



# ПОЛЕ

# Августа

ГАЗЕТА ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ

## « БЕЛАГРО - 2010 »

### Белорусское село на подъеме

#### УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

**С 8 по 13 июня в рамках Белорусской агропромышленной недели состоялась юбилейная 20-я Международная специализированная выставка «Белагро-2010». Она проходила в Национальном выставочном центре «БелЭкспо» и на базе ОАО «Гастелловское» Минской области, где была организована демонстрация работы техники в поле, показ достижений в области селекции сельскохозяйственных культур, а также экспозиция племенного животноводства. Хотя график министра сельского хозяйства Республики Беларусь Михаила Ивановича Русого был очень плотный, он нашел время, чтобы рассказать нашему корреспонденту о том, как складывается ситуация в аграрном секторе страны.**



Сельскохозяйственная отрасль Беларуси динамично развивается. И если 15 лет назад основной проблемой была продовольственная безопасность страны, то сегодня мы экспортируем продукты питания. За прошлый год за пределы нашей республики их было продано на сумму более 2,3 млрд долл. Глава государства А. Г. Лукашенко поставил задачу в текущем году выйти на 3 млрд долл., и это нам по силам.

Так сложилось, что те программы, которые были разработаны под моим руководством в 2001 - 2003 годах, когда я возглавлял министерство сельского хозяйства, завершились. И сейчас, когда меня вновь назначили министром, мы готовим 14 новых программ на очередное пятилетие. К основным относятся те из них, которые более всего ориентированы на экспорт продукции, и в первую очередь – развитие молочного скотоводства. За последние пять лет мы вдвое увеличили производство молока. Почти каждый год «прирастали» почти на 400 тыс. т. К 2015 году мы ставим задачу выйти на 8,2 млн т молока, должны прибавить еще 1,6 млн т.

Для этого планируем построить 467 абсолютно новых ферм по самым современным технологиям. У нас в этом направлении уже накоплен достаточно большой опыт. Только за прошлый год мы ввели 118 таких ферм, которые есть теперь в каждом районе Беларуси, оснастили их оборудованием ведущих мировых компаний, закупили высокопродуктивный скот, что позволяет получать молоко экстра-класса. Кроме того, будет проведена реконструкция на 1200 существующих фермах. Конечно, финансовые вложения там потребуются солидные, но мы гарантированно эту программу реализуем.

Серьезные изменения намечаем в развитии свиноводства: за пять лет будет построено 75 новых животноводческих комплексов. Большая часть тех, что имеются в хозяйствах, досталась нам еще со времен Советского Союза и сейчас не отвечает требованиям Евросоюза, а в условиях ужесточающейся конкуренции мы должны на этих рынках выглядеть серьезно. Аналогичная программа разрабатывается по птицеводству.

В области растениеводства, за счет его интенсификации, мы должны полностью обеспечить животноводство кормами. Поставлена задача довести объем производства зерновых колосовых до 10 млн т – это более чем по 1 т на душу населения. И, опять же, это реальные цифры. Я уверен, что и в нынешнем году, как и в два предыдущих, удастся получить 9 млн т, несмотря ни на какие сложные погодные условия. Благодаря тому, что проведено серьезное техническое переоснащение, внедряются современные технологии, в полной мере осуществляются все необходимые мероприятия по защите растений с участием ведущих производителей ХСЗР, в том числе и фирмы «Август», мы получаем стабильно высокие урожаи.

Мы очень благодарны «Августу» за то, что, несмотря на кризис, компания смогла построить в Беларуси завод по производству средств защиты растений. Это очень важный шаг по импортозамещению. Этой темой мы занимались с Академией наук еще в 2001 году, когда я был министром сельского хозяйства. Вместо того, чтобы ежегодно направлять более 50 млн долл. на приобретение импортных препаратов, финансировать зарубежных производителей, надо развивать это направление внутри страны. Но производство пестицидов очень специфично, требует крупных вложений, научного подхода. И мы рады, что сегодня первая очередь завода «Август-Бел» пущена, до конца года он будет введен в эксплуатацию полностью.

Да, было много оппонентов, но комиссия парламента по-государственному подошла к этому вопросу и поддержала предложение «Августа» по строительству предприятия. Его продукция уже востребована в стране, а в будущем, как заявляет руковод-

ство компании, пестициды будут поставляться и на экспорт.

Расширение отечественного выпуска пестицидов совпадает с нашими планами по наращиванию производства сахарной свеклы. С сегодняшних 3 млн т сахарной свеклы за пятилетку планируется увеличить объем на 1 млн т, и в основном за счет повышения урожайности. В прошлом году в среднем каждый гектар дал 460 ц, надо выходить на 600 ц. У нас четыре сахарных завода, в их модернизацию в последние три года были вложены очень большие средства. Сегодня они выпускают широкий спектр продукции, качество которой – на уровне лучших сахаропроизводящих предприятий Европы.

Общий объем производства сахара из сахарной свеклы и сырца – около 800 тыс. т. При этом внутреннее потребление 400 тыс. т, остальное экспортируем. Спрос на сахар очень большой, поэтому мы и планируем увеличение объема выращивания сахарной свеклы на 1 млн т. Наши заводы в совокупности могут спокойно переработать примерно 26 тыс. т в сутки. Когда-то перед сельханами была поставлена задача выйти с 1 млн т на 3 млн т, и они сделали это благодаря определенной государственной поддержке, заинтересованности хозяйств. Сегодня некоторые сельхозпредприятия сдают столько корнеплодов, сколько раньше целый район.

Мы планируем получить 1 млн т зерна кукурузы, в прошлом году уже собрали 600 тыс. т. Эту культуру выращиваем на площади 800 тыс. га, и если когда-то мы мечтали получить 10 млн т силоса, в прошлом году заготовили 14 млн т. Коровы должны получать в год более 5 т качественного кукурузного силоса, это – основа высоко-



ких надоев. Над качеством силоса еще предстоит серьезная работа, и в этом плане я надеюсь на помощь фирмы «Август». Хотелось бы, чтобы общими усилиями ученых нашей Академии наук и специалистов компании были разработаны консерванты для силоса, которые позволяли бы сохранять его питательную ценность в течение всего срока хранения.

#### Новость

### БРАЗИЛЬСКИЕ ВСТРЕЧИ

В середине июля состоялась пятидневная деловая поездка в Бразилию начальника департамента маркетинга фирмы «Август» С. В. Косырева и начальника отдела разработки препаратов форм Л. С. Елиневской.

Программа пребывания, подготовленная директором дочерней компании «August DO Brazil LTD» (Сан-Пауло) Андре Сантосом, была очень насыщенной. Помимо решения рабочих вопросов, связанных с регистрацией препаратов «Августа», которая ведется с конца 2008 года, состоялись встречи с представителями науки и бизнеса Бразилии.

Наибольшее впечатление произвело посещение института «Plantec», специалисты которого проводили биологические регистрационные испытания препаратов «Августа». За последние два года благодаря серьезному техническому перевооружению из лаборатории, которая вела только биологические испытания, «Plantec» превратился в крупнейший научный центр, проводящий целый комплекс аналитических исследований в соответствии с требованиями GLP в различных направлениях: пестициды, продукты питания, ветеринарные препараты и т. д. Он же занимается определением качества импортной продукции, поступающей в Бразилию. Оборудование лаборатории, в которое ее директор Александре Сантос вложил 23 млн долл., – самое современное, уникальное даже для Южной Америки.

Очень интересными были встречи с учеными. Ведущий фитопатолог Бразилии профессор Жозе Отавио Ментен подробно рассказал о своих современных разработках, направленных на оптимизацию систем применения фунгицидов на основных сельхозкультурах страны. Крупнейший в мире специалист по использованию гербицидов на сахарном тростнике, ведущий герболог Бразилии Марсело Николае представил обстоятельную презентацию по особенностям применения гербицидов в Бразилии.

Много времени было уделено изучению системы продаж ХСЗР, существующей в Бразилии. Состоялись встречи с консультантами крупных европейских фирм, что помогло лучше понять структуру рынка, на котором в ближайшем будущем придется работать «Августу». Полезной была беседа с председателем Ассоциации малых и средних производителей пестицидов Тулио де Оливейра. Он, в частности, сообщил, что все крупнейшие мировые фирмы, представленные на рынке ХСЗР Бразилии, имеют там свои заводы. При этом 40 % действующих веществ, используемых в стране, выпускается на местных предприятиях – это около 20 крупных и 15 средних заводов. Они же производят большое количество препаратов форм. Этому способствует то, что правительство страны всячески стимулирует отечественное производство ХСЗР.

«Поле Августа»

Продолжение на с. 4

**Герой номера**

**Сергей Комлев:**

# МЫ УВЕРЕНЫ: ТРУДНОСТИ В АПК – ДЕЛО ВРЕМЕННОЕ

**Международная аграрно-торговая компания «Валары» («Valars Group») – один из лидеров российского рынка экспорта зерна. Она успешно осуществляет развитие собственных агрокомплексов в России и на Украине и на общем фоне российской экономики и, в частности, сельскохозяйственного сектора, на протяжении нескольких лет остается достаточно стабильным предприятием. Общее количество работников компании только в России составляет более 7800 человек, из них 6300 человек занято в сельскохозяйственном производстве. Герой этого номера – директор ООО «Валары-агро» Сергей КОМЛЕВ.**



**Сергей Борисович, что собой представляют «Валары-агро»?**

Компания «Валары», в которую входит и наш холдинг, юридически образована в декабре 2006 года, но мы все-таки ведем свою историю с 1998 года, с момента создания ОАО «Югтранзитсервис» (ЮТС). Весь топ-менеджмент, весь коллектив сложился тогда. За достаточно короткий срок компания стала одним из крупнейших экспортеров зерна. В конце 2006 года из-за конфликта акционеров генеральный директор ЮТС Кирилл Олегович Подольский был вынужден уйти. Но вместе с ним ушли топ-менеджеры, менеджеры среднего звена, и уже в начале 2007 года он организовал компанию «Валары», у которой сейчас есть торговое представительство в Египте, торговая компания в Лозанне (Швейцария), офисы в Киеве и Москве. Через полтора года мы выкупили почти все активы ЮТС. Поэтому и считаем, что нашей компании уже 12 лет. Основное направление деятельности – выращивание сельхозпродукции и экспорт зерна. На сегодняшний день мы являемся третьими по счету экспортерами зерна в России. Поскольку я отвечаю за аграрное направление, то больше буду говорить именно об этом. Сельхозпроизводство у нас находится в России и на Украине, соответственно разделено управление – офисы находятся в Таганроге и Киеве. На Украине, где холдинг называется «Валары-агро», у нас 122 тыс. га пашни. В России в обработке находятся 220 тыс. га земли, они подчинены двум управляющим компаниям – «Валары-агро» и «Грейн-Вэйл». Это деление было изначально территориальным. У «Грейн-Вэйл» в подчинении хозяйства Неклиновского, Матвеево-Курганского и Радионово-Несветайского районов Ростовской области, здесь 100 тыс. га. А «Валары-агро» управляют 13-ю хозяйствами, расположенными в Азовском, Кагальницком, Веселовском и Песчанокском районах Ростовской области, еще одно находится в Краснодарском крае и два в Ставропольском крае. Общая площадь пашни – 120 тыс. га. Хозяйства, в большинстве своем неблагопо-

лучные, слабые, «приходили» к нам разными путями. Но были и редкие исключения – агрофирма «Кагальницкая» входила в Клуб «Агро-300», ОАО «Приморский» Азовского района тоже было довольно благополучным хозяйством. Но все попали к нам не от хорошей жизни. Приходя в них, мы не меняем руководителя, стараемся находить с ним общий язык. Конечно, есть исключения, работать в холдинге сложнее, здесь во главе угла интересы не конкретного предприятия, а всего холдинга. И в этом, собственно, большие преимущества: мы, например, можем снять технику и перегнать ее туда, где «горит». Или семеноводство – семенные посевы для всего холдинга мы размещаем в наиболее благополучных хозяйствах.

**Что вы производите и экспортируете?**

Экспорт – это в основном пшеница, примерно на 95 %, и ячмень. Иногда у нас бывают разовые сделки, как, например, по рапсу в прошлом году. Почему разовые? Дело в том, что на вывоз сырья масличных культур существует пошлина, и нам более выгодно передать рапс на переработку таким компаниям, как «Юг Руси» или «Астон», а они уже экспортируют масло, вывозной пошлины на которое нет. Также экспортируем горох, кукурузу, но и это, как правило, разовые небольшие сделки. В зависимости от экспорта выстраивается структура посевов. В этом году озимая пшеница занимает в хозяйствах от 55 до 60 % посевных площадей. Из-за того что цена на пшеницу низкая, мы хотим заменить ее другими культурами, и одна из них – рапс. Сегодня наши компании – «Валары-агро» и «Грейн-Вэйл» – выращивают 75 % ростовского рапса, это 23 тыс. га. И у нас эта культура удается. По последним сводкам, средняя урожайность 30 ц/га, так что год очень хорошо сложился по рапсу. И во многом благодаря фирме «Август» – нам очень помог препарат колосал. В прошлом году рапс посеяли очень рано, поскольку в конце августа – начале сентября прошли дожди. Всходы получили идеальные! И очень переживали, что рапс перерастет. Тем более осень была долгая, теплая. Обработали посевы колосалем, и хотя в зиму рапс уходил с 8 - 9 листьями, мы не потеряли ни одного поля, посевы хорошо перезимовали. В 2009 году на круг собрали 26 ц/га, а в этом году будет более 30 ц/га, потому что на сегодняшний день (прим. ред.: 2 июля) мы убрали только 62 % посевов и начинали уборку с не самых хороших полей. Соседи часто приезжают к нам, интересуются, какими препаратами мы работаем на рапсе, какие гибриды берем, я думаю, многие будут пытаться выращивать озимый рапс.

**И какие же гибриды используете?**

Фирм КВС, «Сингента» и «Лембке». У «Лембке» хорошие гибриды, морозоустойчивые, но дорогие. Из «сингентовских» в этом году хорошо себя показали Токата и Нельсон, и уже сейчас мы заказываем на следующий год семена. Гибриды КВС тоже нормально себя показали. Но

аналитику еще пока не проводили. По окончании уборки агроотдел, как обычно, соберет данные урожайности по всем хозяйствам, проанализирует, и на основе этого мы сделаем заказ, выбрав наиболее продуктивные гибриды. Мы постоянно практикуем проведение демонстрационных опытов совместно с поставщиками и семян, и пестицидов, в том числе и с «Августом», и с «Сингентой».

Рапс – высокотехнологичная культура и немного рискованная – мы можем не получить ее всходы осенью, потому что лимитирующим фактором здесь является влага. Удобрения дать – не проблема, подобрать хорошие гибриды, защитить от сорняков, вредителей, болезней – тоже, ну а влага... Правда, мы идем на риск, покупаем семена, а в случае, если по какой-то причине у нас не получается посеять рапс, мы оставляем их на следующий год переходящим фондом. А на его месте сеем либо подсолнечник, либо другие яровые культуры.

**Вернемся к структуре посевов.**

Озимый рапс занимает 10 % посевных площадей, подсолнечник 15 %, пока еще сеем кукурузу, ее у нас 5 - 6 %, но, скорее всего, откажемся от нее. Здесь, на юге, она очень нестабильна, пять лет не дает нам нормального урожая. Он варьирует от 30 до 40 ц/га зерна, а это очень мало. Мы занялись новыми для нас культурами – льном масличным и нутом. Чем привлекателен нут? Это самая засухоустойчивая из зернобобовых культур, что для нас очень важно. Срок уборки – август, растения не полегают, створки плодов не растрескиваются, потенциальная урожайность около 20 ц/га. О результатах пока рано говорить, но выглядят посевы неплохо. Единственная проблема – отсутствие гербицидов, поэтому уход заключается в проведении механических обработок. Но с осени можно применять тот же «августовский» гербицид торнадо. Внутри страны зерно нута практически не востребовано, поэтому это экспортная позиция для стран Ближнего Востока – Израиля, Турции и др., где спрос на него велик и по хорошей цене. В 2009 году она составляла 14 - 15 руб/кг. В этом году посеяли нут на семена на 600 га. Для озимой пшеницы нужны хорошие предшественники, поэтому увеличиваем площади посева гороха, нута, льна масличного, рапса.

Нам повезло, что у нас в области есть два крупных переработчика масличных культур – компании «Юг Руси» и «Астон». Так что рапс с полей отправляем сразу на переработку. Лен масличный «Юг Руси» выращивает в своих хозяйствах, а также закупает, дает неплохую цену – 10 - 11 руб/кг. Мы занимались льном, получали по 17 ц/га, и с такой ценой это рентабельная культура. Опять же – хороший предшественник для пшеницы, потому что срок уборки – август, после зерновых. В этом году удалось посеять лен только на семена, потому что сами семена были в огромном дефиците, да еще и достаточно дорогие – 40 руб/кг.

**А сахарной свеклы у вас много?**

Около 3 тыс. га. Это примерно 2,5 - 3 % от всех посевных площадей. Но опять же, у нас не все районы расположены в свекловичной зоне. Мы попробовали в 2008 году сеять свеклу в Грачевском районе Ставропольского края, где ее никогда не выращивали, и собрали 238 ц/га. Убытка не было, но и прибыли тоже, и мы отказались там от этой затеи. Здесь у нас, конечно, не кубанские погодные условия, где влаги хватает, тем не менее, 380 - 400 ц/га на богаре мы получаем. Правда, в прошлом году практически вся свекла

у нас вымерзла, из 2,5 тыс. га осталось всего 500 га. Пересевать не стали, а зря – май был дождливый, мы все-таки получили бы урожай. В этом году сроки сева немного сдвинули, последнюю неделю я поехал по хозяйствам, и везде свекла чистая, корнеплоды уже по 300 - 350 г, а время еще до уборки есть, да и погода благоприятствует – идут дожди, что нехарактерно для июля. Из года в год сею 2,5 - 3 тыс. га сахарной свеклы, из них 500 га – в Краснодарском крае, остальное – в Ростовской области.

**И куда урожай сдаете?**

Проблемы со сдачей есть, и особенно в этом году будут, потому что на Кубани посеяно свеклы в полтора раза больше, чем в прошлом. Поэтому мы решили пожертвовать какой-то частью прибыли, взяв весной у сахарных заводов аванс, рассчитываясь за который будем урожаем. Я очень люблю эту культуру. Во-первых, это отличный предшественник для пшеницы, если вовремя убрать ее. Во-вторых, сейчас такая конъюнктура рынка, что рентабельность сахарной свеклы (при должном уходе и внимании) может достигать 80 - 90 %, а максимально и 100 %. Культура интересная, выгодная, немного хлопотная. Но не без того. В сельском хозяйстве любая культура требует внимания.

Сейчас идет уборка озимой пшеницы, и я думаю, урожай будет выше, чем в прошлом году. Только что С. В. Зубарь (ОАО «Петровское» Азовского района) сообщил, что у них одно поле дало в среднем 53 ц/га. В компании «Агроинвест-Союз» Белоглинского района Краснодарского края, где из 3 тыс. га убрано 320 га, урожайность 49 ц/га, в Песчанокском на сегодня в среднем собирают по 40 ц/га, а в прошлом году там на круг было 37,2 ц/га. Но тогда на урожай негативно повлияли апрельские заморозки.

**И какую при этом ожидаете рентабельность?**

Плановый отдел пока еще не подсчитывал, но тем не менее уже сейчас можно сказать, что затраты на 1 га пшеницы получаются в районе 14 тыс. руб. – это не прямые, а общие. В прошлом году они были значительно выше, потому что осенью 2008 года очень дорогими были удобрения, аммофос марки 12:52 стоил 33 - 35 тыс. руб/т. В этом году на удобрениях мы немного сэкономили. Аммофос обошелся по 13,5 - 14 тыс. руб/т. Делим 14 тыс. руб. на среднюю урожайность (40 ц/га), получаем себестоимость пшеницы 3,5 руб/кг с НДС. Но в нее же очень многое входит – те же проценты по банковским кредитам, а они очень большие, потому что, приобретая сельхозпредприятие, мы брали кредиты, закрывали его долги, закупили новую технику. На себестоимость ложится и амортизация техники, по которой мы ставим реальный срок, сколько она работает – 7, максимум 8 лет. Если по прямым затратам около 9 тыс. руб/га, и это – 2,25 руб/кг. Все остальное – косвенные, общехозяйственные, но они же есть, что нам самих себя обманывать. При себестоимости 3,5 руб/кг с прибылью могут продавать пшеницу только те хозяйства, которые находятся недалеко от воды, от места формирования экспортной цены, это Азовский, Неклиновский, Матвеево-Курганский районы, потому что у них логистика позволяет дешево довести груз до корабля. Ценообразование на юге России формируется в портах – Новороссийске, Туапсе, Ростове, Азове, Таганроге. Чем дальше от воды, тем цена ниже за счет того, что доставка и логистика съедают всю прибыль. Поэтому хозяйства, находящиеся недалеко, могут по этой цене продавать, а то, что получим в Ставропольском крае, будем складировать на своих линейных элеваторах – Развилкинском в Песчанокском районе, Матвеево-Курганском и Мечетинском в Зерноградском районе. На них мы будем формировать партии и ждать, когда поднимется цена.

**И какая она на сегодня?**

На самое ходовое зерно (пшеницы четвертого класса) – 4 руб/кг в Азове, Ростове и Тагароге и 4,6 руб/кг в Новороссийске. Это наши экспортные цены. Но, сами понимаете, цена низкая, с учетом перевозки это все равно, что сработать почти в ноль. А весь год выращивать... Но подъем цены может быть, учитывая то, что в Поволжье, в Оренбурге все «сгорело», даже в Воронеже уже начали убирать на две недели раньше обычного. В связи с этим будет недобор урожая в России.

**А запасы зерна, оставшиеся с двух предыдущих лет?**

Они, конечно, огромные. Интервенционный фонд тяжелым бременем тянет рынок, и именно морально. Мы, кстати, тоже храним 86 тыс. т зерна этого фонда на нашем Мечетинском элеваторе. Правительство должно серьезно подумать, что делать. Нельзя зерно интервенционного фонда резко выбрасывать на рынок, потому что он просто обрушится, но и сокращать запасы постепенно надо. Другое дело, что покупали пшеницу по довольно высокой цене, и сейчас продавать его по низкой – это сразу же зафиксировать убытки.

**Вы сказали, что большие средства у вас ушли на покупку техники.**

В тех хозяйствах, которые мы приобрели, набор техники был примерно следующий: из тракторов Т-150, старые МТЗ-80, даже ДТ-75 гусеничные, которые можно было продавать в Европу как раритет и на этом хорошо зарабатывать. Комбайны «Дон-1500А», еще красного цвета. Соответственно, приходя в хозяйство, мы меняли парк техники. В основном сейчас у нас работают тракторы таких марок, как «Кейс» и «Нью Холланд», очень нам нравится продукция компании «Си-Эн-Эйч» (CNH). Комбайны большей частью «Нью Холланды». Есть «Клаасы-Тукан», произведенные в Краснодаре, их в прошлом году купили 20 штук. Это было сделано в связи с тем, что на покупку мы взяли кредит, а это единственный импортный комбайн, по которому была субсидия на проценты.

В этом году мы взяли на холдинг 50 «Нью Холландов». Последние пришли буквально пять дней назад, успели к уборке. В основном покупали их, потому что увеличили площади посева рапса, а его убираем одновременно с пшеницей, поэтому и взяли комбайны с рапсовыми столами, чтобы своевременно провести уборку. Всего в холдинге 133 импортных комбайна, и большей частью это «Нью Холланды».

**Дорогие они?**

Все относительно. Конечно, дороже, чем «Акрос», но я считаю, они стоят тех денег: производительность в два раза выше, горючего потребляют намного меньше, зерно очищают так, что его можно сразу же закладывать на хранение. И ломаются гораздо реже. Если купленные в прошлом году «Акросы» у нас уже два - три дня простояли на ремонте, то с «Нью Холландами» таких проблем нет, некоторые из них у нас уже по шесть лет отлично работают, и еще

столько же послужат. В связи с таким большим количеством этих машин, мы организовали собственный сервис. Ребята обучены, могут сами и настраивать, и диагностировать. Кроме того, пользуемся услугами зерноградского технического центра, так что проблем нет.

Трактора у нас тоже от корпорации CNH – «Кейсы» и «Нью Холланды», зерновые и пропашные сеялки на 90 % импортного производства, в том числе «Джон Дир», «Грин Плейс», аргентинская «Джорджи», есть «куновская» техника, большой набор, всего не перечислишь. Отечественными сеялками СЗ-3,6 мы сеем около 10 % зерновых и то используем их, когда какой-то аврал. Из опрыскивателей у нас самоходные «Апачи», прицепные «Амазоне». То есть, на те операции, где нужны точность и скорость, мы берем импортную технику.

Так же в этом году купили 32 прибора GPS, которые многие в глаза раньше не видели. Это позволило вести опрыскивания гербицидами в ночное время, а это меньший стресс для культурных растений, потому что температура воздуха ниже. Сейчас пожилые механизаторы, которые в штыки воспринимали GPS, благодарны за них, работа многократно облегчилась.

**У вас есть пожилые механизаторы?**

А у нас в основном именно они. Кстати, большая проблема в сельском хозяйстве в том, что средний возраст, я не ошибусь, если скажу, что около 50 лет. Стараемся заработной платой удержать людей. Те механизаторы, которые работают у нас на импортной технике (трактор + комбайн), очень прилично получают – 350 - 370 тыс. руб. в год. Иногда даем и займы для приобретения жилья. Ну, а средний уровень зарплаты по хозяйствам, включая уборщиц, сторожей, 11 тыс. руб. Для села, я считаю, неплохо. Мы поощряем обучение в институтах, покупаем жилье молодым специалистам (до 35 лет) в рамках национального проекта.

**В приобретенных хозяйствах наверняка было животноводство...**

И мы его оставляем. Это не обуза, а скорее политический и социальный вопрос. Как правило, сельхозпредприятие является единственным работодателем. Мы не можем выкинуть людей на улицу, оставить без работы. Хотя в выручке доля продукции животноводства занимает, я думаю, не больше 1 %. У нас нет мега-ферм, но стараемся сбалансированным питанием, рационами добиваться хотя бы небольших успехов, поддерживаем фермы в нормальном состоянии. Когда приобрели агрофирму «Кагальницкая», в которой 800 голов КРС и из них 320 голов дойного стада, надой на



Коллеги: (справа налево) главный агроном В. Г. Тищенко, агроном по защите растений С. В. Черных с Э. Д. Савченко

фуражную корову составлял 4600 кг, сейчас – 5400. Прогресс есть. Но даже при таком надое это все равно нерентабельно, потому что летом 2009 года закупочная цена падала до 6,5 руб/кг при себестоимости 9 - 10 руб., работали в убыток.

**А во что вам обходится перевооружение хозяйств?**

Только на покупку комбайнов в этом году мы затратили около 400 млн руб., в прошлом году купили техники на сумму порядка 350 млн руб. И примерно столько – 300 - 400 млн руб. (при больших покупках) мы вкладываем в развитие ежегодно. Но эти затраты себя оправдывают. Потому что мы, повторяюсь, решаем вопрос с кадрами: на «Нью Холланде» заняты два человека в две смены, на двух отечественных – четыре, а делают они один и тот же объем. То есть мы не от хорошей жизни вкладываем в перевооружение такие суммы. Например, в этом году, помимо комбайнов, покупаем еще трактора, сеялки, опрыскиватели, GPS, на эти цели уйдет около 500 млн руб.

**Значит, сельское хозяйство совсем не «черная дыра», коль вы это делаете?**

Может быть, мы слишком большие оптимисты. Конечно, многие восприняли в 2008 году, когда цена на продукцию была высокая, особенно это было видно по продажам импортной техники. Невозможно было купить комбайн, заводы-производители – тот же «Джон Дир», «Нью Холланд» работали в полную силу, а техники не хватало. Вот тогда на селе вздохнули свободно, и люди смогли чуть-чуть... передохнуть. Они получили прибыль, потратили ее на перевооружение. Мы уверены, что теперешние трудности – временные, и в дальнейшем будет рост цен на сельхозпродукцию. Поэтому и вкладываем деньги в ее производство. (Прим. ред.: цена на пшеницу на 19 июля выросла до 4,5 руб/кг в Азове, Ростове и Таганроге и 5,3 руб/кг в Новороссийске).

**Планируете расширяться?**

Последнее хозяйство мы приобрели в апреле 2009 года, в самый разгар кризиса. Но очень уж привлекательным было предложение, потому что это были два хозяйства в Азовском районе, земли которого

в Ростовской области – одни из наиболее плодородных. Кроме того, там был неплохой парк техники – импортные комбайны, сеялки, тракторы «Бюлер». Ну а самое главное – очень сильные руководители, которые и сейчас возглавляют эти предприятия – Виктор Александрович Крупченко (ОАО «Приморский») и Сергей Владимирович Зубарь (ОАО «Петровское»). Сейчас очень много предложений по приобретению хозяйств в Краснодарском и Ставропольском краях, в Ростовской области, а так как в наших планах дальнейшее расширение, я думаю, что зимой мы будем их рассматривать.

**Какое участие «Август» принимает в решении ваших глобальных задач?**

Самое активное. В прошлом году наши объемы закупок несколько снизились из-за того, что «Август» был вынужден перейти только на предоплату, а у нас не хватило средств работать на таких условиях по всему ассортименту, но, тем не менее, приобрели гербициды торнадо, прима, протравитель виал ТТ и некоторые другие препараты. В этом году мы получили больший кредит доверия со стороны компании, наш заказ уже на сегодняшний день превышает прошлогодний в два раза, но и это еще не все.

Я думаю, что по нынешней погоде нам понадобятся препараты для борьбы с болезнями сахарной свеклы, а в дальнейшем у нас в планах приобретение протравителей зерновых, фунгицида колосаль для обработки рапса, гербицида торнадо... Конечно, весной было немного сложно. Спасибо за терпение компании «Август», нам пришлось немного задержать с оплатой, но на сегодняшний день все авансовые платежи сделаны, и я думаю, все будет хорошо.

Традиционно мы берем у «Августа» большие объемы торнадо, трофи, колосаля, свекловичная программа у нас полностью «августовская», отработанная, так что менять ее смысла не вижу. Тем более компания может поставить полный пакет защиты, включая и карибу (прим. ред.: на смену которому пришла собственная торговая марка «Августа» – гербицид трицелс). К сезону применения (весна или осень) формируем заявки и по мере необходимости выбираем те препараты, которые нужны для решения возникающих на полях проблем. Поставки осуществляются всегда оперативно. Конкретно нашими хозяйствами занимается глава зерноградского представительства фирмы «Август» Эдуард Дмитриевич Савченко, а мы давно друг друга знаем, лет десять, так что всегда находим взаимопонимание.

**Удачи Вам! И спасибо за беседу!**

Беседовала Людмила МАКАРОВА  
Фото автора

**Комплексная система фирмы «Август» по защите рапса**

	01	07	13	19	21	21 - 30	31 - 39	50 - 53	61 - 63	63	64	87
	Посев	Прорастание	Семядоли	3 настоящих листа	Образование розетки	9 и более настоящих листьев	Рост стебля	Образование бутонов	Начало цветения	Цветение	Образование стручков	Полное созревание
До посева	ТАБУ®											
ТРЕФЛАН	БРЕЙК®											
	ГРАМИНИОН®, ЗЕЛЛЕК-СУПЕР®, МИУРА®											
	ЛОНТРЕЛ-300											
	КОЛОСАЛЬ®											
	© – зарегистрированный товарный знак 3АО Фирма «Август»											

# «БЕЛАГРО-2010»...

Окончание. Начало на с. 1

Для того чтобы обеспечить хозяйства республики семенами, произведенными в Беларуси, мы построили два кукурузокалибровочных завода – в Мозырском районе Гомельской области и Ивацевичах Брестской области, здесь уже пущена первая очередь, завершается строительство второй. В производстве семян кукурузы налажено тесное сотрудничество с учеными России и Молдовы.

Еще одна программа, о которой я хотел бы сказать несколько слов, условно называется «Устойчивое развитие села и сельскохозяйственных территорий». Почему обращается такое внимание именно на территории? Мало развивать производство, надо развивать и инфраструктуру, строить перерабатывающие предприятия, объекты социальной сферы. Все должно быть завязано в единое целое, чтобы весь комплекс развивался динамично. Когда в 2005 году в рамках Государственной программы возрождения и развития села планировалось строительство агрогородков, были скептики, убежденные в том, что это

невыполнимо. Но на сегодня у нас построено 1400 агрогородков с нормальными школами, медицинскими учреждениями. Теперь надо продолжить эту работу для того, чтобы обеспечить приемлемые условия труда и жизни селянам.

Наша выставка «Белагро-2010» убедительно продемонстрировала, насколько высок потенциал аграрного сектора экономики республики, сельскохозяйственного машиностроения. То, что в ней приняли участие более 400 различных предприятий из 18 стран мира, в том числе из России, Украины, Германии, Франции, Испании, Польши, Чехии и др., говорит о том, с одной стороны, насколько привлекателен сегодня рынок Беларуси. А с другой – растет интерес к высококачественным продуктам, производимым в нашей стране. Пользуясь случаем, хочу через газету «Поле Августа» поблагодарить губернатора Краснодарского края А. Н. Ткаченко и минсельхоз края за то, как достойно была представлена на выставке «Белагро-2010» Кубань. Для нас это очень важно, ведь это один из самых высокоразвитых сельскохозяйственных регионов России.

## Встречи

# «АВГУСТ-УКРАИНА»: Горячий июнь 2010-го

**Июнь для компании «Август-Украина» выдался по-настоящему «горячим» – мы провели три крупномасштабных мероприятия. Это участие в главной сельскохозяйственной выставке Украины «АГРО-2010», организации Агрономической олимпиады по технологии выращивания рапса, проведение Всеукраинского Дня поля совместно с компанией «Бучаггрохлебпром».**

«АГРО-2010». Пожалуй, самым ярким и важным событием сезона для нас стало участие в этой выставке 15 - 19 июня в качестве официального спонсора. Естественно, что такой статус и тот факт, что компания впервые приняла решение участвовать в выставке, потребовали ответственной подготовки и особой организации работы на агрофоруме. Для того чтобы быть ближе к потребителям и широко представить на выставке продукцию фирмы «Август», было принято решение разместить рабочие места наших региональных консультантов на экспозициях потребителей и дистрибьюторов препаратов «Августа». Поддерживая, таким образом, основной бизнес наших партнеров, менеджеры «Август-Украины» консультировали посетителей по вопросам организации систем защиты сельскохозяйственных культур.

Такие рабочие точки были организованы на пяти экспозициях: компании «Агромир»

(продажа сеялок для прямого посева в системе No-till), фирмы «РОМ» (продажа техники для выращивания сахарной свеклы), «Львовагропромашпроект» (производство опрыскивателей и протравочных машин), ООО «Бучаггрохлебпром» (производство и продажа семян), Украинской ассоциации производителей и переработчиков сои и Научно-исследовательского института сои (селекция и производство семян). Специально для выставки был разработан фирменный стиль «Август-Украина» и изготовлено большое количество раздаточных и рекламных материалов.

Более 500 человек – специалистов хозяйств смогли предметно пообщаться с нашими технологами и получить из «первых уст» исчерпывающие профессиональные консультации по системам защиты различных культур. Хочется отметить, особенно на фоне продолжающегося экономического кризиса, что количеством

и составом экспонентов, посетителей, вниманием со стороны государства, деловой активностью, выставка «АГРО-2010» продемонстрировала (если перефразировать известное выражение М. В. Ломоносова), что «экономика Украины прирастает сельским хозяйством будет!»

**ОЛИМПИАДА.** Читатели газеты давно знакомы с проектом фирмы «Август» «Агрономические олимпиады» и с интересом ожидают октября, когда на выставке «Золотая осень-2010» в Москве пройдет между-

народный суперфинал среди агрономов хозяйств - призеров региональных турниров, который подведет определенный итог двухлетнего «олимпийского движения» «Августа». А такие олимпиады были организованы и проведены (всего уже 15) в различных регионах и по разным сельскохозяйственным культурам в России и Украине.

## ГОВОРЯТ УЧАСТНИКИ «БЕЛАГРО-2010»

В заключение я хотел бы сказать несколько слов в адрес аграриев Беларуси и России. Это люди, на которых держатся все государства. Статистика утверждает, что каждый из них дает работу семерым.

Очередное интеллектуальное соревнование – Агрономическая олимпиада по технологии выращивания рапса прошла 17 июня в Киеве. В ней приняли участие 54 человека, которые в течение полутора часов отвечали на 50 вопросов тестовых заданий. Хочется отметить тенденцию роста от олимпиады к олимпиаде уровня теоретических и практических знаний агрономов-технологов. Несмотря на то, что вопросы тестовых заданий были весьма сложными, средний процент правильных ответов составил 69 %, что является очень хорошим показателем.

Стенд представительства компании и завода «Август-Бел» за пять дней посетили сотни специалистов. Приведем отзывы двоих из них.

**Лилия Гулинская, заместитель директора Могилевской областной инспекции по семеноводству, карантину и защите растений:** «Хозяйства нашей области уже давно работают с российской компанией «Август», а в этом году они уже попробовали практически всю продукцию, произведенную предприятием «Август-Бел». И на сегодняшний момент никаких замечаний по качеству, эффективности препаратов нет. Уже сейчас есть целые районы, которые переходят на продукцию «Август-Бел», например, Горецкий. Здесь около 80 % хозяйств работают напрямую с этим заводом, и это их устраивает – во-первых, дешевле, во-вторых, по качеству препаратов только положительные отзывы.

Мы давно и много используем на своих полях гербициды торнадо, прима, нашли

Я хотел бы, чтобы Бог послал нашим селянам удачи, урожая, солнца, добра. Они этого заслуживают! Это самое главное. И чтобы итогом работы каждого был карвай на столе, а где хлеб, там и песня.

своего потребителя лазурит супер, протравитель виал ТТ, другие препараты. Уже применяли инсектициды брейк, шарпей. Ну и конечно, фунгициды для картофеля, которые «Август» производит на своем основном предприятии в России».

**Андрей Босак, заместитель директора по растениеводству ОАО «Беловежский» Каменецкого района Брестской области:** «Используем «августовские» препараты давно, практически с момента образования представительства компании в Беларуси. На собственном опыте могу сказать, что из российских пестицидов они одни из лучших. У нас более 10,5 тыс. га пашни, из них 6,5 тыс. га занимают зерновые, 2,5 тыс. га кукурузы, и практически на всех этих посевах мы применяем приму. Очень хорошие результаты получаются при использовании этого гербицида в баковых смесях».

Записала Людмила МАКАРОВА  
Фото автора

и 1 тыс. га подсолнечника. Следует отметить, что это главным образом семенные посевы, урожай с которых перерабатывается на двух новейших семенных заводах. Недавно введенная в эксплуатацию молочная ферма компании, без преувеличения, находится на уровне лучших мировых достижений. 80 % применяемых в хозяйстве средств защиты растений – это препараты «Августа». И что очень важно – отлично налажено взаимодействие агрономической службы хозяйства и консультационной службы «Август-Украины» (ответственный – региональный консультант Ю. В. Нестерук).



«Снимем-ка схему защиты на мобильный...»

Первое место заняли Р. Д. Стецун, В. В. Телегин, О. А. Пелипенко, второе место – С. И. Тараненко, третье место – О. Н. Зробок. Как принято в «Августе», призеры олимпиады, кроме памятных дипломов, получили достойные денежные премии, а вручали награды генеральный директор фирмы «Август» А. М. Усков, генеральный директор «Август-Украина» П. В. Ратушный и председатель квалификационной комиссии, профессор, доктор сельскохозяйственных наук А. А. Иващенко.

**ДЕНЬ ПОЛЯ.** Есть у «Август-Украины» старый и добрый партнер – компания «Бучаггрохлебпром», которую возглавляет П. И. Гадз. Хозяйство находится в Тернопольской области и на сегодня обрабатывает 26 тыс. га земли, в том числе 8 тыс. га пшеницы, 1,5 тыс. га ячменя, 5 тыс. га кукурузы, 2 тыс. га сахарной свеклы, 400 га сои, 600 га гороха, 4,5 тыс. га рапса

И как результат – отличное состояние посевов всех без исключения культур на всех полях, несмотря на экстремальные погодные условия сезона (рекордное количество осадков – 290 мм за май - июнь, в том числе 48 дней с осадками на фоне рекордно низкой суммы эффективных температур за этот период).

Так что выбрать участки для показа на совместном Дне поля было непросто – все посевы защищены на 100 % и выглядели идеально.

День поля, который проходил 25 июня, собрал более 600 человек, подавляющее большинство которых – агрономы и руководители хозяйств. И несмотря на большое количество участников, этот День поля оказался очень продуктивным и реально полезным для всех. Особенно хочется отметить отличную работу команды региональных консультантов «Август-Украины» непосредственно на полях с производственными посевами.

Константин ДУДКИН



Консультанты «Август-Украины» на выставке

## Событие

**ЧЕМ ЗАПОМНИТСЯ САХАРНЫЙ ФОРУМ-2010**

**15 - 17 июня в Выставочном центре «Курская Коренская ярмарка» в местечке Свобода Золотухинского района Курской области прошел IX Международный сахарный форум. Его организаторами выступили Союз сахаропроизводителей России, Белорусский государственный концерн пищевой промышленности «Белгоспищепром» и Ассоциация производителей свеклы и сахара Республики Казахстан при поддержке администрации Курской области, Министерства сельского хозяйства РФ и Российского НИИ сахарной промышленности (г. Курск).**



Выступает И. Апасов

В работе форума приняли участие 116 компаний и около 700 участников из 18 стран дальнего зарубежья (Франция, Германия, США, Нидерланды, Испания и др.) и стран СНГ. Выставку посетили более 3 тыс. специалистов сельского хозяйства из всех регионов свеклосеяния.

В торжественном открытии форума приняли участие и приветствовали собравшихся губернатор Курской области **Александр Михайлов**, а также председатель правления Союза сахаропроизводителей России **Андрей Бодин**, директор департамента растениеводства и химизации защиты растений Министерства сельского хозяйства РФ **Петр Чекмарев**, советник по торговле посольства Франции в России **Филипп Пегорье** и другие.

В рамках форума были проведены несколько международных выставок и конференций, практический семинар на базе Золотухинского сахарного завода, а также демонстрация эффективных технологий возделывания сахарной свеклы на опытных полях Медвенского и Курского районов.

Выступая в ходе работы международного «круглого стола», заместитель губернатора - председатель правительства Курской области **Александр Зубарев** рассказал о быстром возрождении эффективного свекловодства в регионе. Здесь в настоящее время действуют девять сахарных заводов с мощностью переработки почти 28 тыс. т корнеплодов в сутки. Посевы сахарной свеклы в текущем году заняли около 100 тыс. га. В 2009 году было выращено почти 3 млн т сахарной свеклы при средней урожайности свыше 400 ц/га, произведено 450 тыс. т сахара, то есть более 10 % его общероссийского «вала».

По урожайности и валовым сборам сахарной свеклы Курская область вошла в тройку наиболее крупных регионов (вместе с Краснодарским краем и Воронежской областью). Объем продаж сахарной свеклы составил 3,6 млрд руб., полученная прибыль от ее производства – 907 млн руб., уровень рентабельности – 34 %. Занимая в структуре посевов всего 5 % площадей, сахарная свекла обеспечила получение в растениеводстве 56 % прибыли.

С интересными сообщениями на «круглом столе» выступили председатель концерна «Белгоспищепром» **Иван Данченко**,

представитель «American Crystal Sugar Company» **Дэвид Берг**, советник посольства Франции в России **Филипп Пегорье** и др.

Еще более запоминающимся для свекловодов событием стала международная конференция «Современные методы возделывания сахарной свеклы», выступавшие на которой в своих сообщениях привели много практически значимой информации.

Директор ВНИИСС им. А. Л. Мазлумова **Игорь Апасов** рассказал о ходе выполнения целевой отраслевой программы развития свеклосахарного подкомплекса России на 2010 - 2012 годы, ставящей перспективной целью достичь самообеспечения сахаром на уровне 85 %. В этом году почти все свеклосеющие регионы расширили площади посева сахарной свеклы на 30 - 40 % и даже больше, а в целом по России свекла посеяна на 1056 тыс. га и рост ее площадей составил 33 %. По самым скромным прикидкам, нынче будет произведено около 33 - 35 млн т корнеплодов.

Поэтому сезон переработки свеклы на сахарозаводах неизбежно растянется дополнительно на 15 - 20 дней, свеклосырье придется долго хранить, а мы к этому не готовы, заявил Игорь Владиславович. Лёжкоспособность корнеплодов в последние годы по ряду причин снизилась, и мы стали заложниками ситуации. Апасов проанализировал варианты решения проблемы, в частности, преимущества и недо-



На стенде фирмы «Август»

статки полевого кагатирования, различных препаратов для повышения сохранности убранных корнеплодов, экономии различных способов послеуборочного хранения свеклосырья. Разница в себестоимости производства белого сахара при этом может достигать 20 % (размах колебаний от 460 до 387 евро за 1 т).

Далее слово было предоставлено представителям семеноводческих компаний «Florimond Desprez» **Жерому Жоли**, «КНВС» – **Сергею Першикову**, «Сингента» – **Валерию Беляеву**, «Betaseed Inc.» (США) – **Курту Викшторму**, которые рассказали об особенностях возделывания гибридов сахарной свеклы, производимых этими компаниями и поставляемых российским свекловодам. Представитель известной французской фирмы «Matrot» **Жан-Дэви Нижгода** представил новейшие модели самоходных свеклоуборочных комбайнов.

Сотрудник компании «Amity» (США) **Николай Рябов** сравнил американскую

и европейскую модели производства сахарной свеклы. Разница между ними в уровне субсидирования: если в США он практически нулевой, то в Европе – весьма высокий. Практическое отсутствие господдержки заставляет свекловодов США искать любые возможности сокращения затрат, снижения себестоимости корнеплодов. Это привело, в частности, к тому, что в стране почти повсеместно принята экономичная технология уборки с применением прицепных комбайнов типа WIC и предварительным обрезанием ботвы специальными дефолиаторами (ботвоудалителями) с тремя валами. Эта техника, по утверждению Николая Рябова, выполняет уборку свеклы намного лучше, чем мощные самоходные комбайны, применяемые на европейских свекловичных плантациях. Кстати, убранные «по-американски» корнеплоды можно хранить в полевых условиях до 250 дней (!), при этом сезон переработки растягивается чуть ли не до июня.

Интересную информацию по возделыванию различных культур, в том числе и сахарной свеклы, по технологиям сберегательного и точного земледелия привела сотрудник компании «Евротехника» (Самара) **Анастасия Боровкова**. Она, в частности, рассказала об опыте применения навигационной системы и подруливающего устройства при внесении минеральных удобрений разбрасывателем в ЗАО «Самара-Солана» Самарской области. Оптимальная доза внесения удобрений на полях с большой пестротой по плодородию колебалась от 43 до 214 кг/га, и навигационная система позволяла реально учитывать эту пестроту. В результате окупаемость оборудования только за счет экономии удобрений составила около года.

Много сообщений на конференции было посвящено новым видам удобрений на сахарной свекле, которые позволяют не только повысить урожай корнеплодов и качество свеклосырья, но и улучшить его другие хозяйственно полезные свойства, снизить себестоимость конечного продукта. По этой теме выступили **Наталья Звягина** и **Виктор Белополюсов** («АгроЭксперт Групп»), **Вадим Спирин** («Агро-Стар»), **Александр Титовский** (BASF), **Николай Марков** (АгроПлюс), **Александр Хорошкин** («АгроМастер»), **Иван Гуреев** (Буйский химический завод) и другие.

Руководитель ЗАО «Щелково-Агрохим» **Салис Каракотов** рассказал о двух новых заводах по производству дражированных семян сахарной свеклы, которые его компания скоро введет в строй, о характеристиках выпускаемых ими семян и других показателях. Поставлять семена на эти заводы будет англо-итальянская компания «Лайон Сидс», а на заводах они будут проходить сортировку, шлифовку, сепарацию, дражировку, обработку инсектицидными и фунгицидными препаратами и упаковку.

Пожалуй, «гвоздем» конференции стало выступление главы Курского представительства фирмы «Август» **Александра Агибалова**, в котором он рассказал об отработанной в области в течение многих лет эффективной технологии возделывания сахарной свеклы без затрат ручного труда с применением отечественных гербицидов фирмы «Август». Эта технология послужила надежной базой для подъема свекловодства, повышения его эффективности, и не только в Курской области, но и во многих других регионах свеклосеяния.

Александр Вениаминович – один из главных разработчиков и пропагандистов этой технологии – рассказал о ее ключевых звеньях, некоторых «маленьких хитростях» и экономических раскладах. В качестве примера практической действенности



Выступает А. Агибалов

технологии он привел хозяйство, которое с помощью грамотного ее выполнения резко повысило эффективность не только свекловодства, но и всего земледелия, – ОАО «Гарант» Беловского района. В нем в прошлом году вырастили свеклу с урожайностью 433,4 ц/га (не самой высокой за последние годы). Общие затраты в расчете на 1 га составили 44,7 тыс. руб., в том числе общехозяйственные расходы – 15 %, удобрения – 33, оплата труда – 21, семена – 10, ХСЗР – 21 %. Себестоимость 1 т корнеплодов оказалась достаточно высокой – 1031 руб., однако при средней закупочной цене 1729 руб/т каждый гектар свеклы принес 30,25 тыс. руб. прибыли, а уровень рентабельности составил 68 %.

Эти показатели – не лучшие среди свекловодческих хозяйств, но в ОАО «Гарант» они стабильны в течение многих лет.



М. Клыков (в центре) стал одним из победителей конкурса на лучшее свекловодческое хозяйство

Свекла, возделываемая по разумной технологии, стала для хозяйства настоящей кормилицей, позволила ускоренно развиваться, решать социальные и другие проблемы.

Интересно, что в этом сезоне, как рассказал в кулуарах форума директор «Гаранта» **Михаил Клыков**, они задолго до начала уборки смогли... продать переработчикам половину будущего урожая по хорошей цене. Потому что все уверены – урожай будет, и высокий.

В ходе работы форума состоялось торжественное чествование победителей конкурса на лучшее свеклосеющее хозяйство России по итогам 2009 года, спонсором которого была компания «Август». Ими стали 73 хозяйства из 20 регионов, в том числе 22 удостоены дипломами 1-й степени, 25 – 2-й и 26 – 3-й степени.

В списке победителей, как всегда, немало партнеров фирмы «Август», это, например, СПК колхоз-племзавод «Казьминский» и СПК колхоз-племзавод имени Чапаева Ставропольского края, агрофирма «Агро-сахар» Краснодарского края, колхоз имени Фрунзе и ООО «Русагро-Шебекино» Белгородской, ООО «Добрыня» и ЗАО «Ранненбургкомплекс» Липецкой, СПК «Петровский» Пензенской, КФХ «Зоринское» Рязанской областей и многие другие. Во многих из этих хозяйств научились выращивать сахарную свеклу даже эффективнее, чем в ОАО «Гарант».

**Виктор ПИНЕГИН**  
Фото автора

**Дни поля**

# «ВЫБИРАЮ «АВГУСТ»!» Говорят кубанские хлеборобы

**В начале июня на демонстрационных участках Краснодарского НИИ сельского хозяйства имени П. П. Лукьяненко и Кубанского госагроуниверситета был проведен краевой День поля, посвященный последним достижениям науки в отрасли растениеводства. Он дал своеобразный старт проведению ряда аналогичных семинаров на территории всех почвенно-климатических зон Кубани.**



Осмотр посевов озимой пшеницы, пояснения дает А. Лукьяненко

В северной зоне края организатором такой встречи земледельцев выступила фирма «Август», а местом ее проведения было выбрано одно из успешных сельхозпредприятий Кубани – ЗАО «Агрофирма - племзавод «Победа» Каневского района. Главными темами семинара стали совершенствование систем земледелия и интегрированная защита растений, с докладами по этим темам выступили ведущие ученые края и опытные производственники. Ну а самой интересной частью встречи в хозяйстве стал осмотр посевов озимой пшеницы, сахарной свеклы и сои, на которых были применены препараты «Августа».

На правах хозяина День поля открыл генеральный директор ЗАО «Агрофирма - племзавод «Победа» В. П. Тормашев. Он, в частности, отметил, что в последние 10 лет в хозяйстве стали уделять больше внимания повышению культуры земледелия, применению органических удобрений. И на собственном опыте убедились, насколько положительно это сказывается на урожайности сельхозкультур: урожаи сахарной свеклы стали

достигать 800 ц/га, после нее прекрасно удаются пшеница и кукуруза. В «Победе» широко применяют и такие способы пополнения органики в почве, как выращивание сидеральных культур, многолетних трав и бобовых. Во многом благодаря этому в прошлом году хозяйство смогло пройти через многочисленные природные катаклизмы без потерь и собрать урожай пшеницы более 50 ц/га.

О преимуществах применения биологизированной системы земледелия рассказал заведующий кафедрой растениеводства Кубанского ГАУ, профессор Н. Г. Малюга. По его данным, применяе-

мые в регионе интенсивные полевые технологии усилили процесс деградации почв, ускорили темпы потери гумуса. Николай Григорьевич призвал кубанцев брать пример с западных фермеров, которые вносят в почву много органики и за счет этого добиваются роста и урожая и стабильности земледелия.

Начальник отдела плодородия краевого департамента сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности П. М. Дацко сообщил, что за последние пять лет валовой сбор зерновых и зернобобовых культур в крае в среднем превышает 9 млн т, что на 1 млн т больше, чем собирали в среднем за годы лучшей советской пятилетки 1986 - 1990 годов. И в этом году хлеборобы вложили много средств и сил в выращивание высокого урожая, да и погода нынче куда более благоприятна. Поэтому кубанцы вправе ожидать хорошего урожая. В текущем году им предстоит убрать зерновые на 1,6 млн га, из которых 1,5 млн га занимает озимый клин.

Сев озимых под урожай этого года, по словам П. М. Дацко, был проведен на Кубани в оптимальные сроки, с внесением минеральных удобрений, хозяйства вовремя провели подкормку посевов и защитные мероприятия. Поэтому практически во всех районах северной зоны края виды на урожай, по сравнению с прошлым годом, значительно выше. Этому способствовало обильное количество майских осадков.

– Потенциал кубанских черноземов весьма высок, и мы, проводя День поля, стремимся еще раз обратить на это внимание, – заявил П. М. Дацко. – Нужно активнее внедрять предлагаемую учеными технологию повышения плодородия полей, выполнять весь комплекс агроприемов, прежде всего профилактических обработок сельхозкультур против болезней и вредителей, в том числе и против клопа вредная черепашка. Поэтому для поддержания оптимальной фитосанитарной обстановки на полях, получения конкурентоспособной растениеводческой продукции требуется правильно выбрать препарат и грамотно его применить. Нашим давним помощником в этом вопросе является фирма «Август», препараты которой помогают нам решить многие проблемы. Я рекомендую обратить внимание на новинки, которые сегодня предлагает известный отечественный производитель ХСЗР.

Об этих новинках подробно рассказал ведущий менеджер по технологическому сопровождению фирмы «Август» Ю. А. Усачев. Наибольший интерес у собравшихся вызвали такие препараты, как инсектицидный системный протравитель семян различных сельскохозяйственных культур **табу**; двухкомпонентный системный гербицид против широкого спектра двудольных сорняков на посевах зерновых культур **балерина**; граминцид на посевах зерновых **ластик экстра**, который прекрасно сочетается в баковых смесях с противодвудольными гербицидами; системный гербицид для борьбы с подмаренником цепким и вьюнком полевым в посевах зерновых культур **деметра**; гербицид из класса сульфонилмочевин для посевов сахарной свеклы **трицепс**, а также комплексный фунгицидный протравитель семян зерновых культур с антистрессовыми компонентами **виал ТрасТ**.

Далее перед хлеборобами выступили профессор кафедры общего и орошаемого земледелия КГАУ В. П. Василько, рассказавшая о проверенных способах повышения плодородия почвы, и профессор кафедры энтомологии, фитопатологии и защиты растений КГАУ Э. А. Пикушова, которая подробно проинформировала о системах защиты растений и подвела предварительные итоги производственных испытаний препаратов фирмы «Август».

В их высокой эффективности участники Дня поля могли убедиться воочию на посевах сахарной свеклы, сои, озимой пшеницы. Пояснения в полях давал менеджер-технолог «Августа» Александр Лукьяненко. Ему пришлось ответить на множество вопросов производственников, ну а главный ответ на них дали сами поля, на которых зреет богатый урожай, надежно защищенный от всех видов вредных организмов.

Здесь же, на поле, мы пообщались с теми сельхозпроизводителями, которые используют препараты фирмы «Август».



Сою отлично защитил гербицид фабиан

**Владимир Жаров**, главный агроном ООО «Новая победа» Куцевского района:

– С компанией «Август» работаем первый год, однако успели почувствовать компетентность сотрудников, их постоянное стремление помочь, проконсультировать в том или ином вопросе. Очень хорошо себя показывают препараты на посевах зерновых культур и сахарной свеклы. Особенно привлекает соотношение цены и качества: цена намного ниже, чем на аналогичные импортные препараты, в то время как качество, на наш взгляд, им не уступает. Особенно хочу выделить препараты **бицепс гарант**, **карибу**, **лонтрел-300**. Рекомендую и другим попробовать с ними поработать.

**Андрей Никулин**, главный агроном ОАО «Россия» Каневского района:

– Сотрудничаем с компанией сравнительно недавно. Привлекает порядочность компании во взаиморасчетах и оформлении документации, в оперативности поставки препаратов. Выделить хочу граминцид **миура**, в который буквально влилась вся агрономическая служба нашего хозяйства за его высокую эффективность против злаковых сорняков на подсолнечнике. Очень нравится также гербицид **дублон голд**, который снял застарелые проблемы на посевах кукурузы. Словом, отличные партнеры!

**Николай Попов**, представитель ООО «МТС» Тбилисского района, также отдает предпочтение препаратам фирмы «Август»:

– Обращаемся к им озимую пшеницу, сою, сахарную свеклу. Я агроном-однолюб, поэтому стараюсь не менять партнеров. Работаю и буду дальше работать только с препаратами фирмы «Август». Эта компания – надежный партнер в получении высоких урожаев.

Татьяна Пыдык,  
газета «Земля и жизнь»,  
Краснодарский край

Фото Ю. Усачева

## ВРЕДИТЕЛИ ПОД ЗАПРЕТОМ!



**Инсектицидный протравитель семян против комплекса вредителей**



По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»  
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01  
Тел./факс: (495) 787-08-20

**Агроном агроному****«ПОЛЕ ОНЛАЙН»:  
приближается время итогов**

**Наш международный проект Pole-online, развернутый на 17 полях в 12 регионах России и Украины, входит в завершающую фазу. На момент сдачи номера в печать на некоторых полях уже убран урожай, на остальных – до уборки остаются последние дни или, как на свекловичных плантациях, – два-три месяца. Напоминаем, что по каждому полю проекта вы можете получить исчерпывающую информацию на сайте [www.pole-online.com](http://www.pole-online.com).**

Наконец-то завершился сезон на много-страдальном поле **озимого рапса** в Хмельницкой области, о котором мы подробно рассказывали в предыдущих номерах газеты. 14 июля региональный консультант Василий Грушко сообщил: «Сегодня наше поле убрано «войском» в составе двух комбайнов «Лексион 560» с рапсовыми столами... Бункерный урожай – 21 ц/га, один участок площадью 30 га дал по 33 ц/га (густота стеблестоя в момент уборки составила 60 растений на 1 м<sup>2</sup>). В зачетном весе урожайность составила всего 19 ц/га (вдвое меньше, чем планировали, по 40 ц/га – прим. ред.). Что заслужили, то и получили. Со всей ответственностью заявляю – низкие показатели урожайности являются результатом игнорирования технологических рекомендаций по организации системы защиты».

На момент подписания этого номера в печать был убран урожай и **озимой пшеницы** на нашем поле в Ставропольском крае, в СПК колхоз-племзавод «Казьминский». Как передал консультант Владимир Панченко, пшеницу начали убирать 12 июля: «Погодные условия благоприятные для проведения уборочных



**Пшеница в «Казьминском» перед уборкой**

работ, дневная температура воздуха до 34 °С, без осадков... Урожайность озимой пшеницы сорта Юбилейная 100 на поле составила 65,9 ц/га, при средней продуктивности культуры по хозяйству 62 ц/га. Предварительный анализ зерна пшеницы с нашего поля показал, что по качественным показателям оно соответствует 3 классу».

Сложное положение пока на **свекловичных плантациях**, а в нашем проекте их пять – в четырех регионах России и Полтавской области Украины. Вот что сообщил 25 июня региональный консультант Николай Иноземцев (опытное поле в ООО «Грязинский агрокомплекс» Липецкой области): «Сегодня прошло уже 15 дней после фунгицидной обработки. Погода не радует, дождей нет уже более двух недель, трещины в почве достигают 2 - 5 см. Состояние посевов пока удовлетворительное. Фаза развития культуры – 10 пар настоящих листьев. Рядки сомкнулись. Болезней и вредителей не наблюдается. Прирост корней незначительный, но идет...».

А последнее сообщение Николая Иноземцева от 15 июля полно тревоги: «Погодные условия совсем не радуют: солнечно, температура воздуха 32 - 35 °С, ветер 3 - 5 м/с. Ситуация критическая – дождей нет. Идет отмирание листового аппарата, уже две пары настоящих листьев снизу засохли. Днем тургорное давление

в листьях существенно падает. По данным сахарного завода, за первую декаду июля прирост корня составил всего 6 г».

Больно смотреть на эти снимки, где вы можете видеть увядающие растения свеклы на земле, покрытой трещинами. Остается надеяться, что в июле, традиционно самом дождливом месяце во многих регионах европейской части России, а также в последующее время до уборки урожая, дожди еще пройдут, и не раз.

На других наших опытных полях сахарной свеклы положение получше. В конце июня отмечалась засуха в Башкирии, но затем в начале июля прошли дожди и 15 июля региональный консультант Федор Половинкин сообщил: «Погодные условия сейчас такие: переменная облачность, днем до 26 °С, ночью 15 °С, ветер северный 6 м/с, давление 739 мм. рт. ст., за прошедшую неделю осадков не было. Сегодня провел осмотр нашего поля, свекла находится в фазе от 10 до 12 листьев, смыкание в междурядьях неполное. Средний вес корнеплода 183 г».

С несколькими другими проблемами столкнулся на свекловичном поле наш региональный консультант Павел Корчагин в Полтавской области Украины. Расскажем подробнее о его действиях в последние полтора месяца. Вот что он сообщил 5 июля: «Сегодня 70-й день вегетации сахарной свеклы в нашем поле и 8-й после обработки фунгицидом колосаль Про в норме 0,4 л/га... После обработки я отобрал образцы, провел визуальный осмотр и отправил в лабораторию на фитоэкспертизу. Согласно методике учета динамики роста корнеплодов (как делают сахарные заводы с 1989 года, так как новую методику еще не ввели), выделил в поле учетный участок размером 50 х 100 м. По диагонали участка накопал не менее 14 кг корнеплодов. Очистив и помыв их, получил образец весом 14,2 кг, в котором насчитал 83 корнеплода. Разделив массу образца на количество корнеплодов, получил средний вес – 171,08 г.

Густота растений на этот день сохранилась в пределах 98 - 100 тыс. на 1 га. Она несколько «подтянулась» после запоздалых дождей, и поэтому последние растения имеют отставания по периоду вегетации более 35 дней. Их в общей массе от 7 до 9 %, средний вес составляет 57 - 62 г. А несколько экземпляров, произрастающих «вольно», с большой площадью питания, попались в образец, весом от 650 до 829 г. Это, конечно, не очень хорошо. Мы все делали, чтобы получить дружные равномерные всходы, но погода внесла свои коррективы (июнь выдался очень засушливым – прим. ред.)».

Напомним, что конкретно на этом поле система защиты сахарной свеклы по сезону сложилась так. 16 апреля первыми применили почвенные гербициды дуал голд, 1,2 л/га + ленацил бета, 1 л/га. Эффективность их оказалась очень низкой, как, впрочем, и последние три года в регионе. То холодно, то сухо. Поэтому первую повсходовую гербицидную обработку пришлось проводить уже на 11-й день после посева. 27 апреля применили

баковую смесь бицепс гарант, 0,75 л/га + пилот, 1 л/га. В дальнейшем были выполнены еще три гербицидных обработки: 6 мая – бицепс гарант, 1 л/га + пилот, 1 л/га, 17 мая – бицепс гарант, 1 л/га + карибу, 0,03 кг/га + тренд, 0,2 л/га, 4 июня – миура, 1 л/га + адью, 0,2 л/га.

Но этого оказалось мало, 5 июля Павел Корчагин сообщил: «На пустотах после дождей выскочили виды щирицы, мари, амброзия полыннолистная. А также щирица жминдовидная, которая уже не первый сезон показывает высокую устойчивость к гербицидам. Сорняк в Украину занесен



**На полтавском поле 14 июля вес корнеплода достигал 852 г!**

через Европу из Северной Америки. Впервые был обнаружен в 1925 году. Семена прорастают с глубины 3 - 4 см при прогреве почвы до 26 - 30 °С. Исходя из своего опыта, могу утверждать, что наибольшую эффективность против этого сорняка показывает схема, где в третьей страховой обработке применяется баковая смесь гербицидов бицепс гарант, 1 л/га + пилот, 2 л/га. Метамитрон (действующее вещество пилота – прим. ред.) преимущественно проникает в сорняки через корни и действует от 3 до 12 недель. Нам же из-за холодной весны пришлось использовать пилот в первой и второй обработках, на третью его не хватало...».

На полтавском поле сахарной свеклы потребовалась еще одна обработка – фунгицидная. 29 июня Павел Корчагин сообщил: «Сегодня выдалась подходящая ночь для обработки сахарной свеклы фунгицидом. Применили препарат жидкости – 250 л/га. В конкурсных испытаниях, проводимых мной, в прошлом году на сахарной свекле препарат показал наивысшую эффективность (в сравнении с другими широко распространенными фунгицидами)».

14 июля Павел Корчагин сообщает: «Погода в последние 10 дней была очень дождливой. Получил результат экспертизы образцов, отобранных 4 июля. Как видим, главного нашего «врага» – церкоспороз мы не пропустили на поле. Сейчас отмечаем только незначительное развитие альтернариоза и фузариоза. Сегодня вновь отобрал образцы и отправил на фитоэкспертизу в лабораторию. Предварительно осмотрев их, не обнаружил никаких признаков поражения. Отбор корнеплодов на определение динамики роста показал 95 г за декаду в среднем на один корнеплод, масса которого на сегодня составляет 266 г. Густота стояния на поле не изменилась, в среднем 98 тыс. растений. Биологическая урожайность корнеплодов на сегодняшний день составляет 260,7 ц/га».

Для середины июля это совсем неплохая урожайность, если учесть, что накапливать массу корнеплодов растениям еще как минимум два месяца...».

Наконец – о последних событиях на нашем опытном поле **лука** в Херсонской области. В предыдущем номере мы под-

робно рассказали о действиях регионального консультанта Александра Килевника и выбранной им по сезону технологии с учетом особенностей поля и многих других факторов. Его грамотные агрономические действия, казалось бы, обеспечили успех, которому уже ничто не может помешать... Увы, растениеводство – цех под открытым небом и ничего с этим не поделаешь. В начале июля на Херсонщине прошли сильные ливни с градом, которые еще не раз повторились.

Интересно, что первую атаку непогоды удалось отбить. 9 июля Килевник сообщил: «7 июля провел осмотр поля. Оно в удовлетворительном состоянии. После ливней с градом вышли, можно сказать, без потерь. Я считаю, что это благодаря своевременной обработке фунгицидом колосаль Про, 0,4 л/га. На других полях, где такие обработки не проводились в течение трех последних дней, пока шли дожди, потеряли от альтернарии до 50 % листа... Также хочется отметить, что наличие технологических дорог под опрыскивателем позволяет зайти в поле уже через 3 - 4 ч после дождя и своевременно провести обработки от болезней и вредителей... На раннеспелом луке сорта Бонус провели замеры луковиц и были приятно удивлены – около 30 % уже достигли веса от 80 до 100 г...».

Но атаки непогоды продолжились. 20 июля Килевник сообщает: «Херсонщину продолжает заливать на фоне очень высоких температур – на некоторых полях растения умирают стоя (посмотрите на выставленные на сайте проекта фотографии – прим. ред.). Естественно, на этих полях говорить об урожае не приходится. Ну а что касается нашего поля, то мы пока держимся. Это еще раз доказывает, что при правильном подборе сортов и комплекса препаратов даже в таких экстремальных условиях растения можно сбегать от сорняков, болезней и вредителей... Провел очередной осмотр нашего поля. Состояние растений удовлетворительное. Ранний сорт Бонус на глазах увеличивает размер луковицы. Думаю, что в первых числах августа будем пробовать убирать. Сорт Глобус тоже подтянулся. Масса листа у него побольше, чем у Бонуса, ну а луковицу у него еще есть время нарастить».



**Спасенное после ливней поле лука**

За истекший с последнего сообщения период провели следующие обработки. 9 июля применили баковую смесь: акробат, 2 кг/га + строби, 0,1 кг/га + золон, 1 л/га + фастак, 0,1 л/га + адью, 0,2 л/га, расход рабочего раствора 300 л/га. 18 июля поле обработали баковой смесью: метаксил, 2,5 кг/га + колосаль Про, 0,4 л/га + борей, 0,1 л/га + адью, 0,2 л/га, расход рабочего раствора 300 л/га».

Посмотрите на выложенные на сайте проекта фотографии этого поля – фактически урожай (и приличный заработок полеводов) сохранен за счет точных агрономических действий. Кстати, Килевник сообщает, что одно из хозяйств - его клиентов уже начало уборку лука сорта Ялтинский, выращенного через рассаду. Урожай превзошел все ожидания – 80 т/га, и это при густоте 400 тыс. растений на 1 га.

Вот, оказывается, чего можно добиться, если точно выполнять рекомендации знающих людей.



**Событие**

# «ДОНСКАЯ ФОРМУЛА-1»: В ВОСЬМОЙ РАЗ, И СНОВА С ПРИРОСТОМ

Недавно в Ростовской области в восьмой раз состоялись гонки на тракторах «Бизон-Трек-Шоу», организованные компанией «Бизон» – крупнейшим на Юге России поставщиком сельхозтехники и запчастей. Единственное в России спортивное соревнование сельских механизаторов прошло в 6 юю на автомагистрали Ростов - Таганрог. В этом году оно стало международным. Одним из спонсоров экстремальных гонок, как и в прошлом году, выступила фирма «Август».



Победители гонок на пьедестале почета

С каждым годом «Бизон-Трек-Шоу» становится все более массовым зрелищем. В этом году палящее солнце не испугало зрителей, их собралось более 20 тыс. из России, Украины, Беларуси и Германии. Приехавший на гонки министр сельского хозяйства Ростовской области Владимир Черкезов, выступивший с приветствием к участникам, поздравил всех и заметил, что это единственный день в году, когда горожане прихо-

дят поболеть за селян. Расширяется состав участников – в этом году на старт вышли 34 сельских тракторных гонщика из Ростовской области, Краснодарского края и Республики Крым (Украина).

Открыли соревнования участники объявленного «Бизоном» конкурса «Самоделкин-2010», представившие зрителям чудо-машины, сделанные своими руками: тракторы, бульдозеры, автомобили. Одним из самых удивительных агрегатов было названо самоходное колесо, созданное Вадимом Извариним, механиком из поселка Орловский Ростовской области.

Гонки проходили в шесть этапов. Победителем первого из них на дистанции 1070 м стал Анатолий Шишкин, механизатор-ветеран из СПК колхоз «Миусский» Неклиновского района, он прошел трассу за 1 мин. 33 с. Он же получил максимальное количество баллов и в заезде на 730 м по пересеченной местности. В следующий этап прошли 20 гонщиков из 34. Три следующих этапа были парными, сначала была гонка на дистанции 860 м по двум разноразмерным

кругам со сменой дорожек без груза, затем с прицепленным грузом – бетонными блоками весом 1,2 т, которые нужно было волочить по земле, и затем гонка на скорость.

В финальном заезде впервые одновременно стартовали четверо самых быстрых гонщиков. Победу одержал Александр Чумак из СПК «Степной» Цимлянского района Ростовской области, уверенно обойдя двукратного чемпиона «Бизон-Трек-Шоу» Анатолия Бобровского из ЗАО «Кировский конный завод» Целинского района. В качестве главного приза соревнований он получил трактор «Беларус» индивидуального дизайна. На третьем месте Вартан Хибахян (СПК «Дружба» Мясниковского района), четвертым пришел Али Ахметов (ЗАО им. Ленина Веселовского района). В сентябре победителям гонки предстоит сразиться с украинскими сельскими механизаторами под Симферополем.

Десяти лучшим участникам «Бизон-Трек-Шоу» глава Ростовского представительства фирмы «Август» Дмитрий Волжин вручил сертификаты, дающие право в течение года приобрести с 30%-ной скидкой фунгицидный протравитель виал ТрасТ и инсектицидный протравитель табу. Для земледельцев Ростовской области нынешний сезон складывается достаточно успешно. Впервые за



Гостей праздника приветствует В. Черкезов

много лет погода щедро одарила их своевременной влагой, что позволило собрать неплохой урожай. Есть надежда, что и сев озимых будет проходить в благоприятных условиях, а потому «августовские» препараты будут очень кстати.

«Поле Августа»  
Фото Д. Волжина



Парад-алле старых тракторов

## Справочное бюро

Если у Вас есть вопросы, Вы можете получить ответ, обратившись к авторам и героям номера:

**КОМЛЕВ Сергей Борисович**, директор ООО «Валары-агро», г. Таганрог Ростовской области  
Тел./факс: (8634) 31-31-04

**ДУДКИН Константин Павлович**, заместитель директора фирмы «Август» по маркетингу и продажам, г. Киев, Украина  
Тел.: (1038044) 568-53-08

**АГИБАЛОВ Александр Вениаминович**, глава представительства фирмы «Август» в Курской области  
Тел./факс: (4712) 58-64-89, 58-64-90

**ЛУКЬЯНЕНКО Александр Георгиевич**, менеджер-технолог представительства фирмы «Август» в Краснодарском крае  
Тел.: (8612) 15-25-47, 15-84-74

**ВОЛЖИН Дмитрий Борисович**, глава представительства фирмы «Август» в Ростовской области  
Тел./факс: (8632) 55-12-05, 55-12-04

**ЗАБОТА О ЗДОРОВЬЕ КАЖДОГО ЗЕРНЫШКА**

**ВИАЛ ТРАСТ**

**АВГУСТ**  
www.firm-avugust.ru

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»  
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01  
Тел./факс: (495) 787-08-20



Бесплатная газета для земледельцев  
© ЗАО Фирма «Август»  
Тел./факс: (495) 787-08-00, 363-40-01

Учредитель  
ЗАО Фирма «Август»

Свидетельство регистрации  
ПИ №77-14459  
Выдан о Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМК 17 января 2003 года

Руководитель проекта  
А. Демидова

Главный редактор  
В. Пинегин

Редакторы  
Л. Макарова  
О. Рубчик

Адрес редакции:  
129515, Москва, ул. Цандера, 6  
Тел./факс: (495) 787-84-90  
Web: www.firm-avugust.ru  
E-mail: pole@firm-avugust.ru

Заказ № 101  
Тираж 12 700 экз.

Дизайн, верстка и печать © Фирма «Арт-Лион и К»  
E-mail: mail@art-lion.com

Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.