

Поле Августа

Международная газета для земледельцев Июль 2016 №7 (153)

С нами расти легче



Еще один – и снова на «отлично»!

Фото О. Сеифудиновой

Уважаемый читатель!

Наше сельское хозяйство в последние два-три года быстро развивается, наверстывая упущенное в прежние годы. Правительство выбрало верный курс – на развитие своего производства, расширение агроэкспорта, сокращение продимпорта. Западные санкции и ответные контрсанкции только ускорили эти процессы.

И дело пошло! Быстро нарастает агроэкспорт, по продажам зерна Россия бьет один рекорд за другим, ежегодный рост урожаев и валовых сборов становится привычным. Больше вы узнаете из отчетов о недавних крупных агрофорумах (см. стр. 4 и 9). На них многие руководители агрохолдингов разными словами говорили одно и то же: наконец-то пришло время настоящей работы!

В том же ключе, представляя читателям ГК «Малино», рассказывает одна из руководителей этого холдинга: пора браться за многие застарелые проблемы картофелеводства, они сдерживают движение вперед (стр. 5). О переменах говорят и герой номера, руководитель хозяйства на Дону, и его коллега в Приамурье (стр. 2 - 3 и 8).

Сейчас, когда во многих «точках роста» на селе заметное оживление (сюда идут инвестиции, создаются новые рабочие места...), резко возрастает значимость грамотной работы на земле, применения самых современных ресурсов – техники, удобрений, ХСЗР и др. Этому посвящены остальные материалы. Познакомьтесь, например, с советами, как грамотно выполнить десикацию перед уборкой урожая, она нынче требуется во многих регионах. А на стр. 6 - 7 читайте рассказ о том, как испытывают в Краснодарском крае новые препараты «Августа», которые потом становятся «хитами» на полях.

На заглавном фото – начальник отдела маркетинга Сергей Косырев (слева) и начальник отдела развития продуктов «Августа» Дмитрий Белов на опытном поле, где был применен новый гербицид компании, у которого еще нет имени. Но сработал он на «отлично»!

Ваше «Поле Августа»



стр. 2 - 3

Лидеры региона



стр. 4

«Пришло время расти!»



стр. 5

«Малино» и партнеры



стр. 9

Рынок зерна на подъеме



стр. 10

Подготовьтесь к десикации

Герой номера

На работу надо идти с удовольствием!

Для СПК «Победа» Азовского района Ростовской области 2015 год стал поистине победным – достигнут наивысший за всю историю хозяйства валовой сбор зерна, оно стало лидером в регионе по урожайности зерновых – на круг намолочено 63 ц/га, впервые получено свыше 500 млн руб. дохода. Вместе с коллективом 25 лет шел к этому рекорду председатель СПК Андрей Анатольевич БЕЛЬГИН, в январе 2016 года он был удостоен почетного звания «Заслуженный работник сельского хозяйства Российской Федерации».



А. А. Бельгин

Андрей Анатольевич, Вас назвали в честь деда?

Да, в честь Андрея Антоновича Бельгина. Во время Великой Отечественной войны он участвовал в Сталинградской битве, а погиб под Белгородом, на Курской дуге, где проходили ожесточенные бои танкового сражения, похоронен в селе Шебекино. Посмертно ему было присвоено звание Героя Советского Союза. Его имя сегодня носит лицей № 57 в Ростове-на-Дону, где силами учащихся и учителей создан богатый музей, потому что поисковую работу здесь ведут с 1969 года. Недавно ко мне приезжала группа ребят, которые занимаются поиском данных. Мой прадед Антон Алексеевич – кавалер четырех георгиевских крестов, в царское время служил на русско-турецкой границе. Родом он из станицы Уманская Краснодарского края, нынешняя станица Ленинградская. В 1936 году вместе с семьей переехал в Ростов-на-Дону, где занялся виноградарством. На своем приусадебном участке он экспериментировал с различными сортами, которые приживались на донской земле, на восьми сотках было 120 кустов! Прадед выращивал саженцы и не продавал, а раздавал их ветеранам войны в память о своем сыне Андрее. Он даже участвовал во Всесоюзной сельскохозяйственной выставке в Москве, где ему за его сорта были вручены две Золотые медали. У нас до сих пор хранятся фотографии, на которых запечатлены рекордные урожаи – вес одной кисти достигал 3 - 3,5 кг!

Мой отец Анатолий Андреевич избрал мирную профессию, закончив сначала техникум, а потом и строительный институт, и посвятил свою жизнь самому нужному делу – строительству жилья. Полтора года назад он умер, и сегодня я остался за старшего.

Вы городской житель, но избрали работу на земле...

Во-первых, повлиял пример прадеда. До сих пор на приусадебном участке продолжают плодоносить его десять кустов винограда, самые ценные. И кустам этим на сегодняшний день 78 лет! Я никогда не думал, что лоза может так долго жить – столько же, сколько и человек. Как, видя все это, не начать самому экспериментировать с растениями? Так что любовь к земле

началась с виноградной лозы. Во-вторых, моя мама Надежда Васильевна родом из Песчанокского района, и летние каникулы я проводил в основном там с дедушкой Василием Михайловичем. Он всю войну прошел рядовым, вернулся с фронта с боевыми наградами и работал механиком отделения в хозяйстве. И вот с ним у меня получилось уже конкретное соприкосновение с землей, становление меня как профессионала в растениеводстве. Поэтому было принято однозначное решение стать агрономом, и я поступил в Донской сельскохозяйственный институт. После окончания в 1991 году вуза с «красным» дипломом во время распределения я выбрал СПК «Победа», куда в то время пришел новый руководитель – Федор Анатольевич Понятовский, ему нужны были хорошие специалисты. Сначала меня поставили агрономом отделения, потом управляющим отделением, агрономом-семеноводом, затем назначили главным агрономом, заместителем председателя по производству. Ну а после смерти Федора Анатольевича люди выразили мне доверие, избрали председателем. То есть школа жизни у меня серьезная.

А сколько лет хозяйству?

Образовано оно в 1929 году и называлось колхоз «Красный партизан», потом его несколько раз переименовывали, а когда после победы вернулись фронтовики, они предложили назвать колхоз «Победа». Менялись формы собственности, а название оставалось. Сегодня наше СПК объединяет 650 пайщиков, также есть собственная земля. Всего у нас 6,2 тыс. га пашни плюс 800 га пастбищ, которые мы арендуем.

Помимо этого у нас есть птицефабрика. Это мы ее так называем, а на самом деле это отдельное подразделение по производству яйца. В свое время фабрика тоже претерпела изменения. Она была создана еще при колхозе, в 50 - 60 годы прошлого столетия, а потом кто-то посчитал, что хозяйство ее не потянет, что ею должно заниматься государство, и ее передавали то одним, то другим. В конце концов, мы забрали фабрику, разбитую, разрушенную, с потерями работников, кадры собирали по крохам – и специалистов, и птичников. И все-таки мы ее восстановили.

Сегодня это крупное предприятие, оно производит 90 тыс. яиц в сутки – по одному в день на каждого жителя города Азова. Конечно, на этом мы не останавливаемся. Ведем реконструкцию. При Ф.А. Понятовском было капитально отремонтировано два новых корпуса, установлено новое оборудование, причем не импортное (любят у нас хвалиться итальянским, немецким, американским), а российское – Голицынского опытного завода средств автоматизации. Благодаря сотрудничеству с этим предприятием у нас сегодня шесть корпусов, в которых находится 170 тыс. голов птицы. Это и цыплята, и несушки, и куры-старки, так мы называем кур, которые «выходят из производства» по «сроку службы».

И долгий он?

Мы стараемся использовать несушек не больше 15 месяцев. Вопреки общему мнению, для нас, как показывает жизнь, это выгодно. Потому что молодой организм всегда более продуктивен. Ну а кур-старок либо реализуем живьем населению, и их охотно разбирают не только местные жители, но и со стороны приезжают, потому что они на «вольных хлебах» лучше несутся, либо забиваем на мясо. У нас есть свои торговые точки в Азове, Батайске, Ростове-на-Дону, мы обеспечиваем их и мясом, и яйцами. Некоторые считают, что при забое в возрасте 15 месяцев мясо становится жестким, но вот у бройлера мягкое мясо, да только чем его кормят? А мы все, что нужно в рационах, – пшеницу, ячмень, горох, кукурузу – выращиваем сами. Как и подсолнечник, из маслосемян которого наши партнеры естественным, а не химическим путем отжимают масло, а нам отдают жмых, который мы используем на корм птице. Так что у нас корма натуральные.

Но они, наверное, дороже обходятся, чем покупные?

Дороже. Но, повторюсь: что лучше? Не зря еще великий физиолог И. П. Павлов говорил, что «медицинский врач лечит человека, а ветеринарный врач – человечество». Насколько качественными сегодня будут продукты, настолько дольше люди будут жить. Если бы все придерживались этого, но, к сожалению, экономика диктует другое. Мы можем себе это позволить, по-

тому что ведем растениеводство. Помимо этого разводим еще и овец. Начинать это Ф.А. Понятовский, чтобы просто попробовать, как пойдет дело. В перестроечные годы прежний председатель хозяйства отказался от КРС, и, чтобы дать людям рабочие места, использовать имеющиеся пастбища, мы и выбрали овцеводство. Овцы неприхотливы в содержании, при этом выращивать их экономически выгодно – сейчас и шерсть востребована, и мясо. Мы занимаемся романовской породой, плодотворной – до четырех ягнят рождается, плюс у нас есть своя зерновая база, а без фуража овцы тоже не могут существовать нормально. И ведь на корм идет не чистое отборное зерно, а большей частью зерноотходы. То есть у нас сейчас безотходное производство. И местное население стало покупать ягнят, поняли, что овечка выгоднее, чем корова. Круглогодично со свежим вкусным мясом, после кролика самым полезным.

Все сейчас говорят, что надо заниматься КРС. Надо, но мы не можем. Для этого средства нужны, люди, а сейчас на ферму никого не заставишь. А в принципе, зачем загонять? На работу надо идти с удовольствием.

Как сложился для вас 2015 год?

Он был самым урожайным за всю историю хозяйства – мы получили 21 тыс. т зерна! Ни разу такого объема зерна мы не производили за мои 25 лет работы в «Победе». Площадей под зерновыми у нас было всего 3,6 тыс. га, а на круг намолотили 63 ц/га. Озимый ячмень давал от 70 до 74 ц/га, яровой – 50, озимая пшеница – от 62 до 68, горох – под 40 ц/га. Единственное, по подсолнечнику немного пострадали – началась засуха, и не получилось рекордного урожая за 30 ц/га, собрали всего по 27 ц/га. Площади под ним мы от года к году уменьшаем, раньше его было 1,5 тыс. га, а сейчас довели до 600 га. Сахарная свекла и подсолнечник – это культуры, которые не совместимы. Жмых подсолнечника используем на корм – он в зависимости от возраста птицы составляет в рационах от 20 до 25 %.

В этом году лучшие хозяйства определялись в каждой из пяти зон области, но среди них, если в целом посмотреть, мы стали первыми. Третий год занимаем лидирующее место в регионе, за что, конечно, огромное спасибо тем, кто трудится в «Победе», и нашим партнерам, в том числе фирме «Август», с которой мы сотрудни-

чаем более 15 лет. Благодаря специалистам компании (и говорю это не для того, чтобы бальзам на душу пролить) мы начали заниматься сахарной свеклой первыми в Азовском районе. Причем с 50 га, хотя наш район – это не свеклосеющая зона, в отличие от Краснодарского края, Центрального Черноземья. Когда впервые посеяли и за сданные корнеплоды получили сахар, понравилось, начали увеличивать площадь – до 100, 150 га. Тогда еще был ручной труд – каждой семье отводили для прополки по 2 га, потом нанимали приезжающих на заработки из Украины, с которыми рассчитывались зерном, отправляли вагонами. Но когда задумались об увеличении площадей, поняли, что без «химии» не обойдешься. И вот тогда нам на помощь пришла фирма «Август». Благодаря ее специалистам мы начали эту эпопею. Для этого потребовалось тщательно изучить культуру, технологию выращивания, нас консультировали по всем вопросам просто досконально – что использовать, как, когда. Были у нас ошибки, не скрою, но мне очень нравилось то, что все рекомендованные нам операции проводились под четким руководством консультантов. Не было ни одного препарата, который бы нам дали и оставили без технологического сопровождения. Нет, все делали вместе. И вот благодаря «августовцам», в том числе моему другу Эдуарду Савченко (глава предствительства компании «Август» в г. Зернограде – прим. ред.), иначе я не могу его назвать, мы увеличили площадь до рекордного объема, разрешенного нашим севооборотом, – 1,4 тыс. га!

Спасибо, конечно, прежнему руководителю, который рискнул заняться свеклой, для которой мы приобрели всю необходимую технику, включая дорогостоящий немецкий комбайн «Ропак». Когда он отработал шесть лет, ему на смену взяли новый, более современный, а также погрузчик «Маус» этой же фирмы. На сегодняшний день у нас полный набор техники, в том числе два бразильских самоходных опрыскивателя «Монтана» для обработки озимых и сахарной свеклы. Мы были в области первыми, кто их приобрел, не побоялись вложить в них деньги, понимая, что опрыскивание ими более эффективно, чем вертолетом, и намного дешевле.

При этом ваши люди зарабатывают на опрыскивании...



Губернатор Ростовской области В. Ю. Голубев вручает А. А. Бельгину награду

Да, главное – дать человеку заработать. И в прошедшем сезоне я дал людям понять, как можно максимально заработать: несколько механизаторов получили по 1 млн руб. дохода за год, другие по 900, 800, 700, 600 тыс. руб. – по труду. В общей сложности выплатили 13,8 млн руб. Как приятно мне было увидеть эту ведомость по итогам года! Подумал: ну, вот, хоть вспомнят добрым словом председателя! Да, как хороший хозяйственник я должен думать о будущем, но разве я не об этом думал, подписывая эту ведомость?! Уж если «выстрелило», пусть люди почувствуют себя на коне, это огромный стимул на последующие годы. Ведь повторится ли это – мы не знаем. Тем более, когда сегодня видишь, что град уничтожает посевы, какие шквальные бури проходят, смерчи, так за людей горько! Это же труд, ежедневный, который в одну минуту уничтожается стихией.

Нас погодные катаклизмы миновали, озимые стоят хорошие, но мы опаздываем с обработками, потому что две недели идут дожди. С 1 мая по сегодняшний день, 17 мая, выпало 100 мм осадков! И они еще не заканчиваются. Для нашей зоны это нехарактерно, у нас их среднесезонное количество 457 мм. Я и сам веду метеонаблюдения и анализирую переданные мне данные, которые вели на метеопосту хозяйства, начиная еще с 1981 года. Мои коллеги удивляются, как можно вырастить сахарную свеклу при 450 мм осадков, а мы в 2015 году произвели 60 тыс. т свеклы, хотя осадков выпало только 474 мм, средняя урожайность составила 600 ц/га. Были годы по осадкам и похуже – 388 мм, 363, но при этом меньше 400 ц/га свеклы не получали, благодаря отработанной вместе с «августовцами» технологии выращивания, своевременности решения всех вопросов возделывания культуры. Есть еще очень хороший человек, уважаемый мною, – Илья Николаевич Ильченко. Мы с ним всегда консультируемся по агрономическим вопросам. Нужно постоянно обновлять свои знания. То, что мы сегодня знаем – это ограничено, а то, что мы можем узнать – это бесконечно. В июле я сам защищаюсь, тема кандидатской диссертации – «Влияние подстилочного куриного помета на плодородие чернозема обыкновенного и урожайность зерна кукурузы в Предкавказской степной зоне».

Почему именно кукурузы, а не сахарной свеклы?

Потому что по этой культуре вел исследовательскую работу и защитил кандидатскую диссертацию Ф.А. Понятовский, и сегодня мы используем эти наработки, научный труд в своей работе. Я занимался опытами на кукурузе – это пропашная культура, сею ее весной, и мы доказали, что в это время под нее можно вносить куриный помет. Но это не только моя работа, но и коллектива ученых Донского государственного аграрного университета, людей, умудренных опытом. Причем все исследования проходили на наших полях, и сейчас еще идут, потому что у нас еще два человека учатся заочно в аспирантуре ДонГАУ – агрономы отделений. Тема такая же, только у них другие культуры.

Раньше, еще в советские времена, при 10-польном зерновом севообороте на парах вносили 60 т/га навоза КРС, почва заправлялась на 10 лет, при 7-польном – 40 - 45 т/га. Птичий помет – наиболее концент-

рированный из всех видов навоза, и в своей диссертации я обосновал, что наибольший экономический эффект обеспечивает использование его в норме 10 т/га при дальности транспортировки от места хранения к полю до 12 км. Это оптимальная норма, но из-за того, что у птичьего помета непостоянная концентрация, подстраховываемся, вносим до 15 т/га как в сыпучем виде, когда он созревает в компостных кучах, так и во влажном, в виде густой массы. Приспособили для этого бывшие РУМы, есть у нас свои «кулибины». Причем вывозим помет практически круглый год на пары, специально держим их для этого, хотя многие доказывают, что это невыгодно. Можем вносить и при посеве, только с меньшими дозами, под кукурузу, в частности, на глубину 10 - 12 см. У этой культуры мочковатая корневая система, удобрения должны быть в верхней части, тогда она полностью использует их.

Под кукурузу отводим оптимальную площадь в севообороте, ровно столько, чтобы для фабрики хватало. Нам сейчас необходимо на корм порядка 1 тыс. т, плюс то, что мы выдаем людям на земельные паи – по 500 кг зерна. В нашей зоне можно получить высокий урожай, если все удачно сложится, выпадет свыше 600 мм осадков, как это было в 1990 - 1993 годах. Тогда мы достигли рекордного результата – гибрид НССЦ 444 сербской фирмы «Нови сад» дал 114 ц/га зерна. По два початка было, все выполненные. Комбайн 200 м проходил – и бункер полный. Ну а при среднем количестве осадков урожай кукурузы у нас под 60 ц/га.

Да, без минеральных удобрений мы не можем вести растениеводство, ведь питательные вещества, которые растения выносят из почвы, должны обязательно вернуться в нее, да еще с запасом. А запас этот, конечно, делает органика. Тем более мы находимся в зоне ветровой и водной эрозии, у нас неровные, балочные поля, есть смыв почвы, поэтому сбережение гумусового слоя для нас – первоочередная задача. Каждые пять лет мы делаем агрохимический анализ почвы, и хочу отметить, что показатели содержания гумуса и фосфора из года в год растут. Для нас это очень важно. За 10 лет благодаря органике мы увеличили гумус на 0,7 %, сейчас его в среднем 3,4 - 3,6 %.

Но ведь раньше было 3,6 - 3,8 %! А в 90-е годы пошло изнашивание, извините за выражение, земли, экономика диктовала увеличение площадей под подсолнечником, «денежной» культурой. Но мы вовремя одумались, начали заниматься как многолетними, так и однолетними травами, а затем стали увеличивать еще и площади под горохом. В течение пяти лет мы сеяли его по 1 тыс. га.

Это был очень большой риск из-за сложностей с уборкой. Не дай бог дожди – и пошло-поехало! Но наши механизаторы придумывали приспособления к подборщикам и жаткам, находили оптимально выгодное для нас решение и убрали урожай, который мы умудрились сохранить до весны и продавали по самым высоким ценам. Поначалу урожайность колебалась от 18 до 20 ц/га, а когда перешли на интенсивные сорта, стали получать под 40 ц/га. Наш рекорд – порядка 46 ц/га, год тогда хоть и был влажный, но уборке это не мешало.

Нам еще помогло то, что мы стали вносить под горох при посеве минеральные удобрения – порядка 50 - 100 кг/га аммофоса, хотя нам настоятельно не советовали этого делать. Но все-таки вместе с Ф.А. Понятовским, агрономом по образованию, мы тогда нашли общую тактику: и горох получал питание, и для последующей культуры оставался фосфор в почве, плюс еще растительные остатки. Мы потом высевали озимую пшеницу два года подряд, и на 1 тыс. га она стеной стояла.

Какие сорта вы выращиваете?

Мы стараемся использовать российские, районированные в нашей зоне. Нам предлагали французские, американские, но я так считаю: ну, сегодня сорт показал себя, а завтра? Надо сеять наши – краснодарские, зерноградские, только давать им столько питания, чтобы они реализовали свой потенциал. Я никогда не думал, что у нас озимая пшеница, семенная, может дать 90 ц/га! Такой урожай получили на краснодарском сорте Красота, под который мы внесли порядка 450 кг/га минеральных удобрений, причем без органики. Правда, из-за полегания пришлось отказаться от этого сорта, но урожай-то мы такой получили. Сегодня у нас примерно 60 % краснодарских сортов и 40 % ростовских, как озимой пшеницы, так и озимого ячменя.

И сколько вы вносите под них минеральных удобрений?

Порядка 350 кг/га: предпосевное внесение плюс две весенние подкормки – по таломерзлой почве и затем еще сеялками врезание. Хотя меня убеждают, что лучше разбросать аммиачную селитру РУ-Мама да бороной пройтись. Мол, заодно и сорняки уберешь, и культуру не тронешь, а диски сеялки режут корни, растения потом болеют. Может, это и правильно. Но кто это испытал? Мы пробовали бороны, но мне не понравилось. Тем более мы ставим диски сеялки СЗ-3,6 не на принудительное заглубление, а на плавающее, они заходят в почву на 2 см, причем идут по пути наименьшего сопротивления – по междурядью. Одновременно и удобрения вносим, и воздух корням даем.

Поговорим о защите растений...

А что о ней говорить? Ее надо проводить в полном объеме. И «августовцы» правильно делают, что предлагают то, что необходимо в соответствии с требованиями каждой природно-климатической зоны, те продукты, которые наиболее эффективны в складывающихся погодных условиях. Да, есть коммерческая составляющая, но ведь фирма создает и производит то, что нам нужно. Когда-то мы начали применять на сахарной свекле гербицид Пилот, так мы и сегодня не можем без него обойтись. Да, если агротехника на высшем уровне, когда нет ни мари, ни щирцы, ты можешь поля очистить бета-нальным препаратом, и все. Но эти сорняки есть, поля же все разные, тем более навоз вносим, а он ведь создает проблемы с сорными растениями, поэтому нужны и Миура, и Трицепс, и Лонтрел-300.

У «Августа» есть отличный гербицид Балерина, мы его использовали несколько лет на зерновых, а теперь вместе с Дублоном голд применим на кукурузе. Ну а на пшенице и ячмене перешли на Бомбу. Горох от сорняков защищаем Гербитоксом, а против брехуса Эдуард предложил Сирокко Дуо –



А. А. Бельгин и Э. Д. Савченко на поле озимого ячменя сорта-двурочки Мастер

смесь Сирокко с Брейком. А вообще мы изучили весь спектр «августовских» препаратов, которыми можем защитить наши культуры. Более того, Эдуард сразу же дает все экономические выкладки по стоимости гектарной обработки. Сегодня самое главное – эффективность и цена.

Андрей Анатольевич, вы по-прежнему ведете социальные программы?

Их сегодня трудно решать, не хотелось бы, но приходится. В тяжелый период экономического развития, лет пять - шесть назад, первым этапом была программа «Молодая семья на селе», которую начал наш Ф.А. Понятовский. На условиях финансирования тогда был построен поселок из 20 коттеджей. Там сейчас живут специалисты хозяйства, механизаторы, птичники, а также социальные работники – учителя, медики. Второй этап, который мне уже придется осуществлять, – реконструкция нашего общежития, которое досталось нам не в очень хорошем состоянии и практически не эксплуатируется. Мы планируем, что там будет 18 малосемейных одно-, двухкомнатных квартир, оборудованных кухней, санузлом, с отдельным газовым хозяйством и отоплением. На это потребуется порядка 12 млн руб. собственных средств, но делать это надо, потому что мы стараемся брать в штат местных жителей, их надо обеспечивать жильем на первых порах.

Сегодня в нашем коллективе 225 человек. Они трудятся не только в трех полеводческих отделениях, на птицефабрике и овцеферме, у нас есть собственная баня, столовая, гараж, два больших мехтока, каждый примерно на 11 тыс. т, мехмастерские, плотницкая мастерская, заправка ГСМ, и содержание всего этого, конечно, не дешево обходится. Очень не дешево. Но я очень рад, что прошлый год дал нам большой запас прочности – мы получили более полумиллиарда рублей валового дохода.

С ваших-то 6 тыс. га!

Я говорил уже о выплатах за прошлый год, так вот их я тоже считаю помощью в решении социальных вопросов. Кто-то купил новые машины, кто-то поменял старые на новые, кто-то мебель обновил, сделал свой дом уютнее. Те, кто трудятся в «Победе», не бедствуют. Еще одна программа – это поддержка наших школьников. У нас есть в селе футбольный клуб «Кугей», но мы создали собственную

футбольную детскую команду «Победа». В этом году она стала серебряным призером областного этапа турнира «Колосок» на Кубок губернатора области. А в сентябре 2014 года «Победа» представляла Ростовскую область на финальном этапе Всероссийских соревнований «Золотой Колос», который проходил в поселке Кабардинка. В них принимали участие 15 лучших детских команд страны, и наши ребята заняли второе место, проиграв только команде «Сокол» из Курской области, и то по пенальти. Мой сын Антон играет за основной состав, а вместе мы болеем за команду «Ростов», которая в чемпионате страны уверенно заняла второе место.

Так что на спорт выделяем немалые деньги, не менее 500 тыс. руб. в год. Кроме того, за свои средства планируем реконструировать кугейский стадион. Не оставляем без внимания и наших пенсионеров, устраиваем для них праздничные «Огоньки», оказываем работающим материальную помощь – сейчас же что похороны, что свадьбы – примерно одинаковые затраты, как не помочь? Ветеранам войны, вдовам, сиротам и блокадникам ежемесячно выдаем бесплатно продовольственные пайки – мясо птицы и яйца, то, что можем. Так что участвуем активно в жизни села. Одним словом, колхоз! Мне нравится это объединение людей, не знаю, зачем надо было все разрушать. Ну и в заключение хочу еще раз сказать спасибо нашим людям. Есть среди них передовики производства, удостоенные поощрительных грамот главы администрации района – Валерия Николаевич Бевзюка, есть специалисты – грамотные, уважаемые, не раз награжденные. Ведь это, в том числе благодаря им, Азовский район в последние годы всегда находится в тройке лидеров Ростовской области. И если в прошлом году донская земля дала рекордный урожай – 9,8 млн т зерна, то хлеборобы нашего района впервые засыпали в закрома области 506 тыс. т зерновых культур, включая кукурузу! Из них 23 тыс. т – СПК «Победа»...

Желаю вам повторения успеха! Спасибо за беседу!

**Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото автора
из архива А. Бельгина**

Контактная информация

Андрей Анатольевич БЕЛЬГИН
Моб. тел.: (928) 148-23-23

Из первых рук

«Время работать, засучив рукава!»



Идет дискуссия, слева – С. Левин, справа – модератор Н. Лычев

Так почти единодушно оценили положение в АПК в условиях финансового кризиса, санкций и контрсанкций ведущие участники Аграрного форума России, прошедшего 24 мая в Москве. Здесь собрались многие игроки аграрного рынка – руководители крупных компаний, чиновники и банкиры, финансисты и аналитики. Они в ходе трех тематических сессий подробно рассмотрели новую ситуацию в отрасли и привели немало примеров перемен, которые не могут не радовать.

Вот как «со своей колокольни» прокомментировал перемены в АПК генеральный директор и совладелец Группы «РусАгро» **Максим Басов**: «Мы не во всем были готовы к новой ситуации и только теперь привыкаем к ней... Конечно, санкции и контрсанкции повлияли на наш бизнес, создали много новых возможностей... Сейчас надо быстрее развивать экспорт сельхозпродукции, потому что по мере импортозамещения мы можем эффективно работать только если есть возможность экспорта. Например, по свинине есть опасность разбалансировки рынка, а экспорт позволяет сгладить пики и падения, изменить ситуацию с низкой покупательной способностью населения. Я бы сказал так: российские компании сейчас переживают новую нормальность. Последние три года у нас были «золотые деньки», и вот они кончились, но впереди тоже не плохое будущее. И мы сейчас все должны засучить рукава и больше заниматься повышением своей операционной эффективности».

На агрофоруме были оглашены такие цифры – сельхозпроизводство в нашей стране в прошлом году выросло на 2,9 % при том, что ВВП сократился на 3,8 %. Сельское хозяйство можно назвать ломовой лошадью, которая чуть не в одиночку пытается вытянуть нашу экономику из трясины кризиса. Многие выступавшие отмечали, что с вводом западных санкций российский АПК получил уникальный шанс для своего развития и только начинает его использовать.

Вот еще одна из наиболее ярких перемен – произошло насыщение внутреннего рынка мяса за счет собственного производства (потребление на душу населения достигло 70 кг) и впервые появилась возможность его поставлять на экспорт! Конечно, до полноценного экспорта мяса еще

далеко, здесь нам «всего не хватает», много своих просчетов, на мировом рынке нас никто не ждет с распростертыми объятиями, и более того – нашим торговцам противостоят весьма сильные конкуренты с огромным опытом, но... лиха беда начало, движение в этом направлении началось.

Не менее масштабные изменения происходят в отечественном сельхозмашиностроении. Многие еще помнят ситуацию конца 90-х годов, когда лидер отрасли «Ростсельмаш» фактически лежал в руинах, выпуская в год всего несколько десятков комбайнов устаревших моделей.

А нынче? Вот что рассказал президент промышленного союза «Новое содружество» **Константин Бабкин**: «У нас рост производства в отрасли продолжается второй год. Конечно, в этом сказывается и эффект девальвации рубля, и изменение государственной политики. Все-таки работает постановление правительства № 1432, по которому крестьянам субсидируется четверть стоимости новой отечественной техники. В 2015 году, например, производство плугов у нас увеличилось на 40 %, полноприводных тракторов – на 56 %... И что совсем приятно – растет экспорт, прежде всего в страны Восточной Европы. Так что мы растем, но, к сожалению, занимаем только около 40 % на собственном рынке сельхозтехники, до сих пор здесь доминирует импорт. А вот по зернооборочным комбайнам мы контролируем рынок уже на 80 %, прежде всего потому, что наши комбайны дешевле импортных в 2,5 раза. И мы можем доказать, что приобретать российскую сельхозтехнику – выгодно!».

Разумеется, объяснил далее К. Бабкин, здесь картина пестрая, по некоторым позициям производится конкурентоспособная техника, по некоторым – нет: «Но мы

уже каждый год выводим на рынок по 70 и более моделей отечественной техники и серьезно конкурируем с импортом и Беларусью. Расширяем и объемы, и ассортимент, и продуктовую линейку. Большой прогресс у нас в электронных системах – на последних моделях комбайнов устанавливаем до 120 датчиков, которые через бортовой компьютер помогают управлять машиной. Сейчас сводим эти компьютерные системы в одну, чтобы этой информацией могли пользоваться и агрономы, и инженеры, и другие специалисты хозяйств для повышения эффективности своей работы».

Но, пожалуй, самая главная перемена произошла в работе штаба отрасли – Министерства сельского хозяйства РФ. В 90-е годы и в начале 2000-х годов его не раз подвергали серьезной критике за отсутствие внятной политики, фактическое противодействие развитию частного экспорта, за неразбериху в решениях, когда «левая рука не знает, что делает правая», и многое другое. Впрочем, есть за что критиковать министерство и сегодня, но это уже частные вопросы. А в целом, отмечали многие бизнесмены, государственную аграрную политику последних лет можно назвать успешной, вполне дружелюбной для производителя. И подъем сельского хозяйства, который мы сейчас переживаем, – это результат грамотного руководства отраслью... и развития частной инициативы.

Многие также отмечали, что в господдержке правильно расставлены акценты, ставка сделана на инвестиционное кредитование. Без программы по субсидированию банковской процентной ставки с нашими дорожными кредитами все новое строительство на селе давно бы заглохло, особенно в капиталоемких подотраслях.

Директор департамента экономики и господдержки АПК МСХ РФ **Анатолий Куценко** рассказал на форуме, как изменилась работа министерства: «Если в начале 2000-х годов наши торговые представительства по всему миру в основном работали на развитие ввоза сельхозпродукции, то сейчас они постепенно начинают работать на обратный процесс – на вывоз. Это очень непросто, сохраняется много внутренних препятствий, в том числе законодательных... Тем более что каждая страна, прежде всего, защищает свой рынок. Сейчас мы устанавливаем много контактов за рубежом, изучаем местные рынки, выясняем, что надо сделать для экспорта, какие меры принять, законы изменить и т. д. Нам надо как можно больше стран «открыть» для возможного экспорта наших продовольственных товаров и выяснить, что этому может мешать. Пока по соглашению с ВТО мы не можем оказывать прямую поддержку экспорта, поэтому ищем пути межправительственных соглашений в этом направлении...».

Более подробно эту тему осветил в своем выступлении в самом конце работы форума заместитель министра сельского хозяйства РФ **Сергей Левин**. Он начал с того, что

все ведущие сотрудники МСХ РФ сегодня проводят много времени в деловых поездках, продвигая российскую сельхозпродукцию за рубежом, активно изучая опыт тех стран, которые прошли этот путь раньше. И в США, Канаде, и в других странах с развитым агроэкспортом начинали с его прямой поддержки, затем переходили к более продвинутым формам. Это кредитование и страхование экспорта, стимулирование спроса, содействие отраслевым ассоциациям, устранение барьеров, информационное обеспечение, обучающие мероприятия...

В настоящее время во многих зарубежных странах выполняются очень подробные госпрограммы поддержки экспорта, действует целая сеть комиссаров по отдельным видам продуктов, госагентства и госоператоры...

«Вот и мы начинаем такую же работу, – заявил Сергей Левин. – Прежде всего, пересмотрели план выставочных и ярмарочных мероприятий, которые будем поддерживать. И, например, вместо традиционных поездок на «Зеленую неделю» в Берлине теперь будем участвовать в тех выставках, в которых заинтересованы наши предприятия – потенциальные экспортеры. Например, в этом году мы впервые работали на самой крупной продовольственной выставке в мире – «Gulfood» в Дубае, а также в аналогичном мероприятии в Шанхае, осенью поедем на подобную выставку в Париж... Действует межведомственная рабочая группа при МСХ по поддержке экспорта, где мы собираемся и анализируем состояние дел по отраслям и странам, выслушиваем соображения и пожелания всех крупных участников рынка. И теперь у нас есть понимание того, где мы есть и куда нам идти...».

Далее С. Левин рассказал, что сейчас на встречах рабочей группы они разрабатывают отдельную программу поддержки агроэкспорта в рамках Госпрограммы, в которую войдут мероприятия по финансированию в рамках разрешенной в ВТО поддержки: «Надеемся, что она начнет действовать с 2017 года». Участники рабочей группы пришли к пониманию, что здесь не стоит выдумывать какой-то «особый путь развития», надо применять проверенные и отработанные зарубежными коллегами механизмы и методики. Объем экспорта уже таков, что пора перейти от индивидуальных мероприятий к системной плановой работе.

Каковы же основные мероприятия подпрограммы? Это содействие российским экспортерам в участии в зарубежных выставках. Это поддержка образовательных программ, потому что у нас в стране очень немного специалистов, которые знают особенности работы на рынках разных стран, нормативно-правового урегулирования, таможенно-тарифной и надзорной системы. Это продвижение российских брендов, которые еще недостаточно известны за рубежом (китайских агроинженеров очень удивляет этот факт, ведь российское продовольствие, по их данным, – одно из самых ка-

чественных на планете). Это создание единого бренда «Made in Russia» для групп товаров разных производителей. Это доскональное исследование рынка зарубежных стран. Это перестройка работы Россельхознадзора, которому надо учиться принимать у нас иностранных специалистов по оценке нашей продукции для экспорта. И так далее.

И конечно, развивая вывоз нашего лучшего продовольствия за рубеж, надо не забывать о собственном, российском потребителе – именно он должен оставаться приоритетом. В этом плане также произошла крупная подвижка. Как сообщил на Агрофоруме руководитель недавно созданной АНО «Российская система качества» (Роскачество) **Максим Протасов**, его организация была практически сразу же, несмотря на все санкции, принята в Международную ассоциацию потребительских испытаний и исследований качества товаров ICRT (International Consumer Research & Testing). Так что теперь российские товары включаются в систему международных тестов, что может значительно облегчить им выход на внешние рынки. Да и наши, российские лаборатории получают возможность участвовать в международных исследованиях.

М. Протасов рассказал о первых шагах Роскачества, о первых тестах некоторых пищевых продуктов, результаты которых сразу же были учтены производителями: «Так что мы уже начали исполнять свое предназначение – работать на повышение качества. Наши услуги быстро становятся востребованными. Это добрый знак... Задачу свою видим в продвижении лучших региональных брендов в продовольствии и выявлении здесь «изюминок», которые могут стать сильными федеральными брендами – и выйти на мировой рынок. Выявляем и устраняем местные маркетинговые глупости в маркировке вроде «Масло без холестерина» или «Соль пищевая без ГМО»... Словом, наводим в этом деле порядок».

С интереснейшими сообщениями на форуме также выступили **Штефан Дюрр** («Эконива-АПК холдинг»), **Сергей Михайлов** (группа «Черкизово»), **Сергей Юшин** (Национальная мясная ассоциация), **Юрий Ковалев** (Национальный союз свиноводов), **Станислав Бубен** (Евразийская экономическая комиссия), **Радж Вардхан** («Olam International Ltd»), **Дмитрий Юрьев** (Объединенная зерновая компания), **Дирк Зеелиг** (Ассоциация европейского бизнеса) и другие участники рынка.

Многие выступавшие в разных выражениях говорили одно и то же: наконец-то налаживается продуктивное взаимодействие между игроками рынка и госорганами, мы становимся умнее и хитрее, обозначаются сдвиги к лучшему в ряде секторов АПК, усиливая начинают приносить отдачу... И никакие санкции нам не могут помешать.

Подготовили **Ольга РУБЧИЦ**,
Виктор ПИНЕГИН
Фото **О. Рубчиц**

Лидеры

«Малино»: объединяя усилия партнеров



Т. Губина

Представляем одного из самых крупных и давних партнеров «Августа» – Группу компаний «Малино». Отвечая на вопросы «Поля Августа», об основных направлениях развития холдинга рассказывает заместитель генерального директора ОАО «Малино» Татьяна ГУБИНА.

Татьяна Дмитриевна, в чем руководители группы видят главную задачу?

Мы являемся крупнейшим производителем овощей и картофеля и, прежде всего, рассчитываем дать населению Москвы и других крупных мегаполисов качественную плодовоовощную продукцию местного производства. Рассматриваем эту задачу как одну из главных. А для ее выполнения нам приходится решать много других подзадач, например, развивать собственное семеноводство картофеля для самообеспечения семенами в полном объеме. И сейчас мы очень активно занимаемся селекцией, поддержанием сортов и др. У нас для этого создана современная лаборатория по вегетативному размножению тех сортов, которые нам интересны и заслуживают внимания и производителя, и конечного покупателя.

И еще. Наши цели касаются не только расширения произ-

водства. Сельское хозяйство – это в первую очередь социальный проект. И мы перед своими 12 сельхозпредприятиями ставим задачу стать центрами развития села, создавать благоприятные условия труда и быта для своих сотрудников, привлекать для работы на селе больше энергичных и умных людей. Сегодня, по сути, село осталось наедине со своими проблемами, начиная со здравоохранения и заканчивая отсутствием детских садов, школ и т. д. Мы даже не говорим о том, что в деревнях у людей нет возможности получить квалифицированную медицинскую помощь, нет домов культуры или клубов. И чем дальше от Москвы, тем ситуация хуже.

Мы, как представители бизнеса, не можем не замечать эти проблемы. Руководство нашей компании требует от своих предприятий работать так, чтобы находились средства на открытие фельдшерского пункта и детского садика. Без этих

минимальных условий наши даже передовые предприятия будут, в конечном счете, обречены на неуспех. Поскольку так можно просто потерять работников, и не с кем будет возделывать землю и выращивать те самые продукты, которыми мы хотим накормить москвичей и жителей других мегаполисов. И эту непростую задачу – создание минимально необходимых социальных условий жизни и работы на селе – мы вынуждены решать собственными силами.

Что сегодня представляет собой ГК «Малино»?

Это 12 сельскохозяйственных предприятий в трех областях Центральной России – Московской, Тульской и Липецкой. Они ведут сельхозпроизводство на 50 тыс. га, ежегодно выделяя около 5 тыс. га под картофель, 2,5 - 3 тыс. га – под овощные культуры. Остальные площади заняты зерновыми, сахарной свеклой, подсолнечником, рапсом, соей и другими культурами. В составе Группы три молочных предприятия с общим поголовьем 2700 дойных коров, причем два из них имеют статус племенных.

Вспомните первые шаги компании.

Начинали мы в 1998 - 1999 годах с посадки картофеля на 70 га в ЗАО «Городище» Ступинского района Московской области. В первый же год вырастили хороший урожай клубней, окупили свои первоначальные затраты и стали развивать производство в основном на средства из собственного оборота. Потом были приобретены несколько хозяйств в Московской области, а в 2008 году мы начали второй этап территориального расширения – двинулись на юг по трассе Москва - Дон, вошли в Тульскую, а потом и в Липецкую области. Это направление связано с логистикой перевозок, поскольку мы являемся одним из самых крупных поставщиков картофеля для переработки на чипсы на заводах компании «Фрито-Лей» в подмосковной Кашире и в Азове Ростовской области. Так что мы здесь двигаемся за их логистикой и создавали свои предприятия по этой трассе с учетом близости к источникам воды для развития орошения, поскольку почти все площади картофеля у нас на поливе.

Предприятия ГК «Малино» известны тем, что здесь применяют самые современные методы выращивания картофеля и других культур...

Конечно, это же главное средство для того, чтобы минимизировать затраты и максимизировать результат. Сама жизнь к этому подталкивает. Примеров инновационных решений в производстве картофеля и овощей у нас много. Например, вот одно из них. Мы сейчас создали достаточные емкости хранения своей продукции до нового урожая, активно занимаемся внедрением новейших технологий хранения. Стараемся как можно дольше сохранить выращенную продукцию с наименьшими затратами и потерями качества. Применяем контейнерное хранение, управление режимом вентиляции, охлаждение продукции, создаем значительные холодильные мощности и др. За такими технологиями будущее, и сегодня на рынке успех придет к тем про-

изводителям, которые применяют инновации не только на поле, в процессе выращивания, но и в процессе хранения и переработки.

Среди других примеров технологических инноваций – подбор самых современных сортов по всем культурам, широкое применение компьютеризации и систем глобального позиционирования GPS для контроля полевых операций, таких, как посев и посадка, внесение удобрений и средств защиты растений, уборка и т. д.

Как началось сотрудничество с компанией «Август»?

В 2000 году мы создали собственную компанию-оператора на рынке удобрений и средств защиты растений – ООО «Зарайская сельхозхимия» в Московской области. На сегодняшний день она стала дистрибьютором практически всех крупных мировых производителей удобрений и СЗР. Одним из стратегических партнеров ГК «Малино» мы считаем «Август». Прежде всего, потому, что это российская компания, многолетний лидер рынка. Во-вторых, потому что она предлагает гибкие и вполне приемлемые для нас финансовые условия сотрудниче-

Собираясь на ежегодных конференциях, его участники определяют «болевые точки», ищут пути решения проблем. Сейчас одной из первоочередных задач Союза является доработка нормативного регулирования системы оборота семенного картофеля в стране и расширение использования отечественных сортов. Это надо сделать не только для того, чтобы не зависеть от импортных семян и сортов, но, прежде всего, чтобы быть уверенными в качестве семенного материала. Это самое главное. Нам надо обеспечить получение качественных семян, именно таких, какие нужны отрасли. Если в советское время основными параметрами были устойчивость к механике и лежкость клубня, то сегодня требования к семенным клубням расширились и изменились. К тому же надо учитывать перемены в фитосанитарной обстановке, появлении новых и видоизмененных болезней и вредителей. В этой работе Картофельный Союз получает полную поддержку, как со стороны государственных органов, так и со стороны участников рынка.



В хранилище ООО «Богородицкий альянс»

ства. И в-третьих, поставляет нашим предприятиям конкурентоспособные препараты, которые позволяют успешно решать все проблемы в поле. Отдельно отмечу технологическое сопровождение, консультационную поддержку, которую оказывают нашим предприятиям сотрудники «Августа». Ну и, кроме всего прочего, мы в Зарайске соседи, у «Августа» там есть свой склад. Это очень удобно для наших совместных клиентов, они в одном месте могут приобрести удобрения и средства защиты растений, а также получить консультацию от высококвалифицированных специалистов по их эффективному применению.

Несколько слов о Картофельном Союзе...

Он был создан пять лет назад, и «Малино» в числе примерно двадцати компаний и организаций было одним из его учредителей. На сегодняшний день в Союзе около 60 участников, из которых 40 – сельхозпроизводители с ежегодным суммарным производством картофеля около 1,5 млн т. В Союзе фактически удалось собрать элиту отрасли.

Другой большой блок вопросов связан с поддержкой развития экспорта картофеля – как продовольственного, так и семенного. И здесь мы ждем содействия со стороны государства, потому что во всех странах власти поддерживают экспорт по всем направлениям – начиная от законодательных, сертификационных моментов и заканчивая проведением рекламных, маркетинговых мероприятий. Это не обязательно монетарная поддержка, но она обычно очень существенна. У нас в стране ситуация с такой поддержкой не самая лучшая, здесь мы пока отстаем от других государств. Немало в нашей повестке и других вопросов развития отрасли...

Желаем вам с партнерами их успешно решить!

**«Поле Августа»
Фото В. Пинегина
и ОАО «Малино»**

Цифры и факты

Группа компаний «Малино» ведет бизнес в аграрной сфере с 1998 года. Совокупный объем произведенной сельскохозяйственной продукции по результатам сезона 2015 года – около 350 тыс. т в ассортименте.

В состав ГК входят 16 предприятий, большая их часть специализируется на растениеводстве. ГК «Малино» позиционирует себя на рынке как динамичную и развивающуюся структуру.

Назовем некоторые сельхозпредприятия ГК «Малино».

ЗАО «Озеры» (Московская область) – крупнейший в стране производитель столового и семенного картофеля, а также овощей «борщевого» набора.

ЗАО «Городище» (Московская область) выращивает по интенсивной голландской технологии, хранит и реализует в ведущие сетевые магазины Москвы картофель и овощи, занимается

семеноводством картофеля. Выращивает его сорта для производства хрустящих чипсов «Lays». **ЗАО «Северка»** (Московская область). Занято производством картофеля и овощей по самым передовым технологиям. В хозяйстве созданы современные хранилища на 25 тыс. т, цех подготовки, мойки, упаковки продукции и линия вакуумной упаковки. Предприятие поставляет линейку продукции в сети столицы.

ООО «Воловская техника» и **ООО «Богородицкий Альянс»** (Тульская область) специализируются на выращивании и размножении семенного картофеля.

ООО «Москва на Дону» (Липецкая область). Два подразделения этого хозяйства, расположенные в Хлевенском и Усманском районах, специализируются на выращивании картофеля и овощных культур на поливных землях площадью более 1,2 тыс. га.

Контактная информация

Приемная ОАО «Малино»
Тел.: (495) 670-70-06
Web: www.malino.ru

В поиске

Новые препараты: путь на рынок



На опытном поле ВНИИБЗР

Только за несколько последних лет компания «Август» выпустила на рынок более 20 новых продуктов в различных сегментах защиты растений, к 2019 году их появится еще около 15. Иногда, не разобравшись в существе вопроса, некоторые сельхозпроизводители думают, что это всего лишь копии популярных препаратов ведущих западных фирм. На самом деле все происходит по-другому.

При создании новых продуктов специалисты компании «Август» делают ставку, прежде всего, на уникальные комбинации высокоэффективных действующих веществ. И именно этот подход впоследствии обеспечивает препаратам фирмы долговую востребованность у сельхозпроизводителей. Но часто бывает и так, что аграриям нужны уже проверенные временем и практикой однокомпонентные средства защиты растений, которые уже давно себя хорошо зарекомендовали в деле. Поэтому «Август» в своей продуктовой линейке соблюдает оптимальный баланс между инновационными и традиционными препаратами.

«Как возникает новый продукт? Его идея зарождается в производстве, из запросов самой практики. В принципе ее может выдвинуть любой наш сотрудник. А потом, если она перспективна, мы начинаем ее прорабатывать, оценивать, организовывать исследования и др. У компании нет никаких волшебных инструментов, чудес на свете не бывает. Поэтому, для того чтобы сделать реально эффективный продукт, «Август» ежегодно затрачивает огромные силы и средства», – рассказывает начальник департамента маркетинга «Августа» Сергей Владимирович Косырев.

Например, испытания гербицида Бомба на посевах зерновых до его внедрения в производство проходили три года на огромной территории от Калининграда до Сибири. Было проведено более 300 опытов, не считая их вариантов. Первоначальное количество действующих веществ в препарате оказалось недостаточно высоким, это, в частности, показали его испытания на Украине. Они были проведены в те сроки, когда озимая пшеница была в фазе начала колошения, а подмаренник цепкий сильно перерос. Сочетание д. в. скорректировали и продолжили испытания на опытных полях.

Действие «августовского» гербицида сравнивали с лучшими препаратами, существующими на рынке, – Примой, Калибром, Секатором Турбо. И только спустя три года после того, как технологи компании окончательно поняли, что новый продукт не уступает, а по некоторым своим параметрам даже превосходит своих конкурентов, его стали внедрять в производство.

«Так можно рассказывать практически о каждом препарате «Августа», – продолжает Сергей Владимирович. – Например, аналогичные исследования проводились по Квикстепу, и этот двухкомпонентный граминцид получился очень хорошим и стал быстро занимать свое место на рынке. Или возьмем фунгициды Ракурс и Спирит – это двухгодичные испытания в институтах, опыты на фоне препаратов – признанных лидеров рынка, привлечение к испытаниям ученых «с именем». Мы в результате этих опытов начинаем обретать понимание того, какие у наших продуктов могут быть преимущества на рынке. В текущем году Ракурс и Спирит могут максимально показать свою эффективность, потому что сезон во многих регионах влажный и развитие болезней идет стремительно. В этой ситуации нужны очень сильные фунгициды, и я думаю, что доверие к нашим новинкам в этом году сильно возрастет, несмотря на то, что они недешевые. Сейчас мы испытываем много препаратов для защиты кукурузы. Ведем поиски самостоятельного гербицида, способного решать большинство проблем с сорняками в различных регионах. Мы ведь не можем создавать один продукт для Украины, а другой, например, для Западной Сибири, это будет экономически невыгодно и бессмысленно. Препараты должны быть такими, чтобы производитель, применяя их, получал максимальную прибыль. И у нас нет права на ошибку, здесь важно понять, каковы ожида-

ния потребителя, и если они совпадут со свойствами предлагаемого продукта, то мы попадем в точку».

Но даже такой масштабной опытной работой компания сегодня не ограничивается. Для точной, взвешенной оценки необходим квалифицированный и независимый взгляд экспертов со стороны. Поэтому «Август» всегда проверяет свои препараты с помощью ученых из научно-исследовательских центров страны. Часть из них исторически сконцентрирована на Юге России – в Краснодарском крае. Расскажем о недавней поездке специалистов компании в этот регион и встречах с ведущими учеными.

Уже более 10 лет «августовские» фунгициды и протравители проходят «обкатку» на опытных делянках **Всероссийского НИИ биологической защиты растений (ВНИИБЗР)**. Ученые лаборатории иммунитета зерновых культур к грибным болезням на своих опытных участках создают искусственные инфекционные фоны заболеваний пшеницы, моделируя весь спектр болезней, присутствующих на полях Юга России. Они проверяют эффективность препаратов в крайне жестких условиях бурного развития патогенов, что позволяет более объективно оценить как биологическую, так и хозяйственную эффективность фунгицидов и отработать наиболее рациональные механизмы их применения.

«В этом сезоне на Кубани погодные условия были нетипичными с точки зрения фитопатологии, – делится своими наблюдениями заместитель директора института, руководитель лаборатории Галина Владимировна Волкова. – В феврале установились anomalно высокие температуры, за последние 70 лет такое происходило всего несколько раз. Март был достаточно сухой, в апреле были даже кратковременные заморозки, в мае температуры резко пошли вниз. Поэтому на конец июня большинство видов болезней не развивалось так интенсивно, как это обычно бывает».

Г. В. Волкова выделяет три основные фитопатологические проблемы, которые доставят немало хлопот сельхозпроизводителям на

Кубани. Первая – это пиренофороз, или желтая пятнистость. Впервые на Кубани его диагностировали в 1986 году. Тогда считали, что этот патоген теплолюбивый и не распространится дальше южных регионов страны. Но со временем его ареал стал расширяться на север, достиг Польши, Беларуси, Северо-Запада России. Причин успешного распространения пиренофороза много, но основные, по мнению Галины Владимировны, носят техногенный характер – широкое распространение «нулевой», минимальной и безотвальной обработки почвы.

Второй фитосанитарный риск для региона – фузариоз колоса. Ранее считалось, что вспышки этого заболевания происходят в соответствии с определенными ритмами и не чаще, чем раз в 10-15 лет. Но со временем они стали проявляться едва ли не каждый год. И, судя по погодным условиям, этот сезон также не станет исключением. И если для борьбы с пиренофорозом и фузариозом колоса уже существуют эффективные агротехнические приемы и качественные фунгициды, то с третьим риском – гнилью – она только начинается. Научному сообществу и химическим компаниям еще только предстоит найти новые способы защиты от этого малоизученного заболевания, которое уже широко распространилось в посевах озимой пшеницы на Юге России.

В этом году ученые лаборатории испытывали на искусственно зараженном фоне три новых фунгицидных протравителя «Августа» – Виал Трио, Оплот Трио и Терция. Как показала фитозащита, семена озимой пшеницы были заражены альтернариозом, различными видами плесени, а также фузариозом. Все три препарата справились с инфекцией, их лабораторная эффективность составила более 90%. В дальнейшем при ранневесеннем учете распространения корневых гнилей, среди которых преобладала фузариозная, протравители также показали отличные результаты. Лучше всех в сложившейся в этом году фитопатологической ситуации болезни контролировала Терция, регистрация которой завершается.

Что касается испытаний «августовских» фунгицидов, применяемых по вегетации, то на конец мая из-за anomalно низких температур заболевания не получили широкого распространения, и инфекционный фон на опытных делянках, несмотря на огромный запас патогенов, был низким, и пока о результатах писать еще рано... В этом плане показательны проведенные учеными лабораторией в 2015 году опыты по испытанию фунгицидов Ракурс, Спирит и Колосаль Про. Они были оценены на фоне эпифитотии бурой ржавчины (в контроле без обработки развитие этой болезни составило 75%) и пиренофороза (соответственно – 25%). Ракурс проверили в трех вариантах дозировки – 0,2; 0,3 и 0,4 л/га. Колосаль Про – в одной, 0,4 л/га, и в отдельном опыте – Спирит в минимальной норме 0,5 л/га. Фунгициды испытывали на сорте озимой пшеницы Батько, который восприимчив ко многим заболеваниям, но в то же время очень популярен у производителей за счет своего высокого потенциала урожайности.

Конечно, эффективность препаратов во многом зависела от нормы расхода. По Ракурсу против бурой ржавчины она была в пределах от 75 до 97% (75% – при минимальной дозировке 0,2 л/га). Колосаль Про, 0,4 л/га сработал на 96%, то есть был на уровне Ракурса при норме 0,3 л/га. Отличный результат показал Спирит – выше 95%. Против пиренофороза эффективность фунгицидов была несколько ниже, но это закономерно для аналогичных препаратов всех фирм. Ракурс против пиренофороза показал лучший результат от 60 до 80% в зависимости от дозировки, Колосаль Про – около 70% (кстати, при норме 0,4 л/га он также сработал на уровне Ракурса, 0,3 л/га). Прибавка урожая за счет применения фунгицидов составила от 6 до 9 ц/га, на опытных вариантах было получено от 72 до 76 ц/га. А биологический урожай на контроле без обработки составил 65 ц/га, и хотя количественный результат был неплохой, качество зерна оставляло желать лучшего.

Сегодня в продуктовой линейке «Августа» есть только один фунгицидный протравитель, зарегистрированный для защиты зернобобовых культур, – ТМТД ВСК. Это единственный препарат, действующее вещество которого подавляет бактериозы. Но протравливание одной тонны посевного материала 5-6 литрами препарата – крайне трудоемкое занятие. Поэтому в случаях, где фитозащита не обнаруживает бактериозов, можно обойтись более удобным и технологичным продуктом. Таким фунгицидным протравителем является Оплот Трио, испытания которого в этом сезоне проводятся на опытных полях **Всероссийского НИИ масличных культур имени В. С. Пустовойта**. В этом году препарат уже получил регистрацию для применения на зерновых колосовых, а с 2018 года им можно будет обеззараживать и семена зернобобовых. Спектр его применения на пшенице – практически все известные заболевания: твердая и пыльная головня, гелиминтоспориозная и фузариозная корневые гнили, плесневение семян, мучнистая роса (на ранних стадиях развития), снежная плесень (при слабом развитии болез-

ни); на ячмене – твердая и пыльная головня, гелиминтоспориозная и фузариозная корневые гнили, сетчатая пятнистость и т.д.

Помимо защиты от болезни Оплот Трио оказывает положительное действие на культуру и позитивно влияет на метаболизм растений, стимулирует их рост и увеличивает продуктивность. При этом он не обладает фитотоксичностью и не накапливается в продукции. Норма его расхода значительно ниже, чем у существующих сегодня аналогичных препаратов, можно будет обойтись дозировкой всего 0,6 л/т.

«Основные заболевания сои в условиях Краснодарского края – это пепельная гниль, фузариоз, фомопсис, и, конечно, бактериозы. Выходимость на вариантах, где мы высеели семена сои, обработанные Оплотом Трио, – около 90 %, достаточно высокая и энергия прорастания», – рассказывает о своих наблюдениях заведующий лабораторией защиты растений Сергей Анатольевич Семеренко.

Кроме того, ученый отметил, что новый «августовский» протравитель обладает и своеобразным эффектом против повреждения растений насекомыми. На всех опытных участках соя была достаточно сильно повреждена сверчками. На варианте с Оплотом Трио такие растения тоже были, но в меньшем количестве. Как правило, протравители оказывают негативное влияние на сою – в момент прорастания ослабленные химией ее ростки наиболее уязвимы, и вредные насекомые могут нанести значительный вред урожаю. Одно из действующих веществ Оплота Трио обладает ростостимулирующим действием, поэтому растения сои быстрее развиваются, их стебли становятся более грубыми и за счет этого меньше повреждаются насекомыми на начальном этапе.

«Это правило также актуально и для подсолнечника в период от всходов до четвертой пары листьев. В этот момент растения крайне уязвимы, и проволочник может нанести колоссальный урон посевам. Если растения быстрее развиваются, и у них грубеют прикорневая часть и стебель, насекомые наносят меньший вред», – пояснил Сергей Анатольевич.

На опытных полях института он также проводит испытания Оплота Трио на подсолнечнике. Принято считать, что выращивать его достаточно просто и эта культура не требует значительных затрат на средства защиты растений. Но краснодарский ученый с этим не согласен: «Как правило, семена подсолнечника протравливают каким-то одним препаратом, но для полной защиты всходов необходима сложная многокомпонентная баковая смесь. В нашем институте по заявкам из хозяйств мы проводим фитоэкспертизу семян масличных культур, на основании которой рекомендуем состав предпосевного инкрустирования семян против комплекса болезней и почвообитающих вредителей, или сами выполняем работы по обеззараживанию посевного материала».

Сегодня одного протравливания подсолнечника, особенно кондитерских сортов, в условиях Краснодарского края недостаточно, так как его посевы во время вегетации сильно поражаются сухой гнилью, которая может зна-

чительно снизить рентабельность выращивания культуры. Поэтому дело доходит до двух фунгицидных обработок по вегетации – первую проводят в фазе бутонизации, а вторую – примерно через две недели...

Несмотря на то, что на рынке инсектицидных протравителей сегодня много препаратов, до победы над проволочником и другими почвообитающими вредителями, судя по всему, еще далеко. В 2016 году «Август» выпускает на рынок два уникальных продукта, которые способны значительно изменить соотношение сил в этом сегменте, эффективно решив проблему с этой группой вредителей. В конце мая на базе **Краснодарского НИИ сельского хозяйства имени П. П. Лукьяненко** мы встретились с несколькими учеными. Здесь ведущий научный сотрудник агротехнологического отдела В. Н. Орлов проводит испытания новых «августовских» инсектицидных протравителей Табу Нео и Табу супер.

Рассказывая о результатах опытов, Валерий Николаевич отмечает, что в них эти препараты показали высокую эффективность на озимой пшенице, ячмене, кукурузе и подсолнечнике, обеспечив надежную защиту всходов.

Табу Нео уже зарегистрирован для применения. Он был испытан на полях КНИИСХ в 2015 году. При проведении учета в фазе всходов численность проволочников первого – третьего года жизни в вариантах с инсектицидным протравителем, примененным в норме расхода 0,75 л/т и 1 л/т, была на уровне 3,3 и 2 экз/м², а на контроле – 9 экз/м². Биологическая эффективность препарата в производственных условиях при норме расхода 0,75 л/т составила 64 %, а 1 л/т – 78 %, этот показатель был на уровне эталонного продукта на основе тиаметоксама.

Табу супер будет разрешен для применения во второй половине 2016 года. Его защитное действие направлено против таких вредителей, как проволочники, подгрызающие совки, личинки жулики, хрущей и др. В отличие от большинства современных инсектицидных протравителей препарат не отпугивает проволочника, а оказывает быстрое летальное действие на него независимо от возраста, обеспечивая полную защиту культуры от этого опасного вредителя на длительное время.

Одним из регионов, где испытывали Табу супер, был Ставропольский край. Здесь в 2015 году опыты на кукурузе проводили ученые из **Всероссийского научно-исследовательского института кукурузы**, расположенного в Пятигорске. Исходная заселенность почвы опытного участка проволочником составляла 4 экз/м². К моменту появления всходов численность вредителей на контрольном участке не изменилась, а на варианте с Табу супер все они погибли – эффективность препарата составила 100 %. Данные по урожайности сложились следующим образом: контроль без обработки – 62,4 ц/га, эталон (препарат на основе тиаметоксама) – 66,5 ц/га, Табу супер – 67,5 ц/га. Обработка семян кукурузы «августовским» протравителем позволила получить существенную прибавку урожая зерна, которая составила 8,2 - 8,8 %.

Немало новинок «Август» готовит и для защиты промышленных садов. В настоящий момент

компания не может предоставить садоводам полный набор препаратов, но уже в ближайшие годы эта ситуация изменится. «Августовские» технологи уже заложили поисковые опыты в садах нескольких регионов. В Краснодаре испытания ведут ученые **Северо-Кавказского зонального НИИ садоводства и виноградарства**, который в этом году отметит свое 85-летие. По их словам, экспериментальные «августовские» схемы показывают эффективность на уровне лучших схем защиты других фирм, представленных сегодня на рынке.

«Промышленное садоводство в России выходит на новый интенсивный уровень, где важно сохранить каждый лист и плод при условии высокой инфекционной нагрузки. Особенно важно контролировать развитие парши, так как оно начинается рано, при невысоких температурах. Сейчас мы испытываем два новых фунгицида: один из них системного действия, второй – контактного. Эти препараты смогут контролировать паршу и мучнистую росу на всем протяжении вегетации, – рассказывает о новых продуктах Дмитрий Белов. – Кроме того, испытания сейчас проходят два новых инсектицида. Один из них – специализированный препарат для борьбы с чешуекрылыми насекомыми, а другой – широкого спектра действия. Уже к 2018 году мы сможем предложить садоводам интегрированную систему защиты, которая будет состоять на 100 % из «августовских» продуктов».

Помимо испытаний препаратов компании в научных центрах, специалисты «Августа» в Краснодарском крае и других регионах проводят собственные масштабные поисковые опыты, на основе которых в дальнейшем будут создаваться новые препараты и разрабатываться системы защиты растений. Например, в этом году такие испытания заложены на посевах кукурузы в ЗАО «Заря» Тбилисского района Краснодарского края.

Здесь работа идет сразу в двух направлениях. Первое – это завершение испытаний нового гербицида Эгида (480 г/л мезотриона), который выйдет на рынок в 2017 году, и его баковых смесей с гербицидами Дублон и Эскудо. Эта комбинация в различных дозировках будет эффективно очищать посевы кукурузы от сорняков на уровне самого дорогого гербицида, предлагаемого на рынке.

Второе направление – создание уникального по своим свойствам гербицида. «Это будет самостоятельный продукт, не требующий партнеров для баковой смеси и добавления ПАВов, с широким «окном» применения – от всходов до восьмого листа культуры. Он будет обладать почвенным действием и в оптимальных нормах расхода эффективно подавлять весь спектр сорняков, включая трудноискоренимые. И главное – у него будет адекватная цена», – рассказывает Дмитрий Белов. По его словам, этот препарат будет наиболее востребован в хозяйствах Юга и Центрального Черноземья, а для других регионов уже создана более экономичная версия этого продукта, которая уже проходит государственные регистрационные испытания.

Игорь ТИМЧЕНКО
Фото О. Сейфутдиновой



Совместный учет эффективности препаратов



На опытном поле подсолнечника во ВНИИМК



В поиске симптомов карликовой головни



Учет заболеваний на опытах СКЗНИИСиВ



На опытном поле кукурузы в ЗАО «Заря»

Практический опыт

Для наивысшего результата сейчас как никогда нужна технология!



Н. Р. Епихин со снопом сои урожая 2015 года

Без малого четверть века Николай ЕПИХИН возглавляет одно из лучших хозяйств Амурской области – ООО «Имени Негруна» Ивановского района. Оно и в советские годы было передовым, а когда с помощью ОАО «Иркутский масложиркомбинат» появилась возможность реализовать то, к чему стремились долгие годы, хозяйство стало набирать силу с каждым новым сезоном. Вот что рассказал Николай Романович нашему корреспонденту о себе и сегодняшнем дне предприятия.

Родился я на Брянщине, затем переехал вместе с родителями на Сахалин, там закончил школу-восьмилетку, после чего поступил в Благовещенский сельхозтехникум, откуда меня в 1975 году призвали в армию. Отслужил, закончил техникум, пришел работать электриком в совхоз «Первомайский». Потом сменил немало руководящих и выборных должностей, заочно закончил экономический факультет Благовещенского сельхозинститута (теперь – ДальГАУ). И последние 25 лет работаю директором – сначала совхоза «Новоалексеевский», теперь ООО «Имени Негруна».

Основной акционер хозяйства – ОАО «Иркутский масложиркомбинат», с которым мы сотрудничаем с 2008 года. Оно сразу же вложило в уставной фонд хозяйства 32 млн руб., и мы занялись обновлением техники на эти средства. Очень скоро смогли рассчитаться с нашим инвестором, а в дальнейшем стали привлекать кредитные ресурсы. На сегодняшний день у нас 28 современных комбайнов: «Векторы», «Полесье» и «Меги» компании «Клаас», из них 10 – на гусеничном ходу. Переснастили тракторный парк – на смену ДТ-75 и Т-4 пришли пять «Бюлеров» и восемь К-700. Для посева используем современные турбодисковые сеялки фирмы «Амазоне» ДМС-9, ДМС-12. Обработки средствами защиты растений ведем также современными опрыскивателями «Амазоне» – четырьмя 24-метровыми и двумя 36-метровыми. Агрегируем их с тракторами с кондиционерами, чтобы механизаторы не страдали, их здоровье для нас на первом плане. В этом году еще один опрыскиватель докупим.

На сегодняшний день у нас почти 20,2 тыс. га, из них около 8 тыс. га в собственности хозяйства, в дальнейшем планируем выкупить оставшиеся земли. Большинство

полей расположены примерно в 20 км от зернового двора, только 1,2 тыс. га находятся на расстоянии 30 км. Компактное расположение позволяет эффективно управлять всеми процессами с минимальными затратами на производство продукции, что в целом дает нам хороший экономический результат.

Что касается зерновых, то в прошлом году мы выполнили план, намолотили около 10 тыс. т и почти все зерно продали еще до Нового года и по хорошей цене – 9,7 тыс. руб/т, оставили только 1,5 тыс. т семян. Практически все зерно ушло через нашего партнера на экспорт, а 1 тыс. т ячменя – даже в Японию. Так что выращивание зерновых культур у нас тоже выгодно, причем независимо от того, какой урожай собирают в области. Считается, что если он высокий, реализация идет слабо. Мы в 2011 и в 2014 - 2015 годах намолачивали зерна под 30 ц/га, и никогда не оставалось ни одного килограмма, все разбирали. В 2014 году мы даже в Монголию 2 тыс. т пшеницы поставили, так что проблем с реализацией нет. Было бы что продать.

Сои в 2015 году получили меньше планируемого объема – 18 тыс. т, урожайность составила 13,4 ц/га, в 2014 году было 17 ц/га. Недобор почти 4 тыс. т, конечно, ощутимый, но, тем не менее, экономические показатели нормальные. На 1 января 2016 года у нас было материальных ресурсов, купленных на наши и кредитные деньги, на сумму 97 млн руб., что на 33 млн больше, чем в 2014 году. Это и горючее, и средства защиты растений, и удобрения, и запасные части. В 2014 году у нас на счету было 351 тыс. руб., а на 1 января 2016 года – 59 млн руб.

Теперь мы сможем расплатиться с Иркутским МЖК, который частично прокредитовал нас на три года на приобретение земли. За два года мы купили ее почти на 132 млн руб. Сегодня в планах строительство но-

вой сушилки на зерновом дворе, в это надо вложить 67 млн руб. Оборудование приобретаем в г. Кирове, у компании «Агропромтехника». Еще 27 млн пойдет на приобретение новых основных средств. Плюс продолжаем строительство новых жилых домов – на это выделяем 5,2 млн руб., а 2,8 млн – на отделку четырех квартир...

Мы строим жилье полностью за свои деньги, и передавать его людям будем с возмещением 50 % от стоимости с рассрочкой на 15 лет. Это политика ОАО «Иркутский масложиркомбинат», поддерживаемая генеральным директором ИМЖК, руководителем ГК «Янта» Тамарой Ивановной Баймашевой, – строить новые дома, используя собственную прибыль. Ведь это в городе, в районном центре есть ипотека, а в деревне этого нет и не скоро еще будет.

Ну а рассчитывать с хозяйством за жилье у людей есть возможность. Заработную плату выплачиваем регулярно, в бюджете на 2016 год среднемесячный ее показатель заложен в размере 42 тыс. руб. Еще с советских времен у нас действует хозрасчет, зачем менять то, что четко работает? Фонд оплаты труда рассчитываем от валового производства в сопоставимых ценах на продукцию, в прошлом году, например, он составил 45 млн 350 тыс. руб. В течение года мы выдали 33 млн руб. аванса, а по итогам года сделали доплату. Но ее получают только те, кто отработал на предприятии не менее шести месяцев, не имел прогулов, в противном случае – 100%-ное лишение доплаты.

Основную прибыль нам дает, конечно, соя, хотя в прошедшем сезоне пшеница и ячмень тоже были прибыльными. Если провизорная себестоимость сои составила 8 тыс. руб/т, а средняя цена реализации – 20 тыс. руб., то на каждой тонне мы получили 12 тыс. руб. прибыли. Зерно столько не даст при себестоимости 7 руб/кг и цене продажи около 9 руб/кг. Амурская область живет за счет сои. Если бы ее не было, мы давно бы разорились. Плюс выручает серьезная региональная бюджетная помощь, которую мы стали получать, когда регион возглавил сначала Леонид Викторович Коротков, затем Олег Николаевич Кожемяка, оказывают ее и сейчас. Например, четыре трактора «Бюлер» мы купили за 50 % стоимости, 12 комбайнов тоже приобрели по удешевленной схеме – от 30 до 50 % за счет областного бюджета.

В этом году мы посеяли 14,4 тыс. га сои, 5 тыс. га зерновых, начинаем заниматься рапсом. Пока будем выращивать его на 200 га для того, чтобы постепенно прийти к соблюдению севооборота. Большого урожая сои не вырастишь, если сеять ее на одном месте по четыре - пять лет. В дальнейшем, когда прикупим еще 2 тыс. га земли, которые отведем под рапс, сою по сое можно будет сеять только два года, в этом случае можно надеяться на хороший урожай. В советские времена такого насыщения севооборота соей у нас не было – максимально сеяли ее 5 тыс. га, при этом было

6 тыс. га зерновых плюс кормовые культуры.

Собственно говоря, прошлый год, как и прежде, показал, что там, где полностью соблюдается технология, мы получаем наивысший результат. На 40 % всех площадей (5,4 тыс. га) соя дала урожай свыше 15 ц/га, а на 1 тыс. га, – менее 10 ц/га. А там, где соя была посеяна по парам, получили 5 ц/га, она, к сожалению, вся засохла – там не было ни одного дождя. Но если в среднем у нас каждый гектар сои дал 13,4 ц/га, то были поля, на которых мы собрали более 20 ц/га. И такой высокий урожай получен там, где мы провели в самые ранние сроки. Если оптимальным у нас считается середина мая, то в 2015 году мы начали сев 30 апреля, затем после похолодания продолжили его 7 мая. И вот именно на «апрельских» полях намолотили 21,3 ц/га. Ранний сев, в апреле, мы практикуем третий год: в 2014 году – на 300 га, в 2015-м – на 700, в нынешнем – на 1 тыс. га.

Сою можно сеять при прогреве почвы на глубине заделки семян не менее 8 - 10 °С, и два года наблюдений показали, что, независимо от температуры, от сева до всходов проходит 20 - 25 дней. В первый год мы прибавляли норму высева семян, во второй – не стали, высевали порядка 100 кг/га (в зависимости от сорта) и в апреле, и в мае, и в июне. И сами посудите – не было бы 21 ц/га, естественно, если бы не было нормальной густоты стояния растений.

Уборку сои начинаем в сентябре, хотя раньше делали это в октябре. Ну, такой вот я по натуре – мне все надо быстро сделать, даже если приходится сушить. Например, если убираем при влажности 24 %, все равно это экономически выгоднее. Теряешь больше, если соя остается в поле, а уже мороз ударил, бобики растрескиваются, вылетает зерно. Убирать надо, когда опал лист, когда боб стал бурого цвета. ГОСТ по влажности для уборки – 12 %, а на семенные цели – 14 %. Мы молотим при 18 % влажности, семена засыпаем с влажностью 15 - 16 %, они лежат и доходят до кондиции. В складе, естественно, полы асфальтированные, соя не «тянет» влагу.

В прошлом году намолотили 18 тыс. т, на 2016 год поставлена задача – 25 тыс. т, идем на опережение наших планов развития до 2020 года (нам установлен планка в 20 тыс. т). Чтобы соя давала максимальную отдачу – 25 - 30 ц/га, надо дать ей все необходимое: питание, защиту. И в этом году мы это делаем на 1 тыс. га, внедряя так называемую канадскую технологию, с внесением сульфата аммония, фосфора, аммиачной селитры. А вот семена канадские покупать не стали, во-первых, они дорогие, во-вторых, и у наших сортов потенциал высокий. Мы выращиваем позднеспелый сорт Нега, среднеспелые – Даурия и Гармония и раннеспелый – Лидия. Так вот и Гармония давала 30 ц/га, и Нега 25 ц/га при обычной технологии. Я всегда говорю: сою надо не просто посеять, а вырастить! Как ребенка воспитывать, вкладывать в нее, и в хороших погодных усло-

виях она даст высокий урожай, как в 2014 году, когда на некоторых полях мы и 27 ц/га получили, хотя дождей выпало за год всего 350 мм, но почти все – вовремя!

А в 2015 году в апреле осадков было лишь 18 мм, в мае – 39, в июне – всего 12 мм, в июле – августе – по 67 мм. То есть, весь июль «просидела» соя, когда должна была «выстрелить». Из-за этого не сработали почвенные гербициды, отсюда и потери урожая. А еще большой вред нанесли соевая плодоярка и луговой мотылек. Никогда их столько на сое не было, а тут все они вылезли. И ведь на препараты надо было затратить пусть даже 1 млн руб., но для наших 13,5 тыс. га это были копейки... Мы могли бы добавить в раствор гербицида еще и инсектицид, и тогда если бы и потеряли, то не столько. И фунгициды надо применять, и протравители. И на всех культурах. Там, где ими отработали, пшеница дала 37,5 ц/га, а где их не внесли – 34 ц/га.

Из «августовских» препаратов для защиты сои применяем гербициды Фабиан, Корсар, Миура. На зерновых используем протравитель семян Виал ТрасТ, гербициды Балерина, Магnum, фунгицид Колосаль Про, для защиты рапса – тоже «августовскую» линейку препаратов. Но, так как у нас большие площади сои, мы работаем с несколькими поставщиками ХСЗР, чтобы избежать возникновения у сорняков резистентности к гербицидам, чередуем их.

В прошлом году у меня получился эксперимент с прямым посевом сои на 1,2 тыс. га, которые мы засевали комплексом ДМС по неподготовленной почве, по стерне. Сроки поджимали, и поэтому сначала разрыв между севом и внесением баковой смеси Торнадо 500, 1,8 л/га плюс Балерина, 0,2 л/га был сутки, потом 3,5 ч, а дальше всего 1 ч. И нормально получилось. Там, правда, потом щирца повсходила, но с ней уже было проще справиться.

Сейчас у нас подобралась команда грамотных, ответственных главных специалистов, причем большинство из них – молодежь. Самый опытный – главный инженер Андрей Богданович Войницкий, он со мной уже 25 лет работает, у него два молодых помощника – заведующий мастерскими Роман Жуков и механик Артем Самсонов. Главному экономисту Вадиму Васильеву и главному агроному Елене Ковалевой немногим более 25 лет. Заведующей зерновым двором Марине Шейко и моему заместителю Алексею Селину по 30 лет, главный бухгалтер Ирина Оданец – тоже в самом расцвете сил. Так что, когда я уйду на пенсию, как говорил Николай Островский, мне «не будет обидно за бесцельно прожитые годы» – удалось создать команду, которая не подведет.

**Записала
Людмила МАКАРОВА
Фото автора**

Контактная информация

Николай Романович ЕПИХИН
Тел.: (41649) 2-41-03, 2-41-46

Профессионалы

Зерновой раунд-2016: новые акценты

Интересное и полезное обсуждение проблем зернового и в целом агропродовольственного рынка России ведущими его участниками состоялось на традиционном XVII Международном зерновом раунде в Геленджике 6 - 9 июня. Здесь собрались около 900 человек из 30 стран мира, в том числе из 40 российских регионов. Участники этого форума, собираясь в течение уже многих лет, объективно и точно оценивают тенденции рынка, вырабатывают взвешенные рекомендации для органов власти.



Выступает А. В. Корбут

Как всегда, организовал и провел эту встречу Российский зерновой союз (РЗС) при поддержке Минсельхоза РФ и администрации Краснодарского края. Открыл работу Раунда президент РЗС **А. Л. Злочевский**, а после было оглашено приветствие министра сельского хозяйства РФ **А. Н. Ткачева**.

Затем выступил вице-президент РЗС **А. В. Корбут**, который в довольно жестком практическом ключе проанализировал положение в российском сельском хозяйстве и его ключевой зерновой отрасли. По его словам, уходящий 2015 - 2016 сельскохозяйственный год (он заканчивается 30 июня – прим. ред.) был очень сложным, контрастным. Много проблем хлеборобам принесли девальвация рубля, продолжающееся падение экономики, сокращение инвестиционного рынка. Одновременно действуют разнонаправленные тенденции: с одной стороны, власти приветствуют растущий экспорт зерна, а с другой... вводят вывозную пошлину. Есть позитив, но немало и негатива. Достигнут рост объемов производства, сельхозпроизводители получили рекордную прибыль – но это с учетом госсубсидий. Причем это уже два года подряд, то есть хозяйства встают на ноги. Правда, примерно на 60 - 70 % эта прибыль связана с девальвацией рубля и соответствующим ростом цен...

Сохраняется сильная закредитованность сельхозпроизводителей. Тревожно то, что общие объемы инвестирования в отрасль снижаются уже несколько лет подряд. Проблемы накапливаются. А ведь достигнутые позитивные результаты обеспечены предыдущими инвестициями! «Некоторая инерционность ситуации позволяет нам пока расти, но надо же думать о будущем!», – заметил А. В. Корбут.

Весьма жесткой критике выступающий подверг структуру действующей господдержки сельского хозяйства. Да, она номинально увеличивается, но значительная ее часть идет на неперспективные отрасли, а каждый шестой рубль уходит на обеспечение надзорных функций. «Кого же мы поддерживаем?». С точки зрения А. В. Корбута, господдержка раздроблена по малозначимым подотраслям, тогда как многие ключевые сферы, от которых зависит будущее развитие всей отрасли, фактически стагнируют, оставаясь в течение многих лет без инвестиций.

Немало критических замечаний он высказал и по поводу развития экспорта, где государство сохраняет вывозную пошлину на пшеницу. В то же время у всех перед глазами совсем недавний печальный опыт Аргентины, где несколько лет назад была введена ограничительная экспортная пошлина, и сразу посевные площади в стране сократились вдвое, а внутренние цены на хлебпродукты стали выше мировых. В конце 2015 года эта пошлина была отменена, и положение быстро исправляется.

А. В. Корбут призвал правительство отказаться от политики сдерживания цен на все виды сельхозпродукции: «Та цена, которую формирует рынок и сами крестьяне – объективна и достойна. Если признать и принять цены сельхозпроизводителей, тогда дополнительные доходы села составят 20 - 25 млрд руб., и ему не потребуются никакой господдержки... Надо думать о будущем, создавать для него условия уже сейчас!».

Следом выступил начальник Департамента регулирования агропродовольственного рынка, пищевой и перерабатывающей промышленности Минсельхоза РФ **А. В. Сироткин**, который ответил на некоторые вопросы, поставленные А. В. Корбутом, в частности по интервенционному фонду. Сейчас запасы зерна в нем, в основном пшеницы 3 - 4-го класса, составляют 3,3 млн т на общую сумму около 29 млрд руб. Положение на внутреннем рынке стабилизировалось и Минсельхоз не планирует масштабных интервенций, как раньше, они будут проводиться лишь точно для поддержания необходимой доходности сельхозпроизводителей. А что касается судьбы экспортной пошлины, то она скоро решится – на ближайшие дни назначено совещание, которое рассмотрит все «за» и «против».

Затем разгорелась дискуссия о том, сколько недополучили крестьяне за период действия этой пошлины. По мнению А. Л. Злочевского, это как минимум 2 - 3 долл. США с каждой из 25 млн т пшеницы, поставленной на экспорт: «Но главные потери в том, что пошлина повлияла на состояние внутренних цен, затормозила их рост. И если на экспортерах это в ко-

нечном счете не отразилось, то крестьяне, производители зерна – потеряли, и немало. Это прежде всего недополученный инвестиционный потенциал, отсюда снижение темпов роста отрасли. Еще один результат действия пошлины – сокращение посевов пшеницы в стране. Площади кукурузы, масличных, зернобобовых растут, а пшеницы – падают, от этого страдает весь рынок...».

Участники этой дискуссии были единодушны в том, что пора отказаться от искусственного сдерживания цен на сельхозпродукцию, ограничения доходов крестьян, от административного давления на аграрный бизнес. Их поддержали и участники Раунда. Когда Корбут задал залу провокативный вопрос: «Кому из бизнесменов стало легче с административно-контрольными органами?», в ответ установилась тишина, потом послышались ироничные аплодисменты...

В этой дискуссии принял участие директор по производству «Объединенной зерновой компании» **А. В. Чемеричко**, который добавил ей некоторого позитива, рассказав о планах ОЗК по развитию инфраструктуры перевозок зерна в стране. Компания планирует закупить несколько тысяч железнодорожных вагонов, расширить мощность действующих терминалов в портах и т. д. Причем «центр тяжести» в усилиях и вложениях компании отчетливо передвигается на восток нашей страны.

Экономист ФАО (Продовольственная и сельскохозяйственная организация ООН) **Наталья Меркушева** сделала сообщение о последних изменениях на мировом рынке пшеницы. Эксперты ФАО прогнозируют, что в абсолютных цифрах производство сократится в новом сельхозгоду по сравнению с предыдущим примерно на 10 млн т (с 734,1 до 724 млн т), это 1,4 %. Однако за счет сохраняющихся уже несколько лет значительных запасов пшеницы (они за этот период даже возрастут с 210,6 до 215,5 млн т) основные статьи баланса этой ведущей культуры изменятся незначительно. Потребление продовольственного зерна на душу населения в мире в последние два года остается неизменным – 67 кг в год, не снизится этот показатель и в новом году.

В списке основных производителей пшеницы в мире изменений также не ожидается. В завершающемся сельхозгоду страны ЕС (по оценке) произвели ее 160,5 млн т, Китай – 130,2, Индия – 89, Россия – 61,8, США – 55,8, Канада – 27,6, Украина – 26,5, Пакистан – 25,5, Австралия – 24,2, Турция – 22,6, Казахстан – 13,7, Аргентина – 11,3 млн т и так далее. Значительных перемен в этом списке эксперты ФАО не прогнозируют, но есть исключения: ЕС в новом году сократит производство пшеницы на 4 %, Китай – на 0,9, США – на 2,6, Казахстан – на 1,8, Украина – на 17,3 % (!), а вот среди тех стран, которые прибавят, будут Индия – 2,9 %, Канада – 4,7, Россия – 1,2 %. Но особенно должна прибавить Аргентина, где сняли прежние неразумные ограничения на экспорт зерна, – 23,9 %. Производство кормового зерна в мире возрастет на 2 %, главным образом за счет увеличения урожая кукурузы в Европе и США, что компенсирует падение сборов ячменя и сорго.

Генеральный директор ООО «КийАгроПродукт» (Украина) **Андрей Друзяка** проанализировал перемены на украинском рынке последних лет и перспективы на предстоящий сезон. Агросектор в стране достаточно мощно развит, и в последние годы при общем падении ВВП его роль (как и в России) постоянно возрастает. Аграрный экспорт составляет 38 % всего экспорта Украины, и многие агрохолдинги вынашивают планы его расширения, совершенствования экспортной инфраструктуры, причем теперь приоритеты сдвигаются в сторону сельхозтоваров с высокой добавленной стоимостью.

Реализуются крупные инфраструктурные проекты, прежде всего это строительство новых портовых терминалов, много планов по развитию речной и железнодорожной логистики, по расширению возможностей хранения зерна, модернизации сельхозпредприятий для перехода на стандарты качества ЕС, внедряются альтернативные виды топлива для снижения себестоимости агропродуктов и т. д. Для выполнения всего этого агросектор страны рассчитывает на крупные инвестиции, потребность в которых определяют в 80 млрд долл.

Кстати, в завершающемся сельхозгоду зерновой экспорт Украины побил прежние рекорды: если в сезоне 2014 - 2015 года он составлял 35,4 млн т, то на начало июня 2016 года уже достиг 37,2, в том числе 16,1 – пшеницы, 16,6 – кукурузы, 4,3 – ячменя и 0,2 млн т – других культур. Цены на момент проведения Зернового раунда были такие (ФОБ Черное море): пшеница (12,5 % белка) – 177 - 179 долл/т, пшеница (11,5 % белка) – 173 - 175, пшеница фуражная – 171, ячмень фуражный – 155 - 158, кукуруза (фьючерсы на октябрь-2016) – 185 - 188 долл/т.

А что ожидает нас в России в текущем году? На эту тему представили свои развернутые сообщения ведущие аналитики зернового рынка. Генеральный директор ООО «ПроЗерно» **Владимир Петриченко** проанализировал раз-

нообразные данные по вегетации основных зерновых культур. В целом посевы зерновых, как и год назад, составили 46,7 млн га, в том числе озимые – 15,43 (сеяли 16,43 млн га, гибель составила 6,1 %) и яровые – 31,27 млн га. Озимых получилось несколько меньше прошлогоднего, зато они лучшего качества, яровых, особенно кукурузы и зернобобовых, – несколько больше. Развитие посевов в большинстве регионов проходит в довольно благоприятных условиях, влаги повсеместно достаточно, за редкими исключениями. Во многих южных регионах в мае выпало по две - три месячных нормы осадков, что создает проблемы, но другого порядка.

В. Петриченко огласил свой расчетный прогноз российского урожая зерна в текущем сезоне – 109,3 млн т. Он ожидает рекордного урожая пшеницы и кукурузы (и рекордного экспорта этих культур), а также гороха и нута, лучше прошлогоднего – сбор ячменя. В. Петриченко отметил, что его прогнозы существенно лучше, чем у Минсельхоза США, ФАО и других международных организаций, которые недооценивают возможности нашей страны.

Далее выступил генеральный директор ИКАР **Дмитрий Рылько**. Он отметил, что очередной сельхозгод российские хлеборобы заканчивают с рекордной маржой, правда, только рублевой, что является следствием девальвации. В том же положении оказались и земледельцы соседних стран – Украины и Казахстана. Интересно, что во всех трех государствах это происходит третий год подряд, а нынче все обновили свои рекорды в экспорте зерновых. Общая доля трех наших стран в мировом экспорте пшеницы подбирается к трети, а Россия и вовсе вышла на первое место.

«Мы прогнозировали это событие на 2020-й год, но случилось оно почти на пять лет раньше», – отметил Д. Рылько. – И если проанализировать структуру зернового экспорта наших стран более подробно, то видно, что на мировом рынке мы друг друга хорошо дополняем, у каждой страны есть свои «козыри», и это здорово!».

Д. Рылько ответил на заявления некоторых аналитиков, что полученная маржа является «бумажной», дескать, зерновикам получили много денег, но это обесцененные рубли, гривны и тенге: «В то же время это способствует развитию производства и рынка! Например, в последние два года сельхозпредприятия стали закупать намного больше минеральных удобрений, техники, пестицидов и других средств интенсификации. И это не на бумаге, а на деле».

Всего на Зерновом раунде-2016 было представлено более двух десятков развернутых сообщений, проведено несколько дискуссий, которые показали: несмотря на все проблемы и противоречия, зерновой рынок нашей страны быстро развивается и становится сильным катализатором подъема АПК и всей экономики страны.

Подготовили Алла ДЕМИДОВА, Виктор ПИНЕГИН
Фото А. Демидовой

«Разбор полетов»

Десикация: когда, чем и зачем?



В. Мишуринский

Наступает время уборки урожая. Во многих регионах для ее качественного проведения в этом сезоне не обойтись без десикации. Практику применения этого эффективного агроприема и ошибки, встречающиеся в производстве, анализирует опытный технолог компании «Август» Вячеслав МИШУРИНСКИЙ.

Сначала напомним азы. Десикация – это обезвоживание тканей растений путем обработки их химическими препаратами. Применяется она для облегчения машинной уборки урожая за 5 - 15 дней до нее. Особенно эффективен этот агроприем во влажную погоду, когда во время уборки моросит дождь. После десикации семена во многих случаях не нуждаются в сушке и очистке, их можно сразу отправлять на хранение. Десикацию сельхозкультур применяют с 70-х годов и даже раньше. Например, перед уборкой клевера на семена использовали 10%-ный раствор селитры для подсушивания растений.

А на зерновых в 70 - 80-е годы при влажной погоде во время уборки рекомендовали и широко практиковали в хозяйствах так называемую двухфазную уборку, при которой сначала хлеб скашивали в валки, а потом их отдельно обмолачивали. И вот тогда на пшенице, ячмене, а также горохе часто приходилось фактически гонять комбайны по одному полю дважды – сначала чтобы скосить на свал, а потом, через пять - семь дней, – чтобы обмолотить. В наше время такое уже невозможно, все-таки это двойные затраты. Проблемы влажной уборки позволяет решить десикация.

В условиях Кубани ее раньше всего начали применять на **подсолнечнике**, потому что здесь возделывали сорта, которые созревали очень неравномерно, и уборку начинали при влажности семян 12 - 14 %. Однако хранить их было очень трудно, поэтому уборку старались оттянуть, но это часто увеличивало потери от осыпания, что приводило к обильным всходам падалицы подсолнечника.

С десикацией вымолот стал более равномерным, потерь намного меньше. Ведь при обезвоживании растений зернышки очень крепко держатся в колоске. Правда, если дожди частые и сильные, потери могут быть велики и после десикации. Поэтому желательно иметь надежный прогноз погоды, не допускать мно-

гократного намочения корзинок, а также учитывать сильные осенние росы. Кроме того, десикация помогает снизить потери от болезней. Такие заболевания, как фомопсис, серая и белая гниль могут развиваться интенсивно именно в момент налива зерна. Десикация позволяет подсушить растения, остановить болезнь и пораньше убрать урожай с поля.

А правило такое – если созревание корзинок идет неравномерно, начинать десикацию надо при побурении примерно 70 % корзинок и влажности семян около 20 - 25 %. Казалось бы, все просто, но именно это требование выполнить сложнее всего, и агрономы здесь допускают немало ошибок.

На **горохе и сое** есть проблема растрескивания бобов. Созревание проходит неравномерно, обычно нижние бобы уже сухие, созревшие и растрескиваются, а верхние только побурели. Эти культуры, как и подсолнечник, надо убирать при влажности семян, близкой к стандартной, плюс - минус 2 %, не более. Если убирать с несколько более высокой влажностью – очень трудно будет хранить такой урожай, и высушить тоже непросто. Поэтому производственники часто просто ждут, когда растения подсыхнут, бобы или семена созреют. Но так можно много потерять от осыпания... То же самое и на **рапсе**. И десикация позволяет выровнять влажность семян и резко снизить потери.

Для десикации во всем мире используют три основных д. в. Это изопропиламинная и калиевая соли глифосата кислоты (соответственно препараты Торнадо 500 и Торнадо 540), затем дикват (Суховей, Реглон Супер) и глюфосинат аммония (Баста). Все три д. в. давно применяются в производстве и хорошо себя показали. Стоимость обработки 1 га – примерно от 950 до 3 тыс. руб.

Производственники давно обратили внимание на особенности перечисленных препаратов. Например, на то, что глифосаты – это гербициды сплошного действия,

они кроме подсушивания культуры еще хорошо убирают сорняки. Это очень помогает при выращивании подсолнечника, особенно крупноплодных сортов. Их высевают на густоту всего 30 - 35 тыс. на 1 га, а к уборке на 1 пог. м часто остается всего одно - два растения, и сорнякам тут раздолье. Поэтому на таких сортах десикация глифосатами не дает им обсемениться, упрощает ведение уборки. К ней можно приступить через 7 - 10 дней в зависимости от погоды. У Суховей – свои преимущества. Дождь ему не страшен – он быстро, в первый же час после опрыскивания, проникает в растения и быстро подсушивает их. Суховей обладает более мягким действием, поэтому его выгоднее применять на семенных посевах, а также на **картофеле** и других культурах.

На Кубани десикацию в основном используют именно на крупноплодных сортах подсолнечника, а на обычных сортах и гибридах до этого часто дело не доходит, за исключением форс-мажорных обстоятельств. Хозяйства сейчас возделывают преимущественно импортные гибриды, у которых хорошая равномерность созревания, и при нормальной погоде и культуре земледелия нужды в десикации не возникает.

Проблемы при созревании подсолнечника могут создавать поздние сорняки, прежде всего амброзия и марь белая – они высокорослые, до 2 м. Нижний ярус занимают осоты, бодяк, щирца и др. Амброзия к тому же в этот момент цветет, и ее пыльца нередко разносится по полям, облепляя комбайны. Эти же сорняки встречаются на сое, особенно при слабой густоте посева. Десикация позволяет купировать эти неприятности.

Ошибки здесь чаще всего возникают при выборе дозировки, где многие агрономы стараются «сэкономить». Вот, например, у Суховей рекомендованная норма расхода – 1,5 - 2 л/га, и агроном «соображает»: «А зачем я буду брать 2 л/га, когда можно 1,5 л/га?». И если поле у него засоренное, то при нижней дозировке сорняки высохнут, а сорняки, какие были, – все останутся, тем более амброзия. Их лишь немного подсушит, но не до конца. Дозировка в 2 л/га позволила бы «подчистить» поле от амброзии, а при меньшей норме – сорняк после дождика продолжит вегетировать. То же самое с Торнадо 500 или Торнадо 540, где указана «вилка» в дозировке.

Часто возникают ошибки при настройке аппаратуры для авиационного внесения. Сейчас надзор за сельхозавиацией сильно ослаблен по сравнению с советскими временами, авиаобработки обычно выполняют частные мелкие фирмы. И хотя там много опытных и достойных людей, но всякое бывает. Я более 20 лет проработал в производстве на Кубани и не раз был свидетелем того, как в хозяйствах при выполнении авиаобработок, в том числе и десикации, нарушали элементарные требования. Например, в момент разворота над полями соседней летчик не делал отсечки, не выключал опрыскиватель

и тянул за собой шлейф препарата, который накрывал, например, поле кукурузы или лесополосу. За этим следовали разбирательства, компенсации за погубленные посевы и т. д., а ведь можно было всего этого не допустить. Сейчас опасность таких ситуаций также довольно велика.

Теперь о норме расхода воды. Для авиационного, например, Торнадо 500 рекомендована норма 50 - 100 л/га. Опять «вилка», и опять агрономы начинают «соображать»: «Если взять 50 л, экономия на сотнях гектаров будет очень неплохой». Ведь чем меньше норма расхода воды, тем большую площадь самолет может обработать. И летчику проще работать с минимальной дозировкой...

Все это так, но для десикации того же подсолнечника это не очень подходит. Для нормального эффекта нам надо надежно смочить раствором десиканта хотя бы верхние 30 см растений. Конечно, еще лучше высушить их на весь рост, но это нереально, затраты будут очень велики, никакой воды не хватит. Выполнить десикацию самоходными высококлиренсными опрыскивателями на подсолнечнике не получится – потери будут большими. Такие опрыскиватели применяют на кукурузе, сое, некоторых других культурах, но на подсолнечнике я их не видел. Здесь без самолета не обойтись. И норма расхода воды должна быть не менее 70 - 100 л/га.

Но все-таки самое главное при десикации – точно определить время ее проведения. Здесь допускают больше всего ошибок. Да, это непросто. Если назначить обработку посева чуть раньше – урожай соберете без потерь, но может быть некоторое снижение содержания масла в семенах. Ну а запоздание с обработкой увеличивает потери урожая. Да и при этом десикация теряет смысл – растения и так через пару - тройку дней естественно подойдут к уборке, зачем впустую тратить немалые деньги?

Что касается **зерновых колосовых культур**, то на Кубани их десикация осуществляется очень редко, здесь ее роль обычно хорошо выполняет погода. К тому же на эту тему есть немало толковых публикаций, в том числе и в «Поле Августа», к которым мне нечего добавить. У нас же в десикации возникает только в форс-мажорных обстоятельствах. Кстати, именно такие могут возникнуть в этом сезоне, когда у нас в мае и к началу июня во всех зонах края прошли очень сильные дожди, и многие поля были затоплены. За май по полям выпало 150 - 180 мм осадков! Озимый ячмень полег практически везде, чуть лучше смотрелась озимая пшеница. Возникла серьезная опасность неравномерного созревания зерна, а также появления подгона, то есть дополнительных побегов с колосьями. Надо учитывать и то, что такие осадки спровоцируют сильную волну сорняков.

Так что в этом сезоне десикация на Кубани может потребоваться на больших площадях, и к ней надо быть готовыми. Все-таки лучше подсушить зер-

но в поле, чем оттягивать дело до тока или ХПП. Сушилки все работают на газе, и затраты могут «съесть» все доходы хозяйств. Не говоря уже о том, что при этом уборка сильно затянется.

Несколько слов о десикации **рапса**. Это такая культура, которая по своей биологии созревает очень неравномерно, и десикация здесь просто необходима, это важный элемент технологии. Ее выполняют в основном наземными машинами, не глядя на потери, потому что без десикации они будут еще выше. Как и на подсолнечнике и других культурах, здесь главные ошибки допускают при определении времени обработки. Если провести десикацию рано – не получишь урожая и качество его будет низким, а на семенном посеве можно еще и всхожесть семян потерять, резко снизить энергию прорастания. Это также касается **сои и гороха**. Оптимальное время обработки – когда побуреют 70 - 75 % стручков у рапса и бобиков у зернобобовых, а зерно достигнет влажности 25 %. Здесь мастерство агронома заключается в том, чтобы четко определить фазу развития зерна.

И еще, важно правильно определиться с препаратом. Надо исходить из поставленной задачи. Если требуется скорее высушить урожай товарного зерна, а поле сильно засорено, то следует применять Торнадо 500 или Торнадо 540. Если же продукция пойдет на семена, то я бы посоветовал применить Суховей. Ну и если у вас, к примеру, десять полей подходят к уборке и вам надо ее растянуть, чтобы обойтись своими комбайнами, то здесь, возможно, придется использовать все виды десикантов, чтобы с их помощью обеспечить равномерное течение уборки.

Как относиться к недорогим аналогам известных препаратов для десикации от неизвестных фирм, которых сейчас много на нашем рынке? Мнения здесь разные. Я считаю, что всегда лучше покупать препараты у проверенного известного производителя, который не скрывает свой адрес и к которому можно приехать, предъявить претензии или попросить консультацию.

Именно так работает «Август». К тому же наша компания издает много печатной продукции – листовки, каталоги, газету и т. д., надо только не лениться и читать их! В них все нюансы десикации и других приемов объясняются самым подробным образом. Действуют развитый сайт в Интернете и портал www.pole-online.com. Ну а в «пожарных» случаях, когда надо действовать быстро, – у нашей фирмы есть опытные технологи, которые всегда проконсультируют по телефону, а то и приедут в хозяйство. Так что один на один со своей проблемой вы не останетесь.

Удачи, коллеги!

Вячеслав МИШУРИНСКИЙ,
менеджер-технолог
Краснодарского
представительства «Августа»

Контактная информация

Вячеслав Николаевич
МИШУРИНСКИЙ
Моб. тел.: (918) 188-04-72

Агроном агроному

«Поле онлайн»: новые поля и решения

В этом году портал технологического сопровождения www.pole-online.com как никогда радуется посетителей. Не только своей географией – в восьмом сезоне на его страницах появились поля из многих регионов России, Беларуси, Украины и Казахстана, но и расширившимся набором сельхозкультур. К уже привычным репортажам с полей зерновых колосовых, кукурузы, сахарной свеклы, подсолнечника и др. добавились блоги, в которых участники описывают технологии выращивания люпина белого, столовой свеклы, винограда и хлопчатника.



Обработка днепрпетровского «поля-онлайн» подсолнечника комплектом Парадокс + Грейдер + Адыю

Подсолнечник – это гарантированная прибыль. Но можно заработать на нем еще больше, если не в ущерб эффективности оптимизировать затраты на средства защиты растений. В 2015 году компания «Август» предложила земледельцам экономичное решение для защиты посевов гибридов подсолнечника, устойчивых к имидазолинонам, – комбинированный комплект препаратов Парадокс + Грейдер + Адыю. Такая комбинация вызвала немало вопросов у производителей сельхозпродукции. Насколько такое сочетание действующих веществ эффективно? Не перепутает ли ночью механизатор канистры и т. д. В этом сезоне участники проекта из Украины и России дают ответы на эти вопросы в режиме практически реального времени, так как они использовали комплект Парадокс + Грейдер + Адыю на своих «полях-онлайн».

На опытном поле подсолнечника (гибрид Амис компании «Euralis») в хозяйстве ФГ АФ «Чумак» Днепропетровской области Украины его применили 17 мая, когда растения находились в оптимальной для опрыскивания фазе. Норма расхода – один комплект на 16 га, а порядок заправки опрыскивателя такой: сначала Парадокс, затем Грейдер, а Адыю – заливали в последнюю очередь практически в полный бак.

«Сорная растительность на поле была представлена в основном такими видами, как амброзия полынолистная, щетинник сизый, горец вьюнковый, марь белая и виды осота. На 10-й день после обработки посетил поле, конкурентов для подсолнечника на нем практически не осталось», – сообщает днепрпетровский менеджер компании «Август-Украина» Александр Славинский.

За период после обработки выпало значительное количество осадков, это усилило почвенное действие гербицидного комплекта, и сорняки, конечно, были сильно угнетены. Но зато на поле стали активно развиваться болезни, а из-за большого количества влаги в почве провести фунгицидную обработку вовремя не удалось. Когда в июне между рядами наконец-то просохли, Александр

Славинский решил осуществить еще один опыт и обработал поле фунгицидом Спирит.

Кроме посевов подсолнечника в Днепропетровской области, за применением комплекта Парадокс + Грейдер + Адыю также можно наблюдать еще на нескольких полях, расположенных в Запорожской и Донецкой областях Украины, а также в Самарской области России.

Еще о новинках. В конце мая на портале появился блог об опыте по возделыванию люпина белого в Курской области, который ведет менеджер-технолог «Августа» Наталья Зайцева. Его посеяли 18 апреля разбрасывателем минеральных удобрений «Challenger» с нормой высева 330 кг/га. Затем семена заделали дисковым и прикатали почву прутковыми катками. Спустя три дня было принято решение внести гербицид Лазурит, 0,8 кг/га. 4 мая провели учет всходов, количество растений составило 600 тыс. на 1 га. Повреждения люпина вредителями и болезнями не отмечалось.

25 мая поле осмотрели еще раз. «Май был дождливым, а погода – достаточно прохладной для этого периода времени. Например, с 19 по 25 мая каждый день шел дождь, выпало 25 мм осадков, а среднесуточная температура составила всего 12,5 °С. К началу июня люпин находился в фазе стеблевания, образуя боковые побеги. Густота растений на 1 га составляла 0,95 - 1 млн, что соответствует оптимальным значениям. Спустя месяц после применения почвенного гербицида его защитное действие все еще сохранялось, а на корнях растений сформировались крупные клубеньки», – сообщает о ходе опыта в своем блоге Наталья Зайцева.

Далее она рассказывает о результатах очередного обследования: «7 июня у люпина стали распускаться первые бутоны. Во время учета подтвердились наши опасения по поводу распространения заболеваний, связанные с резким повышением температуры воздуха и переувлажнением. На некоторых растениях обнаружены пожелтевшие и закрученные листья, верхушки поникли, в дальнейшем растения усыха-

ли. Болезнь развивалась очагами. При рассмотрении корней пораженных растений наблюдалось их загнивание и разрушение».

Несколько поврежденных растений были отправлены на анализ в лабораторию «Агроанализ-Дон». В результате исследований были диагностированы фузариозное увядание и мучнистая роса и в незначительном количестве ржавчина. Исходя из результата анализа, на опытном поле решили провести обработку фунгицидом, содержащим действующие вещества из классов стробилуринов и триазолов. С нетерпением будем ждать новых сообщений с поля люпина...



Участок виноградника № 13 в «Фанагории-Агро»

Эта зернобобовая культура пока еще занимает незначительные площади в севооборотах российских хозяйств Центрального Черноземья. Но еще относительно недавно в этом регионе и соя считалась экзотической сельхозкультурой, а теперь она уже вытесняет с местных полей традиционный и привычный всем горох. В любом случае все зависит от рынка, главное – чтобы на люпин были хорошая цена и спрос.

Продолжает радовать пользователей портала менеджер ООО «Август-Украина» Александр Кылывнык. Помимо блога о возделывании лука на орошении в Херсонской области он запустил в интернет еще один, где описывает возделывание столовой свеклы на «капле». Здесь на площади 25 га в фермерском хозяйстве «Алтан Агро» выращивают гибрид Ларка F1 (период его вегетации около 110 дней, а планируемая урожайность – 70 т/га). Осенью на поле провели дискование на 10 - 15 см и вспашку оборотным плугом «Lemken» на 25 - 30 см. Весной поле дважды прокультивировали КПС-4,2, а затем провели чизелевание на 35 - 40 см и сформировали гряды. Посев свеклы провели 30 мая сеялкой «Agricola». Схема посева: колея – 1,8 м, ширина гряды – 1,1 м. Семена высевали в восемь одинарных строчек, расстояние между крайними – 0,89 м. Густота посева – 600 тыс. шт/га, а глубина заделки – 3,5 см. Расстояние между капельными трубками (толщина стенки 6 mils, расстояние между капельницами 30 см, водовылив 1,6 л/ч) – 52 см.

Тем временем на Кубани наконец-то закончились дожди, и работы на участке виноградника № 13 в ООО «Фанагория-Агро» в самом разгаре. Вот что сообщает курирующий его «августовский» технолог Светлана Кононенко в своем репортаже 17 июня: «Виноград находится в фазе цветения. Основной вредный объект на его соцветиях – гусеницы гроздевой листовертки, только на единичных листьях и побегах

сил, 2,5 кг/га, а для профилактики серой гнили и оидиума использовали продукт на основе флупирама и пириметанила, на очереди новая инсектицидная обработка».

В этом году «пальму первенства» по количеству блогов держит менеджер «Августа» из Беларуси Сергей Пекутько. Он ведет свои репортажи сразу с трех полей из Минской области, на которых растут сахарная свекла, озимые ячмень и пшеница. На поле озимой пшеницы он для удовлетворения «агрономического любопытства» совместно со специалистами хозяйства заложил интересный и показательный опыт. Сергей обработал четыре участка пшеницы разными «августовскими» фунгицидами: Колосалем, 1 л/га, Колосалем Про, 0,4 л/га, Спиритом, 0,7 л/га и Ракурсом, 0,4 л/га. Уже через месяц, наверняка, мы сможем увидеть на портале результаты этого сравнительного опыта.

Уже скоро, в начале июля на нашем сайте появятся сообщения о первых намолотах зерновых в южных регионах России и Украины. А в Казахстане к первым числам июня только закончили сеять яровую пшеницу. Одним из первых об этом сообщил технолог Сергей Валашко из Костанайской области: «На подшефном поле 19 мая была проведена предпосевная гербицидная обработка Торнадо 500, 1,2 л/га + препарат, содержащий 2-этилгексилэфир 2,4-Д кислоты, 0,4 л/га. На момент обработки на поле из сорняков преобладали вьюнок полевой, единичные растения бодяка, а также падалица пшеницы. Уже через три дня по состоянию сорняков стал заметен эффект от применения гербицидов – сорняки остановились в росте, стали желтеть и скручиваться... Протравливание семян провели 23 мая смесью фунгицидного препарата Виал Траст, 0,4 л/т и инсектицидного Табу, 0,4 л/т. Посев выполнили в тот же день. Норма высева – 125 кг/га, глубина заделки семян – 5 - 6 см...».

А 12 мая в Свердловской области агроном Нина Леконцева посеяла сою на поле ООО «Агрофирма «АрКо»: «Погода на Среднем Урале – как в пустыне. По данным метеостанции «Davis Vantage Pro2 Plus», за май выпало всего 1,4 мм осадков. А в начале июня их нет вообще. Корневая система растений сои на 23-й день после посева совершенно голая, без каких-либо признаков образования клубеньков. Зато уральские сорняки при любой погоде чувствуют себя хорошо: активно растут и размножаются. На поле их полный набор, характерный для нашего региона, – осот желтый, овсюг обыкновенный, бодяк полевой, подмаренник цепкий, пикульник обыкновенный, марь белая, дымянка лекарственная и др. Глядя на такое количество сорняков, чувствуется, что препараты «Августа» здесь ожидают очень серьезное испытание». Как они его выдержали – узнаем уже скоро.

Игорь ТИМЧЕНКО
Фото А. Славинского
и С. Кононенко



Участники объезда полей

В несколько необычном формате прошел День поля 3 июня в Новоалександровском районе Ставропольского края. Здесь собрались более 60 земледельцев из всех хозяйств района. Рассказывает глава представительства «Августа» в с. Кочубеевское С. Н. Кузьмишкин.

Новоалександровский район очень значим в сельскохозяйственном производстве Ставрополья, у местных земледельцев большие возможности в наращивании урожая. Здесь действуют успешные крупные сельхозпредприятия, много крестьянско-фермерских хозяйств, аграрная отрасль развита многогранно. До недавнего времени компания «Август» не была достойно представлена в этом районе, в то же время мы ощущали растущий интерес к ее продуктам и решили пойти навстречу потенциальным клиентам. Открыли в Новоалександровске консультационный центр на базе районного отделения «Россельхозцентра». Оборудовали там кабинет, где постоянно работают двое наших сотрудников – технолог и менеджер по продажам. И работы у них хватает, обращений поступает много.

Осенью прошлого года мы заложили в нескольких хозяйствах района опыты по испытанию протравителей «Августа», организовали поездку группы местных агрономов и фермеров в Белоруссию, на завод «Август-Бел», чтобы они могли больше узнать о том, в каких условиях и на каком уровне выпускаются препараты компании. В целом мы многое сделали для того, чтобы новоалександровские земледельцы лучше узнали «Август» как лидирующего в стране производителя средств защиты растений.

В этом сезоне продолжили закладку опытов по испытанию продуктов «Августа» в ведущих хозяйствах района – СХП «Россия» и СПК «Родина», агрофирме «Раздольное» и других. Опыты заложили на озимой пшенице, кукурузе, сое, подсолнечнике, сахарной свекле. Хозяйства в районе в основном используют препараты самых известных мировых производителей ХСЗР. И мы на своих опытных деланках показали, что препараты «Августа» работают с высокой эффективностью и на фоне более до-

рогих импортных пестицидов выглядят более чем достойно.

Сначала мы планировали провести этот семинар на базе одного из местных хозяйств, но из-за непогоды пришлось поменять планы. Мы договорились с районной администрацией принять участие в традиционном объезде полей района. В этой поездке приняли участие руководители и главные агрономы всех местных сельхозпредприятий, главы КФХ и др. Сотрудники «Августа» проехали по району вместе с ними, делая остановки в каждом хозяйстве.

У нас были заложены опыты на поле озимой пшеницы в колхозе «Родина», где мы оборудовали демонстрационную площадку. На ней показали участки с системой защиты препаратами «Августа» и тем вариантом, который фактически применяли в хозяйстве на производственных площадях. Наши технологи – Т. Вдовенко, А. Гофман – подробно рассказали о препаратах, которые здесь были использованы, начиная с осени.

Опишу «августовскую» систему защиты озимой пшеницы. Протравливание семян вели перед посевом смесью препаратов Терция, 2 л/т (его регистрация завершается – прим. ред.) + Табу, 0,8 л/т. Первая обработка посевов – в фазе конца кущения - начала трубкавания смесью гербицида Бомба Микс (Балерина, 0,29 л/га + Бомба, 17 г/га), фунгицида Бенорад, 0,6 кг/га и инсектицида Брейк, 0,1 л/га. Вторую обработку провели в фазе флагового листа - начала колошения фунгицидом Спирит, 0,7 л/га и третью – в фазе колошения - начала цветения смесью фунгицида Колосаль Про, 0,4 л/га и инсектицида Борей, 0,1 л/га.

Иными словами, мы в системе защиты озимой пшеницы сделали ставку на одни из самых инновационных препаратов «Августа». Подобные опыты на других культурах в районе также заложили с использованием новейших продуктов

компании. К этой работе подключили «Россельхозцентр», его сотрудники выполнили независимую экспертизу образцов озимой пшеницы, и каждый из участников объезда мог подойти к этим образцам, рассмотреть их и убедиться в эффективности, в частности, фунгицидных обработок препаратами «Августа».

Увиденное на поле понравилось всем земледельцам, они отметили, что наша система защиты сработала на высоком уровне. Мы договорились о том, что доведем свои опыты до логического завершения, то есть проведем уборку, определим показатели урожайности по всем вариантам испытаний и сдадим образцы зерна на анализ его качества.

После осмотра опытов в «Родине» специалисты «Августа» продолжили общение с земледельцами

в автобусах. Чувствуется, что наши препараты их заинтересовали – они спрашивали об особенностях их правильного применения и, разумеется, о цене, условиях поставки и т. д. В момент поездки стояла дождливая погода, и много вопросов касалось такой опасной болезни, как фузариоз колоса. Мы в ответ ознакомили хлеборобов с результатами исследований по этой теме, которые были проведены в прошлом году в СПК «Казьминский» в сотрудничестве с учеными ВИЗРА, в частности, с Т. Ю. Гагкаевой. В тех сравнительных исследованиях было установлено, что лучшим фунгицидом для борьбы с фузариозом колоса на озимой пшенице оказался Колосаль.

Каждый участник объезда полей получил от нас набор печатной продукции о препаратах «Августа».

Сюда же мы приложили брошюру с результатами наших опытов по всему району, которые помогут специалистам лучше узнать, как работают наши препараты. В этот буклет мы включили материалы о деятельности «Августа» в Ставропольском крае.

А перед уборкой урожая вместе с «Россельхозцентром» мы соберем всех агрономов хозяйств и снова поедем в «Родину», посетим наши опыты на многих культурах. А потом за «круглым столом» все увиденное обсудим. Поговорить будет о чем. Представители многих новоалександровских хозяйств выразили желание снова встретиться с нами, посмотреть, как в конечном итоге сработали «августовские» препараты, и узнать о них побольше.

Записал Виктор ПИНЕГИН
Фото: «Аграрное Ставрополье»

Высушит быстро, сохранит без потерь

Сухолей®
дизитат. 150 г/л

С нами расти легче

Десикант для обработки посевов подсолнечника и картофеля

Действует быстро – начинать уборку можно уже через 5 - 7 дней после обработки вне зависимости от погоды.

Обладает высокой дождестойкостью.

Ускоряет процесс созревания семян, обеспечивает равномерность их созревания.

Уменьшает расходы на сушку и доработку семян.

Облегчает уборку благодаря подсушиванию зеленой массы сорняков.

Применяется также в качестве гербицида против однолетних сорняков на яровых культурах, возделываемых в системах минимальной и нулевой технологий обработки почвы.

avgust crop protection