

Поле Август

Международная газета для земледельцев Апрель 2016 №4 (150)

С нами расти легче



Уважаемый читатель!

Еще несколько лет назад мы начинали рассказывать о крупных полевых мероприятиях – выставках, Днях поля, семинарах – только в летних номерах нашей газеты. К этому времени сельскохозяйственный сезон на огромной территории России и ближайших стран как раз был в самом разгаре. Но теперь масштаб «Августа» охватывает и другие страны мира, где «сезон» не заканчивается никогда.

В этом номере (кстати, он у нас полу юбилейный – 150-й), например, читайте материал о крупной выставке в Колумбии, где наша компания усиливает позиции на рынке, расширяя сферу применения своих препаратов на экзотические для нас культуры (подробнее об этом – на стр. 5).

В России же в сезон-2016 фирма «Август» вступила с ассортиментом, включающим почти 100 препаратов и их готовых смесей, в том числе в технологичной упаковке «твин-пак». Он охватывает практически все сельскохозяйственные культуры, а по ведущим из них предлагает полные системы защиты. Причем новинки этого сезона позволяют сделать защиту более надежной и менее затратной. В этом номере мы рассказываем о новых вариантах применения ХСЗР на кукурузе, горохе, подсолнечнике и картофеле (см. стр. 10 - 12).

Более 2 тысяч хозяйств во всех регионах России в этом сезоне продолжают сотрудничество с «Августом». В них приходят новые люди, меняются погодные и экономические условия и др., а партнерские отношения только развиваются и расширяются, захватывают новые сферы. Почему? Потому что это обоюдовыгодно, приносит прибыль каждой стороне. Об этом на страницах номера рассказывают сами наши партнеры – обратите внимание на материалы из Волгограда, Ставрополя, Удмуртии, Приамурья, Чувашии...

А на заглавном фото этого номера – руководитель проекта газеты «Поле Август» Алла Демидова на плантации манго в колумбийской глубинке.

Ваше «Поле Август»

Фото О. Рубицки

У «Августа» сезон – круглый год



стр. 2 - 3

Измени свою жизнь



стр. 4

«Школа агрономов»



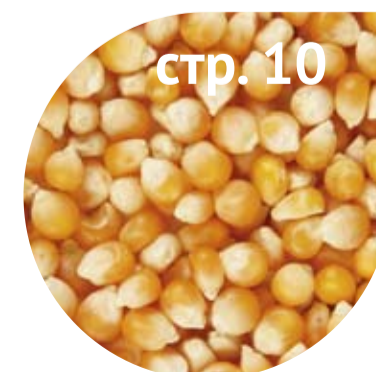
стр. 5

Колумбийские зарисовки



стр. 6 - 7

Рыбные рекорды



стр. 10

Кукуруза: где теряем

Герой номера

Человек должен сам ИЗМЕНИТЬ СВОЮ ЖИЗНЬ

Холдинг «Содружество-регион» – один из крупнейших производителей сельскохозяйственной продукции в Волгоградской области. Большая часть образующих его хозяйств сосредоточена в Еланском районе. Самое молодое из них – ООО «МАКС». С момента своего создания оно сотрудничает с компанией «Август». В этом номере генеральный директор «МАКСа» Валерий Викторович БАНЬКИН рассказывает об особенностях производства и о том, как партнерство работает на результат.



В. В. Банькин

Валерий Викторович, как Вы, городской житель, пришли в сельское хозяйство?

Человек не может добиться больших профессиональных успехов, занимаясь нелюбимым делом. Как можно любить то, чего не знаешь? Все начинается с детства, с семьи. Мой прапрадед был зажиточным крестьянином, имел свой хутор и землю, на которой трудился вместе с семьей сыновьями. В 1922 году его раскулачили и всех отправили в Сибирь. Там они все и сгинули, кроме младшего, тогда еще ребенка, – моего прадеда Федора. Он вырос, вступил в колхоз и работал полеводом. Дед Александр поднимал целину, более 30 лет работал управляющим отделением целинного хозяйства. Отец девять лет трудился агрономом, потом его перевели на работу сначала в район, затем и в область. Так я и оказался в городе Волгограде.

Несмотря на городскую жизнь, все разговоры в семье были о сельском хозяйстве. После окончания Волгоградского госуниверситета я попался заниматься торговлей, но понял, что это не мое, и принял решение переехать в Елань. Начинать с работы бригадиром в ОАО «Колос». Через три года, когда хозяйство расширилось, меня назначили заместителем генерального директора по производству. Мне приходилось все время учиться, каждый день искать новые подходы и решения. Примерно в то же время к нам в «Колос» стали приезжать специалисты компании «Август» – это было как глоток свежего воздуха, потому что они рассказывали, что и как надо делать по внедрению современных средств защиты растений, тогда нам совершенно неизвестных. И результат действительно был.

Когда я пришел в «Колос» в 2008 году, там было 2,4 тыс. га, а сейчас уже около 9 тыс. га. Это предприятие все время растет, развивается, что говорит о том, что партнерство с такими фирмами, как «Август», эффективно работает на результат. **Если все получается, зачем перешли в ООО «МАКС»?**

Проработав в «Колосе» пять лет, понял, что все принципиальные вопросы решает только первый руководитель. Поэтому когда мне поступило предложение возглавить вновь образуемое сельхозпред-

приятие, ни минуты не колебался. Дал согласие. Да и опыт практической работы уже был.

Генеральным директором ООО «МАКС» я стал сразу после его создания в 2012 году на землях, ранее принадлежавших фермерскому хозяйству. Среди условий продажи было сохранение всех рабочих мест и регистрация юридического лица в хуторе Алявы Еланского района, для того чтобы местные налоги шли на его развитие. Кстати, сделка по купле-продаже фермерского хозяйства происходила в лучших традициях деловых людей дореволюционной России – «на слово». Фермер Александр Михайлович Шамин приехал к моему отцу Виктору Александровичу Банькину с предложением купить его фермерское хозяйство, они обсудили условия, пожали друг другу руки, и Александр Михайлович отдал мне ключи от кабинета, сказав при этом: «Твоего отца я давно знаю. Он слово держит».

Какими были Ваши первые шаги в качестве руководителя?

Самым сложным было сделать так, чтобы люди поверили в меня и изменили свое отношение к работе. В первые дни я брал везде с собой ведро, садился на него и часами наблюдал за их работой. Но стоило мне уйти, производство останавливалось. Люди приходили на работу только к 10 часам, спокойно пили чай, а потом уже и обед наступал. В два часа дня они могли вообще уйти домой – раньше это было нормально.

Собрав коллектив, я спросил людей, чего они хотят. Все сказали, что хотят заработать деньги. Наши интересы совпали – понятно, что если хозяин будет зарабатывать, а работники нет, то дело не пойдет. Я пообещал механизаторам, что они получат желаемые полмиллиона рублей годовой зарплаты, если добросовестно будут выполнять свои обязанности, а кто этого делать не будет, в конце года будет уволен. На этом и порешили.

В хозяйстве мы с первых дней ввели новую систему оплаты труда, практикуемую и в других предприятиях «Содружества». Она завязана на конечный результат, а общий фонд ее составляет 20 % от стоимости выращенной продукции. Иными словами, каждая пятая машина, которая едет с поля, – это деньги ра-

ботников. До 2012 года в КФХ годовая зарплата механизатора составляла от 60 до 130 тыс. руб. В 2013 году уже в ООО «МАКС» она составила 419 тыс. руб., в 2014 году – 530 тыс., в 2015 году – 546 тыс. руб. (по результатам 2015 года еще будет доплата около 100 тыс. руб. на человека за рентабельность). Конечно, работы прибавилось, значительно возросли интенсивность труда и продолжительность рабочего дня. Но других вариантов увеличить заработную плату не было. Это можно было сделать только за счет интенсификации земледелия, внедрения новых технологий и повышения производительности труда. Поэтому те, кто добросовестно выполняют свои обязанности, внедряют новые агроприемы и снижают затраты, получают доплату с каждого эффективно использованного рубля. А если работник решил устроить себе «праздник жизни» в самый напряженный момент или выполняет работу некачественно, то тогда мы «режем» его зарплату. Но не забираем ее себе, а перераспределяем между членами трудового коллектива.

Люди видят, что все по-честному, в конце года у каждого есть свой «кусочек пирога». В итоге они изменились и поверили в нас. Эта система сформировала у коллектива боевой дух, благодаря чему работники не ограничиваются формальным исполнением своих обязанностей, работают творчески, на основе взаимопомощи и взаимозаменяемости, с осознанием того, что от эффективности труда каждого зависит благополучие всего коллектива. Наша система показала себя живой и очень эффективной.

Как складывались сезоны 2014 - 2015 годов?

Говорят, что для успешного ведения бизнеса нужно три главных условия: место, место и место... Для сельского хозяйства это особенно актуально. Север Волгоградской области, где находятся наши хозяйства, – относительно благоприятная зона для ведения земледелия: у нас южные мезоземы и выпадает 350 - 450 мм осадков в год. Опираясь на опыт других предприятий холдинга, начинать мне было намного легче: мы сразу же сократили неэффективные издержки, приобрели необходимую технику и стали

внедрять самые современные технологии. Результаты тоже не заставили себя ждать: в 2014 году получили 27,5 ц/га подсолнечника при средней урожайности по Еланскому району 15,8 ц/га. По другим культурам тоже очень сильно продвинулись. Если говорить о финансовой составляющей, то производство валовой продукции по сравнению с 2013 годом увеличилось на 15 %, до 92 млн руб., прирост произведенной продукции на одного механизатора составил 31 %, а общая рентабельность по предприятию достигла 37 %. В 2015 году урожайность пшеницы составила 49,1 ц/га при средней по району 28,4 ц/га. Валовой доход вырос до 120 млн руб., а рентабельность по итогам года достигла 42 %.

В прошлом году у нас появилось новое направление производства – мы заключили с автором сорта Приво 1, доктором сельскохозяйственных наук Василием Васильевичем Балашовым, договор на выращивание и реализацию семян нута. Теперь ООО «МАКС» – одно из немногих предприятий Волгоградской области, которое может реализовывать элиту и первую репродукцию этого выдающегося сорта.

За этими цифрами стоят не только люди, но и технологии. Расскажите о вашей системе земледелия.

Основа любой системы земледелия – севооборот. Когда мы только начинали, в производстве было всего две культуры – подсолнечник и озимая пшеница. Выращивать их было не так уж и трудно. А там, где просто, – денег нет, потому что простую работу можно сделать любой человек. В год, когда в стране было перепроизводство пшеницы, ее цена опускалась на предельно низкий уровень. Например, в 2008 году она стоила 3,5 руб. за 1 кг, мы продавали ее себе в убыток. В неурожайные годы цена на зерно заметно выростала, но продукции было очень мало... Такой вот замкнутый круг.

Подсолнечник всегда был высоко-рентабельной культурой, но цены на него не росли, в отличие от издержек. Поскольку наше предприятие берет не инвестиционные, а целевые кредиты на развитие с четким графиком платежей, нам иногда приходилось продавать его по заниженной стоимости. Мы устали работать с низкой прибылью, поэтому подобрали наиболее выгодные для нас культуры, и теперь их в нашем севообороте девять.

Как все происходит? Сначала планируем: где, на какой площади и что будем сеять. За ежeminутной выгодой не гонимся. Наша задача – получать равномерный, постоянно растущий доход на протяжении ряда лет. Кроме того, разнообразие культур позволяет выполнять все работы в оптимальные сроки и меньшим количеством людей и техники.

Большую часть подсолнечника выращиваем по системе «Clearfield», он занимает более 20 % нашей пашни и дает хозяйству почти половину денег. Затем идут пары – 19 %, нут – 10 - 15, озимая пшеница – 15 - 20 %. Некоторые говорили, что ей надо было засеивать треть пашни, но она не дает такую прибыль, как нут. Поэтому мы выращиваем ее на площади, с которой можем получить максимальную отдачу. В новом сезоне увеличили долю кукурузы в севообороте с 2 до 9 %. Масличный лен и лю-

церна на семена занимают по 5 %, ячмень и гречиха – 2 - 3 %. В 2015 году появилась новая культура – сорго. Она не очень рентабельна, зато хорошо растет на склонах и оставляет после себя много органических остатков. В других наших хозяйствах – ООО «Большой Морец» и ОАО «Колос» – люцерна на семена занимает до 10 % всей площади пашни, в результате чего агрохолдинг «Содружество-регион» на сегодня является самым крупным производителем семян люцерны в Российской Федерации. Две главные цели, которые мы ставим при обработке почвы, – это эффективное использование средств и экология. Необходимо обеспечить плодородие и получить высокий урожай при минимальных затратах. К каждому полю и культуре подходим индивидуально. Используем разные виды обработки: «нулевую» на подсолнечнике, традиционную на пшенице и т. д. Много сил тратим на выравнивание полей – это один из факторов, который позволяет получать дружные всходы, повышает качество уборки. Удобрения вносим с жесткой привязкой к рентабельности, предшественнику, результатам листовой и почвенной диагностики. На защите растений не экономим, потому что высокие урожаи без качественных препаратов получить невозможно.

Вы на 40 % увеличили площадь под кукурузой, почему?

Многие говорили мне, что выращивать кукурузу на зерно в нашей области нельзя. Но современная генетика не стоит на месте. На рынке есть гибриды, возделывание которых рентабельно в наших условиях. В этом году в производстве у нас их три. П8400 – «отличник» по всем параметрам. У него быстро развивается корневая система, и во многих хозяйствах он лидер по урожайности. П8688 – улучшенный П8400, он более устойчив к засухе.

А в 2015 году мы начали выращивать гибрид кукурузы из линейки «AQUATAx». У него мощное строение корневой системы, а листья дольше остаются зелеными. Мы получили 45 ц/га зерна, и это при том, что погодные условия были крайне неблагоприятными. Кроме того, этот гибрид обладает выдающейся влагоотдачей. Зерно со всей площади мы не сушили, это очень удобно и выгодно, когда нет своей сушилки.

В этом году вы посеете нута даже больше, чем озимой пшеницы...

Это связано с его рентабельностью. Из-за валютных колебаний цена на нут выросла в 4,5 раза. В 2014 году на момент уборки он стоил 10 руб. за 1 кг, а сегодня за него дают уже 45 руб. Спрос на эту культуру велик. Нут покупают арабские страны, Афганистан, Пакистан, Индия и др. Этот рынок безграничен. Сколько бы мы нута ни вырастили, его всегда можно продать на экспорт. Кроме того, наша зона отлично подходит для его возделывания, и предшественник он отличный. Урожайность озимой пшеницы в нашем хозяйстве после него такая же, как по черному пару, а иногда и выше. Для выращивания нута не нужна специальная техника. Снижается и потребность в пестицидах, так как у злаковых и бобовых нет общих вредителей. Выращивать нут можно при традиционной, минимальной и «нулевой» обработке почвы, но главное условие – поле должно быть очищено от сорной раститель-



Коллектив ООО «МАКС» на праздничном мероприятии

ности. В нашем хозяйстве нут – это самая рентабельная культура.

50 ц/га озимой пшеницы – тоже неплохой результат...

Когда-то мы засеивали ею 2 тыс. га. С этим объемом не справлялись, постоянно где-то недорабатывали, результат оказывался плачевным. Наша задача – выжать из каждого поля и каждой культуры максимум. Поэтому мы сократили площади под ней для того, чтобы все делать в оптимальные сроки.

Выращиваем три сорта озимой пшеницы. Лидером по площадям всегда был Ермак. Он дает высокие урожаи, но качество зерна не всегда стабильно. Другой сорт – Зерноградка 11, качество зерна которого никогда не опускается ниже третьего класса, но он в наших условиях не дает стабильно высоких урожаев. Новый для нас сорт – Виктория 11, который решает обе эти задачи: он более урожайный, чем Ермак, и дает качество не хуже Зерноградки 11. Кроме того, этот сорт хорошо кустится, обладает выдающейся зимостойкостью и засухоустойчивостью.

А какая у вас система защиты?

После того как мы перестали сеять озимую пшеницу по озимой, сильного повреждения корневыми гнилями у нас нет. Поэтому для протравливания вместо Виала Трио используем Оплот, 0,5 л/т в комбинации с Табу, 0,7 л/т и удобрением Райкарт Старт, 1 л/т. Для защиты от сорняков применяем гербицид Балерина, 0,4 л/га, а если упустили оптимальные сроки и сорняки переросли – комплект Балерина Микс. Поля чистые, фитотоксичность минимальная. В прошлом году из-за жары болезни не развивались, и мы не стали применять фунгициды. Но если лето дождливое, а потенциал урожая 50 ц/га и выше, то используем Колосаль Про, 0,3 л/га. Против клопа вредная черепашка применяем Борей, 0,1 л/га. Использовать более дорогостоящий инсектицид я не вижу смысла, так как за три последних года всегда получали зерно высокого качества, а повреждения клопом не превышали 1 %.

Какие еще препараты используете?

Наша система защиты растений примерно на 80 % состоит из «августовских» продуктов. Почему? Сейчас поясню: в первый год возделывания подсолнечника мы закупили семена на 3 млн руб., посеяли их с правильной нормой высева и в оптимальные сроки, но из-за проволочника получили изреженные всходы. С тех пор все семена подсолнечника и кукурузы протравливаем Табу. На других культурах применяем его в зави-

симости от уровня рентабельности и рисков. Кто-то говорит, что инсектицидный протравитель – это дорого. Так вот, дорого – это когда у тебя изреженные всходы и плохие виды на урожай.

Дублон супер хорошо показал себя в борьбе со злаковыми сорняками на кукурузе. На мой взгляд, есть более эффективные препараты, но в дальнейшем они оказывают последствие на подсолнечник. На льне масличном применяем Квикстеп против злаковых сорняков растений. Для защиты подсолнечника до всходов культуры вносим почвенный препарат Пропонит. Перед уборкой проводим десикацию гербицидом Суховей. Ну а «тотальную» войну с сорняками ведем гербицидом Торнадо 500.

Как складывается сотрудничество с «Августом»?

Молодым предприятиям тяжело интенсивно развиваться с первых дней своего создания. Для этого нужны значительные ресурсы. В период нашего становления компания «Август» шла нам навстречу и предоставляла отсрочку платежей. Кроме того, огромный плюс компании – логистика. Склад «Августа» в Михайловке находится от нашего предприятия на расстоянии 100 км. Вся необходимая продукция всегда есть в наличии, и в любое время можно приехать и забрать ее в необходимом объеме. У компании есть бесплатная доставка – это очень выгодно и удобно для нашего производства.

У фирмы «Август» отличное технологическое сопровождение. Мы постоянно получаем консультации от специалистов, большая часть которых происходит непосредственно на полях. Раз в две недели технологи обязательно посещают наше хозяйство. От других компаний мы такой помощи не получали. За весь период работы нашего холдинга с «Августом» мы всегда добивались необходимого эффекта, ни разу не было осечек.

Как известно, все познается в сравнении. «Августовская» продукция недешевая, поэтому мы решили испытать более дешевые препараты (по цене на 20 - 30 % ниже) других компаний. Протестировали их эффективность на хлопковой совке и огневке. В это время гусеницы первого возраста, самой оптимальной для обработки стадии, с аппетитом кушали наш подсолнечник. Вызвали авиацию, отработали повышенной дозировкой и... получили обратный эффект. Вредоносность не только не уменьшилась, а даже возросла, как будто мы добавили гусеницам приправы. Они стали есть подсолнеч-

ник в два раза быстрее. После того как гусеницы повредили растения, специалисты мне сказали, что если пройдут дожди, то появятся гнили. Для спасения культуры мы провели десикацию. Тут тоже решили сэкономить и применили недорогой препарат. Через три дня после обработки поля весь подсолнечник почернел. Вот такая получилась «экономия». Не зря говорят: «Скупой платит дважды».

Продукты фирмы «Август» проверены временем, а это значит, что от их применения результат всегда гарантирован. Работая с этой компанией, я спокойно сплю, не нервничаю. Конечно, от ошибок никто не застрахован, но если препарат надежный, то и результат будет. Поэтому нам с «Августом» расти легче. Этот слоган компании оправдывает себя на все 100 %.

Расскажите о технике, которую используете.

Большая ее часть – российского производства. Это «Кировцы», «Беларусь», Т-150, комбайны «Дон 1500 Б» и «Акрос 595 Plus». Они вполне могут конкурировать с импортными аналогами. Например, комбайн «Акрос 595 Plus» нам обошелся в 6,2 млн руб., а импортный комбайн будет стоить более 16 млн руб. В холдинге раньше были «Клаасы», и их производительность была выше лишь на 15 - 20 %. Поэтому я не вижу смысла переплачивать. Кроме того, отечественную технику обслуживать гораздо дешевле.

Зерновые и зернобобовые культуры мы сеем модернизированными сеялками «Омичка». У них опорные колеса заменены на двойные, увеличен объем бункера, это позволяет повысить качество и производительность труда, выдержать более точную глубину заделки семян. Сеялки СЗС-2,1 заделывали семена на глубину 4 см, а «Омичка» – на 1 - 2 см. Раньше я думал отказаться от этих сеялок и купить посевной комплекс «Борго». Просчитали экономику: для комплекса нужен импортный трактор, в общей сумме это более 20 млн руб. А «Омичка» вместе с трактором стоит всего 3 млн руб. Результат мы получаем примерно одинаковый, зачем переплачивать?

Для сева пропашных культур используем тракторы МТЗ-1221 с системой автоматического вождения (погрешность перекрытия составляет 3,5 см). На них установлена система «Тримбл» и автопилот с платным сигналом. А вот на пропашных культурах очень важна раскладка семян, так как нам нужно не только получить дружные всходы, но и исключить нали-

чие «двойников». С этой задачей справляются только импортные сеялки: «Гаспардо» и «Моносем». Сколько мы отечественных сеялок ни испытывали, такого качества добиться не могли.

Основную обработку делаем культиваторами «Смарагд». Качество металла рабочих органов этого агрегата позволяет намного реже их менять. Кроме того, за один проход удается хорошо обработать и выровнять почву. Глубокую обработку мы проводим отечественным орудием ПЧ-3,3. В нашем хозяйстве на тракторах К-700 и Т-150 установлены широкопрофильные шины сверхнизкого давления. Они исключают уплотнение почвы, что положительно сказывается на урожайности выращиваемых культур. Как уже говорилось, применение средств защиты растений – ошутимая доля затрат. Чтобы получить максимальную отдачу от этих вложений, мы приобрели два опрыскивателя «Амазоне UG 3000».

Кроме того, для получения высококачественных семян у нас имеется самая совершенная семяочистительная техника: «Петкус V-12», «Петкус 527», «Петкус-селекта».

Насколько оправдываются расходы на установку системы «Тримбл»?

Мы вкладываем в эту систему деньги, чтобы более эффективно использовать средства защиты растений. Каждый сантиметр перекрытия при внесении пестицидов – это ожог и стресс для растений. «Тримбл» это исключает. Плюс у нас нет перекрытий при севе. Уборка культур получается идеально ровной. Кроме того, когда на поле туман или ветер, человек все равно может работать, и я знаю, что качество будет отменное. Только за один день без этой системы можно потерять миллионы рублей. Например, в один из сезонов мы применили на озимой пшенице качественный инсектицид против клопа вредная черепашка, но в итоге получили фураж. К нам приехал «августовский» технолог, взял сачок и прошелся по полю, клопа нигде не было, тогда он прошел еще раз и принес полный сачок клопов. Начали разбираться, и оказалось, что разность перекрытия была около 6 м! Человек работал ночью, бесплатный сигнал сбился, но он ничего не сказал руководству и продолжил опрыскивать. На поле в 200 га из-за этой ошибки мы потеряли 5 млн руб. Поэтому система себя полностью окупает. За качество надо платить.

Как на экономике хозяйства отразился кризис, насколько эффективны меры господдержки?

До кризиса цены на ГСМ, запчастей, удобрения и средства защиты растений росли ежегодно намного быстрее, чем на нашу продукцию. Получались всем известные «ценовые ножницы». Сейчас, из-за девальвации рубля, ситуация кардинально изменилась. Например, раньше, чтобы окупить затраты, нам было необходимо получить урожай подсолнечника не менее 15 ц/га, а теперь достаточно 10 ц/га. Сегодня сложилась уникальная возможность для бурного роста российского АПК. Кроме того, из-за санкций, введенных в отношении России, наконец-то заработала государственная поддержка российских предприятий, выпускающих сельскохозяйственную технику. В настоящее время государство компенсирует до 25 % затрат на покупку новой техники, произведенной в России. С помощью этой госпрограммы мы купили комбайн «Акрос 595 Plus», планируем приобрести еще один. Сохранились погектарные выплаты: за 2015 год мы получили 1,1 млн руб. Государство возмещает часть затрат на покупку элитных семян. Конечно, всегда хочется большего, но и за это большое спасибо.

Какую социальную политику вы ведете?

Очень часто у нас бывает так, что если ты безвозмездно помогаешь людям, то вскоре они начинают думать, что ты им должен помогать, а потом уже и обязан. Когда я возглавил предприятие, то сразу всем объяснил, что у нас частная компания, а не благотворительная организация. Просто так я денег никому не дам. Безусловно, к людям должно быть человеческое отношение, и в этой части мы выполняем перед работниками все наши обязательства, хотя это и непросто. Если у них сложилась тяжелая жизненная ситуация, то компания всегда поможет. Хутору мы тоже стараемся по возможности помогать, так как каждый шестой житель трудится у нас.

Но самое главное, что мы делаем, – честно платим все налоги: в 2015 году предприятия агрохолдинга «Содружество-регион», находящимися в Еланском районе Волгоградской области, уплачено 70 млн 539 тыс. руб. налогов, в том числе 20,6 млн руб. – в бюджеты поселений Еланского муниципального района. Это не какие-то разовые «подачки». Это системные доходы поселений, за счет которых они решают многие свои проблемы.

Однако если человек хочет жить лучше, он должен сам изменить свою жизнь. Мы ему предоставляем такую возможность. За один год работы в нашем хозяйстве работник вместо «убитой» отцовской «копейки» может приобрести себе новенькую «Ниву» или даже недорогую иномарку. Все в его руках, главное – желание работать, а мы и поможем, и научим. Если люди хотят жить хорошо, то должны работать напряженно и профессионально. Тогда и наше село, и наша страна преобразятся.

Спасибо за беседу! Успехов Вам во всем!

Беседовал Игорь ТИМЧЕНКО
Фото из архива В. В. Банькина

Контактная информация

Валерий Викторович БАНЬКИН
Моб. тел.: (995) 418-88-88

«Школа агрономов»: обмен опытом



Выступают Е. Голубовская (справа) и Т. Вдовенко

Вот уже 13 лет «Школа агрономов» компании «Август» предоставляет уникальную возможность для общения профессионалов. С каждым годом увеличивается число ее участников, расширяется тематика выступлений, сюда приглашают наиболее авторитетных ученых, специалистов Россельхозцентров. 10 - 12 февраля на базе санаторно-курортного комплекса «Русь» в г. Ессентуки собрались 280 работников агрономического корпуса Ставропольского края и республик Северного Кавказа, среди них руководители и агрономы сельхозпредприятий, главы фермерских хозяйств.

Ухудшившаяся финансовая ситуация в экономике нашей страны не могла не сказаться на тональности выступлений, практически все докладчики анализировали системы защиты, агроприемы и препараты прежде всего с точки зрения их прибыльности. Этот тон задал в приветственном слове заместитель министра сельского хозяйства края **В. П. Егоров**. Он пожелал собравшимся, в частности, в защите растений перенести «центр тяжести» на профилактику, работать с опережением, применять пестициды малыми дозировками по ранним фазам развития вредных организмов. Тогда, по его словам, меньше будут нагрузка «химии» и затраты на полях, более качественными и высокими станут урожаи.

Руководитель ФГУ «Россельхозцентр» по Ставропольскому краю **П. Д. Стамо** проанализировал изменения в фитосанитарной обстановке на сельхозугодьях края. Он отметил, например, нарастание поражения посевов зерновых бактериозами (помимо традиционных септориозов, корневых гнилей и пиренофорозов) и посоветовал первым делом провести на озимых полях фитосанитарный мониторинг, выяснить обстановку. А перед тем как применить пестициды, подкормить озимые, внести регуляторы роста. Сначала надо поддержать растения, потом – провести химобработки.

Глава Ставропольского представительства фирмы «Август» **А. З. Шебзухов** проанализировал рынок фунгицидов на озимые зерновые культуры по химическим классам и затратам, рассказал, где и как можно экономить на фунгицидах, чтобы не снизить уровень защиты посевов от болезней. Он привел много цифр, свидетельствующих, что «августовские» препараты по эффективности не уступают лучшим дорогим препаратам западных компаний и помогают многим хозяйствам получать самые высокие урожаи. Один только фунгицид Колосаль Про применя-

ется в РФ на 1,6 млн га и с каждым годом становится популярнее. Он является примером реального импортозамещения, тогда как зарубежные препараты, по сути, работают на чужую экономику.

Эту тему в своих выступлениях продолжили конкретными примерами представители партнерских хозяйств. Как сообщил главный агроном СПК колхоз-племзавод «Казьминский» **А. В. Остриков**, в 2015 году в хозяйстве получили рекордный урожай зерновых – в среднем 82,5 ц/га, а валовый сбор зерна достиг 105 тыс. т. Реализация сельхозпродукции составила в денежном выражении 2,3 млрд руб.

Среди многих продуктов «Августа», примененных в хозяйстве в прошлом году, Александр Васильевич, в частности, назвал фунгициды Спирит и Ракурс: «Мы от них сразу ощутили эффект! В этом мог убедиться каждый, кто проезжал нашими полями в середине лета, – если у соседей озимые завершили вегетацию, листового аппарата уже не было, то у нас на каждом растении было по три зеленых листа, и они продолжали работать на урожай!.. Мы применяем много продуктов «Августа», и я хочу пожелать компании всяческих успехов».

Обстоятельное сообщение сделал и директор по производству ОПХ «Луч» Новоселицкого района **А. Ф. Донцов**: «У нас в обработке 20 тыс. га в четырех районах края, работаем в зоне недостаточного увлажнения. Намолотили в 2015 году 62 тыс. т зерна, это максимальный «вал» за всю историю хозяйства. Средняя урожайность – 55 ц/га. Получили чистой прибыли 175 млн руб. Неплохо, но... Темпы роста прибыли ниже, чем темпы роста затрат в производстве. ГСМ, удобрения и ХСЗР дорожают быстрее... И мы вынуждены максимально рационально использовать ресурсы, снижать удельные затраты на производство. Каждый год закладываем десятки опытов по сортам, питанию, защите и т. д., лучшие ва-

рианты используем в практике на больших площадях. Пытаемся оптимизировать затраты на защиту, ищем варианты. Доля продукции «Августа» у нас – более 60 %. Здесь мы нашли оптимальное сочетание цены и качества... Вот конкретный результат нашего сотрудничества – себестоимость 1 т озимой пшеницы в 2015 году составила всего 3850 руб.! И это при том, что мы семеноводческое хозяйство, несем многочисленные дополнительные затраты.

Что мы конкретно применяем в больших объемах? Из протравителей долго использовали Виал ТрасТ, сейчас – Виал Трио и обязательно Табу. Из гербицидов бесспорный приоритет у Балерины, она прекрасно вписалась в нашу технологию на всей площади зерновых.

Из фунгицидов давно и широко используем Колосаль Про, испытали Спирит и Ракурс, продолжим и дальше их проверять и внедрять в различных сочетаниях. Против клопа вредная черепашка и других вредителей уже несколько лет применяем Борей, эффективность хорошая. Из последних испытанных у нас новых препаратов «Августа» отмечу протравители Оплот и Оплот Трио – у них прекрасное сочетание д. в., они также хорошо себя показали... Ждем очередных новинок, желаю компании успехов!».

Александр Федорович предложил создать мощную диагностическую лабораторию с полным комплексом исследований растительных образцов, почв, семян, расчетом плана применения минеральных удобрений и предоставлением других услуг. Потребность в этом среди земледельцев края назрела давно.

Интересный факт привел с трибуны «Школы» главный агроном агрохолдинга «Красногвардейский» (в составе холдинга «Ставрополь-Агросоюз») **К. В. Земляной**: «У нас около 15,6 тыс. га пашни, производство ведем на высоком уровне, сотрудничаем с «Августом» уже около 10 лет. Года три назад доля

продукции «Августа» у нас достигла 40 %. И вот 2014 год, все затраты в производстве стали резко расти, и мы задумались: на чем можно экономить? Благо, есть у нас российский партнер, который производит пестициды на достойном уровне. И мы расширили долю препаратов «Августа» до 70 %. И вот результат: бюджет на средства защиты в 2015 году вырос незначительно, всего примерно на 12 %, в этих пределах выросла и себестоимость зерна... Сейчас применяем широкий набор «августовской» продукции на всех культурах».

Основные доклады и сообщения на конференции сделали ведущие специалисты «Августа». **В. Д. Панченко** подробно рассказал о защите зерновых, а также гороха от сорняков, **Е. Г. Голубовская** – о правильном применении препаратов Дублон, Дублон голд и Дублон супер на посевах кукурузы, а вместе с **Т. В. Вдовенко** – о новых протравителях «Августа». **В. В. Панченко** выступил с презентацией по защите подсолнечника смесью гербицидов Парадокс + Грейдер, **А. В. Гофман** – об особенностях рационального применения фунгицидов на зерновых и др. Начальник отдела развития продуктов «Августа» **Д. А. Белов** представил подробный обзор новинок компании, выпущенных на российский рынок в 2015 году и ожидаемых в текущем сезоне. Среди них немало таких препаратов, которых давно ждут земледельцы и которые способны внести существенные изменения в технологии возделывания многих сельхозкультур. Большое и интересное выступление перед коллегами сделал глава Курского представительства «Августа» **А. В. Агибалов**, он рассказал о том, как получать высокие урожаи зерновых, а также люпина и нута.

Очень содержательным был доклад директора группы компаний «Вудсток» (Венгрия) **Габора Мароши** и ведущего специалиста **Гезы Такача** об инновациях в возделывании кукурузы и новых гибридах, поставляемых на российский рынок. Они также рассказали о многих практических «тонкостях», позволяющих сделать эту культуру высокоприбыльной в российских условиях.

Д. Н. Захлевный (ООО «Рапуль Рус») представил новые гибриды озимого рапса и дал подробные рекомендации по грамотному их возделыванию, выполнение которых позволяет получать урожай семян до 50 ц/га и выше. Он, в частности, посоветовал пристальнее следить за развитием возбудителей болезней на рапсе, особенно альтернарией, и обязательно профилактически работать против склеротиниоза в фазе полного цветения культуры. В 2015 году в ряде хозяйств Юга России эти болезни «не заметили» и вместо видовых 50 - 60 ц/га получили урожай менее 20 ц/га. Д. Н. Захлевный также дал четкие советы, например, как вовремя выявить рапсового цветоеда (в фазе бутонизации), как успешно бороться с капустной молью, опасность которой в последние годы нарастает. Он дал высокую оценку «августовским» препаратам на рапсе, осо-

бенно фунгициду Колосаль и инсектициду Борей.

В завершение конференции выступил начальник отдела продаж компании «Август» **Д. Н. Плишкин**. Он рассказал о динамике рынка ХСЗР России (здесь в прошлом году отмечен рост на 47 %). Доля «Августа» на нем – пятая часть, 20 %. Компания является безусловным лидером в сегменте препаратов для защиты полевых культур, крепки ее позиции и в других сегментах.

От имени руководства компании Дмитрий Николаевич высказал большую благодарность всем партнерам и клиентам «за сотрудничество, за то, что вы задаете вопросы, вносите предложения, помогая тем самым нашему развитию». Ставропольская «Школа агрономов», по его мнению, – самое масштабное подобное мероприятие не только в крае, но и в России.

В кулуарах конференции в течение двух дней шло непрерывное и активное профессиональное общение участников. Приведем несколько коротких интервью с ними.

В. Ф. Гаркуша, бывший министр сельского хозяйства Ставропольского края в течение многих лет, ныне – генеральный директор АО «Агролебопродукт»: «Подобные семинары, которые проводит «Август», крайне важны для производителей. Жизнь быстро идет вперед, за ней все труднее успевать. Имею в виду не только новинки ассортимента ХСЗР. Нам надо больше думать об экономике, искать варианты в земледелии, шире перенимать хороший опыт... Именно такие знания люди получают в «Школе агрономов». Я здесь услышал много весьма дельных, полезных выступлений...».

Том Ходж, руководитель и инвестор ООО «Андроповский агропроект»: «Чтобы окупить инвестиции в хозяйство, нам не остается ничего другого, как повысить урожаи, укреплять технологическую дисциплину, сотрудничать с теми фирмами, которые способны в этом помочь. Вот почему мы в защите растений полностью перешли на продукты и технологическое сопровождение «Августа». Мне нравится команда менеджеров компании, пообщавшись с ними, я четко увидел, какие у нас есть резервы роста. Вот почему я здесь».

А. С. Алиев, начальник Северного отдела «Россельхозцентра» по Республике Дагестан: «Второй раз приезжаю на занятия этой Школы... Очень нравится то, что здесь много агрономов, есть с кем обсудить проблемы, обменяться опытом. В наше время редко такое встретишь. Спасибо «Августу» уже за саму возможность пообщаться с коллегами. Все мы близки по духу, говорим на одном языке. Ну и конечно, очень полезные доклады и сообщения, теперь мы лучше себе представляем работу препаратов «Августа». Много интересно я здесь услышал, кое-что сразу взял на заметку. Теперь чувствую себя в профессиональном плане гораздо увереннее...».

Виктор ПИНЕГИН
Фото автора

С 19 по 21 февраля в Колумбии, в регионе Толима, прошла ежегодная выставка «Agroshow Rajonales-2016». В этот раз организаторы решили разместить ее в новом, более просторном месте, рядом с региональным центром – городом Ибаге. Компания «Avgust Colombia», представленная на выставке, также не стоит на месте, поступательно завоевывая свою нишу на колумбийском рынке. Представляем вам небольшой репортаж о выставке и новостях «Августа» в Колумбии.

Движение вперед!



Интернациональная команда специалистов «Августа» на стенде компании

«Agroshow Rajonales» – это форум, нацеленный на продвижение современных технологий растениеводства и животноводства, используемых в сельском хозяйстве региона. Здесь можно было увидеть все необходимое для выращивания риса, кукурузы, хлопчатника и других культур, а также демонстрационные посевы, показывающие особенности новых сортов, действие удобрений и средств защиты растений.

В 2016 году выставка заняла 60 тыс. м² и приняла более 4,5 тыс. фермеров, поставщиков товаров и услуг, различных специалистов и др. Были представлены экспозиции компаний из соседних стран, а также стенды международных производителей. К ним относятся и компания «Август», экспозиция которой по сравнению с «Agroshow-2015» значительно увеличилась в размерах. Рядом со стендом были размещены демонстрационные посевы кукурузы, обработанной гербицидом Dublon gold, и риса, защищенного инсектицидом Vogeу. Традиционно специалисты «Августа» консультировали гостей по различным аспектам агрономии. Представляем вашему вниманию несколько коротких интервью «со стенда».

Эрмес Вальдеррама Суньига, технический директор и акционер предприятия «Flores Sagaro SA»: «Я работаю в цветочном бизнесе Колумбии уже 36 лет. Хозяйство «Flores Sagaro SA» – крупное предприятие, мы выращиваем цветы на площади 60 га. Основные наши культуры – роза (42 га) и гвоздика (7,5 га). Также производим гипсофилу и др. цветы.

На нашем предприятии люди очень серьезно относятся к культуре труда, соблюдению технологий выращивания продукции, что позволило нам получить на наши цветы сертификат «Florverde», который гарантирует соблюдение нами строжайших социально-экологических стандартов.

Изначально 70 % продукции мы поставляли в США. Сейчас туда отправляем уже 50 % цветов, а остальные 50 % распределяем между странами Европейского Союза, Японией, Канадой и Россией. Еще недавно экспорт в РФ составлял около 30 % от объемов нашего производства. Но, к сожалению, из-за колебаний курса рубля мы ожидаем, что он снизится до 12 %.

Главное для успешного цветоводства – получение свежих цветов с прекрасными внешними характеристиками. Поэтому защита

растений для нас – очень важная часть технологии, а основными проблемами являются патогены рода *Oidium sp.* и трипсы. Но мы успешно с ними справляемся за счет применения комплексной стратегии защитных мероприятий.

Мы имеем возможность придирчиво выбирать поставщиков ХСЗР. И у нас их несколько. А около двух лет назад мы начали работать и с препаратами компании «Август». С ее продукцией нас познакомил сотрудник «Avgust Colombia» Карлос Аларконе, который показал, какой у компании ассортимент, а также заложил опыты, и они позволили нам увидеть эффективность препаратов. Мы особенно оценили такой продукт, как Борей, который у нас уже в широком производстве прекрасно контролирует трипсов и белокрылку. Сейчас закладываем опыты с еще одним препаратом компании».

Мигель Анхель Агирре Кортасар, генеральный директор «Avgust Colombia»: «Мой опыт работы в области агрохимии составляет больше 25 лет, ранее я трудился в таких компаниях, как «Дау Агро-Саенсес», «Кемтура Корпорейшн». А с 8 сентября 2015 года я работаю в «Avgust Colombia». И мне очень интересно, я увидел другую культуру работы, отличную от того, что принято в американских компаниях.

В «Августе» мне нравится то, что здесь могут принимать очень быстрые решения, а также четкая специализация компании. А роднит с американскими производителями «Август» одно – желание получить отдачу от работы.

Меня очень впечатлил энтузиазм русских, направленный на развитие «Avgust Colombia». Сейчас стратегия нашей деятельности основывается на четырех «столпах». Первый – развитие каналов дистрибуции. Раньше мы работали через одного крупного дистрибьютора – компанию «Агропродуктива». Это партнерство было важным, но сейчас нужно максимально сократить цепочку от нас до земледельцев. Второй – увеличение штата квалифицированных технологов. Третий – постоянное расширение ассортимента. И четвертый – непрерывное самосовершенствование.

Мне нравится теплота русских, их отношение к людям. У меня с руководством из России профессиональные, прозрачные отношения, кроме того, они очень объективны в ведении дел, обладают обширными знаниями и ока-

зывают нам важную поддержку. Мы – команда профессионалов. В ближайшее время нам нужно укрепить наши позиции в Колумбии, развить деятельность в Центральной Америке и Мексике. А еще я хотел бы много раз побывать в Москве и через год давать интервью уже зная что-то на русском языке».

Оскар Рухелес, технический директор «Avgust Colombia»: «Расскажу о том, какие новые продукты появились в нашем «портфеле». В первую очередь с прошлого года мы реализуем гербицид Dublon gold против широкого спектра сорняков на кукурузе. Также очень понравился колумбийским фермерам граминцид Irgut (в России – Квикстеп, прим. ред.), он прекрасно контролирует злаковые сорняки на сое и хлопчатнике. Эти два гербицида не имеют аналогов на колумбийском рынке. Другие новые продукты, которые уже выходят на рынок, – гербицид Varsuk (в России – Корсар) и инсектицидный протравитель семян Berkut (в России – Табу).

Мы будем и дальше активно проводить демонстрационные испытания, семинары и учебы с фермерами. Благодаря этому, например, Dublon gold уже завоевал прекрасные отзывы многих агрономов. У наших препаратов отличное качество, зачастую они уникальны, поэтому работать с ними приятно. Дистрибьюторы во всех зонах очень хотят сотрудничать с нами напрямую, они знают что мы всегда можем предоставить что-то новое. Например, сейчас участвуем в одном интересном проекте по технологии внесения препаратов, партнеры по которому присутствуют на нашем стенде. Наши совместные испытания методики уже начались.

Я с удовольствием веду свой блог на портале pole-online.com. В прошлом году он был посвящен картофелю. Очень приятно, что к некоторым сообщениям я получил комментарии с вопросами или поздравления с хорошим урожаем. Я и сам прошу перевести мне сообщения из других блогов. Технологии в наших странах отличаются, особенно по техническому оснащению. Колумбия в этом плане все еще отстает, так как у нас больше ручного труда. И «поле-онлайн» – это очень интересно, я узнаю что-то новое и потом рассказываю своей команде».

Записала Ольга РУБЧИЦ
Фото автора



Слева направо: М. Кортасар, Э. Суньига и П. Каверин, менеджер по развитию новых рынков «Августа»



Посетители на стенде



О. Рухелес с партнером компании по проекту технологии внесения препаратов



Консультация на демонстрационных участках

Опыт

Философия жизни коллектива «Пихтовки»



Слева направо: В. А. Иванов, К. А. Холодков и Г. С. Крылов

ГУП УР «Рыбхоз «Пихтовка» Воткинского района Удмуртии – поистине уникальное сельхозпредприятие. Здесь и карпа в пересчете на 1 га прудов выращивают больше, чем на Юге России, и молока надаивают более 7 тыс. кг от фуражной коровы, и No-till внедряют. Как удаётся все это совмещать? Рассказывают директор хозяйства Георгий Степанович КРЫЛОВ, его заместитель Виталий Александрович ИВАНОВ и агроном Олег Александрович ШИРОБОКОВ.

Г. С. Крылов: «Решение о создании в республике девяти рыбхозов было принято руководством Удмуртской АССР еще в 1962 году, но реализовали только один проект – в 1974 году была получена первая продукция прудового рыбоводного хозяйства «Пихтовка». В 1980 году предприятие вышло на проектный мощность – по товарной продукции она составляла 340 т, а с посадочным материалом – 400 т. В том же году я пришел в «Пихтовку» рыбоводом, за плечами у меня было обучение на биолого-химическом факультете Удмуртского государственного университета, научная работа и служба в армии. А в 1992 году я стал директором хозяйства.

Сейчас мы довели максимальное производство прудового карпа до 1,5 тыс. т в год. И это уже заслуга специалистов нашего хозяйства. Когда-то нас учили, что в условиях первой зоны рыбоводства, самой неблагоприятной в России, к которой относится Удмуртия, с 1 га прудов нужно получать 8 ц рыбы. Но когда мы сами занялись ее выращиванием, поняли, что не используется очень большой потенциал, поэтому коренным образом изменили технологию содержания рыбы. И сейчас «Пихтовка», самый северный рыбхоз страны, опережает по выходу продукции рыбоводства ростовские, ставропольские, краснодарские хозяйства. В рекордный наш год мы с 595 га выловили 1,53 тыс. т карпа. Конечно, наш результат зависит от погодных условий, но даже в неблагоприятный год мы производим порядка 1,2 тыс. т товарной продукции, а можем и больше, до 1,5 тыс. т, и идем к этому.

При этом мы и рентабельность смогли поднять в разы, потому что традиционная технология предполагает выращивание рыбы на очень дорогих рыбных комбикормах стоимостью до 1 евро за 1 кг. Мы же кормим обычным зерном – ячменем и пшеницей, добавляем чуть-чуть ржи, проса, гороха, которые сами выращиваем. И если сейчас 1 евро стоит 80 руб., то при себестоимости 1 кг зерна в 6, даже

в 7 руб. наши корма в разы дешевле. Поэтому у нас и рентабельность получается очень высокая, и выход рыбы с 1 га.

Да, из дорогих кормов карп получает все необходимые для роста вещества, а из зерна только то, что в нем есть, – углеводы, крахмал, минеральные вещества и т. д., но в этом случае все недостающее он начинает искать в воде. Я по образованию – биолог-химик, и когда мы стали кормить рыбу зерном, обратил внимание на то, что пруд стал «работать». То есть в нем постепенно восстановилось биологическое равновесие, при котором вся прудовая живность – циклопы, дафнии и т. д. – прекрасно себя чувствовала и являлась тем дополнительным питанием, за счет которого можно экономить огромные деньги.

Раньше 80 % «пихтовской» рыбы мы реализовывали в Удмуртии, а сейчас – от 21 до 27 %, потому что ее распробовали в Татарстане, туда идет порядка 30 %, около 20 % – в Московскую область, а дальше – в Санкт-Петербург, Оренбург, Ханты-Мансийск, Пермь, Чувашию... Это хорошо, что сейчас мы работаем в рыночных условиях. Мы кормим рыбу обычным зерном, и высокое качество продукции является нашим большим преимуществом. К тому же у нас и цена нормальная. Если морская рыба поднялась в цене, причем на 50 - 60 %, то наша – максимум на 20 %, и то не одновременно, а в течение года, до 110 руб./кг. Поэтому весной иной раз бывают проблемы – приходится отказываться оптовым покупателям, потому что валам забирают всю рыбу. И это говорит о том, что рынок пока не очень занят, нам есть куда расти.

Когда в России создавали рыбхозы, хозяйства отказывались от ферм, и я сейчас благодарю предыдущих руководителей и работников «Пихтовки» за то, что они умудрились не потерять имевшийся на тот момент скот – около 500 голов КРС. Более того, когда возникли рыночные отношения, стало ясно, что нужно заниматься всем, чтобы не оставить людей без работы.

которые сами себя обеспечивали молоком, было чуть более десяти, то в настоящее время их стало в три раза больше. В этой ситуации выиграет не тот, кто вложил в производство молока все свои интеллектуальные, финансовые, физические составляющие, а те, кто направил все это на развитие растениеводства. Чтобы себестоимость 1 кг зерна была не 7, а 2 руб. Такие хозяйства будут мобильны, пластичны и не потеряют свою нишу на рынке. Поэтому вот мы и готовимся к этому и думаем, что правильно поступаем, делая основной упор на опережающее, приоритетное развитие растениеводства. Оно должно быть впереди всех остальных отраслей лет на пять, не меньше.

И еще одно: пора перестать считать растениеводство только источником кормовой базы. Оно сейчас выступает как мощный фактор бизнеса в сельском хозяйстве. Мы делали свои прикидки и пришли к тому, что у нас в сумме реализации основные деньги дает животноводство, а это очень плохо. Анализ показывает: если доля реализации растениеводческой продукции составляет хотя бы 8 - 10 %, в условиях рынка такое хозяйство нормально себя чувствует. Если 18 - 20 %, то это – богатый, а при 40 % – это уже суперпредприятие, «авианосец!» Ему не страшны рецессии, кризисы и т. д.

В сельском хозяйстве должны быть мощнейшие технологии, чтобы все продукты были отечественного производства. Мы пришли к выводу, что 1 га пашни должен давать 50 - 60 тыс. руб. выручки. У нас почти 5 тыс. га пашни, и мы должны получать с них 250 млн руб., а у нас сейчас – 180 млн, поэтому ставим себе оценку «три». А когда будет 250 млн руб., я скажу: «пятерка!» И тогда средняя зарплата будет 60 тыс. руб., а сейчас она чуть меньше 30 тыс. в месяц. Это можно экстраполировать на район, на регион, на страну – если все будет жестко поддерживаться этого принципа, сельское хозяйство России сможет накормить не только нашу страну. Мы должны не импортировать сельхозпродукцию, а экспортировать ее.

Я так понимаю нашу задачу, мои коллеги меня в этом поддерживают, и мы идем именно к такой модели хозяйствования. В нашем

хозяйстве работают сильные специалисты. Когда Виталий Александрович пришел к нам весной 1993 года, у нас было 1,3 тыс. га земли, а он довел до 5 тыс. Один. Сейчас Олег Александрович ведет все растениеводство, и я считаю, со временем он будет лучшим агрономом в Удмуртской Республике, ему есть куда расти. У нас сейчас трудятся очень знающий инженер Александр Юрьевич Макаров, один из самых компетентных экономистов в республике по сельскому хозяйству Светлана Семеновна Бердышева, опытный главный бухгалтер Любовь Васильевна Докучаева. В любом деле главное – это кадры.

Еще один очень важный момент: исходя из опыта, я считаю, что в коллективе, на производстве должны быть две составляющие – труд и справедливость. Если они есть, сосуществуют вместе, там появляются и нравственность, и доброта, и честность, и вера друг в друга. Может быть, полностью к этому мы еще в «Пихтовке» не пришли, но идем. Да, работающие у нас не заканчивали философский факультет, но они понимают, есть в этом что-то такое, что работает на нас... Ну а все остальное расскажут мои специалисты».

В. А. Иванов: «Георгий Степанович, говоря о новой технологии рыбоводства, сказал: «Мы разработали». Но я хочу подчеркнуть, что сделал это именно он – все бросил, уехал в Москву, закрылся в библиотеке и полностью разработал метод кормления простым зерном. Какая-то аналогия с «нулевой» технологией, которую мы внедряем, прослеживается: в природе ведь рыбу никто не кормит. Это опять же возврат к природе. С 1994 года мы не покупаем комбикорм, единственное, если только лечебный, в который добавляют специальные препараты против болезней. Но это буквально 20 - 40 т, при том, что за лето мы скармливаем рыбам до 4 тыс. т зерна.

По количеству используемого зерна первое место занимает ячмень, от которого рыба быстрее растет, второе – пшеница. Также делаем смеси с горохом, рожью. Примерно с середины июля у наших карпов «золотое» время – мы начинаем убирать ячмень в фазе начала восковой спелости и кормим их. Зерно в это время очень легко усваивается, плюс в нем мак-

И надо сказать, что животноводство мы ведем на высоком уровне. Когда главным зоотехником у нас была Елизавета Аркадьевна Васильева, которая очень серьезно вела селекционную работу, по максимальным показателям надою на одну фуражную корову мы доходили до 8 тыс. кг. Не могу сказать по России, но по Удмуртии являлись лидерами и первыми преодолевали и 5-, и 6-, и 7-, и 8-тысячные рубежи по надою на фуражную корову. Но, к сожалению, сейчас Елизаветы Аркадьевны уже нет, и на сегодняшний день у нас спад – средний надой от 320 коров составляет «лишь» 7,4 тыс. кг.

От молока, по большому счету, значительных денег нет. Просто на фермах трудятся порядка 45 человек из 182 работающих в «Пихтовке». Отказавшись из-за нерентабельности от этой отрасли, сократив штат, можно было увеличить оставшимся зарплату, но мы должны думать о людях, надо создавать комфорт тем, кто трудится на земле. Все говорят, что деревня – это «черная дыра». Но власть имущие люди сейчас должны понимать, что хребет государства российского не в городе. Он остался в деревне. И объяснение очень простое: истинно российские ценности, благодаря которым Россия жила и побеждала, выдерживала все невзгоды, остались, к сожалению, только в деревне. Это – попытка жить в общине, поиск справедливости, помощь младшим старшим и напутствие старших младшим... Поэтому именно деревенская Россия вытаскивает нашу страну из любого кризиса!

Оставаясь рыбхозом, и не плохим, мы сейчас основное внимание уделяем развитию растениеводства. За последние пять лет во внедрение новых технологий вложили только своих средств более 100 млн руб. Это делаем умышленно. Не секрет, что основную массу денег в республике дает молоко, поэтому считается, что только им надо заниматься. И вот тут кроется ошибка, которая станет понятной всем через пять - семь лет. Потому что если лет 15 назад в России регионов, ко-



Улов впечатляет!

симальное количество витаминов, привесы увеличиваются моментально. Исходя из того, что таким зерном рыбу кормим в течение трех месяцев, формируем своеобразный зерновой «конвейер», подбираем для этого сорта, поля. Ведь на песках тот же ячмень сорта Неван созревает раньше, чем на пойменных землях.

Раньше товарную рыбу выращивали два года примерно до 500 г. Карп, кстати, считается товарным от 300 г. По технологии Г. С. Крылова от получения икры до товарной продукции проходит три года, но вес рыбы порой достигает 4 кг. Конечно, многое зависит от размера посадочного материала, от погодных условий. В 2014 году лето было холодным, поэтому средний вес карпов составил 1,5 кг, а в 2013 году – 2,5 кг.

«Урожайность» в рыбоводстве считают так же, как и в растениеводстве – в центнерах с одного гектара. В последние годы каждый из 595 га прудов у нас дает 28 - 29 ц/га, что намного превышает средние показатели по России – менее 20 ц/га. На базе нашего хозяйства было проведено три Всероссийских совещания, последнее состоялось в 2012 году, на них собирались рыбоводы из многих регионов. Доходило до того, что брали образцы кормов – не верили, что на простом зерне получаем такие большие привесы. И некоторые хозяйства уже перешли на нашу технологию.

Единственный минус в том, что Георгий Степанович не стал заниматься патентом на эту технологию, в результате ее запатентовали другие...

У нас нет искусственного заполнения прудов, оно идет естественным током воды из головного пруда площадью 80 га. За счет этого опять же у нас получается экономия. На юге России, где водоемы заполняются насосами, приходится тратить немалые средства на электроэнергию. Грамотно все в «Пихтовке» было рассчитано в советское время, очень хорошо привязано к местности. У нас чуть более 40 прудов, их размеры варьируют от нескольких соток до 100 га. Все зависит от того, для каких целей пруд построен – для мальков, годовиков или товарной рыбы.

С тех пор как мы перешли на кормление рыбы зерном, уделяем большое внимание растениеводству. И одним из первых новшеств, сыгравших значительную роль в наших дальнейших успехах, стало применение... микроэлементов. У нас очень бедные почвы и по содержанию гумуса, и по микроэлементам, которые вообще не определялись почвенными анализами (писали: «следы»), поэтому я решил, что их нужно вносить. С тех пор применяем их каждый год – обычно добавляем в рабочие растворы пестицидов. Конечно, результат сразу заметен. После этого я начал периодически отдавать на анализ определенное зерно, и там стали определять наличие микроэлементов. В какой-то степени с этим еще связаны рост продуктивности рыбы и повышение надоев молока – корма стали более полноценными. Я считаю, что это также дало хороший толчок к повышению урожайности культур, потому что некоторые элементы увеличивают устойчивость растений и к болезням.

Микроэлементы мы и по сей день ежегодно вносим. Правда,

бывает, что не всегда их хватает на все поля, потому что практически каждый год у нас увеличиваются площади. Раньше в округе было пять совхозов, за которыми числилось около 25 тыс. га, сейчас используются порядка 10 тыс. га, полноценным осталось только наше хозяйство. Зарастают поля, натуральный лес вырос. Конечно, жалко смотреть на это. Пускай не очень богатая у нас земля, но ведь наши предки приложили огромные усилия, чтобы освоить среди лесов участки для земледелия.

Из наших 5 тыс. га примерно 2,5 тыс. занимают яровые зерновые, 300 га – озимые, порядка 1,5 тыс. га – многолетние травы, а также выращиваем просо, горох, овес, кукурузу, рапс. Частично есть пары, но не классические. Дело в том, что чаще всего на новых землях растут большие деревья, и вот на то время, пока мы их вырубим, корчем, считаем их парами. Как и те участки, куда мы вывозим навоз.

В 2011 году представительство компании «Август» в Ижевске организовало встречу с профессором ДонГАУ Н. А. Зеленским, и это стало сильным толчком для внедрения в хозяйстве No-till. В принципе, с ресурсосберегающими технологиями я к тому времени уже был знаком не понаслышке. После третьего курса Ижевского сельхозинститута я перешел на заочное обучение и работал агрономом в Шарканском районе, поэтому дипломную работу делал на основе практических данных, и связана она была с минимальной обработкой почвы.

После знакомства с Н. А. Зеленским состоялась поездка в Ростовскую область с Константином Анатольевичем Холодковым (глава представительства компании «Август» в г. Ижевске – прим. ред.), и вот там я окончательно утвердился: No-till – это то, что надо в условиях, когда вечной не всегда успеваешь обработать почву. В то время мы уже работали по минимальной технологии, не пахали. Конечно, есть у нас отличия от той же Ростовской области – у них нет животноводства, а у нас очень много земель уплотняется при заготовке кормов. Но с другой стороны, когда мы по приглашению «Августа» побывали в Аргентине, фермеры, которые не знают, что такое зима, «напомнили» нам, что у нас есть естественный «плуг» – мороз, при котором 10 объемов воды превращаются в 11 объемов льда, при замерзании земля претерпевает естественное разуплотнение.

Один из фермеров, которого мы посетили, практически на таких же песках, какие есть в «Пихтовке», получает шикарные урожаи. Причем он не остановился на простом внедрении прямого посева, он еще и искусственный микрорельеф создает. По горизонталям сделал мини-террасы, чтобы уменьшить скорость стекания воды во время ливневых дождей. Представляете, какие это затраты средств, и, значит, у него на это хватает денег. Все увиденное в Аргентине – лучшее доказательство необходимости внедрения No-till.

В 2013 году у нас появилась сеялка «Джерарди» для прямого посева, и, конечно, многие относились к нашей затее с недоверием. Тракторист, которому ее передали, первую неделю работы на ней очень нервничал, возмущался: «Чем мы занимаемся?!». Конечно, в пер-



О. А. Ширококов на поле ячменя Виенна

вый год работы результаты нас не очень удовлетворили. Но даром он не прошел – это был год учебы. Учились сеять, ухаживать за этими посевами. Нарбатывали опыт. Май и июнь были очень жаркие, я боялся, что повторится засуха 2011 года. И вот в июне, когда на всех полях появились всходы, мы увидели, что на No-till они развивались намного дружнее и опережали те, что были по минимальной обработке почвы. Хотя там сев провели раньше, и всходы появились намного раньше. Причем при прямом посеве всходы пшеницы кустились, что у нас довольно редко бывает. Правда, когда пошли дожди, посева все выровнялись, различия между минималкой и «нулем» уже не было видно. А если бы сохранилась жара, то однозначно на «нуле» был бы плюс, в наших условиях он в первую очередь спасает при засухе. Ну и, конечно, я уже не говорю о том, что при No-till отсутствуют затраты на обработку почвы, уменьшается количество техники и ее проходов по полям и т. д. Плюсов много, но нужно научиться правильно работать. В 2015 году мы приобрели сеялку «Джон Дир», так что скоро прямой посев станет в нашем хозяйстве основным.

Из-за постоянного расширения площадей, к сожалению, пока не удается ввести классической севооборот, но правильно чередование культур, плодосмен соблюдаем, иначе начинаются проблемы с теми же болезнями, сорняками. Тем более что очень долго нам вообще не разрешали применять пестициды, потому что у нас рыбоводное хозяйство, мы их стали использовать лишь 16 лет назад. Да и то только гербициды, все остальное исключено. Но, тем не менее, в благоприятные годы нам удается получать неплохой урожай на наших почвах, где уровень гумуса всего 1,5 %. В 2014 году у нас был максимальный сбор зерновых – 6,9 тыс. т в амбарном весе, средняя урожайность составила 26,9 ц/га. Кстати, когда я пришел в хозяйство, содержание гумуса вообще было 1 %, нам удалось повысить его до 1,5 % – органику вносим, удобрения, солому запахиваем. No-till тоже со временем сыграет свою роль в повышении плодородия, улучшении структуры почвы. А то ведь у нас то пески, то глина, а пойменных земель, где гумуса 4 %, немного».

О. А. Ширококов: «Теперь уже и чередование культур начинаем работать. Раньше бывало, что ячмень по ячменю шел, а в последнее время уже и горох ввели в севооборот, многолетних трав стало больше – с 600 - 700 га выросли до 1,2 тыс. га, осваиваем выращи-

вание рапса на маслосемена, придет время, когда в корм КРС пойдет жмых. А пока пропускаем рапс через дробилку и скармливаем».

Для того чтобы обеспечить наших рыб полноценными кормами в нужный период – в июле - августе, мы подбираем соответствующие сорта. У нас два сорта ячменя – Неван и Раушан. Скороспелый Неван, выведенный в Иркутском НИИСХ, мы иногда убираем раньше, чем рожь, в середине июля. В 2014 году на некоторых участках, где он был посеян по гороху, Неван давал и 50, и 60 ц/га. Там вносили фосфорные удобрения при посеве, плюс еще добавляли аммиачную селитру. Среднеспелый сорт Раушан создан учеными Татарского НИИСХ и Московского НИИСХ «Немчиновка». Он довольно пластичный, 40 - 50 ц/га, конечно, не даст, но растет на песках, собираем 15 - 20 ц/га. По описанию он устойчив к пыльной головне, и я действительно ее на нем не находил. Это тоже большой плюс, так как мы не протравливаем семена.

В 2015 году решили попробовать австрийский сорт Виенна, семена которого нам поставила компания «Компак», хотим заменить им Раушан. На этом сорте, чтобы понять, насколько он продуктивен при полной защите, я применил весь комплекс «августовских» препаратов: фунгицидный и инсектицидный протравители Оплот и Табу, в рабочий раствор которых добавил стимулятор роста Мивал-Агро, а также гербицид Балерина Микс и фунгицид Колосаль Про. Не знаю уж, что повлияло, протравливание семян, стимулятор роста или органо-минеральное удобрение Буйского химического завода, но всходы были просто идеальными. Для наших условий нужно подобрать сорта с максимальной кустистостью, так вот на Виенне насчитывали девять стеблей! Но это там, где растению совсем не мешали соседние, поэтому, я думаю, этот сорт можно сеять с пониженной нормой высева – 100 кг/га.

По сортам яровой пшеницы мы привыкли к краснофимским – Иргина и Ирень. Они неинтенсивного типа. Хочу попробовать немчиновские сорта, но так думаю: если все будет нормально получаться с озимой пшеницей Московская 56, то зачем мне яровая нужна? Но все равно попробую... Московская 56 – это зимостойкий пластичный сорт, не скажу, что в наших условиях он очень урожайный, но для нас главное, чтобы он перезимовывал и давал стабильную продуктивность. Надежный сорт. Так как мы сами выращиваем для себя семена, то в 2014 году купили 8 т суперэлита

Московской 56 в ФГУП «Центральное» Россельхозакадемии.

Также мы выращиваем Улов – сорт овса, созданный совместно учеными Ижевской сельхозакадемии и Московского НИИСХ «Немчиновка». Он и на песках, и на глине растет неплохо, без проблем. Урожайность не высокая, но стабильная. И созревает не поздно. Пробовали выращивать сорт Гунтер, и неплохо получалось, но уже на третий год его практически полностью поразила пыльная головня, и я от него отказался, потому что, повторяюсь, мы не протравливаем семена, это запрещено. И поэтому остановились на Улове.

Что касается гороха, то мы сеем Аксайский усатый 55, наверное, самый популярный сорт. Урожайность у него хорошая, но он сильно полегает. В 2014 году стебли гороха достигли длины 2 м. Но именно после него мы получали высокую урожайность Невана, о чем я уже упоминал.

Из средств защиты растений, как уже говорилось, мы применяем только гербициды. На зерновых это Балерина, Балерина Микс, Гербитокс, Магнум и Ластик. На ячмене – Ластик экстрем, на пшенице – Ластик 100, ну а также Торнадо 500, который хорошо нас выручает на полях, где мы ведем прямой посев. В 2013 году я сделал просто убойную смесь для осенней обработки поля под яровую пшеницу, где мы провели посев по «нулю»: 3 л/га Торнадо 500, 10 г/га Магнума, так как он нормально работает при низких температурах, да еще и Гербитокс, 1 л/га. Там у нас был целый «букет» сорняков, включая пырей ползучий и вьюнок полевой, с которым отлично справляется Гербитокс. Так к уборке у меня на том поле только осот желтый был, взшедший уже после химпрополки из семян. Больше ничего.

Очень хорошо, что у «Августа» есть комплекты препаратов – с ними работать легче, быстрее и проще. Ведь период опрыскивания посевов гербицидами короткий, и если делаешь лишние операции, тратишь на них по 40 мин., за которые можно выработать целую емкость опрыскивателя, это заставляет задуматься: а может, нужно найти вариант, при котором все будет получаться гораздо быстрее? И потому практически вся защита наших культур – «августовская», на 99,9 %».

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото автора и В. Иванова

Контактная информация

Тел. приемной: (34145) 7-31-31

Индивидуальный подход по-амурски



С. А. Ткаченко в Аргентине на поле кукурузы, посеянной по No-till

В АО «Байкал» Тамбовского района Амурской области «царица полей», конечно же, соя. С ней связаны и стабильность, и процветание этого крупного хозяйства. Но выращивание ее в монокультуре не первый год волнует специалистов предприятия. Какие шаги предпринимают здесь для оптимизации технологий возделывания культур, рассказывает руководитель хозяйства Сергей Александрович ТКАЧЕНКО.

В 2001 году наше предприятие было образовано из существовавшего здесь ранее советского колхоза. Он был уже в плохом состоянии, требовалось вложить в эту землю немалые инвестиции, которые мы получили, создав с ОАО «Иркутский масложирокомбинат» совместное предприятие. Отсюда и название – «Байкал». Сразу же начали закупать хорошую технику, качественные семена. Ориентир в растениеводстве, конечно, был на сою, ведь наше партнерское предприятие занимается ее глубокой переработкой, в том числе и получением «белого лепестка», который идет на пищевые цели.

В момент образования хозяйства у нас было 10 тыс. га посевных площадей, а сейчас возделываем уже 25 тыс., из них 60 - 70 % занимает соя (около 17,6 тыс. га). Кроме нее есть 1 тыс. га кукурузы, а также ячмень, пшеница и многолетние травы.

У нас практически монокультура сои, что вызывает некоторые сложности. Может быть, именно за их решением я поехал по приглашению компании «Август» в Аргентину – посмотреть, как можно выйти из этого положения. Все-таки соя – это наш основной доход, и отказываться от нее мы не собираемся. Ведь наша главная задача – обеспечивать масложирокомбинат сырьем. Сегодня экономически конкуренцию этой культуре может составить кукуруза, но рынок ее зерна в Амурской области пока не такой большой и открытый.

Получаем 20 - 25 тыс. т сои в сезон со средней урожайностью 16 - 17 ц/га, в засушливые годы – 14 ц/га. Задумался, глядя на опыт аргентинцев, которые в засушливых условиях, выращивая сою по No-till, получают урожай в два раза выше нашего... Увиденное меня очень впечатлило. Нужно обязательно все обдумывать, закладывать свои опыты, пробовать новые технологии, все испытывать для полной реализации наших возможностей. Разница в услови-

ях, безусловно, есть – у нас семь месяцев лето, а остальное – зима, другие суммы осадков и активных температур. Вопросы есть, нужен творческий подход.

Например, мы себе не можем позволить выращивать сорта сои восьмой категории, которые имеют срок вегетации 180 - 190 дней, у нас основные сорта среднепоздние – 110 - 120 дней (Лазурная, МК 100 Всероссийского НИИ сои), максимум – до 140 дней. Дальше – уже опасно, можно попасть под заморозки. А урожайность сои все-таки сильно зависит от срока ее вегетации. В Приморье, например, условия более благоприятные, там можно сеять сою со сроком вегетации до 160 - 170 дней. Но все-таки житница Дальнего Востока по сое – Амурская область.

Хочу сказать, что технология «без плуга» у нас в хозяйстве уже внедрена. Мы переняли ее в свое время в Днепропетровской области Украины, куда я и другие специалисты нашего хозяйства ездили на семинары в одно хозяйство, где успешно ввели No-till по опыту стран Латинской Америки. Я сперва съездил сам, потом отправил туда агронома, инженера. Мы загорелись и стали работать как соратники, пробовать увиденное на своих полях.

Конечно, Амурская область и Украина тоже различны по условиям, но, тем не менее, кое-что у нас получилось. Но не на 100 % площадей, так как посевная у нас должна длиться максимум две недели, чтобы избежать в дальнейшем проблем с уборкой. У нас плодородный слой всего 20 см, дальше глина, которая не пропускает воду. То есть нужно сеять быстро, пока можно зайти в поле. Поэтому практикуем «ноль» на 50 % площадей, хотя в целом мы не пашем поля уже лет 20, только культивируем, где необходимо.

На некоторых полях «ноль» применяется уже долго, например, к 2003 году некоторые из них были без вспашки уже по шесть лет. Но в том году в Амурской об-

ласти произошло сильнейшее наводнение. Чтобы справиться с водой, пришлось нарезать на полях колеи, часть земли и растительных остатков просто смыло. Соответственно, потом пришлось все закультивировать, чтобы выровнять площади, ведь No-till, как известно, требует идеально ровных полей. Сейчас мы снова наращиваем плодородный слой, «подушку» из земли и растительных остатков. Но в 2003 году были и такие поля, на которых No-till спас положение. Сильно переувлажненные участки, которые мы планировали обработать, остались нетронутыми, и мы просто посеяли на них сою, не трогая почву. Все это дало нам возможность провести в тот сложный период сев на 100 %.

Опишу традиционную технологию, принятую в нашем хозяйстве, и «нулеву». Начну с первой. Под сою всегда лучшим предшественником были зерновые культуры. После их уборки проводим две культивации почвы на 15 - 16 см – после уборки и глубокой осенью. Весной боронуем и еще раз культивируем. Далее сеем сою, после чего вносим почвенные гербициды, причем иногда делаем это и при «нуле», они прекрасно работают и без заделки.

Но чаще всего при No-till после уборки предшественника ничего не делаем, а весной, в мае, вносим на поля глифосатсодержащие гербициды (Торнадо 500) по отросшим сорнякам. И проводим сев практически сразу после этой обработки. Раньше вносили глифосаты и после посева, но до – все же лучше, потому что далее уже высока вероятность дождей, и можно упустить сроки. Кроме того, после сева на листьях сорняков оседает пыль, которая снижает эффективность химпрополки.

После того как появились всходы сои, технология одна: следим за ситуацией. Если начинают всходить многолетние сорняки, работаем Фабианом, который отлично убивает виды осота, марь, щирицу и др. Если есть злаки – применяем Миуру. То есть независимо от способа обработки почвы мы проводим минимум два гербицидных опрыскивания.

Сегодня основной поставщик гербицидов в наше хозяйство (на 60 - 70 %) – компания «Август». В прошлом году приобрели у нее препаратов для химпрополки на 70 млн руб. И ничуть не жалею, что выбрали такого партнера. Во-первых, в «Августе» работают очень контактные специалисты – Василий Васильевич Баранов, Иван Анатольевич Молодцов, Виктор Иванович Матюшенко. Если вдруг они не могут решить какой-то вопрос, мы напрямую связываемся с ведущим менеджером компании «Август» Сергеем Львовичем Шараповым.

Например, был у нас случай, когда соя уже начала цвести, высота ее составляла 20 - 25 см, а на полях появилась щирица, которую уже не мог сдержать почвенный гербицид. Прикинули – если сорняк не убрать, то можно не ждать урожая, но и химпрополка во время цветения также опасна – соя может не образовать зерна. Начали думать вместе с «августовцами», что делать. В результате сни-

зили норму расхода Фабиана до 90 г/га, добавили к нему прилипатель Адыю и провели обработку. В итоге получили с этого поля 18 ц/га, а щирица вся ушла. К каждому случаю нужно подходить индивидуально.

Хочу сказать, что разговоры о том, что при «нуле» нужно много средств вкладывать в средства защиты растений, не совсем обоснованы. Это нужно лишь первые два - три года, когда на поле еще велик запас семян сорняков в верхнем слое почвы. Потом затраты на химпрополки практически не выше, чем по традиционной технологии. При No-till, кроме того, есть большая экономия на горючем, технике – нужны только трактор, сеялка, опрыскиватель и комбайн. А при традиционной обработке нужно, кроме того, покупать еще и культиваторы, катки, бороны и др. В результате при сопоставимости урожайности себестоимость выращивания сои при «нуле» у нас на 15 % ниже, чем при культивации. Причем в засушливые годы поля без обработки почвы дают более высокий урожай. Особенно этот эффект проявляется, когда предшественником сои были зерновые культуры.

Что касается технического оснащения хозяйства, то у нас зарубежные машины, в основном компании «Амазон». Используем сеялки прямого посева анкерного типа ДМС – 9- и 12-метровые. Сеем ими и по традиционной технологии. Сейчас задумался о приобретении дисковой сеялки для прямого посева, так как на анкер-

храним, а сою отгружаем сразу нашему партнеру.

Сейчас планируем увеличить площадь под пшеницей на 1,5 тыс. га, а под кукурузой – на 600 га. Кукуруза для нас культура относительно новая. Мы тоже подбирали под нее технологию, препараты вместе с «августовцами». Два последних года намолачивали по 60 - 70 ц/га зерна кукурузы. В сезоне 2015 года с 1 тыс. га ее посевов получили 12 млн руб. прибыли! Это здорово, поэтому обязательно будем расширять площади под этой культурой. Причем сейчас у нас рынок кукурузы более-менее сформировался. В 2013 году, когда посеяли ее в первый раз, то не знали, куда продать зерно. В результате отправили его в Читу и Китай. А в 2015 году мы еще уборку не начали, а уже пошли заявки на зерно. К новому году, когда мы начали реализацию кукурузы, она уже почти вся была продана по договорам.

В поездке по Аргентине я увидел воочию, как люди десятилетиями применяют No-till, используют различные варианты улучшения почвы. Что касается бобовых культур в севообороте и обогащения почвы азотом, то с этим у нас прекрасно справляется соя. А вот что мне будет интересно попробовать на своих полях – так это покровные культуры. Например, после уборки зерновых при любой технологии у нас поля остаются незапашеными 1,5 - 2 месяца. В эти промежутки можно высевать редьку или рапс, чтобы почва не пустовала, улучшалась ее структура. Кре-



Посевы сои с использованием покровной культуры

ных есть проблема забивания сорняков растительными остатками. С дисковым сошником от этого можно уйти, что я воочию увидел в Аргентине. Опрыскиватели – широкозахватные, есть даже на 32 м. Комбайны у нас российские – компании «Ростсельмаш» и белорусские – «Полесье».

У нас большие мощности хранения – на 16 - 18 тыс. т. В 2015 году построили склад на 9 тыс. т для зерна кукурузы, чтобы спокойно дожидаться, пока на нее установится хорошая цена. Например, в прошлом году это произошло лишь в марте. Зерновые тоже

стоцветные культуры быстро наращивают вегетативную массу и даже в такой небольшой срок успеют «укрыть» поле, обеспечив дополнительное удержание влаги, накопление плодородного слоя. А это – основа успешного земледелия!

Записала Ольга РУБИЦ
Фото автора

Контактная информация

Сергей Александрович
ТКАЧЕНКО
Моб. тел.: (909) 885-78-43
Тел. приемной: (41638) 31-1-33

Совет по сезону

Приготовьтесь к защите озимой пшеницы от болезней



Галина Волкова

Кубань – главная житница России. Зерновые колосовые культуры (преимущественно озимая пшеница) занимают в структуре севооборотов до 40 %, а в северной зоне края – до 50 %. Такая концентрация посевов колосовых создает предпосылки для эпифитотийного развития многих заболеваний. Здесь зависимость прямая. В результате потери зерна от болезней достигают по годам 10 - 20 % потенциального урожая.

Прежде всего, велика опасность **корневых гнилей**. Причем если 15 - 20 лет назад экономическое значение имели церкоспореллезные и фузариозные корневые гнили, то с 2005 года идет преобладание офиоболезных и фузариозных, а в последние годы – снова церкоспореллезной гнили и гнибелиноза. Нарастает и вредоносность **лиственных болезней**, особенно различных видов пятнистостей – септориоза, пиренофороза и др. Показатель их развития на посевах в среднем вырос с 1 % примерно до 10 %. Преобладающим видом стал пиренофороз, или желтая пятнистость. Это объясняется многими факторами, причем не только высокой адаптивностью гриба. Здесь сказываются нарушения севооборотов, их большое насыщение зерновыми колосовыми, а также распространившиеся в последние годы минимальная и тем более «нулевая» обработки почвы (No-till), при которых на поле сохраняется много растительных остатков.

Актуальной проблемой в регионе остаются виды ржавчины. Прежде всего это **бурая ржавчина**, которая распространена повсеместно и встречается ежегодно. **Желтая ржавчина** в течение нескольких лет была в депрессии, но в последние годы начала снова усиливаться, особенно в предгорных районах. При эпифитотиях бурой ржавчины (1997, 1998 и 2000 годы) и желтой (1997, 1999, 2009 годы) потери урожая озимой пшеницы в крае достигали 30 %. Еще один очень опасный вид ржавчины – **стеблевая**, которая способна вызвать потерю 100 % урожая. А в последнее время появилась еще одна ее очень вредоносная раса, так называемая **угандийская UG 99**, которая была выявлена в 1998 году в Уганде и сейчас стремительно распространяется на страны Северной Африки и Ближнего Востока. Очевидно, что ее появление в нашей стране – вопрос времени.

Не забудем о **фузариозе колоса**. Он проявляется не каждый год, но недооценивать его нель-

зя. В последний раз его вспышку мы отмечали в 2014 году, когда им было заражено от 30 до 60 % посевов пшеницы с поражением до 5 %. При этой болезни не только падает урожай зерна, но и за счет микотоксинов резко снижается его качество. Если складываются благоприятные условия для гриба в период цветения пшеницы (температура около 25 °С, высокая влажность) – фузариоз колоса обеспечен. Потому что запас инфекции на полях огромен. Словом, надо быть всегда готовыми к появлению этого заболевания.

Так что фитосанитарная ситуация в регионе складывается очень тревожно. И это при том, что каждый год появляются новые устойчивые сорта, препараты и т.д. Дело в том, что человек сам невольно провоцирует ускорение эволюционных процессов развития многих вредных организмов. Особенно за счет техногенно интенсивных систем земледелия с крупномасштабными севооборотами и полями, монокультурой зерновых, упрощением обработки почвы и т.д. Такое положение характерно не только для Юга России, это общая тенденция.

Какие меры надо предпринимать? По этому вопросу у ученых нашего края есть общая точка зрения. На Кубани высока концентрация аграрной науки – действующий более десяти НИИ, крупнейший в стране Кубанский государственный аграрный университет. В крае работают много высококлассных специалистов, которые стоят на страже фитосанитарной безопасности. Мы стоим на позиции интегрированного комплексного подхода в защите сельхозкультур, при котором используются все ее методы: агротехнический, селекционно-генетический, химический, биологический. Ну а решение по защите растений на каждом конкретном поле принимается на основе учета складывающейся фитосанитарной обстановки.

Что необходимо для ограничения интенсивности распространения и вредоносности болезней? Первое – вести постоянный

фитосанитарный мониторинг. Второе – в идеале необходим прогноз развития и предстоящих потерь урожая от экономически значимых заболеваний. Именно на основании таких прогнозов можно предложить эффективную защиту, в том числе и химическую. Третье – в основе любой защиты растений должен быть выбор устойчивого сорта, создание и использование генетически защищенных сортов. Четвертое – необходимо постоянное совершенствование зональных систем защиты сельхозкультур, в которых прописано, что делать в каждом конкретном случае (в том числе и в части применения ХСЗР – конкретного препарата, срока, способа, дозировки и т.д.). В каждом регионе есть такие зональные системы, и надо их постоянно обновлять, улучшать. Но в любом случае начинать надо с того, что точно определить заболевание, уровень его развития, порог вредоносности и другие параметры. Только так можно выстроить рациональную систему защиты растений.

Что мы ожидаем в сезоне-2016? У нас на Кубани как никогда ранняя весна. Уже с середины февраля пшеница активно вегетирует, началась подкормка озимых. Прежде всего обратите внимание на корневые и прикорневые гнили. Еще с осени 2015 года мы отмечали проявление фузариозных гнилей на посевах. Зима была мягкой, инфекция прекрасно перезимовала, ее запас – мощнейший, и в почве, и на растительных остатках. Уже в феврале для развития гнилей сложились очень благоприятные условия: тепло, высокая влажность почвы и воздуха... Прогнозируем мы и развитие различных видов ржавчины, а также пятнистостей – для них условия тоже складываются благоприятно. Если ко времени цветения пшеницы, к середине мая, они сохранятся – к списку болезней надо будет добавить и фузариоз колоса. Будьте к этому готовы.

Несколько слов о **сортных особенностях** защиты. Назову сорта озимой пшеницы, которые относятся к группе риска по восприимчивости к бурой ржавчине. Это Батько, Вита, Грация, Гром, Зимтра, Коллега, Краснодарская 99, Москвич, Память, Нота, Юка. Если они у вас в посевах – при первых же признаках появления бурой ржавчины надо применять фунгициды, потому что уровень генетической защиты у этих сортов низкий. То же самое относится к сортам, восприимчивым к желтой ржавчине, – это Батько, Бригада, Васса, Вита, Грация, Зимница, Гром, Зимтра, Иришка, Лига 1, Сила, и к мучнистой росе – Батько, Вершина, Иришка, Нота, Память, Этнос, Юбилейная 100. При возделывании этих сортов надо быть вдвойне внимательным, очень грамотно вести фитомониторинг, как можно раньше диагностировать болезнь и вести обработки по первым ее признакам.

В настоящее время на рынке есть ряд очень эффективных современных фунгицидов против возбудителей этих болезней, и при

их грамотном применении можно до 100 % снизить развитие патогенов. По листовым болезням также замечу, что когда вы обнаруживаете пятна какого-либо из заболеваний на третьем листе сверху или единичные пустулы ржавчины, то может потребоваться вторая обработка – в фазе колошения, по флаг-листу. Одной фунгицидной обработки в нашем регионе, к сожалению, уже становится недостаточно. Если в районах, где распространен фузариоз колоса, по прогнозу ожидается его эпифитотийное развитие, надо предусмотреть применение фунгицидов за два - четыре дня до цветения пшеницы.

В целом прогноз развития болезней в этом сезоне неутешителен. Все складывается так, что оно будет весьма значительным. Метеорологи прогнозируют, что март и апрель на Кубани будут с влажностью выше средней (*статья готовилась в конце февраля – прим. ред.*), выше нормы будет и температура воздуха. И это при том, что запас инфекции в агроценозах колоссальный! Уже в феврале мы обнаруживали на полях озимых и септориоз, и мучнистую росу, и бурую ржавчину, а еще с осени – корневые гнили. Хлебобобов Кубани ждет очень нелегкий сезон, защищать хлеба надо безотлагательно.

Чем защищать? Выбор велик. На основании проведенных у нас опытов в числе других можно рекомендовать препараты фирмы «Август». Наш институт является на Юге России основным и наиболее авторитетным исполнителем в части регистрационных испытаний многих пестицидов различных фирм, в том числе и фунгицидов, поступивших от компании «Август». Одной из сильных сторон нашего института является то, что мы имеем возможность создавать искусственные инфекционные фоны всех основных заболеваний пшеницы, моделируя спектр болезней, присутствующих в агроценозах. Мы ставим изучаемые препараты в очень жесткие условия фактически эпифитотийного развития болезней, что позволяет более объективно оценить как биологическую, так и хозяйственную эффективность фунгицидов и отработать оптимальные схемы их применения.

Именно в таком режиме мы в 2015 году по просьбе руководства «Августа» изучили в мелкоделяночных опытах ряд уже зарегистрированных известных фунгицидов фирмы – Колосаль Про, Ракурс и Спирит. Они были оценены на фоне эпифитотии бурой ржавчины (в контроле без обработки развитие этой болезни составило 75 %!), пиренофороза (соответственно – 25 %) и других заболеваний.

Конечно, мы рекомендовали двукратную обработку: первую – по самым первым признакам, в конце фазы выхода в трубку, вторую – в фазе начала колошения. Напомню, что по ржавчинам ЭПВ – наличие единичных пустул на растениях, по пятнистостям – нескольких пятен.

Ракурс проверили в трех вариантах дозировки – 0,2, 0,3 и 0,4 л/га, Колосаль Про – в одной, 0,4 л/га и в отдельном опыте – Спирит в минимальной норме 0,5 л/га. Фунгициды испытывали на сорте Батько, который восприимчив ко многим заболеваниям, но в то же время очень популярен у хлеборобов за счет своего высокого потенциала урожайности (если нет болезней или его хорошо защитить).

Результаты получены очень интересные. Конечно, эффективность препаратов во многом зависела от нормы расхода. По Ракурсу против бурой ржавчины она была в пределах от 75 до 97 % (75 % – при минимальной дозировке). Колосаль Про сработал на 96 %, то есть был на уровне Ракурса при норме 0,3 л/га. Очень высокий результат показал Спирит – выше 95 %. Подчеркну, что эти цифры получены на очень сильном инфекционном фоне.

Против пиренофороза эффективность препаратов была несколько ниже, но это закономерно и характерно для аналогичных препаратов всех фирм. Но и полученные цифры – весьма «хороший тон». Ракурс против пиренофороза показал результат от 60 до 80 % в зависимости от дозировки, Колосаль Про – около 70 % (кстати, при норме 0,4 л/га он также сработал на уровне Ракурса, 0,3 л/га). Очень хорошее впечатление произвел и Спирит.

У нас в опытах была еще и мучнистая роса, но здесь мы не создавали сильного фона (развитие болезни в контроле было на уровне 10 %), и эффективность всех препаратов была очень высокой – от 98 до 100 %. Прибавка урожая (расчетная) за счет применения фунгицидов составила от 6 до 9 ц/га при урожае на контроле без обработки 65 ц/га. На опытных вариантах получено от 72 до 76 ц/га.

Нас нередко упрекают за то, что мы создаем слишком высокие инфекционные фоны, которые не встречаются на практике. Я в таких случаях отвечаю, что если на искусственном фоне с развитием болезни 75 % фунгицид показал эффективность 96 - 97 %, то такому препарату можно доверять! При развитии болезни в 5 - 10 % в реальных условиях он сработает на все 100 %.

В целом изученные препараты «Августа» в наших опытах проявили себя прекрасно, показав высокую эффективность против ржавчины и мучнистой росы, очень хорошую – против пятнистостей. Считаю, что они должны занять достойное место в арсенале хлеборобов Кубани. При грамотном применении они в этом сезоне помогут надежно защитить озимую пшеницу от болезней.

Галина ВОЛКОВА,
заместитель директора
Всероссийского НИИ
биологической защиты растений,
руководитель лаборатории
иммунитета зерновых культур
к грибным болезням

Фото И. Тимченко

Контактная информация

Галина Владимировна ВОЛКОВА
Тел. приемной ВНИИБЗР:
(861) 228-17-76

«Разбор полетов»

Кукуруза: где теряем урожай

Посевные площади кукурузы на зерно во многих регионах России постепенно расширяются. В Пензенской области в 2015 году они превысили 36 тыс. га, увеличившись за год на 3 %. Урожайность культуры в среднем по области составила 53,7 ц/га, причем в ряде районов (Башмаковский, Бековский, Малосердобинский, Нижнеомовский, Наровчатский) получили зерна по 70 - 77 ц/га. Есть хозяйства, где уже «вошли во вкус» стоцентнерных урожаев.



Сергей Кудин

Вырастить кукурузу на зерно, в принципе, несложно, надо только заранее продумать все вопросы и выбрать оптимальные варианты их решения. Поэтому перед посевом надо определиться с гибридами: какие на что (на зерно, силос, зеленую массу) вы собираетесь использовать, когда они будут готовы к уборке, как их сушить и т.д. В нашей области очень узкое «окно» для уборки кукурузы на зерно – это только две-три недели в сентябре. И если ошибиться с выбором гибрида, то получится, что в это время початки будут с высокой влажностью (32 - 33 % и выше), что исключает проведение качественной уборки, семена будут сильно травмироваться, в бункер комбайна пойдет «каша».

В наших условиях лучше всего возделывать гибриды с числом ФАО от 100 до 200 - 220. А если взять гибрид с более высоким показателем ФАО (то есть более позднеспелый), то ему не хватит суммы активных температур, и уборка уйдет в зиму, как не раз бывало в некоторых хозяйствах. Так что старайтесь брать гибриды с меньшим числом ФАО, то есть

более раннеспелые. Но и здесь надо не переборщить – ведь такие гибриды, как правило, и менее урожайные.

Все эти «подводные камни» технологии необходимо выявить заранее, чтобы четко представлять себе возможности культуры в данных условиях и не допускать очевидных ошибок.

Лучший предшественник для кукурузы в нашем регионе – оборот пласта многолетних трав или озимые по пару. Но такое сейчас встречается редко, севообороты часто нарушены, они насыщены самой рентабельной культурой – подсолнечником, хозяйства стараются на нем заработать. А кукурузу нередко размещают под подсолнечнику и получают много неприятностей, прежде всего – иссушенную почву, а также повреждение всходов проволочником. В наших почвах много этого вредителя, который повреждает всходы, и в хозяйствах против него страхуются... повышая норму высева, а это большие лишние затраты, поскольку семена дорогие.

Кукуруза, как известно, может хорошо использовать осадки второй половины лета за счет обра-

зования дополнительных корней, но в начальный период развития она «сидит» в почве и очень уязвима, может сильно пострадать от вредителей и сорняков. Поэтому она очень требовательна к обработке почвы, ей нужно обеспечить качественное семенное ложе.

Оптимально под кукурузу осенью вспахать, а весной выполнить боронование и две культивации перед посевом. Мы этим убираем однолетние сорняки, часть злаковых и даем хороший старт посевам. Если этого не сделать – всходы будут сильно угнетены сорными растениями, прежде всего однолетними. Что же касается многолетних, то от них поле надо очистить заранее. Это можно сделать в предшествующем поле севооборота, в парах внесением глифосата и т.д.

К сожалению, еще немало хозяйств, в которых действуют по старинке, работают по минимуму – посеяли, пробороновали и ждут всходов, надеясь остальные вопросы снимать «по мере поступления». Но в этом случае сорняки успеют отнять у слабых всходов кукурузы много питательных веществ. И если в это время

ничего не делать, то можно сильно усложнить последующую борьбу с сорняками.

Посев. Здесь тоже надо быть начеку. Посеешь пораньше – всходы могут пострадать от проволочника, попозже – семена могут долго лежать в почве без движения. Нужно «поймать» оптимальную «золотую серединку», а для этого учесть много факторов. К тому же посевом мы регулируем время наступления цветения. Здесь важно не допустить, чтобы цветение пришлось на засушливый период с высокими температурами, это может привести к череззернице.

Обычно у нас сеют в первой декаде мая, когда температура почвы на глубине посева прогреется до 10 - 15 °С, в это время почти всегда идут дожди и влага в почве есть. Можно посеять и пораньше, но тогда есть опасность возврата заморозков. Мороз может ударить, скажем, 9 мая, и тогда всходы кукурузы сильно пострадают. А позже посеешь – можно вообще не получить всходов, они попадут под июньскую засуху. Лишь в конце июня, по среднемноголетним данным, пройдет следующий дождик. Все стараются посеять пораньше, чтобы семена «зацепились» за влагу в почве, всходы образовали хотя бы по три-четыре листочка, тогда им уже ни заморозки, ни засуха не страшны.

Крупные холдинги обычно используют семена известных мировых фирм, уже протравленные, в том числе и инсектицидным протравителем, и этого чаще всего достаточно против проволочника. Лишь иногда возникает необходимость дополнительно обработать такие семена (например, при опасности развития болезней), но это технически непросто – надо растаривать и заново затаривать семена, и хозяйства на это обычно не идут, хотя в дальнейшем это может привести к недополучению урожая.

Первую (и, как правило, единственную) гербицидную обработку надо выполнить в фазе двух-шести листьев, и мы чаще всего рекомендуем применять смесь препаратов Дублон, 1,5 л/га + Балерина, 0,3 л/га. В выполнении этого опрыскивания главное – не упустить фазу, иначе можно много потерять. Ведь именно в это время в хозяйстве жаркая пора, надо одновременно и безотлагательно выполнить много полевых операций, а механизаторов, да часто и техники, не хватает. И если запоздать с обработкой, применить гербициды позже шести листочков – кукуруза отреагирует очень болезненно, будет побеление листьев. Чуть переросшая кукуруза очень чувствительна к гормональным препаратам.

Учитывая спектр сорняков, можно и не готовить смесь гербицидов. Например, если нет злаковых сорных растений, обойтись одной Балериной в норме расхода 0,4 - 0,5 л/га. Но если опасность засорения ими велика, лучше применить приведенную выше смесь Дублон + Балерина, эта комбинация гербицидов хорошо себя зарекомендовала. Назову еще один препарат, который во многих хозяйствах называют классическим, – Дублон голд, он

в большинстве случаев способен в одиночку очистить поле от широкого спектра сорняков. Единственное, что надо помнить, работая с ним, – обязательно готовить маточный раствор, чтобы гербицид хорошо растворился и смог сработать на все 100 %. Испытали мы в прошлом сезоне и новинку – Дублон супер, он также хорошо себя показал. Некоторые хозяйства в нашей области уже смогли его применить на больших площадях и получили отличные результаты, планируют и дальше работать с ним. Так что для защиты кукурузы от сорняков выбор препаратов большой.

Если есть опасность появления лугового мотылька, хлопковой совки и других вредителей – добавьте в раствор гербицидов инсектициды Борей или Брейк. Но обычно в наших условиях вредители появляются гораздо позже, когда они не в состоянии нанести сильный ущерб посевам. В одном хозяйстве в прошлом году в момент цветения на метелке была замечена тля. Что делать? Кукуруза уже отцветала, поэтому мы решили ничего не предпринимать. И не прогадали – значительного ущерба не было.

В баковую смесь гербицидов во многих хозяйствах, исходя из своего опыта, добавляют азотные удобрения, микроэлементные препараты и др., стараясь ускорить рост растений, но здесь надо быть предельно осторожными, можно получить ожоги растений. Надо также точно выдержать дозировку гербицидов, если ее превысить – затормозится рост всходов. И если с этим стрессом кукуруза уйдет в засуху в цветении – получите череззерницу. Обычно мы не рекомендуем добавлять в смесь гербицидов водорастворимые удобрения. Лучше немного погодя, перед смыканием рядков, когда еще можно пройти с опрыскивателем, выполнить эту подкормку отдельной операцией. И также отдельно применить микроэлементы, прежде всего цинк и бор, чтобы повысить завязываемость семян и озерненность початка.

Очень важен вопрос – когда выполнять химобработку? В хозяйствах стараются работать ночью, но именно здесь надо быть очень осторожным, потому что в это время выпадает роса, растения интенсивно растут, можно нанести им ущерб. Здесь надо сработать «по-снайперски» – применить баковую смесь гербицидов при температуре не выше 25 °С, но и не ниже 10 °С. Это такой момент, когда растения кукурузы имеют пониженный тургор, в растениях слабо идут все физиологические процессы, и гербициды не нанесут им серьезного вреда. У нас это период примерно с 18 до 22 - 23 ч.

В целом, выращивание кукурузы на зерно дает агроному много возможностей проявить свою квалификацию, интеллект. Как ни на какой другой культуре здесь приходится много знать, думать, сопоставлять, сравнивать...

Сергей КУДИН,
менеджер Пензенского представительства компании «Август»
Фото О. Сейфутдиновой

Контактная информация

Сергей Михайлович КУДИН
Моб. тел.: (902) 354-80-63

Новые варианты защиты кукурузы от сорняков

Кроме хорошо зарекомендовавшей себя смеси **Дублон Голд + Балерина**, «Август» предлагает использовать и другие высокоэффективные комбинации. Например, компания выпускает комплект **Дублон + Балерина** в упаковке «твин-пак», рассчитанной для применения на 10 - 12,5 га. Эта смесь очень технологична, не требует применения адьюванта, не оказывает последствий на последующие культуры, безопасна для культуры до шестого листа.

Значительным преимуществом смеси является исключительно высокая эффективность как по злаковым сорнякам в фазе начала кущения, так и по многолетним двудольным, таким, как осот, вьюнок, виды горцев, прошедшим уязвимую для контроля фазу (осот более 10 - 15 см, вьюнок полевой более 15 см и др.). Многочисленные опыты, проведенные во всех регионах РФ, показали, что данная

смесь является одним из лучших решений при смешанной засоренности в посевах кукурузы. Помимо прочего она хорошо снимает падалицу подсолнечника.

Гербицид **Дублон супер** выпускается в форме ВДГ, рекомендованная норма расхода – 0,5 кг/га. Применяется совместно с ПАВ Адьо. Высокоэффективен против всех злаковых сорняков вплоть до фазы начала кущения. Кроме того, препарат хорошо контролирует широкий спектр однолетних и многолетних двудольных сорняков. При существенной засоренности вьюнком полевым, видами осотов, молочаном татарским, молочаем лозным к Дублону супер в норме расхода 0,45 кг/га рекомендуется добавлять **Горгон**, 0,17 л/га. Эта смесь обладает искореняющим действием на указанные сорняки с очень быстрым и сильным визуальным эффектом, а также позволяет в последующих полях севооборота снизить

их вредоносность. Кроме того, смесь Дублон супер + Горгон оказывает сдерживающее действие на паслен черный.

Эскудо Микс – один из наиболее экономичных вариантов уничтожения злаковых и двудольных сорняков в посевах кукурузы. Максимальную эффективность против дружно взшедших сорняков показывает в ранних фазах их развития (три-четыре листа злаковых, до трех пар настоящих листьев двудольных сорняков). Поставляется в виде «твин-пака», применяется совместно с Адьо. Одна упаковка рассчитана на 25 - 30 га.

Баковая смесь **Гамбит**, 2 л/га + **Лазурит**, 0,5 кг/га при дождевом применении хорошо контролирует однолетние злаковые и двудольные сорняки, позволяя культуре в отсутствие конкуренции проходить уязвимый период всходов.

«Поле Августа»

Совет по сезону

Новое в защите гороха и подсолнечника

В наступившем сезоне компания «Август» предлагает земледельцам как никогда широкий набор препаратов для защиты многих сельскохозяйственных культур. Все они многократно проверены в производстве и не раз доказали свою высокую эффективность. Сегодня расскажем о новинках на двух культурах, посевы которых во многих регионах увеличиваются.

Горох

Для обеззараживания семян мы рекомендуем фунгицидный протравитель **ТМТД ВСК**, который защищает горох от первоначальной инфекции (плесневение семян, аскохитоз, фузариоз, бактериоз). Этот препарат уже давно зарекомендовал себя с самой лучшей стороны.

Наиболее эффективным способом борьбы с сорняками на посевах гороха является применение гербицидов. Перед посевом или после него до появления всходов можно хорошо очистить поля с помощью глифосатосодержащих гербицидов **Торнадо 500** и **Торнадо 540**.

Но не менее эффективны и препараты других групп. В этом году в ассортименте компании появился почвенный гербицид **Гамбит** (прометрин, 500 г/л), а в 2015 году на посевах гороха был зарегистрирован **Парадокс** (имазамокс, 120 г/л). Против двудольных сорняков самые востребованные «августовские» гербициды – **Гербитокс** и **Корсар**, против злаковых – граминцид **Миура**.

Гербитокс – препарат системного действия против широкого спектра двудольных сорняков. Он уничтожает амброзию полевую, василек синий, гулявник (виды), дескурайнию Софии, лебеду (виды), марь белую, осот огородный, пастушью сумку, пикульник (виды), яснотку пурпуровую, ярутку полевую и др. Гибель сорной растительности наступает через две - три недели после внесения препарата. Видимые признаки поражения появляются быстро, через три - семь дней стебли и листья сорняков скручиваются и утолщаются, на них образуются трещины, рост растений останавливается.

Опрыскивание Гербитоксом необходимо проводить в фазе трех -

пяти настоящих листьев культуры (при высоте гороха до 10 - 15 см). Если фаза развития выше, препарат может оказать фитотоксичное действие. На эффективность гербицида также влияет и температурный режим, необходимо использовать препарат в диапазоне 10 - 20 °С. При превышении температуры Гербитокс негативно влияет на культурные растения. Кроме того, в засушливых условиях действие препарата может снижаться. Поэтому мы рекомендуем вносить гербицид в дневное время суток только в рамках указанного диапазона, а лучше использовать для обработки ночное время. Норма расхода Гербитокса – 0,5 - 0,8 л/га.

Как строится защита гороха в производстве, рассмотрим на примере СПК колхоз имени Ворошилова Ставропольского края. Эту культуру в хозяйстве возделывают на площади 2 тыс. га и для борьбы со всеми видами вредных организмов используют только «августовские» препараты. Схема защиты культуры в 2015 году выглядела следующим образом. Семена были протравлены фунгицидным контактным препаратом ТМТД ВСК, 6 - 8 л/т. Для уничтожения сорняков применили баковую смесь Гербитокс, 0,7 л/га + Миура, 0,8 л/га. Эта комбинация практически полностью уничтожает такие сорняки, как амброзия, щирица, марь, некоторые злаковые, и позволяет добиться неплохой продуктивности культуры. Против вредителей провели две обработки – инсектицидом Борей, 0,15 л/га и бинарным комплектом препаратов Сирокко Дуо, один комплект на 8 га. Комплексная защита позволила получить на круг 30,3 ц/га зерна гороха, при этом средняя урожайность по району была 18,8 ц/га.

Другая схема защиты гороха основана на гербициде **Корсар**. Это контактный препарат с широ-

ким спектром действия, который эффективно уничтожает горцы вьюнковый и почечуйный, горчицу полевую, дурнишник (виды), ярутку полевую, канатник Теофраста, щирицу запрокинутую, лебеду (виды), подсолнечник, гибискус тройчатый, подмаренник цепкий, ромашку (виды) и др. Амброзия, марь, дымянка обладают средней чувствительностью к Корсару, а при их перерастании эффективность обработки уменьшается.

Опрыскивание Корсаром с нормой расхода 2 - 3 л/га следует проводить в фазе пяти - шести листьев культуры. Применять Корсар можно при более высокой температуре по сравнению с Гербитоксом – до 25 °С. Видимые признаки угнетения сорняков, в зависимости от погодных условий, проявляются через один - семь дней после опрыскивания, а их полная гибель наступает примерно через 10 - 14 дней. В прохладную погоду действие препарата замедляется. Кроме того, некоторые сорта гороха чувствительны к действующему веществу Корсара. На штамбовых сортах, таких, как Ангела, заметно угнетение растений и некоторое снижение продуктивности.

В 2013 году в СПК колхоз имени Ворошилова мы заложили опыт, в котором сравнивали действие Гербитокса и Корсара. При очередном учете горох на поле, где был применен Гербитокс при температуре выше 20 °С, отставал в росте, а там, где был Корсар, растения уже начали зацветать. Хотя по отдельным видам сорняков эффективность Гербитокса была выше по сравнению с Корсаром. К ним относятся растения семейства Крестоцветные, марь белая, амброзия, дымянка, горцы и дурнишник, а также падалица подсолнечника. Тем не менее, в данном опыте урожайность в варианте, где применяли Корсар, была немного выше.

В 2015 году компания «Август» зарегистрировала для использования на посевах гороха гербицид **Парадокс**, который в этом сезоне будет продаваться в упаковке «твин-пак» совместно с ПАВ



Адью. Парадокс эффективно уничтожает однолетние двудольные и злаковые сорняки. Чувствительны к препарату амброзия полевая, марь белая, горчица полевая, овсюг полевой, дурнишник (виды), осот желтый, дымянка лекарственная, просо куриное, канатник Теофраста, щетинник (виды), щирица и др.

Норма расхода Парадокса – 0,25 - 0,35 л/га. Оптимальная фаза развития культуры для обработки – два - пять листьев. В свекловичном севообороте у Парадокса есть ограничения для применения, поэтому мы не рекомендуем свекловодам использовать этот гербицид на посевах гороха. В случае двух неблагоприятных засушливых лет подряд последствие может проявиться не только на сахарной свекле, но и на рапсе, подсолнечнике и ряде других культур. Чтобы это исключить, лучше использовать Гербитокс или Корсар. Для более эффективной защиты гороха от двудольных сорняков (дурнишника, канатника и амброзии) рекомендуем применять баковую смесь Парадокс, 0,3 + Корсар, 2 л/га.

В 2015 году в СПК колхозплемзавод «Казьминский» на посевах гороха применили Парадокс. И, несмотря на сильную

засоренность такими сорняками, как конопля, сурепка и др., а также на то, что с обработкой запаздывали, гербицид обеспечил высокую эффективность. Он хорошо показал себя и в ООО «Агросоюз Красногвардейский», где с его помощью защитили горох на площади 900 га, получив среднюю урожайность около 33 ц/га.

В некоторых хозяйствах пытаются сэкономить и вносят гербициды на посевах этой культуры с помощью малой авиации. Это недопустимо, потому что результат от такой обработки будет скорее негативный: уничтожить сорные растения не получится, а вот фитотоксичность обязательно проявится. Норма расхода рабочего раствора препарата – не менее 200 л/га.

Несколько слов о борьбе с вредителями. У компании «Август» есть широкий набор инсектицидов, которые эффективно справляются со всем комплексом насекомых, повреждающих горох. Это препараты **Брейк** и **Борей**, комплекты **Сирокко Дуо** и **Сирокко Трио** и др.

Все три схемы защиты гороха обеспечивают высокую эффективность, агрономы хозяйства могут выбирать любую из них в зависимости от засоренности, погодных и других условий.

Подсолнечник

Посевные площади подсолнечника в Ставропольском крае составляют около 250 тыс. га. Основная задача при его возделывании – грамотная борьба с сорняками. Это главное условие получения максимальной отдачи от всех вложений при сочетании остальных благоприятных условий.

Все чаще хозяйства переходят к возделыванию гибридов подсолнечника, устойчивых к имидазолинонам. Для их защиты с 2015 года компания «Август» выпускает комбинированный комплект, состоящий из **5 л Парадокса**, **1 л Грейдера** и **5 л ПАВ Адью**. Одна упаковка предназначена для обработки 12,5 - 16,5 га.

В прошлом году в производственных условиях в СПК колхоз имени Ворошилова Труновского района был заложен сравнительный опыт по испытанию данного комплекта с гербицидом Евро-Лайтнинг. Обработка гербицидами

была проведена 28 мая при благоприятных погодных условиях. Поле было засорено однолетними двудольными (видами щирицы, марь белой и некоторыми другими) и злаковыми сорняками в количестве 106 шт./м². Учет биологической эффективности, проведенный через 30 дней, показал практически одинаковую эффективность гербицидов против двудольных и злаковых сорняков – на уровне 99 %. Фитотоксического действия на обоих вариантах не отмечалось.

28 августа была проведена уборка демонстрационных участков, которая показала также одинаковый результат по продуктивности подсолнечника с применением гербицидов Парадокс + Грейдер и Евро-Лайтнинг – 29,7 ц/га.

В ООО «Агросоюз Красногвардейский» в 2015 году защитили посевы подсолнечника по схеме компании «Август» на площади 850 га. Препараты показа-



ли высокую эффективность против двудольных и злаковых сорняков, урожайность подсолнечника составила 24,7 ц/га, а в среднем по хозяйству – 23,4 ц/га.

Производственные испытания смеси гербицидов Парадокс + Грейдер были проведены еще в 10 сельхозпредприятиях Ставропольского края. Среди них АО СХП «Колос»

Кочубеевского района, ЗАО «Каменнобалковское» Благодарненского района, ЗАО «Терский конезавод» Минераловодского района, ООО «Агрохолдинг Красногвардейский» Красногвардейского района, СП «Джалга» Апанасенковского района, ООО «Верхнедубовское» и ООО «Родина» Шпаковского района, ООО «Андроповский Агропроект» Андроповского района, ОАО «Пятигорский хлебокомбинат» Александровского района. Везде сравниваемые варианты обеспечили одинаково высокую биологическую эффективность, однако смесь Парадокс + Грейдер оказалась намного дешевле.

Владимир ПАНЧЕНКО, технолог Ставропольского представительства компании «Август»
Фото автора

Контактная информация

Владимир Данилович ПАНЧЕНКО
Моб. тел.: (928) 978-68-91

Выставки

«Картофель-2016»



Команда «Августа» на выставке

3 - 4 марта в Чебоксарах состоялась VIII межрегиональная выставка «Картофель». Ее организаторами выступили МСХ Чувашской Республики, ВНИИ картофельного хозяйства имени А. Г. Лорха и КУП ЧР «Агро-Инновации». Традиционно генеральным спонсором выступила компания «Август».

84 экспонента выставки представляли 21 регион России и Республику Беларусь, восемь компаний демонстрировали технику для возделывания «второго хлеба». Посетители выставки имели возможность ознакомиться с более чем 120 сортами картофеля как российской, так и зарубежной селекции. Подсчитано, что за годы проведения выставки подписано договоров на сумму более 1,5 млрд руб., а ее экспозиции посетили 60 тыс. человек.

Стенд компании «Август» был, как всегда, одной из самых оживленных точек форума картофелеводов. Рассказывает менеджер представительницы «Августа» в Чувашии П. А. Пчеляков: «Эта крупная представительная выставка в республике проходила уже в восьмой раз, и наша компания в ней участвовала тоже в восьмой раз. И все эти годы растет число хозяйств в разных регионах, применяющих на картофеле препара-

раты «Августа». Немало и таких, которые работают с нами все эти годы, и каждой весной мы снова встречаемся с ними в Чебоксарах, обновляем контракты на поставки наших продуктов. Хочу отметить, что ни один из клиентов от нас не ушел, более того, они приводят к нам новых.

Сейчас «августовская» система защиты картофеля является одной из наиболее полных из представленных на российском рынке, ей доверяют многие. Это протравливание смесью двух протравителей – инсектицидного Табу и фунгицидного ТМТД ВСК, в которую при необходимости можно добавить Бенорад. Скоро в этом сегменте препаратов появятся еще и Кредо на основе карбендазима. Для обработок против сорняков по вегетации у нас есть Лазурит и Лазурит супер в разных препаративных формах, и в хозяйствах быстро научились их эффективно использовать: сначала

после посадки создают на почве «экран» с помощью первого препарата, а потом обрабатывают по вегетации вторым. Причем все чаще во втором случае применяют комплект Лазурит Дуо, который подавляет более широкий спектр сорняков и очень удобен технологически. Против болезней в хозяйствах очень популярны фунгициды Метаксил и Ордан, против парши – Раёк, против вредителей – инсектициды Танрек и Борей. Кстати, на этой выставке многие посетители высказали нам благодарность за эти два препарата, потому что с ними колорадский жук и другие вредители перестали быть проблемой. Наконец, на семеноводческих

посадках картофеля все чаще применяют десикант Суховой. Осталось назвать популярные гербициды сплошного действия Торнадо 500 и Торнадо 540, их у нас обычно используют после уборки предшественника, для основного очищения поля под картофель.

Среди давних партнеров назову, прежде всего, опытное хозяйство Чувашского НИИСХ, где с нашими препаратами успешно ведут семеноводство собственных сортов картофеля, СХПК «Мураты», ООО «Клевер», ФГБУ «Колос», КФХ Цветков и др., а также ООО «Солана-Агросервис» и предприятия холдинга ООО «Самара-Солана» в Самарской области. Можно назвать много других предприятий в соседних регионах. В ходе работы выставки мы побеседовали с представителями некоторых из них, завели много новых знакомств. Люди дают высокие оценки нашим продуктам, интересуются новинками ассортимента...

Отмечу, что и наши препараты в мелкой фасовке, для «шестисоточников», вызывают огромный интерес, уходят, что называется, влет. Это прежде всего Табу, Танрек, Раёк, Ордан и другие».

Вот что рассказал нам один из посетителей выставки, председатель СХПК «Мураты» Вурнарского района Г. П. Спиридонов: «У нас посадки картофеля по годам достигают 160 га, накапливаем в среднем по 280 - 300 ц/га, а в лучшие годы – до 480 ц. Технология возделывания картофеля традиционная, а защита – полностью «августовская». С компанией «Август» сотрудничаем с первых дней образования нашего хозяйства в 2004 году, то есть уже 12

лет. Нас все удовлетворяет – и высокое качество препаратов, и надежность поставок, и постоянная консультативная поддержка.

Начинаем работу над урожаем в поле предшественника, это обычно озимые зерновые. После их уборки провоцируем сорняки, даем им отрасти и уничтожаем Торнадо 500. Через три недели – глубокая зяблевая вспашка. Протравливаем клубни перед посадкой смесью ТМТД ВСК и Табу. Гербицидную обработку раньше выполняли Лазуритом и Лазуритом супер, затем, с изменением состава засоренности, по совету главы Чувашского представительства «Августа» С. Н. Милицкова, перешли на смесь препаратов Эскудо, Миура и др. Обычно выполняем три фунгицидных обработки, чередуя Метаксил, Ордан и Раёк, но иногда их число можно и сократить за счет длительного действия фунгицидного протравителя ТМТД. Кстати, и Табу в протравливающей смеси тоже действует порой до самой уборки урожая, отпугивая вредителей, так что необходимости в инсектицидной обработке посадок не возникает. Если они и появляются в конце сезона, то уже не могут навредить урожаю. Для профилактики иногда применяем Танрек. Попробовали и десикант Суховой, но часто просто подкашиваем ботву.

В целом нам выгодно работать с «Августом», и о каком-то другом поставщике ХСЗР даже не думаем – от добра добра не ищут. Главное – сотрудники компании делают все, чтобы мы на поле сработали с максимальной эффективностью».

Виктор ПИНЕГИН
Фото Л. Ивановой



Посетители стенда «Августа»

expectrum
инновационные продукты

Двухкомпонентный гербицид для борьбы со всеми однолетними злаковыми сорняками на пшенице

Уникальная комбинация двух действующих веществ с разным спектром действия.

Экономичное и эффективное решение проблем с любым типом однолетних злаковой засоренности.

Полная селективность к растениям пшеницы благодаря наличию антидота.

Применение независимо от фазы развития культуры.

Совместимость с противозудольными гербицидами.

avgust
crop protection

Поле Августа
С нами расти легче

Международная газета для земледельцев
Апрель 2016 №4 (150)
© ЗАО Фирма «Август»
Тел./факс: (495) 787-08-00

Учредитель
ЗАО Фирма «Август»
Свидетельство регистрации
ПИ №77-14459

Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМК
17 января 2003 года

Руководитель проекта: **А. Демидова**
Главный редактор: **В. Пинегин**
Редакторы: **Л. Макарова, О. Рубчиц, И. Тимченко**
Дизайнер: **О. Сейфутдинова**
Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции

Адрес редакции:
129515, Москва, ул. Цандера, 6
тел./факс: (495) 787-84-90
E-mail: pole@avgust.com

Заказ № 0371
Тираж 15 700 экз.

www.avgust.com

avgust
crop protection