

Поле Августа

Международная газета для земледельцев **Январь 2022 №1 (219)**

С нами расти легче



Давайте расти вместе!

Фото О. Сейфудиновой

Уважаемый читатель!

Поздравляем Вас с наступившим Новым годом! Пусть он принесет добрые перемены, здоровье, счастье и благополучие!

Прошлый сезон сложился для российского сельского хозяйства в целом удачно. Многие регионы собрали хороший урожай зерна, а валовые сборы масличных культур побили все рекорды. Удастся ли аграриям развить успех в наступившем году? Отчасти это будет зависеть и от того, насколько скажутся на их работе последствия системных проблем в странах-производителях действующих веществ (д. в.) для пестицидов. «Сельхозпроизводителям необходимо заблаговременно планировать ассортимент и объемы СЗР, заключать контракты, не рассчитывая на то, что нужный товар всегда есть на складах поставщиков, не тянуть, как раньше, до момента применения», – такие рекомендации на ближайшее будущее дал генеральный директор АО «Август» А. М. Усков в своем интервью на выставке «ЮгАгро-2021».

Для компании «Август» 2021 год стал временем роста в разных направлениях. Развивается совместный проект в Китае по выпуску д. в. для средств защиты растений. Продукция «Августа» продолжает завоевывать российский и мировые рынки: продажи пестицидов выросли на 16 % в объемах, причем на российский рынок выведено 9 новых препаратов для АПК. Суммарная площадь полей «Агропроекта» в Татарстане превысила 220 тыс. га.

Сейчас темпы роста не снижаются. Готовятся к регистрации новые пестициды, а к технологической поддержке сельхозпроизводителей подключаются новые агролаборатории «Августа». Созданная компанией система прослеживаемости продукции будет внедрена на предприятиях российских производителей ХСЗР и Ассоциации европейского бизнеса. Продолжается реализация большого инвестиционного проекта в наукограде Черноголовка Московской области.

На главном фото – сотрудники открывшейся в 2021 году «Агролаборатории-Ставрополь» за работой.

Ваше «Поле Августа»



стр. 2 - 3

«Раздолье» и No-till



стр. 5

«Август» на «ЮгАгро»



стр. 6

«Алга» значит «вперед!»



стр. 10

Новые инсектициды



стр. 11

Уроки полей-онлайн

Герои номера

No-till – шанс для развития

Руководители АО «Раздолье» Котовского района Волгоградской области супруги БОРОВЫЕ не изучали агрономию в вузе: генеральный директор хозяйства Ирина Михайловна – экономист, исполнительный директор Анатолий Александрович – инженер-электрик. Но если бы все агрономы так знали свое дело, как эти два энтузиаста No-till, Россия была бы самой развитой сельскохозяйственной страной в мире. Они успешно и рентабельно ведут хозяйство на 30 тыс. га, вводят в оборот заброшенные поля, спасают землю от ветровой и водной эрозии, повышают ее плодородие.



А. А. Боровой и И. М. Боровая

Ирина Михайловна, когда и как создано хозяйство?

В 2003 году на базе колхоза «Рассвет». Как и многие другие хозяйства за время перестройки он начал разоряться, люди стали разъезжаться, не делалось никаких вложений, из 9 тыс. га обрабатывали около 2 тыс. В конце концов началась процедура банкротства. К тому времени мы с мужем проработали в хозяйстве 18 лет – после окончания Волгоградского сельскохозяйственного института Анатолия распределили в «Рассвет» главным энергетиком. Меня приняли сначала главным экономистом, затем назначили главным бухгалтером, и потому вопросы банкротства колхоза пришлось заниматься мне. Когда хозяйства банкротили, в первую очередь за долги забирали скот, мне удалось отстоять его, получилось сохранить 150 голов КРС. Иначе как минимум 10 семьям нечего было бы делать, и они бы остались без средств. Чтобы расплатиться с долгами, я взяла в Сбербанке кредит под 34,5 %.

Отчаянная Вы женщина!

Очень! Как я могла в свои 40 лет пойти на такую авантюру?! Все, что касалось сохранения хозяйства, шло долго, тяжело, но мы с этим справились. На общем собрании членов колхоза с участием конкурсного управляющего меня избрали руководителем. Доверяя, правда, тогда было маловато, но мне повезло с помощником: меня во всем поддерживал бригадир Владимир Павлович Калмыков, его уже нет в живых. Сначала нам с ним удалось получить урожай подсолнечника – это была единственная культура, которая в тот год нормально росла. А потом начали потихоньку расширять посевные площади...

Анатолий Александрович в это время был главой администрации Мокропольского поселения, в которое входили четыре села.

А. А. Боровой: 13 лет я проработал на этой должности, а когда хозяйство начало увеличиваться, стал понимать, что Ирине нужна моя поддержка, и перешел в «Раздолье» на должность исполнительного директора.

И сразу же задумался о кардинальных изменениях в растениевод-

стве. При низком плодородии земля и 300 - 350 мм осадков в год мы могли долго работать на «классике», но при этом топтаться на месте. Залезая в кредит, покупая новую технику, даже импортную, работали бы только на поставщиков ГСМ, запчастей и т. д. Вскоре меня заинтересовала технология No-till, я съездил на Украину в компанию «Агро-Союз», посетил хозяйство Саратовской, Самарской областей, Краснодарского края, а Ростовская область в этом плане стала, можно сказать, родной. Там проводят много мероприятий, связанных с «нулем», в том числе и «Ассоциация сторонников прямого посева», в которую я вхожу. В 2012 году «Август» пригласил меня в поездку в Аргентину, и там я окончательно утвердился в правильности нашего выбора технологии.

А первый раз по «нулю» мы посеяли осенью 2010 года, когда была тотальная засуха, из-за которой мы не получили урожай, а потом еще и не смогли зябь поднять, потому что земля была как бетон. Из наших 7 тыс. га земли напрямую засеяли 700 га. Естественно, допускались и ошибки, но мы поняли, что весь опыт, накопленный в виде информации, нужно адаптировать под свои условия.

И чем сеяли?

Дисковыми сеялками «Берегиня» и анкерными «Омичками». «Бере-

гини» больше адаптированы к «нулевой» технологии, меньше повреждают почву, особенно при использовании монодиска, но иногда заминают солому. «Омички» кладут семя в чистую бороздку, обеспечивая хороший контакт с почвой, при разложении соломы нет проблем с выделением фенолов, отрицательно влияющих на всхожесть семян. Но анкерными сошниками не посеешь по подсолнечнику.

Сначала мы увеличивали количество этих сеялок, а затем стали переходить на современные посевные комплексы с бункерами для семян и удобрений и их централизованной загрузкой, что способствует росту производительности труда. Взяли канадские комплексы «Salford» с режущими колтерами и высевающими двойными дисками со смещением. Так как они тяжелые, могут всевать семена практически в любые типы почв. Тогда для нас это было очень актуально. Более легкие комплексы – «Great Plains» или «Томь» не могли сеять в глину, а нам часто приходилось это делать, потому что структура почв на многих полях стала изменяться по истечении пяти-семи лет с начала внедрения No-till. В настоящее время у нас есть «Томь», но все равно основной костяк – это «Salford», их четыре, 12- и 15-метровые. И еще есть две сеялки фирмы «Amiti Technpologee».



А. А. Боровой с комбайнерами хозяйства

Сейчас присматриваемся к анкерным сеялкам для посева в том числе мелкосемянных культур – они обеспечивают семенам лучший контакт с почвой. Скорее всего это будет «Bourgault», но это пока наши планы.

Взамен модернизированных анкерных сеялок, приспособленных под прямой посев подсолнечника, в 2020 году мы приобрели два 24-рядных посевных комплекса «Horsch Maestro», а сейчас оплатили две пропашные 24-рядные сеялки «Gaspardo Julia». Посевной техники должно быть достаточно, чтобы в условиях скоротечной весны посеять вовремя. С яровыми культурами мы спокойно управляемся за 10 - 12 дней.

Для новой посевной техники понадобились другие тракторы. Сначала приобретали «ростсельмашевские» «Versatile», 375-е, 435-е, но их не рекомендуют использовать на транспортных работах, поэтому перешли на «Кировцы», гидравлика которых полностью удовлетворяет работе в спарке с посевными комплексами. Этими же тракторами подвозим химрастворы, перевозим продукцию – они задействованы весь сезон.

А чем убираете урожай?

«Акросами». При наших урожаях они нас устраивают. Обновляем в год по три комбайна, сейчас 12 единиц не старше четырех лет. В этом году приобрели очесывающую жатку, с ней производительность комбайна увеличивается на 30 %.

Вы сказали, что почва изменилась... Это начинает происходить примерно после пяти лет использования No-till. Но явный видимый эффект достигается после семи лет при условии, что два-три раза в севообороте были урожайные зерновые. Они дают много растительных остатков, которые не так быстро разлагаются и могут менять структуру почвы. Иногда говорят: «Рано или поздно «дисканеш» поля, которые под «нулем» уже лет 10». Но эти люди даже не представляют, что это сейчас за поля, какая там почва! У нас же еще и рельеф не очень-то простой, на возвышенностях, где никогда ничего не росло, сейчас культуры дают урожай: изменилась структура почвы, на песках и суглинках она меньше пересыхает. Из-за большого количества холмов у нас была сильная эрозия почвы: изначально – водная, а когда паров стало 30 - 40 % – и ветровая. Сейчас она прекратилась. А вот у со-

седей в течение этого года мы видели три пыльные бури, которые уносили плодородный слой. Нельзя так уродовать землю.

Мы сейчас старые грехи исправляем – специально приобрели фронтальный погрузчик, грейдер и каждый год приводим в порядок, насколько это возможно, балки, овраги: сужаем их, делаем меньше. Вынуждены этим заниматься еще и для того, чтобы не гробить при перемещении по этим балкам дорогостоящую технику.

Вернемся к первому посеву по «нулю»...

С озимыми тогда не все было однозначно, в принципе, и сейчас еще неоднозначно, и мы прогнозируем урожайность озимой пшеницы на 30 % меньше, чем на «классике», но у нас нет паров, не делим урожай на два. Больше всего преимущества No-till проявились на подсолнечнике.

И. М. Боровая: Как-то Анатолий приехал с поля и сказал, что у нас в этом году не будет подсолнечника там, где он посеян по «нулю». Я – в обмороке! Среагировала как обычная женщина: вот, я тебе говорила! После этого пропало всякое желание на поля выезжать, хотя я люблю смотреть, как и что там происходит. А потом едем как-то осенью, и я вижу, что у всех подсолнечник уже практически высохший, а наш стоит зеленый, набирает урожай.

А когда начали уборку, поняли, что мы впервые получаем такую высокую урожайность, и не только в хозяйстве, но и в районе! Сейчас на окультуренных землях мы реально получаем 20 ц/га подсолнечника. В колхозе нормальным считался урожай 7 - 8 ц/га (я иногда забиралась в архивы). Яровых зерновых собирали в среднем 3 - 5 ц/га, озимой пшеницы – 10 - 20 ц/га.

При No-till и яровой ячмень стал получаться, потому что весной мы не сушим землю при посеве. Если все складывается нормально, получаем и 30 ц/га, некоторые поля 33 ц/га давали. 15 ц/га нас уже не устраивают, должно быть хотя бы 20.

А. А. Боровой: По урожайности озимой пшеницы от хороших «паровиков», а их не так много, отстаем процентов на 30. А тем, у кого пары слабые, не уступаем. Но! После уборки озимой пшеницы на «классике» мы должны были сразу готовить зябь, а это – вывод средств. Поэтому раньше в плане финансов все было «с колес»: продавали зерно во время уборки по самой низкой цене. Это тоже потери, их надо считать. Теперь от этого ушли, реализуем урожай по уже сформировавшимся ценам и спокойно расплачиваемся с поставщиками, в том числе и с «Августом».

И. М. Боровая: С переходом на No-till у нас появился запас экономической прочности. Мы начали приобретать технику, о какой никогда не мечтали, причем большую часть – за свои средства, ушли от «коротких» кредитов. Не знаю, что должно случиться, чтобы я захотела бы к ним вернуться.

И все это – результат внедрения No-till: каждый гектар, меньше или больше, дает урожай. Например, лен масличный сейчас у нас парозамещающая культура, после него получается отличная озимая пшеница. Не посеял мы его, нам пришлось бы 3,5 тыс. га под химпар отводить, вкладывать средства без отдачи. Даже если лен 7 - 8 ц/га даст, при цене 50 руб/кг мы вырчим очень приличную сумму. Кроме того, это еще и малозатратная культура.

Ячмень тоже считаем предшественником озимой пшеницы, а ведь мы сейчас живем на нем – продаем его сразу после уборки, отправляем по Волге на экспорт через порт Камышин и покупаем все необходимое. То есть парозамещающие культуры дают прекрасную отдачу!

Ячмень сею после подсолнечника, после которого все паруют поля.

А. А. Боровой: Потому что гербицид Балерина, 0,4 л/га, хорошо «выбивает» падалицу подсолнечника.

Как давно вы сотрудничаете с «Августом»?

И. М. Боровая: С 2007 года, до перехода на No-till, и первым препаратом был гербицид Прима. Нам очень комфортно работать с компанией во всех отношениях. Когда звонят и предлагают «химию» (это часто бывает), я всегда говорю: «Вы конкуренции с «Августом» не выдержите, потому что мы напрямую работаем, нас устраивает эффективность препаратов, ценовая политика, условия оплаты». Плюс есть технологическое сопровождение. Сначала нас консультировал Владимир Иванович Каблов, глава волгоградского представительства, а теперь курирует Сергей Владимирович Данилов. Он часто бывает на наших полях, его помощь во многих вопросах просто необходима, потому что у нас нет пока дипломированного агронома. Я считаю, с «Августом» нам повезло.

А. А. Боровой: На сегодняшний день мы на 100 % используем «августовские» препараты. С помощью гербицидов и No-till настолько очистили поля, что иногда пропускаем некоторые операции. В 2021 году, например, на льне масличном не работали по широколистному сорняку – убрал их в предшественнике. Против злаков на нем в любом случае применяем Миуру, потому что после льна сею пшеницу, а на ней мы не можем в наших условиях использовать граминциды – они присаживают культуру из-за очень высоких температур.

На подсолнечнике, если поля окультуренные, делаем две обработки Торнадо 500 минимальными нормами расхода – 0,8 - 1 л/га. И обязательно применяем «почвенники» – смесь гербицидов Симба, 0,8 л/га, который очень хорошо держит злаки, и Гаур, 0,5 л/га. Если на вновь вводимых полях эта смесь не удерживает дурнишник или какие-то другие сорняки, посево гибридов, устойчивых к трибенурон-метилу, иногда дочисаем Мортироу. От десикации отказались, потому что теперь у нас уже две сушки. В следующем сезоне, скорее всего, применим на этой культуре Колосаль Про и внесем бор, чего не делали раньше.

Чем вы защищаете зерновые?

На протравливании не экономим, применяем не только фунгицидный препарат Виал ТрасТ, но и инсектицидный Табу. В этом сезоне использовали Табу Супер. Против сорняков работаем Балериной, против вредителей – Бореем. С 2022 года планируем профилактически применять фунгицид Колосаль Про.

Семена льна протравливаем Табу Супер, 2 л/га, чтобы уйти от обработки по вегетации против льняной блоши. Из гербицидов используем смесь Гербитокс + Магнум и Миуру. Перед началом цветения обрабатываем посево Бореем, а перед уборкой при необходимости проводим десикацию Сухоеем.

Если раньше первой статьей расхода у нас были ГСМ, то сейчас мы укладываемся в среднем в 28 л/га на все производственные и хозяйственные нужды, расходует на 20 л/га меньше. На первый план вышли ХСЗР – в 2021 году затратили на них более 80 млн руб. Иногда мне говорят, что на эти деньги я бы мог полностью технику обновить. Я ее и так обновляю, но, если с помощью «химии» ввожу землю, то в первый же год зарабатываю.

Показательным в этом плане был 2020 год. Не купив сеялку «Horsch Maestro», мы не посеяли бы на вновь вводимых полях 660 га подсолнечника, применив там обычную нашу схему с использованием Торнадо 500. Да, мы получили чуть больше 10 ц/га, но даже при средней цене 40 руб/кг – это уже 26 млн руб. Сеялка тогда стоила 18 млн. И она окупилась, и семена, и 6 л/га Торнадо 500. А самое главное – получив урожай, мы ввели поля под ячмень. Иначе надо было бы дисковать, паровать поля, не важно каким способом, вкладывать большие средства без отдачи. Да мы физически не успели бы 660 га ввести. Затраты есть, но их надо считать в каждом конкретном случае.

И. М. Боровая: Каждый год присоединяем новые земли, и немало. 2020-й стал в этом плане прорывным – ввели более 5 тыс. га, по инвестпроекту зашли еще и в соседний Камышинский район. Примечательны поля, которые 10 - 20 лет никто не обрабатывал, зачастую требуется корчевание, и на это тоже нужны большие средства.

А что это за инвестпроект?

Когда я выплатила свой первый кредит, то перестала бояться кредитования. Заемные средства вкладывали, большей частью, в увеличение земельного банка. При этом в отличие от многих других мы не отказались от животноводства: у нас 300 дойных коров и столько же – шлейф. Сейчас настало время, когда свободных площадей уже нет. Поэтому мы согласились войти в инвестпроект, по которому нам передавали 2,8 тыс. га земли при условии увеличения в два раза дойного стада.

А. А. Боровой: Теперь у нас в Камышинском районе около 6 тыс. га. Когда мы вводим в оборот новые поля, благодаря No-till за три - четыре года избавляемся от многолетних сорняков – осота, молакана татарского. Они были бичом, даже если пары обрабатывали по пять - семь раз. Сейчас их на полях нет. Если поле выровненное, обычно весной два раза применяем Торнадо 500: первый раз в небольшой норме, а против второй «волны» сорняков даем 3 л/га. Мы взяли за правило во все рабочие растворы гербицидов для повышения их эффективности добавлять ПАВ Аллюр, а также кондиционер воды Сойлент. В принципе, у нас неплохая вода, но небольшое превышение по жесткости есть, показатели pH не совсем удовлетворяют, подкисляем.

Сорняки сильно вытягивают азот из почвы. Поэтому вслед за их уничтожением вносим около 150 кг/га азота и затем сею подсолнечник. В этом году мы по такой системе ввели около 4,5 тыс. га, и культура на данный момент чистая (*прим. ред.: 7 сентября 2021 года*). Помимо того, что перед посевом убираем две «волны» сорных растений, мы еще сею гибриды, устойчивые к имидазолинонам, их от-



лично защищает от сорняков препарат на основе имазамокса Парадокс, 0,4 л/га.

После подсолнечника выращиваем ячмень, затем пшеницу, и в основном нам удается сдерживать злаки в посевах этих двух культур. Нормально развитая пшеница подавляет большинство злаковых сорняков, экономического ущерба от них нет. Ее «давит» только овсюг, урожайность падает сразу на 10 ц/га, но мы с этой проблемой в основном справились.

Вы подбираете сорта для выращивания по No-till?

Ориентируемся на их засухоустойчивость, а также качественные показатели и устойчивость к болезням. Сейчас у нас три сорта озимой пшеницы: местная Камышанка 4, красnodарские Ермак и Аскет. Последний, кстати, по 2021 году стал лидером, его мы больше всего посеяли. Ермак весной практически весь пересели, часть Камышанки, а Аскет совсем немного пострадал. А вообще в плане зимостойкости, как только мы на «ноль» перешли, проблем особых не было. Все-таки снег набивается в стерню и прикрывает всходы, ну и растительные остатки свое дело делают – не дают морозу давить. Мы потому и очесывающую жатку на пробу взяли, посмотрим, какой эффект будет от ее применения в плане снегозадержания.

Ячменя у нас три сорта, примерно одинаковые по засухоустойчивости и урожайности: Як 401, Прерия и Медикум 139. А гибридов подсолнечника несколько, различных фирм: «Сингента», «Евралис», «Пионер», изучаем гибриды красnodарской селекции, среди них есть достойные.

Насколько активно вы применяете удобрения?

В почве у нас среднее или высокое содержание фосфора, калия – в норме, а азота не хватает. Он нужен и для растений, и для разложения растительных остатков. Применяем его на всех площадях в зависимости от культур и почв от 80 до 200 кг/га, в том числе по мерзлоталой почве. Техника на широкопрофильной резине позволяет вносить азотные удобрения в поздний осенний период, когда земля еще способна принимать гранулы, а машины уже не тонут.

У нас всегда есть запас карбамида, если весной проходят хорошие осадки, вразброс вносим его. Им же работаем по листу, в основном добавляем в раствор гербицидов, выдерживая безопасную концентрацию.

Второй год вплотную используем сложные удобрения: вносим ам-

мофос или азофоску. Хотя фосфор в почве есть, но он не всегда в доступной форме, а на первоначальной стадии для развития мощной корневой системы этот элемент питания должен обязательно локально присутствовать на малом объеме корней. Ну и появились средства для приобретения удобрений...

Ирина Михайловна, за последние годы Вы трижды стали победителем различных конкурсов, назовите, каких?

В 2019 году – «Женщина года Волгоградской области», в 2020 – Всероссийского конкурса «Женщина – Лидер XXI век», в 2021 – «Заслуженный директор РФ». Но этих побед не было бы, если бы не наш молодой, трудолюбивый, работоспособный коллектив. Все работы на полях, фермах, в строительстве и другие выполняют всего 100 человек. No-till прежде всего повышает производительность труда. Мы никогда не смогли бы по «классике» обрабатывать более 30 тыс. га, в лучшем случае с парами, может быть, 10 тыс.

А. А. Боровой: Одно время был кризис, когда старые кадры начинали уходить по возрасту, а молодежь не приходила. А ведь на современную технику еще и не всякого возьмешь.

И. М. Боровая: Лет пять - шесть назад, когда появилась возможность, мы сделали ставку на оплату труда, чтобы привлечь людей, и не ошиблись. Ведь в сезон многие механизаторы работают вахтовым методом, и уехать от семьи, например, из районного центра – из Камышина – можно только за приличную зарплату.

Можем назвать ее уровень?

Конечно. Мы же «белая» агрофирма. Водители получают 70 - 100 тыс. руб. в месяц, механизаторы на химвыработках – 80 - 100 тыс. Комбайнеров стало больше, они зарабатывают в месяц 140 - 160 тыс. В межсезонье зарплата составляет 30 - 40 тыс. руб.

А. А. Боровой: Со временем условия оплаты и труда дали о себе знать, и молодежь начала приходить. И сейчас основной костяк работающих – 35 - 40 лет. И это очень хорошо.

И. М. Боровая: Специалисты тоже молодые, одних сами вырастили, других пригласили. Бригадир Сергей Петрович Бараков – из соседнего села, пришел к нам после техникума водителем. Когда ушел в армию, на службе спал и видел, что после демобилизации мы дадим ему новый «Кировец». Когда вернулся, его мечта сбылась, а затем ему доверили бригаду. Шесть лет

трудится в хозяйстве технологом Антон Леонидович Ваулин. В 2021 году пришел на должность завпроизводством Владимир Алексеевич Бочарников. В бухгалтерии подобрались неплохие помощники, руководит ими молодой специалист Наталья Андреевна Сергина, грамотная, на нее можно положиться. Из тех, кто с нами трудился в колхозе, остались двое: Александр Алексеевич Дергачев, на нем все строительство, вопросы снабжения, а также мой секретарь и одновременно специалист по кадрам Наталья Геннадьевна Фоменко.

Расскажите о ваших социальных программах.

Реализуем их не только в Мокрой Ольховке, но практически во всем районе. Я веду большую общественную работу и как председатель Котовской районной думы хорошо знаю проблемы, стараемся решать их по мере возможности. Главный наш вклад в социальную сферу – налоги. Например, за 2020 год мы перечислили в разные бюджеты около 20 млн руб.

Помимо этого серьезно помогаем трем школам в селах Мокрая Ольховка и Перещепное, а также в Купцово, откуда родом мой муж. Сейчас началась новая федеральная образовательная программа – «Точки роста» нацпроекта «Образование», и мы уже выделили 200 тыс. руб. на ремонт кабинетов, чтобы они соответствовали стандартам. Мебель завозят за счет бюджета, а на ремонт школы должны сами средства изыскивать, и откуда они их возьмут? Наша забота – детский сад, три Дома культуры, больница в Мокрой Ольховке. И для Котовской районной больницы многое делаем: перед COVID-19 приобретали медицинское оборудование, во время пандемии покупали все необходимое.

Когда-то в Мокрой Ольховке была церковь, но ее разрушили, и мы поставили новую, большей частью за наши личные средства. Есть у нас еще кое-какие планы. В селе проживает около 1000 человек, и хочется, чтобы они не уезжали...

Надеюсь, так оно и будет. Спасибо огромное за беседу!

**Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото автора**

Контактная информация

Ирина Михайловна БОРОВАЯ
Моб. тел.: (927) 250-52-43
Анатолий Александрович БОРОВОЙ
Моб. тел.: (927) 537-33-70

«ЮгАгро-2021»



В конце ноября 2021 года в Краснодаре в 28-й раз прошла самая крупная в России Международная выставка сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для растениеводства и переработки сельхозпродукции «ЮгАгро-2021».

ИНТЕРЕС НЕ ПАДАЕТ

Традиционно это масштабное мероприятие проходит в Краснодаре – центре главной российской житницы. Свой статус Кубань сохранила и в сезоне-2021: по словам министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Федора Ивановича Дерезы, сейчас край производит 7 % всей сельхозпродукции страны и 40 % – Южного федерального округа. «Это результат колоссального труда кубанских аграриев, высокой культуры земледелия, беспрецедентной государственной поддержки, внедрения в производство научных разработок и, конечно, современных технологий», – отметил министр.

Учитывая ситуацию, выставку проводили в соответствии с противоэпидемическими мерами Роспотребнадзора. Поэтому каждый участник и посетитель был обязан при регистрации предъявить QR-код либо документ о медотводе или PCR-тест. Эти дополнительные сложности не сказались на численности людей на мероприятии: «ЮгАгро» прошла при полном аншлаге с участием 640 компаний из 25 стран мира, причем гости тоже шли сплошным потоком.

Экспозиция выставки состояла из четырех разделов, объединяющих те или иные звенья технологической цепи растениеводства. Сельскохозяйственная техника и запчасти, агрохимия и семена, оборудование для хранения и переработки, техника для полива и теплиц – каждая из этих частей была насыщенной, и везде был наплыв посетителей.

ЗАСЕДАНИЯ И КОНФЕРЕНЦИИ

На «ЮгАгро-2021» состоялось 30 деловых мероприятий. Здесь актуальные вопросы АПК обсуждали более 80 спикеров, в их числе – представители государственных органов, руководители крупнейших отраслевых союзов и предприятий.

К сожалению, ковидные ограничения вынудили организаторов вдвое сократить количество посадочных мест в конференц-залах, из-за чего деловую программу смогли посетить не все желающие.

Между тем на пленарном заседании «Дело техники: роль технологий в повышении доходности АПК» обсуждали самые острые вопросы отрасли. Например, генеральный директор Института конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) Дмитрий Рылько подвел в своем докладе итоги сезона-2021. По его словам, в среднем урожай зерновых в России получился неплохим. При этом в некоторых южных регионах он был совершенно невиданным, как, например, в Краснодарском крае. А вот про Центральную Россию такого сказать нельзя из-за того, что там была очень серьезная засуха. Еще хуже сложился сезон в Центральном Поволжье и совсем плохо – на Южном Урале, который раньше выступал поставщиком зерна, а в этом году сам нуждается в его ввозе. Очень хороший, близкий к рекордному урожай получен в Западной Сибири, хотя, по словам Д. Рылько, это не окажет серьезного влияния на весь зерновой баланс страны, поскольку колоссальные объемы западно-сибирского зерна, прежде всего пшеницы, идут в Казахстан и пострадавшие от засухи республики Средней Азии.

Если говорить о масличных культурах, то урожай подсолнечника собран очень высокий, второй в истории России, а валовые сборы сои, рапса и льна масличного – рекордные. Лен занимал грандиозные площади, а с учетом того, что в Канаде и Казахстане случился его неурожай, то и цена оказалась предельно высокой.

«Что касается цен, то они в значительной мере определяются нашими показателями, а тем, что происходит с товарами и валютой на глобальном уровне», – сообщил Д. Рылько. – Во всем мире идет

очень серьезная продовольственная инфляция, цены резко поднялись на все, цены FOB на зерно в ноябре уже дошли до 340 долл/т. Правда, в соответствии с ценами растут и экспортные пошлины, так что ситуация на нашем рынке лишь немного лучше комфортной.

На вопрос, почему упали цены на сою, докладчик ответил, что такое ожидалось. «Отечественный рынок сои был серьезно перегрет, и наши цены достигли такого уровня, когда животноводам стало выгоднее импортировать соевый шрот из-за границы», – констатировал Д. Рылько. – В результате импорт пошел массово, а когда этот процесс начинается, его тяжело остановить. Те производители, которые выжидали с продажей сои, проигрывают».

Отвечая на один из ключевых вопросов дискуссии – «Влияние упрощения технологии на рост урожайности и качество экспорта – гендиректор ИКАР был категоричен. «Мы надеемся, что Юг России в ближайшее время упрощение технологии не грозит, потому что регион в последние три года зарабатывает очень хорошую маржу. Южане никоим образом не стремятся технологии упрощать, а сохраняют и даже стараются улучшить то, что дает им результат. В Центральной России, Поволжье и на Урале сезон был неурожайным, что ограничило аграриев в ресурсах, но до этого было два очень тучных года, которые создали серьезную подушку безопасности. Поэтому и там наши опросы показывают стремление сельхозпроизводителей сохранить тот же технологический уровень», – отметил Д. Рылько.

Заместитель генерального директора «Августа» Владимир Алгинин рассмотрел другой ключевой вопрос пленарного заседания: «Применение качественных ХСЗР и урожай: где кончается экономия и где начинается скупость». По его мнению, скупость закачивается там, где начинается понимание самого технологического процесса. При этом он сравнил средства защиты растений с «вишенкой на торте», поскольку они венчают любую технологию. «Когда мы потратились на недешевые семена,

технику, удобрения, сами производственные процессы, то без защиты растений от сорняков, вредителей и болезней можем потерять все, поэтому здесь скупость может привести к катастрофе», – пояснил В. Алгинин. – Кроме того, сейчас на главные требования к нему будут постоянно возрастать, а для получения нормальных, полезных для здоровья продуктов питания нужна защита растений от болезней, она становится первоочередной задачей».

По словам докладчика, за последние 20 лет применение средств защиты растений увеличилось в 8,5 раз, причем графики роста урожайности и объема использования пестицидов идут параллельно. «То есть рост применения ХСЗР стимулирует и продвигает поддержку ресурсосберегающих технологий, и наоборот», – считает он.

Кроме того, В. Алгинин напомнил собравшимся о том, что в России внедряется система прослеживаемости пестицидов и агрохимикатов, и все предприятия будут в ней задействованы. Включается режим полного контроля за оборотом ХСЗР и, разумеется, за их применением. «На наш взгляд, система позволит резко снизить ввоз в РФ контрафактной продукции, потому что она будет отслеживаться на границе. Это позволит крестьянам работать высокоэффективными пестицидами, которые будут решать поставленные задачи», – подчеркнул докладчик.

При этом рынок ХСЗР, на котором цены довольно долго оставались стабильными, вступает в период ценового роста. По многим позициям можно прогнозировать повышение цен на 30 - 40 % относительно сегодняшних. Причина – возрастание стоимости действующих веществ из-за ситуации в Китае, где производится их львиная доля. Кроме того, может возникнуть дефицит отдельных пре-

паратов. Выход видится в создании собственных заводов по выпуску д. в. на территории России. Но это очень сложная задача.

«По самым скромным подсчетам, для синтеза определенной молекулы нужны восемь - девять химических стадий, а для них требуется столько же других молекул», – пояснил В. Алгинин. – А у нас в стране их нет: «большая химия» не работает в этом вопросе. Создавать производство всех необходимых полупродуктов – крайне не масштабное и дорогое дело, неподъемное для отдельно взятой компании. Мы сейчас работаем с предприятиями, которые тем или иным образом готовы производить некоторые виды полупродуктов, взаимодействуем с Минпромторгом РФ, но речь идет о нескольких препаратах, и решение даже этой задачи займет не меньше трех - четырех лет».

«АВГУСТ» В ФОКУСЕ

Все дни выставки стенд «Августа» был в центре внимания посетителей. Здесь состоялись встречи руководителей компании с прессой и партнерами, а сотрудники без устали общались с посетителями, среди которых были как те, с кем партнерские отношения уже сложились, так и новые знакомые. Хотя большинство из них представляло российский Юг, были и те, кто прибыл на выставку издалека. Гости получили ответы на все свои вопросы от «августовцев», работающих в Краснодарском, Ставропольском краях, а также в Центральной России, пообщались с приехавшими из Москвы ведущими специалистами компании. Но самое главное, что и после окончания выставки сельхозпроизводители не останутся один на один со своими проблемами, ведь «Август» всегда рядом.

Елена ПОПЛЕВА

Фото автора и А. Демидовой



В. И. Алгинин (слева) на пленарном заседании



На стенде «Августа»

Актуальная тема

Главные тренды рынка пестицидов

На 28-й Международной выставке «ЮгАгро-2021», проходившей в Краснодаре с 23 по 26 ноября, генеральный директор группы компаний «Август», президент Российского союза производителей ХСЗР Александр Усков в интервью «Агропромышленной газете Юга России» рассказал о ситуации на российском и мировом рынках пестицидов и обозначил проблемы и тенденции в этой сфере.



А. М. Усков дает интервью

Александр Михайлович, с предыдущей выставки, которая состоялась два года назад, в компании «Август» наверняка произошли изменения?

Прежде всего хочу отметить, что с 1 июля 2021 года вступил в должность генерального директора Михаил Евгеньевич Данилов, и я надеюсь, что он блестяще справится с порученным ему делом. Михаил отлично знает рынок пестицидов, работает в «Августе» почти 30 лет и до последнего времени возглавлял дирекцию по маркетингу и продажам нашей компании.

За прошедшие два года компания сильно продвинулась на мировых рынках, мы вышли на рынки многих стран Африки, зарегистрировали целый ряд продуктов в странах Ближнего Востока.

«Август» осуществлял целый ряд больших инвестиционных проектов. Один из них – это проект в наукограде Черногоровка Московской области, который включает в себя строительство научно-исследовательского центра, офиса, жилья для сотрудников и школы. Школа уже построена, два других больших объекта, надеюсь, будут построены в 2023 году.

В 2020 году свои первые результаты дал наш совместный проект в Китае, где мы выпускаем действующие вещества (д. в.) для средств защиты растений. Производство стартовало в апреле 2020 года, сразу после того, как были сняты ограничения в связи с пандемией.

Но самые большие наши инвестиционные вложения осуществляются в Республике Татарстан, где мы занимаемся сельскохозяйственным производством. За два года площадь земель под нашим

управлением в республике выросла с 50 тыс. га до более чем 220 тыс. га. Только в 2021 году суммарные инвестиции в Агропроект составили около 7 млрд. руб.

Расскажите подробнее о заводе в Китае.

Завод в Китае является совместным предприятием нашей компании и «Цзянсу Агрокем Лэборатори Ко.» Лтд. Он состоит из восьми цехов и будет производить более 30 видов д. в. В настоящее время инфраструктура и все цеха построены. Первый цех, как я уже сказал, с апреля 2020 года выпускает продукцию, и она поступает на наши заводы в Белоруссии и России, а также отгружается на экспорт. Второй, третий и четвертый цеха тоже полностью готовы и в настоящее время ждут получения лицензии на производство. В остальных четырех цехах идет монтаж оборудования.

Какова ситуация в Китае в целом?

Китай уже много лет является главным производителем химической продукции в мире. В качестве примера, в провинции Цзянсу, где находится наше первое совместное предприятие, общий объем производства химической продукции составляет 300 млрд долл. США и превышает объемы продаж за 2020 год «Газпрома», «Роснефти», ЛУКОЙЛа, «Сургутга» и «Норникеля» вместе взятых. И это химическая промышленность только одной провинции Китая! Поэтому, когда что-то происходит в Китае, это отражается на всем мировом рынке.

Разразившийся летом энергетический кризис в Китае, при котором были введены лимиты на использование электроэнергии, привел к очень неприятным последствиям. Дело в том, что для производства

такой сложной химической продукции, как средства защиты растений, как очень многостадийного процесса, используется очень много полупродуктов. И когда, по тем или иным причинам, возникают дефициты каких-то полупродуктов – происходит резкий рост цен, что мы сейчас, к сожалению, и наблюдаем.

В качестве примера, по 12 самым большим по объемам закупок д. в. (более 60 % «августовских» затрат на сырье) с сентября 2020 года по настоящее время цены выросли от 40 до 400 %!

И эти дисбалансы не могут быть быстро устранены, потому что после того, как решается проблема с одним продуктом, возникает проблема с другим.

Например, на нашем совместном предприятии выпускаются тебуконазол и пропиконазол, мы контролируем себестоимость и цену этих продуктов, поскольку она определяет себестоимость многих наших препаратов. За октябрь цена на тебуконазол выросла на 65 %, а на пропиконазол – на 44 %.

Для меня очевидно, что в следующем году по целому ряду позиций на рынке будет жесткий дефицит, это, в первую очередь, касается почвенных гербицидов и десикантов. По ним будет очень большой рост цен, и не все покупатели смогут обеспечить себя указанной продукцией. Очень сложная ситуация с глифосатом. За год цена выросла в четыре раза, и это связано не только с растущим спросом и проблемами на китайских предприятиях. Завод компании «Бауер», который находится недалеко от Нового Орлеана, пострадал от урагана Ида. Предприятие не работало два месяца и до сих пор не вышло на полную

мощность. Так что компания «Бауер» пока новых контрактов не заключает, намереваясь заняться этим только в третьем квартале следующего года. А на нее приходится треть производимого в мире глифосата, остальное – доля Китая...

По другим группам препаратов острого дефицита быть не должно, поскольку много взаимозаменяемых продуктов. Хотя и на большинство из них серьезно вырастут цены из-за роста цен на сырье.

еще могут недопоставить. Поэтому надо постоянно вести корректировку производств на разных заводах. Сейчас по д. в. ясность у нас почти полная, а вот что касается ПАВов, эмульгаторов, растворителей, которые мы закупаем в Европе, то ясности пока нет. Там проблем еще больше, чем в Китае: двух-трехкратный рост цен и невозможность закупок даже по этим ценам. Ведь и европейские производители тоже сильно зависят от поставок сырья из Китая, а на проблемы с сырьем накладываются еще и логистические сложности.

Что можно сказать о решении проблем фальсификации и контрафакта продукции?

Мы делаем сейчас очень много в этом направлении. Компания «Август» создала систему прослеживаемости продукции, которую мы сейчас внедряем на предприятиях производителей ХСЗР и Ассоциации европейского бизнеса. Наша задача – обеспечить, чтобы каждую канистру, произведенную или ввезенную на территорию РФ легально, можно было отследить от момента ее производства до начала применения препарата в поле. Когда эта система будет полностью



Могли бы Вы дать нашим аграриям какие-то рекомендации с учетом сложившегося на рынке ХСЗР положения?

Необходимо заблаговременно планировать ассортимент и объемы СЗР, заключать контракты, не рассчитывая на то, что нужный товар всегда есть на складах поставщиков, не тянуть, как раньше, до момента применения. Все привыкли, что главный на рынке ХСЗР – покупатель, который выбирает, у кого выгоднее купить. Следующий год может стать первым годом реальных дефицитов на рынке ХСЗР.

Как выглядят к концу 2021 года динамика производства препаратов компании «Август» и ее доля на рынке российских производителей ХСЗР?

В этом году наши продажи выросли на 16 % в объемах и на 19 % в деньгах. Что касается доли рынка, то, я думаю, на «Август» приходится примерно 17 - 18 % продаж пестицидов в России.

Расскажите о планах на будущий год.

Производственные планы у нас пересматриваются еженедельно, поскольку ежедневно, как сводки с полей боевых действий, поступает информация о том, что нам

отстроена (у нас она уже работает, и мы стараемся обеспечивать соответствующим оборудованием своих клиентов), она будет внедрена повсеместно.

Александр Михайлович, как вы оцениваете «ЮгАгро-2021»?

Это сегодня главная агропромышленная выставка России – во всех смыслах. И это моя любимая выставка: сюда съезжается очень много интересных людей, с которыми можно встретиться и обсудить самые разные проблемы. Здесь всегда возникают новые идеи, новые альянсы, новые партнерские отношения.

И последнее: ваши пожелания клиентам, нашим читателям.

С пожеланиями все просто: аграрии собрали хороший урожай, который могут продать по хорошей цене и достойно встретить Новый год, чего мы им искренне желаем. И, конечно, крепкого здоровья, чтобы с новыми силами приступить к формированию урожая следующего года – разумеется, с гарантированной поддержкой с нашей стороны в виде обеспечения СЗР в полном объеме и в нужном ассортименте.

Владимир АЛЕКСАНДРОВ
Фото А. Демидовой
и из архива «Августа»



Завод «Hubei Avgust Pesticide Co. Ltd»

Передовой опыт

«Мы судьбу не испытываем...»



С. С. Насыров

Так говорит председатель СПК (колхоз) «Алга» Чердаклинского района Ульяновской области Самат Султанович НАСЫРОВ, объясняя тот факт, что в последние годы в хозяйстве применяют только «августовские» препараты. Более 40 лет трудится он в этом хозяйстве, из них 28 лет – руководителем. В беседе, состоявшейся 9 сентября, приняли участие главный агроном СПК Гадель Саматович НАСЫРОВ и технолог «Августа» Геннадий Михайлович КОНСТАНТИНОВ.

Самат Султанович, расскажите немного о себе.

В колхозе «Алга» я с 1980 года, пришел в сюда после окончания Рязанского сельхозтехникума. Отучился на механика, а взяли меня на должность инженера по сельхозмашинам, в те времена это был снабженец. Отдыха у меня в то лето не получилось – уже через неделю вызвали на работу, а в октябре призвали в армию. Отслужил два года, вернулся домой и сразу поступил на заочное отделение Ульяновского сельхозинститута, а в колхозе меня назначили уже главным энергетиком. Вот с тех пор я хозяйство хорошо и знаю.

1980 - 1985 годы были временем больших перемен: началось обновление техники – тракторов, комбайнов, в колхоз поступили первые СК-5 с кабинами, их тогда стали массово выпускать. На тот момент в двух бригадах, в Абдуллово и Асаново, земли в общей сложности было 4387 га, выращивали практически все.

В 1985 году хозяйство возглавил Д. Р. Калимуллин. При нем в 1989 году мы заняли второе место в России по урожайности подсолнечника: в среднем по хозяйству она составила 29 ц/га, на некоторых полях – 32 ц/га. Мы уступили только Краснодарцам. Тогда нам вручили Почетное звание, оно и сейчас у нас хранится. В дополнение к нему получили автобус ПАЗ «Вездеход», трактор МТЗ, «КамАЗ», а тем, кто такой урожай вырастил, выплатили премии в размере нескольких окладов.

После ухода Д. И. Калимуллина в 1993 году меня назначили руководителем колхоза, а тут перестройка – 1993 - 2002 годы были самыми сложными. Иногда даже не всю площадь засеивали, не говоря уже об удобрениях, и тем более защите растений – время нищеты... Но тем не менее мы держали, не отдали ни клочка земли, еще и со стороны немножко взяли, и на сегодняшний день у нас 5 тыс. га. И от животноводства не отказались – держим 450 голов КРС, из них 200 дой-

ных коров. После нескольких реорганизаций мы стали называться СПК (колхоз) «Алга» и до сих пор сохранили долевую форму собственности. Сейчас со мной работают мои сыновья, могу доверить хозяйство на любое время и знать, что все здесь будет хорошо.

Они изначально хотели остаться?

Трудно сказать. Старший Рашид, который сейчас ведет животноводство, после Ульяновского суворовского училища поступил в Ульяновское высшее военное-техническое училище и дослужился до капитана, но, когда контракт закончился, решил вернуться домой. Как я мог возражать? В том, что сейчас мы подходим к надоям 7 тыс. кг на фуражную корову, уже есть и его заслуга.

Младший Гадель закончил юридический факультет Ульяновского государственного университета, выучился на таможенника, но по специальности устроиться не получилось. Два года проработал в Ульяновске, и неплохо, но, когда я ему предложил вернуться, он был рад, сразу же поступил в Ульяновский аграрный университет, на «отлично» защитил диплом. Теперь он главный агроном. Сыновья очень дружны и очень любят наше село Абдуллово.

Вам можно позавидовать...

Сейчас мы полностью обеспечены всей необходимой техникой, каждый год ее обновляем, в прошлом году приобрели на сумму свыше 80 млн руб. – на собственные средства и в лизинг. И в этом году продолжаем, стараемся идти в ногу со временем.

И что же вы купили?

Комбайн «Tiscano» фирмы «Claas», три трактора: «Massey Ferguson» и RSM 2400 (восьмерки), а также «New Holland TD 5», пропашную сеялку «Quivogne», культиватор для сплошных обработок почвы КПМ-12 и два культиватора для междурядных обработок КРН-5,6, дисковатор БДТ-7, дисковую борону «Veles АН-8», аналог агрегата фирмы «Lemken». Кроме того, приобрели для КРС кормораздатчик, измель-

читель соломы из тюков... Одним словом, много всего.

Планируемые покупки?

Конечно. Пусть на меньшую сумму, не на 80, а на 60 млн. У нас нет сегодня «коротких» кредитов. Остался один «длинный» – в 2019 году взяли 9-метровую немецкую сеялку «Horsch» за 12,8 млн руб. Столько СЗ-3,6 можно было купить! Но несколько не жалею: настройки, качество сева – все отлично!

Г. С. Насыров: «Horsch» – это совокупность нескольких агрегатов: сначала идут колтеры, потом дисковые высевальные аппараты, затем прикатывающие катки и приспособление типа штригельной бороны для разравнивания почвы. Используем его в большей степени для сева зерновых, а также бобовых и сои. В первый же год приобретения мы успели посеять озимые в одну смену. И в этом году все яровые культуры вовремя посеяли сеялкой «Horsch» и сцепками СЗ-5,4.

С тех пор, как я пришел в хозяйство, многое изменилось. Тогда еще были старенькие К-700, чтобы выйти из положения, в две смены работали, а сейчас в одну все успеваем. Из тракторов у нас есть еще усовершенствованный «Кировец-742», четыре МТЗ-80 и один МТЗ-1221. 16-рядную пневматическую сеялку точного высева «Quivogne» приобрели в дополнение к отечественным МС-8. Ширина захвата у нее 11,2 м. Этой весной она одна посеяла 1,3 тыс. га – подсолнечник и кукурузу.

С комбайнами была похожая история – сначала убрали «Нивами», «Енисеями». Первый «Claas» появился у нас в 2007 году, через год – второй, а теперь у нас их уже пять: по два «Мега» и «Medion», а теперь еще «Tiscano». Успеваем все вовремя убрать.



Г. М. Константинов и Г. С. Насыров

Из опрыскивателей есть прицепной, которым почвенные препараты вносим, а все остальные операции выполняет «Туман-2М». Он удобный, маневренный, грех на него обижаться, но немного повреждает посевы. Когда фунгицидами работаем по зерновым – колосья сносит, а у подсолнечника при внесении бора корзины повреждает, поэтому мечтаем купить высококлиренсный опрыскиватель.

Самое время поговорить о защите растений...

С. С. Насыров: С «Августом» мы работаем, по-моему, с 2010 года. Сейчас практически 100 % препаратов у нас «августовские». «Химию» ведь купить не проблема, рынок ХСЗР очень насыщенный, а у фирмы «Август» мне нравится техно-

логическое сопровождение. Это ее большой козырь. Сейчас и другие компании стараются, но у нас сложились тесные отношения с ульяновским представительством – с Петром Ивановичем (*прим. ред.:* П. И. Филатов, глава представительства), с нашим куратором Г. М. Константиновым. Несколько лет в хозяйстве не было агронома, поэтому их помощь была мне особенно нужна. По любому случаю приезжают, по телефону вопросы решают, за все эти годы не было такого момента, чтобы мне сказали, что нет нужного нам препарата. Нас никогда не подводят с поставкой, а мы не подводим с оплатой.

Г. С. Насыров: Начнем с озимой пшеницы. Кстати, ее возделывание было темой моей дипломной работы, и все опыты мы проводили вместе с Геннадием Михайловичем Константиновым. Я и сейчас у него многому учусь.

Обработку семян проводим примерно за две недели до посева протравочной машиной ПС-10. Она и раньше была той же марки, только старенькая, а сейчас новую купили, модернизированную, но все равно она технически не доработана: очень трудно выдержать нужную норму расхода рабочего раствора. При протравливании используем только «августовские препараты», как инсектицидные – Табу, так и фунгицидные, которые чередуем: раньше это были Виал ТрасТ, Виал Трио, теперь вот смесь Синклера с Оплотом и Оплот Трио. Обработанные семена сразу загружаем в биг-бэги, а оттуда погрузчиком – в бункер сеялки.

Для себя я закладываю сравнительные опыты с препаратами разных компаний, оставляю контрольные участки, и, честно говоря, протравители «Августа» еще ни разу не подводили.

После одного случая с ячменем, когда хлебные блошки уничтожили его буквально за несколько дней, семена обязательно обрабатываем Табу. Так что протравливание у нас полноценное.

На всех сроках сева?

На яровых – да, на озимой пшенице поздних сроков сева обычно не применяем Табу, но в этом году, наверное, придется. Погодные условия способствуют размножению вредителей – сейчас 32 °С, а обещают дальнейшее повышение температуры.

Весной делаем гербицидную обработку, раньше это была смесь Балерины с Мортирой, которую пока оставили на яровых зерновых, а на озимой пшенице в этом году решили на Балерину в чистом виде.

Г. М. Константинов: Сейчас уже Балерина Супер появилась, Мортиру будем потихоньку убирать с зерновых, потому что на подсолнечнике будем ее применять, два года подряд ее нежелательно использовать. На яровых зерновых Биолан Супер внедряем...

Г. С. Насыров: Чтобы устойчивые сорняки не появлялись. На озимой пшенице, посеянной по парам, к гербициду добавляем инсектицид Борей, а также фунгициды Кредо, или Балий, или Колосаль Про, удобрения, например, Мегамикс, и антистрессовый препарат Альбит.

Как же вы делаете такую сложную смесь?

На растворном узле готовим раствор удобрений, а в поле уже добавляем препараты.

Г. М. Константинов: Пшеницу, посеянную по чистым парам, сначала обработали Кредо или Балием, потому что на хорошо раскутившихся растениях после зимовки много болезней, а потом Колосалем Про. При посеве по занятым парам обычно делаем одну обработку Колосалем Про по флагу-листу. Кредо применяли в лесной зоне, где больше мучнистой росы, и при умеренных температурах он хорошо сработал. А Балием опрыскивали посеи, где рассчитывали на высокий урожай и получили его – 42,3 ц/га. Озимую пшеницу обрабатываем в фазе второго междоузлия, когда и болезни проявились, и вредители, и сорняки многолетние выходят, особенно вьюнок полевой, поэтому нам удается и с ним справиться.

Что на горохе применяете?

Г. С. Насыров: На нем минимум обработок. Раньше протравливали семена ТМТД ВСК, а теперь – Синклером. Сею сеялками СЗ-5,4, чтобы растениям усатых сортов легче усиками сцепляться: при междурядье 15 см поле как ковер. В прошлом году Готик и Флагман выращивали, но выбрали Готик – он устойчив к полеганию. По всходам обязательно применяем гербицид Парадокс, 0,3 л/га плюс ПАВ Аллюр 0,1 л/га, а против гороховой зерновки – Борей, 0,15 л/га. Бывало, что слишком сильно тля размножилась, тогда работали Брейком. Но обычно хватает одного раза.

Семена кукурузы приходят уже обработанные протравителями. Для защиты от сорняков из года в год пользуемся почвенными гербицидами, а в этом сезоне погода не позволила – засуха, поэтому по всходам применили Балерину, 0,5 л/га, и все четко получилось, результат очень хороший.

Много ли у вас сои?

Около 500 га, выращиваем ее третий год. Семена сорта Аннушка протравливаем Синклером и Табу против клубневых долгоносиков, которые здорово объедают всходы. В первый год использовали отечественный инокулянт Ризоторфин, но в засушливых условиях он не сработал, и мы перешли на импортный – Хайкоут Супер Соя, который хорошо себя показывает.

Г. М. Константинов: В этом сезоне до посева применили гербицид Пропонит, по всходам на одном поле отработали смесью Плектор + Алсион + Аллюр, чтобы убрать осоты, а на другом, как и в предыдущие годы, Корсаром Супер.

Г. С. Насыров: Болезней и вредителей сои пока на полях нет, но мониторинг я провожу, чтобы не упустить опасный момент. Так как соя неравномерно созревает, проводим на ней десикацию Сухо-

ем. В первый год собрали около 13 ц/га, в 2020 – 14 - 16 ц/га. Семена пока массовой репродукции, отработываем технологию выращивания.

С. С. Насыров: В этом сезоне рассчитываем на большее. Но даже если даст 15 ц/га, при прогнозируемой цене 50 руб/кг это будет равносильно более чем 30 ц/га пшеницы.

В принципе сезон неплохой, если учитывать, что первые весенние осадки выпали 27 - 28 апреля, а следующие – 12 июня. Зерновые засухо выстояли, посеги сои нормально держатся. Будем надеяться, что кукуруза и подсолнечник не подведут. Озимая пшеница дала от 25 до 35 ц/га зерна очень хорошего качества с влажностью 11,6 %. Мы практически по всем полям сделали анализы и получили вот такие результаты: клейковина – 26 - 28 %, протеин – 15 - 16,5 %, ИДК – 93 - 99, натура – 770 - 820, практически четкий третий класс. Поэтому пока ничего не продаем, ждем хорошей цены. За последние 10 лет мы полностью отстроили зернохранилища: каждый год по складу.

Ячмень дал в среднем 18 ц/га, а одно поле – 25 ц/га. Яровую пшеницу пока не убирали. Но гневить бога не будем, по этому году урожаем неплохой. Конечно, в прошлом году мы собирали 50 - 60 ц/га зерновых, но осенью 2020 года ожидали худшего – влаги в почве не

было абсолютно. Снег выпал, но на него не рассчитывали: у нас все поля под уклоном, практически везде он больше 3°, и бывали годы, когда снег сходил за три - четыре дня. Этой весной такого не произошло, таяние затянулось, и влага вся ушла в почву. Был другой минус – озимые под снегом немного перемерзли, была небольшая гибель. Кто знает, может это и к лучшему, что посеги были слегка изреженными, иначе влаги бы не хватило, урожай не получили бы совсем.

Какие сорта и гибриды выращиваете?

Г. С. Насыров: Мы обновили семена озимой пшеницы, обычно выращиваем четыре сорта в равных пропорциях, в этом году посеги Светоч, Льговскую 4, Базис и Марафон, до этого был еще Скипетр. Ячменя было три сорта: Нутанс 553 и два пивоваренных – Эксплорер и Деспина, но остановились на последнем. Из двух сортов яровой пшеницы – Ульяновская 100 и Ульяновская 105 – оставили последний, получив из элиты семена первой репродукции.

Каждый год сею на силос 100 - 150 га кукурузы, раньше это были сорта, а в этом году решили попробовать гибрид Каскад 195, он сейчас очень хорошо выглядит, сформировал початки.

С. С. Насыров: В этом году сушку ставим, можно попробовать выращивать на зерно.

Г. С. Насыров: Подсолнечник занимает 1,2 - 1,3 тыс. га, и на 99 % это гибриды «Пионера». Хотя берем на испытания семена компаний «Сингента», «Лимагрейн», «Евралис», но в производство их не вводим. Когда в основном работали по классической технологии, выращивали гибриды П 62 ЛЛ 109, П 63 ЛЛ 01, П 63 ЛЛ 124, а последние три года перенимаем опыт, сею гибриды, устойчивые к трибенурон-метилу (П 62 ЛЕ 122, П 63 ЛЛ 01), и планируем отводить под них примерно 50 % площадей подсолнечника. Мы научились выращивать неплохие урожаи, не ниже 20 ц/га. В 2020 году в среднем получили 24 ц/га в зачетном весе, а на отдельных полях – 39.

То есть обновили свой рекорд.

А знаете, те 32 ц/га тоже не с неба упали. Мы тогда работали по молдавской технологии, причем под контролем республиканских специалистов, использовали сорта молдавской селекции, под основную обработку вносили по 10 ц/га удобрений, в овраг их не сваливали – у нас же было передовое в области хозяйство. Идеально выравнивали поля, вносили почвенные гербициды, сеяли румынскими сеялками СПЧ со скоростью не более 6 км/ч. Потом еще вносили ЖКУ, успевали сделать две - три междурядные обработки. А уборку проводили венгерскими рядными жатками ПСП-



Ради́ф (слева) и Гаде́ль Насы́ровы

1,5, тогда только они не допускали потерь. Такие, кстати, сейчас в Новосибирске делают.

Сколько у вас сейчас работающих?

С. С. Насыров: На постоянной основе – 45, вместе с сезонными – до 80 человек. Хотелось, чтобы было больше молодежи, и она приходит – в этом году взяли двух комбайнеров, но самые опытные механизаторы – предпенсионного возраста. И все-таки мы надеемся на лучшее. Сейчас у нас такая техника, такие зарплаты (за шесть месяцев 2021 года средняя составила 38 тыс. руб.), что рано или поздно молодые люди не захотят уезжать.

Им есть с кого брать пример... Спасибо огромное за беседу!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Контактная информация

Самат Султанович НАСЫРОВ
Моб. тел.: (927) 805-06-86
Гадель Саматович НАСЫРОВ
Моб. тел.: (937) 454-83-54
Геннадий Михайлович КОНСТАНТИНОВ
Моб. тел.: (927) 272-25-21

Как это работает

Когорта. Защита сои по-новому

В начале 2021 года компания «Август» вывела на российский рынок уникальный препарат Когорта. Это двухкомпонентный гербицид контактного действия, активные ингредиенты которого – хорошо известный бентазон и новое для российского рынка пестицидов действующее вещество – фомесафен. Как применять этот препарат и в чем его особенности?

Действующее вещество фомесафен обладает контактным действием, воздействует на побеги, листья и корневую систему сорняков, останавливает появление их всходов за счет создания гербицидного «экрана». Ингибирует фермент протопорфириноген-оксидазу, что приводит к нарушению функционирования структур растительных клеток и биосинтеза хлорофилла.

Препаративная форма Когорты – водно-гликолевый раствор – уникальна тем, что выдерживает замораживание до минус 40 °С, не теряя своих свойств при разморозке. Препарат полностью готов к применению уже при плюс 5 °С.

В рамках регистрационных испытаний мы протестировали Когорту в агроклиматических условиях Амурской области в дозировках от минимальной до максимальной, а также опробовали препарат в различных баковых смесях с другими гербицидами. Действие Когорты проявляется уже на вторые сутки после опрыскивания, особенно быстро препарат работает при использовании в солнечную ясную погоду – сорняки начинают чернеть буквально на глазах.

Когорта в чистом виде в норме расхода 2 л/га является мощным инструментом в борьбе с видами польни и осота, ее эффективность против них превышает 80 %. Уникальное действие препарат оказывает на щирицу запрокинутую, сорняк «сгора-

ет» за два - три дня, и на поле от него не остается и следа. Когорта даже в дозировке 1,5 л/га уничтожает щирицу со 100%-ной эффективностью. Распространенные у нас виды горцев – птичий, почечуйный и Бунге – тоже не могут устоять перед действием Когорты и погибают полностью, как и пикульник двунадрезанный, дурнишник обыкновенный, шандра гребенчатая, ярутка полевая, лапчатка низкая, гречиха татарская и др. Подвержен действию Когорты также хвощ полевой: после обработки он полностью чернеет, особенно его узелки, часть растений погибает полностью, остальные заметно тормозятся в росте. Если на поле много хвоща, то в первые дни после внесения Когорты он выглядит абсолютно черным.

Когорта оказывает некоторое воздействие и на отдельные виды злаковых сорняков, например, просо куриное (в фазах всходы - первые два листа). Но для полного уничтожения злаков требуется ее совместное или последовательное применение с гербицидами Миура или Квикстеп.

Из малочувствительных к Когорте видов можно выделить марь белую, лебеду и коммелину обыкновенную. Для усиления действия препарата против мари и лебеды к нему необходимо добавить 5 - 7 г/га Алсиона.

Коммелина – наш уникальный сорняк из семейства Традесканци-

евые, избавиться от него тяжело. Но у «Августа» есть решение проблемы. Начинать бороться с коммелиной следует до всходов гербицидами, и лучше Глектора решения здесь не найти. В его основе лежит действующее вещество диклосулам из класса триазолпиримидинов, он проявляет системное действие, является ингибитором образования фермента ацетолаттасинтазы. Плектор выпускается в форме водно-диспергируемых гранул, обладает почвенной активностью. Баковые смеси Плектор, 0,04 кг/га + Симба, 1,4 л/га и Плектор, 0,04 кг/га + Камелот, 3 л/га при почвенном применении обеспечивают эффективность против коммелины обыкновенной свыше 90 %.

Для работы любого почвенного гербицида необходимы влага и тепло. Если влаги в нашем регионе с избытком, то тепла в последние сезоны заметно не хватает. За годы испытаний было установлено, что Плектор не боится весенних холодов и здесь имеет преимущество перед гербицидами на основе триазининов. К тому же при почвенном применении этот гербицид совершенно не фитотоксичен для культуры.

Если с коммелиной приходится бороться уже по вегетации сои, то лучшим решением будет баковая смесь Когорта, 2 л/га + Плектор, 0,03 кг/га + адьювант, ее эффективность против этого сорняка составляет 80 - 90 %. Эта же комбинация прекрасно справится с переросшими польнями и осотами.

Когорта на данный момент, без сомнений, является лучшим решением в борьбе со злостными и трудноискоренимыми сорняками в нашем регионе. Быстрое контактное



Бодяк полевой через 4 дня после обработки смесью Когорта, 2 л/га + Миура, 0,8 л/га + ПАВ Аллюр, 0,2 л/га



Коммелина обыкновенная через 4 дня после обработки смесью Когорта, 2 л/га + Плектор, 0,03 кг/га + Миура, 0,8 л/га + ПАВ Аллюр, 0,2 л/га

действие препарата обеспечивает надежную и мягкую для сои защиту от сорняков. В последние годы вегетационный сезон на Дальнем Востоке сопровождался низкими температурами, недостатком солнечного света, переувлажнением. Это неблагоприятно воздействовало на рост и развитие нашей основной культуры: соя постоянно находилась в стрессе. Чтобы не усугублять ситуацию, лучше использовать такие препараты, как Когорта и Плектор. Фитотоксичность для культуры бу-

дет минимальной, растения быстрее отойдут от стресса и начнут расти, дадут более высокий урожай.

Иван МОЛОДЦОВ,
глава представительства
«Августа» в г. Благовещенске
Фото из архива «Августа»

Контактная информация

Иван Анатольевич МОЛОДЦОВ
Моб. тел.: (914) 554-22-33

Партнеры

«Все началось с Балерины»

ИП Игорь Васильевич ХОХОЕВ – официальный дистрибьютор компании «Август», работающий в городе Моздок. Он снабжает средствами защиты растений земледельцев Северной Осетии - Алании. Здесь популярны гербициды Балерина, Ластик Топ, Ластик Экстра, Миура и Эсток, протравители Оплот Трио, Табу и Табу Нео, фунгицид Кредо, регулятор роста Рэгги и адьювант Адьо. А правильно применять пестициды местным производителям помогают специалисты на местах и, конечно же, технологи «Августа».



Слева направо: Х. Ш. Лукожев, И. В. Хохоев, Ю. С. Кузьмишкин и Х. К. Музаев

РАБОТАЮТ ДЛЯ ФЕРМЕРОВ

Предприятие **Игоря Васильевича ХОХОЕВА** предлагает земледельцам различные средства защиты растений от нескольких крупных производителей пестицидов. С «Августом» он начал сотрудничать более 10 лет назад, а в последние пять лет стал его официальным дилером. Первым проданным «августовским» препаратом в его практике стал гербицид Балерина, который пользуется популярностью и по сей день.

Долгие годы основной культурой местных земледельцев остается пшеница. Правда, после введения таможенных пошлин на зерно ее экономическая привлекательность упала, и многие начали сокращать посевы. Также в регионе возделывают рапс, горох, ячмень, а также лен, площади которого сейчас быстро растут на фоне высоких цен на маслосемена. Отдельные производители делают свои площади орошаемыми – в основном в расчете на выращивание кукурузы.

Мало кто из местных фермеров имеет агрономическое образование. Поэтому решать возникающие с растениями проблемы людям бывает очень сложно. В таких вопросах им на помощь приходит **Хасан Шагапович ЛУКОЖЕВ** – опытный агроном, работающий в Моздокском районе. Он пользуется у фермеров непререкаемым авторитетом: коллеги шутят, что ему достаточно просто оставить на поле канистру из-под препарата, и этого будет достаточно, чтобы другие тут же взяли его применять.

МЕСТНЫЕ ПРОБЛЕМЫ

Моздокский и прилегающие к нему районы Северной Осетии расположены в степной зоне. Основной лимитирующий фактор здесь – недостаток воды. Хотя среднегодовое количество осадков составляет 450 мм, и кажется, что это не так уж и мало, выпадающие они неравномерно, в критические моменты развития растений часто не хватает влаги. Кроме того, для местного климата характерны суховеи и воздушная засуха, а также резкие перепады температур, особенно весной. Все эти фак-

торы сказываются на развитии растений, а возвратные заморозки могут быть причиной их гибели. Неудивительно, что самые популярные вопросы, которые фермеры задают консультантам, звучат так: как спасти растения, которые слабо кустятся из-за засухи или пострадали от заморозков?

«Во времена СССР в Моздокском районе было около 45 тыс. га орошаемых земель, но потом мы все это потеряли, и сейчас только начинаем восстанавливать, – поясняет начальник районного отдела Россельхозцентра **Хазмурат Кимиевич МУЗАЕВ**. – 2020 год был очень засушливый. Многие из-за этого очень поздно посеяли озимые, но дождей не было до конца декабря. В результате даже рапс взошел только в январе, но ударил мороз, и всходы погибли. В прошлом сезоне всему району пришлось пересевать рапс, а это около 14 тыс. га».

Но земледельцам приходится преодолевать не только климатические сложности. С каждым годом здесь становится все больше вредителей. Зерновые страдают от хлебных блошек, клопа вредная черепашка и злаковых мух. Двудольным особенно досаждают чешуекрылые. «В позапрошлом году у нас появилась подгрызающая совка, – рассказывает Хасан Лукожев. – Мы работали на льне гербицидами, поле было очень чистым. Оставили его буквально на пару дней без внимания и в результате увидели выеденные «окна» диаметром по 5 м, и никаких следов вредителей. Как будто там коровы паслись! Оказалось, что в почве прячутся гусеницы совки, я специально приехал ночью и увидел, как они активно вредят. В итоге работать по ним тоже пришлось ночью. В прошедшем сезоне была еще и вспышка лугового мотылька. А после того, как многие посеяли вместо рапса горчицу, возникла проблема с крестоцветной блошкой, которую очень трудно было убрать, пришлось против нее делать до четырех обработок».

Еще одна проблема рапса – сорняк репник морщинистый. Он и похож на рапс, и всходит одновременно с ним, и сходен по биологии, ничем не убьешь. Появился и распространяется все шире».

ЧТО ВОСТРЕБОВАНО

В качестве протравителя семян пшеницы здесь популярен фунгицидный препарат Оплот Трио. По мнению Хасана Лукожева, он отлично снимает все проблемы с заболеваниями и выгодно отличается этим от протравителей других фирм. Кроме того, часто используют инсектицидные протравители Табу и Табу Нео. Раньше их добавляли только в случаях, когда пшеницу сеяли по пшенице, чтобы защитить ее от жужелицы, но теперь этот вредитель встречается и после рапса. Кроме того, такой прием помогает убрать злаковых мух.

Чтобы избежать проявления прикорневых гнилей, весной используют фунгицид Кредо. «В сезоне 2021 года всходы появились только в феврале, и чтобы усилить кущение и увеличить корневую систему, многие земледельцы решили попробовать применить регулятор роста Рэгги, – рассказывает Хасан. – Результаты понравились, думаю, многие и дальше возьмут препарат на вооружение. Весной против прикорневых гнилей используем фунгицид Кредо

вместе с гербицидами. Из других «августовских» фунгицидов мне понравился Балий. Еще добавлю, что в нашем засушливом районе, где кукурузу почти не выращивают, пока нет проблем с фузариозом. Но в дальнейшем с развитием полива нужно готовиться к борьбе и с этой болезнью».

Что касается гербицидов, то чаще всего фермеры заказывают у И. В. Хохоева препарат Балерина. Популярен Ластик Топ, помогающий бороться со злаковыми сорняками, в том числе с распространенным на местных полях овсягом. Агроном Хасан Лукожев также рекомендует производителям гербицид Балерина Форте, эффективность которого он успел оценить по достоинству.

По его мнению, культура земледелия в регионе растет, а защита посевов постоянно совершенствуется. Какие новые препараты местные специалисты хотели бы видеть в «августовской» линейке? В ближайшее время здесь особенно будут востребованы фунгициды и инсектициды третьего класса опасности для пчел.

«Август» предлагает

Менеджер по ключевым клиентам представительства в с. Кочубеевское (Ставропольский край) **Юрий Сергеевич КУЗЬМИШКИН:**

Мы предлагаем аграриям обратить особое внимание на гербицид Бомба, который в других регионах набирает популярность наряду с Балериной либо используется в баковой смеси с ней. У Бомбы шире окно применения, и ее можно использовать тогда, когда для Балерины сроки внесения ушли. В баковой смеси оба эти препарата работают исключительно эффективно, но при этом мягко и безопасно для культуры.

При применении любых гербицидов в форме водно-диспергируемых гранул мы обязательно рекомендуем добавлять адьювант, сейчас у нас их четыре. Еще одна полезная новинка «Августа» – пеногаситель Пегасит. Добавляя его в раствор в первую очередь, мы легко избегаем обильного пенообразования.

Технологи «августовцы» всегда готовы помочь земледельцам в определении вредных объектов и подборе препаратов. Мы рядом.

Елена ПОПЛЕВА

Фото из архива «Августа»

Контактная информация

Игорь Васильевич ХОХОЕВ
Моб. тел.: (928) 235-58-30
Хасан Шагапович ЛУКОЖЕВ
Моб. тел.: (928) 065-15-80
Юрий Сергеевич КУЗЬМИШКИН
Моб. тел.: (962) 443-20-44

ТАТ АГРО ЭКСПО 2022

МВЦ
Казань Экспо

IV специализированная сельскохозяйственная выставка достижений АПК
24-25 февраля

| ТЕХНИКА И ЗАПЧАСТИ

| РАСТЕНИЕВОДСТВО

| ЖИВОТНОВОДСТВО

| ПЕРЕРАБОТКА

| АГРОХОЛДИНГИ

| ЦИФРОВИЗАЦИЯ

| МАЛЫЕ ФОРМЫ ХОЗЯЙСТВОВАНИЯ

Организаторы: Министерство сельского хозяйства и продовольствия Республики Татарстан

АО "РАЦИН" +7 (843) 221-77-95
expo.racin@tatar.ru

tatagroekspo.ru
@tatagro_expo

Совет по сезону

Питание озимой пшеницы



Для весенней подкормки озимой пшеницы подходят аммиачная селитра или КАС

Хороший урожай озимых невозможен без грамотной весенней подкормки. Разобраться в том, как получить от нее максимальный эффект, нам помогли руководитель региональной группы «АгроЛаборатория-Ставрополь» компании «Август» Михаил Славович СУПРУНЕНКО и агрохимик Марина Владимировна ЛЕОНОВА.

ЧТО В ПОЧВЕ

Оптимальные дозы минеральных удобрений для обеспечения плановой урожайности культуры можно рассчитать только на основании результатов анализов почвы. Их можно сделать во всех агролабораториях «Августа», в том числе и в нашей. Отметим, что для выполнения анализов и формирования рекомендаций требуется не один день, а как минимум неделя. В связи с этим желательно не ждать до начала сева, а сдавать почвенные пробы на исследования сразу после уборки предшественника.

Мы обследуем корнеобитаемый слой почвы глубиной до 30 см, определяем запасы азота, фосфора, калия, серы, кальция, магния, а также содержание гумуса. При этом смотрим состав анионов и катионов, то есть исследуем содержание солей.

Почему мы остановились именно на слое почвы до 30 см, если корни пшеницы проникают еще глубже? Исходим из того, что нижележащий слой корневая система осваивает уже на более поздних стадиях развития растений, когда основа для урожая заложена, а об их питании можно судить по данным листовой диагностики и корректировать его при помощи листовых подкормок. Прежние агрохимические службы определяли содержание элементов питания в слоях 0 - 20 см и 20 - 40 см, но мы работаем немного иначе.

На основании данных анализов лаборатория делает расчет минерального питания пшеницы, исходя из плановой урожайности того сорта, который будут выращивать, с учетом условий региона и особенностей конкретного поля. Также вносим поправки, ориентируясь на запасы продуктивной влаги. В результате определяем, какие дозы элементов питания необходимо внести на фоне стандартной технологии обработки почвы.

Пример: не так давно мы делали подобный расчет удобрения пшеницы сорта Тая (семена – суперэлита) с планируемой урожайностью 80 ц/га. Анализ почвы показал, что она неплохо обеспечена азотом NO_3 (50 мг/кг), но обеспеченность фосфором P_2O_5 невысока и составляет 30 мг/кг. Поэтому для получения нужного результата хозяйству необходимо внести

всего-навсего 100 кг/га аммофоса при посеве, что соответствует 52 кг фосфора и около 10 кг азота по действующему веществу (д. в.).

Обеспеченность почвы фосфором нужно смотреть всегда, потому что если его не хватает, то плановой урожайности достичь не получится, сколько бы азота мы ни вносили (в этом случае недостаток фосфора будет лимитирующим фактором). При его нехватке следует предусмотреть внесение фосфорных удобрений перед посевом. И конечно, когда анализы выявляют недостаток калия, то мы должны заранее добавить и этот элемент под основную обработку.

Если технология выращивания пшеницы в хозяйстве отличается от стандартной (No-till, Strip-till либо другой вариант), в расчетах делаем соответствующие поправки. Еще одна отличительная черта нашей лаборатории – мы конкретно подсчитываем количество удобрений для каждого поля и учитываем, какие их виды использует или иное хозяйство.

Но на этом наша работа не заканчивается. Как только появляются всходы, предприятия привозят в «АгроЛабораторию-Ставрополь» образцы растений для обследования их на заболевания и почвы для определения содержания нитратного азота (самого доступного и необ-

ходимого для роста растений) и легкогидролизуемого щелочного азота, который в первую очередь переходит в нитратный. Эти данные дают нам возможность понять, хватит ли азота для получения планового урожая, и позволяют уточнить его количество для весенней подкормки. Если оказывается, что доступного азота для развития растений достаточно, то мы можем даже сэкономить на весенней подкормке, так как она сведется к однократному внесению небольшой дозы удобрений.

Экономия на удобрениях всегда должна быть обоснованной. К сожалению, некоторые крупные хозяйства нередко хотят потратить меньше, а получить больше. Но если работать только на потенциале почвы, то последствия не заставят себя ждать. Ведь почва – единственное средство производства, в которое чем больше вкладываешь, тем больше получаешь.

Пример: одно из предприятий нашего региона почти без применения удобрений получило большой, до 1000 ц/га, урожай сахарной свеклы. Мы попросили привезти почву после уборки на анализ, и он показал, что сейчас ее обеспеченность элементами питания крайне низкая – настолько, что если хозяева не изменят отношения к своей земле, то года через четыре

они уже не смогут собрать свеклы больше, чем 200 - 250 ц/га.

К счастью, в большинстве хозяйств технологии и удобрения используют грамотно.

Пример: один из наших клиентов в засушливом районе без орошения получал по 80 ц/га озимой пшеницы как в 2020 году с критически малым количеством осадков, так и в прошлом сезоне, когда влаги было достаточно, зато сильнее развивались болезни. Несмотря на различные трудности, предприятию удалось достигать стабильно высоких результатов.

КАКИЕ УДОБРЕНИЯ?

Еще раз напомним, что внесение удобрений часто нужно начинать с осени. Отдельный вопрос – сера, обеспеченность которой практически везде очень низкая (крайне редко встречается средний уровень). Проблему дефицита этого элемента можно решить при помощи припосевного внесения сульфата аммония, содержащего не только азот в аммонийной форме, которая потом перейдет в нитратную, но и 21 % серы. На наш взгляд, это удобрение пока недооценено нашими сельхозпроизводителями – может быть, потому, что оно чаще выпускается в кристаллической форме, которую сложно вносить. Заводы сейчас производят и гранулированный сульфат аммония, но он не так распространен. Альтернативой может быть добавление серы в листовых подкормках, но это значительно дороже. Поэтому нам уже удалось убедить многие хозяйства в целесообразности применения серосодержащих удобрений – сульфаммофоса или сульфата аммония – для сбалансированного минерального питания пшеницы.

Что касается первой весенней подкормки озимых зерновых, то для нее мы рекомендуем аммиачную селитру. Благодаря содержанию нитратного азота она действует быстрее и эффективнее других видов удобрений при наличии достаточного количества влаги и удобна в применении. А вот в сухую погоду и при неблагоприятном прогнозе по осадкам КАС может иметь преимущества, при этом по содержанию

азота аммиачная селитра и КАС довольно близки, так что при прочих равных условиях стоит руководствоваться технологическими особенностями хозяйства.

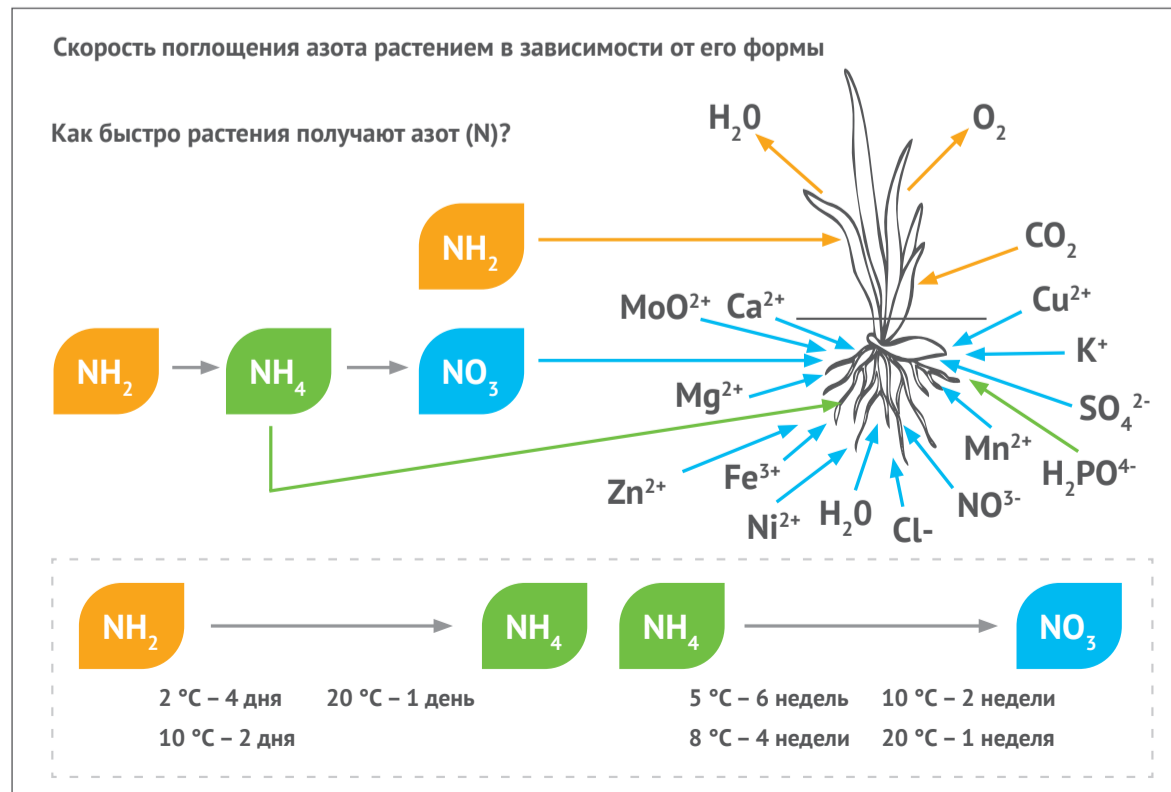
Иногда рано весной вегетация возобновляется, но снова прерывается похолоданиями. В этих случаях на озимой пшенице могут быть заметны симптомы фосфорного голодания, которые подтверждает тканевая диагностика. Но если мы использовали фосфорные удобрения под основное внесение или при посеве, и в почве фосфора достаточно, то добавлять его в ранневесенние подкормки не нужно. Потребление этого элемента временно падает при слабом сокодвижении в растениях, но стабилизируется после потепления.

ВРЕМЯ ПОДКОРМКИ

При планировании больших урожаев озимой пшеницы, 80 - 100 ц/га, на которые позволяют рассчитывать потенциал сорта и технологии, мы рекомендуем делать весенние подкормки в два приема, поскольку усвоить необходимое количество за один раз растения не в состоянии. Считаем, что в первую подкормку нужно внести на 15 - 20 % больше д. в., чем во вторую. При этом выбор момента для первого внесения зависит от местных условий. В отношении холодных восточных районах Южного федерального округа, где весна наступает медленнее, лучше начинать по мерзлотовой почве, а вторую подкормку делать приблизительно через две недели после первой. А в зоне умеренного увлажнения и быстрого нарастания весенних температур, где гораздо сложнее равномерно распределить удобрение по горизонту так, чтобы оно не смывалось и не стекало при быстром таянии снега. Надежнее ориентироваться на начало весеннего оттаивания, когда корневая система достигает длины 3 - 5 мм от узла кущения. Вторую же подкормку в таких районах необходимо делать после того, как корешки отрастут еще на 15 мм. Временной разрыв необходим, поскольку иначе теряется смысл дробного питания в соответствии с развитием растений.

У некоторых наших хозяйств есть опыт внесения подкормок с осени. Речь идет о случаях низкой обеспеченности почв азотом и серой, когда мы понимаем, что весной не сможем снабдить растения полноценным питанием. Выручает осеннее внесение сульфата аммония. Содержащийся в этом удобрении аммонийный азот при низких температурах фиксируется в составе почвенно-поглощающего комплекса, а после потепления переходит в нитратную форму за 5 - 7 дней. Но при составлении таких рекомендаций нужно обязательно учитывать тип водного режима и плотность почвы.

Альгирдас РУЙБИС
и Елена ПОПЛЕВА
Фото из архива «Августа»



Контактная информация

Михаил Славович
СУПРУНЕНКО
Моб. тел.: (903) 418-09-56
АгроЛаборатория-Ставрополь
Тел.: (865) 299-10-17,
(861) 446-05-06

Новинки

Новые инсектициды «Августа»



Гусеницы хлопковой совки на кукурузе перед обработкой

В последнее время вредители сельхозкультур проявляют себя особенно ярко. Причин тому несколько: изменение климата, которое способствует продвижению вредоносных видов на север; увеличение площадей под яровым рапсом, который нуждается в серьезной защите от рапсового цветоеда и капустной моли, а также подсолнечника и кукурузы на зерно, для которых очень важна защита от хлопковой совки и других вредителей. Высокие требования к качеству и безопасности урожая требуют от земледельцев особо тщательного подхода к выбору инсектицидов. И «Август» предложит им в сезоне-2022 новые эффективные инструменты – препараты Стилет и Скарабей.

СТИЛЕТ

Этот инсектицид относится к группе препаратов Expertrum, так как содержит уникальное сочетание действующих веществ из разных химических классов – индоксакарб, 100 г/л + абамектин, 40 г/л. Первый компонент из класса оксадиазиннов обладает особенным механизмом действия, прерывает проведение нервного импульса у вредителей и обладает овицидным действием против некоторых видов чешуекрылых. Абамектин – инсектоакарицид биологического происхождения на основе вещества, продуцируемого бактерией *Streptomyces avermitilis*. Обладает контактно-кишечным действием и трансламинарной активностью против вредных насекомых и растительноядных клещей.

Препарат выпускается в форме масляной дисперсии. Он зарегистрирован для применения на полевых, овощных, плодовых культурах и на виноградниках в дозировках от 0,3 до 0,55 л/га.

Стилет быстро, в течение 2 ч, проникает в ткани растения, что обеспечивает устойчивость препарата к смыванию осадками и фотолитическому и продолжительное защитное действие препарата.

Основное преимущество Стилета – высокая эффективность против многих видов чешуекрылых, трипсов, а также клещей. Препарат уничтожает популяцию вредителей, устойчивых к инсектицидам на основе пиретроидов, неоникотиноидов, ФОС и др. соединений. Поэтому он является идеальным компонентом интегрированной системы защиты овощных культур, садов, виноградников и других культур.

Стилет – эффективное оружие против основных злостных вредителей овощных культур, таких как капустная моль, совка и трипсы, что делает его незаменимым компонентом в системах защиты лука, томатов открытого грунта, а также капусты (белокочанной, цветной, кольраби, пекинской и китайской).

Для лучшего покрытия обрабатываемых поверхностей и усиления эффективности препарата ре-

комендуется добавлять в рабочий раствор ПАВ Полифем.

Важно помнить, что препарат высокоопасен для пчел (1-й класс опасности). До его применения следует оповестить пасеки о необходимости вывезти ульи с территории, прилегающей к обрабатываемым площадям, на расстояние не менее 4-5 км и на срок не менее 4-6 суток.

Испытания Стилета провели в 2021 году в СПК «Колхоз «Терновский» Ставропольского края. Инсектицид в норме 0,3 л/га применили на кукурузе и подсолнечнике в смеси с ПАВ Полифем, 0,06 л/га против хлопковой совки.

На кукурузе до проведения опрыскивания в фазе молочной спелости насчитывалось 24 гусеницы совки на 1 м², из которых 21 экз. находился на початке. Через трие суток после обработки биологическая эффективность Стилета достигла 91,7%. Тем временем в контроле без применения инсектицида количество гусениц возросло до 28 шт/м², а еще через двое суток – до 32.

Подсолнечник перед обработкой находился на 80% в фазе окончания цветения. На одном растении наблюдали 4-6 гусениц совки, или 31 экземпляр на 1 м². Спустя три дня после применения Стилета его эффективность составила 80,6%. Еще через двое суток после этого численность гусениц вредителя в контроле без обработки возросла до 42 шт/м². В дальнейшем из-за чередования дождливой и сухой погоды на поврежденных в контроле корзинках быстро распространилась серая гниль.

Испытали Стилет, 0,5 л/га и в системе защиты плодоносящего сада в ООО «Снежеток» Тамбовской области. Здесь его применили трижды во второй половине лета с интервалом примерно две недели для защиты от второго поколения яблонной плодовой гнили (в пик лета самцов второго поколения), а также от впервые появившейся в хозяйстве гранатовой огневки *Euzophera bigella*. Здесь был важен учет лета самцов плодовой,

при этом интервал между обработками может быть от 14 до 21 дня. Система защиты, в которую входил Стилет, оказалась эффективной, повреждений плодов указанными вредителями не наблюдалось.

СКАРАБЕЙ

Против первого поколения яблонной плодовой гнили здесь же, в «Снежетке», в той же системе защиты испытали новый инсектицид «Августа» Скарабей. Он эффективен при его первичном применении в начале лета бабочек или после массового лета, при интервале между обработками две недели. Опрыскивание Скарабеем провели трижды: в норме расхода 0,6 л/га, а далее – два раза по 0,7 л/га. Наличие д. в. из класса пиретроидов в инсектициде защитило листья и плоды еще и от листовых долгоносиков, тли и листовертки, хотя их отрождение обычно не совпадает по срокам с динамикой отрождения гусениц плодовой гнили.

Инсектицид Скарабей также относится к препаратам группы Expertrum, он не имеет аналогов на рынке. Действующие вещества – дифлубензурон, 300 г/л и эсфенвалерат, 88 г/л, препаративная форма – суспензионная эмульсия.

Дифлубензурон относится к ингибиторам синтеза хитина, обладает контактным и кишечным действием, нарушает процессы линьки у вредных насекомых. Он не действует на имаго, но нарушает развитие яиц и личинок (овицидное и ларвицидное действие). Препарат проникает через оболочку яиц и предотвращает выход из них личинок или уничтожает личинок насекомых в момент линьки.

Максимальное проявление овицидного эффекта наблюдается при откладке самками яиц на обработанные препаратом растения. Это делает Скарабей незаменимым и эффективным для профилактических обработок при правильно спрогнозированном лете насекомых.

Эсфенвалерат из класса пиретроидов обладает контактно-кишечным действием, воздействует на нервную систему насекомых. Проявляет также репеллентный эффект.

Скарабей зарегистрирован для применения в садах, на виноградниках, капусте и для борьбы с саранчовыми в дозировках от 0,2 до 0,7 л/га.

Этот препарат предназначен для профессионалов. Ведь для полного раскрытия эффективности дифлубензурана очень важно правильно выбрать сроки обработки, нужно применить препарат на самых ранних стадиях развития насекомых. Эсфенвалерат добавлен в препарат для «подстраховки» и усиления действия Скарабея против более поздних фаз развития фитофагов.

При высокой численности чешуекрылых вредителей рекомендуется применять максимальные нормы расхода инсектицида. Для повышения эффективности обработки следует добавить в рабочий раствор адьювант Полифем и при этом вносить не менее 200 л/га рабочего раствора.

Скарабей проявляет отличную эффективность против листовертки, яблонной плодовой гнили, капуст-



Гусеницы хлопковой совки на подсолнечнике перед обработкой



Погибшая гусеница совки через три дня после обработки полевых культур Стилетом



Плоды, поврежденные яблонной плодовой гнилью (кремовая гусеница) и гранатовой огневкой (розовая гусеница) в контроле



Плоды, защищенные Стилетом и Скарабеем

ной моли, совок, а также саранчовых вредителей, вызывая их гибель на всех стадиях развития – от яиц до имаго. Этот инсектицид сохраняет активность при высоких температурах и устойчив к инсоляции.

Важно помнить, что Скарабей высокоопасен для пчел (1-й класс опасности). До применения препарата следует оповестить пасеки о необходимости вывезти ульи с территории, прилегающей к об-

рабатываемым площадям, на расстояние не менее 4-5 км и на срок не менее 4-6 суток.

Надеемся, что новые инсектициды компании «Август» Стилет и Скарабей помогут вам защитить урожай в сезоне-2022!

Материал подготовила
Ольга РУБЧИЦ
Фото В. Панченко
и И. Харитонова

Агроном агроному

В саду и на поле



Вместе со специалистами портала технологического сопровождения «Поле-онлайн» (www.pole-online.com) продолжаем подводить итоги сезона-2021. На сей раз узнаем, чем закончился эксперимент по защите яблоневого сада в Казахстане и как невзирая на тяжелые погодные условия украинским агрономам удалось собрать богатый урожай подсолнечника.

ЯБЛОНЕВЫЙ САД. КАЗАХСТАН

В Жамбылской области весна выдалась поздняя, затяжная и холодная. Температура была ниже среднегодовой, осадки – выше среднеголетних. В селе Кулан, расположенном в предгорьях Киргизского хребта, находится яблоневый сад ТОО «SV-AGRO» площадью 150 га. В прошедшем сезоне на одном из его участков под руководством менеджера-технолога ТОО «Август-Казахстан» в г. Таразе **Темирбека Бекебаева** применили комплексную защиту насаждений препаратами «Августа» на площади 3,9 га в трехлетнем яблоневом саду, где выращивают среднеспелый сорт Фуджико.

Разработанная схема опрыскивания включала в себя использование фунгицидов Кумир, Раёк, Тирада и инсектицидов Шарпей и Борей. По расчетам экспертов, применение этих препаратов должно было защитить яблоню от основных в этой местности проблем: парши, плодовой гнили, листовой тли, моли, мучнистой росы и монилиоза (плодовой гнили).

Первую обработку сада провели в середине апреля, когда яблони достигли фазы «зеленый конус», системным фунгицидом Раёк, 0,15 - 0,2 л/га, эффективным против парши и мучнистой росы.

Вторая обработка последовала спустя 10 дней. Деревья, находящиеся на тот момент в фазе «обособление бутонов», защитили от плодовой гнили инсектицидом Борей, 0,3 л/га, добавив против парши и монилиоза фунгицид Кумир, 4 л/га. Раствор дополнили микроэлементами, в том числе с содержанием бора, и регулятором роста.

В начале мая, когда распустилось 15 - 25 % бутонов, для предотвращения бактериального ожога яблонь применили биологический бактерицид на основе касугамицина, 1,5 л/га совместно с инсектицидом Борей, 0,3 л/га. Через две недели, когда завязи достигли диаметра 0,8 - 1 см, яблони подкормили нитратом кальция (5 кг/га) через капельное орошение.

В середине мая провели комплексный осмотр опытного участка и подвели первые итоги применения пестицидов: они показали высокую эффективность, сад был надежно защищен. Сразу после этого планомерно применили системный фунгицид Раёк, 0,2 л/га, в раствор которого по согласованию с технологом добавили Брексил Кальций, 2 кг/га, и повторно бактерицид на основе касугамицина. Указанные препараты полностью совместимы.

Во второй половине весны в Жамбылской области шли обильные дожди, нередко с градом. Но, благодаря своевременной защите, негативного влияния на яблоневый сад они не оказали. Все это время температура повышалась, оставаясь в пределах нормы: днем – от 31 до 35 °С, ночью – от 18 до 21 °С.

В первый день лета провели профилактическую обработку сада фунгицидом Тирада 2 л/га и инсектицидом Шарпей, 0,2 л/га. К ним добавили карбамид в норме 5 кг/га. Также через систему капельного орошения подкормили сад NPK, 5 кг/га. Через три недели после обработки вместе с агрономом сельхозпредприятия провели плановый осмотр, который показал отличную работу препаратов.

По техническим причинам к уборке опытного участка сада приступили с опозданием на 7 - 10 дней, но это не сказалось на качестве плодов – погода в сентябре стояла благоприятная: температура днем – от 7 до 10 °С, ночных заморозков не было. Урожайность составила 8 т/га.

Как сообщил Т. Бекебаев, руководство ТОО «SV-AGRO» осталось очень довольным проведенным экспериментом. Качество яблок – одномерность, масса одного плода, цвет, вкус и сочность –

было на высоком уровне. В хозяйстве убеждены в том, что к отличному результату привело применение технологической схемы защиты сада, основанной на препаратах «Августа».

УКРАИНА. ПОДСОЛНЕЧНИК

Как рассказал в своем блоге региональный представитель ООО «Август-Украина» в Харьковской области **Николай Шевцов**, перед посевом подсолнечника на поле ФХ «Агрофортуна» осенью провели вспашку на глубину 32 см, а ранней весной – боронование для закрытия влаги. Посевная, однако, на Харьковщине началась позже обычного – апрель и май выдались дождливыми и холодными.

Подсолнечник посеяли сеялкой «John Deer 7000» на глубину 4,5 см с нормой высева 65 тыс/га. Сразу после этого внесли гербициды Дерокс, 2,5 л/га (в РФ зарегистрирован под названием Гамбит – прим. ред.) и Симба, 1,6 л/га, которые успешно справились с марью белой и щетинником зеленым.

Погода не радовала и летом. В июле и августе подсолнечник сильно побито градом, из-за чего возник риск заражения поврежденных растений септориозом. Первые его симптомы проявляются на листьях в виде округлых пятен размером 1 - 2 мм со светлыми точками в центре. Пятна впоследствии сливаются, лист приобретает бурую окраску и усыхает, растения преждевременно созревают. Против болезни провели обработку фунгицидом Балий, 1 л/га.

Поражение корзинок растений подсолнечниковой совкой – весьма характерная проблема для хозяйств Харьковской области. На поле ФХ «Агрофортуна» ее удалось избежать благодаря своевременной защите инсектицидом Борей Нео, 0,4 л/га. Урожайность подсолнечника составила от 31 до 38 ц/га, что является очень хорошим показателем.

Перенесемся в Херсонскую область, где на одном из полей-онлайн планировалось защитить от сорняков по классической схеме, с помощью почвенного гербицида Милонга, 4,5 л/га (в РФ зарегистрирован под названием Камелот – прим. ред.). При этом собирались провести детальное внесение азотных удобрений в виде КАС-32 с вегетационными поливами, а также сравнить уровень качества полива и влияния на урожай новых дождевальных машин «Zimmatic» вместо устаревших «Фрегат».

Но погода и здесь внесла свои коррективы. Как сообщил куратор поля **Мирослав Жуков**, осадки превысили среднемесячную норму в два - три раза, их выпало около 130 мм (1300 м³/га), что составило 295 % от нормы. Вследствие избыточной влажности растения стали отставать в развитии и могли погибнуть. Из-за влажной погоды сложились оптимальные условия для развития всевозможных болезней.

Поэтому после обследования поля решили срочно обработать его фунгицидом для защиты верхних листьев и корзинок от комплекса болезней, добавив в рабочий раствор борсодержащие удобрения. Применили баковую смесь фунгицидов Колосаль Про, 0,6 л/га, и Соната (в РФ зарегистрирован под названием Кредо – прим. ред.), 0,5 л/га, хорошо защищающих растения от фомопсиса, фомоза, септориоза, альтернариоза, мучнистой росы и ржавчины – наиболее вредоносной болезни, поражающей верхние листья в условиях Херсонщины во второй половине вегетации культуры.

Одновременно для защиты от вредителей использовали инсектицид Борей Нео, 0,4 л/га, содержащий три действующих вещества. Препарат одновременно показывает высокую скорость действия и длительную защиту (до 25 дней) от тли, видов клопов, лугового и стеблевого мотылька.

Благодаря своевременным защитным мерам и улучшению погодных условий во второй половине лета растения продолжили нормальное развитие.

Уборку провели 6 октября зерноуборочными комбайнами «John Deer (770, 9880i и 650)». Густота растений на этот момент составила 63 - 65 тыс. шт/га. Урожайность культуры на участке поля-онлайн площадью 80 га в перерасчете на базисную влажность (8 %) составила 35,5 ц/га.

О том, что происходило на совместном поле Демо-Центра ЧАО «Зернопродукт МХП» и ООО «Август-Украина» в Винницкой области, в видеорепортажах в течение сезона рассказывал куратор поля **Александр Стасиневич**: «Подсолнечник в этом году мы сеяли 12 мая. Конец весны и начало лета были довольно прохладными. Часто выпадали осадки. Растения развивались медленно, и в первом периоде вегетации мы столкнулись с развитием грибных заболеваний: септориозом и альтернариозом.

Они были успешно остановлены еще на нижних ярусах листьев, благодаря применению системных фунгицидов Колосаль Про и Соната. После этого настала очередь внесения гербицидов Милонга и Симба. Они сработали отлично: посевы подсолнечника до конца вегетации остались чистыми от сорных растений.

В начале цветения подсолнечник обработали фунгицидом Балий, что позволило защищенным растениям сформировать полноценные корзинки. Уборку подсолнечника провели 19 октября комбайном «Case IH 6130» и собрали урожай 38,5 ц/га при влажности семян от 8,1 до 9,5 %. Отличный показатель для такого непростого года!».

Подготовил Альгирдас РУЙБИС
Фото М. Жукова



Подсолнечник в ФХ «Агрофортуна» во время цветения...



...и перед уборкой

«Август» нон-стоп



Команда «августовцев» в Казахстане

ИТОГИ СЕЗОНА-2021

Объем реализации ХСЗР «Августа» на территории ближнего зарубежья в 2021 году достиг 132 млн долл. США и превысил прошлогодний показатель на 26 %. Земледельцам стран СНГ поставлено 9,5 тыс. т продукции компании. Такому росту способствовали расширение дилерской сети, увеличение ассортимента, регистрация новых препаратов и многое другое.

«В странах ближнего зарубежья, лидирующих по объему рынка ХСЗР, – в Беларуси, Казахстане и на Украине – продукция «Августа» пользуется устойчивым спросом, площади ее применения растут, расширяется дилерская сеть, – рассказывает начальник отдела продаж по странам СНГ компании Марат Халиуллин. – Так, в Казахстане объемы поставок по сравнению с 2020 годом увеличились на 35 %. И это несмотря на засушливую весну и лето в ключевых для земледелия районах, где выращивают зерновые и бобовые культуры.

По данным анализа информации цифровой платформы для бизнеса «Qoldau», «Август», как и в 2020 году, стал в Казахстане абсолютным лидером пестицидного рынка. Аналогичная ситуация и в Беларуси: среди производителей-поставщиков «Август» прочно удерживает первенство, занимая долю рынка в 21 %.

Как рассказал М. Халиуллин, в 2021 году существенно возросло потребление продукции компании и на территории Украины, где в этом сезоне выпало большое количество осадков и появилась воз-

можность раскрыть потенциал урожайности культур. Но обильные дожди повлияли и на увеличение засоренности посевов и развитие болезней. Рост продаж ХСЗР производства «Августа» по сравнению с 2020 годом составил 48 % и достиг 40 млн долл. США (с НДС).

В Молдове в этом сезоне также расширили дистрибьюторскую сеть, и за счет привлечения новых клиентов объем продаж «Августа» вырос за год в полтора раза.

Компания активно расширяет ассортимент ХСЗР для плодовых и овощных культур. Благодаря этому растет потребление продукции «Августа» в таких странах, как Азербайджан, Грузия, Армения.

Что касается ключевых рынков, то в Беларуси в 2020 году было зарегистрировано 24 новых препарата компании (не считая перерегистраций и расширений регистрации на новых культурах), еще 13 – в Казахстане и 7 – на территории Украины.

Новые продукты оказались широко востребованы, в том числе фунгициды Балий и Баклер, в состав которых входят действующие вещества, синтезированные на собственном заводе «Августа» в КНР. Хорошим спросом на Украине и в Беларуси стал пользоваться гербицид для защиты кукурузы Фултайм: в течение первого года реализации объем его поставок превысил 50 т.

При работе с клиентами в СНГ «Август» внедряет передовые решения в области цифровизации. Как и в России, партнерам-земледельцам предлагается технологическое сопровождение на основе цифровой платформы «SkyScout», позволяющей вести спутниковый мони-

торинг территорий и отслеживать динамику развития посевов. На сегодняшний день в странах ближнего зарубежья таким образом оцифровано более 300 тыс. га полей.

UZAGROEXPO-2021

С 24 по 26 ноября в Ташкенте проходила 16-я международная сельскохозяйственная выставка «UzAgroExpo-2021». На нее съехались представители более 50 компаний из разных стран, в том из России, Казахстана, Турции, Нидерландов, Украины, Китая, Беларуси, Дании, США, Израиля и других.

Это предприятия и организации, специализирующиеся на производстве и продаже современной сельхозтехники и оборудования, технологий и материалов для растениеводства, животноводства, ве-

теринарии, переработки, транспортировки и хранения продукции.

Конечно, республика знаменита своим хлопком, и потому посетители стенда «Августа» в первую очередь интересовались пестицидами для его защиты. Среди них препарат номер один республике более 15 лет считается дефолиант хлопчатника Авгурон Экстра, а из новинок компания предлагает хлопководам протравитель Табу Супер для обработки семян хлопчатника против вредителей всходов.

Так как со следующего года зерновые кластеры и фермеры Узбекистана получают право свободно продавать пшеницу по рыночным ценам, земледельцы охотнее ее возделывают. А потому гостей заинтересовала система защиты этой культуры с помощью «августовской» продукции. На территории республики к применению разрешены протравители Оплот, Табу и Витарос, гербицид Бомба, фунгицид Колосаль, инсектицид Борей Нео.

«Местные овощеводы и картофелеводы также с успехом применяют препараты «Августа» Гайтан, Раёк, Кумир, Талант и Синклер», – комментирует менеджер отдела продаж по странам СНГ компании Елена Юшкина. – «Поэтому мы провели ряд встреч с действующими партнерами, обсудили результаты работы ХСЗР в прошедшем сезоне, а также схемы защиты в новом сезоне. Фермеры довольны эффективностью препаратов нашей фирмы».

Стенд «Августа» посетил представитель одного из крупнейших кластеров, руководитель текстильного производства ООО «UZTEX GROUP» Рафаэль Тавхидов. Он поделился планами на предстоящий год: «В новом сезоне планирую-

ем посеять 40 тыс. га хлопчатника. В нашей схеме защиты предусмотрены инсектицидный протравитель Табу Супер, граминицид Миура и дефолиант Авгурон Экстра. Наша компания активно расширяется, совершенствуются технологии возделывания главной культуры страны. В 2021 году закупили 13 новых хлопкоуборочных комбайнов «John Deere» для модернизации уборочного и послеуборочного процессов, что позволило в разы увеличить производительность труда и качество хлопководства».

Большую работу по продвижению препаратов «Августа» в Узбекистане вот уже несколько лет ведет официальный дистрибьютер ООО «AgroVetHimoya», которым руководит Зокир Махмуджанов. Эту фирму хорошо знают в республике, она пользуется доверием клиентов и дорожит своим именем. И потому сюда за советами шли садоводы, овощеводы, фермеры, которым была нужна информация по защите кукурузы. Ее здесь выращивают не только на силос, но и на зерно.

В течение всех дней работы выставки стенд «Августа» посетили сотни земледельцев, и это свидетельствовало о большом интересе к продукции компании, которая, как заявила Е. Юшкина, «...планирует расширение присутствия на территории Узбекистана в новом сезоне, благодаря регистрации новых препаратов, сотрудничеству с крупными агрохолдингами страны и ООО «AgroVetHimoya».

Материалы подготовили пресс-служба компании «Август» и Алексей ЕВДОКИМОВ. Фото О. Сейфутдиновой из архива «Августа»



Слева направо: А. Евдокимов, Р. Тавхидов, Е. Юшкина и Ю. Усачев на стенде «Августа»

Семена и всходы – в полной безопасности!

инновационные продукты

Хет-Трик®

ПРОТРАВИТЕЛЬ

имидаклоприд, 333 г/л + дифеноконазол, 67 г/л + тебуконазол, 17 г/л

С нами расти легче

Поле Августа
Международная газета для земледельцев
Январь 2022 №1 (219)

© АО Фирма «Август»
Учредитель
АО Фирма «Август»

Свидетельство регистрации
ПИ №77-14459

Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМК 17 января 2003 года

Руководитель проекта: **А. Демидова**
Главный редактор: **Е. Поплева**
Редакторы: **Л. Макарова, О. Рубиц, А. Руйбис**
Дизайнер: **О. Сейфутдинова**
Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:
129515, Москва, ул. Цандера, 6
тел./факс: (495) 787-84-90
E-mail: pole@avgust.com

Заказ № 1364
Тираж 14 000 экз.

www.avgust.com

avgust crop protection