

Поле Август

Международная газета для земледельцев **Сентябрь 2019 №9 (191)**

С нами расти легче



Уважаемый читатель!

Этот сезон становится для «Августа» рекордным по количеству Дней поля, которые компания организовала и в которых приняла участие.

И это неудивительно – наш АПК ускоренно развивается, совершенствуются технологии возделывания всех культур, а системы защиты все более усложняются, растет их роль и значимость в получении высокоурожая. И только на поле, практическим показом опытных посевов, можно быстрее всего донести до агрономов прорывные знания, познакомить с новыми препаратами, сортами и агроприемами.

Этим и занимались десятки менеджеров-технологов «Августа» на Днях поля, проведенных во всех российских регионах, где есть товарное земледелие, а также в странах ближнего зарубежья. Это и стало темой номера. Одним из самых крупных стал Всероссийский день поля в Санкт-Петербурге с демонстрационными посевами практически всех полевых культур Северо-Запада России под защитой «Августа» (стр. 4 - 5). Все гости здесь отмечали хорошую чистоту полей, а также то, что показанные приемы можно сразу брать «на вооружение».

Большим событием в своих регионах стали Дни поля в молодых хозяйствах компании – «Ак-Жер» в Казахстане (стр. 8) и «Август-Муслюм» в Татарстане (стр. 10). Отметим, что в обоих хозяйствах земледелие ведется, по сути, на уровне эксперимента – с испытанием многих новинок, по технологии No-till и др., поэтому интерес к этим встречам был огромным.

А открывает номер интервью руководителя успешного предприятия, на сей раз из Тамбовской области (стр. 2 - 3). Не пропустите также рассказ о том, как было организовано прибыльное овощеводство на Ставрополье (стр. 6 - 7), как алтайское хозяйство внедряет No-till (стр. 9) и др.

На главном фото – один из «армии» специалистов «Августа» Ринат Баторшин на демонстрационном поле в Санкт-Петербурге.

Ваше «Поле Август»



стр. 2 - 3

Все зависит от нас самих



стр. 4 - 5

Главный День поля



стр. 6 - 7

Овощи из Ставрополя



стр. 8, 10

На землях «Августа»



стр. 9

No-till на Алтае

Герои номера

Сообща работаем на будущее

АО «Восход», расположенное в Мордовском районе Тамбовской области, – хозяйство с историей: оно работает более четырех десятков лет. И вот уже 23 года у его «руля» стоит директор Олег Анатольевич ЛЕОНОВ. Ему удалось превратить небольшой и удаленный от благ цивилизации колхоз в крепкое современное предприятие, которое не стоит на месте, а постоянно развивается. В беседе принял участие заместитель директора по растениеводству – главный агроном Эдуард Валентинович ФИЛАТОВ.



О. А. Леонов

Олег Анатольевич, как ваше хозяйство получило такое название?

В советские времена здесь располагалось отделение «Восход» колхоза имени М. И. Калинина. Примерно в 1975 году оно преобразовалось в отдельный небольшой колхоз с тем же названием. А в российские времена хозяйство стало понемногу укрупняться. Так что имя у нас историческое, мы его сохранили.

А вообще наше хозяйство находится в самом сердце Центрального Черноземья и в то же самое время на краю Тамбовщины, близко к границе с Липецкой областью, там, где сходятся вместе три разных района. Так что мы то ли в центре, то ли на окраине: все зависит от точки зрения.

А как Вы пришли на работу в это предприятие?

Все мои корни здесь, и вся жизнь связана с местным земледелием. Я здесь родился и вырос. Отец был почталыоном, мать работала в колхозе. Еще школьником на каникулах два или три года подряд работал помощником комбайнера: была такая практика в советские времена. Ну а потом, когда надо было определяться в дальнейшей жизни после школы, выбрал сельскохозяйственное образование. Поступил в Плодоовощной институт имени И. В. Мичурина (сейчас Мичуринский государственный аграрный университет). Закончил его в 1993 году, сразу вернулся в хозяйство и до 1996 года работал в нем агрономом.

Не возникло во время учебы в институте желания остаться в городе?

Честно скажу: город никогда особо не манил. Мне туда не хочется, душа лежит к земле. Хотя знаю, что у всех бывает по-разному. У меня три брата и сестра, все пятеро мы выросли в деревне, но трое сейчас в городе, а мы с младшим братом остались жить и работать здесь.

Когда Вы из специалиста «доросли» до руководителя хозяйства?

Это произошло в июне 1996 года, через три года работы агрономом. Кто помнит это время, конечно, в курсе: чего тогда только не было! Попал в самое пекло событий, и разборки пришлось пережить, но понемногу жизнь и производство мы все-таки наладили.

К 2001 году хозяйство «выплыло», выжило и закрепилось на земле. И начало понемногу развиваться. Мы стали менять технику на новую, работать с банками, немного перекроили структуру посевных площадей, решили сделать упор на сахарную свеклу. Развивались пусть не семимильными шагами, как некоторые, но шаг за шагом. И дороги асфальтовые проложили, и газ провели, и много чего построили. Сначала купили импортный свеклоуборочный комбайн, погрузчик зарубежного производства, а потом всю технику постепенно заменили на современную.

Изменились ли с тех пор площади хозяйства?

Они увеличились. Изначально в нашем распоряжении было 3,5 тыс. га земли, на которых выращивали пшеницу и ячмень, немного гороха и сахарной свеклы. В 2001 году присоединили хозяйство имени Калинина, от которого в советское время «Восход» когда-то отделился: они развалились и запросились к нам. Позже мы забрали к себе еще отделение совхоза «Степное», еще часть земли взяли в аренду. В итоге два года назад в на-

шем распоряжении было 10 тыс. га и в общей сложности 57 полей. Но сейчас площадей стало меньше, потому что землю, которую мы арендовали у Тамбовской сахарной компании, в прошлом году владельцы решили забрать у нас и передать другому арендатору. Впрочем, точно так же они поступили со всеми угодьями, которые были у них в собственности в Мордовском районе. Конечно, нам было жаль расставаться с этой землей, которую мы хорошо окультурили, но ничего не поделаешь. Так что на сегодняшний день у нас около 7,8 тыс. га. При этом хозяйство компактное, все близко, расстояние от края до края не более 14 - 15 км. Не приходится разбрасываться, как некоторым, у кого одно поле тут, а другое там.

Как менялась структура посевных площадей по мере развития хозяйства?

Клин сахарной свеклы мы увеличивали постепенно, начиная с 2002 года. Сейчас эта культура в среднем занимает у нас около 1,5 тыс. га. Кроме нее, выращиваем пшеницу: около 2 тыс. га – озимой и примерно 400 га яровой. Под яч-

мень отводим 1,1 - 1,2 тыс. га. Кукурузы на зерно сеем 500 - 600 га в зависимости от года, подсолнечника – 900 - 1000 га. Гороха продовольственного на следующий год планируем посеять примерно 450 га. Он у нас не только идет на зерно, но и нужен как предшественник, так как паров в хозяйстве нет. В прошлом и в текущем году сеяли сою, но, думаю, в следующем году от нее уйдем: решили, что это не наша культура.

А так как в дополнение к растениеводству у нас есть еще и молочное животноводство, то еще сеем для скота кормовые культуры, в общей сложности ими занято около 800 га: многолетние травы, кукурузу на зеленый корм и на силос, немного однолетних трав. Наши животных кормами полностью обеспечиваем сами.

Какие севообороты практикуете в хозяйстве?

В советские времена были приняты более строгие севообороты, чем сейчас, но мы стараемся сильно не отклоняться от классики. Поддерживаем пятипольную систему. Считается, что сахарная свекла не должна занимать более 20 - 25 %, вот этого и придерживаемся. Технические культуры стараемся возвращать на прежнее место в севообороте не раньше, чем через семь лет, это касается и подсолнечника.

Расскажите об обработке почвы.

Мы работаем по классическим схемам, минимальные или «нулевые» технологии не используем. После уборки поля проводим дискование, вносим удобрения, перепашиваем и готовим к посеву. Получается старая добрая технология, но на новый лад – с учетом использования современных энергонасыщенных тракторов, производительных качественных плугов, машин для предпосевной обработки почвы...

Не было планов совсем отказаться от пахоты?

Прежде чем пробовать такие радикальные изменения, нужно убедиться, что в этом есть необходимость. Так что пока мы смотрим, наблюдаем за теми соседями по региону, которые уже внедряли новые технологии. И по большо-

му счету нас еще никто не убедил, что конкретно в наших условиях они намного лучше. По крайней мере, рассказов о том, как кто-то ввел No-till, после чего дела пошли замечательно, а экономика стала выглядеть совсем по-другому, не слышно. На сегодняшний день мы видим, что и хозяйства с классической системой земледелия, как у нас, выдают нормальные показатели, и практикующие «нулевую» или минимальную обработку тоже неплохо развиваются. Так что пока нельзя сказать, что одна технология хуже, а другая лучше. При этом перестройка с одного на другое требует существенных усилий, на одну только новую технику понадобятся большие затраты, к тому же потребуются более активная химическая защита.

Но не подумайте, что мы ничего не меняем из принципа. Просто продолжаем следить за ситуацией, чтобы «не отстать от поезда», когда появятся лучшие методы, чем те, что мы практикуем.

Какие удобрения применяете на ваших полях?

И здесь у нас тоже подход стандартный: с осени под пахоту вносим основное удобрение в гранулированном виде, а по вегетации подкармливаем. В целом получается, что минеральное питание вносим в каждом сезоне за три захода. В основное внесение даем азот, фосфор, калий, предпосевное удобрение бывает либо тоже комплексное, либо азотное, в зависимости от культуры. Подкормки идут уже жидкие, по листу, чаще совмещенные с пестицидной обработкой, но иногда и отдельные, по ситуации. Таким образом даем азот или микроэлементы: свеклу «кормим» бором, кукурузу – цинком. Скажем, для сахарной свеклы получается такой расход основных удобрений по действующему веществу: азота – более 100 кг/га (вносится дробно), калия – до 180, а фосфора – 100 кг/га с небольшим.

Система питания вас устраивает? Не планируете ее модернизировать?

Вот здесь планов много. Во-первых, нам нужно сделать полное агрохимическое обследование всех полей. Чтобы точно узнать, сколько в почве в разных местах на самом деле содержится азота, фосфора, калия, бора и других микроэлементов. Полная и актуальная информация об этом обязательно нужна и для того, чтобы повысить плодородие, и для рационального использования удобрений. Например, зачем вносить 100 кг калия на 1 га в тех случаях, когда достаточно 60? Или же вполне может оказаться, что фосфора нужно не 100, а 120 кг/га. Мы понимаем, что сейчас опираемся на не слишком надежные данные, потому что полноценные обследования делались чуть ли не полвека назад. Но ведь нужно знать, что же происходит с почвой в настоящий момент! Так что в этом году обращаемся в лабораторию «Агроанализ-Центр», делаем у них полное агрохимическое обследование и на основании данных будем корректировать питание растений.

Кроме того, собираемся переходить на КАС. Посмотрели, как в последнее время развиваются применяющие эти удобрения хозяйства, и очень заинтригованы. Ведь это «прицельное» внесение удобрений, более эффективное по сравнению с обычной схемой. Так



Осмотр свекловичного поля. В центре – В. Б. Пунин, справа – Э. В. Филатов

что в ближайшее время приобретем технику, организуем растворный узел и начнем внедрять эту систему в наше производство. Думаю, в течение двух-трех лет перейдем на нее полностью.

Если говорить не только про удобрения, но и про химизацию в целом, то мы применяем практически весь спектр средств защиты: от гербицидов сплошного действия до фунгицидов и инсектицидов.

Расскажите подробнее, как выстроена у вас защита растений.

В настоящий момент около 90 % применяемых у нас препаратов – от компании «Август». Сотрудничать мы начали 10 лет назад, после того, как мой однокурсник Виктор Борисович Пунин начал там работать (ныне В. Б. Пунин – менеджер по ключевым клиентам тамбовского представительства «Августа», – прим. ред.). В первое время брали около 25 % нужных препаратов, постепенно их стало 30, потом 50 %, ну и по нарастающей. И такое тесное взаимодействие сложилось вовсе не потому, что мы учились вместе, а благодаря результатам, которые нас полностью устраивают. Ведь в хозяйстве мы в первую очередь смотрим на экономические показатели и пытаемся приблизиться к оптимальным конечным результатам. У «Августа» к средствам защиты растений «прилагается» еще и технологическая поддержка высокого профессионального уровня, а это для нас большой дополнительный плюс. Надо отдать должное Виктору Борисовичу: все проблемы решаем сообща.

И какие же препараты вы применяете?

Э. В. Филатов: Начну с протравителей. Когда-то обрабатывали семена Виалом ТрасТ, но теперь его уже не используем, зато в ходу Виал Трио, Оплот, Оплот Трио, а сейчас еще Синклер. Препараты не обязательно применяем по одному, иногда смешиваем и всегда добавляем к фунгицидному протравителю инсектицидный – Табу – для защиты семян и проростков не только от болезней, но и от комплекса вредителей. Семена озимых берем из урожая текущего года. Как только подошло зерно на семена, мы убираем его и начинаем подготавливать. Обработку семян ведем строго по регламенту.

Далее начинаем работать гербицидами. На зерновых в основном используем препараты Балерина и Мортира. Гербициды, кстати, то-

же нередко даем в смеси – опять же в зависимости от состава сорной растительности. По злаковым сорнякам на ячмене и пшенице работаем граминицидами Ластик Экстра и Ластик Топ.

Для борьбы с вредителями выбрали инсектициды Борей и Борей Нео, болезни контролируем фунгицидами Колосаль Про, Ракурс и Кредо.

При выращивании сахарной свеклы применяем весь необходимый спектр гербицидов: Бицепс 22, Пилот, Квикстеп, Хакер... Это наша основная культура, ее нужно защищать как следует, поэтому мы не оставляем свеклу без присмотра от начального до конечного этапа ее развития. При каждой гербицидной обработке добавляем препарат от вредителей, которые в последние годы особенно активизировались: чередуем Брейк, Шарпей, Борей, применяем Сирокко против свекловичной моли. Против болезней используем фунгициды Кредо и Раёк.

Применяем и «августовские» десиканты. На подсолнечнике это в основном Суховей, на горохе – Торнадо 540.

Что можно сказать насчет результатов химзащиты? Мы много раз убеждались, что препараты хорошо работают при условии их правильного применения и подбора нужных норм расхода. К счастью, менеджеры компании «Август» «держат руку на пульсе» и помогают избежать ошибок.

Интересно, какой у вас подход к технике? Что используете?

О. А. Леонов: Здесь хочется быть патриотом и поддерживать своего производителя, и я всегда стараюсь поступать именно так, но с техникой это не всегда получается. На сегодняшний момент из отечественных энергонасыщенных тракторов конкурентоспособен, по большому счету, только К-744 Санкт-Петербургского тракторного завода, да и то у него уже импортные комплектующие: коробка передач, двигатель фирмы «Мерседес» и так далее. Тем не менее, у нас на вооружении есть три современных трактора этого завода и три «старичка» этого же производителя. Есть «John Deere», «Case», «New Holland». Плуги у нас тоже зарубежного производства. Опрыскиватели используем импортные высокопроизводительные: самоходные «John Deere» и прицепные «Amazona». Вся техника работает качественно и нас устраивает.

А вот часть комбайнов у нас отечественные от компании «Ростсельмаш», часть белорусских «Полесье», и импортный только один – «New Holland». Все хорошо работают, претензий ни к одному агрегату нет.

Про автопарк могу сказать, что в начале моей работы в 1996 году в нем был один-единственный автомобиль «УАЗ». А сейчас в хозяйстве 15 легковых автомобилей. В целом имеющегося парка сельскохозяйственной техники и вспомогательного автотранспорта хватает, и даже с запасом. Сейчас заканчиваем менять зерноочистительное оборудование на новое. В ближайших планах обновление сельхозорудий. А так как жизнь заставляет переходить на КАС, то будем постепенно приобретать для него все необходимое: растворные узлы, агрегаты для внесения. Собираемся приступить к этому сразу после завершения сезона.

Что можете сказать о ваших урожаях?

По закону Либиха их всегда ограничивает тот фактор, который находится в минимуме. Мы – не исключение: стараемся делать все, что от нас зависит, для того, чтобы достичь урожайности зерновых 60 ц/га, но погода может сыграть против нас. Преподносит сюрпризы каждый год. Например, в этом сезоне весной был сильный заморозок, прошел ураган, а в июне не выпало ни одного миллиметра осадков. До середины лета жили как в Турции: жара и ни капли дождя. В результате горох дал 20 ц/га, хотя в 2017 и 2018 годах мы получали по 26 - 28. Озимая пшеница в отсутствие влаги тоже не налилась как следует...

Как поступаете с полученной продукцией?

Раньше зерно продавали сразу же после уборки, но постепенно пришли к тому, что всю продукцию нужно складывать на хранение. Много раз все просчитали и перестроились. Начали с постройки ангаров: первый возвели в 2008 году, а сейчас заканчиваем строительство еще одного. Теперь всю продукцию будем складывать на хранение: мощностей хватит.

У нас два отделения, и в них находится новая зерноочистительная техника, современное оборудование, так что на хранение отправляем уже очищенное зерно. Кукурузу на зерно убираем в осенний период, так что она в нашей зоне практически всегда, за крайне редким исключением, нуждается в сушке,



На поле подсолнечника

которую мы выполняем сами. Продаем зерно позже, стараемся мониторить рынок, чтобы «поймать» самый удачный момент с максимальной ценой. Это непросто, конечно, потому что никогда не знаешь, то ли цена еще вырастет, то ли начнет падать. Единственная продукция растениеводства, которую мы продаем «с колес», – сахарная свекла. Вывозим корнеплоды сразу после уборки на сахарный завод.

Олег Анатольевич, расскажите о вашей команде. Большой ли у вас коллектив?

Если говорить о специалистах, то у нас есть технический директор, заместители по животноводству и растениеводству, два агронома в агрономической службе, механики по сельхозмашинам, заведующий гаражом. Вообще в последнее время наша команда заметно укрепилась. Заместитель по растениеводству и он же – главный агроном хозяйства Э. В. Филатов работает у нас не так давно, но я нашел в нем большую поддержку, у нас сложился хороший тандем. Да и другие агрономы и сотрудники технической службы грамотные специалисты. Есть на кого опереться!

Всего на постоянной основе в хозяйстве трудятся около 150 человек, примерно треть из них заняты в животноводстве. На периоды весенних и осенних полевых работ привлекаем дополнительно около 20 человек. Потому что в растениеводстве нагрузка неравномерная: в зимний период она меньше, в весенне-осенний – больше. Кадров у нас достаточно, поэтому можем себе позволить определенную планку требований к работникам. Что касается оплаты труда, то многое зависит от самого человека. Кто хочет заработать, у того такая возможность есть. Конкретные цифры меняются, так как есть «пиковые» периоды, есть работа с «химией», где повышенные расценки. Получить во время посевной или уборочной 60 - 70 тыс. руб. – это реально. Иногда и до 90 - 100 тыс. доходит.

Как вам удается мотивировать сотрудников? Заинтересовать, чтобы работали плодотворно и грамотно?

Стараемся стимулировать не только заработной платой, но и человеческим отношением. Для людей ведь очень важна стабильность, уверенность в завтрашнем дне, поэтому забота об устойчивом положении хозяйства отражается и на кадрах. Когда человеку не нужно метаться, чтобы выжить, он более надежен в работе. Да и нам удобнее с сотрудниками, которые адаптиро-

вались и освоились на вверенных им участках, без текучки и непрерывного обучения новичков. Иногда человеческий фактор ставим во главу угла: скажем, животноводством, которое у нас не слишком прибыльно, занимаемся больше ради людей. Им ведь нужно где-то работать: не выгонять же их на улицу? Ну и спрос на продукцию животноводства тоже есть. Ежедневно мы отвозим молоко на Покровский маслозавод, расположенный неподалеку от нас. Он стабильно работает, принимает сырье даже из других регионов. Их продукция хорошо расходуется, в том числе и в крупных городах.

Олег Анатольевич, Ваши сотрудники успели рассказать мне, как много хозяйство вкладывает в социальную сферу...

Один представитель местной администрации в шутку называет меня «начальник Чукотки». Ведь мы находимся на краю области, где до 2001 года не было ни асфальта, ни газа. Пришлось цивилизацию к нам подтягивать. За счет хозяйства асфальтируем и ремонтируем дороги, газифицировали села: ведь с газом совсем другая жизнь. Строим понемногу новые дома и предоставляем их молодым семьям. У нас работает пекарня, часть свежесдобитого хлеба поставляют в столовую, а остальное очень быстро там же разбирают жители. Хотя в магазине есть и привозной хлеб.

Мы стараемся делать все, что от нас зависит, чтобы снизить отток населения из села. Вообще сейчас очень большая разница между жизнью в городе и в деревне. В городе рабочий день закончился – можно пойти в парк прогуляться, посмотреть фильм в кинотеатре или отдохнуть в кафе. А в селе куда пойдешь? Интернет у нас, правда, есть, но им одним сыт не будешь. Вот поэтому мы ремонтируем местный Дом культуры, где у нас сохранилась местная самодельность, там занимаются и дети, и взрослые. Еще парк заложили... Да, это все требует расходов, и немалых. Однако мы сами должны создавать себе лучшее будущее, а значит – вкладываться в него.

Желаю, чтобы погода была на вашей стороне и всячески вас поддерживала! Спасибо за беседу!

Беседовала Елена ПОПЛЕВА
Фото автора

Контактная информация

Олег Анатольевич ЛЕОНОВ
Моб. тел.: (909) 231-52-31



Техника в работе

Событие

С 10 по 12 июля на опытных полях Санкт-Петербургского госагроуниверситета в г. Пушкин состоялась, пожалуй, главное ежегодное событие для аграриев России – Всероссийский день поля-2019. Этот смотр техники и ресурсов для сельского хозяйства прошел при холодной ненастной погоде и все же собрал значительное количество посетителей. А демонстрационные участки выглядели прекрасно, причем большинство культур на них было защищено препаратами компании «Август».

Всероссийский день поля

avgust
crop protection



Команда «Августа» на Всероссийском дне поля

Ленинградская область – регион рискованного земледелия. Но и в непростых климатических условиях здесь добиваются все более высоких показателей в растениеводстве и животноводстве. Поэтому неслучайно область выбрали местом базирования одной из крупнейших в России выставочных площадок передовых технологий в сельском хозяйстве.

Экспозиция Дня поля была представлена крупнейшими производителями сельскохозяйственной техники и оборудования для АПК, ресурсов для растениеводства и животноводства и др. – всего свыше 200 организаций. Демонстрационная часть выставки включала показ работы сельхозтехники, а деловая программа затронула все основные направления развития АПК.

Хотя выставка начала работу 10 июля, официальное ее открытие состоялось 11-го числа. На нем участников и гостей Дня поля приветствовали министр сельского хозяйства РФ Дмитрий Патрушев и губернатор Ленинградской области Александр Дрозденко. Премьер-министр РФ Дмитрий Медведев направил участникам и гостям агропромышленной выставки приветствие, в котором, в частности, было сказано: «Сегодня отечественная сельскохозяйственная продукция успешно конкурирует с импортной по своим потребительским качествам. Все это стало возможным благодаря государственной поддержке аграриев и, конечно, огромному труду российских хлеборобов, животноводов и растениеводов». Глава кабинета отметил, что агропромышленный комплекс является одной из динамично развивающихся отраслей национальной экономики, назвал Россию ведущей зерновой державой, которая занимает лидирующие позиции на мировом рынке продовольствия.

С ЗАЩИТОЙ «АВГУСТА»

На Дне поля посетители могли осмотреть демонстрационные посевы культур, на которых свои новинки представили селекционеры, производители удобрений

и средств защиты растений. В этом году делянки отличались особым разнообразием культур – здесь были посевы зерновых, овощных, кормовых, технических, ягодных культур и даже участки с газонными травами. Большая часть культур была защищена с помощью препаратов компании «Август». Среди систем защиты важных для региона культур отметим следующие.

На посевах **яровой пшеницы** в фазе кушения использовали гербициды Балерина Супер, 0,4 л/га и Мортира, 15 г/га, в фазе выхода в трубку – фунгицид Колосаль Про, 0,4 л/га, а в стадии флаг-лист – начало колошения применили новый фунгицид Балий, 0,8 л/га (его регистрация завершается) и инсектицид Борей Нео, 0,15 л/га.

Для защиты **картофеля** применили систему, включающую новый протравитель Идикум (регистрация завершается); гербициды Лазурит, Лазурит Супер, Квикстеп; фунгициды Метаксил, Ордан МЦ, Талант, новый фунгицид Тирада (регистрация завершается); инсектицид Борей Нео; запланирована обработка десикантом Суховея. В рабочий раствор фунгицидов и инсектицидов добавляли адьювант Полифем, а для Суховея используют адьювант Аллюр.

Лен-долгунец защитили гербицидами Гербитокс-Л, Магнум и Хакер, фунгицидом Колосаль Про (регистрация на культуру завершается) и инсектицидом Брейк в смеси с ПАВ Аллюр. Кроме того, были представлены системы защиты ячменя, овса, тритикале, ярового рапса, гороха, столовой свеклы, люпина и др. культур. Все посевы были чистыми от сорняков, здоровыми и без вредителей.

На стенде компании «Август» все гости Дня поля могли узнать о новинках ассортимента, проконсультироваться по вопросам агрономии, а также обсудить применение агропромышленных дронов с генеральным директором компании «Флора сервис» Сергеем Терехиным. С этой компанией «Август» сотрудничает второй год и совместно занимается разработкой и внед-

рением технологии ультрамалообъемного опрыскивания с дронов на различных объектах. В частности, эта технология уже успешно опробована в борьбе с борщевиком Соновского в рамках пятилетней программы Московской области.

СЛОВО ПРАКТИКАМ

Несмотря на капризы погоды, стенд «Августа» за три дня выставки посетили многие земледельцы не только Северо-Западного, но и других регионов РФ. Многие из них – руководители хозяйств и дистрибьюторы – давние партнеры «Августа». Приводим несколько коротких интервью.

Загир Агалиевич Закиров, генеральный директор ООО «Семена Северо-Запада» Ленинградской области: «Мы занимаемся в основном выращиванием семенного картофеля, а также возделываем зерновые и кормовые культуры. Есть и животноводство – молочное и мясное, но в небольшом объеме, чтобы занять людей между сезонами и обеспечить их зарплатой. По картофелю сотрудничаем с такими компаниями, как «Солана», «Стет Рус». Для них мы производим семенные клубни, которые они впо-

следствии реализуют. Всего под семенным картофелем у нас занято около 230 га. А в целом возделываем около 500 га пашни.

Семена картофеля мы приобретаем в Германии и Голландии – супер-супер-элиту. Два года размножаем, а затем реализуем элиту. Основное требование к семенному картофелю – отсутствие вирусов. По этому показателю мы смогли добиться хорошего результата. Хотя это и непросто – земли у нас каменистые, при уборке клубни могут повреждаться механически. Зато такой естественный дренаж спасает нас от переувлажнения. Для уборки у нас имеются одно- и двухрядные комбайны «Гримме», другая техника той же фирмы, а перебираем картофель вручную. Есть у нас и свое хранилище на 7 тыс. т, которое мы планируем в ближайшее время модернизировать.

Конечно, семенной картофель требует интенсивной защиты. И в последние три-четыре года «Август» выдает новинки. Мы начали более активно работать с препаратами компании, и в 2018 году система защиты картофеля была полностью «августовской». Она включала протравители Табу и Синклер, гер-

бициды Лазурит Супер, Эскудо, фунгициды Метаксил, Талант и Ордан, десикант Суховея. Против тлей-переносчиков вирусов применяли Сирокко, а также Шарпей для профилактики.

Особенно хочу отметить препарат Лазурит Супер, который не проявляет фитотоксичности к культуре. При фитопрофилактике после его применения в небольшой дозировке не приходится выбраковывать лишние растения с подозрительной пятнистостью. А затем снова проходим гербицидом в небольшой норме, чтобы окончательно убрать засоренность перед смыканием ботвы. Довольны мы и препаратом Эскудо. Наши зарубежные партнеры приезжают к нам на поля, и эффективность системы защиты «Августа» их также полностью удовлетворяет. Кроме того, специалисты «Августа» Валерий Павленко, Аркадий Особливый и Николай Антонов осуществляют технологическую поддержку в полном объеме, подсказывают много интересного и полезного.

Сейчас нам в более полном объеме оказывает помощь государство. За семеноводством картофеля введен более строгий



Министр сельского хозяйства РФ Дмитрий Патрушев на опытных делянках

контроль, но и субсидии на приобретение семян значительно выросли. Надеемся, что эта тенденция продолжится».

Ольга Александровна Громова, начальник отдела средств защиты растений АО «Леноблагропромхимия» Ленинградской области: «Нашей компании уже более 50 лет, и с «Августом» мы работаем с самого начала его деятельности. Сейчас ассортиментом «Августа» можно защитить практически все культуры, качество и упаковка препаратов очень хорошие, а ценовая политика и логистика грамотные. И все больше аграриев останавливаются на продуктах компании. Тем более что специалисты «Августа» оказывают технологическую поддержку применения систем защиты – А. Особливый и В. Павленко всегда готовы помочь».

Если раньше в процентном соотношении в нашем ассортименте продукция «Августа» занимала примерно равную долю с препаратами одного из известных зарубежных производителей, то сейчас ХСЗР отечественной фирмы занимают у нас ведущую позицию.

Лидером продаж среди глифосатсодержащих гербицидов в регионе является препарат Торнадо 540, на зерновых очень популярны Балерина (сейчас испытываем в наших условиях Балерину Супер) и Магnum, на картофеле – Эскудо, Лазурит Супер.

Мы посетили завод «Августа» в Беларуси и были впечатлены современной организацией его производства и передовым оборудованием. Если до этой поездки еще был у кого-то скептицизм, то после его не осталось. С интересом побывали бы и на новом заводе компании в Алабуге.

В нашей области широко занимаются овощеводством, но сегодня площади под овощными культурами и картофелем сокращаются. Они расположены в пригородах Петербурга, и город постепенно поглощает эти земли. А подготовить новые поля под эти культуры – очень тяжело и затратно.

Поэтому сейчас в основном остаются зерновые, кормовые, развивается направление ярового и озимого рапса. На эти культуры «Август» предлагает большой выбор эффективных препаратов, проверенные системы защиты».

Юлия Александровна Позднякова, директор департамента по растениеводству концерна «Детскосельский» (Воронежская, Ленинградская области и Республика Беларусь): «В целом в нашем холдинге около 38 тыс. га земли. В Ленинградской области – 16 тыс. га, из них 600 га занимают картофель и овощи, 2,5 тыс. га – зерновые, а все остальное – кормовые травы для обеспечения животноводства. Есть в регионе сложности в сфере овощеводства и картофелеводства, но в этом году эти культуры оказались очень рентабельными».

С компанией «Август» мы сотрудничаем очень давно. У нас есть хозяйство в Воронежской области, где применяют препараты «Августа» на 100 % площадей. Там очень мощно налажена технологическая поддержка от специалистов компании Сергея Хворостяного и Алексея Батурина. Реакция на любой вопрос моментальная! Совсем недавно состоялся очередной выезд воронежских полей совместно с агрономами».

В хозяйстве в Беларуси доля ХСЗР «Августа» также велика. Кстати, я была на белорусском заводе «Августа», и мне очень понравилось то, что я там увидела».

Александр Владимирович Лапин, исполнительный директор «ГермесАгроСнаб» Новгородской области: «Мы – коммерческая организация, занимаемся реализацией ресурсов для сельского хозяйства. Есть у нас и свое подшефное хозяйство, где мы отрабатываем технологии, своеобразный полигон. Возделываем картофель и морковь, на которых пробуем приемы, которые не каждый фермер решится применить «вслепую», чтобы потом уверенно рекомендовать то или иное. В том числе применяем и препараты «Августа». С ними я знаком давно, а сейчас линейка на овощи и картофель значительно расширилась, и в нашем регионе стало гораздо интереснее работать с продуктами компании. Тем более – с постоянной консультационной поддержкой от А. Особливого и других менеджеров компании».

**Ольга РУБЧИЦ
Фото О. Сейфутдиновой**



Общение на стенде «Августа»



Демонстрационные посева под защитой «Августа»



Новейшая отечественная техника

Соглашение с «ФосАгро»



Александр Усков и Андрей Вовк после подписания соглашения

Крупнейшая российская сеть дистрибуции минеральных удобрений «ФосАгро-Регион» (Группа «ФосАгро») и компания «Август» заключили соглашение о сотрудничестве. Документ в рамках Всероссийского дня поля-2019 в Санкт-Петербурге 11 июля подписали генеральный директор ООО «ФосАгро-Регион» Андрей Вовк и генеральный директор АО Фирма «Август» Александр Усков.

В церемонии подписания соглашения, прошедшей на выставочном стенде «ФосАгро», приняли участие заместитель генерального директора по продажам и маркетингу ПАО «ФосАгро» Сергей Пронин и заместитель генерального директора АО Фирма «Август» Владимир Алгинин.

В рамках соглашения компании планируют проведение исследовательских работ, направленных на повышение урожайности, качества и экологической безопасности сельскохозяйственной продукции. Помимо этого, компании планируют продолжить практику совместной демонстрации потребителям в ключевых сельхозрегионах России новых эффективных и экологически безопасных приемов применения минеральных удобрений и средств защиты растений.

Соглашение также будет способствовать развитию продаж

двух компаний. В начале этого года в центре дистрибуции «ФосАгро-Ставрополь» в Зеленокумске начал свою работу региональный офис «Августа». Это удобно для потребителя: аграриям не нужно тратить время на объезд офисов поставщиков, консультации и сведение всех продуктов в единый реестр. Приезжая в центр дистрибуции «ФосАгро-Ставрополь» в Зеленокумске, сельхозпроизводители получают возможность приобретения комплексной агрономической системы на основе экологически безопасных минеральных удобрений «ФосАгро» и средств защиты растений «Августа», дополняющих друг друга.

«С компанией «ФосАгро» нас связывают давние дружеские отношения. Когда-то «ФосАгро» начала закупать у нас средства защиты растений для испытаний своих новых марок минеральных удобрений. Сегодня «Август» закупает у «ФосАгро» удобрения для своего сельхозпроекта. И мы вместе двигаем российское сельское хозяйство

вперед», – подчеркнул генеральный директор АО Фирма «Август» Александр Усков.

«Комплексное применение средств защиты и минеральных удобрений дает ощутимый эффект, не сопоставимый с использованием продукции порознь. За последний год на нашем счету несколько крупных совместных мероприятий для аграриев российского Юга и Черноземья. Самое значимое из них – демонстрация достижений селекционеров в рамках «Всероссийского дня поля-2019», для которого «ФосАгро-Регион» и «Август» обеспечили посева минеральным питанием и средствами защиты. Уверен, что это соглашение будет способствовать расширению существующих практик взаимодействия между нашими компаниями», – отметил генеральный директор ООО «ФосАгро-Регион» Андрей Вовк.

**«Поле Августа»
Фото О. Рубчиц**

Овощеводство

Картофель и овощи на Ставрополье

Агрофирма «Золотая Нива», входящая в группу компаний «Агрико», расположена в западной части Ставропольского края. Летом погода здесь жаркая, но уже около десяти лет хозяйство успешно выращивает на оборудованных системами дождевания полях своего отделения № 4 не самые жаростойкие культуры: картофель, морковь и лук. Мы побывали в хозяйстве и попросили ведущих сотрудников рассказать о своей работе.



П. В. Ежов в кабинете

ЭКОНОМИКА

Павел Викторович ЕЖОВ, главный агроном ООО «Агрофирма «Золотая Нива»: Овощами в Ставропольском крае заниматься не просто: для них в регионе слишком высокие температуры воздуха. Но после того, как на наших полях организовали орошение, нужно было решить вопросы окупаемости системы орошения и подбора высококорентабельных культур. Сначала мы испытывали разные виды овощей, в числе которых были и спаржевая фасоль, и столовая свекла, и зеленый горошек. Но в итоге нашли свою нишу: выращиваем картофель, лук и морковь.

Также мы сами производим семенной материал картофеля для посадки. Никто из наших соседей так не делает и, наверное, на Ставрополье мы единственные, кто этим занимается.

Алексей Юрьевич ПОДКОЛЗИН, главный агроном по овощным культурам отделения № 4, управляющий отделением № 12 (овощехранилище): В нашем регионе традиционно на орошении было много площадей. Право-Егорлыкская оросительно-обводнительная система подает воду для этих целей с 1959 года! Но во время перестройки мелиорация в крае пришла в упадок. Однако наше хозяйство в начале 2000-х откликнулось на требования рынка и сумело организовать орошаемые поля заново, для этого привлекло инвесторов и целеустремленных людей, а также воспользовалось преимуществами государственной программы.

Культуры для выращивания мы специально выбирали с расчетом на механизированный уход и уборку. Томаты и другие овощи – это совсем другая концепция, а вот картофель, лук и морковь лучше всего соответствуют нашей идее. И на сегодняшний день в хозяйстве 616 га занимает картофель (509 га – продовольственный и 107 га – на семенные цели), на 109 га выращиваем лук, на 54 га – морковь. Есть возможность расширить объем орошения, что мы и делаем: в одном из девяти хозяйств холдинга уже увеличиваем площадь под овощами при том же ассортименте. Также в планах строительство дополнительных мощностей овощехранилища. Будем воплощать эти планы постепенно, шаг за шагом.

П. В. Ежов: Картофель мы сначала выращивали только поздний, но с 2018 года успешно занимаемся и ранним: в середине лета отправляем молодую картошку в крупные сетевые столичные супермаркеты. Общий урожай у нас в этом и в прошлом сезонах доходил до 40–43 т/га. Начиная с августа, картофель мы уже не продаем, а закладываем в хранилище, чтобы реализовать зимой, с ноября по февраль – начало марта, когда цена бывает самой высокой и хранение максимально себя оправдывает. Лук и морковь тоже держим там до зимы и пускаем в продажу уже в начале следующего года. По опыту поняли, что до этого момента хорошей цены на продукцию не бывает.

Выращивать овощи экономически выгодно. Картофель у нас – самая рентабельная культура. Прибыль от моркови примерно на 40% меньше, а с луком в разные годы получается по-разному.

А. Ю. Подколзин: Цены на ГСМ, пестициды и воду все время растут, так что добиться высокой эффективности не просто. Производство овощей всегда связано с риском, причем по сравнению с выращиванием зерновых культур он больше.

Из наших трех культур картофель – самая стабильная, и результат можно прогнозировать. С луком скорее лотерея: раз в пятилетку он «выстреливает», и можно получить ощутимую прибыль, но в другие годы «проседает» в цене, при этом его себестоимость всегда получается довольно высокой. У моркови свои «подводные камни»: хорошо хранится до нового года, но в это время на нее плохой спрос и стоит она дешево. Потребность и цена подскакивают в послепосевной период, зато сохранить корнеплоды до него не так просто. Кстати, в прошлом году мы заняли первое место в России по урожайности моркови – 114 т/га.

ОРГАНИЗАЦИЯ

П. В. Ежов: Раньше у нас за выращивание овощей отвечал один специалист, а за хранение – другой. С этого года мы передали обе задачи в надежные руки А. Ю. Подколзина, и теперь он занимается овощами от посадки до реализации. Теперь у нас нет путаницы, сколько нужно убрать, куда положить, сколько можно хранить ту или иную партию...

Николай Николаевич ЖЕРНОВОЙ, старший агроном по овощным культурам отделения № 4:

При планировании посевов мы всегда стараемся разместить лук, морковь и картофель так, чтобы каждая из культур возвращалась на прежнее место не раньше, чем через четыре года, а предшественником была зерновая культура. В основном мы размещаем овощи после озимой пшеницы, но есть и опыт выращивания картофеля после кукурузы. Результат получается не хуже, но в этом случае сложнее подготовить почву, поскольку кукурузу убираем значительно позже озимой пшеницы, и на обработку остается значительно меньше времени.

Вся техника для этой группы культур у нас специализированная, иностранного производства, всего около 20 единиц. Для посадки картофеля используем сажалку «Structural Miedema», косим ботву и выкапываем клубни машинами «Grimpe». Есть сеялка для лука «Agricola» и морковуборочный комбайн «Dewulf».

КАРТОФЕЛЬ

Сортов, подходящих для наших климатических условий, немного, так что приходится их тщательно выбирать. Прежде чем выращивать сорт в промышленных масштабах, три – четыре года про-

водим испытания на небольшой площади, по 2–3 га. Смотрим, как он выдерживает жару, насколько повреждается вредителями и болезнями. В этом сезоне для закладки на хранение в числе других выращиваем сорта Сильвана и Гала. Они хоть и рекомендованы к использованию совсем в других регионах, но и у нас ведут себя хорошо. На раннюю продукцию выращиваем очень скороспелый картофель Коломба. У него клубни легко отделяются от столонов при уборке, и мы успешно выкапываем его даже без предварительного скашивания.

Мы сами производим для посадки первую репродукцию элитного посадочного материала. Используем элиту иностранного производства, приобретаем ее ежегодно. Семенной картофель выращиваем отдельно от продовольственного, так как ему требуются более частые химические обработки. Чтобы уйти от вредителей-переносчиков вирусов, сажаем его летом, в конце июня и до 1 июля. Убираем семенной картофель обычно в конце сентября, сразу калибруем и держим его отдельно, при более низкой температуре по сравнению с продовольственной продукцией, чтобы сохранить до посадки. За две недели до высадки постепенно повышаем температуру до 10–12 °С, чтобы «разбудить» клубни.

Оптимальный срок посадки картофеля в нашей зоне – с 20 марта, но у нас каждый год получается это сделать не раньше 1 апреля. В нынешнем сезоне апрель был холодным, и клубни дали всходы только 29-го числа, пролежав в почве в ожидании тепла почти месяц. Часть картофеля у нас получилось посадить только 20 апреля, и его всходы мы увидели в начале мая.

Почву под картофель готовим с осени. Рыхлим на глубину 50 см чизелем, затем вносим удобрения (аммофос и хлористый калий). Перепахиваем, нарезаем гребни и оставляем на зиму. Весной сразу же, как только позволяют погода и почва, заходим с фрезой и готовим «столы» по 1,8 м шириной. Размещаем в каждый «стол» по два ряда картофеля. Сажалка за один проход обрабатывает клубни и дно борозды протрави-

телем, сажает и сразу же формирует гребни.

Ранний картофель выкапываем с зеленой ботвой без десикации. Картофель для хранения убираем в начале августа. За 20 дней до уборки растения скашиваем так низко, насколько это возможно, и обрабатываем по пенькам десикантом. Через 20 дней выкапываем: клубни должны полежать в земле, чтобы окрепла кожура, это важно при механизированной уборке.

ЛУК И МОРКОВЬ

Мы выращиваем в основном иностранные гибриды лука репчатого, преимущественно итальянские, с периодом вегетации 100–120 дней. Прежде чем пустить сорт в производство, сначала выращиваем его на пробу на небольшом участке. Например, в этом сезоне у нас на испытании пять сортов лука. Если видим, что «новичок» выдерживает жару, подходит для механизированной уборки, не «раздевается» в процессе подбора, а доезжает до хранилища «одетым», то этот лук берем выращивать в производственном масштабе.

Лук сеем семенами. Почву полностью готовим с осени, чтобы посеять культуру сразу же, как только позволят погода и почва. Проходим чизелем, разбрасываем удобрения, перепахиваем, маркируем и фрезеруем. Обычно посев приходится на апрель.

Полив проводим практически все время без остановки, прерываемся лишь для пестицидной обработки, которую делаем раз в семь дней профилактически, не дожидаясь развития болезней и вредителей. У нас встречаются переноспороз, альтернариоз, озимая совка и другие вредные объекты, но мы стараемся контролировать их до того, как они превратятся в проблему. Технология исключает ручные прополки: чистота посевов поддерживается только при помощи механических обработок и применения гербицидов.

Как только луковицы достигают нужного размера (в зависимости от требований заказчика), останавливаем полив и начинаем готовиться к уборке. Чаще всего покупатель интересуется «репка» размером от «пятерки» до «восьмерки».



Лук на поле перед уборкой

Лук убираем примерно 15 августа, и до 1 сентября желательно полностью с ним закончить. Предварительно скашиваем ботву, потом выкапываем и оставляем луковички на день - два в поле. Дождей в это время у нас не бывает, так что лук дозревает, внешние покровы уплотняются, корешки подсыхают. После этого подбираем урожай при помощи техники и сразу вывозим в хранилище.

А. Ю. Подколзин: Что касается моркови, то мы выращиваем в основном позднеспелые зарубежные гибриды сортотипа Нантская для зимней реализации. Эта культура – самая трудоемкая в нашем наборе, хотя и здесь обходимся без ручного труда: все процессы механизированы.

Сею морковь после 10 мая. Многие овощеводы жалуются, что почвенная корка мешает прорастанию этой культуры. Но у нас со всходами проблем нет благодаря использованию предназначенных специально для моркови дождевальных машин. Они скоростные, и один круг орошения способны пройти за 8 ч. При таком режиме дождевания никакой корки обычно не бывает.

Уборку моркови начинаем с середины октября. У нас это время совпадает с сезоном дождей, так что трудностей хватает. Но мы справляемся!

ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ

Софья Сергеевна ЕНИНА, менеджер по демонстрационным испытаниям компании «Август»: Ручную прополку в хозяйстве не применяют, поэтому гербицидную защиту на здешних полях ведут очень тщательно. Что касается вредителей и болезней, то хозяйство проводит профилактические обработки инсектицидами и фунгицидами каждые семь - десять дней независимо от ситуации в поле. Основная цель – сохранить листовой аппарат неповрежденным, чтобы он работал на урожай.

А. Ю. Подколзин: Препараты компании «Август» мы начали применять с 2016 года. С тех пор провели масштабные опыты

и убедились, что многие продукты работают не хуже зарубежных аналогов. И в нынешнем сезоне кардинально изменили систему защиты, взяли в нее 50 - 60 % «августовских» препаратов. Используем фунгициды Ордан, Ордан МЦ, Метаксил, Талант, Кумир, инсектициды Борей, Борей Нео, Шарпей, Сирокко, гербициды Гамбит, Лазурит Супер, Гаур, Гайтан, протравители Синклер, Табу Супер... На сегодняшний день все отлично работает. И технологическая поддержка у компании на высоком уровне: менеджер «Августа» Софья Енина навещает нас очень часто, а если возникают сложности в определении вредных объектов или сомнения, то мы отправляем образцы в лабораторию «Агроанализ-Дон» для уточнения и по результатам смотрим, стоит ли менять тактику дальнейшей защиты.

П. В. Ежов: По картофелю и луку мы совместно с «Августом» отработали удачные схемы, но продолжаем испытания. У нас в компании в принципе так заведено: прежде чем взять продукт для производства, мы два - три года экспериментируем, смотрим, как он работает в разных условиях. Хотя бывают препараты, насчет которых с первого года уже понятно, что они подходят, и их мы начинаем использовать сразу.

Экономика с системами защиты «Августа» получается совсем другой по сравнению с препаратами других фирм. Еще для нас имеет большое значение доступность пестицидов, так как время нам терять никак нельзя. А эта компания все очень быстро отпускает со склада, стоит только позвонить. Великолепная логистика не может не привлекать. В этом году мы будем добирать препараты «Августа» еще и для кукурузы.

Кроме того, при появлении незнакомых вредных объектов нам важно оперативно получить помощь. Например, в прошлом году на наш лук в поле внезапно напал вредитель, с которым мы до этого ни разу не сталкивались, в нашем регионе он не встречался. Специалисты «Августа» срочно от-



Н. Н. Жерновой и С. С. Енина на картофеле

правили образцы в лабораторию «Агроанализ-Дон», где специалисты определили лукового корневого клеща. Но нужно было срочно найти способ борьбы с ним, потому что время шло, а клещ развивается очень быстро, можно было потерять весь урожай за считанные дни! Кто только к нам не приезжал по этому поводу: специалисты и из ближних регионов – Волгограда, Воронежа, Астрахани и из самой Москвы. Наконец зарубежные коллеги подсказали, какое действующее вещество может помочь, и мы нашли его в «августовском» препарате! Срочно провели обработку и сняли эту проблему.

Н. Н. Жерновой: Если говорить о том, чего нам пока не хватает в продукции «Августа», то хотелось бы расширения регистрации некоторых препаратов на овощные культуры, чтобы «овощная» линейка продуктов стала больше и закрывала все потребности. Также ждем новых действующих веществ, особенно против сосущих и чешуекрылых вредителей. Еще нас инте-

ресуют многокомпонентные препараты: ведь при самостоятельном составлении баковых смесей возрастает риск ошибок, особенно учитывая тот факт, что все обработки мы проводим в ночное время.

ХРАНЕНИЕ И РЕАЛИЗАЦИЯ

А. Ю. Подколзин: Выкопанный картофель мы привозим в овощехранилище и первым делом отправляем на сортировочную линию, где его разбирают по калибрам и качественным характеристикам. Перед отправкой потребителю клубни расфасовываем в тару на упаковочных машинах. Здесь мы исходим из пожеланий заказчика: это может быть сетка, гофрокороба, полиэтилен объемом хоть 3, хоть 10 кг, «биг-бэги» тоже не проблема. Самый ранний картофель чаще упаковываем в сетки по 25 кг, а позже в основном востребована мелкая фасовка, класса «эконом» и наша брендовая «Семидаль».

У нас есть мойка, так что по желанию заказчика продукцию можем поставлять в мытом виде. Поч-

ти всю свою морковь моем, потому что продавать ее в таком виде гораздо выгоднее. Ее пакуем в полиэтиленовые пакеты по 10, 18 кг или в килограммовую брендовую упаковку. Как заказывают, так и делаем.

Лук тоже поставляем обрезной и необрезной, в сетках по 25 кг или в брендовой упаковке «Семидаль» по 2,5 - 3 кг в зависимости от того, что хочет покупатель. Торговые сети, через которые компания реализует продукцию населению, выставляют высокую планку по качественным характеристикам, доставке и логистике, зато и цену назначают адекватную. Необходимо соответствовать требованиям рынка, и это у нас получается.

Елена ПОПЛЕВА
Фото автора и С. Ениной

Контактная информация

Павел Викторович ЕЖОВ,
Алексей Юрьевич ПОДКОЛЗИН
Тел.: (8652) 33-04-40

5 вопросов про уборку моркови и лука

Овощная продукция долежит до нужного срока реализации только в том случае, если она попала в хранилище в хорошем состоянии. Мы попросили менеджера-технолога Волгоградского представительства «Августа» Ирину Ивановну РЯСНОВУ ответить на популярные вопросы агрономов о проблемах уборки и хранения моркови и лука.

Что нужно сделать перед уборкой моркови?

Во-первых, обеспечить защиту от вредителей и болезней. Во-вторых, дать растениям в предуборочном периоде бор и кальций для формирования плотных и качественных корнеплодов и укрепления кожицы, благодаря чему уборка и транспортировка проходят с меньшим количеством травм, а значит – без лишнего «ворота» для инфекции. Если морковь не успевает дорасти до нужного размера, можно привлечь росторегулятор, стимулирующий деление клеток.

Какой день лучше выбрать для уборки моркови?

Идеальный вариант – выкапывать морковь после небольшого заморозка или по крайней мере при устойчивом снижении температуры.

На холоде идет отток питательных веществ в корнеплоды и активное накопление сахаров.

Если морковь предназначена для хранения, то крайне желательно выкапывать ее в относительно прохладную сухую погоду: лежкость сильно зависит от того, насколько быстро удастся охладить загруженные в хранилище корнеплоды до 0 - 1 °С. На жаре корнеплоды быстро вянут, разогреваются, а после перемещения в холодильник покрываются конденсатом и впоследствии заболевают, в частности, ризоктониозом. И никакие фунгициды перед уборкой здесь ничего изменить не смогут. В хранилище с регулируемыми условиями последствия бывают мягче, но и там убранная в прохладную погоду морковь все равно хранится лучше.

Как подготовить к выкопке лук?

Вызревшая, качественная, неповрежденная луковица всегда имеет больше шансов благополучно долежать до запланированного срока реализации. Поэтому в течение сезона растения нужно защищать от болезней и вредителей, так как поврежденный лук всегда в зоне риска. Перед уборкой следует создать условия для высыхания ботвы и «закрытия» шейки: у нас в области после полегания пера с этой целью прекращают полив (примерно за 20 дней до выкопки).

Что нужно знать про уборку лука?

Многие беспокоятся о проблеме шейковой гнили при хранении и применяют массу фунгицидов в период вегетации для профилактики, заботясь о будущем урожае, зато во время уборочной компании при механизированной уборке обращаются с луком как со щепенкой. Между тем травма в любой части луковицы впоследствии «аукнется» загниванием, ведь возбудители болезней рода

Botrytis заселяют любое свежее повреждение сочной ткани. Поэтому очень желательно во время уборки использовать приспособления, позволяющие меньше травмировать луковицы: резиновые накладки, брезентовые полога и тому подобное.

После перемещения в хранилище лук нужно довести до оптимальной влажности, «продуть» при помощи вентиляции.

Какие препараты защитят лук от болезней хранения?

Этот вопрос волнует очень многих! Однако, хотя специальные препараты для предуборочной обработки и существуют (например, ингибитор прорастания Трафик, механизм действия которого основан на сдерживании деления клеток в меристемах), их действие распространяется только на здоровый, качественный лук.

Бывает, что растения развивались неравномерно, и их часть пришлось скосить с еще зеленым пером. Так мы получаем открытую рану близко к шейке луковицы,

а на нее уже «садится» инфекция и в 100 % случаев это ведет к шейковой гнили. Обработка фунгицидом сразу после скашивания действительно может предотвратить инфицирование через шейку в этом случае.

Кроме этого, такие участки нельзя скашивать перед дождем или оставлять необработанными на следующий день: роса и любая капельно-жидкая влага способствуют заражению.

О хранении лука надо начинать думать с момента подбора гибрида и заботиться о лежкости в течение всего периода вегетации, не допуская перекосов и ошибок в питании и поливах. Надеяться на то, что обработка перед уборкой исправит все огрехи, не стоит.

Подготовила Елена ПОПЛЕВА

Контактная информация

Ирина Ивановна РЯСНОВА
Моб. тел.: (927) 535-77-17

Агропроект

«Ак-Жер 2010»: третий год под флагом «Августа»



День поля в ТОО «Ак-Жер 2010»

В середине июля компания «Август-Казахстан» уже во второй раз собрала аграриев республики на Дне поля на своей научно-производственной площадке – в ТОО «Ак-Жер 2010» в Северо-Казахстанской области. Встреча, по отзывам, получилась более масштабной и профессиональной, чем первая в прошлом году. На этот раз День поля вышел действительно на республиканский уровень – гости приехали из Акмолинской, Северо-Казахстанской, Павлодарской, Костанайской и других областей Казахстана.

Участникам встречи, а их было более 250, были представлены производственные посевы и демонстрационные участки выращивания таких культур, как рапс, лен, горох, пшеница, подсолнечник, чечевица и др. с комплексной защитой препаратами «Августа». Квалифицированные специалисты компании охотно делились с коллегами опытом, отвечали на вопросы по технологии выращивания.

После завершения объезда полей и осмотра демонстрационных участков гости имели возможность пообщаться с представителями партнерских компаний «Ак-Жера 2010», среди которых были поставщики новейшей сельхозтехники, удобрений и ХСЗР, программных решений по различным вопросам управления земледелием и т.д. Праздничную атмосферу красочно дополнили школа стрельбы из профессионального лука и монетный аттракцион, где каждый мог сам отчеканить сувенирную монетку с логотипом компании «Август». Среди участников Дня поля организаторы провели розыгрыш лотереи с ценными подарками и призами от ТОО «Август-Казахстан», где главным призом стал подарочный сертификат на комплексную защиту зерновых, масличных или бобовых культур на площади в 100 га.

Рассказывает директор ТОО «Ак-Жер 2010» Александр ХИТРОВ: «Прежде всего мы показали гостям, как реально работает технология No-till в наших условиях. Ведь у нас третий год нет вспашки, вообще нет никакой механической обработки почвы и даже выполнить ее нечем. Есть, правда, дискатор, но его используем только для того, чтобы подровнять поля. Ведь многие земли мы получили от прежних владельцев в очень неважном состоянии.

Сейчас у нас в хозяйстве около 15 тыс. га земли, из них посевная площадь занимает 13,5 тыс. га. Продолжаем возвращать ранее заброшенные угодья в активный оборот, в этом году расширим свою пашню еще на 500 га.

Урожаи 2018 года таковы: пшеница – 23 ц/га, рапс – 23, ячмень – 18, лен масличный – 12 и горох, который оказался самым продуктивным, – 27 ц/га. Кстати, семена гороха «усатого» сорта Аксайский 55, как и некоторых других культур, приобретаем у российской компании «Кургансемена» (прим. ред. – давнего партнера компании «Август»). Наши урожаи вполне достойные, на уровне результатов лучших хозяйств Северо-Казахстанской области. Конечно, они могли быть выше – все-таки не удалось избежать потерь.

В этом сезоне виды на урожай по большинству культур и полей тоже хорошие. Думаю, будет как минимум не ниже, чем в прошлом году, а кое-где и выше. Только по рапсу может получиться немного хуже прошлогоднего, потому что сезон для культуры сложился неблагоприятно, была сухая весна, растения испытывали стресс. А потом началось и продолжается нашествие капустной моли. А по другим культурам ожидаем прибавки к уровню 2018 года.

На Дне поля мы показали гостям прежде всего производственные посевы по пяти культурам с отработанными у нас технологиями выращивания, в том числе и защиты растений. А после повели всех на демонстрационное поле, где можно было посмотреть в сравнении варианты защиты пшеницы и других культур.

Кроме этого, мы на Дне поля представили образцы новейшей техники производства некоторых мировых и российских компаний, продукцию которых мы у себя используем – опрыскиватели «Амазоне», сеялки «Хорш» и т.д., всего более 30 единиц. Также представила свою продукцию компания «Еврохим», с которой мы сотрудничаем по применению минеральных удобрений.

Хотя больше всего гостей привлекала техника, которую мы используем уже три года, и которая показала себя с лучшей стороны. Это прежде всего три посевных агрегата «Борго», а также два –

«Амазоне» и один – «Хорш» для точного высева подсолнечника. Мы начинали три года назад с сеялками «Борго» и сразу же получили урожай зерновых 20 ц/га, это было очень хорошим результатом. Рапса в первый год собрали немного – всего 5 ц/га, но потом мы научились работать с ним, и в прошлом году взяли по 23 ц/га. И по всем другим культурам прибавили.

Что делаем для этого? Совершенствуем систему питания растений – сильно дозы удобрений не повышаем, но стараемся использовать их более эффективно. Защита растений давно отработана, третий год она примерно одна и та же. На яровых зерновых обязательно ведем предпосевную обработку поля Торнадо 500, 2 л/га. Иногда выполняем ее и после посева, до появления всходов культуры. Вносим все препараты в основном опрыскивателями «Амазоне», вот и нынче прикупили еще два с захватом 36 м, чтобы быстрее справляться. Взяли модель опрыскивателя с клиренсом до 1,7 м, чтобы можно было также выполнять десикацию подсолнечника. В фазе кущения яровых зерновых вносим смесь гербицидов – Балерина, Плуггер, Ластик Топ, на пшенице добавляем на некоторых полях препарат Бомба... И кроме того, в смесь добавляем фунгицид Колосаль Про и инсектицид Борей. Спустя примерно 20 дней проводим вторую обработку теми же фунгицидом и инсектицидом. И совмещаем их с азотной подкормкой.

Посевы рапса расширяем, в прошлом году было 1,2 тыс. га, сейчас посеяли 2,7 тыс. га. Используем гибриды, устойчивые к имидазолинонам. Всходы в этом сезоне появились очень тяжело, но посевы потом окрепли, пошли в рост... От сорняков их защитили смесью Парадокс + Грейдер + Адыо. Потом на рапс набросилась капустная моль, многие наши соседние хозяйства сильно пострадали, потеряли значительную часть посевов. У нас потери небольшие, мы против моли провели уже четыре обработки, использо-

вали почти весь арсенал «Августа» – применяли препараты Борей, Борей Нео, Герольд... Испытали в этом сезоне впервые адьювант Полифем, сработал он хорошо. Для усиления ветвления рапса применяли Колосаль Про (или Колосаль). Ждем хорошего урожая.

У нас на Дне поля собрались толковые агрономы, умные крестьяне, мы от них услышали много пожеланий, вопросов, особенно именно по защите наших основных культур. Многие, кстати, приехали к нам уже второй раз, они были и в прошлом году. И то, что они увидели нынче, еще более укрепило их доверие к препаратам «Августа», потому что они могли оценить их эффективность в комплексных системах защиты основных культур в разных погодных условиях.

С каждым годом мы все больше расширяем применение цифровизации – с этого года перешли на систему управления посевами «Сторіо», она очень неплохо себя показывает. В частности, благодаря ей мы всегда в курсе того, что делается на наших полях и посевах, и это при том, что мы еще далеко не полностью используем ее возможности.

Восстанавливаем ранее заброшенные земли по очень простой технологии: обработка сорной растительности Торнадо 500, 2 – 3 л/га и далее две культивации дискатором на 10 и 5 см. Ну а со следующего года – переводим это поле на No-till, и каждый год перед посевом зерновых или сразу после него до всходов культуры обязательно выполняем обработку Торнадо 500. Посевы у нас стоят до уборки чистыми. На всех своих полях нынче рассчитываем на хороший урожай».

Комментирует генеральный директор ТОО «Август-Казахстан» РИШАТ ЗАКИРОВ: «Мы благодарны руководству компании «Август» за создание в нашей республике такого крупного и современного хозяйства. ТОО «Ак-Жер 2010» мы называем научно-производственной базой «Августа». С 2017 года это хозяйство быстро развивается, получает каждый год хорошие урожаи и постепенно становится примером для других. Кстати, сейчас (интервью состоялось 12 августа – прим. ред.) здесь вовсю идет уборка урожая, и первые результаты на ран-

них культурах впечатляют. Например, уборку ячменя завершили со средним результатом 42,5 ц/га, а на одном поле сорта Вакула намолочено 49 ц/га! Урожайность гороха пока в среднем составляет 27 ц/га. Этими результатами можно гордиться.

Третий год работает «Ак-Жер 2010», и второй День поля мы провели на его базе. И несмотря на большие расстояния и не везде хорошие дороги, к нам второй год приезжает отовсюду очень много земледельцев. Приезжают потому, что в этом есть смысл, есть интерес, потому здесь можно узнать много нового. Причем наших гостей интересуют прежде всего именно производственные поля, какая там применяется защита, что нового в технологии. Некоторые приезжали второй раз и сразу замечали изменения. На рапсе ехидно спрашивали: «Вы за год расширили список препаратов для его защиты – а это себя окупит, сможете получить прибыль?». Мы на это отвечали, что у нас все культуры в 2018 году дали прибыль, а данные по этому году проанализируем на семинаре в Кокшетау в ноябре, куда всех приглашаем... Люди с благодарностью принимали приглашение.

Рапс в этом году стал для многих большой проблемой из-за нашествия капустной моли. Мы у себя к моменту Дня поля сделали на нем четыре инсектицидных обработки, и люди могли видеть их эффект, сравнить наши поля со своими, увидеть работу разных препаратов «Августа». Рапс у нас в этом году выглядит неплохо, думаю, получим более 20 ц/га. Многие смотрели на наш рапс с завистью, не всем удалось уберечь его от моли. И в «Ак-Жере 2010» они увидели, как это делать.

Агрономам также нравится, что мы показываем на Дне поля не отдельные элементы, а комплексные технологии на основе No-till по культурам, причем собрали здесь всех партнеров-поставщиков ресурсов для их внедрения – от «Ростсельмаша» и «Джон Дира» до «Рапуля» и «Еврохима», и люди тут же могли устанавливать с ними контакты. Так что гости мероприятия у нас увидели зреющий в поле высокий урожай и то, как, с какими ресурсами он выращен. Мы заявили, что ставим своей целью стабильно получать 40 ц/га зерна и по 25 – 30 ц/га рапса, и показали, как идем к этой цели. Наша земля способна давать такие урожаи, осталось приложить к ней современную технологию, чем мы и занимаемся.

Помимо прочего, наши гости на этой встрече могли «сверить часы» и в отношении цифровизации земледелия – мы им показали, как работаем по системе «Сторіо», как оцифровали все поля и теперь можем в режиме онлайн следить за развитием посевов на каждом поле со своих планшетов и смартфонов... Так что с созданием хозяйства «Ак-Жер 2010» мы получили хороший инструмент для развития и расширения своего бизнеса».

Записал Виктор ПИНЕГИН
Фото ТОО «Август-Казахстан»

Контактная информация

Александр Андреевич ХИТРОВ
Тел.: (10715) 447-90-84
Ришат Ринатович ЗАКИРОВ
Тел/факс: +7 (7172) 57-95-14,
57-95-15

No-till

Учимся у природы



В. А. Васильев (справа) и А. А. Белоносов

Говорят, что чаще всего на технологию No-till переходят те, кто не изучал в вузе агрономию. Вот и глава КХ Владимир Алексеевич ВАСИЛЬЦОВ Мамонтовского района Алтайского края – ветврач по образованию. Уже семь лет он вникает во все тонкости прямого посева, много экспериментирует и охотно делится тем, что узнал, наработал. Публикуем запись беседы с ним.

Владимир Алексеевич, когда Вы занялись технологией No-till?

Впервые я задумался о ней в 2012 году, когда впервые съездил в Аргентину, начал изучать информацию по этой теме, посещал различные конференции. Уже на следующий год я перешел на прямой посев на всей имеющейся на тот момент площади – на 1,4 тыс. га. Так что занимаемся No-till седьмой год. Но полноценно работаем по этой технологии пять лет, последние три года получаем неплохой результат, а до этого просто безобразия было на полях. Сейчас у меня 2 тыс. га земли и небольшой коллектив – шесть человек, но успеваем управиться со всеми полевыми работами вовремя. Основные наши культуры – это яровая твердая пшеница, озимая – мягкая, лен масличный и соя. Соя у нас уже 500 га, и выращиваем ее не только как товарную. Уже три года ведем исследования по договору с СибНИИСХ, у нас 20 делянок линий сои омской селекции. В прошлом году средняя урожайность на них составила 14 ц/га, а некоторые линии давали за 20 ц/га. Рапсом занимаемся только второй год, пока о нем рановато говорить.

Мне о Вас рассказывал профессор ДонГАУ Н. А. Зеленский...

Мое заочное общение с ним началось с информации по No-till, бинарным посевам, которую он выкладывает в интернете. А потом мы были вместе с Николаем Андреевичем в поездке в Аргентину в 2017 году, которую организовала компания «Август», и там очень плотно общались десять дней. Ну а сейчас по его совету закладываем самые различные опыты. В прошлом году посеяли озимую пшеницу в бинаре с люцерной, попробовали подзимний посев пшеницы. И вот что самое интересное – пшеница, посеянная 10 октября, в марте нормально выглядела, а потом возврат холодов в апреле – и около 80 % растений выпало. Я не готов сказать, в чем причина, будем разбираться, еще закладывать опыты. Изучаем нормы высева зерновых для нашего региона. Ведь то, что принято еще с советских времен – 4 млн всхожих зерен на 1 га и более, для меня, например, уже неприемлемо, мы перешли на норму

высева 1,5 - 2 млн. В прошлом году на опытном участке мы посеяли немецкий сорт мягкой яровой пшеницы Тризо с нормой высева семян 80 кг/га с междурядьем 19 см. Когда появились всходы, их было 150 шт. на 1 м², но затем пшеница раскустилась, и на 1 м² при уборке было уже 600 продуктивных стеблей! Когда мои коллеги приезжали, они не верили, что я сеял с такой нормой.

Мы пытаемся управлять растением, это же тоже живой организм. Его надо кормить в определенную фазу, чтобы оно заложило «проекцию жизни». Я считаю, что «раскустить» пшеницу вообще не проблема. Например, на озимой пшенице мы еще осенью смогли получить кушение от пяти до восьми стеблей, посеяв с нормой 2 млн зерен на 1 га. При этом внесли при посеве всего 50 кг/га сложных удобрений. Но зато в 13-й фазе, когда начал разворачиваться третий лист, подкормили ее карбамидом, чтобы пшеница «поняла», что у нее есть хорошее питание, погодные условия позволяют, и тогда она «подумала»: я могу дать не один, а три - пять стеблей. И она дала такое «потомство». Весной пшенице нужно более интенсивное питание, потому что из зимовки она выходит в «зрелом» возрасте, ей нужно хорошо питаться, и поэтому уже на сегодняшний день (*прим. ред.: 19 июня*) мы уже пять раз подкормили ее по листу.

Для ведения химобработок и внесения листовых подкормок у нас два опрыскивателя – фирмы «Амазон» и «Туман». «Туман-2» – достойная техника, которую производит компания «Пегас-Агро». Взял его, чтобы ранней весной подкармливать озимые, когда ничем другим внести удобрения невозможно.

А вообще мое мнение такое: мы кормим не растения, а бактерии, которые перерабатывают минеральные вещества и в переработанном виде «отдают» растениям. Но эти бактерии должны быть в почве. Когда человека от какого-то заболевания лечат антибиотиками, то после этого проводят курс по восстановлению микрофлоры. И с землей то же самое. Почему после того как мы ее вспахали, две недели ничего не растет? Потому что, перевернув

пласт земли, уничтожили и аэробные, и анаэробные бактерии. А чем больше у нас в почве будет живых организмов, тем легче будет растениям. Ведь на естественных лугах все отлично растет. Я так думаю: нужно присматриваться к тому, что вокруг, и учиться у природы.

На Алтае ведь создан Клуб «Амиго Терра»...

Да, объединились те, кто занимается посевом по «нулю». Встречаемся, проводим семинары. Недавно обсуждали плюсы и минусы очесывающих жаток. В 2018 году мы попробовали убрать очесывающей жаткой часть льна масличного, а потом намучались с посевом озимой пшеницы, потому что стоячие стебли льна – они как пакля, сложно сеять. Аргентинская сеялка «Super Walter» по очесу идет, а всходы не вполне дружные получаются. В ЗАО «Орбита» Мамонтовского района пробовали посеять после льна сеялкой «John Deere 1895» и тоже были большие сложности – стебли наматывались на подшипники. Но я думаю, нужно просто подобрать «правильную» сеялку. Если весь мир ими занимается, тема очесывающих жаток перспективна, так как с ними растительные остатки равномерно распределяются, лучше задерживается влага, значит, нужно научиться управлять этим процессом.

Мы и в этом году продолжаем экспериментировать с посевом по очесу. Поле после пшеницы разделили на участки: на одном посеяли рапс анкерной сеялкой – всходы идеальные, а где дисковой – они изреженные. Потому что солому анкер-то разгреб, солнышко дал, воздуха – рапс пошел. А диском солому вдавили... Надо разбираться... Н. А. Зеленский убеждает меня, что при No-till нужно дисковые сеялки использовать. А у меня уже есть трехлетнее наблюдение по яровым культурам, что в наших условиях после анкерной сеялки и всходы лучше, и развитие растений тоже. Что важнее – принцип или результат?

Так Вы уже определились с сеялкой?

Нет. К сожалению, я не могу позволить себе иметь четыре вида сеялок – анкерную, дисковую, монодиск, двойной диск. Это чересчур дорогое удовольствие. Кроме дис-

ковой сеялки «Super Walter», у нас есть «Primera DMC» фирмы «Amazon» с долотовидными сошниками. В этом году испытывали сеялку «Kinze», у которой есть функция раскрытия рядка. Мы ею попробовали посеять рапс, сошник раскрыл почву в рядке всего на 1,5 - 2 см, а эффект был отличный – мощные растения рапса стояли как капуста, насыщенного зеленого цвета. В то время как на этом участке у рапса было уже по шесть листочков, там, где сеяли дисковой сеялкой, их было всего по два.

Как изменилась система удобрения растений при No-till?

При посеве зерновых культур мы даем стартовую дозу сложных удобрений – 50 кг/га, а по вегетации работаем по фазам культур карбамидом с микроэлементами. Я сам сделал растворный узел, в котором готовим КАС, и когда его вносим, эффект сразу же проявляется. В прошлом году на поле яровой пшеницы площадью 83 га провели анализ почвы, и выяснилось, что там не хватает микроэлементов. И тогда томская компания «ПлантаПлюс» предложила нам комплексное минеральное удобрение Тур-Макс. В него помимо NPK входят S, Mg, Fe, Ca, Zn, B, Mn, Mo, Cl, Co, Ni, I, Cr, Se. Мы вносили его на участке площадью 25 га по фазам развития культуры, как нам рекомендовали сотрудники «ПлантаПлюс», и получили там 68 ц/га! А в среднем на том поле мы намолотили 50 ц/га.

Чем убираете урожай?

У меня было два «Акроса», а в прошлом году, когда я понял, что у нас хороший урожай, который надо успеть вовремя убрать, приобрел комбайн фирмы «Claas» и увидел, какая разница между ними. На поле яровой пшеницы площадью 275 га урожай убрали два «Акроса» (с очесывающей жаткой и обычной) и «Claas». Получили там в среднем 40 ц/га твердой пшеницы. В первый день намолотили 260 т, из них 120 т намолотили «Claas», а два «Акроса» – 140 т. Но такая производительность – это полбеды. По окончании уборки мы провели анализ, и оказалось, что «Claas» каждый день фиксировал урожай в 40 ц/га, а «Акросы» – 36 ц/га. То есть потери составляли 4 ц/га! Поэтому в этом году продал один «Акрос» и взял еще один «Claas». Да, он в два раза дороже, но он того стоит! Все познается в сравнении.

Вы применяете «августовские» препараты?

Конечно. В прошлом году использовали гербицид Бомба на зерновых и регулятор роста Рэggi, Гербитокс для защиты льна масличного, годом ранее – Фабиан на сое. В этом году на небольшом участке пшеницы применяли граминицид Ластик Топ, а все посевы пшеницы и сои обрабатывали фунгицидом Спирит.

До того, как стать фермером, я восемь лет отработал в хозяйстве главным ветврачом, и не просто руководил, а много сам практиковал. С тех пор у меня осталась привычка работать профилактически. Когда кормлю в фазе трех листьев пшеницу, то в рабочий раствор обязательно добавляю инсектицид. Потому что листочки сочные, нежные, нельзя допустить повреждения вредителем – это сразу повлечет за собой развитие болезней. Поэтому я заранее, профилактически работаю: два раза применяю фунгициды и как минимум трижды – инсектициды. Когда меня спрашивают, сколько раз я прошел с химобработками по полю, и узнают, что четыре - пять, говорят: «Да ты с ума сошел! Это же та-

ких денег стоит!». Но при этом никто не может ответить, а какая же у них себестоимость пшеницы, а я знаю. У меня затраты на 1 га при урожайности 50 ц/га 13 - 15 тыс. руб. Ну, теперь давайте посчитаем: разделим 15 тыс. руб. на 5 т и получаем – себестоимость 1 т пшеницы – 3 тыс. руб. Это дорого? Это хорошо или плохо? Каждый сам выбирает, как и что ему делать, нужно просто считать. Мне в работе очень помогают специалисты «Августа» – открытые, всегда готовые приехать, проконсультировать. Даже если они чего-то не знают, то не замыкаются в себе, а говорят: «Подожди, я вопрос изучу, посоветуюсь». И потом обязательно дадут полный ответ на любой поставленный вопрос, чего бы он ни касался, это очень приятно. В поездке в Аргентину я познакомился с З. М. Колотилиной (*прим. ред.: ведущий менеджер по сопровождению клиентов*), она все время в пути – позвонишь ей, она: «А я в Монголии у Чинбата». Вот я ей звоню, если что-то нужно. Сергей Капустин (*прим. ред.: глава представительства в Барнауле*) всегда в курсе моих дел, часто бывает в хозяйстве. И в «АгроХимСервисе» есть очень хороший менеджер Александр Белоносов (*прим. ред.: руководитель агрономического отдела*). Он сильно вырос профессионально. Вообще у «Августа» и «АгроХимСервиса» очень дружный коллектив!

Владимир Алексеевич, а с коллегами из других регионов общаетесь?

Неделю назад ко мне приезжал Ю. А. Перетяшко, глава КФХ из Зерноградского района Ростовской области, рассказывал о том, как он стабильно получает урожаи благодаря их планированию. Спросите у любого агронома, может ли он планировать урожайность, и он скажет: «Да вы что!» А это неправильно! У нас есть среднестатистические осадки – 300 мм в год, и если для получения 10 ц пшеницы нам нужно, грубо говоря, 50 мм, то потенциал урожайности – 60 ц. И то, что я уже получил 68 ц/га, пусть на отдельных участках, говорит о том, что в наших условиях такие урожаи – это реальность. При этом в целом по хозяйству на круг вышло 35 ц/га, значит, надо научиться работать так, чтобы все поля давали больше. Но один раз – это может быть случайностью, так же? Так вот посмотрим, как в этом году сработаем. Если за 35 ц/га перевалим, значит, на правильном пути.

В 2013 году в рамках проекта Клуб «Амиго Терра» на Алтай приезжал агроном-консультант из Аргентины, чтобы поделиться своим опытом, и вот от него я услышал такую важную мысль: посеять и убрать – это только 20 % всего дела, самое важное – проанализировать, что ты сделал, и провести работу над ошибками. И он прав. Если найдешь, в чем ошибся, ты это исправишь. Вот мы и анализируем, учимся...

И уже многого достигли. Спасибо Вам за беседу!

Беседовала
Людмила МАКАРОВА
Фото автора

P.S.: Озимая пшеница в хозяйстве убрана, урожай составил от 30 до 35 ц/га, и это при том, что за 50 летних дней выпало 8 мм осадков.

Контактная информация

Владимир Алексеевич
ВАСИЛЬЦОВ
Моб. тел.: (962) 812-40-62

«Август-Муслюм» впервые собрал гостей

Возможно ли такое, чтобы сельхозпредприятие, возникшее чуть более года назад, уже приглашало к себе на День поля соседей и демонстрировало свои реальные достижения? Именно это произошло в середине июля в Муслюмовском районе Республики Татарстан, в хозяйстве «Август-Муслюм», которое было создано в рамках Агропроекта компании «Август» весной 2018 года. Тема встречи – знакомство с приемами возделывания сельхозкультур в системе No-till.



Всех интересовало, как работает сеялка «Bourgault»

Здесь собрались около 200 человек, в основном руководители и агрономы агрохолдингов и крупных сельхозпредприятий республики, а также гости из соседних регионов – Башкортостана, Удмуртии, а также из Казахстана. Приступали к собравшимся земледельцам глава Муслюмовского района Рамиль Муллин, начальник отдела развития отраслей земледелия Минсельхоза Татарстана Ирек Садыков, ведущий менеджер «Августа» по Западно-Сибирскому региону Ринат Хазиев, а также генеральный директор «Август-Муслюм» Владимир Залаянскалс.

Хозяйства хорошо подготовились к приему гостей, на большом поле по технологии No-till посеяли широкий набор культур: яровую и озимую пшеницу, яровой ячмень, кукурузу, сою, горох, люпин, яровой рапс, подсолнечник трех видов (устойчивый к имидазолинонам, трибенурон-метилу и традиционный гибрид). На всех посевах были применены технологии защиты препаратами компании «Август».

Рассказывает генеральный директор ООО «Август-Муслюм» Владимир ЗАЛАЯНСКАЛС: «Наше хозяйство – самое молодое в составе Агропроекта «Августа», мы работаем под флагом компании всего два неполных года, но и нам было что показать. Чтобы долго не возить людей по нашему огромному хозяйству, решили на одном демонстрационном поле собрать все культуры и вырастить их по принятой у нас в хозяйстве технологии. Дополнительно хотели продемонстрировать некоторые новые гибриды и сорта, которые испытываем у себя.

В прошлом году посеяли три сорта озимой пшеницы, которые привезли из Курской области – Юка, Безостая 100 и Ермак. Перезимовали они не очень хорошо, но посев сохранился, деланки ровные, заполненные. По другим культурам нам предоставили семена такие фирмы, как «Пионер», «Казань Агрохимсервис», КВС и др., мы заложили деланки их новых сортов. Всего на демонстрационном поле представили 36 гибридов кукурузы, 18 – подсолнечника, 15 – рапса, по несколько сортов других культур.

Правда, этот сезон у нас не показательный, весна и начало лета были холодными и было очень много сорняков. Только против злаковой засоренности на некоторых полях пришлось выполнить до трех обработок. И все равно сорняков в посевах было довольно много. Но мы не собирались ничего приукрашивать, честно все рассказали и показали, как есть. Причем гости могли на наших полях посмотреть и сравнить различные сорта и гибриды культур на различных уровнях минерального питания, с различной защитой и др.

Наше хозяйство быстро расширяется, фактически оно сейчас представляет собой две агрофирмы в двух районах. В 2018 году «Август» приобрел хозяйство в Муслюмовском районе с площадью пашни 26,5 тыс. га, а в этом году добавил еще одно хозяйство в соседнем Мензелинском районе – еще 13,8 тыс. га. Так что на данный момент у нас общая площадь пашни превышает 40 тыс. га, а посевная – 36 тыс. га. Ее структура в 2019 году такая: озимые зерновые занимают 5,2 тыс. га, яровые зерновые – 16, в том числе яровая пшеница – 5,7, ячмень – 5,1, горох – 3,8 тыс. га. Под подсолнечник отвели 4,9 тыс. га, яровой рапс – 8, многолетние травы – около 1,5 тыс. га.

Кроме того, более 500 га отводим под кукурузу, возделываем ее в основном на силос, но второй год на части площадей пытаемся получить зерно. В прошлом году вырастили хороший урожай в початках, но не было достаточно мощностей, чтобы просушить зерно. Поэтому просто расплющили его через плющилку «Мурска» и заложили на хранение в рукава во влажном виде. Кукурузу и в будущем планируем использовать как основную кормовую культуру, ведь у нас 2,5 тыс. голов КРС, в том числе около 1 тыс. дойных коров. Надои небольшие, сейчас около 15 - 17 л на голову в день, но начали мы с 4 л и за счет оптимизации стада смогли прибавить. Сейчас около 10 т молока ежедневно вывозим на переработку.

Животноводство будем и дальше развивать, в планах – строительство роботизированного молочного мегакомплекса на 1,2 тыс.

дойных коров, сейчас ведется разработка проекта. Так что посеvy кукурузы будем расширять.

Какие планы на этот год? Я думаю, около 100 тыс. т продукции (зерна, семян масличных и др.) мы соберем. Ну а прошлый год был не очень показательный, мы только зашли на свои земли, стали присматриваться к ним, не все успели сделать, что планировали... Но результаты, если сравнивать со средними по республике, получились вполне достойными. Ячменя и пшеницы получили в среднем около 35 ц/га, гороха – 24 (и это при том, что при уборке были потери), рапса взяли в зачете 22, подсолнечника – 19 ц/га. С кукурузой тоже получилось хорошо – при влажности зерна 30 - 32 % мы собрали примерно по 120 - 130 ц/га. Если пересчитать на стандартную влажность, получится около 80 ц/га – совсем неплохо!

Ну а главное, что стремились увидеть земледельцы на нашем Дне поля, это, конечно, как работает технология No-till. Да, многие агрономы в нашем регионе считают, что здесь условия не для нее, но у нас просто нет выбора, нет техники для «классической» системы. На 40 тыс. га есть всего один глубокорыхлитель – 6-метровый «Gregoire Besson», мы его используем для того, чтобы сводить на полях «блюдца», понижения за счет улучшения дренажа. Есть еще 12-метровый культиватор «Catros», которым также можно механически обрабатывать почву – и это все, других почвообрабатывающих орудий нет, полностью полагаемся на No-till. Конечно, нельзя сказать, что мы уже освоили эту технологию, мы только на пути к ней. У нас есть довольно большой парк сеялок, способных сеять по стерне, но как таковой постоянной мульчи еще практически нет, мы ее только начали накапливать на полях.

Так что приходится все время экспериментировать. На большом опытном поле озимые в прошлом году сеяли после уборки гороха с овсом, а яровые зерновые – после кукурузы. Ну а орудием «Catros» работали на некоторых полях на глубину не более 4 см, главным образом для того, чтобы выровнять почву. После такого выравнивания сев вели сея-

лами и с дисковыми, и с анкерными сошниками, так что агрономы могли посмотреть и оценить оба варианта. Это, строго говоря, не совсем No-till, но начинать с чего-то надо.

Закладываем много опытов по значимым для нас темам, например, по норме высева семян зерновых колосовых. Пока это вопрос нерешенный, в этом году мы установили для производственных посевов норму высева ячменя и пшеницы в 3 млн всхожих зерен на 1 га, это примерно 120 - 150 кг/га. А в опытах решили испытать и меньшие нормы – 2 и 1 млн на 1 га в сравнении с 3 млн. Пока рано что-то утверждать, бункер покажет, но поля с нормой высева 1 млн семян (это всего 60 - 70 кг/га!) смотрятся совсем неплохо. Если такими уменьшенными нормами мы научимся получать свои обычные урожаи, то, конечно, перейдем на них. Ведь это дает много преимуществ, прежде всего в перевозках семенного зерна, в логистике, затратах и т.д.

Большую часть полей засеваем сеялками «Bourgault» с 12- и 15-метровым захватом. Все они оборудованы системой внесения двух видов удобрений при посеве. В рядок мы в этом году вместе с семенами вносили сульфаммофос состава 20-20-14, 100 - 150 кг/га в зависимости от культуры, и в каждое второе междурядье – до 100 кг/га карбамида. С сеялками «Bourgault» довольно быстро управляемся с посевной. Нагрузка на каждый агрегат – до 3 тыс. га.

В целом наши гости получили много интересной информации, нам было чем поделиться с ними. Но мы еще пригласили партнеров, которые поставляют нам технику, представить на Дне поля ее новинки. Это, например, «Ростсельмаш», у которого мы приобретаем опрыскиватели, трактора и комбайны (основной – «Торум»). Главные наши «пахари» – трактора «Buhler 460», а также «Xerion» и «Axion» фирмы «Claas», их нам предоставляет фирма «Проминтел».

Мы также сотрудничаем по технике с компаниями «Казань Агрохимсервис», «Агриматко» (опрыскиватели «Jacto»), «John Deere» (они поставляют сеялки точного высева «Maestro» для пропашных культур), самарской компанией «Пегас»

(самоходные опрыскиватели «Туман-2») и многими другими. Назову еще компании «Агромастер», «Amazone» (они представили новую модификацию сеялки DMC, а также агрегат «Catros»), «Лилиани», у которых мы приобретаем бункеры-перегрузчики, а также оборудование для закладки и хранения продукции в рукавах. Так что агрономам у нас было на что посмотреть и о чем задуматься...»

Рассказ руководителя дополняет менеджер-технолог Казанского представительства «Августа» Ранас ФАХРТДИНОВ: «До прихода в «Август-Муслюм» я проработал в сельском хозяйстве более 25 лет, и всегда мы выращивали урожаи по «классической» технологии. И вот с марта 2018 года полностью перешли на No-till. Как удалось это сделать без потерь? Пришлось многое перестраивать в самом себе, в психологии. Очень помогли поездки в хозяйства, где по No-till работают уже давно – в Ростовскую область, в известное хозяйство «Красная Башкирия», а также в Аргентину...»

Именно за счет того, что нам было у кого поучиться, первый блин не вышел комом, в первый же год мы получили хорошие урожаи всех культур. Да и компания «Август» пошла на значительные вложения – у нас были хорошие семена, удобрения, техника, и с погодой, можно сказать, повезло. Надо учесть, что в первый год мы еще вернули в сельхозоборот около 7 тыс. га заброшенной земли. Применяли самый простой способ освоения – опрыскивали глифосатсодержащим гербицидом (Торнадо 500, 2 л/га), потом выдерживали пару недель, выполняли, если требуется, выравнивание полей и сразу сеяли озимую пшеницу.

Многое из того, что мы делали – удивительно, не все агрономы и механизаторы это сразу понимали. Но теперь психологический барьер преодолен, можно идти дальше. Все-таки сеялки «Bourgault» – отличные машины, они способны сеять в высокую стерню, да при этом еще и вносить два вида удобрений – в рядок сложные и в междурядья азотные – карбамид. А когда потребовалось вносить жидкие удобрения КАС 32, то оказалось, что наши сеялки и на это способны.

У нас засушливая местность, осадков выпадает около 300 мм за год, к тому же они распределяются очень неравномерно. И если в прошлом году с осадками повезло, то в этом году с вегетационный период выпало всего 27 мм за восемь дождей, это очень мало, да и осадки были в основном непродуктивные. Но урожай нынче выращен неплохой, и люди у нас поверили в No-till. Да, пока много у нас сорняков, но мы получили поля сильно засоренные, запущенные, и только начинаем их приводить в порядок. И они дают высокую отдачу».

Записал Виктор ПИНЕГИН
Фото Ю. Усачева

Контактная информация

Ранас Саяфетдинович
ФАХРТДИНОВ
Моб. тел.: (917) 916-39-80

Из первых рук

Российский рынок ХСЗР и компания «Август»



А. М. Усков ведет пресс-конференцию после открытия завода «Август-Алабуга». Слева – его заместитель В. И. Алгинин

В августовском номере журнала «Аграрная политика» было опубликовано интервью генерального директора компании «Август» А. М. Ускова. С разрешения редакции публикуем его текст.

«В конце июня в Татарстане российская компания «Август» ввела в эксплуатацию ультрасовременный, не имеющий в мире аналогов завод по производству средств защиты растений «Август-Алабуга». Это событие в значительной степени повлияет на ситуацию, складывающуюся на пестицидном рынке. В связи с этим корреспондент журнала «Аграрная политика» встретился с генеральным директором компании «Август» Александром Михайловичем УСКОВЫМ и задал ему несколько вопросов.

Александр Михайлович, примите наши поздравления по поводу открытия нового завода компании. Какова его проектная мощность?

Более 50 млн л препаратов в год. Это треть современной потребности России в пестицидах. По моим прикидкам, он выйдет на заданную мощность через пять-семь лет. Почему я так смело об этом говорю? Моя уверенность связана прежде всего с тем, что российский рынок ХСЗР – единственный в мире из больших рынков, который очень быстро растет. Мы идем от очень низкой базы, и в качестве примера я могу привести такие показатели: в 2010 году наш рынок был на 13-м месте в мире, в 2017 году – уже на 8-м месте. В течение пяти, максимум семи лет он должен войти в пятерку самых крупных рынков планеты наряду с рынками Бразилии, США, Китая и Индии просто в силу того, что в России много посевных площадей и большой спектр выращиваемых культур.

А что мешает тому, чтобы это произошло быстрее?

Кроме совершенно естественных процессов – ведь должно пройти определенное время, потому что мы растем с рынком, есть еще и нерешенные проблемы, которые мешают развитию. И в первую очередь это то, что и сегодня продолжает действовать устаревший Федеральный закон № 109-ФЗ «О безопасном обращении с пестицидами и агрохимикатами» от 19 июля 1997 года. Изменения этого закона, предложенные Российским союзом производителей химических средств защиты растений, уже семь лет проходят бесчисленные согласования министерствами и ведомствами, но не внесены в закон, и это значительно тормозит развитие российского производства и движение к цивилизованному рынку пестицидов.

До сих пор в Российской Федерации требования к собственным производителям ХСЗР намного жестче, чем к импортерам. Самый простой пример: из всех партий пестицидов, выпускаемых в РФ на любом предприятии, обязательно отбираются арбитражные пробы, которые хранятся в течение всего времени оборота данных партий товара. А вот для импортных пестицидов на границе вообще нет никакого контроля. И поэтому достаточно часто к нам обращаются потребители, купившие импортный продукт, который не сработал по какой-то причине, чтобы мы проанализировали, что входит в состав этого препарата. И зачастую бывает так, что содержание заявленного действующего вещества (д. в.) в импортном продукте меньше указанного, а иногда это д. в. вообще

отсутствует, вместо него обнаруживается какое-либо другое, более дешевое. Но никто никакой ответственности за это не несет.

Каково сейчас соотношение на рынке ХСЗР отечественной и импортной продукции?

В настоящее время общий рынок ХСЗР в РФ – около 160 млн л, и соотношение внутреннего производства и импорта – примерно 50 : 50. Конечно, с точки зрения продовольственной безопасности это недопустимое соотношение, потому что для того чтобы более или

няя программа по двукратному увеличению несырьевого экспорта. Как «Август» участвует в ней?

К сожалению, опять-таки из-за неразумного государственного регулирования мы, быстро наращивая продажи своих продуктов на рынках дальнего зарубежья, большую их часть выпускаем не в России, а на нашей производственной площадке в Китае. Почему? Ведь культуры, которые выращивают в Латинской Америке или Африке, совершенно другие, не те, что возделывают у нас в стране. И продукты, которые мы разрабатываем и производим для этих зарубежных рынков, тоже другие. Но для того чтобы наши заводы могли выпускать пестициды для них в Российской Федерации, в соответствии все с тем же Федеральным законом № 109-ФЗ необходимо, чтобы они были зарегистрированы в России, хотя здесь они применяться не будут. А это в значительной степени тормозит продвижение наших продуктов в дальнем зарубежье.

В качестве примера приведу такой факт: в 2019 году наш дефолитант на хлопчатник Авгурон Экстра займет примерно 80 % рынка Бразилии. И при этом ни грамма этого продукта не произведено в России из-за этого законодательного ограничения. Все поставленное выпущено в Китае. Со следующего года, возможно, Авгурон Экстра мы будем производить на заводе «Август-Бел» в Беларуси, но опять же не в России! Потому что

шлом году в партнерстве с китайской компанией мы приступили непосредственно к стадии его строительства в провинции Хубей. Первую очередь этого предприятия, которое состоит из восьми корпусов, мы планируем ввести уже в конце этого года, чтобы в начале 2020 года начать поставлять его продукцию (а это будет несколько десятков наименований) на формуляционные заводы «Августа» в России и Беларуси.

С принятием правительством РФ в 2017 году плана мероприятий по развитию производства малотоннажной химии в Российской Федерации на период до 2030 года строительство в России мощностей по выпуску д. в. для пестицидов может стать более чем реальным. Тем более что по многим продуктам их производство в нашей стране сейчас может быть дешевле, чем даже в Китае. И мы сейчас работаем в том числе и над этим.

Расскажите о других ближайших планах «Августа».

Мы ждем выделения земли в подмосковном наукограде Черноголовка для того, чтобы строить там новый научный центр, школу и жилье для сотрудников компании. Потому что дальнейшее развитие «Августа» неизбежно связано с научной деятельностью. Нам нужны новые продукты, и поэтому научный центр будет заниматься как формуляцией новых препаратов, так и синтезом новых д. в., а также их биологическими испытаниями. И это – одно из важнейших направ-



Макет строящегося завода «Августа» по производству д. в. в Китае

менее уверенно себя чувствовать, надо иметь 85 - 90 % собственного производства пестицидов. Этого достаточно легко достичь, введя квотирование продуктов, которые поставляются на российский рынок. Сделать это можно по историческому или любому другому принципу, который выберет государство. Это может быть и целевая программа.

Тем более что сейчас, кроме нашего завода «Август-Алабуга», который мы ввели в эксплуатацию, в России строятся еще два новых предприятия по производству ХСЗР: одно тоже в Алабуге, второе – в Липецкой области, и, кроме того, компания «Сингента» объявила о планах строительства своего нового завода. Поэтому мощностей, способных обеспечивать российский рынок средствами защиты растений, в ближайшее время будет с избытком. В таких условиях квотирование поставок пестицидов разумно и необходимо.

Я знаю, что компания «Август»ставляет свои продукты в страны не только СНГ, но и дальнего зарубежья. Сейчас принята государствен-

ная программа по двукратному увеличению несырьевого экспорта. Как «Август» участвует в ней?

Планируете ли вы начать собственное производство действующих веществ для выпуска своих препаратов?

Да. К сожалению, российский рынок на сегодняшний день с точки зрения обеспечения действующими веществами практически целиком зависит от иностранных поставок. В России не производится ни-че-го! В последнее время в связи с изменением экологического законодательства в КНР (а в Китае производится две трети используемых в мире д. в. для пестицидов) происходит закрытие не только отдельных химических заводов, но и целых промышленных зон, рвутся технологические цепочки, становятся дефицитными полупродукты, цены на них растут, в результате рынок лихорадит.

В связи с этим компания «Август» несколько лет назад приняла решение о строительстве завода по производству д. в. в КНР, и в про-

цессе развития компании, продвижения ее на мировой пестицидный рынок.

Помимо этого мы развиваем еще одно направление деятельности – непосредственно участвуем в сельскохозяйственном производстве. Сейчас компании принадлежат четыре сельхозпредприятия (три в РФ и одно в Казахстане), в которых посевные площади в этом году составляют 64 тыс. га. Это отличный путь для продвижения наших препаратов и передовых технологий в растениеводстве – понятно, что наши хозяйства закрывают свои потребности в пестицидах исключительно за счет «августовской» продукции.

Спасибо за беседу!»

Фото компании «Август»

Опубликовано в журнале «Аграрная политика», № 8, август 2019 год



В реакторном зале завода в Китае

Контактная информация

Приемная «Август-Алабуга»
Тел.: (85557) 5-26-03

Внимание – опасность!

«Август» борется с подделками

В московском Арбитражном суде создан прецедент по делу о торговле контрафактным препаратом под видом инсектицида производства компании «Август». В результате проверочной закупки препарата Жукоед на территории ТЦ «Южные ворота» были выявлены товары этой марки с признаками подделки. За торговлю контрафактом суд взыскал с арендатора торговых площадей 300 тыс. руб. в пользу правообладателя.



Для защиты своей продукции от контрафакта на протяжении нескольких лет «Август» сотрудничает с системой бренд-контроля DAT и использует для маркировки упаковок цифровые метки прослеживания – DAT-коды. В частности, это относится к препаратам, предназначенным для использования в личных подсобных хозяйствах (ЛПХ).

Как работает система проверки подлинности? На каждой упаковке средства для ЛПХ с брендом «August» есть специальная голубая наклейка, где под защитным слоем указан 15-значный цифровой код, присвоенный конкретному экземпляру товара. После покупки покупателю предлагается снять

защитный слой и отправить уникальный набор цифр через СМС на короткий номер 3888 (это бесплатно в РФ, Армении и Беларуси) или через сайт www.3888.ru. Если все в порядке, то отправитель получит в ответ сообщение: «Вы приобрели подлинный продукт компании «Август»». Это означает, что препарат можно спокойно использовать по инструкции. В других случаях будет указано, что товар под подозрением или контрафактный: такое сообщение следует показать продавцу, вернуть покупку и потребовать возврата денег. Также рекомендуется сообщить информацию о подделке по телефонам бесплатной горячей линии «Августа» или системы «DAT».

Покупателям не следует пренебрегать возможностью контролировать подлинность товара. Это показала проверочная закупка, которую летом 2019 года провели представители «DAT». Они приобрели «августовский» препарат Жукоед на территории московского торгового центра «Южные ворота». В результате выяснилось, что упаковки имели внешние отличия от оригинала, а уникальный код в системе не зарегистрирован или уже использован.

При этом контрафактный товар продавцы реализовывали без кассовых чеков, а в товарных чеках не указывали реквизиты продавца. Тем не менее, сделанная во время проверочной закупки видеозапись

послужила основой доказательной базы в судебном споре.

Компания «Авента-Инфо» (владелец системы бренд-контроля DAT) обратилась с результатами «эксперимента» в Арбитражный суд города Москвы для защиты прав на объекты интеллектуальной собственности. Ответчиками в споре стали ООО «Грандмаркет» и ООО «Авантаж», которые арендуют павильоны на территории торгового центра.

Надо сказать, что фактические арендаторы торговой площади, где проходила нелегальная торговля, были привлечены к ответственности по такому делу впервые. Суд рассмотрел все обстоятельства и постановил: ответчики должны выплатить правообладателю – компании «Август» – компенсацию в размере 300 тыс. руб. и покрыть судебные расходы.

Необходимо отметить, что предметом подделки стал современный трехкомпонентный инсектицид Жукоед, предназначенный для защиты картофеля от колорадского жука на дачных или приусадебных участках, то есть для выращивания продуктов питания (больше информации – на сайте www.dacha.avgust.com). Поддельные средства защиты растений опасны: они могут вызвать химическое загрязнение окружающей среды. Мошенники нередко добавляют неизвестные вещества в увеличенных дозировках. Поддельные препараты часто нелегально производят в подпольных цехах из неизвестных компонентов.

В итоге садоводы и огородники обрабатывают растения токсичными веществами, и это может сказаться на качестве продукции приусадебного хозяйства: она становится опасной для здоровья человека.

«К счастью, контрафакт не исполнялся по назначению, – поясняет Людмила ЛЮЛЬЕВА, начальник департамента ХСЗР для ЛПХ компании «Август». – Однако на практике обычные потребители, если сталкиваются с подделкой, то, в лучшем случае, используют «пустышку» без действующего вещества и остаются без урожая, в худшем – наносят вред (иногда непоправимый) своему здоровью, почве, разрушают всю экосистему, поскольку состав подделки не известен. Добросовестные производители выпускают продукт, за качество которого отвечают, проводя его регистрацию, исследования и испытания. Подделка же – дешевый товар неизвестного состава и сомнительного качества. Не гонитесь за дешевизной, берегите себя и своих близких, не покупайте подделки!»

По материалам компании «Авента-Инфо»
Фото департамента ЛПХ компании «Август»,
А. Демидовой

Контактная информация

Горячая линия для розничных покупателей продукции «Август» для личных подсобных хозяйств
Тел.: (800) 700-03-57
Горячая линия системы «DAT»
Тел.: 8 (800) 100-38-88

Работаем для Вас с 1990г

DAT | Система бренд-контроля
ПРОВЕРКА кода ПОДЛИННОСТИ

avgust crop protection

ОТ КОЛОРАДСКОГО ЖУКА
Жукоед, СК

- Мгновенный результат
- Всего одна обработка за сезон
- Защита растений от стресса
- Повышение урожайности

МАРКА №1 В РОССИИ

3 активных вещества – ТРОЙНОЙ УДАР ПО ЖУКУ!

Быстрота и стойкость в борьбе с вредителями всходов

Табу® Нео

имidakлоприд, 400 г/л + клотианидин, 100 г/л

С нами расти легче www.avgust.com

avgust crop protection

expectrum инновационные продукты

Двухкомпонентный инсектицидный протравитель семян

Отличное решение для защиты всходов озимых пшеницы и ячменя от личинок хлебной жужелицы и злаковых мух.

Надежный контроль почвообитающих и наземных вредителей растений на самых уязвимых стадиях проростков и всходов.

Уникальная комбинация двух действующих веществ, различных по степени растворимости и подвижности в растении.

Высокая скорость системного действия и продолжительный период защиты.

Сохранение высокой и стабильной эффективности при различных погодных условиях.

