



# Поле Августа

Международная газета для земледельцев

Ноябрь 2020 №11 (205)



## С добрым урожаем!

### Уважаемый читатель!

Говорят, к хорошему быстро привыкаешь. Вот и мы с вами сначала привыкли к урожаям зерна в стране более 100 млн т (седьмой год подряд!), а теперь наши хлеборобы приучают нас к цифре 130 млн т. Этот рубеж был превышен в конце октября.

Такое случается второй раз в истории. Но если в 2017 году, когда собрали 135,5 млн т, сезон по погоде был необычайно благоприятным, то нынче опасения за урожай начались с ранней весны – сильная засуха, потом проливные дожди, вызвавшие затопления и наводнения, к осени опять засуха...

И тем не менее, идем по рекордному графику. Чем это объяснить? Ну конечно, огромными размерами нашей страны, пестротой погоды – где-то недород, а где-то и хороший урожай. Но в большей степени сказались такие факторы, как техническое переоснащение нашего АПК, внедрение новых технологий (например, No-till), более грамотное применение удобрений, ХСЗР, техники, цифровизация и т. д. Если все это использовать с умом, то удары стихии можно заметно ослабить, а то и свести на нет.

Долгие годы мы рассказывали о таком «всепогодном» ведении земледелия на примерах лучших партнерских хозяйств. Ну а теперь «Август» и сам выдвигается в число крупнейших сельхозпроизводителей, выращивая урожаи уже почти на 100 тыс. га в России, а также в Казахстане. На этих полях применяются все те же технологии, но «Август» еще и своим примером доказывает их эффективность.

Например, в хозяйствах компании в Татарстане на фоне No-till намолочено более 30 ц/га зерна. В казахстанском ТОО «Ак-Жер 2010» в условиях жесточайшей засухи получено более 27 ц/га пшеницы – вдвое больше, чем у соседей. А партнеров ООО «Вирт» на Алтае в пору вносить в книгу рекордов – здесь по No-till вырастили зерна яровой пшеницы более 89 ц/га!

А на заглавном фото – глава представительства «Августа» в Тамбове Михаил Романов на поле партнеров перед уборкой.

Ваше «Поле Августа»

Фото О. Сайфутдиновой



стр. 2-3

Наш секрет – в людях



стр. 4

Пошлины сработали!



стр. 5

Фермы «Августа»



стр. 7

Что может дать «семечка»



стр. 11

Лук сам себя не защитит



Герой номера

# Главный секрет – в людях

КФХ «В. Г. Бреус», расположенное в Крыловском районе Краснодарского края, выделяется хорошими урожаями и стабильным качеством продукции. Это крестьянско-фермерское хозяйство работает в тесном контакте с наукой и производителями семян, техники, СЗР и микроудобрений, а его глава Виктор Григорьевич БРЕУС всегда открыт к новой информации и умеет делать выводы из своего и чужого опыта.



В. Г. Бреус

**Виктор Григорьевич, откуда Вы родом?**

Я родился и вырос в доме, который и сейчас находится рядом с нашей производственной базой, с офисом. Практически все родственники по отцовской и материнской линии жили и живут на этой земле. Недавно заинтересовался историей нашей фамилии и нашёл документы XIX века, из которых узнал, что мой прапрадед по отцовской линии числился в списке основателей станицы Веселая, расположенной неподалеку.

**Как решили стать фермером?**

Мои дед и отец работали всю жизнь на этой земле, поэтому труд сельских тружеников знаком мне с самого раннего детства не понаслышке. Отец сначала был механиком, потом управляющим отделением. Отмечу, что после приобретения производственной базы в моем распоряжении оказался кабинет, в котором когда-то трудился он.

После школы я планировал поступить в военное училище, но жизнь рассудила по-своему: прошел армию, закончил техникум, работал водителем в хозяйстве, расположенном на этих землях, – сначала это был совхоз «Павловский», затем агрофирма «Павловская». Получил профессию инженера и стал заведующим гаражом. В стране происходили большие перемены, и в 2000 году, после рождения второго ребенка – дочери – я решил, что надо начинать работать самостоятельно. Получили немного земли для создания фермерского хозяйства, купили старенький комбайн «Дон», на котором еще и услуги по уборке урожая соседним хозяйствам оказывали. Постепенно приобретали технику, оборудование, увеличивали посевные площади, выкупили производственную базу у агрофирмы «Павловская».

**С какой площади начинали?**

Сначала было 30 га, потом постепенно стал приобретать в собственность земли в окрестностях, даже неудобные и дальние участки, в том числе наделы пайщиков по 7 - 8 га, заключать договоры аренды. Сейчас площадь хозяйства составляет около 2 тыс. га, и я планирую дальнейшее ее увеличение. Земельные участки находятся не в одном массиве, а разбросаны в пределах 30 км, так что

поля тоже получились разных размеров, есть 100 га, а есть «клочки». В разбросанности есть и минусы, и плюсы. Техника вся мобильна, перемещаем ее без проблем, но работать современными энергонасыщенными машинами на кусочках земли в 7 - 8 га неудобно. Зато на наших полях разный микроклимат, особенно это заметно на участках, расположенных с разных сторон реки Веселая: в одних местах нет дождя, а в других он есть! Это возможность для маневра в обработках.

**Какие культуры выращиваете?**

Зерновые (пшеница и ячмень) занимают у нас около 1300 - 1500 га, горох – около 200, сахарная свекла – 100, подсолнечник – 200 - 400 га. Раньше выращивали кукурузу на площади 200 га, но сейчас оставили для нее 50 га только для расчета с пайщиками. Пытаемся вводить рапс, чтобы приблизиться к научно обоснованному севообороту, но с ним пока не совсем получается.

Основная наша культура, как и во всем Краснодарском крае, – озимая пшеница. Мы производим продовольственное зерно третьего класса. Горох сею для поддержания севооборота, показывает он себя неплохо, в этом году получили урожай около 50 ц/га, и закупочная цена была в целом нормальной, 15 - 16 руб/кг. Если говорить о севообороте, то в идеале надо сеять многолетние травы, но без животноводства потребности в них нет. Хотя животноводство у нас в перспективе: мы приобрели старую, разбитую ферму, планируем создать молочно-товарное производство, что позволит получать финансовые потоки круглый год. Кроме того, органика необходима в растениеводстве!

**Кто потребители вашей продукции?**

Пшеницу и большую часть урожая гороха отправляем на экспорт. Мы географически расположены близко к портам, так что поступаем как большинство производителей нашего региона. Стараемся напрямую заключать договоры с экспортерами, обходимся без посредников. Часть продукции, в основном это ячмень и горох, покупают хозяйства, занимающиеся животноводством. Подсолнечник отправляем на местные маслозаводы. Сахарную свеклу вывозим на Павлов-

ский и Кореновский сахарные заводы. Спрос на нашу продукцию есть, нам остается только вырастить!

**Какие сорта пшеницы возделываете?**

Засухоустойчивые, селекции нашего краснодарского «Национального центра зерна (НЦЗ) имени П. П. Лукьяненко». Берем всегда несколько наименований. Раньше выращивали пшеницу Гром, Таня, Безостая 100, но не держимся за привычное, так как интересные новинки у селекционеров НЦЗ появляются одна за другой.

Все время находимся в контакте с ведущим научным сотрудником Ольгой Юрьевной Пузырной, уроженкой нашего района. Она отлично знает наши условия и рекомендует сорта с их учетом. В течение сезона всегда интересуется, как они себя чувствуют, консультирует по мере необходимости. В этом году взяли на пробу пшеницу Ахмат, Гомер и Тимирязевская 150.

Оригинальные семена мы покупаем в НЦЗ каждый год, причем не только совсем новых сортов, но и тех, что уже выращивали, обновляем их. Приобретаем по 1 - 2 т, выращиваем из них элиту и первую репродукцию только для посева у себя (продавать семена не имеем права). Ниже первой репродукции не опускаемся.

**Не каждому по плечу выращивать урожайную и качественную пшеницу. Поделитесь, пожалуйста, секретами...**

Один из секретов – десять лет сотрудничества с фирмой «Август». Это же не только защита, но и сопровождение, консультации. Все эти годы нас ведет менеджер краснодарского представительства Александр Тырин. Его задачи не ограничиваются продажей препаратов: он переживает за результаты и помогает их достигнуть. За десять лет партнерства у нас сложилось полное взаимопонимание. Очень часто встречаемся, созваниваемся, консультируемся не только по защите, но и по всем возникающим в производстве вопросам. Знаю, что могу позвонить ему в любое время. Александр всегда помогает, даже когда сам не может сразу дать ответ или сомневается, то обращается к коллегам-«августовцам» и оперативно передает мне нужную информацию. Он у нас частый гость, помогает наладить технологию, вводит новые культуры, делится опытом других хозяйств.

Поначалу не все с пшеницей получалось. Когда мы только «набивали шишки», приезжала консультант Краснодарского представительства «Августа» Ольга Анатольевна Горленко и здорово нам помогла! Через несколько лет практики пришли к следующим пунктам: опираемся на подходящие для региона и определенного предшественника сорта, тщательно готовим почву и семена к посеву и сею с большой точностью. И конечно, следим за питанием и защитой растений.

**Как готовите почву к посеву?**

У нас классическая форма обработки со вспашкой и культивацией... К «нулю» мы не готовы и в ближайшее время не собираемся на него переходить. Под пропашные у нас глубокое рыхление, на глубину более 40 см, и пахота, затем осенняя культивация и одна - две – весенние (в зависимости от культуры). Под озимые почву обрабатываем в зависимости от предшественника. Если это полупар (зерновые по зерновым), то проводим дискование, неглубокую пахоту (20 см), два - три раза проходим культиватором. По пропашным три раза обрабатываем дисковым. В этом сезоне обязательно делали прикатывание до и после сева.

В этом засушливом году было тяжело с подготовкой почвы, она от засухи затвердела как бетон. Дождей мы не ждали, посевную провели по плану, хоть все шло мед-

## Цифры и факты

Основные культуры: **зерновые** (пшеница и ячмень), **горох, сахарная свекла**.

Средние показатели урожайности за прошлые годы: пшеница – до **70 - 72** ц/га, горох – до **50**, сахарная свекла – до **710** ц/га.

Хозяйство производит продовольственную пшеницу **третьего класса** качества.

Посевные площади: около **2 тыс. га**, постоянный штат – **15 человек**.

На полях работает только новая **современная техника**.

леннее и сложнее. Как говорится, «Сей хоть в золу, но в пору».

**Что делаете с семенами, как сеете?**

Семена обязательно готовим. Пока что пользуемся обычным очистителем ОВС-25, но думаем приобрести сепаратор для зерна «Алмаз», там каждая зерновка будет определенного размера и очищена от пыли. С самого начала работы высеем только протравленные семена.

В первые годы всходы не радовали, и мы пришли к выводу, что нужно заменить сеялки. Приобрели машину «John Deere-455». Хотя она тоже механическая, вроде бы работает по тому же принципу, но заменила две старые по производительности, качество не сопоставимо! Легко сеет порядка 60 га за смену. Держит давление, точно соблюдает параметры: если задал 4 см, то зерно ляжет именно на эту глубину, не больше и не меньше. Высев настраивается идеально, мы можем высчитать расход с точностью до килограмма. Сею строго по рекомендациям НЦЗ имени П. П. Лукьяненко для нашей зоны – 4,2 - 4,3 млн семян/га. В результате всходы равномерные, дружные, нет отставания одних растений от других, урожай выше, а люди освобождены для выполнения других работ.

**Как вносите удобрения?**

Наши поля обследовали специалисты лаборатории «Агроанализ-Дон», у нас есть заключение и рекомендации, действующие на



С. А. Н. Тыриным на поле сахарной свеклы





Один из секретов успеха хозяйства – сотрудничество с фирмой «Август»

определенный период времени (три - пять лет, затем анализы повторяют). Отталкиваемся от рекомендаций, в зависимости от своих задач и будущего выноса решаем, сколько удобрений будем вносить. Стараемся на них не экономить, потому что урожай бывает раз в году, и если его недополучить, то это будет сказываться еще на протяжении 12 месяцев. Раньше, когда еще был доступен навоз для внесения, хватало 100 кг/га аммофоса 12:52, но теперь необходимо минимум 150 кг/га. Вносим под дискование сульфат аммония. Калийные удобрения даем в севообороте только под свеклу, так как для пшеницы в почве достаточно калия. Весной проводим две азотные подкормки по 160 кг/га аммиачной селитры. Одну делаем рано весной, в феврале - марте, а через две - три недели повторяем. Перед наливом зерна применяем удобрение с серой. Используем также антистрессовые препараты и стимуляторы.

#### Расскажите про препараты для подкормок и стимуляторов подробнее...

Без них сейчас ничего стоящего не вырастишь. Я выбирал методом проб и ошибок, ведь предложенный сейчас невероятно много. Очень хорошо работают препараты производства Иордании – сухие смеси, содержащие микроэлементы, аминокислоты, регуляторы роста. Попробовал сначала на небольшой площади и понравилось, что реакция растений соответствует заявленной. Использую уже года три - четыре, следуя рекомендациям производителя (для их уточнения в хозяйство приезжал представитель фирмы) и доволен, другого ничего не хочется. Новыми предложениями продолжаю интересоваться, но пока другие составы еще ни разу не вдохновили.

#### Что скажете про препараты фирмы «Август»?

Средства защиты «Августа» составляют более 90 % из применяемых у нас. Меня уже представители других фирм в шутку называют

## Комментарий технолога

**Менеджер по продажам представительства в Краснодаре Александр Тырин:** В нашей зоне многие получают высокие урожаи, но в основном это зерно четвертого класса, фураж. А В. Г. Бреус из года в год производит «тройку», что весьма непросто.

Я очень горжусь сотрудничеством с Виктором Григорьевичем. И вижу, что его успех складывается из огромного множества мелких шагов: нельзя сказать, что есть «волшебная таблетка», которую можно применить и получить результат. В данном случае «шаги» – это очень хорошая подготовка почвы, семян, отличная техника, тщательнейший контроль за всеми этапами производства и, конечно, люди, которые все это делают. Нет неважных или маловажных элементов технологии. Мы ходим по полям, и они смотрятся великолепно, а мне есть с чем сравнить.

В хозяйстве два опрыскивателя: «Гварта», работающий только на свекле, и «Amazon Super» для всех основных задач, и обычно здесь с обработками успевают в оптимальные сроки, но в случае необходимости привлекают «самоходников» или авиацию.

Очень важно отношение к нашим рекомендациям. В своей работе часто сталкиваюсь с тем, что в хозяйствах их выслушают, но делают по-своему. Однако В. Г. Бреус от них ни разу не отмахнулся, все регламенты здесь соблюдают очень четко, понимая, что мелочей в деле защиты растений не бывает.

**Применяемые препараты.** На пшенице это протравители Оплот Трио, 0,5 л/т или Терция, 2 л/т в зависимости от предшественника. Гербицид Балерина, 0,4 л/га выбран с учетом имеющихся сорняков, отсутствия последствия,

технологичности и эффективности. Фунгицид Колосаль Про, 0,4 л/га с добавлением адьюванта Аллюр применяют двукратно. Против вредных насекомых использовали инсектицид Борей Нео, 0,1 л/га с длительным защитным действием.

На **горохе** в течение сезона работают гербицидом Корсар Супер, 1,6 л/га с добавлением адьюванта Аллюр и двукратно – инсектицидом Борей Нео, 0,12 л/га.

Система защиты **сахарной свеклы** включает в себя гербициды Торнадо 500, Бицепс Гарант, Пилот, Хакер и Квикстеп. В рабочий раствор гербицидов добавляют Аллюр. Против вредителей применяют инсектицид Борей Нео, для защиты от болезней – фунгициды Раёк и Колосаль Про. Также используют борсодержащие препараты, гуминовые вещества, аминокислоты и пр.

«Виктор Августович» (смеется). Понимаю, что бывают препараты подешевле, но сомневаюсь в их качестве. И я уже говорил, что с сотрудниками «Августа» сложились не только партнерские, но и доверительные отношения. Стараюсь вникать во все рекомендации и соблюдать их, так как знаю, что они даются не на пустом месте. Скажем, если рекомендуют применять препарат до 25 °С, значит, ждем ночи, когда будет такая температура. И результаты оправдывают наши старания.

#### Этот сезон начался с заморозков, прошел в очень засушливых условиях. Что можете сказать о нем?

Урожай пшеницы взяли ниже обычного, 47 - 48 ц/га. Заметили, что те растения, которые лучше всего развивались с самого начала вегетации (посевы по гороху или полупару) пострадали сильнее всего. Чем больше была развита их масса, тем «больнее» по ним ударил заморозок и хуже повлияла засуха. Менее развитая пшеница перенесла погодные невзгоды несколько лучше.

С засухой очень сложно бороться. Если влаги нет, то и накапливать нечего. Можем положиться только на тщательную обработку

почвы и ждать осадков. Конечно, в этом сезоне мы больше работали антистрессовыми препаратами, а опрыскивания проводили по ночам, пока температура позволяла. **Вы используете современные сорта, технику, препараты и технологии. Какое из своих достижений считаете самым главным?**

Самое важное наше достижение – люди, которые со мной работают. С кадрами сейчас в сельском хозяйстве тяжело, потому что системы профтехобразования нет. Сотрудников выращиваем сами: с недавних пор при поддержке опытного коллектива у нас работают два молодых механизатора. Штат невелик, и у каждого человека широкий круг обязанностей. Наши механизаторы (их сейчас 10) – очень ответственные ребята, и любой из них может сесть на трактор, комбайн или «КамАЗ» с прицепом. У меня два помощника в производственных и организационных вопросах, и они тоже универсалы. Один из них – мой сын Егор. Например, сегодня с утра он ездил за запчастями, а вот сейчас уже повез свеклу на Павловский завод...

#### А есть ли в коллективе агроном?

С дипломом нет ни одного. Сам я по образованию инженер. Растениеводство пришлось осваивать на практике. Никогда не стеснялся спрашивать у агрономов все, что непонятно, в том числе и у людей «старой закалки». Заметил, что агрономы часто расходятся в мнениях, это творческая профессия, здесь не бывает одного правильного ответа!

#### Что делаете, чтобы люди справились с возложенными задачами?

Вся техника у нас новая, современная. Условия работы на ней нормальные, в кабинах кондиционеры, не шумно: можно в белой футболке прийти, и в конце смены она такой останется. Но сельский труд все равно тяжелый, и я очень благодарен людям за их работу и считаю, что если человеку комфортно, то отдача будет больше! Механизаторы получают достойную зарплату, причем и у них она зависит от конечного результата. Когда есть стимул для качественной работы, тогда интереснее

и им, и мне. Все заинтересованы, чтобы было лучше, больше, качественнее, чтобы ничего не пропало. Мы вместе делаем общее дело. Каждый человек мне важен. Интересно, кто чем живет и чем дышит, знаю всех жен и детей. Если у кого-то возникают проблемы, стараюсь помочь.

#### Влияет ли ваше предприятие на жизнь односельчан, не работающих у вас?

Естественно, мы никогда не остаемся в стороне от жизни района, нашего поселения. Из недавнего могу назвать активное участие в строительстве Свято-Михайловского храма, который недавно появился в станице Октябрьская. Раньше здесь была церковь, но очень маленькая, а теперь храм, подобного которому в районе нет. В связи с пандемией обратились на станцию «Скорой помощи» с предложением помощи, спросили, что им сейчас нужнее. В результате приобрели и доставили нам новые комплекты форменной одежды для 40 человек. Много и другого, всего не упомнишь...

#### Вы уже работаете вместе с сыном, да и дочь уже взрослая. Каким видите их будущее?

Дочь пока еще студентка, а с сыном уже понятно: он останется здесь. Когда он закончил институт, то я приобрел для него небольшой отдельный бизнес, но каждый вечер он приезжал сюда и помогал до ночи. Когда стало очевидно, что всеми помыслами он здесь, в хозяйстве, мы объединили усилия. Сын болеет за дело и будет им заниматься. А я только за, потому что выращивать хлеб – это очень почетно и важно.

#### Очень надеемся, что в следующих сезонах погода будет на вашей стороне в этом необходимом деле! Спасибо за беседу!

Беседовала Елена ПОПЛЕВА  
Фото автора

#### Контактная информация

Приемная КФХ «В. Г. Бреус»  
Тел.: (86161) 3-58-82  
Александр Николаевич ТЫРИН  
Моб. тел.: (918) 998-26-37



Сейлка «John Deere» обеспечивает качественный высева



# Пошлины сработали!

Европейские и мультинациональные компании существенно нарастили объемы выпуска ХСЗР на территории России – таков итог первого года действия на территории ЕАЭС антидемпинговых пошлин на гербициды из стран Евросоюза и Великобритании. Только за шесть месяцев 2020 года объем производства гербицидов под марками этих компаний на базе российских предприятий оказался на 36 % выше, чем за весь 2019 год.



Одновременно объем ввоза гербицидов в Россию из ЕС последовательно снижается, а зарубежные компании инвестируют в строительство собственных заводов в РФ. Антидемпинговые меры вступили в силу 18 июля 2019 года в соответствии с решениями Коллегии Евразийской экономической комиссии (ЕЭК) от 29 мая 2018 года и 18 июня 2019 года: согласно им, в отношении гербицидов из Евросоюза применяется антидемпинговая пошлина в размере от 27,47 до 52,23 %.

С момента ввода этих мер прошло более года. Эти пошлины предполагалось ввести в 2018 году, однако соответствующее решение Коллегии ЕЭК от 29 мая 2018 года № 90 оказалось заморожено: антидемпинговые меры заблокировала Республика Казахстан. Одобрение от всех членов ЕАЭС получила их обновленная редакция, измене-

ния в которой были закреплены решением Коллегии ЕЭК от 18 июня 2019 года № 104. Главным отличием редакций было освобождение от пошлин ряда гербицидов, ввозимых из Европы на территорию Республики Казахстан и Республики Беларусь. На территории РФ антидемпинговые пошлины были введены в полной мере.

«Еще до их введения мультинациональные компании начали искать возможности, как вывести свою продукцию из-под действия пошлин. Например, два крупных иностранных производителя приняли решение о сотрудничестве с ЕЭК и подписали ценовые соглашения, согласно которым они обязуются не снижать уровень цен и не превышать заранее прописанный объем импорта», – рассказывает Владимир Алгинин, заместитель генерального директора АО Фирма «Август» и ис-

полнительный директор Российского союза производителей ХСЗР (РСП ХСЗР). – Также сегодня многие европейские компании начали выпускать гербицидные препараты на территории РФ. Большинство ввозимых действующих веществ для производства ХСЗР пошлинами не облагается – это относится как к отечественным производителям пестицидов, так и к зарубежным, перерабатывающим свое сырье на российских предприятиях. Кроме того, иностранные компании начали локализацию производства на территории нашей страны. Так, в особой экономической зоне «Липецк» свои заводы разместят две мультинациональные компании».

Как отмечают в компании «Август», на отечественных предприятиях наблюдается ощутимый рост выпуска препаратов под марками зарубежных производителей по

схеме толлинга (переработки иностранного сырья). Для сравнения: в 2018 году таким образом было произведено 11,7 тыс. т гербицидов, в 2019-м – 16,2 тыс., а за шесть месяцев 2020 года этот показатель превысил 22 тыс. т (что на 36 % больше, чем за весь 2019 год). Соответственно, импорт гербицидов из ЕС, ставший менее выгодным, постепенно сокращается: с 14,7 тыс. т в 2018 году до 8,3 тыс. т в 2019 году. Показательно, что в 2020-м в течение первого полугодия в Россию из Европы их ввезли всего 2,8 тыс. т.

«Мы всегда говорили нашим зарубежным коллегам: давайте работать в одинаковых условиях», – отмечает Владимир Алгинин. – Отечественные производители ХСЗР несут высокую налоговую нагрузку, а многие из них, как компания «Август», еще занимают социально ответственную позицию, активно развивая территории своего присутствия и поддерживая своих работников. Однако у нас складывалась ситуация, когда иностранные компании ввозили в страну готовую продукцию, платили с ее реализации в бюджет в 2,5 раза меньше, чем российские производители, и при этом вытесняли их с рынка! Локализация производства ХСЗР на территории РФ обозначает равные правила игры – и с точки зрения налоговой нагрузки, и в сфере логистики, а для нашего государства это означает приток инвестиций и новые рабочие места».

Что касается объема реализации гербицидов отечественного производства, то на этом фоне по итогам первого полугодия 2020-го он превысил 47,5 тыс. т (тогда как за весь 2019 год продажи составили 47,2 тыс. т, по данным РСП ХСЗР). Как отмечают эксперты «Августа», Россия – одна из немногих стран мира, где в сфере производства ХСЗР сохранилась полноценная конкуренция между местными

производителями и мультинациональными компаниями: в большинстве государств аграрии обеспечивают главным образом вторые, они же диктуют цены. Сохранение конкурентной борьбы, в свою очередь, выгодно отечественным сельхозпроизводителям. Оно позволяет им получить лучшие ценовые предложения и высококачественный сервис – например, технологическое сопровождение, которое развивают по всей стране сотрудники представительств компании «Август».

«Введение антидемпинговых пошлин никак не отразилось на ассортименте предлагаемых аграриям ХСЗР – он постоянно расширяется, какие-либо препараты тоже не пропали с рынка, конкуренция сохраняется в прежнем режиме», – констатирует Владимир Алгинин. – Производство тех гербицидов, которые стало невыгодно ввозить из-за антидемпинговых пошлин, локализуется в России. Отечественные площадки для этого отвечают всем требованиям. На стоимости препаратов для сельхозпроизводителей пошлины тоже не сказались: во-первых, на территории ЕАЭС в отношении местных производителей действует мониторинг необоснованного роста цен на гербициды, а во-вторых, теоретически цены на продукцию повысить можно – но практически ее просто никто не будет покупать. Сегодня аграриям доступны и препараты крупнейших европейских компаний, и средства защиты растений из Китая, и широкий ассортимент продукции местных производителей, причем все перечисленное – неплохого качества и достаточно эффективно в применении. Если говорить о перспективах роста, то они есть у всех игроков отрасли: мы считаем, что уровень прироста объемов продаж ХСЗР в России по 8 - 10 % в год сохранится и в перспективе данный рынок удвоится».

## Главные болезни растений-2020

**Эксперты «Августа» проанализировали фитосанитарную ситуацию на российских полях в сезоне-2020.**

В 2020 году земледельцы Центра России вновь столкнулись со вспышкой **бактериозов картофеля**. Основной причиной их развития фитопатологи считают низкое качество семенного материала в России: аграрии зачастую покупают друг у друга зараженный картофель на посадку. Однако визуальный анализ посадочного материала помогает отсеять лишь уже гниющие клубни.

«Сегодня невозможно выявить латентное заражение бактериозами с помощью методов, предусмотренных ГОСТом для семенного картофеля», – рассказал Дмитрий Белов, начальник отдела развития продуктов компании «Август». – Активная фаза заболевания может начаться с развитием стебля – с материнского или даже с нового клубня. Обычно встречается «черная ножка», вызываемая бактериями родов *Pectobacterium* и *Dickeya*, которая также распространена в ЛПХ. Иногда болезни проявляются на этапе всходов, но всходы могут и не появиться. Картофель, пораженный бактериозом, может попросту «вытечь» при хранении – порой такое происходит с целыми складами».

В ЮФО в нынешнем сезоне наблюдалась вспышка **офиоблеза пшеницы**. Это грибное заболевание с очень широким временным «окном» повреждения культуры: начиная от фаз третьего листа и кущения до фазы трубкования. Оно приводит к прекращению питания культуры и, в частности, формирующегося колоса. Болезнь сложно идентифицировать: на первых этапах ее путают с ризоктониозной прикорневой гнилью, которая наносит вред корневой системе и несколько ухудшает питание растения, но этим последствия и ограничиваются. Офиоблеза же в большинстве случаев вызывает значительные потери, и ущерб от него может составить до 30 % урожая. Болезнь быстро распространяется – ежегодно заражается порядка 10 % площадей. Особенно эта проблема характерна для Ставрополя, обостряется она в Краснодарском крае, появилась и в Центральном Черноземье.

Распространению заболевания, объясняют специалисты компании «Август», способствуют прежде всего нарушения севооборота, повторные посевы зерновых. Эффективных химических средств защиты против офиоблеза не существует, однако в компании рекомендуют сдерживать его развитие протравителями и использовать

ранней весной фунгициды против других патогенов – иммунитет растений, свободных от прочих болезней, лучше справляется с офиоблезом.

Регионы Центральной России и Башкортостан в этом году испытывали проблемы с **мучнистой росой**. Она встречается почти повсеместно на озимых зерновых и развивается в условиях густых посевов, высоких температур, достаточного запаса влаги и удобрений. С повышением температуры и уменьшением количества влаги, обычно в мае, болезнь «уходит» сама – особенно на юге России. Но в нынешнем году, например, в Курской области количество влаги не снижалось, болезнь стала подходить к колосьям, и аграриям пришлось начать фунгицидные обработки. Те же причины в названных регионах способствовали развитию **пероноспороза сои** – это заболевание способно нанести ущерб до 20 % урожая.

Слишком частый посев подсолнечника на одних и тех же полях провоцирует появление таких заболеваний, как **ржавчина, фомопсис, ложная мучнистая роса**, а также разнообразных гнилей – **склеротиниоза, ботритиса**. Традиционно поражение **ржавчиной** характерно для Самарской, Саратовской, Воронежской и Волгоградской областей, и в 2020 году

тенденция ее распространения не изменилась.

Необычным явлением в этом сезоне стали неинфекционные болезни подсолнечника, а именно **температурные ожоги**: части растений отмирали без видимых причин, а анализы не показывали наличия возбудителей инфекций. Наблюдалось это практически повсеместно – от Ставрополя до Волгограда.

И еще одно заболевание, заметные вспышки которого отмечали в 2020 году, – **ржавчина гороха**, нанесящая ущерб посевам от Центрального Черноземья до Алтая. «Вспышку этого заболевания вызвала влажная погода. Помимо этого, оно проявилось даже в условиях засухи в тех регионах, где высок запас инфекции», – как это произошло, в частности, на Алтае», – рассказывает Дмитрий Белов.

Однако главной проблемой для большинства регионов, по его мнению, в 2020-м были не болезни растений, а засуха. К слову, именно из-за нее в этом году посевы не страдали от такого опасного заболевания, как фузариоз. А в регионах, где влаги было достаточно, наблюдалось полегание озимых. Чтобы его предотвратить, используют регуляторы роста, позволяющие укоротить и укрепить стебель. Но если меры не были приняты, то

при полегании посевов зерно «истекает» либо начинает прорастать прямо в колосе, а близость зерен к земле, как к источнику инфекции, провоцирует поражение болезнями.

На фоне роста выявляемой заболеваемости растений фунгициды стремительно завоевывают отечественный рынок. Так, по данным 10 крупнейших производителей пестицидов в России, продажи фунгицидов в I полугодии 2020-го по сравнению с аналогичным периодом годом ранее возросли почти на четверть – с 17 млрд до 21 млрд руб. (без НДС). Для сравнения: общий объем продаж пестицидов по итогам I полугодия увеличился на 18 % – с 65 млрд до 77 млрд руб. (без НДС).

«В европейских странах на зерновых выполняют до четырех фунгицидных обработок за сезон! – рассказывает Дмитрий Белов. – В России же в прошлом году этот коэффициент был равен 1,5, возможно, в нынешнем он приблизится к 2».

Отечественные аграрии повсеместно улучшают минеральное питание посевов, внедряют высокоурожайные сорта вместо более устойчивых к болезням, но ограниченных по продуктивности. Так что применение фунгицидов будет и дальше расти, причем путем как увеличения площадей, так и кратности обработок».

**По материалам службы по связям с общественностью АО Фирма «Август»**



## События

# «АВГУСТ» НОН-СТОП

## НОВЫЙ ЛОГИСТИЧЕСКИЙ ЦЕНТР ХСЗР

**В сентябре глава администрации Липецкой области Игорь Артамонов и председатель совета директоров АО «Август» Михаил Данилов подписали меморандум о сотрудничестве.**

Согласно меморандуму, компания «Август» построит в Липецкой области логистический комплекс, с которого будут вестись поставки ХСЗР хозяйствам Центрального Черноземья и соседних областей. Объем инвестиций в его строительство составит более 500 млн руб. Комплекс разместится на Елецком участке Особой экономической зоны промышленно-производственного типа (ОЭЗ ППТ) «Липецк», его мощность превысит 20 тыс. палетомест.

Комплекс будет выполнять функции распределительно-сортировочного центра ХСЗР для предприятий АПК, он сможет вместить более 10 тыс. т средств защиты растений. На его территории будет аккумулироваться готовая продукция всех заводов «Августа». Благодаря этому сельхозпроизводители получают широкий ассортимент препаратов с возможностью их быстрой отгрузки, что особенно важно при вспышках размножения вредителей или болезней растений, когда для сохранения урожая важен каждый день.

«Мы рассчитываем ввести логистический комплекс в эксплуатацию в начале 2022 года», – отметил Михаил Данилов. – Липецкая область является для нас одним из ключевых регионов работы, здесь активно развивается сельское хозяйство, а возможности ОЭЗ повышают отдачу от инвестиций. Логистический центр будет расположен в непосредственной близости к автодороге М-4 «Дон» и обеспечит удобный выход на Центральное Черноземье и на соседние регионы: Тульскую, Орловскую, Курскую, Белгородскую, Воронежскую, Рязанскую, Тамбовскую области – до самого Волгограда. Также мы планируем улучшить сообщение со Ставрополем и Кубанью. С реализацией проекта аграрии всех этих регионов смогут более оперативно получать необходимые им ХСЗР. Мы ставим себе цель, чтобы в «зоне покрытия» нашего логистического комплекса срок от заявки клиента до доставки ему нашей продукции составлял не более 24 часов».

«Год назад мы заложили камень в основание молочного комплекса в Муслимовском районе. Мы заехали и осмотрели его первую очередь: со дня на день там ждут новое поголовье. А сегодня настолько же большое мероприятие проходит в Мензелинском районе. Александр Михайлович, я хочу сказать спасибо Вам и Вашей команде за осуществление ваших мыслей и ваших планов. Совместно с муниципальными властями мы окажем поддержку инвесторам, которые вкладываются в создание рабочих мест, развитие



Подписание меморандума в Липецке (справа налево): И. Артамонов, М. Данилов

новых технологий и повышение культуры земледелия», – обратился на церемонии к главе компании «Август» М. Зяббаров.

«В 2017 году мы зашли в Республику Татарстан для строительства завода в Алабуге. А дальше проекты пошли один за другим: в Татарстане созданы настолько великолепные условия, и с нами настолько внимательно работают, что уйти отсюда просто невозможно, – признался А. Усков. – Совсем недавно здесь отмечали День работника сельского хозяйства: это был совершенно замечательный праздник, Татарстану есть чем гордиться. Я надеюсь, что наша компания тоже начнет понемногу вносить свой вклад в развитие сельского хозяйства республики».

Когда первая очередь нового молочного комплекса будет достроена, сюда привезут нетелей высокоудойной голштинской породы. В «Агропроекте» компании «Август» сделали ставку на высокотехнологичное животноводство, позволяющее поддерживать продуктивность животных с помощью создания удобной среды обитания для них.

«Коровники будут оснащены системой кросс-вентиляции: она предусматривает размещение вентиляционных штор, через которые поступает воздух, и больших вентиляторов, которые его вытягивают по всей ширине коровника. Таким образом свежего воздуха будет хватать каждому животному. Что касается роботизации и автоматизации, то мы внедряем так называемую систему добровольного доения: это обозначает, что у дойки нет конкретного времени, а корова может сама зайти в доильно-молочный блок, причем не два раза в день, а четыре или пять – столько, сколько нужно. Так-

же минимизирован стресс от дополнительных контактов с сотрудниками фермы, и животные в целом чувствуют себя более комфортно», – рассказал А. Галютдинов.

В заключение церемонии руководитель ООО «Август-Муслим» В. Зяляйсканс был награжден благодарственным письмом главы Мензелинского муниципального района за вклад в развитие местного АПК.

«Эти показатели – далеко не предел наших возможностей, – отмечает заместитель генерального директора по производству «Август-Алабуга» Вячеслав Томилов. – Они напрямую связаны с завершением производственного сезона. А утвержденный план по производству на ближайшее будущее у нас довольно амбициозный».

В IV квартале 2020 года на заводе планируют выпустить уже 3,8 млн л готовой продукции. Такой значительный прирост связан, в том числе и с запуском в производство трех дополнительных продуктов – гербицидов Миура и Бицепс Гарант, а также фунгицида Колосаль. Их совокупный объем наработки к концу года должен превысить отметку в 1 млн л.

«Таким образом, мы планируем выйти на общий объем около 14 млн л препаратов, выпущенных с момента запуска производства», – подчеркивает В. Томилов.

## «АВГУСТ-АЛАБУГА» НАРАЩИВАЕТ МОЩНОСТИ

**По итогам III квартала 2020 года завод «Август-Алабуга» в Республике Татарстан выпустил 706,4 тыс. л гербицидов и фунгицидов.**

Среди них необходимые аграриям препараты: Колосаль Про – 176 тыс. л, Бицепс 22 – 146 тыс., Пилот – 143 тыс., Суховой – 121 тыс., Балерина – 121 тыс. л. Их отгрузили не только отечественным потребителям, но и в страны ближнего зарубежья, в частности, в Казахстан.

«В начале октября завершился конкурс национальной премии «Моя земля – Россия», в котором участвуют авторы информационно-просветительских проектов аграрной тематики.

Статьи выпускающего редактора газеты «Поле Августа» Виктора Пинегина отмечены призовым местом в номинации «Современные технологии в повседневной жизни сельского жителя».

Слово призеру конкурса: «Поле Августа» в последние годы уделяет большое внимание освещению практики цифровизации сельского хозяйства в России. Газета оказалась в числе немногих изданий в стране, занимающихся этим практически из номера в номер. Поначалу, два-три года назад, мы публиковали интервью руководителей ИТ-компаний о созданных ими цифровых платформах, облачных сервисах и т.д. А позже у нас появились статьи о первом опыте использования цифровых решений в производстве, о том, какую пользу они уже принесли. Именно эти публикации вызвали у читателей большой интерес.

В одной из отмеченных призовым местом публикаций – «Цифра» начинает работать» (№ 4/2020) – подробно рассказано, например, о внедрении цифровой системы организации производства компании «Агросигнал» на полях саратовского холдинга «Рубеж», что уже на первых порах повысило его рентабельность на 20%. А через два номера (№ 6/2020) в статье «За опытом – в «Август-Муслим!» редакция рассказала о применении цифровых технологий в одном из собственных хозяйств компании. Продолжаем отслеживать эту тему».

Предполагается, что в дальнейшем оно будет обеспечивать посевным материалом расширяющиеся угодья «Агропроекта» в Поволжье, так как компания «Август» планирует продолжить наращивать земельный банк до 250-300 тыс. га.

«Во времена СССР это сельхозпредприятие было широко известно в РТ как Опытно-производственное хозяйство имени В. И. Ленина. Впоследствии у него менялись и названия, и владельцы, а этой осенью оно перешло под управление УК «Август-Агро». Расположено хозяйство в самом центре республики. Оно имеет свои преимущества, в частности, его достаточно обширные площади кон-

солидированы в одном месте. Это удобно с точки зрения логистики, – объясняет генеральный директор УК «Август-Агро» Айдар Галютдинов. – У нас появилась идея создать на этой территории новое семеноводческое хозяйство. Предполагается, что она будет реализована в течение ближайших трех лет. Усиление семеноводческого направления будет необходимо, если учитывать планы компании «Август» по расширению «Агропроекта» в Поволжье и приросту посевных площадей».

В новом хозяйстве «Августа» будут выращивать зерновые и зернобобовые культуры, рапс, подсолнечник и кормовые травы. Продолжится развитие молочного животноводства: будет реконструирована действующая молочная ферма (в расчете на 1 тыс. голов КРС). Как отмечает Айдар Галютдинов, в числе прочих планов – инвестиции в модернизацию инфраструктуры для сельхозтехники и зернотокового хозяйства, а также развитие корпоративных социальных инициатив, направленных как на работников хозяйства (в частности, повышение уровня средней заработной платы), так и на местное население в целом.

## ПОЗДРАВЛЯЕМ С ПОБЕДОЙ В КОНКУРСЕ!

В начале октября завершился конкурс национальной премии «Моя земля – Россия», в котором участвуют авторы информационно-просветительских проектов аграрной тематики.

Статьи выпускающего редактора газеты «Поле Августа» Виктора Пинегина отмечены призовым местом в номинации «Современные технологии в повседневной жизни сельского жителя».

Слово призеру конкурса: «Поле Августа» в последние годы уделяет большое внимание освещению практики цифровизации сельского хозяйства в России. Газета оказалась в числе немногих изданий в стране, занимающихся этим практически из номера в номер. Поначалу, два-три года назад, мы публиковали интервью руководителей ИТ-компаний о созданных ими цифровых платформах, облачных сервисах и т.д. А позже у нас появились статьи о первом опыте использования цифровых решений в производстве, о том, какую пользу они уже принесли. Именно эти публикации вызвали у читателей большой интерес.

В одной из отмеченных призовым местом публикаций – «Цифра» начинает работать» (№ 4/2020) – подробно рассказано, например, о внедрении цифровой системы организации производства компании «Агросигнал» на полях саратовского холдинга «Рубеж», что уже на первых порах повысило его рентабельность на 20%. А через два номера (№ 6/2020) в статье «За опытом – в «Август-Муслим!» редакция рассказала о применении цифровых технологий в одном из собственных хозяйств компании. Продолжаем отслеживать эту тему».

**По материалам службы по связям с общественностью АО Фирма «Август»**

## «АВГУСТ» СТРОИТ ВТОРУЮ МЕГАФЕРМУ

**Компания «Август» начала строительство второго роботизированного молочного комплекса на 2400 голов в Татарстане – в Мензелинском районе. Год назад подобный проект стартовал в Муслимовском районе.**

Новый комплекс будет застраиваться двумя очередями: первую планируется завершить в 2021-м



Такой будет новая мегаферма «Августа»



Актуально

# Время интеграции



**6 октября в Москве прошел II Федеральный форум АПК России «Цифровая трансформация в сельском хозяйстве». Он собрал более 900 специалистов и игроков IT-рынка, из них примерно треть – на реальной площадке в отеле «Хилтон Гарден Инн Москва Красносельская» в Москве, остальные участвовали в дискуссии в режиме онлайн.**

## «СВЕРХУ» И «СНИЗУ»

Участникам форума было что обсудить. Процесс цифровизации в стране внешне идет активно, особенно «снизу», на уровне некоторых крупных хозяйств и холдингов, которые, не дожидаясь, когда им подскажут, стали устанавливать у себя имеющиеся на рынке платформы, насыщать их приложениями, вводить телеметрию, оцифровывать поля и т. д. Благо, выбор деловых предложений для этого на нашем рынке велик.

Ну а что же «сверху»? Началось движение и здесь. Как рассказал руководитель проекта Центра технологического трансфера НИУ ВШЭ **Сергей Косогор**, в конце 2019 года Минсельхоз РФ разработал концепцию программы цифровизации АПК в стране, в феврале 2020 года подписан приказ о начале формирования национальной платформы «Цифровое сельское хозяйство». Создается личный кабинет каждого сельхозпроизводителя. На первом этапе будут оцифрованы процедуры получения мер господдержки в электронном виде. Идет формирование единого окна – фактически это означает наведение порядка в отрасли. И вторая важная задача – создание единой системы мониторинга земель сельхозназначения...

Все это замечательно, но некоторые выступавшие отмечали, что пока не видно, как этот процесс реализуется. Заместитель начальника департамента Аналитического центра при Правительстве РФ **Елена Разумова** отметила, что никто не знает, на каком этапе находится разработка программ, какие данные будут собираться, кто будет иметь доступ к ним, и самое главное, как будут распределяться данные, собираемые с сельхозпроизводителей.

Начальник управления Минсельхоза Новосибирской области **Евгений Зайцев** рассказал, что федеральный Минсельхоз жестко «вытаскивает» из региональных ведомств опыт по цифровизации

предоставления госуслуг: «Это говорит о том, что в федеральном минсельхозе есть большое желание полнее учесть чужой опыт, стартовать правильно, работать без ошибок. Нас жестко контролируют и проверяют, из-за этого цифровизация идет намного медленнее, чем могла бы».

Е. Зайцев отметил также, что сейчас у них появилась масса возможностей по передаче информации, мониторингу, радикально упростились многие операции по ведению учета и контроля, резко сократились затраты времени и средств. По его словам, если еще четыре года назад приходилось с каждой бумажкой ездить в Москву на согласование, то сейчас все делается в режиме онлайн. «Но главный старт нашей работы впереди. Вот, например, это единое окно, с помощью которого будет предоставляться господдержка. Ведь пока мы ее реально можем довести до хозяйств только через пять-шесть месяцев! Это безобразно долго».

«Наш АПК не испытывает недостатка в цифровых решениях, беда в том, что эти решения «атомарные», каждое закрывает лишь какую-то одну проблему, – считает директор направления отраслевых проектов ПАО «Ростелеком» **Денис Жуковский**. – До сих пор многие холдинги варятся внутри себя, в собственном соку, что-то используют свое, что-то из зарубежного опыта. И должен быть какой-то стержень, какое-то объединяющее решение. Вот почему мы все с надеждой смотрим на активность Минсельхоза РФ. Но агрария на эту платформу надо еще завлечь. Чем? Первый шаг – единое окно для получения госсубсидий – очень правильный. Мы привлекаем сельхозпроизводителей общаться с государством, доверять ему. А также сокращаем ненужное, убираем бюрократию, делаем сроки короче. Это очень важно. Мне известен случай, когда руководитель хозяйства подал заявку на субсидию

в феврале, рассчитывая получить деньги к посевной, а они пришли... аж в августе следующего года! Когда он уже был в состоянии банкротства».

Оживленная дискуссия на форуме прошла по вопросу: какой должна быть «начинка» национальной цифровой платформы. ИТ-директор компании «Русагро» **Павел Дрейгер** отметил, что нужно определить ключевые, «столбовые» сервисы для платформы, а дальше уже все пойдет «само собой». И. о. проректора Орловского ГАУ имени Н. В. Парахина **Сергей Родимцев** считает, что не существует единой платформы и единого механизма, которые бы обеспечили правильный прогноз для любого хозяйства, внедряющего у себя цифровые технологии. Каждое хозяйство должно иметь собственную цифровую платформу. Необходимо также создавать региональные центры компетенций для сопровождения цифровизации.

## ОШИБКИ

Участники обсуждения подметили довольно много ошибок и несуразностей идущего процесса цифровизации. Например, то, что в большинстве хозяйств просто ждут, когда же «сверху» за них все решат, разработают чудесную платформу и спустят им для внедрения.

Начальник отдела Минсельхоза Алтайского края **Алексей АLEXИН** указал на такую нестыковку: «Ведомственный проект принят, «наверху» работа идет. Но в регионах такой работы не ведется. Часть отраслей, например растениеводство, переданы на реализацию в рамках региональных программ развития сельского хозяйства, а по линии цифрового сельского хозяйства никакого движения нет. Некоторые регионы ждут, когда минсельхоз развернет платформу, она заработает и все наладится. Нет, с чистого листа само ничего не взлетит. Эту работу желательно начинать регионам уже сейчас».

Говорит гендиректор компании «Белая дача Фарминг» **Артем Беляев**: «Цифровизация в продвинутых хозяйствах идет уже давно, но она не распространяется, не масштабируется по многим причинам. Некоторым хозяйствам она просто

не нужна, экономически не оправдана. У многих аграриев нет доверия к цифровым инструментам. Нет ни одного приложения по достоверному прогнозу погоды, например. Ну а что касается нацплатформы, то она должна быть не суперпрограммой, а созвездием небольших программ, хорошо зарекомендовавших себя в производстве. Мы бы хотели через нее получать данные для построения модели вегетации по каждой овощной культуре в конкретной геоточке – количество солнечных дней, осадков и т. д. за пять-семь последних лет».

Д. Жуковский подметил и такую нестыковку, как несоответствие данных по инвентаризации земли, техники и др. у разных ведомств: «Если вы захотите узнать, сколько у нас в конкретном регионе земель и каких, то у МСХ будет одна цифра, у Роскомстата – другая, у еще одного ведомства – третья. И эти цифры могут не совпадать на величину от 10 до 50%! Понятно, к каким неприятностям это приводит. Холдинг покупает хозяйство, начинает организовывать производство на основе кадастровых данных по земле, и вдруг оказывается, что реально земель в обработке на 40% меньше! Или вопрос по инвентаризации техники. Мы приходим на предприятие и получаем по технике несколько разных списков – в бухгалтерии, у главного механика, у главного инженера и т. д. И они не совпадают вообще! Как таким хозяйствам вести цифровизацию, если нет элементарного порядка? Нужна срочная, полная и честная инвентаризация основных средств – это земля, поголовье скота, техника. Без этого мы дальше не двинемся!»

## «МЫ РАЗГОНЯЕМ ПРОГРЕСС»

Отдельная сессия на форуме была посвящена представлению новых Digital-решений для обеспечения технологического прорыва в АПК.

Здесь одной из наиболее впечатляющих была презентация компанией «Cognitive Pilot» автопилота для любой сельхозмашины, которого представил сооснователь компании **Андрей Черногоров**. Это максимально простое «коробочное» решение, конечный цифровой продукт, которому не требуется GPS-сигнал, картирование полей, на нем всего две кнопки – «Вкл» и «Выкл». Причем оно уже применяется – в 2020 году компания поставила по заявкам более 350 таких коробок-комплектов на пробу в хозяйствах крупных агрохолдингов. Так что этот автопилот уже поработал на уборке. Все отзывы – положительные.

На международном конкурсе «AgTech Breakthrough Award» 2020 года российский автопилот занял первое место вместе с аналогичным продуктом от компании «John Deere». Как сообщил А. Черногоров, сейчас их цифровой продукт в нескольких штатах США испытывает компания CNH на уборке кукурузы: «Наш автопилот дает прибавку производительности примерно 25%. То есть с ним четыре комбайна работают как пять. Интерес к нашему продукту велик, есть заявки из-за рубежа... Мы никого не повторяем, не догоняем вчерашний день, а сами разгоняем прогресс».

Интереснейшее сообщение сделал директор по ИТ ООО «АПК Эко-

Культура» **Игорь Гуль**. В этом предприятии на 233 га зимних теплиц в четырех регионах РФ выращивают экологически чистые томаты, листовую салат и другие овощи. К 2023 году планируют выйти на площадь теплиц более 1 тыс. га. С учетом роста и расширения производства в компании выстраивают логистику, создают свои распределительные центры. Одним из главных инструментов успешного ведения весьма хлопотного бизнеса стало внедрение Интернета вещей (IoT), со временем здесь убедились, что он помогает не только вести мониторинг, но и управлять производством. Все теплицы, склады, машины оборудованы датчиками, широко используется телеметрия, коптеры, чтобы отслеживать ситуацию в теплицах.

«Теперь мы можем не только в любой момент видеть, что происходит в наших теплицах, но и контролировать ход производства, – рассказал И. Гуль. – Из Москвы можем вносить изменения в работу теплиц, скажем, в Краснодаре. И не только. Регулирование микроклимата в теплицах, логистика, контроль движения транспорта, расхода ГСМ и др. – во всем этом отлично работает IoT. Но чтобы его ввести, начинать надо с установки мощной преемо-передающей вышки 3G - 4G, это «сердце» всей системы IoT. Мы часто ставим свои теплицы в местах, где нет никакой связи. Поэтому еще на стадии их проектирования закладываем постройку новой вышки, заключаем об этом договор с оператором. Сейчас внедряем новую технологию связи LPWAN. Она хорошо дополняет существующие стандарты связи и предназначена исключительно для IoT. Ее преимущества – высокая автономность устройств, требуется меньший уровень сигнала и т. д. Планируем полнее и глубже использовать возможности Интернета вещей, например, будем переходить на сделанную оплату труда и для этого поставим больше датчиков для контроля объемов выполненных работ, а также расхода электроэнергии, газа и т. д.»

Среди других представленных на форуме перспективных цифровых решений отметим целую экосистему ИТ-продуктов «Ростсельмаша», о которой рассказал руководитель проекта компании Олег Александров, цифровые сервисы для АПК компании ПАО «Ростелеком» (директор направления Денис Жуковский), цифровую картографию сельхозугодий с применением беспилотной авиации (технический директор «GeoAero» Захар Завьялов), организацию связи с помощью спутниковых технологий на базе самого мощного спутника «Ямал 601» (начальник управления АО «Газпром космические системы» Юлия Бабкина) и много других.

В целом из выступлений и докладов форума видно, что по цифровизации агробизнес по сравнению с органами управления АПК ушел далеко вперед. Правда, и в работе госорганов произошли колоссальные изменения, настоящая революция. Но этого мало, надо продвигаться вперед еще быстрее. Пришло время интеграции накопленного опыта, его широкого использования и тиражирования. «Цифра» должна приносить реальную отдачу.

**Виктор ПИНЕГИН**  
Foto Shutterstock



Опыт

# Богучарская «семечка»



Слева направо: Н. С. Болдырев, Е. И. Горелов и С. В. Черных

**Вкусные, полезные, оригинальные продукты ГК «Агро-Спутник» – одного из лидеров российского рынка снековой продукции – хорошо знают во многих регионах России. С 2019 года Группа Компаний реализует аграрный проект. Первый год – каким он был? Рассказывают руководитель проекта Сергей Владимирович ЧЕРНЫХ и генеральный директор хозяйства Николай Сергеевич БОЛДЫРЕВ. Встреча с нашим корреспондентом состоялась 7 июля, в первый день уборочной страды.**

**С. В. Черных:** Сегодня нашему небольшому пока еще хозяйству исполнился ровно год, и очень знаково, что в этот день мы начали собирать первый урожай, выращенный в том числе с помощью препаратов «Августа».

Наша компания создана в 2002 году и занимается переработкой семян подсолнечника, производством снековых и кондитерских изделий на их основе. Это несколько видов подсолнечных жареных семечек, халва, а с текущего года – козинаки нашей разработки, таких никто, кроме нас, не делает. Когда в 2014 году в стране стали реализовывать меры по импортозамещению, мы были одними из первых, кто на это среагировал – начали выпускать крем-пасту «Gratella» на основе подсолнечной халвы, и сейчас многие покупатели выбирают ее, а не импортную пасту «Nutella».

Как возникла идея создания Агропроекта? Ранее мы закупали

семена подсолнечника в Краснодарском крае, Волгоградской области, два года назад открыли для себя рынок Алтая, Сибири, Северного Казахстана. И в определенный момент в целях безопасности компании собственник принял решение развивать свое агронаправление. Одна из задач – выращивание подсолнечника высокого качества, а с учетом соблюдения севооборота есть и еще много других интересных культур – пшеница, ячмень, кукуруза.

Сейчас мы закупаем патуку для изготовления халвы, козинаков, а в дальнейшем, возможно, начнем производить ее из кукурузы. В следующем году планируем добавить масличный лен, у нас уже есть идея по переработке его маслосемян. В компании достаточно сильный маркетинг, поэтому будем под своим брендом выпускать новые продукты.

В 2019 году мы приобрели в Богучарском районе ООО «Тихий

Дон» и создали свое сельхозпредприятие. Возглавил его Н. С. Болдырев. Пригласили специалистов, которые знают землю, умеют на ней трудиться. Сейчас у нас чуть больше 8 тыс. га, а в ближайшем будущем планируем значительно увеличить свои посевные площади.

В первый год потребовались очень большие вложения несмотря на то, что ООО «Тихий Дон» было вполне работоспособное хозяйство. Мы провели инвентаризацию, после которой что-то выставили на продажу, что-то пришлось отправить на металлолом. Так как существующая техника не имела того функционала, который требовался нам, за год только в перевооружение, в обновление машинно-тракторного парка, навесного оборудования и развитие складского хозяйства вложили более 200 млн руб.

**Н. С. Болдырев:** Мы приобрели четыре новых трактора «John Deere» восьмой серии, а также два роторных зерноуборочных комбайна S760 этой же фирмы. Отдали предпочтение этой компании, потому что техника высокого качества, и рядом, в 15 км, находится сервисный центр. Это очень удобно. Также к имевшейся зерновой сеялке фирмы «Amazon» DMC-9000 купили 16-рядковую «Тетро» фирмы

«Väderstad» для пропашных культур, самоходный 36-метровый французский опрыскиватель «Kuhn» и белорусский разбрасыватель удобрений на пневмоходу «Роса».

«Росой» этой весной сделали две подкормки озимой пшеницы, в две смены работали. Первую начали 27 февраля, внесли по 150 кг/га аммиачной селитры в физвесе, а через три недели – еще по 100 кг/га.

Также приобрели ряд почвообрабатывающих орудий – дискаторы, оборотные плуги, глубокорыхлитель, культиваторы-растениепитатели, которыми делали подкормку в прикорневую зону.

Нынешнюю уборку ведем тремя комбайнами – двумя «John Deere» и «Акрсом-585», который нам достался от прежних хозяев

**С. В. Черных:** Чтобы ускорить уборку, купили 40-кубовый бункер-перегрузчик «Лилиани», который позволяет значительно увеличить производительность. Это все равно, что добавить еще один комбайн и один «КамаЗ» на вывозе зерна, в него вмещается 33 т.

**Н. С. Болдырев:** Взяли его с перегородкой, чтобы можно было пользоваться им при севе. В одну часть бункера будем засыпать семена, а в другую – удобрения, тем самым уменьшая время на заправку сеялок. Ну и убираем с поля телескопический погрузчик «Manitou», он нам нужен на току.

Также куплены жатки, кукурузные приставки, тележки для транспортировки, три новых «КамаЗ».

**С. В. Черных:** Нам их по заказу покрасили на заводе в зеленый цвет, в цвет техники «John Deere». Очень красиво смотрятся комбайны и грузовики, когда они в одном цвете.

Раньше в ООО «Тихий Дон» выращивали много культур, а мы сделали ставку на озимую пшеницу, ячмень, подсолнечник, кукурузу и лен масличный. В первую очередь нам необходимо наладить производство кондитерского подсолнечника, поэтому в следующем году планируем серьезно заняться выращиванием крупноплодных сортов. Кроме того, в планах укрупнение севооборотов, чтобы решить вопросы логистики.

Мы приняли решение обновить как технику, так и семенной материал. А также хорошо поработать средствами защиты растений. Выбор пал на препараты «Августа», потому что нам сейчас необходим надежный и ответственный партнер. Мы нацелены на результат, поэтому не хотим разминиваться на работу с разными поставщиками СЗР. Ведь может быть так, что какой-то пестицид не сработал, а потом попробуй разобраться.

А еще очень важно, что представительство компании находится рядом. Ведь часто бывает, что завтра препарат уже и не нужен. И вот здесь большую роль играет быстрота реакции, отклика.

**Н. С. Болдырев:** Зачастую Евгений Горелов, который нас курирует, сам звонит с наших полей и предлагает совместно решить возникшие вопросы, не оставляет нас.

Первый год очень важен для обработки технологий. И в этом помогают и препараты, и техника. Мы специально купили самоходный опрыскиватель для обработки высокорослых культур. Мы бы не сделали вторую и третью фунгицидные обработки по флаг-листу или по колосу пшеницы, если бы не он. Потому что, когда трактор проходит с прицепным опрыскивателем, не только следы от колес видны, в середине прохода пшеница без колоса стоит – трактор срезает колосья.

А у «Kuhn» клиренс 1,8 м, ширина захвата 36 м, бочка объемом 4 м<sup>3</sup>.

Фунгициды на озимой пшенице, кстати, применяли дважды: первый раз – в баковой смеси с гербицидом использовали Кредо, 0,5 л/га + Колосаль Про, 0,3 л/га. Вторую обработку провели в фазе флагового листа Колосалем Про, 0,4 л/га. В этом году на 500 га переросших с осени участков озимой пшеницы, посеянной по парам, применили фунгицид Балий 0,75 л/га, и он прекрасно сработал! Растения действительно были изумрудного цвета.

Сейчас, когда мы начали уборку, можно сказать, что фунгицидными обработками мы продлили жизнь растений. Те, кто не работал с фунгицидами, уже убирают пшеницу, а у нас она пока еще только подходит. В последние дни температура резко пошла вверх, несколько дней 40 градусов в тени, ячмень быстро подошел, начали его молотить. Первый результат на не самом хорошем поле, на глинистой почве, да еще после подсолнечника – 29,6 ц/га.

**С. В. Черных:** Об окончательных результатах по всем культурам рано говорить, бункер покажет. А пока мы подготовились к приему зерна. В этом году мы начали строительство узла очистки зерна, планируем подрабатывать как свою продукцию, так и для ГК «Агро-Спутник». В дальнейшем установим сушильный комплекс. Начали возводить складское хозяйство, возводим три склада и реконструируем крытый ток, что позволит нам увеличить емкость единовременного хранения на 11 тыс. т.

Когда на землю приходят новые инвесторы и покупают высокопроизводительную технику, многие, особенно возрастные работники, воспринимают это как желание избавиться от них, но в нашем случае все наоборот. Во-первых, в наших планах дальнейшее увеличение площадей, поэтому нам понадобятся механизаторы. Во-вторых, у нас добавился ряд сельхозопераций. Я уже говорил, что мы трижды обрабатывали озимую пшеницу ХСЗР, на подсолнечнике как минимум провели три опрыскивания, на кукурузе дважды работали – один раз гербицидом, а затем вносили микроудобрения. Как правило, на каждую операцию едут два-три человека. А потому люди, ранее работавшие в хозяйстве, нужны везде.

Но мы принимаем и новых работников, в том числе и без опыта работы. Сами проводим обучение по необходимым направлениям.

**Н. С. Болдырев:** В прошлом году приобрели боковой вентиляторный опрыскиватель, начали обрабатывать Торнадо 500 кустарники, выросшие на полях. Когда они высохли, купили мульчер, но быстро поняли, что мульчер без обрезчика деревьев – это ничто. Поэтому вскоре приобрели и этот агрегат. Теперь возвращаем лесополосы с полей на их прежнее место, увеличивая полезную площадь, решая еще и проблему занятости людей в межсезонье.

**Записала Людмила МАКАРОВА**  
**Фото автора**

*Р. С. В 2020 году получены следующие урожаи: озимой пшеницы – 48,8 ц/га (лучший результат Богучарского района), ячменя – 34,5, кукурузы – 45,1, подсолнечника – 23 ц/га.*

## Комментарий технолога

**Е. И. Горелов:** В дополнение к сказанному Н. С. Болдыревым приведу схемы защиты растений в хозяйстве. Семена **озимой пшеницы** для первого срока сева протравили Оплотом Трио в смеси с Табу – 0,5 + 0,6 л/т, а семенной материал для остальной площади – смесью Оплот + Табу, по 0,6 л/т. Осенью на 300 га переросших озимых применили Бенорад, 0,5 кг/га.

Основную обработку против сорняков провели гербицидом Бомба, «мягким» и эффективным препаратом. Там, где пшеница была посеяна после подсолнечника, устойчивого к трибенурон-метилу и имидазолинонам, использовали либо Балерину с Мортирой, либо Балерину в чистом виде. Дополнительно в баковую смесь добавляли инсектицид Борей.

Семена **ячменя** протравили смесью Оплот Трио, 0,6 л/т + Табу, 0,6 л/т. Так как ячмень был посеян по подсолнечнику, на части площадей которого выращивали гибриды, устойчивые к трибенурон-метилу и имидазолинонам,

ставку опять же сделали на Балерину. Была предусмотрена фунгицидная защита по вегетации, но применили ее только на половине площадей, а именно на семенных участках, так как протравитель справился со своей задачей, и развития болезней на поздних этапах не было. Может быть, отсутствие болезни объясняется еще и высокой репродукцией семенного материала, надо отметить еще и то, что в хозяйстве обновили семенной фонд.

На **кукурузе** было две основные гербицидные схемы. За основу в качестве противозлакового препарата был взят Дублон, к которому чаще всего добавляли Деймос. А на сложных по засоренности участках мы показали еще один вариант баковой смеси: Дублон + Эгида + Горгон. Действующие вещества этих препаратов входят в гербицид Фултайм, регистрация которого ожидается в 2021 году. Оба варианта защиты показали себя достойно, то есть теперь у хозяйства есть выбор.

На **подсолнечнике** в фазе второй – третьей пары настоящих листьев культуры против злаковых сорняков применяли Квикстеп, 0,6 л/га или Миуру, 1 л/га. А затем на всей площади культуры против ржавчины провели опрыскивание Колосалем Про, 0,6 л/га, совместив его с внесением боросодержащего удобрения.

В дальнейшем в хозяйстве планируют заниматься кондитерским подсолнечником, а у нас есть опыт по технологии его защиты. Семена нужно протравить препаратами Синклер, 1,6 л/га против заболеваний и Табу Супер, 8 л/т против проволочника и подгрызающих совок. До появления всходов культуры следует применить гербициды почвенного действия. В зависимости от ситуации можно использовать Гамбит, Симбу, Камелот, Гаур или Гайтан как по отдельности, так и в различных комбинациях. Против злаковых сорняков мы рекомендуем Квикстеп, для борьбы с болезнями, как и в этом сезоне, – Колосаль Про, 0,6 л/га, а перед уборкой для равномерного созревания провести десикацию Суховеем, 2 л/га.

### Контактная информация

Приемная ООО «Тихий Дон»  
Тел.: (47366) 5-51-22



## Опыт

## Садоводство выгодно!

Считается, что садоводство – это рискованные длинные инвестиции, долгое ожидание прибыли. Но президент Ассоциации садоводов России (АППЯПМ) Игорь Викторович МУХАНИН опровергает эти сомнения своим личным примером. Три года назад под эгидой Ассоциации вместе со своими партнерами он создал успешное и прибыльное предприятие. В нем специалисты щедро делятся опытом со всеми желающими. Вот его рассказ.



И. В. Муханин (справа) с И. В. Харитоновым

Мое хозяйство Агрофирма «СадМашСервис», где я учредитель и директор, можно сказать, является базовым обучающим полигоном Ассоциации садоводов России. Плюс на этой же территории в 100 га расположено КФХ Жбанова В. И. – предприятие моего партнера – и торгово-закупочная компания ООО «АСП-Рус», где я также являюсь одним из учредителей.

Под эгидой Ассоциации мы организовали здесь «Школу современного садоводства имени профессора В. Г. Муханина». В ее рамках проводим обучение, семинары, конференции и пр. То есть у нас здесь не просто производственная база с садами, ягодниками и питомником, а в большой степени научно-обучающая площадка. Например, многие студенты и аспиранты Плодоовощного института имени И. В. Мичурина проходят здесь практику, пишут научные работы. Кроме них здесь ведут научную работу сотрудники ФНЦ имени И. В. Мичурина.

Также мы предоставляем наши лучшие участки компаниям-производителям различных ресурсов для плодородства, чтобы они могли испытывать на них свои новинки ас-

сортимента, схемы защиты и питания. В их числе есть и компания «Август». Что касается современной техники для садоводства, то на территории наших хозяйств есть ее постоянно действующая выставка, а также мы выступаем в роли ее дистрибьютора.

Из того, что мы возделываем, особенно хочу отметить, что у нас, наверное, лучший в регионе маточник клоновых подвоев плодовых культур, в котором мы использовали органический субстрат. С существующих 2,5 га мы получаем 1 млн подвоев. В 2020 году заложили дополнительные 3 га маточников клоновых подвоев для яблони (54-118, P60, P14, M-26, M9), здесь же будут располагаться маточники вишни (F 12/1, Кольт), груши (BA-29), золотистой смородины. Вообще наша зона – одна из самых лучших для закладки маточников...

Второй объект, которым мы гордимся, – это питомник, с которого в этом году получили 170 тыс. саженцев, на следующий год планируем вырастить 350 тыс. Но главная задача для нас – получить не количество саженцев, а именно разветвленные однолетки, больше никто в регионе этого делать не может.

Это однолетние двухметровые саженцы с 7-8 (до 10) ветвями.

Режим питания растений, разработанный нами, очень жесткий. Мы кормим и поливаем их каждый день. На всей площади предприятия у нас организован капельный полив, а на маточниках и плантациях голубики, там, где нужно все время смачивать субстрат или создавать микроклимат, – двойная система: и капельный полив, и дождевание.

Основные культуры у нас – яблоня, груша, есть участки вишни, черешни, сейчас будем сажать сливу. Очень маргинальной культурой для нас является земляника садовая. Например, с ее 0,8 га мы уже получили более 20 т качественной продукции, что принесло нам около 2,5 млн руб. прибыли, а это зарплатный фонд на два месяца! Сейчас (беседа состоялась в конце июля 2020 года – прим. ред.) пойдет вторая «волна» урожая с вновь посаженных плантаций. Также имеются посадки малины и голубики, ежевики, крыжовника и смородины. По ягодным культурам у нас есть прекрасный специалист, кандидат сельскохозяйственных наук Ольга Владимировна Жбанова, мой деловой партнер и соучредитель.

Большинство сортов плодовых культур мы завезли из научных центров Европы, испытываем их и размножаем. Например, Лигол, Лигол спур, Лигол Ред и Альва (Польша), Дарк идол и Юлия (Чехия), Женева и Пирос (Германия), Хани Крип и Амброзия (США), Лобо (Канада) – наши основные сорта яблони. Есть суперранние сорта, уборку которых начинаем уже в середине июля! Все сорта превосходят по товарным и вкусовым качествам отечественные. Землянику, а по ней мы являемся дилерами итальянской фирмы «Маццони», также начинаем убирать рано – 25 мая.

Наша зона, повторю, просто уникальна для выращивания плодовых и ягодных культур. У нас лучшие черноземы в стране, лучшая вода для полива – мы поливаем, можно сказать, питьевой водой, у нас умеренный климат, что позволяет проводить не более 12-14 защитных обработок (а на юге бывает до 35), у нас нет стольких вредителей и болезней. Хотя некоторые вредители с юга уже движутся на север, например, в Поволжье появилась щитовка, которую завезли с посадочным материалом, а также красный плодовой клещ. Такие проблемы чаще всего возни-

кают в тех хозяйствах, где посадочный материал закупают не в своей зоне, а на юге.

Разные компании закладывают у нас много опытов по испытаниям систем защиты садов от вредителей и болезней. На их основе мы обычно проводим семинары и Дни поля. Но в этом году, в связи с пандемией, решили организовать другой формат: на неделю объявили «Дни открытых дверей», во время которых было возможно свободное посещение наших садов и осмотр опытных участков. Для таких мероприятий у нас есть вся необходимая инфраструктура – полностью оборудованный зал для совещаний, столовая и пр., и все в шаговой доступности от объектов показа. Показать свои наработки может любая фирма.

У нас проходят повышение квалификации все преподаватели университетов, которые учат садоводству, в том числе из нашего родного университета имени И. В. Мичурина, сотрудники Россельхозцентров страны, студенты, аспиранты. Плюс ежегодно у нас повышают квалификацию агрономы плодородческих хозяйств из ЦЧР и из других регионов – мы набираем несколько групп по 50 человек, обучение длится две недели. С 2019 года на базе нашего центра проводим профориентацию школьников старших классов Тамбовской области.

Многие говорят, что за несколько дней у нас можно узнать больше, чем за годы в институте. Кроме того, есть и программы по длительной стажировке, на которой специалист практически обучается всем аспектам садоводства – от посадки до уборки, от орошения до обрезки. Особенно это интересно тех, кто закладывает новые сады – они готовят специалистов заранее. Кстати, в Ассоциации у нас лучшая группа по разработке проектов по закладке интенсивных садов и ягодников, а также раскорчевке старых насаждений. Сами тоже постоянно учимся, обновляемся, у нас обширные связи с лучшими специалистами из разных регионов и стран.

В конце зимы – в марте каждый год Ассоциация проводит крупную конференцию. В этом году она прошла 26 февраля, в дату рождения моего отца – профессора Виктора Григорьевича Муханина, в 2020 году мы отмечали памятную дату – его 90-летие. На конференцию приехали более 500 садоводов со всей страны. Это отличная площадка для обмена опытом, а также – для тех, кто планирует закладывать современные сады и ягодники. Одним из генеральных спонсоров мероприятия была компания «Август».

Вот, часто слышу мнение, что сады это невыгодно, что это длинные инвестиции – ничего подобного! Сейчас дают такие субсидии на закладку садов, до 100%! Есть, конечно, области, где таких субсидий нет, например, Белгородская... А в Тамбовской области администрация очень активно развивает отрасль и возмещает 1,2 млн руб. на закладку гектара интенсивного сада, то же и в соседних областях. По 250 тыс. руб./га выделяют на закладку интенсивных ягодников. При создании нового предприятия можно заказать проект орошения, который стоит около 1,5 млн руб., получить экспертизу и вернуть до 70% средств на организацию орошения! Субсидируется и постройка фруктохранилищ на 20%, ставку по кредиту субсидируют...

Вот мы сюда пришли три года назад на голое поле, тут ничего не

было. В 2017 году, в марте, на конференции Ассоциации собралось высшее руководство сельского хозяйства страны. И первый замминистра сельского хозяйства Джамбулат Хизирович Хатуов «подколот» меня: «Вот вам 60 лет, а вы все ездите. Создали бы свое хозяйство и школу на его базе, чтобы все к вам приезжали учиться!». Ну я и сделал. В апреле мы с О. В. Жбановой купили землю, посадили сад, заложили первый маточник клоновых подвоев и питомник на 100 тыс. саженцев.

В современном интенсивном саду требуется не так много работы и техники, в отличие от ягодников, где много ручного труда. Мы бы увеличили производство ягод, но оно зависит от количества работников, а их мы набираем постепенно. А ведь у нас трудятся только местные, иностранцев и людей из других регионов не привлекаем. Всего у нас около 80 человек, все из ближайших деревень. Летом приглашаем школьников и студентов на сбор ягоды. Есть два автобуса для сотрудников, прекрасные бытовые условия – тепло, души, столовая, в которой основной коллектив мы кормим бесплатно, с остальных берем только 50 руб. за обед. Ну и, конечно, зарплата достойная.

Я тоже местный, родом из Мичуринска. Мой дед Григорий Николаевич работал с самим Иваном Владимировичем Мичуриным, отец – доктор сельскохозяйственных наук, профессор В. Г. Муханин отработал 50 лет во ВНИИС имени И. В. Мичурина, был главным технологом страны. Воспитал двоих детей – моя сестра Людмила Викторовна Григорьева сейчас директор Плодоовощного института, доктор сельскохозяйственных наук, профессор, заслуженный работник сельского хозяйства России. Ну а я – президент Ассоциации садоводов России (АППЯПМ), заслуженный работник сельского хозяйства России, доктор сельскохозяйственных наук, профессор МичГАУ. То есть, у нас уже целая династия плодородов.

Я тоже 30 лет отработал во ВНИИС, занимался проектированием и закладкой садов, питомников, маточников в самых разных регионах страны. Очень многое я внедрил и привез в Россию из-за границы – технику, технологии, сорта. А теперь и сам занялся производством. И с реализацией продукции у нас проблем нет, она у нас очень качественная.

В ближайших планах – посадить еще 10 га супер-интенсивного сада. После этого у нас будет 60 га плодовых насаждений. При урожайности около 60 т/га – это валовый сбор от 3 до 4,5 тыс. т – нам это «выше крыши». Хотим все же расширить плантации ягодников, чтобы летом всегда была продукция, а значит деньги на зарплату и прочее. Особенно нам интересна голубика. Будем развивать питомник, тем более у нас подвои и привои самые качественные, лучшая пленка, швейцарские ножи – работа в удовольствие!

Записала Ольга РУБИЦ  
Фото О. Сейфутдиновой

## Контактная информация

**Игорь Викторович МУХАНИН**  
Моб. тел.: (910) 750-67-19  
**Иван Вячеславович ХАРИТОНОВ**  
Моб. тел.: (910) 750-04-69  
E-mail: i.haritonov@avgust.com



Примените у себя

# Ждали эти препараты? «Август» их разработал

Каждый год для агрономов – это новые задачи с новыми условиями. Решать их помогают надежные партнеры и эффективные средства защиты растений, среди которых – уже зарегистрированные препараты «Августа» и те, которые появятся в следующем сезоне. В этой статье речь пойдет о фунгициде Балий и гербицидах Балерина Форте и Фултайм.

## БАЛИЙ

Балий – универсальный базовый фунгицид, который можно применять в широком диапазоне погодных условий и фаз развития культуры. Он содержит пропиконазол, 180 г/л и азоксистробин, 120 г/л и быстро останавливает развитие болезней, в том числе особо вредоносных заболеваний листьев и стебля пшеницы и ячменя. Мягко действуя в широком диапазоне температур, Балий обладает эффектом активации иммунитета и биохимических процессов в растениях, что обеспечивает сохранность и увеличение урожая.

В 2019 году Балий был испытан на яровой и озимой пшенице и ячмене в условиях Ставропольского и Краснодарского краев, Калининградской, Воронежской, Новосибирской областей и показал безупречный результат в сравнении со стандартным препаратом из группы стробилуринов + триазол. Также фунгицид продемонстрировал эффективность на уровне или выше, чем препараты на основе: эпоксиконазола, 62,5 г/л и пираклостробина 62,5 г/л; протиоконазола, 53 г/л, тебуконазола, 148 г/л и спирокарма, 224 г/л; протиоконазола, 125 г/л и тебуконазола, 125 г/л. В 2020 году испытания были продолжены на искусственном инфекционном фоне на опытном поле в Краснодарском крае. И вновь Балий показал эффективность на уровне эталонов. Но для высокой эффективности опрыскивания важно применить фунгицид своевременно. Мы предлагаем программы обработок, по которым можно планировать защиту культур от болезней в зависимости от условий региона, сорта или гибрида, погодных условий и планируемого урожая и пр.

## Для ячменя и озимой пшеницы программы обработок таковы.

Ячмень фуражный

Стадия 23 - 25 (только при необходимости): Кредо, Бенорад; стадия 25 - 31: Балий, Колосаль Про; стадия 39 - 49: Ракурс, Спирит, Балий.

Ячмень пивоваренный

Стадия 25 - 31: Колосаль Про, Балий + бор + цинк; стадия 45 - 49: Ракурс, Спирит, Балий + магний; стадия 59: Колосаль.

Озимая пшеница

Стадия 23 - 24 (кущение): Кредо, Бенорад (по необходимости); стадия 31 - 32 (выход в трубку): Колосаль Про, Балий + бор + цинк; стадия 49 - 51 (флаг-лист): Ракурс, Спирит, Балий + магний; стадия 59 (конец колошения): Колосаль.

## Основные преимущества Балия:

- **контролирует основные заболевания пшеницы:** пятнистости (пиренофороз, септориоз, мучнистая роса), виды ржавчины (стеблевая, бурая, желтая); **ячменя:** сетчатую и темно-бурную пятнистость, ринхоспориоз и ржавчину;
- **может применяться в фазах от кущения до колошения** для защиты от грибных болезней, поражающих листья и стебли;
- **работает как профилактический и лечащий** фунгицид, име-

ет **благоприятное физиологическое действие**, поэтому обеспечивает высокие продуктивность культуры и качество урожая.

## ФУЛТАЙМ

Одно из современных решений проблем с засоренностью – системный гербицид с почвенным действием Фултайм (мезотрион, 75 г/л, никосульфурон, 37,5 г/л и пиклорам, 17,5 г/л). Он предназначен для применения на кукурузе против злаковых и двудольных сорняков, в том числе многолетних корнеотпрысковых. Планируется завершение регистрации препарата к сезону-2021. Его можно будет применять на посевах кукурузы как на силос, так и на зерно во всех регионах страны.

В 2019 году Фултайм в испытаниях показал отличные результаты в борьбе с сорными растениями в посевах кукурузы в сравнении с эталонными продуктами: на основе мезотриона, 75 г/л и никосульфурона, 30 г/л; с препаратом на основе йодосульфурон-метил-натрия, 10 г/л, тиенкарбазон-метила, 31,5 г/л, форамсульфурина, 15 г/л и ципросульфамида в норме расхода 1 г/л в Воронежской и Московской областях, в Татарстане, Ставропольском и Краснодарском краях. Фултайм продемонстрировал биологическую эффективность выше уровня эталонных гербицидов против многолетних сорняков, таких как вьюнок, бодяк полевой, полынь, чистец болотный, а также однолетних (марь белая, амброзия).

В 2020 году испытания препарата Фултайм были продолжены в Воронежской и Московской областях, Ставропольском крае в сравнении с теми же эталонами. Биологическая эффективность Фултайма против злаковых и двудольных сорняков в посевах кукурузы снова была на уровне или выше эталонных продуктов.

Фултайм будет рекомендован для применения в фазе от 3 до 6 листьев культуры. Гербицид уничтожает однолетние двудольные и злаковые сорняки, надземную часть многолетних корневищных и корнеотпрысковых сорняков, не давая им отрастать. Он препятствует всходам однолетних двудольных сорняков, не попавших под обработку, в течение всего гербокритического периода развития кукурузы. Фултайм является самодостаточным гербицидом, не требующим добавления страховых продуктов для усиления эффекта, а благодаря интервалу нормы применения от 1 до 2 л/га можно подобрать оптимальную дозировку препарата в зависимости от засоренности на поле.

**Мы предлагаем программу защиты кукурузы Фултаймом для различных условий.**

При низкой засоренности – в норме расхода 1 - 1,3 л/га; при умеренной засоренности однолетними двудольными и злаковыми сорняками – 1,3 - 1,5; при высокой засоренности теми же сорными рас-

тениями – 1,6; при преимущественной засоренности многолетними трудноискоренимыми двудольными и злаковыми сорняками – 1,7 - 2 л/га.

## Основные преимущества Фултайма:

- **уничтожает широкий спектр** однолетних и многолетних двудольных и злаковых сорняков, в том числе амброзию, марь белую, щирцу запрокинутую, фиалку полевую, осот желтый, осот розовый, дрему белую, горец вьюнковый, паслен черный, латук компасный, вьюнок полевой, просо куриное, пырей ползучий, щетинник сизый, хвощ и др.;
- **контролирует последующие «волны»** сорняков благодаря почвенному действию;
- **самодостаточен** без препарата-партнера и адьюванта;
- **может применяться в различных нормах** в зависимости от засоренности и экономических показателей.

## БАЛЕРИНА ФОРТЕ

«Куда уже лучше!» – говорят нам наши клиенты о **гербицидах** из линейки Балерин, но «Август» не останавливается! Новая Балерина Форте обеспечивает эталонную защиту зерновых культур. В ней три действующих вещества из разных химических классов – сложный 2-этилгексилэвтер эфир 2,4-Д кислоты, 300 г/л, пиклорам, 37,5 г/л и флорасулам, 10 г/л. Добавление пиклорама усиливает действие Балерины Форте против многолетних сорняков, таких как вьюнок, чистец болотный, осот розовый, молюк татарский, амброзия, а также позволяет контролировать падалицу подсолнечника, как классического, так и устойчивого к трибенурон-метилу и имидазолинонам.

Гербицид обладает системной активностью, быстро, в течение 1 ч, проникает через листья и распространяется по всем частям сорных растений, включая корни, блокирует рост клеток в молодых тканях. Благодаря присутствию в препарате пиклорама, он проявляет почвенное действие на новые «волны» сорняков.

В минимальной рекомендованной норме Балерина Форте превосходит по эффективности все существующие аналоги на рынке. Добавление пиклорама позволило увеличить эффективность препарата, но при этом сохранить мягкое действие на культуру и широкое «окно» применения. Мы часто сталкиваемся с тем, что на отдельных полях не всегда удается провести обработку вовремя, а потом требуются все более внушительные дозировки препаратов. В таких ситуациях Балерина Форте – прекрасное средство, так как позволяет контролировать переросшие уязвимую фазу двудольные сорняки, а также обеспечивает длительный период защиты.

В 2019 году испытания гербицида Балерина Форте проводили в Московской, Белгородской, Воронежской, Орловской областях и Республике Татарстан. Его сравнивали с эталонными препаратами: на основе 2,4-Д, 300 г/л и флорасулама, 6,25 г/л; амидосульфурона, 100 г/л, йодосульфурон-метил-натрия, 25 г/л и мефенпир-диэтила, 250 г/л; аминопираллида, 300 г/кг и флорасула-



Результат работы Балия на озимой пшенице, ОПХ «Луч» Ставропольского края



Поле кукурузы перед обработкой, ЗАО «Павловская МТС» Воронежской области



Это же кукурузное поле через 45 суток после применения Фултайма



Осот розовый на ячмене через 15 суток после обработки Балериной Форте, ООО «Август-Муслюм, Татарстан»

ма, 150 г/кг. Биологическая эффективность Балерины Форте против злостных двудольных сорных растений была намного выше, чем у эталонных продуктов.

В 2020 году гербицид Балерина Форте прошел государственную регистрацию, и уже в начале сезона его начали активно применять аграрии во всех регионах России. Норма расхода препарата на озимых и яровых пшенице и ячмене, на овсе и кукурузе – от 0,5 до 0,75 л/га. Посевы зерновых колосовых следует обрабатывать в период кущения - выхода в трубку (1 - 2 междоузлия) культуры, озимые – весной. Опрыскивание посевов кукурузы нужно проводить в фазе 3 - 5 листьев культуры и в ранние фазы роста сорняков.

## Основные преимущества Балерины Форте:

- **обладает увеличенной эффективностью против широкого спектра** однолетних двудольных и многолетних корнеотпрысковых сорняков, включая виды осота, мари, амброзии, вьюнок, горчак, подмаренник, падалицу подсолнечника (в т.ч. гибриды, устойчивые к трибенурон-

метилу и имидазолинонам) за счет наличия в составе пиклорама;

- **контролирует всходы падалицы подсолнечника;**
- **полностью уничтожает** надземную и подземные части сорных растений;
- **предотвращает появление резистентности** у сорняков;
- **может применяться до фазы второго междоузлия** культуры и при температуре от 5 °С;
- **не нуждается в добавлении** противодвудольных страховых гербицидов и адьювантов.

**Дмитрий БЕЛОВ,**  
начальник отдела развития  
продуктов компании «Август»  
**Владимир БАРКОВ,**  
специалист отдела  
*Фото авторов*

## Контактная информация

**Дмитрий Александрович БЕЛОВ**  
Моб. тел.: (903)109-77-69  
**Владимир Анатольевич БАРКОВ**  
Моб. тел.: (903) 108-54-31



# Почему опрыскивание не помогло

Результат опрыскивания зависит не только от качества форсунок. На него влияет эффективность самого пестицида, опрыскиватель, а также уровень квалификации людей, проводящих обработку. Сегодня сотрудники компании-производителя форсунок «Lechler» Евгения ПОЛЯНСКАЯ, Виталий ВЕРНИГОРОВ и Николай ГРИНЬ рассказывают о случаях, когда опрыскивание не дало желаемых результатов, но отнюдь не из-за распылителей.



Применение пестицидов – дело очень ответственное. Ведь оно не только преследует свои прямые цели, но и влияет на экологию, качество продукции и наше здоровье. Поэтому при проведении опрыскиваний очень важны все звенья технологической цепи.

## ТЕХНИКА

Чтобы эффект от обработки соответствовал ожиданиям, опрыскиватель должен равномерно распределять жидкость по штанге и обеспечивать нужное давление на форсунках. На немецких предприятиях каждая выпущенная единица техники проходит предпродажную проверку. Однако при приобретении бывшего в употреблении иностранного опрыскивателя или отечественной машины нужно внимательно проверять его работу.

**Случаи из практики.** Проблемы с опрыскивателями широко распространены. Приведем несколько реальных историй.

1. Хозяйство в Центрально-Черноземном регионе приобрело новый самоходный опрыскиватель и сразу же отправило его на гербицидную обработку подсолнечника. После этого обнаружилось, что препарат сработал «пятнами», то есть где-то подействовал, а где-то нет. Контрольный заезд показал, что форсунки и гербицид в порядке, а вот сам опрыскиватель функционировал неправильно (и такое бывает). Оказалось, что продавец не настроил и не подготовил машину к работе, а покупатели поначалу ничего необычного не заметили.

2. Фермер из Астраханской области пожаловался, что раствор слишком быстро заканчивается в баке. Выяснилось, что он работал редкой моделью опрыскивателя,

у которой форсунки расположены не через 50 см, как обычно, а с шагом в 25 см. Соответственно, распылителей на штанге в 36 м получается в два раза больше, и расход закономерно увеличивается. Чтобы исправить ситуацию, мы посоветовали ему закрыть форсунки через одну, и дело сразу пошло на лад.

3. Однажды на своем семинаре сотрудники «Lechler» рассказывали про работу с KASom и, в частности, показывали, как правильно выставлять дозирующую шайбу. В группе были слушатели, которые до этого момента даже не подозревали о ее наличии и безуспешно пытались понять, почему раствор выливается так быстро.

4. Клиенты приобрели длинные распылители (ID) для современного самоходного опрыскивателя, но не получили от них ожидаемых факелов с углами распыла 120° и оптимальных для данного распылителя капель (раствор просто вытекал сплошным потоком). Измерение давления на форсунках при помощи специального инструмента показало, что оно слишком низкое и не обеспечивает «раскрытие» факела. При этом сам насос создавал нормальное давление в 6 бар, там же оно фиксировалось манометром, и эти данные шли в кабину, создавая у механизатора иллюзию, что все в порядке. После обнаружения и устранения дефекта, из-за которого давление сбрасывалось внутри опрыскивателя, все наладилось.

## ВОДА

Содержащиеся в воде вещества, взвеси и примеси могут существенно вмешиваться не только в химию, но и в механику процесса опрыскивания. «Забитые» форсунки физически не смогут нормально выполнять свои функции. В результате на

одни участки попадет мало препарата, и там он не сможет как следует сработать, зато поможет вредному объекту развивать резистентность. А на другие места пестицид попадет в избыточных количествах, что грозит фитотоксичностью для культуры: в таких случаях мы получим «полосатое» или «пятнистое» поле.

Самостоятельно избавиться форсунки от загрязнений, не испортив их, невозможно. Если возникает такое желание, то с технологией работы что-то не так. В частности, в бак опрыскивателя нужно заливать только максимально чистую воду. Фильтры, установленные в опрыскивателе, ни в коем случае не должны служить основными фильтрующими элементами, поскольку вместо работы их придется непрерывно чистить. К счастью, в большинстве хозяйств эти вещи знают и принимают соответствующие меры, например, заранее набирают воду в цистерну, где она нагревается, а взвеси и примеси оседают на дно.

Не менее важен показатель pH воды. Нередко он бывает сдвинут в щелочную сторону, и в этом случае требуется подкислитель или кондиционер, например, «августовский» Сойлент.

## ПРИМЕНЕНИЕ

Технику очень часто пытаются назначить «крайней» даже после явных промахов в соблюдении регламентов применения препаратов. Люди буквально «закапывают» большие деньги только потому, что не вникли в подробности, когда и как следует использовать пестицид, с чем его можно смешивать и какие последствия ожидать. И не всегда после «провала» на поле хозяйства могут сделать правильные выводы из случившегося. Ниже описаны реальные ситуации, когда производственники посчитали, что проблема возникла из-за форсунок, но расследование специалистов «Lechler» показало, что это не так.

**Время применения.** В одном из хозяйств внесли гербицид на ячмене и получили пожелтение листьев и другие проявления фитотоксичности. Агрономы ошибочно приписали этот эффект слишком крупной капле, так как работали с давлением не 3, а 2,8 бар. Однако проблема возникла совсем по другой причине: ячмень перерос рекомендованную фазу развития. Вносить препарат было просто поздно.

**Последствие.** Как-то раз фермер, посетитель выставки во Владивостоке, пожаловался, что на пшеничном поле всходы чередуются с ровными полосами голой земли, расположенными через каждые 70 см. Выяснилось, что в прошлом году там рос картофель. Гербицид, которым его обрабатывали, стекал с гребней, и растущая в этих полосах пшеница попала под действие препарата.

**Взаимодействие.** Покупатели из Крыма пожаловались, что фунгицид на горохе вообще не сработал. После разбирательства оказалось, что препарат (вопреки прямым указаниям регламента) использовался в баковой смеси с другим, несовместимым пестицидом. И одно вещество нейтрализовало другое.

## ЗНАНИЯ

Любой аграрий должен осознавать, что обработка пестицидами – это не только препарат и опрыскиватель, но и сам процесс внесения. Очень важно его хорошо понимать, чтобы применить ХСЗР максимально эффективно, не навредив при этом себе, культуре и окружающему миру. Однако многим нашим хозяйственникам еще заметно не хватает знаний.

Раньше в аграрных университетах готовили специалистов по защите растений, которые знали технологию процесса со студенческой скамьи. К сожалению, сейчас такой специализации практически не осталось. Даже иностранным компаниям, заинтересованным в процессе обучения специалистов в России, предлагают договариваться с каждым из вузов сельскохозяйственного профиля по отдельности.

В этих обстоятельствах аграриям важно пользоваться любыми доступными возможностями для обучения: перенимать опыт успешных соседей, знакомиться с работой коллег из соседних регионов и не только. Полезно посещать обучающие мероприятия, которые проводят многие фирмы-производители, в том числе «Август» и «Lechler». Правда, для большей эффективности хотелось бы, чтобы участники не только присутствовали на занятиях, но и в конце обучения проходили аттестацию: так у них будет стимул действительно освоить новые знания.

**Зарубежный опыт.** В Германии начинающему фермеру без аттестата о специальной подготовке не дадут купить опрыскиватель

и не продадут ни одной упаковки пестицидов. По сути дела, этот аттестат служит «пропуском» в отрасль растениеводства, причем не только для собственников, но и для наемных работников. Он означает, что человек освоил программу обучения и сдал экзамен в федеральном ведомстве сельского хозяйства, овладев полным спектром связанных со средствами защиты вопросов: как их выбирать, распознавать, хранить, готовить растворы, вносить их и утилизировать тару. Закончивший курсы готов ко всем операциям от посещения дистрибьютора до уборки урожая. Кстати, обучение требуется во всех случаях применения пестицидов, даже если речь идет о личном садовом участке в несколько квадратных метров...

Без аттестата никто не может сесть за руль опрыскивателя, а если все же сделает это, то тут же попадет в поле зрения контролирующих органов, которые выпишут большие штрафы, а также отберут и национальные, и европейские субсидии.

По доступности такое обучение можно сравнить с получением водительских прав. Обладатели аттестатов, работающие на опрыскивателях, в дальнейшем должны периодически проходить однодневные курсы повышения квалификации.



Еще один интересный факт из Германии: в некоторых регионах вода проходит мониторинг на наличие пестицидов, и при превышении допустимых значений сразу же начинается расследование.

Если в немецких землях за нарушения правил следует наказание, то в Великобритании поощряют их соблюдение: за прохождение добровольной ежегодной аккредитации фермер получает специальный знак «Red Tractor» (Красный трактор), дающий ему определенные преимущества при реализации продукции. Хотелось бы, чтобы и в России в ближайшем будущем за опрыскивание брался только знающий и подготовленный персонал.

Записала Елена ПОПЛЕВА  
Фото «Amazon»

## Контактная информация

Евгения ПОЛЯНСКАЯ  
e.polyanskaya@lechler.de  
Моб. тел.: (916) 343-93-53  
Виталий ВЕРНИГОРОВ  
vitaly.vernigorov@lechler.de  
Моб. тел.: (938) 415-82-22  
Николай ГРИНЬ  
nikolay.green@lechler.de  
Тел.: +49 (172) 346-49-49



«Разбор полетов»

# Лук: непростой сезон-2020



**В уходящем году овощеводам Волгоградского региона пришлось преодолевать множество трудностей. Тем не менее многие все же смогли получить хороший урожай качественного лука. Как это удалось? Рассказывает менеджер-технолог Волгоградского представительства «Августа» Ирина РЯСНОВА.**

**ИСПЫТАНИЯ НА ПРОЧНОСТЬ**

Первый сильный «удар» производители овощей получили в самом начале сезона, когда из-за закрытия границ не приехали сезонные иностранные рабочие, традиционно занятые в местном овощеводстве. Лишь примерно каждый десятый фермер успел организовать приезд людей, а остальным в отсутствие работников, которые обычно занимаются монтажом и эксплуатацией систем капельного полива, прополкой,

уборкой урожая, а нередко и управлением техникой, было крайне сложно принимать решения о посевных площадях.

Не успели фермеры собраться с духом и приступить к севу, как грянуло новое испытание – погодное. Весна началась рано, и многие решились на мартовский посев, надеясь получить раннюю продукцию. Однако первое тепло быстро сменилось холодной, влажной погодой, затянувшейся надолго. Семена всходили

очень трудно, растения развивались медленно. Но худшее было еще впереди: на смену холодам резко пришла жара, в некоторые дни столбик термометра поднимался до 45 °С. При таких температурах относительная влажность воздуха в дневное время доходила до 8 - 10 %. Растения весь период активного роста жили в состоянии жесткого стресса даже при регулярном орошении. Физиологические процессы в первую очередь шли на формирование защитных механизмов, поэтому получение достойного и качественного урожая зависело от того, насколько овощеводы смогли обеспечить регулярные поливы, подкормки макро- и микроэлементами и применение антистрессовых препаратов.

**СОРТ ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ**

Сезон показал, как разные сорта и гибриды развиваются в жарких и засушливых условиях. В полуденные часы температура на поверхности почвы достигала 60 °С и более, и у недостаточно устойчивых к высоким температурам растений отмечались термические ожоги корневой системы. После этого лук стремился раньше закончить вегетацию, не реализовав весь свой потенциал урожайности. По этим причинам у некоторых гибридов преобладала фракция луковиц мелкого и среднего размера. Оценивая объем и качество выращенного урожая и погодные климатические условия, производители все чаще отдают предпочтение сортам/гибридам южной селекции (Италии, Испании) как наиболее устойчивым к стрессовым условиям нашей зоны и способным обеспечить высокий и качественный урожай.

**ОСОБЕННОСТИ ЗАЩИТЫ**

Так как прополкой зачастую заниматься было некому, то повсеместно применяли гербициды. При этом работу с ними пришлось перестроить. Весной, пока стояла холодная и влажная погода, хорошая эффективность была у препаратов «экранного» действия (например, у Гайтана), а использовать «контактники» было затруднительно, так как во влажной атмосфере листья лука не образуют защитный восковой налет и культура получает химические ожоги.

Пришлось сначала сделать упор на гербицид Гайтан, 3,5 - 4 л/га и отодвинуть применение контактных препаратов. Но затем погода резко изменилась, и при сухом воздухе листья лука стали экономить влагу, покрылись плотным вос-

ковым налетом, чтобы отдавать как можно меньше воды. В этом случае обработка контактным гербицидом Гаур даже в максимальной норме расхода 0,5 л/га благодаря сухим почве, листьям и воздуху была уже безопасна для культуры и не вызвала ожогов.

В регионе обострилась ситуация с выноском полевым. Уничтожить его на паровых полях помогает гербицид Деметра при применении в смеси с глифосатом. Также на чистом поле хорошо зарекомендовала себя смесь гербицидов Торнадо 540 и Балерины.

Что касается вредителей, то основной проблемой был и остается табачный трипс. В условиях воздушной засухи его численность и вредоносность «зашкаливали». Разговор с любым фермером-овощеводом в этом году неизменно крутился вокруг трипса: всех интересуют методы борьбы, многие ждут появления чудодейственных препаратов, которые уберут его с полей. Но мы таких чудес не обещаем и разьясняем особенности биологии вредителя. Зная их, можно при помощи доступ-

Кроме того, в прошедшем сезоне пришлось бороться и с другими многоядными вредителями, например подгрызающей и хлопковой совками. На опытных посевах, где появлялись гусеницы хлопковой совки, хорошие результаты дало добавление в систему препарата Герольд, и он же хорошо помогает в борьбе с луковой мухой. Результат действия этого инсектицида виден не сразу, но зато он дает пролонгированный эффект.

Летом пришлось защищать лук и другие культуры от саранчовых (итальянского пруса). В основном боролись с очагами отродившихся личинок (хорошие результаты дала смесь инсектицидов Герольд, 0,05 л/га и Танрек, 0,075 л/га). По летящим имаго тоже приходилось работать, поскольку стаи мигрировали с юга через наши территории и периодически садилась на посевы. Чтобы не допустить уничтожения полей, многим пришлось держать опрыскиватели наготове.

**ПРИМЕНЕНИЕ ПРЕПАРАТОВ**

После бесснежной зимы 2020/21 волгоградская поливная вода с самого начала сезона имела щелочную реакцию, которая в дальнейшем на фоне засухи еще больше усилилась. Так как в щелочной сре-

## Волгоградский фермер

*Здесь, в Городищенском районе, выращивают лук, морковь и картофель на площади около 100 га. Фермер – агроном по образованию и ведет работу очень грамотно, а с недавних пор успешно сотрудничает с компанией «Август».*



## Растущее хозяйство в Городищенском районе

*На полях выращивают лук, морковь, капусту, планируют организацию зимнего хранения и дальнейшее расширение площадей. В хозяйстве умеют добиваться высокой урожайности лука (более 90 т/га). Производители на опыте убедились в большом разбросе цен на разные сорта этой культуры. Так, в конце августа цена на белый лук составляла 17 - 18 руб/кг, за красный предлагали 20 руб/кг, в то время как стандартный (желтый) лук стоил 8 руб/кг. Спрос на красный лук был так высок, что он не всегда успевал «дойти» до готовности.*

*Хозяйство начало сотрудничать с фирмой «Август» и, в частности, с менеджером-технологом Евгением Бобровниковым в этом сезоне: применяли гербициды Балерина (на парах) и Миура (на луке), а также провели испытания инсектицида Борей Нео. Препаратами и консультациями клиенты остались довольны и планируют расширить совместную работу.*



ных инсектицидов снизить его численность до уровня, позволяющего получить достойный урожай.

В этом году лук спасли от вредителя в тех хозяйствах, где против него работали регулярно и четко, начиная с третьего листа культуры. В числе других использовали препараты с имидаклопридом, например смеси инсектицидов Борей, обладающий системной трансламинарной активностью и контактно-кишечным действием, 0,14 л/га. В раствор инсектицидов обязательно добавляли адьювант, обеспечивающий хорошее растекание рабочего раствора и проникновение препаратов, – Полифем, 50 - 70 мл/100 л рабочей жидкости.

Обработки повторяли с интервалом пять - семь дней (в зависимости от численности вредителя), чередуя и комбинируя препараты с разными действующими веществами и механизмом действия. В этом сезоне эффективность инсектицидов напрямую зависела от физиологического состояния растений и кратности применения. При крайне высоких температурах действие препаратов было непродолжительным.

де многие препараты теряют эффективность, вода для приготовления рабочих растворов пестицидов требовала обязательного подкисления: для этого использовали либо ортофосфорную кислоту, от 0,07 до 0,1 л/100 л, либо кондиционер Сойлент, 100 г/100 л.

Во всех рекомендациях по опрыскиваниям указано, что их следует проводить при температуре до 25 °С. Однако в нашем регионе температура неделями не опускалась ниже 30 °С даже ночью! Поэтому все наши фермеры научились проводить опрыскивания по ночам, в момент максимальной относительной прохлады.

**Записала Елена ПОПЛЕВА**  
*Фото автора*

**Контактная информация**

**Ирина Ивановна РЯСНОВА**  
Моб. тел.: (927) 535-77-17  
**Евгений Юрьевич БОБРОВНИКОВ**  
Моб. тел.: (903) 317-84-49



# Ставка на No-till оправдана



Уборка урожая-2020 в ООО «Август-Муслюм»

## Технология «нулевой» обработки почвы в этом году в условиях засухи помогла многим хозяйствам сохранить урожай.

Это подтверждают и показатели «Агропроекта» – собственных хозяйств «Августа», в частности, ТОО «Ак-Жер 2010», которое находится в Жамбылском районе Северо-Казахстанской области Республики Казахстан. В нем поля серьезно пострадали от недостатка влаги – засуха царит здесь более двух месяцев. «В нашем хозяйстве в Казахстане мы внедряем No-till уже

четыре года, – рассказывает генеральный директор УК «Август-Агро» Айдар Галаятдинов. – В Казахстане в этом году дефицит осадков наблюдался в течение всего вегетационного периода растений. Тем не менее у нас получена урожайность яровой пшеницы 27 ц/га – это примерно вдвое больше, чем в соседних хозяйствах, применявших вспашку. Важную роль в условиях жары играет мульча из растительных остатков, которая укрывает поверхность почвы. Она, во-первых, предотвращает ее нагревание, отражая солнечные лучи,

а во-вторых, замедляет испарение влаги.

Урожайность при внедрении No-till растет постепенно, подчеркивают специалисты компании «Август». Так, в ТОО «Ак-Жер 2010» зерна яровой пшеницы в 2018 году получили около 23 ц/га (при выпадении 336 мм осадков с марта по август), а годом позже – более 26 ц/га (200 мм в течение аналогичного периода). И несмотря на засуху летом 2020 года (96 мм за три месяца против 144 мм в тот же период 2019-го), рост урожайности продолжился.

С серьезной засухой в этом году столкнулись и в Алтайском крае, земледельцам пришлось бороться буквально за каждый миллиметр влаги. «В этих условиях технология No-till зарекомендовала себя с лучшей стороны, – рассказал глава представительства «Августа» в регионе Сергей Капустин. – Например, в хозяйстве ООО «Вирт» Целинного района, где ее давно применяют, был поставлен рекорд по яровой мягкой пшенице сорта Буран – 89,2 ц/га!

Конечно, этому способствовал целый комплекс факторов: непре-

рывное совершенствование технологии, правильное применение техники, грамотный выбор севооборота и подбор высококачественных семян, питание растений наряду с интенсивной защитой. Однако у хозяйств с «классической» обработкой почвы подобных результатов не наблюдалось. Так что площади применения No-till продолжают расти».

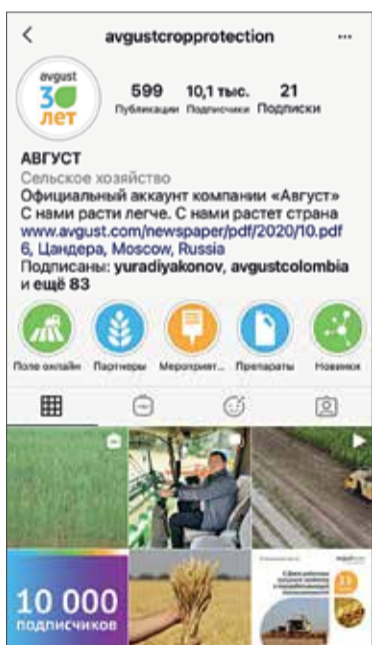
По материалам службы по связям с общественностью АО Фирма «Август»  
Фото О. Сейфутдиновой

## 10 000 подписчиков в Instagram!

10 000 подписчиков – это только начало большого пути. «Август» продолжит рассказывать в социальных сетях о самых «горячих» новостях пестицидного рынка и о том, что происходит в компании, информировать о современных технологиях в растениеводстве и защите растений, представлять новейшие препараты, демонстрировать результаты практических опытов технологов «Августа», представлять партнеров фирмы. Приходите, будет интересно!

Присоединяйтесь в Instagram к @avgustcropprotection, и вы сможете «Августу» стать еще полезнее для вас! Сканируйте QR-код справа.

Зарегистрированы в других социальных сетях? Вы сможете найти аккаунты «Августа» также ВКонтакте и на Facebook.



### Защита растения снаружи и изнутри!

## Тирада®

тирам, 400 г/л +  
+ дифеноконазол, 30 г/л

С нами расти легче.  
С нами растет страна

www.avgust.com



**Новый фунгицидный протравитель семян зерновых и зернобобовых культур, кукурузы и подсолнечника**

Высокая эффективность против широкого спектра заболеваний, включая бактериозы.

Сочетание двух действующих веществ системного и контактного действия.

Надежная защита от патогенов в почве и подавление развития внутрисеменной инфекции.

Отсутствие риска возникновения резистентности у патогенов.

