

ПОЛЕ АВГУСТА

Апрель № 4 [246] 2024

Читать • Защищать • Процветать

avgust.com



ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ

Стихиям вопреки

стр. 6

НАУКА

Анализ картофеля

стр. 7

ПРЕПАРАТЫ

Победитель чешуекрылых

стр. 10 - 11

СВЯЗАНЫ ОДНОЙ ЦЕЛЬЮ

У «Августа» очень тесные и давние связи с ведущими научными учреждениями страны. Выстроена логическая цепочка передачи информации от ученых к сельхозпроизводству. Полученные в ходе биологических и полевых испытаний данные активно используются специалистами лабораторий «Агроанализ» и технологами компании.

фото Сеифутдиновой О. Е.



ГЕРОЙ НОМЕРА

Не быть дойной коровой для заграницы

стр. 2 - 3



ПРОГРЕСС

15 млн га под присмотром «Геомира»

стр. 8 - 9

«Картофель-то золотой!»



А. А. Чудоквасов

ООО «Латкин» Арзамасского района Нижегородской области, созданное Евгением Евгеньевичем Латкиным, хорошо знают картофелеводы России.

Ежегодные семинары, которые здесь проводят, никого не оставляют равнодушными: есть что посмотреть и чему научиться. Сегодня тонкостями выращивания картофеля делится главный агроном хозяйства **Алексей Анатольевич ЧУДОКВАСОВ**.

С чего все начиналось?

С овощей – капусты, свеклы, моркови, лука (известного сорта Арзамасский), а также картофеля. На последнем со временем Евгений Евгеньевич Латкин – собственник хозяйства – и остановился. Он пригласил меня на работу в 2008 году после окончания Нижегородской сельхозакадемии. По специальности я ученый агроном, в 2021 году защитил кандидатскую диссертацию по системе минерального питания картофеля и сои. 2008 год был кризисным, а в хозяйстве мне все понравилось, и я согласился. 15 лет пролетели как один день...

Первые годы моей работы были сложными. Тогда мы выращивали около 1,5 тыс. га зерновых и около 800 га картофеля. Во время уборки из-за того, что отечественная техника часто ломалась, а картофелеуборочных комбайнов было всего три – два однорядных и один двухрядный, нагрузка на людей и технику была очень большая. Так как картофель стал основной культурой, Евгений Евгеньевич принял решение о строительстве картофелехранилища, но не «временки», как это зачастую делают, а капитального терминала на 20 тыс. т, поэтому основные средства направлялись туда.

Этот терминал включает помещение для трех линий фасовки, расположенное в центре, а по бокам – сами склады. Это очень удобно: даже в мороз и непогоду мы можем зафасовать и отгрузить или переработать любое количество продукции.

Заметные изменения начались после засухи 2010 года, тогда не только наше хозяйство, но и многие другие сильно масштабировались. Большими объемами порой проще управлять, чем малыми. Да и сам рынок нас заставил: если ты маленький, то и цена реализации на рубль – два дешевле, и поставщики любых ресурсов тебя всерьез не принимают. Любое производство должно развиваться, если на шаг остановился – можешь потерять несколько лет. Понимая это, мы пошли вперед, проведя огромную подготовительную работу.

Тогда главным стало полное техническое перевооружение. У нас сейчас уже порядка 60 единиц сельхозмашин, как самоходных, так и прицепных, все они импортные, ведущих мировых производителей – «Grimme», «John Deere», «Claas», «Amazone», «Horsch». Отечественные у нас только «КамАЗы», тягачи. Наверное, они одни могут справиться в наших условиях с перевозкой урожая.

После 2002 - 2004 годов от зарубежных поставщиков был мощный посыл в плане поставки техники, потому что технологии в сельском хозяйстве очень сильно шагнули вперед. Сегодня нас очень сложно чем-то удивить, разве что стали приходиться на помощь беспилотные аппараты. Но все равно во главе всего будет стоять человек, потому что никакая техника без него не справится.

Картофель, во-первых, одна из самых сложных культур, его производство очень непредсказуемо, постоянно держит мозг в напряжении, а во-вторых, его интересно и приятно выращивать...

Поговорим подробнее о вашей технологии...

После уборки озимой пшеницы проводим рыхление почвы, затем вносим хлористый калий (60 % ка-

лия), у него нормальное соотношение цены и качества. Сейчас нередко рекомендуют делать это весной, аргументируя тем, что через четыре - пять месяцев калий начнет работать на налив, на кожуру. Но там же содержится хлор, который либо должен уйти в нижние слои, либо улетучиться, поэтому вносить его следует заблаговременно, чуть ли не за месяц до посадки, а мы не можем так рисковать. Можно включить сильный полив, но опять – как пойдет? Поэтому для нас удобнее вносить калий осенью.

Фосфора у нас довольно высокое содержание в почвах, а вот азота большой дефицит, плюс его забирает мульчирующий слой соломы. Вносим его в виде аммиачной селитры – с карбамидом есть опасность ожога листьев. Может быть, придется к внесению его через фертигацию при поливе. Наверное, это будет самым эффективным.

После внесения удобрений проводим зяблевую обработку почвы, но не плугами, а глубокорыхлителями. Один из минусов безотвальной обработки – то, что солома остается в верхнем слое. При гумификации она забирает часть азота, и нам приходится его вносить дополнительно. Так как пашни у нас нет, весной влагу мы не заделываем, а чтобы убрать с поверхности солому, пускаем дискатеры и потом уже проходим ротационными фрезами, создающими мелкокомковатую структуру почвы на глубину заделки клубней – примерно на 16 см.

За фрезами идут сажалки. Они у нас разные – одни делают сошниками мелкий гребень, потому что возвратные заморозки бывают у нас и в мае, и в июне. Гребень хорошо прогревается, всходы получаются более дружными. Через 20 дней после их появления у картофеля начинается развиваться вторичная корневая система, и мы пускаем гребнеобразователь, который за один проход плотно набивает почву в гребень высотой 90 см, при этом в нем образуется свой микрокли-

мат. Так как у нас объемы большие, а в июне еще и дожди бывают сильные, начинаем это делать заранее.

Есть и посадочные машины последнего поколения, которые сразу делают междурядье 90 см – «Grimme GB 430». Они с ленточным приводом высаживающих аппаратов, могут высаживать клубни разных фракций. Все настройки регулируются из кабины трактора. Эта многофункциональная машина за один проход протравливает борозду и посадочный материал с помощью нескольких форсунок, вносит удобрения – диаммофоску, раскладывает клубни и проводит гребнеобразование.

У нас восемь посадочных машин, фактически они одновременно работают. Там такой конвейер круглосуточный – семян, удобрений, препаратов, как в топку загружаем! Для затаривания посадочных машин семенами и удобрениями в основном стараемся биг-бэги использовать, так проще. Посадка – самый интенсивный вид работ, целый день круговерть!

У нас вся техника для картофеля фирмы «Grimme»: сажалки, гребнеобразователи, ботвоудалители, комбайны. До 2014 года приобрести их можно было без особых рисков. Сейчас, я думаю, на это решатся немногие. Потому что нужно же несколько единиц каждого вида техники...

На полях работают энергонасыщенные тракторы, и за каждым закреплены в основном по два человека. То есть в поле люди работают круглосуточно: посадка, гребнеобразование, уход, уборка. Во-первых, загрузаешь технику, а во-вторых, экономишь время. В нашей зоне есть по три недели на уборку зерновых и картофеля. А дальше – как повезет.

На всей технике установлены датчики навигации. Современные сажалки оснащены камерами. На одном поле обычно две сажалки – так организовывать работу проще. Каждая спокойно 15 - 18 га за ночь посадит. Тем более в мае день длинный, ночь всего три - четыре часа.

Раньше, как и многие, мы выращивали картофель с междурядьем 75 см, но так как перешли на полив, стали возникать проблемы с большим количеством зеленых клубней. По рекомендации голландских специалистов перешли на междурядье 90 см. Во-пер-

О ХОЗЯЙСТВЕ

В 1992 году Е. Е. Латкин организовал первое в районе картофелеводческое КФХ. В 2008 году оно было преобразовано в ООО «Латкин». Начиналось все с 50 га, сейчас площадь выросла до 16,5 тыс. га, из которых картофель занимает 2 тыс. га, полностью на поливе. Ежегодно хозяйство поставляет потребителям около 60 тыс. т качественной продукции. Кроме того, ООО «Латкин» – крупный зернопроизводитель, на его долю приходится примерно треть зерна Арзамасского района.

Теперь больше почвы для гнезда растения картофеля, оно лучше обеспечено элементами питания, во-вторых, меньше зеленых клубней. С поливом 100%-но нужен гребень 90 см, чтобы он меньше садился, промывался. И уборка с таким гребнем возможна чуть ли не до середины ноября. И самое главное – производительность работ увеличивается на 25 %. Одно дело – захват сажалки и комбайна 280 см, а другое – 360. Это же огромная экономия и на зарплате, и на других ресурсах.

В гребнях нельзя допускать образования комков, которые, попадая во время уборки в комбайн, не только усложняют сам процесс, но и травмируют клубни, а это чревато большими потерями. Комбайну очень тяжело копать картофель, и особенно при междурядье 90 см – там же на 20 % земли больше. Представляете, сколько надо сделать сеппараций, чтобы ее убрать.

В хорошие годы мы можем спокойно за сутки убирать до 4,5 тыс. т картофеля, при наших объемах это нормально. На уборке задействуем порядка 10 комбайнов, в том числе два самоходных четырехрядных «Varitron 470». Каждый из них, работая круглосуточно, может накопить за сезон 20 тыс. т картофеля. Сейчас он стоит 1 млн евро, его собирают под конкретного заказчика, это не серийное производство.

Когда вы начали использовать полив?

Мы пробовали с 2007 года на семенных участках и капельный полив, сначала на 15 га, потом на 5 га,



Посадочная машина «Grimme GB 330»

потому что это очень дорого и трудозатратно, и года через три отказались от него. После засухи 2010 года у нас был примитивный полив, а в 2014 году закупили круговые поливные машины американской фирмы «Valley». Нас они полностью устраивают. Мы поставили в 2022 году несколько турецких, но они уступают по качеству. «Valley» очень простые и надежные машины: поставили – и они 10 лет ничего не требуют. Проблемы могут быть из-за неверных действий человека.

Площади под орошением нам надо увеличивать каждый год, потому что севооборота для выращивания картофеля, который мы возвращаем на прежнее место через четыре года, не хватает. Поэтому у нас должны быть целиком и полностью чисто поливные поля, из-за этого каждый год увеличиваем количество поливальных машин. Их у нас уже 57, всего поливаем 3 тыс. га, включая 1 тыс. га озимой пшеницы.

Последние два года особенно утвердили нас в том, что полив – это не просто урожай, которого мы собираем в два раза больше, а еще и товарность картофеля. Торговым сетям сейчас нужны клубни 50+ мм, и не нужны ни крупные, ни мелкие. Они должны быть гладкими, овальными, с мелко залегающими глазками. И именно такой картофель получается на поливе.

Важно помнить, что после гребнеобразования нельзя поливать поля до тех пор, пока не сформируется корневая система, а растение не достигнет высоты 10 см, чтобы не вымывать гребень. Плюс для междурядья 90 см нужны обильные сорта картофеля, чтобы рядки быстрее смыкались. И ранний картофель мы не можем так выращивать, потому что при 75 см он созревает на 10 дней раньше.

Ну а самое главное – нужен качественный посадочный материал.

И поэтому вы его выращиваете сами...

Семеноводство – это фундамент. Им мы занялись в 2012 году. Берем в одном из институтов меристемный материал, который черенкуют в нашей лаборатории, а затем размещают в фитотроны американской фирмы «Gest», там их называют софитотроны. Их отличает от российских то, что там установлена программа, позволяющая четко чередовать день и ночь, и используется специальный субстрат – кокосовая стружка с торфом в нужных пропорциях. В результате через полтора месяца получают мини-клубни. После выбраковки во второй нашей лаборатории на столах доращиваем мини-клубни средней товарности – 20 мм.

На обособленном участке площадью 4 га специальной сажалкой высаживаем мини-клубни, предназначенные для дальнейшего производства семян, не протравливая, потому что любой препарат их угнетает. А дальше уже работаем пестицидами до самой уборки, чтобы получить здоровый безвирусный посадочный материал. Сейчас ведь самый главный бич – переносчики вирусов. Но мы уже не проверяем на зараженность ими, потому что выращива-

ем семена для себя, и нас качество устраивает.

Когда мы «сели» на свои семена, у нас немножко поднялись и урожайность, и качество, и поняли, что в определенное время стали для Европы средством для заработка. Нам прямо говорят: вот это мы продаем в Бельгии, это – в Германии, а это – в России. Они просто откровенно нас дурили, поставив на совсем качественные семена.

Но семеноводство – это очень длительный процесс, и, к сожалению, замораживание своих ресурсов. Плюс, если на покупном посадочном материале урожай получаешь за год, то, занимаясь семеноводством, можешь за сезон загубить всю свою предыдущую работу. Надо подходить к этому собранными, с пониманием.

Хотя мы работаем в сезон семь дней в неделю, именно в четверг ездим на семенной участок для проведения обработок – чтобы ничего не помешало. Фитопроцестки раньше делали, а сейчас отказались – не уверен в эффективности этого приема.

В хозяйстве есть агроном-семеновод?

Нет. В лабораторию мне заходить нельзя, там все стерильно, а полевые работы – это мое. В лаборатории проще – там налаженный процесс: в соответствии с программой соблюдается смена дня и ночи, все предсказуемо, понятно. А в поле – как получится. Например, в прошлом году с 8 июля неделя шел дождь, после которого мы туда две недели не могли заехать...

Из мини-клубней получаем первое полевое поколение, затем су-

“ Мы, конечно, возлагаем надежды на «Август». И не только мы

пер-суперэлиту, суперэлиту и элиту. То есть от меристемы до элиты у нас проходит четыре года. Но при этом мы себя четко обеспечиваем качественным посадочным материалом, становимся независимыми.

Поговорим о защите?

Конечно. Наверное, это не только мое мнение – на «Август» мы, конечно, возлагаем надежды, потому что в последние годы компания уделяет большое внимание картофелю. Когда в свое время мы впервые встретились с руководителями подразделения «Августа» по маркетингу, у нас состоялась откровенная, непринужденная беседа, и я увидел, насколько грамотный специалист Сергей Владимирович Косырев, с глубочайшим уважением к нему отношусь. После той встречи мы подружались, можно сказать, с Дмитрием Александровичем Беловым. Началось наше сотрудничество по технологическим опытам с препаратами для защиты картофеля.

У нас на полях испытали все картофельные новинки. Например, протравитель Идикум, который высокоэффективен против ризоктониоза, обеспечивает надежную защиту клубней до самого урожая. Я обратил внимание, что при использовании этого препарата улучшается клубнеобразование. Фунгицид Ин-

сайд в смеси с Райком и Интрадой гарантированно защитил от фитофтороза и альтернариоза. Кроме того, при поливе после первого опрыскивания Инсайд не смывается, сохраняет эффективность. Ждем выхода фунгицида Эвклид, который поможет справиться со склеротиниозом. Сейчас у фирмы есть практически полная линейка препаратов, многие из которых мы активно применяем, включая гербицид Лазурит Ультра, десикант Суховой, инсектициды и т. д.

Сейчас зарубежные компании мало что могут предложить нового, а вот «Август» развернулся. И надо отдать должное сотрудникам фирмы – они очень много поработали, чтобы что-то «родить». Сейчас и зерновой пакет в значительной степени расширился. Семимильными шагами движутся «августовские» наука и производство, как не сказать об этом?

Учитывая сложившуюся в отрасли ситуацию, при нынешней рентабельности нужно снижать себестоимость. И в этом европейские компании нам точно не помогут. А мы сейчас на них и не надеемся. Для западных поставщиков ХСЗР мы стали, как для семенных компаний, дойной коровой. Хотя они понимают, что, если будет плохо нам, плохо будет и им – нарушится цепочка, но они опять в среднем на 8 % подняли цены.

«Августу» было сложно «зайти» к вам?

Конечно. У нас же была отработана защита импортными препаратами. Это сейчас стало намного проще. На Дне поля, который «Август» проводил летом 2022 года

в нашем хозяйстве и в ООО «Возрождение», продемонстрировали результаты работы полной системы защиты – тогда провели порядка девяти обработок, включая протравливание. А сейчас ассортимент еще больше. На самом деле мы на многое стали смотреть другими глазами благодаря «Августу»: ХСЗР по эффективности одинаковые, а разница в цене с импортными колоссальная!

Мы начинаем обработки с момента смыкания ботвы: профилактическая – системным препаратом, затем трансламинарными и т. д., а заканчиваем Либбертадором, который уничтожает зооспоры возбудителя фитофтороза.

И обязательно делаем химическую десикацию – при комбайновой уборке кожура должна быть крепкая. «Сушим» в зависимости от сроков уборки. По идее надо дважды опрыскивать, особенно на семенных посадках. Используем Суховой, он превосходно работает – за три - четыре дня. К тому же другие аналогичные препараты сейчас стоят в два раза дороже.

Если начинаем копать рано, дважды применяем десикант, если в сентябре – достаточно одного раза. А потом еще механически убираем ботву, это тоже обязательно, потому что ботва мешает работе комбайна.



А. А. Чудоквасов с сотрудниками «Августа»: в центре – А. И. Анисков, справа – Д. Н. Дергунов

Из гербицидов у «Августа» три препарата из группы Лазуринов, и Лазурит Ультра – это то, что надо. Но, по-моему, время метрибузина все-таки уходит. Я очень надеюсь на расширение регистрации на картофель Камелота. Из-за того, что рынок очень нестабильный и есть проблема перепроизводства картофеля, многие все равно будут уходить в переработку. А, например, практически все чипсовые сорта чувствительны к метрибузину, и выход на рынок Камелота будет очень своевременным.

«Рабочими» продуктами остаются фунгициды Метакил, Ордан МЦ (по-моему, недооцененный), гербицид Эскудо...

Помните, какой препарат «Августа» покорила Вас самым первым?

Наверное, гербицид Бомба. Он и в 2012 году был действительно бомбой, и сейчас таким остается. Самое главное – высокая эффективность, удобные нормы расхода, и, что важно, – он дает однородный раствор.

На зерновых у нас тоже большой ассортимент «августовских» препаратов, обеспечивающих надежную защиту. Благодаря в том числе и им средняя урожайность озимой пшеницы – около 60 ц/га.

У нас в основном сорта селекционера из Немчиновки Б. И. Сандухадзе: сейчас – Немчиновская 86, до этого была Московская 56. Его сорта самые стабильные в нашей зоне, потому что зимы у нас все-таки суровые. Есть импортные сорта, которые здесь и 80 ц/га дают, но они нестабильны: «любят» мягкие зимы, могут выпреть.

А по яровым мы в числе тех, кто вкладывается в урожай, выращиваем европейские сорта и ячменя, и пшеницы – они более отзывчивы, пластичны. Мне нравится с ними работать. В 2016 - 2017 годах я увидел, как на них воздействует регулятор роста: когда начинается трубкование, посева как под расческу стоят, особенно ячмень – ровно-ровно!

Семена часто берем у компании «ЭкоНива». Они молодцы. Благодаря в том числе и им мы стали стабильно получать хорошие урожаи.

Когда начинали заниматься зерновыми, собирали около 30 ц/га. Но тогда только сеяли, делали химпрополку, разбрасывали аммиачную селитру в фазе кушения – и все, убирали. Фунгициды начали применять только в 2014 - 2015 годах – Николай Васильевич Дер-

гунов (прим. ред.: заместитель главы представительства «Августа» в Нижегородской области) убедил. Понравилось. Начали и регуляторами роста работать, увидели результат, а сейчас это все уже в систему выращивания заложено. Но опять же – надо не просто купить препараты, а технологию отработать, и в этом помогают, конечно, сотрудники «Августа».

Для уборки сначала использовали клавишные комбайны фирмы «Claas» «Trion 450», а теперь у нас еще и роторный «Trion 470», его тем более надо нагружать...

Наверное, у вас стабильный коллектив... Большой?

В общей сложности 180 человек. Помимо центральной базы в селе Кожино есть база в Казаково, откуда в основном к нам приходили разнорабочие, а также земля и склады в Дивеевском, а также в Шатковском районах. Механизаторов человек 40, но сейчас нет смысла считать их количество – нет бригад, как в советское время. Потому что, во-первых, кадровый голод, в том числе из-за демографического провала 1990-х, во-вторых, идет сильное экономическое развитие. Сейчас все-таки надо больше заниматься интенсификацией, организационными вопросами.

Для меня основное – это посадка картофеля, на нее необученных людей не поставишь, это работа для физически крепких, выносливых, потому что условия совсем не простые, особенно в бункере сажалки. Ведь сначала нужно все загрузить, и чаще всего погода весной холодная, ветреная, а это значит, пыль, в том числе и химическая, от удобрений. Да и каково это – целую смену находиться на улице. Я во время посадки вместе с ними не ухажу с поля... Вот и получается, что картофель-то у нас во всех отношениях золотой.

Я желаю, чтобы он был, наконец-то, по достоинству оценен! Спасибо большое за беседу!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото из архива представительства «Августа» в Кстово

Контактная информация

Алексей Анатольевич
ЧУДОКВАСОВ
+7 (951) 903-46-88

Прогнозы и оценки



В феврале в Москве прошла 15-я конференция «Где маржа», организованная Институтом конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР) и Союзом сахаропроизводителей России.

Ее участники – бизнесмены, аграрии и аналитики АПК из России и зарубежья – в течение двух дней обсуждали развитие отечественного и мирового сельского хозяйства.

ЧТО БУДЕТ С ЗЕРНОМ

Дмитрий Рылько, директор ИКАР, в своем ежегодном докладе рассказал, что в последние два года в государственной политике России по отношению к аграрному сектору наблюдается смена приоритетов с экспорта на стабилизацию внутреннего рынка. Главное сейчас – обеспечить стабильность, доступность продовольствия для всех слоев населения нашей страны. Тем не менее за последние годы Россия в силу ряда причин стала одним из крупнейших экспортеров продовольствия в мире.

В ходе выступления эксперт попытался дать ответ на один из самых волнующих аграриев вопросов: почему не дорожает зерно.

«Многие мировые аналитики аграрного рынка ошиблись в прогнозах относительно зерновых, ожидая существенного роста цен на них (в первую очередь на пшеницу) во второй половине сезона, но этого не произошло. Почему? Одно из объяснений – резко увеличилась стоимость денег в мире, что сильно подорвало возможности многих развивающихся стран импортировать товары. В итоге объемы поставок пшеницы почти от всех крупнейших стран-экспортеров снизились, причем довольно крупные партии вывозились без оплаты по факту», – объяснил Д. Рылько. Другие факторы: недооценка экспортного потенциала Украины, который оказался гораздо выше прогнозов, а также продолжение накопления запасов зерна в ЕС.

По оценкам ИКАР, в этом году урожай пшеницы в России составит 93 млн т (базовый сценарий), экспорт – 51 млн т. Переходящие остатки зерна к концу сезона-2023 - 2024

оцениваются в 12,6 млн т. В целом урожай сельхозкультур оценивается пока на уровне 146 млн т, экспорт – 67,7 млн т, запасы – 16,7 млн т.

Зато в текущем сельскохозяйственном году ожидается рекордный экспорт российской муки, ведь уже к январю было отгружено 560 тыс. т, тогда как за весь прошлый сезон – 830 тыс. т.

«Муку будет относительно выгодно экспортировать до тех пор, пока сохраняется высокая экспортная пошлина на пшеницу. И пока у нас переработка зерна в муку обходится дешевле, чем оплата пошлины, муку будут продолжать отгружать на внешние рынки, и, скорее всего, во все больших объемах».

Интересно, что по итогам сезона Россия вероятнее всего экспортирует рекордные 2,5 млн т гороха (для сравнения: в сезоне-2022 - 2023 – 1,14 млн т). Всего же предполагается собрать 4,5 млн т этой культуры.

«Мы уже начинаем думать, а является ли горох нишевой культурой? – заметил Д. Рылько. – В этом году впервые российские экспортеры начали отгружать его панамаксами, совершив, тем самым, логистический прорыв».

КИТАЙ VS США

По мнению американского аграрного аналитика, президента компании «AgResource» **Дэна Бассе**, на большинстве мировых рынков зерна в преддверии нового сезона царят «медвежьи» тенденции – так дельцы и экономисты называют период снижения котировок основных индексов на 20 % и более, продолжающийся в течение как минимум двух месяцев. Цены почти на все сельхозкультуры остаются низкими, и маржа не растет.

Происходит это по многим причинам. Во-первых, рекордные урожаи в странах Латинской Америки привели к обвалу цен. Во-вторых, из-за напряженной обстановки в Аденском заливе кратчайший маршрут для судов, следующих из Европы

в Азию и наоборот (через Суэцкий канал), фактически перекрыт. Как следствие, логистика маршрутов усложнилась, сроки доставки увеличились аж на две недели, резко подорожал фрахт, не хватает судов, выросли тарифы на страховку. Но главное, что крупнейший потребитель сельхозпродукции в мире – Китай – сокращает объем импорта на фоне рекордной дефляции и замедления темпов экономического развития. Взаимоотношения двух главных экономических держав в ближайшем будущем также не сулят ничего хорошего.

«Поведение Китая очень сильно влияет на сельское хозяйство Соединенных Штатов. В течение 30 лет две эти страны тесно сотрудничали, в том числе и в сфере сельского хозяйства, но в последние годы ситуация начала меняться. Практически все политики США выступают с критическими замечаниями в адрес Китая. В этом году состоятся выборы президента США, на которых с большой долей вероятности победит Дональд Трамп, уже развязывавший экономическую войну против Китая шесть лет назад и обещающий теперь в случае избрания ввести пошлины в размере 60 % на импорт всех (!) товаров из КНР, что может привести к огромным сбоям в американской и мировой экономике, которые намного превзойдут последствия торговых войн первого срока Трампа, – считает Д. Бассе. – Что касается другого крупнейшего экспортера сельхозпродукции в Китае – Бразилии, ее успехи сильно зависят от погодных условий в регионе. Согласно последним прогнозам, в 2024 году там ожидается очередная засуха. Уже сейчас по многим культурам, например, по сое, Китай ищет новых поставщиков, в частности в Черноморском регионе».

СОВЕТЫ ИЗ ПОДНЕБЕСНОЙ

Генсек Международной ассоциации подсолнечного масла и Ассоциации промышленных масел

Китая, директор отделения международной компании «Wuchan Zhongla Chemical Group Co.» **Фанг Ганг** рассказал о достижениях и перспективах сотрудничества России и Китая в сфере производства растительных масел.

В 2023 году Россия стала лидером по экспорту подсолнечного масла в Китай, обогнав Украину. Экспорт рапсового масла за тот же период вырос более чем на 50 %, составив примерно 1,4 млн т. Экспорт в Китай льняного масла из России также увеличился.

«Основная проблема в торговле между Китаем и Россией – логистическая, – считает Фанг Ганг. – Наиболее экономичным способом доставки грузов остается перевозка через Казахстан в Синьцзян-Уйгурский автономный район. Однако Казахстан ввел дополнительный таможенный тариф на транзит грузов через свою территорию, что делает этот путь не таким выгодным. Остается надеяться, что правительства двух государств найдут решение, которое устроит всех. Кроме того, нужно задумываться о налаживании и других маршрутов, например, через Северный морской путь».

<h1>146</h1> <p>млн т соберут зерна в РФ в 2024 г.</p>	<h1>2,5</h1> <p>млн т прогноз экспорта гороха в 2023/2024 гг.</p>	<h1>1,4</h1> <p>млн т экспорт рапсового масла из РФ в Китай</p>
--	---	---

Потребление пищевого растительного масла на душу населения в Китае остается самым высоким в мире: 26,2 кг (для сравнения: в России – 14,6, данные за 2022 год), хотя и постепенно уменьшается. Его график, как правило, совпадает с графиком изменения подушевого ВВП в Китае. Китайцы традиционно употребляют в пищу много пальмового, рапсового, соевого масел, но в последние годы оливковое и подсолнечное все больше набирают популярность и «отвоевывают» часть рынка.

Большие перспективы для российских аграриев, по мнению Фанг Ганга, представляет экспорт в Китай органических и высокоолеиновых масел. «Спрос на высокоолеиновое масло в Китае только увеличивается. При этом 100 % его импортируется. Это большой и очень маржинальный сегмент, в котором Россия могла бы занять достойное место. Да, потребовались бы инвестиции в семеноводство, может быть, даже на государственном уровне, но это того стоит. А что касается органических масел, здесь масса возможностей, только нужно, чтобы эта продукция соответствовала высоким стандартам США и ЕС, а значит, следует не только научиться ее выращивать, но и сертифицировать в соответствии с международными требованиями», – посоветовал Фанг Ганг.

Есть у китайского потребителя пожелания и к российским маслопереработчикам. Как правило, отечественное растительное масло содержит серы в два раза больше, чем канадское. Поэтому уступает в качестве и проигрывает конкуренцию, хотя и стоит существенно дешевле – обычно выгода от покупки российского масла составляет от 30 до 300 долл/т.

«Я часто бываю в России, общаюсь с контрагентами и знаю, что все проблемы можно решить. Глядя на успехи нашего автопрома у вас в стране, мне хочется, чтобы и российское сельское хозяйство (и в частности масличная и маслоперерабатывающая отрасли) заняло прочную нишу на китайском рынке. Мы вам можем в этом помочь», – заключил Фанг Ганг.

Альгирдас РУЙБИС
Фото ИКАР

АВГУСТ NON-STOP

«Школа агронома-2024»



М. Е. Данилов показывает, чем отличается настоящий КМЭ от аналогов

В феврале в г. Пятигорске Ставропольского края прошла очередная «Школа агронома» – встреча на важной обучающей площадке «Августа».

Традиционно ее организует ставропольское представительство компании. На этот раз здесь собрались 170 земледельцев Юга России, Ставрополья и республик Северного Кавказа.

«Школа агронома» неслучайно проходит в Ставропольском крае – одном из главных аграрных регионов страны, где культура земледелия находится на очень высоком уровне. Программа мероприятия всегда выходит далеко за рамки обсуждения препаратов компании, именно так произошло и на этот раз.

Химия...

Генеральный директор АО Фирма «Август» **Михаил Данилов** выступил на «Школе-2024» не только в качестве руководителя компании, но и как профессиональный

химик. После краткого обзора ситуации на рынке пестицидов он напомнил агрономам о влиянии качества воды, которую используют для приготовления рабочих растворов ХСЗР, на их эффективность, и рассказал, как проверить воду и исправить в случае необходимости.

Затем Михаил Евгеньевич перешел к свойствам одной из суперсовременных препаративных форм ХСЗР – концентрата микроэмульсии (КМЭ). Ее отличает крайне мелкий размер эмульсионных частиц, благодаря чему препараты высокоэффективны и технологичны в применении. «Август» выпускает несколько популярных продуктов в виде КМЭ, и в том числе фунгицид Колосаль Про, которым в РФ защищают более 5 млн га посевов. М. Е. Данилов рассказал, что после недавнего появления на пестицидном

рынке номинальных «аналогов» этого препарата с теми же д. в. и в заявленной форме КМЭ, он решил выяснить: действительно ли эти ХСЗР представляют собой концентраты микроэмульсии?

Ответить на этот вопрос можно даже без аналитических исследований. Так как частицы КМЭ меньше, чем длина волны света, то визуально рабочий раствор представляет собой прозрачную, иногда слегка опалесцирующую жидкость. По этой же причине луч лазерной указки свободно проходит через микроэмульсию, но поглощается обычной эмульсией.

Демонстрируя это, докладчик приготовил три рабочих раствора – с Колосалем Про и двумя его «аналогами». Использовалась одна и та же вода, предварительно проверенная на электропроводность.

Теоретически все три жидкости должны были выглядеть идентично, но не тут-то было. Внешним критериям КМЭ соответствовал лишь рабочий раствор Колосала Про. Смесь со вторым «аналогом» вскоре образовала видимый осадок, а третий дал мутную жидкость – обычную эмульсию.

Тему продолжила начальник департамента разработки препаративных форм «Августа» **Лариса Елиневская**. Она еще раз напомнила о том, что эффективность любого пестицида зависит не только от действующего вещества, но и от других его компонентов. Л. С. Елиневская подробно остановилась на свойствах современных препаративных форм ХСЗР, возможных проблемах, возникающих в случае нарушения регламента их использования, и обосновала принципы и правила приготовления баковых смесей пестицидов.

О том, в какой очередности разные препараты нужно добавлять в баковую смесь в каждом конкретном случае, быстро подскажет мобильное приложение «Августа», – такое важное дополнение сделала менеджер ставропольского представительства компании **Софья Енина**.



В зале заседаний

ГОВОРЯТ УЧАСТНИКИ

Что для вас «Школа агронома»?

Андрей Махно, генеральный директор ООО «Лесная Дача», Ипатовский район Ставропольского края:

«Занятия в Школе – хорошая традиция. Мы много лет работаем с «Августом» и подводим здесь итоги, в том числе обсуждаем опыты и их результаты. Например, в прошлом году наши дела сложились неплохо, несмотря на все трудности – природные, политические и экономические, и сейчас мы понимаем, куда двигаться дальше. Уверен, что совместными усилиями сможем всего добиться».

Малик Гайдаров, директор по производству ГК «Иррико», работающей в Ипатовском, Апанасенковском и Петровском районах края:

«Наша компания сотрудничает с «Августом» с момента создания, почти 10 лет. Хотя мы постоянно находимся в плотном контакте с «августовцами» и неплохо разбираемся в препаратах, многие вещи удается лучше понять именно здесь. В отличие от конкурентов, сотрудники компании «Август» не просто говорят: «У нас есть препарат, он хороший», а подробно объясняют его преимущества и особенности с разных точек зрения. «Августовские» продукты – не «кальки» с известных препаратов, это результат большой, серьезной работы профессионалов, выполненной исходя из научного подхода.

Полученные знания помогают нам правильно выбирать пестициды и увереннее работать с ними. Кроме того, каждая Школа дает возможность заглянуть на шаг вперед: узнать, что будет дальше, к чему готовиться, чтобы встретить изменения во всеоружии».

Виктор Архипов, глава КФХ, Красногвардейский район:

«На Школе мы получаем ответы на заданные и даже незадаанные вопросы. Бывает, что коллеги спрашивают о том, о чем ты раньше не задумывался, а потом полученная информация оказывается очень кстати».

Как меняется мероприятие?

Александр Остриков, главный агроном СПК колхоз-племзавод «Казьминский», Кочубеевский район:

«Приезжаю на «Школу агронома» каждый год и вижу, что обучение становится все более углубленным и актуальным для специалистов. Количество продуктов «Августа» тоже постоянно увеличивается. Это десятки наименований, разобраться в которых самостоятельно не всегда возможно, и вот тут Школа помогает! Мы узнаем новое и закрепляем знания, общаемся с коллегами и обмениваемся мнениями. Я бы рекомендовал посещать это очень полезное мероприятие всем, кто работает в отрасли».

Александр Лемешко, директор ООО «АГРО-РЕСУРС», одно из хозяйств которого расположено в Апанасенковском районе Ставрополья:

«Впервые мы оказались на «Школе агронома» в прошлом году, и все понравилось. А на этот раз она оказалась еще интереснее! Я не химик, но в выступлениях представителей руководства фирмы все было очень наглядно, ясно, понятно и показательно».

Наше сотрудничество с «Августом» началось относительно недавно. Но мы получили хорошие результаты и теперь знаем, как реагировать на «атаки» других фирм, понимаем – теперь будем только с «Августом!»

Дмитрий Маков, ООО «АГРОПОСТ», г. Ставрополь:

«Выступления всегда отличные, полезные, их делают высококлассные специалисты. Еще бы добавить время на обсуждение. Например, кто-то раньше использовал импортный препарат, но отдал предпочтение «августовскому» – почему он принял такое решение?»

... И ЖИЗНЬ

К обсуждению новинок «августовского» ассортимента собравшихся подвел начальник департамента маркетинга **Дмитрий Белов**. Он не просто представил новые препараты, но и объяснил, как влияют конкретные сочетания действующих веществ и способность каждого из них к передвижению в растении на построение системы защиты культур. Эксперт заострил внимание на новом трехкомпонентном фунгицидном протравителе Байсайд.

Он предназначен для защиты озимых зерновых культур от почвенной, семенной и аэрогенной инфекции вне зависимости от сроков сева вплоть до ранних фаз развития культуры. Протравитель активно подавляет комплекс фитопатогенных грибов, а также за счет разных механизмов действия активных ингредиентов не провоцирует возникновение устойчивости у патогенов. Байсайд не проявляет ретардантного действия: напротив, он даже стимулирует развитие растений.

О фитосанитарной обстановке в регионе рассказала начальник отдела по защите растений Россельхозцентра края **Наталья Лучко**. Руководитель «АгроЛаборатории-Ставрополь» **Михаил Супруненко** напомнил о важности проведения комплекса лабораторных анализов в растениеводстве: ими занимаются в том числе и в этом диагностическом центре.

Затем специалисты компании и приглашенные спикеры осветили вопросы защиты основных культур края – пшеницы, кукурузы, подсолнечника, рапса, гороха. Речь шла и о результатах испытаний новых препаратов «Августа» – граминицида Стингрей и фунгицида Ланцея, их регистрация завершается. Отдельный блок был посвящен наиболее вредоносным в регионе вредителям, в том числе хлопковой совке, для борьбы с которой недавно зарегистрирован инсектицид Дюссак.

Подготовили
Елена ПОПЛЕВА
и Александра РАШИДОВА
Фото из архива «Августа»

ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ

Место силы



Р. А. Абибулаев на фоне комбайна, на котором он работает сам

Пшеница Карагандинской области Казахстана славится высокими хлебопекарными качествами. Но каких усилий требует ее производство? Об этом мы узнали в местном ТОО «Камкор-2014».

Рассказывает директор предприятия **Руслан Асанович АБИБУЛАЕВ**.

ДВА НАПРАВЛЕНИЯ

Мы занимаемся растениеводством, выращиваем зерновые и масличные культуры, а также животноводством. Ведем семейный бизнес с 1993 года. Земельная площадь хозяйства составляет 4,5 тыс. га, она распределена по нескольким массивам, расстояния между полями доходят до 60 км. Поля разделены на так называемые «клетки», площадь которых составляет от 100 до 400 га.

Животноводство у нас мясо-молочного направления: около 150 голов КРС казахской белоголовой и аулиекольской пород. Молочные продукты в основном предназначены для местного потребления. Стада проводят лето на пастбищах, а после первого снега КРС содержим на ферме. 500 га земель используем как кормовую базу.

Хозяйство расположено в Осакаровском районе Карагандинской области – засушливом регионе Центрального Казахстана. Поэтому здесь преобладают зерновые культуры, главным образом яровая мягкая пшеница. Также мы выращиваем на фураж ячмень и овес для своего животноводства. В севообороте есть лен масличный и многолетние кормовые травы: эспарцет – около 100 га, житняк – 300, костреч безостый – 50 га. Для остальных культур у нас не хватает влаги: подсолнечник, рапс – не наши варианты.

С основной культурой, пшеницей, в последние годы тоже стало сложно. В первую очередь из-за погоды: в прошлом году затяжная жара и засуха осложнили форми-

рование урожая, зато стоило зерну созреть, как начался прямо-таки «сезон дождей», затянувшийся на три недели. Скошенная на свал пшеница на площади 630 га так и осталась в валках необранной из-за прорастания зерна...

Но мало получить пшеницу – нужно ее реализовать, а в этой сфере идут очень серьезные перемены. Из-за большого потока российской пшеницы обрушился казахстанский рынок зерна, что привело к резкому снижению цен. И это несмотря на то, что в мире казахстанская пшеница ценится своим высоким качеством. Причем именно наш район лидирует в стране по хлебопекарным показателям, здесь пшеница – самая сильная.

ВСЕ ДЛЯ КАЧЕСТВА

Мы выращиваем в основном сорта казахстанской и российской селекции: пшеница Айна, Любава 5, Шортандинская 2012, ячмень Карагандинский 5, овес Скакун, лен Северный.

Работаем мы по «классике», севооборот в основном «трехполька»: пшеница – ячмень, овес, лен – чистый пар. По парам стараемся посеять элиту. С осени вносим аммофос 150 кг/га. Весной боронами закрываем влагу, некоторые участки обрабатываем гербицидами сплошного действия. При посеве вносим минеральные удобрения: до 50 кг/га селитры или 30 кг/га аммофоса. По вегетации подкармливаем гуминовыми препаратами, микроудобрениями.

Мы активно ведем защиту растений от сорняков, вредителей и болезней. Гербициды выбираем в зависимости от ситуации на поле. В прошлом сезоне использовали Балерину, Бомбу или их смесь, которая показывает действительно «бомбический» результат, не оставляет осоту и другим двудольным сорнякам ни единого шанса. Против злаков работали граминидами Ластик Топ, Ластик Экстра.



Р. А. Абибулаев с Н. А. Канитаевым

На семенных участках применяли фунгицид Колосаль Про, даем его для профилактики грибных заболеваний в фазе начала колосения. Прошлым летом, правда, на жаре и без фунгицидов ни у кого болезней не было, но такое предсказать нельзя. Вместе с защитой вносим микроудобрения, различные виды гуматов, например, «Цитогумат для зерновых» и др.

Для посева используем элиту, приобретенную в семеноводческих хозяйствах с целью размножения на семена. Самообеспечение собственным семенным материалом помогает нам чувствовать себя увереннее после таких сезонов, как прошлый, когда по всему Казахстану было очень сложно убрать семена из-за дождей.

Осенью-2023 на одном поле площадью 400 га после уборки мы провели гербицидную обработку Торнадо 500, 2 л/га с расходом рабочего раствора 60 л/га. Сделали это, потому что там было столько осота, как будто мы его сеяли, так как обильные осадки и теплая осень спровоцировали массовый рост сорняков. Эффект от этой обработки оказался впечатляющим – вся сорная растительность погибла. Появилась возможность не пахать под зиму, оставить стерню, чтобы снег немного задержался на ней и наши бешеные ветра его не сдували. Осенняя влагозарядка тоже склоняла нас прибегнуть к этому приему.

Для химверсии ячменя мы использовали гербицид Бомба, 25 г/га – отработали в конце «окна» применения, во время формирования второго междоузлия.

Лен масличный у нас пока «на вооружении» только три сезона. Со спросом и предложением на него ситуация нестабильна. В 2020 году вокруг культуры был страшный ажиотаж, высокие цены. Потом все бросились ее выращивать, и к сезону-2022 площади льна в Казахстане дошли до 5 млн га, после чего цены рухнули. И прошлой весной под культуру в стране пошло только 20% от прежних площадей.

Но мы как сеяли его на 300 - 350 га, так и продолжаем. Наш лен на «августовской» защите: работали гербицидами Граминион, Гербитокс-Л, Магнум, против вредителей использовали инсектицид Борей Нео. Удобрения мы вносим при посеве всех культур, летом лен по листу вместе с пестицидной обработкой подкармливаем «Цитогуматом масличным». Результаты классные: например, в прошлом году взяли 8 - 10 ц/га.

Воду для опрыскивания мы возим из поселка, из скважин, это складывается в десятки километров. Поэтому стараемся доставлять ее сразу в больших объемах. На месте вылив приходится подстраивать под размер клеток: чем они меньше, тем больше норма расхода и наоборот, но обычно получается по 80 - 100 л/га. По вегетации стараемся ее рассчитывать соответственно состоянию поля и так, чтобы обеспечивать покрытие.

При обработке пестицидами особое внимание уделяем качеству воды. При необходимости обязательно используем кондиционеры и ПАВы.

ИСТОРИЯ

Земли предприятия стали пахотными еще с 1950-х годов, когда здесь появился совхоз-первоцелинник «Тракторист». Отец Руслана, Асан Неметович Абибулаев, работал в нем агрономом, а после распада СССР и предприятия основал собственное крестьянское хозяйство «Камкор». Началось оно с 300 га земли, но за 30 лет увеличило площади в 10 раз. В 2014 году к нему добавили еще 2 тыс. га пахотных земель и создали ТОО «Камкор-2014».

Руслан Абибулаев по образованию инженер-механик, но благодаря влиянию отца-агронома, пытливого уму и большому практическому опыту он отлично разбирается в растениеводстве и защите растений.

Постоянный штат семейного предприятия составляет всего 10 - 12 человек. Иногда их не хватает, дефицит кадров – общая боль сельского хозяйства не только в Казахстане. В прошлом сезоне на предприятии работали временные рабочие, а во время посева и уборки Руслан самостоятельно выполняет обязанности механизатора. Впрочем, и здесь ему не привыкать, ведь помогать отцу он начал еще со школы.

ТОО «Камкор-2014» выполняет важные социальные функции: поддерживает школу, помогает малообеспеченным людям.

С «АВГУСТОМ»

Сотрудничаем уже 10 лет, за это время я побывал на двух заводах: белорусском «Август-Бел» и «Август-Алабуга» в Татарстане. Видел весь процесс производства вплоть до выдачи канистр со склада. Компания работает на очень серьезном уровне! Практически все используемые нами пестициды выпускает «Август».

Применять препараты нам помогают местные специалисты «Август-Казахстан» и консультанты дистрибьюторов: в течение сезона те и другие – наши частые гости. Отмечу помощь Нургали Атютюневича Канитаева (прим. ред.: региональный представитель по Акмолинской области ТОО «Август-Казахстан»).

Пестициды нам привозят прямо на место, еще и тару потом утилизируют и все оформляют. Кроме того, меня приглашают на все мероприятия и семинары компании, которые очень полезны.

Записала Елена ПОПЛЕВА
Фото автора

Контактная информация

Руслан Асанович АБИБУЛАЕВ
+7 (777) 354-23-02

Нургали Атютюневич КАНИТАЕВ
+7 (701) 221-83-16
+7 (717) 257-95-14

Что с картофелем?

Как предположить наличие грибных заболеваний клубней на основании их визуального осмотра? Читайте в этой статье.



Заведующий сектором болезней картофеля Всероссийского института защиты растений (ВИЗР) Александр Валерьевич ХЮТТИ изучает проблемы культуры во всех регионах.

«В первую очередь нужно «знать в лицо» распространенные болезни, которые в той или иной степени присутствуют практически во всех картофелеводческих хозяйствах. К сожалению, их легко «заполучить» вместе с семенным материалом, причем далеко не всегда самые высокие репродукции гарантируют отсутствие этих угроз.

ЕСЛИ ЕСТЬ ПАРША

Паршу могут вызывать разные патогены. **Черная парша, или ризоктониоз**, пожалуй, самая распространенная проблема, с которой картофелеводам приходится иметь дело. Если раньше болезнь развивалась при определенной влажности и температуре и была приурочена лишь к некоторым регионам, то в последнее время она встречается практически повсеместно.

Чаще всего заболевание на клубнях реализуется в трех основных формах. Больше всего бросаются в глаза черные области на поверхности – это склероции патогена. Они бывают разного размера, могут сливаться вместе, поэтому в одном случае мы увидим крупные пятна, а в другом – малозаметные точки размером меньше 1 мм. На клубнях развиваются язвы, которые проникают на глубину до 2 и даже до 3 см. Если вы выращиваете, например, чипсовую продукцию и не обращаете внимания на эту болезнь, то столкнетесь с большими проблемами.

Также ризоктониоз на клубнях может проявляться нетипично. Например, давать не бесформенные пятна, а скопления небольших черных угловатых фигур. Еще одна форма болезни недавно пришла к нам из Европы: она выдает себя деформацией клубней, на них формируется характерная «талия».

Серебристая парша опасна в первую очередь для конечного потребителя, потому что наносит серьезный удар по содержанию питательных веществ в клубнях. Развивается при хранении, характерна для всех сортов и любых регионов, в последние годы ею заражено почти 100 % картофеля.

Серебристая парша очень часто дает нетипичную симптоматику, при которой клубни приобретают серебристый блеск, а проявля-

ется в виде серых пятен с темным окаймлением (это зона конидиальной спороношения патогена). На поверхности пятен находятся очень мелкие склероции – невооруженным глазом их не видно, поэтому мы рекомендуем использовать для диагностики хотя бы карманную лупу с десятикратным увеличением.

Также существует целый комплекс паршей, которые вызывают различные бактерии, поэтому фунгицидная защита против них может быть неэффективной.

ПЯТНА И ГНИЛИ

Проявления **фиолетовой корневой гнили**, вызванной грибом *Rhizoctonia scocorum*, очень похожи на симптомы **антракноза**, возбудитель которого – гриб вида *Colletotrichum coccodes*; также антракноз можно принять за серебристую паршу. Разобраться поможет микроскопическое исследование: оно требует времени, зато позволит избежать серьезных последствий.

Фузариоз может проявляться на картофеле как в виде сухой гнили, так и влажных некротических поражений. Некоторые из них вызывают потемнение тканей, похожее на картину фомоза. Однако складки на поверхности клубней характерны именно для грибов рода *Fusarium*. Другие различия видны на разрезах клубней – при фузариозе пораженные ткани выглядят довольно контрастно, а при фомозе переходят в здоровые области постепенно, напоподобие градиента. Здесь мякоть приобретает стекловидную

КЛУБНЕВОЙ АНАЛИЗ

Клубневой анализ предлагают различные учреждения. Например, «АгроЛаборатория-Ливны».

«Наша лаборатория помогает установить соответствие качества посадочного материала требованиям межгосударственного стандарта, выявить патогены и сделать выбор в пользу эффективных компонентов протравливания, – рассказывает руководитель группы «АгроЛаборатория-Ливны» Татьяна Леденёва. – Анализы проводят сертифицированные специалисты, ежегодно повышающие квалификацию в области идентификации болезней картофеля в ведущих научных учреждениях страны, в том числе ФИЦ картофеля имени А. Г. Лорха, ВИЗР, ВНИИКР и др.

При **визуальном осмотре** клубней после отмывания лаборатория учитывает признаки различных видов парши, сухой гнилей, а также уродливости, ростовые трещины и наличие разрезанных, проросших (весной), поврежденных механически и вредителями и прочих экземпляров. Специалисты делают акцент на наиболее уязвимых для той или иной болезни участках. Так, послойный срез пуповинной части каждого клубня позволяет обнаружить начальные симптомы черной ножки, кольцевой гнили, вертициллеза, а также поражение клубневой нематодой. Особое внимание мы уделяем сморщенным клубням: нужно выяснить, вызвано ли это сильным поражением антракнозом или серебристой паршой, или случилось от обезвоживания.

структуру из-за воздействия токсинов патогена.

Еще один бич нашего времени – **серая гниль**: в партиях картофеля

Затем идет **оценка продольных разрезов** клубней. Сухие и мокрые гнили мы дополнительно исследуем путем **инкубации** высечек клубней во влажной камере и на питательных средах. Проведение **бактериологических исследований** позволяет повысить достоверность классического клубневого анализа. В случаях, когда отечественные методики исчерпывают себя, мы обращаемся к иностранным.

Какие проблемы встречаются чаще? Практически всегда мы выявляем поражение серебристой паршой, хотя по ГОСТированной методике учитываются только клубни с поврежденными глазками без тургора. Также все анализируемые пробы оказываются заражены обыкновенной паршой. Участились случаи выявления антракноза, а также ризоктониоза с поражением более десятой части поверхности. Подавляющая часть сухих гнилей носит фузариозную этиологию. Мокрая гниль обычно представлена фитотрофом и черной ножкой. Актуально проявление смешанных бактериозно-микозных инфекций.

В результате лабораторного испытания мы выдаем **акт клубневого анализа** установленной формы и дополнительные отчетные документы нашего формата.

Как снизить уровень клубневой инфекции? Рекомендуем отбраковать больной семенной материал и использовать рекомендованные по результатам анализов протравители из ассортимента «Августа». Это фунгицидные Синклер, ТМТД ВСК, Интрада и инсектофунгицидный Идикум».

сезона-2023 из некоторых регионов ею поражено 60 % клубней. Многим собственникам уже сейчас следует серьезно задуматься над коррекцией системы защиты культуры.

Симптомы **фитофтороза** довольно характерны: на клубнях развиваются влажные некрозы без запаха, которые распространяются в основном в зоне под кожурой, а внутрь заходят «язычками». Из пораженных тканей ничего не вытекает.

Розовая гниль тоже вызывает грибом рода *Phytophthora*, она выдает себя розовым цветом пораженных поверхностей клубня. Это агрессивное и вредоносное заболевание картофеля.

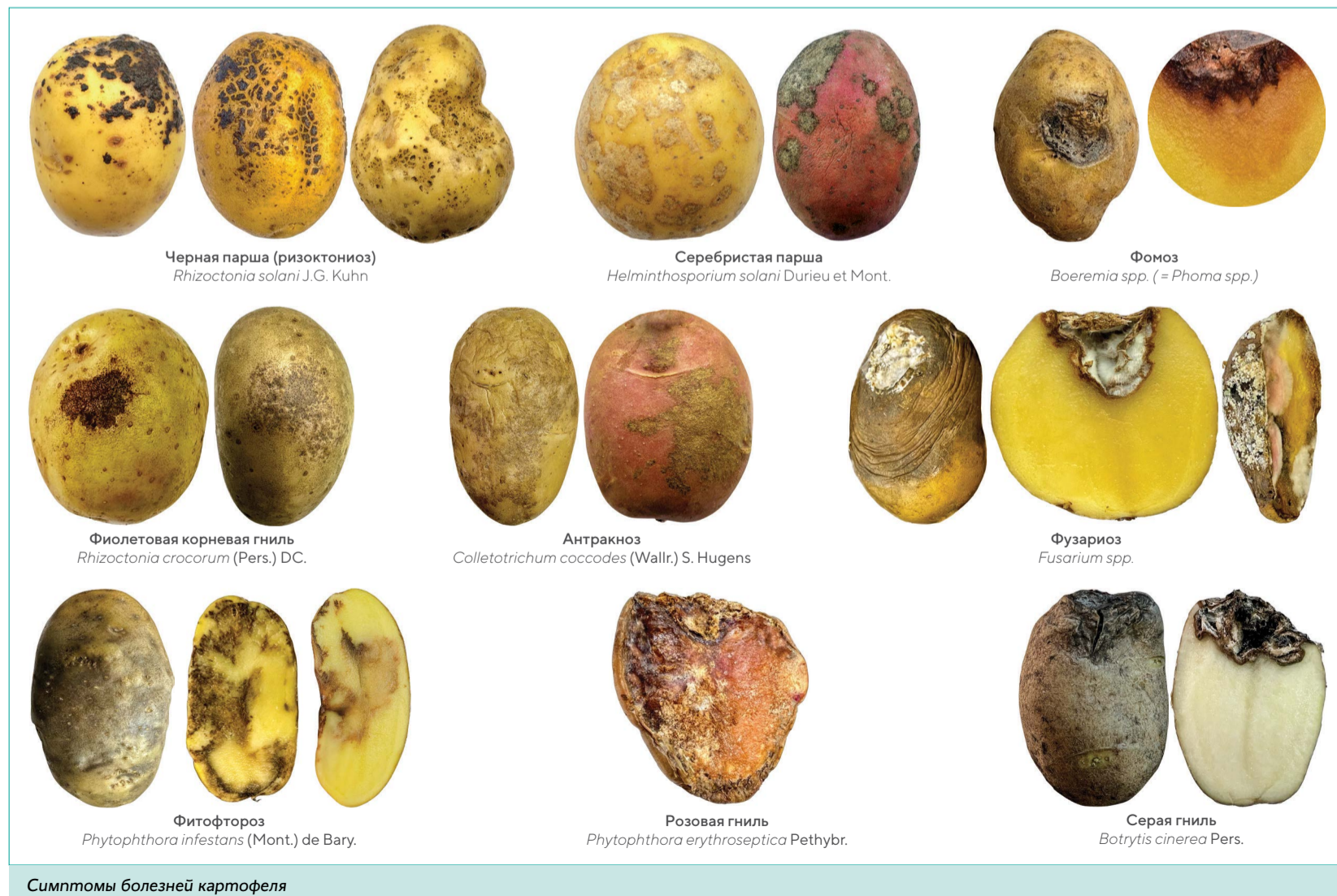
Чтобы научиться диагностировать эти и другие болезни, в том числе и под микроскопом, обращайтесь в ВИЗР – в нашу лабораторию. Кроме того, мы принимаем клубни на исследования и по их результатам даем рекомендации».

Записала Елена ПОПЛЕВА
Фото А. Хютти
и О. Сейфутдиновой

Контактная информация

Александр Валерьевич ХЮТТИ
+7 (911) 789-53-79

«АгроЛаборатория-Ливны»
+7 (919) 200-39-06



На пути к отраслевому стандарту

Сегодня на аграрном рынке много компаний, предлагающих услуги, а также инструменты по цифровому сопровождению сельхозпредприятий. «Геомир» – одна из них.

Почему российским земледельцам стоит присмотреться именно к ее разработкам? Об этом в интервью корреспонденту «Поля Августа» рассказал генеральный директор ГК «Геомир» **Илья Владимирович ВОРОНКОВ**.



И. В. Воронков

О КОМПАНИИ

Илья Владимирович, «Геомир» – это...

Отечественный разработчик программного обеспечения и поставщик оборудования для цифрового земледелия, а также производитель дронов. Один из лидеров цифровых услуг и сервисов АПК в России. Мы работаем с 2002 года.

Расскажите о ваших ИТ-решениях.

Наш флагманский продукт называется «История поля». Это облачный сервис, позволяющий вести автоматический сбор и анализ данных о производственных процессах с целью повышения эффективности управления сельхозпредприятием.

Он включает в себя систему дистанционного мониторинга и контроля сельхозугодий, позволяющую вести оперативный мониторинг состояния посевных площадей, планировать технологические операции, контролировать технику, работающую на полях, вести электронные полевые журналы и многое другое...

АВТОМАТИЗАЦИЯ И УЧЕТ

Давайте разбираться по порядку. Предположим, хозяйство только задумалось о цифровизации и обратилось к вам. Что вы предложите на первом этапе?

Прежде всего «оцифруем» земли хозяйства – составим электронные карты полей и кадастровых границ. Тем самым мы решим две важных задачи: во-первых, создадим электронный по-

левой журнал, в котором будет собираться и храниться вся информация о поле, о том, что на нем происходит – характеристики почвы, севообороты, выполняемые операции и т. д. Во-вторых, оцифровав контуры полей, система автоматически накладывает на них юридические границы, что позволяет слить два «слоя» и выявить земли, которыми хозяйство владеет, платит за них налоги, но не использует. И наоборот.

Этот модуль – базовый для всей системы, ведь по электронным картам не только работает техника, но и решаются многие юридические вопросы.

Данные могут отображаться как по отдельным полям, так и в сводном виде. Можно отсортировать информацию по годам.

Итак, поля оцифровали. Что дальше?

После этого мы предлагаем воспользоваться инструментами планирования и учета. Благодаря им легко спланировать на сезон технологические карты, севооборот, оценить предварительный бюджет: сколько техники и сотрудников потребуется, какие товары и материалы следует закупить и в какие сроки. В течение сезона хозяйство с помощью этих инструментов также может вести оперативное планирование на основании данных учетно-путевых листов, которые система помогает формировать, подгружая данные спутникового мониторинга техники.

Здесь важно, что «История поля» полностью интегрируется с 1С, куда она может в автоматическом режиме направлять информацию, необходимую бухгалтерии для расчета зарплаты механизаторов и списания материалов.

«История поля» не только оптимизирует учет, но и делает его более точным.

А если нужно подсчитать затраты на конкретное поле?

Тогда можно подключить специальный финансовый модуль, который помогает сравнить плановые и фактические затраты как во всем хозяйстве в целом, так и на каком-то конкретном участке. Это нужно в том числе и для того, чтобы оценить эффективность от внедрения той или иной технологии – что было запланировано, что получилось по факту, как это сказалось на урожайности. Например, вы много потратили средств на удобрения, ГСМ, ХСЗР, как следствие урожайность увеличилась, но затраты не окупаются...

МОНИТОРИНГ

Каким образом вы отслеживаете работу техники?

На любой машине могут быть установлены датчики, информация с которых поступает в «Историю поля». Мы можем проверить, насколько заглублено орудие при обработке почвы; совпадают ли нормы высева семян, расхода удобрений; каков уровень топлива. Информация обрабатывается и поступает в виде отчетов, с которыми в дальнейшем работают учетчики, бухгалтеры, агрономы и юристы.

А что дает информация со спутника?

В среднем два – три раза в неделю система выгружает спутниковые снимки состояния посевов. Фотографии, которые не получились из-за облаков, автоматически отбраковываются. Снимки позволяют оценить однородность или неоднородность посевов и на основе этой информации сделать вывод о наличии либо отсутствии проблемы. При этом понимание, чем вызваны отклонения, они, как правило, не дают – его достигает агроном непосредственно на поле. Правда, если проблемный участок имеет геометрическую форму, его видно даже из космоса. Как правило, причина в нарушении технологических операций – заглубили семена, неправильно провели опрыскивание и т. д.

Вероятно, со временем накапливается большой объем визуальной информации. Где она находится?

За хранение и систематизацию почвенных карт и карт урожайности, снимков полей, сделанных со спутников или дронов, а также прочих векторных и растровых данных в «Истории поля» отвечает специальная географическая информационная система (модуль ГИС). Средний размер хозяйств в России довольно большой, к тому же агрономам удобнее работать с наглядными картами, нежели с таблицами.

А как система может учесть состав почв?

В «Историю поля» вводят результаты агрохимического обследования почв, сделанного специализированной лабораторией. Другое дело, что со спутника можно увидеть зоны с разной интенсивностью вегетации: высокой, средней и низкой. Система анализирует эти данные и составляет карту зон плодородия, на основании которой можно провести отбор почвенных проб. И после того, как данные агрохимического анализа загружены в систему, она автоматом их распределяет по полю. Полученные данные агрохимического обследования загружают в систему, и в итоге мы получаем карту, на которой показано, где и каких элементов не хватает в почве.

СКАУТИНГ И ПРОГНОЗИРОВАНИЕ

А что делать, если облачность длится целый месяц?

Тогда мы предлагаем применять дроны, использование которых, по сути, заменяет спутниковый мониторинг, при этом информацию они дают даже более детально.

15 млн га полей **> 500** подключенных хозяйств **30%** агрохолдингов из ТОП-50

«АссистАгро» – еще один наш оригинальный продукт. Это система, которая радикально упрощает процесс управления дроном, – для этого не нужен пульт и выгрузка данных на флеш-накопитель. Надо просто привезти дрон на поле, зайти в мобильное приложение на своем смартфоне или планшете и запустить беспилотник. Он сам облетит поле по заданным точкам, сделает качественные фотографии и вернется на место вылета. При подключении к интернету дрон передаст снимки на сервер, где они будут обработаны и проанализированы искусственным интеллектом, который поможет выявить проблему, подсчитать количество всходов на 1 м² – в конкретных местах и в среднем по полю. За 15 мин. беспилотник успеет провести осмотр 100 га!

Ну а непосредственно перед гербицидными обработками с помощью дрона можно оценить засоренность посевов, определить виды сорняков и их количество – опять же по конкретным точкам и в среднем по полю. В системе есть функционал, который на основании анализа полученных снимков дает рекомендации по оптимальным схемам защиты, срокам и нормам внесения препаратов.

Также система «АссистАгро» позволяет прогнозировать фазы развития культур на поле. Например, на 10 полях в разное время была посеяна пшеница, на каждом поле отдельный сорт или гибрид со своим сроком созревания, и, может быть, на разных полях почвы и микроклимат различаются... система все это учитывает и подсказывает агроному – на

каком поле какая фаза развития. Отталкиваясь от того, как развиваются растения на том или ином поле, можно планировать его осмотр или проведение пестицидных обработок.

Наряду с прогнозированием фенофаз система также делает прогноз урожайности, начиная с момента смыкания всходов, обновляет его еженедельно (или даже чаще), вплоть до уборки. В настоящий момент мы уже добились точности прогноза выше 90 %.

Расскажите подробнее о вашем мобильном приложении.

Оно помогает агрономам, которые находятся в полях в отсутствии интернета, собирать и систематизировать данные, которые они фиксируют на месте. То есть агроном может через приложение сделать фотографию, например, какой-то проблемы на поле, привязать местоположение – поставив метку геолокации, а потом, когда на устройстве снова появляется связь, приложение сразу же передаст эти данные на сервер. Таким образом работа агронома на полях радикально рационализируется – можно не держать в голове все точки, которые обошел, не делать заметки в блокноте. А приехав в офис, уже на большом экране компьютера все детально проанализировать. Особенно это хорошо для крупных хозяйств, где одновременно объезды полей совершают несколько агрономов. Руководитель при этом, находясь на своем рабочем месте, видит картину целиком.

Кстати, наше мобильное приложение позволяет снимать не только фото, но и короткие видеоролики, что дает большое преимущество в понимании той или иной ситуации на поле.

Также, если нужно обследовать несколько полей, системе можно дать задание, и она оптимизирует перемещение агрономов между ними – нарисует кратчайший маршрут.

На базе осмотров можно сформировать бизнес-аналитический (BI) отчет. Или сделать дашборд с предупреждениями по самым критическим моментам. Дашборд – аналитическая панель, которая собирает информацию по всем сформированным отчетам и преобразует ее в виде диаграмм, графиков и таблиц. Можно фокусироваться на конкретных самых критических моментах и оперативно корректировать технологии.

Наше приложение работает на телефонах и планшетах на базе операционных систем iOS или Android. В ряде хозяйств уже сегодня с его помощью прописывают КРП для агрономов. В конце года данные агроосмотров – серьезный инструмент анализа прошедшего сезона. Потому что они

дают четкие отчеты, привязанные к культурам, полям. Их можно отфильтровать по тому или иному критерию, наложить погодные данные, сделать общий анализ и по итогу понять, что было сделано не так, и скорректировать технологию на следующий сезон.

КОМПЬЮТЕРНОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ

Возможно ли при помощи ИИ организовать работу сельхозпредприятия?

На наш взгляд – да. Еще один модуль нашей системы – уже для «продвинутых» пользователей – отвечает именно за компьютерное моделирование производственных процессов.

На основании главных факторов: финансовых (прогноз стоимости урожая), агрономических (правильное чередование культур в севообороте, последствие препаратов, кластеризация полей), логистических (расположение производственных объектов) и других система предлагает оптимальный план размещения культур на полях.

Когда программа располагает данными, какие культуры будут возделываться на каждом поле, какие технологические карты будут использоваться, учитывая имеющийся парк техники, производительность и нормы выработки каждого агрегата, а также принимая во внимание перегоны между подразделениями, она «понимает», какая техника где должна работать, чтобы завершить все операции в заданные сроки. Само собой, погодные риски также учитываются.

Другая модель – по удобрениям, когда система подбирает норму их внесения таким образом, чтобы она была не только эффективна, но и выгодна с финансовой точки зрения. То есть система рассчитывает, насколько (условно) повышается урожайность при повышении нормы удобрения. И дальше, учитывая затраты на удобрения и стоимость итогового урожая, она уже подсчитывает, на какой норме внесения стоит остановиться. Может быть так,

что дальнейший прирост урожайности будет, но при текущей стоимости удобрений и урожая он уже не принесет выгоды.

ВНЕДРЕНИЕ И ИСПОЛЬЗОВАНИЕ

Вы оцифровали поля, предоставили «ключи доступа» к системе. Как проходит дальнейшая работа с хозяйством?

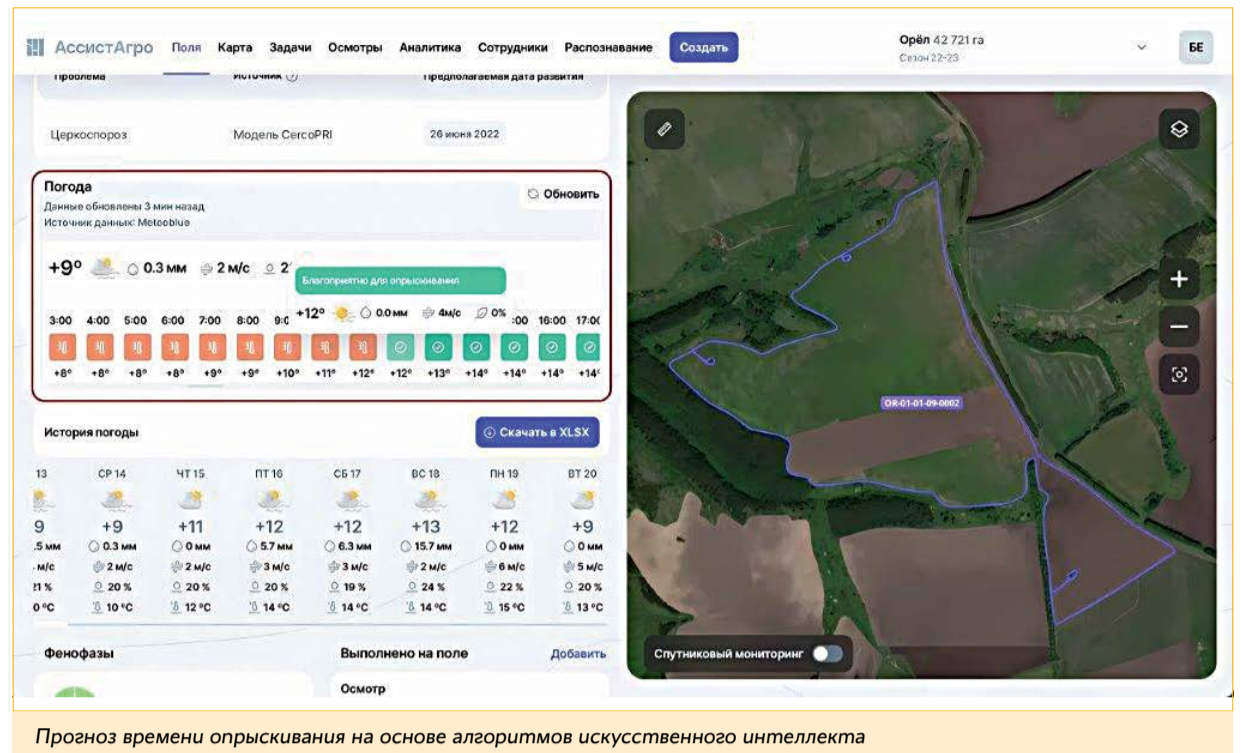
За каждым сельхозпредприятием мы закрепляем менеджера по внедрению, который помогает осваивать функционал. Многие земледельцы довольствуются картами полей, кадастровыми границами, модулями контроля и учета, а также финансов. Но если в хозяйстве готовы перейти на новый уровень и начать, например, пользоваться дронами – замечательно! Продолжаем обучение. И так блок за блоком, сезон за сезоном в зависимости от потребностей, проблем и задач хозяйства, внедряем все возможности системы.

Благо, в «Истории поля» множество модулей, можно настроить индивидуальный интерфейс под любого клиента. Лишнее убрать, чтобы оно не мешало в использовании, оставшийся функционал даже распределить по ролям для руководителя, главного агронома и т. д.

Много у вас клиентов?

На сегодняшний день – более 500 подключенных хозяйств. К системе присоединено более 15 млн га. 30 % агрохолдингов из рейтинга ТОП-50 используют наше программное обеспечение, среди них – «СибАгро», «АгроТерра». Один из давних наших партнеров – агрохолдинг «Степь». С ним мы работаем уже пять лет на всей площади их земельного банка в Ростовской области, на Ставрополье и Кубани. Большинство наших продуктов успешно внедрено в их производственные процессы. В частности, сделана интеграция с бухгалтерией, весь учет и контроль ведется в «Истории поля», агрономическая служба работает в «АссистАгро».

В прошлом году «Геомир» начал внедрять системы управле-



ния сельхозпредприятием собственной разработки в холдинге «РусАгро». Этот проект стоимостью более 600 млн руб. будет осуществлен к концу 2025 года.

То есть ваши продукты больше ориентированы на крупные предприятия?

Отнюдь нет, просто все новые технологии начинают свое распространение с крупных холдингов. Но уже сейчас мы наблюдаем неподдельный интерес к нашим разработкам и от средних хозяйств. Задумываться о внедрении цифровых решений имеет смысл, если посевные площади вашего хозяйства 10 тыс. га и более.

Как дорого обойдутся ваши услуги?

Если брать общие затраты хозяйства, то это доли процента. В среднем эти услуги стоят рублей 50 - 60 на гектар в год. Они включают в себя и внедрение, и обучение, и сам программный доступ к облачному сервису.

В чем ваше главное преимущество?

Мы – российская компания. А это значит, что:

- хозяйством, работающим с нами, не грозит ограничение субсидий из-за использования иностранного ПО;

• рано или поздно контроль за деятельностью иностранных компаний в России будет ужесточен. Им предложат либо плотно локализовать свои продукты, либо покинуть наш рынок;

• все наши серверы находятся в России, следовательно, отсутствует риск того, что после введения очередного пакета санкций к ним будет ограничен доступ в нашей стране.

Государство заинтересовано в вашем бизнесе?

Российское государство сейчас очень заинтересовано, чтобы хозяйства занимались цифровизацией. На сегодняшний день земледельцы уже обязаны работать в трех информационных системах: ФГИС «Зерно», ФГИС «Сатурн» и ЕФИС ЗСН. А скоро их будет еще больше. И без надлежащего уровня цифровизации в сельхозпредприятии будет очень сложно отчитываться.

Уже сейчас во многих холдингах работают 10 - 15, может даже 20 человек, которые занимаются только сбором данных для таких систем. В дальнейшем все еще усложнится. И если хозяйство не будет пользоваться такими централизованными цифровыми системами, как наша, то у него просто может

падать эффективность из-за того, что часть фонда оплаты труда уйдет на содержание специалистов, которые будут заниматься формированием отчетности для системы Минсельхоза и других госструктур.

Поэтому наша система имеет все шансы вскоре стать отраслевым стандартом, как 1С для бухгалтерии, и будет значительно упрощать все процессы отчетности, помогать хозяйствам повышать экономическую эффективность и вносить вклад в технологический суверенитет российского АПК.

Большое спасибо за беседу! Желаю вам коммерческих и творческих успехов!

Беседовала Людмила
МАКАРОВА
Материал подготовил
Альгирдас РУЙБИС
Фото и иллюстрации
ГК «Геомир»

Контактная информация

Илья Владимирович ВОРОНКОВ
+7 (903) 544-61-65
ivoronkov@geomir.ru

Мобильное приложение «Защита растений «Август» РФ»

В помощь агроному – многофункциональное мобильное приложение компании «Август». Работает и без доступа к интернету, но обновляет информацию при подключении к сети.

Содержит:

- каталог препаратов «Августа» с удобной фильтрацией по разным параметрам;
- интерактивные системы защиты различных культур;
- атлас вредных объектов – сорняков, вредителей и болезней;
- полезные калькуляторы для расчетов в поле и на растворном узле;
- архив газеты «Поле Августа»;
- контакты представительств и дистрибьюторов в РФ.



Скачать в App Store



Скачать в Google Play

«Защита растений «Август» РФ» доступно для бесплатного скачивания на платформах iOS и Android. Переходите по QR-коду для операционной системы вашего устройства.



ПРЕПАРАТЫ

Дюссак – победитель чешуекрылых

Зарегистрирован **новый инсектицид «Августа» Дюссак**. Какие проблемы земледельцев он поможет решить? Рассказывают специалисты КОМПАНИИ.

О ПРЕПАРАТЕ

Дюссак содержит эмаектин бензоат, 50 г/л, выпускается в форме концентрата эмульсии. Дюссак предназначен для борьбы с чешуекрылыми насекомыми-вредителями на яблоне, груше, винограде, томате и капусте белокочанной. В ближайшее время препарат получит разрешение для применения и на других культурах: персике, черешне, вишне, рапсе, кукурузе, подсолнечнике и сое.

Эмаектин бензоат – инсектицид контактно-кишечного действия из класса авермектинов, продукт естественной ферментации почвенных бактерий *Streptomyces*. Он образует в тканях листа своеобразные «хранилища», что способствует его пролонгированному действию. А ускоренное проникновение Дюссака внутрь растительных тканей значительно замедляет его фотодegradацию после обработки. Препарат проявляет овицидное действие, уничтожая гусениц сразу после выхода из яйца и до их внедрения в растительные ткани.

В организме насекомых эмаектин бензоат воздействует на ГАМК-рецепторы, также он обладает «нокдаун»-эффектом. В сравнении с другими авермектинами это

д. в. менее токсично для теплокровных и человека – Дюссак относится к третьему классу опасности. Но важно соблюдать ограничения для пчел, для них у препарата первый класс опасности.

Сурфактанты в высокотехнологичной рецептуре инсектицида обеспечивают стабильность рабочего раствора, хорошее его растекание по поверхности листа и удержание на нем. Формуляция Дюссака стабильна при хранении, препарат морозостоек, хранится в диапазоне от минус 30 до плюс 35 °С.

САДЫ

Рассказывает руководитель группы садовых культур и винограда отдела развития продуктов «Августа» **Тим Акимов**.

«Дюссак, безусловно, станет важным инструментом в арсенале пловодоводов, ведь комплекс чешуекрылых вредителей – одна из наибольших проблем во всех регионах садоводства России. Сюда входит группа плодожорки – яблонная, восточная, а также двуполосая или гранатовая огневка-плодожорка, несколько видов листоверток, минирующие моли, полосатая фруктовая моль (для некоторых регионов), многоядные вредители, главный из

которых – хлопковая совка. Многие из этих видов могут нанести существенный ущерб урожаю плодовых культур.

Современные системы защиты сада включают большое количество обработок. А значит, для выполнения антирезистентных программ важно располагать арсеналом высокоэффективных препаратов с разным механизмом действия.

Эмаектин бензоат – представитель класса авермектинов (код IRAC* 6). Он обеспечивает надежный контроль вредителей при любых погодных условиях и значительно снижает опасность для насекомых-энтомофагов и полезной акарофауны.

Исследования показывают высокую эффективность эмаектина бензоата против различных видов чешуекрылых. Данные лабораторных и полевых опытов говорят о высокой активности д. в. против гусениц яблонной и восточной плодожорки, причем контактное действие инсектицида обеспечивает быструю гибель личинок еще до внедрения их в плод. Важно, что для д. в. характерен и овицидный эффект: большая часть гусениц погибает при прогрызании хориона обработанного яйца.

Даже такой «трудный» вредитель, как хлопковая совка, может быть успешно подавлен с помощью Дюссака. В опытах все питающиеся возрасты погибают в течение 12 - 24 ч после обработки. Этот инсектицид – важный компонент современной интегрированной системы защиты плодовых культур.

Один из важных периодов, когда следует применять Дюссак в системе защиты яблони, – перед уборкой, когда использование большинства инсектицидов ограничено сроком ожидания (у Дюссака он – 12 суток), а лёт яблонной плодожорки и двуполосой огневки продолжается.

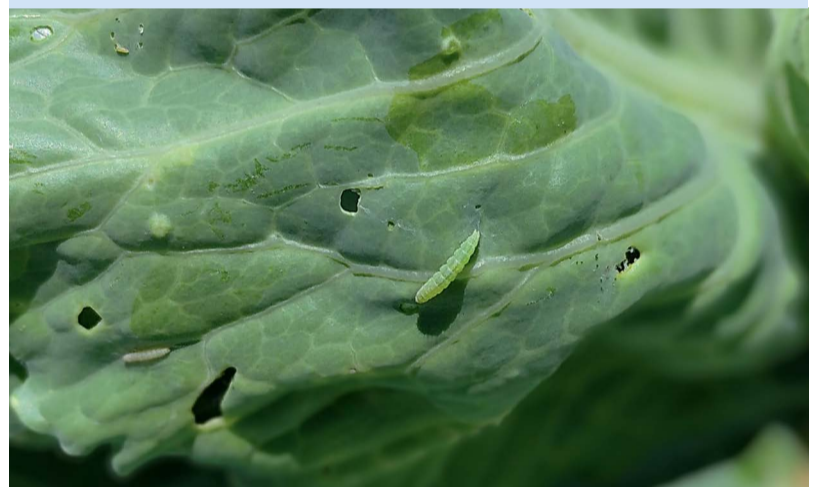
Производственные испытания нового инсектицида проводили в Ставропольском крае на сорте яблони Голден Делишес. Деревья опрыскивали однократно 25 августа – за 14 дней до съема плодов. Норма расхода препарата – 0,4 л/га, расход рабочей жидкости – 700 л/га. Для улучшения качества покрытия растений рабочим раствором использовали адьювант Полифем, 0,015%-ный раствор. В варианте хозяйства применяли препарат на основе эмаектина бензоата, 50 г/кг в норме 0,4 кг/га также с добавлением адьюванта. Феромонные ловушки, развешенные на участке, показали, что перед обработкой и в течение периода учетов продолжался лёт яблонной плодожорки (5,2 - 6,9 самца на ловушку за неделю), а также незначительно – хлопковой совки (0,8 - 2,2 самца на



Томат. Повреждение плода хлопковой совкой в контроле без обработки



Томат. Вариант с Дюссаком через неделю после обработки



Капуста. Гусеница капустной белянки в контроле без обработки



Капуста. Вариант с Дюссаком через неделю после обработки



Яблоня. Плод, поврежденный плодожоркой, в контроле без обработки



Яблоня. Вариант Дюссак, 0,4 л/га + Полифем, 0,015 %

ловушку за неделю). Помимо этого, к моменту обработки в саду отмечались гусеницы второго - третьего возрастов.

Учеты проводили в период съема плодов, в каждом варианте оценивали по 500 яблок (пять повторностей по 100 плодов). В итоге как в хозяйственном, так и в опытном вариантах все съемные плоды не имели повреждений.

В контроле без обработки 3,8 % плодов были повреждены гусеницами хлопковой совки, отмечалось подгрызание с начальными симптомами гнилей. Важно отметить, что даже 3 % поврежденных яблок – это не только прямые финансовые потери, но и потенциально серьезный ущерб остальному урожаю, поскольку в период хранения гниющие плоды могут вызвать заражение внутри контейнера и увеличить отход продукции».

ОВОЩНЫЕ КУЛЬТУРЫ

Рассказывает ведущий специалист группы овощных культур отдела развития продуктов «Августа» **Сергей Бочкарев**.

«В последние годы у овощеводов России обострились проблемы с чешуекрылыми вредителями. Прежде всего, это хлопковая совка и томат-

* – Международный комитет по борьбе с устойчивостью к инсектицидам

ная минирующая моль на томате открытого и защищенного грунта, а также репная и капустная белянки, капустная моль и капустная совка на капусте белокочанной. Поэтому регистрация инсектицида Дюссак стала для овощеводов очень своевременной.

Основной вредитель **томатов** на юге России – хлопковая совка. В условиях Астраханской области она развивается в трех - четырех поколениях, в зависимости от условий вегетационного периода. Опрыскивания против этого вредителя следует проводить в вечерние часы по нескольким причинам:

1. Имаго и гусеницы хлопковой совки наиболее активны ночью;
2. В этот период снижается негативное воздействие на пчел;
3. При снижении температуры воздуха и освещенности эффективность обработок возрастает при полном отсутствии фитотоксичности.

Для защиты от хлопковой совки Дюссак следует применять

в норме 0,3 - 0,4 л/га в период яйцекладки - отрождения гусениц (до их внедрения в плод), начиная с фазы цветения томатов. Количество обработок против первого, второго и последующих поколений зависит от продолжительности периода плодоношения культуры.

В производственных условиях начинать обработки следует инсектицидом Борей Нео до начала отрождения гусениц, а через 7 - 10 дней включать блок из двух последовательных опрыскиваний Дюссаком с интервалом 7 - 14 дней или добавлять между ними применение Стилета, в зависимости от интенсивности откладки яиц. Последнюю обработку Дюссаком можно проводить за 8 дней до уборки томатов.

В опытах, проведенных в Астраханской области, использование инсектицида Дюссак позволило повысить урожай товарного томата на 14 т/га, в целом он составил 74 т/га.

Капусту белокочанную Дюссак в норме расхода 0,2 - 0,3 л/га защищает от гусениц всех чешуекрылых вредителей. Отмечена также эффективность препарата против табачного и западного цветочного трипсов, хотя официальной регистрации препарата для применения против этих насекомых пока нет.

Обработку **капусты** против капустной моли следует начинать через 3 - 5 дней после начала лёта бабочек, так как яйцекладку вредителя обнаружить трудно. Напротив, яйцекладки совок и белянок легко заметны на нижней стороне листьев культуры.

Первая обработка Дюссаком против гусениц должна быть проведена до начала образования кочана, чтобы предотвратить внедрение в него вредителей, а последняя – не позднее чем за 5 дней до уборки урожая.

Поскольку бабочки развиваются в нескольких поколениях, чтобы избежать возникновения у

них резистентности к препарату, через 10 - 12 дней после применения Дюссака рекомендуется обработка Бореем или Бореем Нео. При массовом поражении капусты чешуекрылыми вредителями в антирезистентных программах следует также применять препараты Брейк, Герольд, МатринБио, Скарабей, Стилет, Сэмпай и Шарпей.

Важно: обработки инсектицидами предпочтительнее проводить в вечернее время, в сухую и безветренную погоду. Для увеличения биологической эффективности препаратов в бак опрыскивателя (при 90%-ном его заполнении) следует добавлять адъювант Полифем, 50 мл на 100 л рабочего раствора.

В опытах, проведенных в Астраханской области, Дюссак позволил увеличить урожай товарной капусты на 12 т/га – до 37,3 т/га.

При использовании для защиты овощных культур Дюссак имеет ряд преимуществ. Он уничтожа-

ет практически весь спектр чешуекрылых вредителей. Препарат стабильно эффективен (90 - 100 %) в широком диапазоне температур и влажности. Дюссак действует быстро и защищает культуры до 10 - 12 суток.

Новый инсектицид также совместим с биометодом и технологичен в применении. Дюссак – это отличное дополнение «августовской» комплексной программы защиты овощных культур от вредителей».

Материал подготовила
Ольга РУБЧИЦ

Фото из архива «Августа»

Контактная информация

Тим Артемович АКИМОВ
+7 (962) 026-77-27

Сергей Викторович БОЧКАРЕВ
+7 (903) 107-93-32

«Август» – фермерам

Надежная защита растений требуется не только крупным предприятиям и агрохолдингам, но и в неменьшей степени небольшим хозяйствам. И «Август» сделал шаг им навстречу, выпустив линейку продукции для фермеров под названием «Профи».

Рассказывает начальник департамента средств защиты растений для личных подсобных хозяйств «Августа» Людмила Михайловна ЛЮЛЬБЕВА.

«В 2024 году нашему департаменту исполняется 25 лет – прекрасный возраст для амбициозных планов, поиска новых путей развития, создания новых интересных

направлений. Одно из них – формирование «портфеля» препаратов для небольших фермерских хозяйств площадью до 1 га, запрос на которые ощущается уже давно.

Поэтому мы приняли решение начать выпускать продукцию для нового сегмента рынка: для тех, кому недостаточно препаратов, расфасованных для обработки не-

скольких соток (продукция для дачников), но и не нужны большие канистры со средствами защиты, которые используются для опрыскивания полей в сотни гектаров.

Небольшим предприятиям мы предлагаем серию эффективных препаратов «Профи», которые расфасованы во флаконы по 500 и 1000 мл, а также в упаковки по 1 кг, что достаточно удобно для фермер-участников аграрного рынка.

На предпринимателей какого профиля рассчитана продукция серии «Профи»? В первую очередь она предназначена для компаний, занимающихся ландшафтным дизайном, питомников, которым мы можем предложить первые ХСЗР в этой линейке: **Пиноцид** –

от вредителей хвойных, **Ракурс** – от болезней хвойных и декоративных культур и **Хакер 300** – от сорняков на газоне.

Также новая продукция адресована тем, кто занимается выращиванием овощей в теплицах и в открытом грунте. Здесь будет востребован препарат **Батрайдер** – универсальный инсектицид против самого широкого спектра вредителей на всех основных культурах, биоинсектоакарицид **МатринБио** для защиты овощных, плодовых, ягодных, зеленных и цветочных культур, фунгицид **Интрада**, который помогает защитить овощи от основных болезней, и многие другие.

Тем, кто выращивает плоды и ягоды, будут интересны фунгицид против болезней плодовых культур и винограда **Геката**, инсектицид **Скарабей** для борьбы с плодовойжорками и листовертками.

В ассортименте для небольших хозяйств есть и универсальный

гербицид **Миура** против злаковых сорняков на многих овощных культурах и другие препараты. Я перечислила лишь часть той продукции серии «Профи», которая уже в апреле этого года появится в продаже. Мы еще в начале пути!

Немаловажно отметить, что для приобретения препаратов, которые зарегистрированы для применения в личных подсобных хозяйствах, покупателю не нужно регистрироваться в системе «Сатурн», что сильно облегчает жизнь предпринимателям-растениеводам».

«Поле Августа»
Фото из архива «Августа»

Подробности о серии «Профи» можно узнать на горячей линии департамента средств защиты растений для ЛПХ по телефону +7 (495) 787-84-99.



АВГУСТ NON-STOP

Весенние выставки



Губернатор Ростовской области В. Ю. Голубев на форуме

Ростов-на-Дону

Накануне полевых работ с 28 февраля по 1 марта в Ростове-на-Дону состоялся **Агропромышленный форум Юга России**.

Он объединил две выставки – «Интерагромаш» и «Агротехнологии». Свою продукцию продемонстрировали 190 экспонентов из России, Беларуси, Китая и Турции.

В дни форума сотрудники всех четырех региональных представительств «Августа» и лаборатории «Агроанализ-Дон» принимали гостей стенда, поэтому каждому из них было уделено внимание.

Посетителей интересовали новинки компании и прежде всего протравители семян зерновых культур Байсайд и Стерлинг, а также инсектицид Дюссак, который поможет решить проблему с гусеницами чешуекрылых вредителей в садах и на овощах.

Это особенно актуально для ростовчан, ведь область находится в первой десятке регионов рейтинга России по производству основной сельхозпродукции. Причем она

занимает первое место по объемам сбора не только зерновых, зернобобовых культур и подсолнечника, но и по выпуску консервированных овощей недлительного хранения, и пятое место – по овощам.

По-прежнему актуальны вопросы защиты озимого рапса от капустной моли, подсолнечника и кукурузы – от хлопковой совки и лугового мотылька. Против них рекомендовано использовать высокоэффективный инсектоакарицид Стилет.

Комментирует заместитель главы представительства «Августа» в Ростове-на-Дону **Оксана Юрченко**: «Очень многие интересовались препаратами для защиты садов, винограда, овощей и картофеля. В 2023 году мы провели семинар для виноградарей, планируем организовать подобное мероприятие и в этом сезоне».

Чебоксары

В те же сроки, что и на Дону, в Чебоксарах проходила XVI Международная отраслевая выставка

«Картофель-2024» – одно из главных событий аграрной отрасли Чувашии.

Ее генеральным спонсором выступила компания «Август».

Эта выставка неизменно пользуется большим интересом как профессиональных картофелеводов, так и частных – за два дня ее посетили более 11 тыс. человек, было реализовано 44 т семенного материала 26 сортов отечественной и зарубежной селекции.

Экспозиции на форуме представили свыше 80 организаций из 20 регионов России. Стенд «Августа» был одним из самых посещаемых, ведь продукцию компании знает и использует практически каждый, кто занимается выращиванием картофеля. Посетители получали исчерпывающую информацию о системах защиты картофеля. Сейчас у «Августа» есть пакет препаратов для решения практически любой фитосанитарной проблемы. Например, протравитель Идикум, фунгициды Инсайд и Либертадор, гербицид Лазурид Ульгра.

Экспозицию компании посетила делегация во главе с министром сельского хозяйства ЧР Сергеем Артамоновым и министром финансов Михаилом Ноздряковым. «Августовцы» поделились ближайшими планами развития фирмы, расширения ассортимента продукции



На стенде «Августа» в Каспийске

и не только для защиты картофеля, но и других культур.

Каспийск

21 - 22 февраля земледельцы Дагестана собрались в г. Каспийске на агропромышленную выставку «ДагАгроКаспий».

В рамках деловой программы прошли «круглые столы», посвященные технологиям возделывания основных культур региона. В первый день специалисты «Августа» представляли системы защиты и новые препараты для применения на зерновых и овощных культурах, во второй – рассказывали о защите сада. Речь в том числе шла и о новых фунгицидах компании Шриланк и Плантенол Нео.

Комментирует менеджер-технолог представительства «Авгу-

ста» в с. Кочубеевское **Екатерина Мурынкина**: «В республике большое внимание уделяется овощеводству и садоводству. Гости задавали вопросы по защите от чешуекрылых вредителей и паутинных клещей. Против них мы рекомендовали использовать высокоэффективный инсектоакарицид Стилет. А для борьбы с основными болезнями овощных культур – фунгицид Интрада».

Много положительных отзывов мы получили о мобильных приложениях «Августа». Земледельцы активно используют их в работе, в том числе калькулятор, который помогает определить порядок смешивания «августовских» препаратов при приготовлении баковых смесей».

Александра ЕМЕЛЬЯНОВА
и Людмила МАКАРОВА
Фото из архива «Августа»



Справа налево: С. Г. Артамонов, С. Н. Милицков и М. Г. Ноздряков

Обработал – и забыл

Фултайм®

инновационные продукты

ГЕРБИЦИД

мезотрион, 75 г/л + никосульфурон, 37,5 г/л + пиклорам, 17,5 г/л

С нами расти легче