

Поле Август

Международная газета для земледельцев Май 2015 №5 (139)

С нами расти легче

Спасибо деду за Победу!



Уважаемый читатель!

Главное событие мая – День Победы. Победы, которой в эти дни исполняется 70 лет и которая досталась нашему народу столь дорогой ценой, что и сегодня мы не вправе ее забывать. Победы, память о которой объединяет всех нас и позволяет ощутить себя народом, а не кучкой «Иванов, не помнящих родства». Победы, которую мы никому не отдадим.

В преддверии праздника в центральном офисе компании «Август» в Москве и на двух заводах – в Чувашии и Беларуси – были организованы экспозиции «История Великой Отечественной войны в моей семье». Многие сотрудники представили свидетельства войны и военного быта из семейных архивов и поделились воспоминаниями о своих родственниках, которые своими делами на фронте и в тылу приближали Победу.

Вот несколько кратких историй, представленных на экспозиции в центральном офисе «Августа».

Л. М. Люльева рассказала об отце Михаиле, который все четыре военных года провел на передовой, закончил ее 23-летним майором с полной грудью боевых орденов... М. Л. Полуцкий привел воспоминания своего отца Леонида – участника штурма Кенигсберга, водителя легендарной «Катюши»...

Ю. А. Усачев принес фото своего деда Павла, который прошел Халхин-гол и Хасан, а на Великую Отечественную ушел в первый же день. Погиб в 1943 году на Курской дуге. А дед Ю. Н. Березникова Павел был дважды ранен на войне, дошел до Берлина. В семье хранят его медаль «За отвагу» и другие награды...

Н. А. Канитаев из Казахстана прислал фото дяди Ахмета Гайсина с боевыми наградами и написал: «Воевали все мои прадеды и деды... А меня назвали в честь погибшего дяди Нургали – штурмана бомбардировщика».

Нам, сегодняшним потомкам победителей, нести дальше этот дух и традиции, хранить то, что защитили деды. И передавать это своим детям и внукам.

С Днем Победы!

Ваше «Поле Август»



стр. 2-3

Работаем системно!



стр. 4-5

Овощи стали приоритетом



стр. 6

Сахар «Доминанта»



стр. 7

На пути к No-till



стр. 11

Шестой сезон «Поля-онлайн»

Герои номера

На поле должна работать Система!

Так считает и так действует Александр Владимирович КОВАЛЕНКО, генеральный директор КФХ «Сукмановка» Чернянского района Белгородской области. Он возглавил его шесть лет назад, приняв «бразды правления» от основателя хозяйства и своего тестя Николая Алексеевича ЛАПТЕВА. С тех пор предприятие растет уверенными темпами. За счет чего? Об этом – наша беседа. В ней принял участие глава Белгородского представительства «Августа» Вячеслав Антонович ПОСЕМИН.



А. В. Коваленко

Александр Владимирович, как вы сработали в прошлом году?

Год получился неплохой... Озимой пшеницы мы получили по 74 ц/га – это уже после подработки. Причем это качественное зерно 3-го класса с клейковиной 25 - 26 % и натурой 820 - 830 г/л. Ячменя в среднем намолотили по 56 ц/га, кукурузы – более 70 ц/га в сухом зерне, сахарной свеклы накопили немногим больше 500 ц/га. Подсолнечник дал, как обычно, более 30 ц/га... Примерно такие урожаи мы и планировали, они для нас привычны в течение уже нескольких лет. На этот результат у нас выстроена вся технология, логистика и т.д. Иными словами, у нас на поле работает, и пока еще не в полную силу, продуманная система. К ней мы шли достаточно долго. А основал хозяйство Николай Алексеевич в 1992 году...

Попросим его вспомнить самое начало «Сукмановки».

Н. А. Лаптев. Мне 65 лет. Я родился и вырос в 7 км отсюда, на хуторе Славянка. Ну а место, где мы находимся, было территорией, где устраивали летние лагеря для скота. Здесь я мальчишкой пас телят и овец, а мой отец проработал всю жизнь заведующим овцефермой... И я не мог не пойти по его стопам – после окончания Курского сельхозинститута работал главным зоотехником в местном колхозе «Пробуждение». А главным агрономом у нас был В. А. Посемин, с тех времен мы и знакомы. Хороший у нас был колхоз, мы получали достойные для тех лет урожаи – по 30 ц/га зерна, по 300 ц/га сахарной свеклы и кукурузы на силос, жили неплохо. Потом меня руководители района стали часто «перебрасывать» с места на место, а меня все тянуло домой, на землю...

И вот, когда в начале 90-х годов на селе началась эпоха реорганизаций и желающим фермерствовать стали выделять по 60 га из районного спецфонда, – я решил. Взяли мы с женой 60 га именно на этом месте. Первым делом построили небольшую хатку в центре наших угодий и перебрались в нее всей семьей из райцентра. Хотелось не наездами работать на земле, а жить на ней, создавать полно-

кровное хозяйство. Меня сразу же поддержали не только жена Наталья Александровна, но и дети – сын Андрей и дочь Алла. Сын с удовольствием взялся за технику, работал на всех машинах, дочь занималась животными, жена – бухгалтерией. Сын, к несчастью, потом погиб... Ну а дочь вышла замуж за толкового парня, и мне было кому передать руководство хозяйством. На помощь приехал мой брат Василий из города Губкин, у него там не заладилось на работе, и тоже обосновался рядом. Правда, хватило только на пять лет, а потом, как он сказал, «грязь надоела», уехал... Мы сразу же завели животноводство – завезли 100 ягнят, построили для них простейший навес. А потом еще и 100 гусей добавилось... На своей земле в первый же год ввели классический четырехпольный свекловичный севооборот, чтобы не было монокультуры...

И что же, сеяли по 15 га пшеницы, сахарной свеклы, ячменя, гороха?

Да, именно так, несмотря на все трудности! Не было техники, ее приходилось арендовать у соседних хозяйств, были сложности с реализацией, но севооборот мы соблюдали неукоснительно. Урожай свеклы везли сами на сахарозавод, благо он недалеко, в 15 км отсюда.

А как выживали экономически?

Знаете, я экономику не ставлю во главу угла, мне просто хотелось здесь жить и работать, а там – как получится. Я ведь крестьянин во многих поколениях, мои предки поднимали эту землю много лет назад, их раскулачивали, высылали далеко отсюда... И меня тянуло продолжить их дело. Поначалу на нас глядели искоса, за глаза называли «недобитыми кулаками», но постепенно отношение менялось. Люди видели, что мы работаем с утра до ночи, никого не обманываем, всем помогаем, чем можем. И мы стали постепенно арендовать землю у владельцев долей и расширять свой надел. Так понемногу набрали нынешние 2800 га...

Конечно, выживали трудно, помогала любовь к земле, которая всех нас объединяет. К тому же у нас сразу сложилось многоотраслевое хозяйство, и если в чем-то не удавалось сработать прибыльно, то

выручала другая отрасль. Мы сразу были как маленький колхоз – у нас были не только овцы и гуси, но и КРС, свиньи! Мы даже овощами занимались – выкупили пруд, стали развивать орошение с помощью «Волжанок» и выращивать картофель, капусту, столовую свеклу, морковь... Пробовали все, что можно. И набили шишек – потому что не успевали толком даже продавать все, что производили. Много продукции пропадало, много ее отдавали перекупщикам задешево – сколько их разбогатело на нашем труде! Сейчас с женой вспоминаем то время с горькой улыбкой – все надо было просчитывать, прежде чем за что-то браться. И только примерно лет десять назад стали «выруливать» на нормальное хозяйствование. Во многом это связано с приходом Александра Владимировича...

А. В. Коваленко: Для нас очень почетным оказался 2010 год. Тогда, как и нынче, в конце марта выехали сеять, получили всходы, все шло вроде бы хорошо. Но потом с В. А. Посеминим мы осмотрели всходы ячменя, обнаружили на них болезнь, назначили фунгицидную обработку. И тогда я спросил его: а как сделать, чтобы работать системно, не латать дыры, а решать все сразу и продуманно, в рамках единой программы? И чтобы получать зерновых из года в год не менее 50 ц/га, сахарной свеклы – 450, а подсолнечника – 30 ц/га?.. Тогда у нас с Вячеславом Антоновичем состоялся долгий разговор, мы договорились продумать для нашего хозяйства такую систему, в которой все операции были бы оптимизированы на конечный результат и качество продукции.

В тот год мы получили еще несколько уроков, которые укрепили меня в уверенности, что в хозяйстве все должно быть взаимосвязано. Тогда случилась сильная засуха, и у нас погибли посевы сахарной свеклы. Правда, страховая компания нам возместила все убытки, а это несколько десятков миллионов рублей. И я задумался – ведь такой год может перечеркнуть несколько лет успешной работы! Тогда же мы впервые применили инсектицидный протравитель Табу на озимой пшенице, и получилось за-

мечательно, еще один урок... Вот так мы шаг за шагом шли (и продолжаем идти) к своей системе. Стараемся оптимизировать все вложения и постепенно повышать отдачу каждого гектара. Мы, например, делаем то, чего не делают многие – регулярно вносим органику на поля. Вот только в 2014 году внесли 16 тыс. т навоза, и почти все – на 320 га озимой пшеницы. Да еще применили около 6 тыс. т сапропелей – то, что выщипали из пруда, заодно очистив и углубив его. Сейчас озимую пшеницу сею только по оптимальным предшественникам – это либо пласт многолетних трав, либо однолетние на сенаж с внесением навоза. И это не может не сказываться, вот недавно обследовали поля – выпадений практически нет, перезимовали все посевы (*разговор состоялся 30 марта – прим. ред.*). Так и по другим культурам – работаем по четким планам, не нарушаем технологию. И еще – мы технологию не подчиняем экономике. Если не хватает денег для ее выполнения на всей площади, то просто меньше сею. Но накручивать «пустые» гектары, вхолостую гонять технику по полям не будем.

Кроме этого расширяем животноводство. Восстановили ферму и несколько лет назад довели поголовье скота до 250 голов, правда, его потом пришлось уничтожить из-за введенного карантина по туберкулезу... Сейчас начинаем все сначала, довели стадо КРС уже до 138 голов. И здесь также не будем гнаться за количеством, а постараемся, чтобы каждое животное давало наибольшую отдачу. Планируем в будущем стать племенным хозяйством, а в растениеводстве – семеноводческим. То есть прежде всего – качество, а только потом – количество. Тогда и финансовый успех придет.

Как результат действия Системы?

Да, и у нас все направлено на то, чтобы повысить продуктивность и прибыльность именно интегрально, в целом. На техническое перевооружение с 2010 года направили около 6 млн долл. – это

думали севооборот на 10 лет вперед, до 2020 года. На его основе разработали технологические карты по культурам, сформировали план производства. И вот только затем определили, что нужно приобретать. Изучили опыт эксплуатации техники в лучших хозяйствах, предложения дилеров... И разом обновили весь парк сельхозмашин – тракторов, прицепного инвентаря, всю линейку почвообрабатывающих орудий и т.д. Приобрели новые сеялки, работающие на заданную густоту и с заданным качеством... Вся техника – от западных фирм: «Квернеланд», «Лемкен», «Джон Дир», «Кроне» и др. Приобрели линейку из четырех тракторов «Джон Дир» разной мощности, в том числе два трактора по 340 л.с. Так что теперь тяговой силой обеспечены полностью. У нас сейчас также есть два роторных комбайна той же фирмы, к каждому докупили по жатке «Герингоф» для уборки подсолнечника без потерь, а также жатки для уборки кукурузы. Настраиваем комбайны на минимальные потери в поле и механизаторов просим не спешить. При достигнутых у нас урожаях ведем уборку со скоростью не выше 3 км/ч. Главное – качество. Я убежден, что производительность на уборке надо повышать за счет не скорости движения комбайнов, а привлечения дополнительной уборочной техники, которую при необходимости всегда можно взять в аренду.

Наверное, будете переходить на биологизацию, к чему у вас в области многие призывают?

А мы давно на нее перешли, вернее, никогда от нее и не уходили, всегда старались максимально использовать природный потенциал. Берем лучшее от всех полевых систем – и применяем. Вот, например, система химической защиты растений – по мере повышения уровня технологии и освоения севооборотов роль «химии» снижается. Меняется состав сорняков, сокращается заселение посевов вредными организмами и т.д. Вот пример. Как-то на одном поле



Н. А. Лаптев (справа) и В. А. Посемин

и приобретение новой техники, переоборудование зернохранилищ, ввод в эксплуатацию сушилок и сортировок... Все это оборудование замкнули в цикл, управляет им всего один человек, выгрузка происходит на крытый ток, оттуда перевозим на склады.

Как вели перевооружение, с кого брали пример?

Вообще-то начали с того, что про-

мы не успели применить гербицид против двудольных сорняков. Но, анализируя конечный результат, я заметил, что они и не могли нанести ущерб урожаю – их подавил густой, хорошо развитый стеблестой культуры. И тут можно обо многом задуматься... Еще пример – в прошлом году посеяли ячмень с подсевом донника. У ячменя коэффициент продуктивно-

го кушения был выше трех, мы его обработали только Гербитоксом в минимальной дозировке. Сорняков там не было, но не выжил и донник – всех подавил мощно развившийся ячмень, который дал урожай 65 ц/га. Мы в очередной раз убедились, что культура способна сама бороться с сорняками, и надо ей в этом помогать...

Вот у нас по соседству земли крупного холдинга, и на свекловичном поле там в прошлом году выполнили пять гербицидных обработок с высокими дозировками препаратов. А мы сделали всего две с минимальными. Конечно, у них поле было почище, но урожай у нас оказался выше! И я считаю, что это не случайность, а результат действия нашей системы.

Давайте кратко пройдемся по ее главным звеньям...

Давайте. По севообороту – здесь сохранили четырехполку, но сейчас она выглядит так: озимые после трав, далее либо сахарная свекла, либо подсолнечник, потом ячмень, кукуруза и снова однолетние травы. Чаще всего это овес с горохом, которые мы выращиваем на сенаж, и после уборки здесь вносим навоз, заделываем его и сеим озимые.

Далее, обработка почвы. Вспашки у нас нет, обработки назначаем по необходимости. Основную выполняем орудиями, в которых два ряда дисков, а между ними – стойки глубокорыхлителей. Рыхление идет на 35 см, на топливе не экономим. Такие орудия позволяют создать условия для накопления влаги, спровоцировать сорняки на поверхности и т. д. Правда, в последние годы провоцировать там уже почти ничего, семян сорняков не остается... Предпосевная обработка стандартная, выравниваем боронами и ожидаем оптимальной температуры. В этом году не спешим сеять, ждем прихода тепла, хотя многие соседи уже отсеялись...

По системе удобрений. Их нормы определяем в расчете на запланированную урожайность. С учетом навоза озимые получают в сумме более 200 кг/га д. в. При посеве вносим фосфор и калий по 50 кг д. в./га. Плюс применяем много подкормок – до четырех. Сначала ранневесенняя азотом с помощью зерновых сеялок, далее листовые. Обязательно используем препарат Це Це Це, потому что при больших урожаях всегда есть риск полегания. А мы уже года три как примерились к урожаю озимых на уровне 65 – 70 ц/га. И это изменило все мышление. Например, когда поставлена задача собрать 2,5 тыс. т высококачественной пшеницы, то это можно получить с 600 га, а можно и с 300 га. Мы, естественно, выбираем второй вариант. На плановые урожаи зерна у нас «заточены» не только вся технология, но и производительность токового хозяйства, логистика и т. д.

Ну, дошли до блока защиты растений. Объясните, как вы на свекле обходитесь двумя гербицидными обработками?

Мы для того и разрабатывали севооборот, чтобы со злостными сорняками бороться там, где это сделать проще и эффективнее – в поле предшественника. Именно потому, например, у нас получается довольно дорогое зерно озимой пшеницы, около 5 – 6 руб/кг, что сюда относятся затраты и по борьбе с сорняками, и по внесению навоза и др. А на свекле, в са-

мом деле, запланированы две химпрополки с минимальными дозировками. Первая – препаратом Бицепс гарант, вторая – Бицепсом 22 с добавлением Трицепса и Лонтрела-300 (на некоторых полях). И этого практически достаточно. Правда, сорняки на плантациях иногда встречаются, и Вячеслав Антонович нас критикует, но они уже не влияют на урожайность... К сожалению, в этом году мы от свеклы вынуждены отказаться. Причина банальная – не сумели договориться с владельцами местного сахарного завода. Они посчитали, что вся прибыль от возделывания сахарной свеклы должна оставаться им. Нам предложили такие условия, что при всех усилиях рентабельность культуры у нас будет отрицательной. Теперь немного перестроим севооборот, будем делать ставку на другие культуры...

В. А. Посемин: А что касается системы защиты растений, то в этом хозяйстве уже минимум лет 10 – 15 работают на весьма высоком уровне, препаратов применяют много и очень грамотно, и происходит постепенное очищение полей. Корнеотпрысковых, злостных сорняков давно нет. Как не встретишь и овсюга – сказывается постоянное применение гербицидов Ластик 100, Ластик экстрa и других...

А. В. Коваленко: Кстати, в наших затратах на ХСЗР за счет культуры земледелия и технологии доля гербицидов постепенно сокращается, а вот доля фунгицидов и инсектицидов – растет. Потому что севооборот, система сами по себе позволяют хорошо бороться с сорняками... Уже лет 15 применяем только препараты «Августа». При прочих равных условиях отдаем им предпочтение по ряду причин. Препараты свои, отечественные, многократно проверенные – что еще надо? Мы знаем все, что делает «Август», с кем и как – компания действует «прозрачно», она у нас как на ладони...

Н. А. Лаптев: К тому же нам повезло – представительство «Августа» в области уже 20 лет возглавляет наш земляк и хороший знакомый В. А. Посемин. И он не просто продает препараты, но и сопровождает их применение, делает все, чтобы они сработали максимально эффективно. Мы всегда можем рассчитывать на его огромный агрономический опыт и интеллект.

А. В. Коваленко: В нашей заявке на этот сезон – хорошо знакомые, проверенные препараты. Это фунгицидные протравители Виал ТрасТ и Витарос, гербицид Балерина, он у нас основной на зерновых полях. На зерновых с подсевом трав применяем Гербитокс, против злаков на подсолнечнике – Миуру. Основным граминцидом на зерновых колосовых теперь станет Ластик Топ, основным инсектицидом остается Борей. Фунгициды: Бенорад используем ранней весной на озимых, а для защиты флагового листа и отдельно – колоса назначаем две обработки Колосалем Про. О Табу я уже упоминал – мы им протравливаем все семена, без этой обработки не сеим.

В применении почти всех пестицидов придерживаемся такой тактики – стараемся работать не тогда, когда на поле обозначилась проблема, а на опережение, профилактически, когда можно с минимальной дозировкой препарата не допустить беды... Нас соседи часто спрашивают: зачем вы применяете тот или иной пестицид, у вас ведь



На ферме «Сукмановки» – здоровые нетели на свежей соломе

ничего на посевах нет! Правильно, нет, отвечаю я, а почему? Именно потому, что мы работаем с упреждением!

Всегда наготове держим «многоцелевой» гербицид Торнадо 500. Он может потребоваться, например, против трудновыводимых сорняков на полях, где внесли навоз. И еще, он дает высокий эффект при десикации ячменя и других зерновых перед уборкой – позволяет убрать подгон при дождях, выровнять влажность зерна и уничтожить сорняки, чего не добьешься, применяя, скажем, Реглон. Для десикации берем всего около 1,5 л/га Торнадо 500...

Сколько средств затрачиваете на защиту растений?

На этот год уже закупили пестициды примерно на 10 млн руб., со свеклой было бы на 5 – 6 млн больше... В расчете на 1 га получается примерно по 3 – 3,5 тыс. руб. И если всего этого не применять – достойного урожая не получишь. Мы нередко наблюдаем такую картину: вроде бы все сделали на зерновых, защитили, но потом вдруг налетает ржавчина и за какие-то 10 дней «съедает» весь урожай. Счет порой идет даже не на дни, а на часы: утром зайдешь на поле, увидишь проблему, и если сразу ничего не предпринять, то к вечеру урожай уже потерян. Из таких случаев мы извлекли уроки, и теперь работаем только на упреждение. А если работать по факту – слишком велики потери. Предупредить, не допустить проблему всегда намного легче и дешевле, чем ее героически решать.

Вы сказали, что применяете много листовых подкормок. Как, чем, когда?

А. В. Коваленко: Обычно эти подкормки нужны, чтобы доставить растениям азот и микроэлементы в ключевые фазы их развития. Мы всегда их выполняем в фазе кушения, при появлении флагового листа и после цветения. Применяем микроудобрения (Агромастер, Кристалон и др.) вместе с опрыскиваниями – и добавляем немного азота, которого в этих препаратах совсем мало. Даем в первую подкормку азота по 10 кг/га, а дальше по 20 кг/га. Так работаем уже года три – четыре, и урожаи растут. Это хорошая стимуляция растений как минимум на четыре – пять дней, особенно хорошо такие подкормки сказываются, когда растения испытывают погодный стресс.

Конечно, детальное и частое исполь-

зование азота стало возможным только с приобретением самоходного опрыскивателя «Джон Дир». Чтобы ускорить процесс, взяли старую 10-кубовую емкость и приспособили ее для стационарного приготовления раствора карбамида, которым уже на поле заправляем опрыскиватель. Правда, не всегда удается совмещать такие частые подкормки с пестицидами...

Вообще, анализируя практику, я прихожу к выводу, что некоторые препараты лучше не совмещать с другими в баковых смесях, а использовать по отдельности. Лучше сделать лишний проход по полю, тем более что у нас есть технологические колеи, все тракторы с навигаторами, никакого избыточного давления на почву нет, а опрыскиватель «Джон Дир» дает высокую производительность...

Но здесь надо многое учитывать, общие правила вывести сложно. А что я бы точно посоветовал коллегам – не скупиться и приобретать самоходные опрыскиватели. Только с ними можно эффективно вести защиту растений. Я часто слышу жалобы: вот, препарат не сработал. А в чем дело, если посмотреть? У одного опрыскивателя форсунки забились, и их не прочистили, у другого не получается выдержать норму расхода гербицида, техника устаревшая и так далее. А когда норма расхода препарата всего-то 1 л/га или даже меньше, и это растворяется в 250 л в расчете на 1 га – какая же концентрация д. в. получается? И малейшее забивание форсунки приводит к огромным потерям. Так что самоходный опрыскиватель – отнюдь не роскошь...

Откуда у Вас такой трезвый хозяйственный взгляд? Какое у Вас образование?

Я закончил в 1997 году Белгородский госуниверситет по специальности «экономика и управление предприятиями». Меня всегда привлекала математика, нравились все анализировать, просчитывать. В сельском хозяйстве это очень важно. Агрономического образования у меня нет, но стараюсь всему учиться «в борозде». Когда я пришел в хозяйство, то сразу настоял на том, чтобы все строго продумывать и планировать, считать затраты...

Мы постепенно «выруливаем» на современные рельсы ведения хозяйства. Двигаемся в чем-то интуитивно, а где-то – на основе анали-

за обстановки. Стараемся полнее использовать возможности местного рынка, устанавливать долгосрочные отношения с поставщиками ресурсов и покупателями нашей продукции.

Ну а если заглянуть в ближайшее будущее?

Знаете, мне очень интересно работать на земле, ставить цели и добиваться их осуществления, наблюдать, как развивается та местность, где мы живем... И делать все, чтобы наше предприятие становилось богаче и крепче, а среда обитания – лучше, чище. В этом году мы рассчитываем, например, впервые обойтись без кредитов для пополнения оборотных средств. И думаю, что у нас все получится, нереализованных остатков собственной продукции для этого вполне хватит. Бюджет формируем на три – четыре года вперед, оборот до 2020 года уже расписан. Без такого дальнего «загляда» можно наделать много ошибок. Если идти вперед, глядя себе под ноги, не долго запнуться и больно упасть... В полеводстве у нас занято 12 механизаторов и водителей и около 20 человек трудится в животноводстве. Оплата труда везде сдельная, зарплата выше средне-районной... У нас можно неплохо зарабатывать. Мы уже сейчас обеспечиваем работникам достаточно комфортные условия труда и отдыха, их привозят на работу, кормят и т. д. И окружающую среду постепенно облагораживаем. Пригласили дизайнера для разработки проекта благоустройства, очистили пруд, сделаем при нем зону отдыха. Скоро здесь у нас все будет аккуратно, как в парке. Сегодня, думаю, брат Николай Алексеевич отсюда бы не уехал. Мне бы вообще хотелось сделать все так, чтобы никто не хотел уезжать, а наоборот – чтобы в село стремились, чтобы работать здесь было комфортно и престижно. Вот это, наверное, и есть моя цель на ближайшие годы. А там посмотрим...

Спасибо за беседу!

Беседу вел
Виктор ПИНЕГИН
Фото автора

Контактная информация

Александр Владимирович
КОВАЛЕНКО
Раб. тел.: (47232) 5-71-57

Овощное поле как рубеж обороны

Обеспечение россиян доступными по цене и конкурентоспособными по качеству овощами сегодня становится для нашей страны вопросом национальной безопасности. Отставание от научно обоснованной нормы потребления овощей слишком велико (почти полуторакратное!), и уже в этом сезоне его предстоит резко сократить. Этот повод стал главным в работе Первого международного аграрного форума овощных культур «ОвощКульт», прошедшего 30 - 31 марта в Доме правительства Московской области.



Участники форума

В первый же день форум собрал более 2000 участников практически из всех регионов России, а также представителей ближнего и дальнего зарубежья. В рамках этого мероприятия состоялись различные «круглые столы», на которых обсуждали состояние и перспективы развития производства картофеля и овощей, проблемы тепличного бизнеса, пути стимулирования роста инвестиций и т.д. В рамках форума были подписаны инвестиционные соглашения в общей сложности на 9 млрд руб., а также прошла выставка с демонстрацией современных инновационных разработок в области овощеводства и тепличных технологий.

Пленарное заседание вел генеральный директор российского международного информационного агентства «Россия сегодня», известный телеведущий **Д. К. Киселев**.

В приветственном слове губернатор Московской области **А. Ю. Воробьев** так объяснил задачу форума: «Нам нужно понять, что сегодня необходимо предпринять в Московской области для развития сельского хозяйства, как мы можем обеспечить импортозамещение, а значит, и продовольственную безопасность страны. Мы хотим на практических примерах показать, что в нашем регионе созданы уникальные, особые условия для инвесторов... Мы заинтересованы в создании новых рабочих мест, «умного», прогрессивного сельского хозяйства. Сегодня лидером по выручке в аграрном секторе является Краснодарский край (141 млрд руб.). Московская область занимает 12-е место (48 млрд руб.). Наша задача – войти в пятерку лидеров, поэтому мы выбрали два стратегических направления – производство молока и выращивание очень востребованных овощей закрытого грунта. Нам очень приятно, что уже в этом году будут пущены в эксплуатацию четыре новейших тепличных комплекса, начнутся работы по реализации следующих проектов».

В чем же уникальность предложений подмосковного правительства? Они могли бы послужить примером для многих российских регионов. Об этом на форуме

подробно рассказал заместитель председателя правительства области **Д. П. Буцаев**. Он привел статистические данные, показывающие, насколько велик инвестиционный потенциал овощеводства в целом и тепличных комплексов в частности: «В рейтинге стран мира по производству овощей открытого и закрытого грунта Россия занимает седьмое место (16,9 млн т), при этом отставание от стран-лидеров колоссальное. Например, Китаю принадлежит около 51 % доли в мировом производстве (561,7 млн т)... Еще большее отставание наблюдается в урожайности овощных культур, в этом рейтинге Россия занимает 56-е место. Например, в Нидерландах их в среднем получают 580,9 ц/га, а в России – всего 218,3 ц/га. Все это, естественно, приводит к импортозависимости. И если по овощам, выращиваемым в открытом грунте, она не так существенна, то по тепличной продукции достигает 50 % потребностей».

Что же привело к этому? В первых, общее падение объема производства овощной продукции. Если сравнить данные 1990 (СССР) и 2014 (РФ) годов, то посевные площади овощей открытого грунта сократились с 1700 до 667,9 тыс. га, объемы производства в открытом грунте – с 258,6 до 15 млн т, площади тепличных комбинатов – с 9,2 до 2,7 тыс. га, объем производства овощей закрытого грунта – с 2125 до 640 тыс. т... То есть за последние 20 с лишним лет состояние отрасли в России значительно ухудшилось, мы потеряли многое из того, что было накоплено десятилетиями. Так, посевы овощей в открытом грунте сократились в 2,5 раза, в закрытом – в 3,4 раза. А если говорить о новейших тепличных комплексах, то отставание еще более критичное, оно доходит до девяти раз!

Во-вторых, до введения санкций у нас не предусматривалось серьезной поддержки инвестиционного капитала в растениеводстве, в отличие от стран-лидеров. Субсидий на 1 условную единицу продукции в России приходилось всего 5 % от ее стоимости, в то время как в Канаде – 9,9, в Китае – 11,2, в Евросоюзе – 25,7, в США – 37,2, в Норвегии – 86,1,

а в Швейцарии – даже 95,8 %! Мы компенсируем сельхозпроизводителям примерно столько, сколько Швейцария НЕ компенсирует. Если на господдержку в России выделялось 322 руб. на 1 га посевной площади, то в странах Евросоюза – 264 евро (16,6 тыс. руб.). К тому же и стоимость денег, и производительность, и доступность капитала сильно влияли на возможности наших земледельцев. Надо отметить, что ВТО запрещает прямое субсидирование, и в этом случае наши европейские коллеги используют другие механизмы, в частности так называемую муниципальную косвенную поддержку – например, выделение средств на благоустройство территории и др.

В настоящее время ситуация в Московской области меняется в лучшую сторону. Уже второй год действует федеральная программа «Сельское хозяйство Подмосковья» с бюджетом более 60 млрд руб., рассчитанная до 2020 года. В 2014 году было собрано 878,4 тыс. т картофеля, что на 27 % больше, чем годом ранее, 644,1 тыс. т овощей – рост 24 %. И в этом мы видим первые результаты наших программ поддержки сельского хозяйства. Уровень самообеспечения овощами открытого грунта в Московской области достиг 70 %, мы занимаем первое место в ЦФО по их валовому сбору и урожайности.

В закрытом грунте ситуация более сложная, по объемам данной продукции мы занимаем 10-е место, уровень самообеспеченности не превышает 10 %. На это влияет объем инвестиций, доступность кредитных ресурсов, высокий износ теплиц, их отсталость в технологическом плане, недостаточность обеспечения семенами и другие факторы.

Именно поэтому в конце прошлого года А. Ю. Воробьев обратился к Президенту РФ В. В. Путину с инициативой о поддержке той программы по развитию тепличного хозяйства области, которую на тот момент разрабатывало руководство области. Благодаря этой инициативе, проявленной, в том числе и руководством Московской области, в настоящее время в программу Минсельхоза России вошла мера поддержки в виде компенсации 20 % капитальных

затрат. Мы в этом плане пошли немного дальше – уже предусмотрели выделение 800 млн руб., которые дополнительно запланированы именно по компенсации совместно с субсидированием процентной ставки. В этом случае можно добиться окупаемости в течение восьми лет с остаточной стоимостью бизнеса. Для тепличных хозяйств это хороший показатель.

В нашей программе применяются наиболее удобные способы выделения денежных средств. Мы начинаем их направлять уже с момента, когда инвестор начинает строительство объекта, затем – когда он завершает 45 % проекта, и выплачиваем по его завершении полный объем 20%-ной компенсации затрат. У федерального правительства в настоящий момент предусмотрена двухэтапная компенсация – на стадии «нуля» и по полной реализации проекта, что тоже является достаточно конструктивной мерой.

Дополнительно к этому в Московской области действуют пониженные налоги на имущество и прибыль и дополнительное суб-

сидирование (к федеральному) одной трети ставки ЦБ от суммы кредита. Также мы выделяем земельные участки либо с подготовленной инфраструктурой, либо находящейся в стадии подготов-

ки. В настоящее время подобрано 10 участков сельхозземель общей площадью 600 га, свободных от использования и пригодных для организации тепличных комплексов. Хочу еще отметить, что эти участки мы предоставляем по номинальной, а не коммерческой стоимости. При этом газ и дороги подводим в рамках инвестиционных программ наших сетевых компаний, работающих на территории региона, и нашего областного управления дорожного хозяйства. Дороги в этом случае прокладываем бесплатно, по газу технические условия подключения сохраняются, но в пределах 3 км от точки соприкосновения. Если она находится дальше, мы отдельно обсуждаем возможности финансирования со стороны области либо сетевой компании.

Дополнительной и очень существенной мерой поддержки является создание сбытовой сети. В Подмоскovie принята отдельная программа, направленная как на прямой доступ производителей в существующие сетевые магазины, так и на создание сбытовых сетей в рамках сельхозкооперации. Первый такой проект запущен в восьми наиболее урбанизированных городах области. Мы рассчитываем уже в течение лета этого года создать крытые павильоны площадью до 1 тыс. м², в которых можно вести круглогодичную торговлю на льготных условиях ставки – до 1 тыс. руб. в день с торгового места. Так как это сбытовая сеть, принадлежащая сельхозкооперации, у нас есть возможность закупать продукцию у фермеров. Цена в этом случае является прозрачной, то есть продукция не будет куплена дешево и продана дорого.

Но без сотрудничества с федеральными властями мы не сможем существенно влиять на себестоимость производимой продукции. Если в плане подключения к энергоносителям возможность помочь производителям овощей есть, то стоимость энергоносителей нам не подконтрольна. Мы знаем,



DMITRY KISELEV

Пленарное заседание вел Д. К. Киселев

что подобного рода обсуждения в правительстве ведутся, и предусматривается отдельный тариф для сельхозпредприятий, в частности для тепличных хозяйств. Нам бы хотелось, чтобы работа в этом



Участников форума приветствует А. Ю. Воробьев

направлении велась более интенсивно».

На вопрос Д. К. Киселева о том, готова ли Федеральная служба по ветеринарному и фитосанитарному надзору осуществлять контроль производства овощей, руководителем ведомства **С. А. Данкверт** напомнил, что с 1 августа 2011 года служба утратила полномочия по надзору за безопасным обращением с пестицидами и агрохимикатами, включая контроль качества продукции, выращенной с их использованием. За ней сохранили полномочия лишь в рамках ветеринарного надзора – контроль качества кормов, а также борьба с паразитами животных и грызунами в животноводческих помещениях. Прежние функции ведомства были частично переданы Росприроднадзору и Роспотребнадзору. Однако они до сих пор не разобрались, кто и что должен контролировать. На сегодняшний день уже есть три поручения о возврате Россельхознадзору полномочий по контролю: А. В. Дворковича, Д. О. Рогозина и Д. А. Медведева, но с 2013 до 2015 года они до сих пор не выполнены. Региональные власти должны предпринять какие-то меры, чтобы это было решено как можно быстрее.

Президент Национального союза производителей овощей **С. В. Королев** в своем выступлении выразил мнение инвесторов, вкладывающих средства в увеличение объема производства овощей: «На сегодняшний день Россия импортирует 2,8 млн т овощей, и это значит, что порядка 150 млрд руб. уходят за рубеж. Вот та ниша рынка, которая открыта инвесторам и может быть использована для инвестиций! Для того чтобы понять, каким образом можно обеспечить импортозамещение овощей и какие меры для этого нужно предпринять, можно вспомнить, каким образом, начиная с 2006 года, реализовывался национальный проект по увеличению производства мяса. Тогда приняли решение о субсидировании части затрат инвесторам, таможенно-тарифном регулировании с целью защиты внутреннего рынка, налоговых льготах для производителей сельхозпродукции, установлении и контроле за выполнением фитосанитарных и ветеринарных требований при производстве и импорте сельхозпродукции.

Благодаря активному применению этих мер господдержки производство свинины увели-

чилось с 1,7 млн т в 2006 году до 2,8 млн т в 2013 году, а мяса птицы – с 2,3 до 5,1 млн т. В результате к 2014 году удалось сократить импорт мяса на 37 %.

При этом надо подчеркнуть, что серьезное влияние на положение дел в отрасли оказывает таможенно-тарифное регулирование. В 2009 году на импорт мяса птицы была введена ввозная таможенная пошлина в размере 80 %, на свинину – 75 %. В то же время по овощам подобных мер не предпринималось, и их импорт остался практически на том же уровне. Более того, таможенная пошлина с 15 % в 2009 году снижена до 11,7 % в 2014 году. Вот так мы «защищаем» свой рынок овощей! На сегодняшний день можно констатировать, что он фактически открыт...».

С. В. Королев отметил, что особенно сильно развитие овощеводства сдерживают те потери, которые производитель несет на ценовой почке от поля до прилавка: «Пока овощи открытого грунта доходят до потребителя, их стоимость увеличивается на 90 % (60 % достается оптовому звену, 30 % – розничной сети) – это 50 млрд руб. По тепличным овощам ситуация чуть лучше, но и здесь их стоимость возрастает на 40 %, или на 20 млрд руб. А в общей сложности овощи дорожают на 70 млрд руб. Так вот, если мы построим логистические центры, наладим систему сбыта, то как минимум половину этой суммы, 35 млрд руб., сможем оставить нашим производителям. Это в 2,5 - 3 раза больше, чем вся поддержка, которая идет овощеводам по государственной программе!»

Еще три года назад никто и не помышлял заниматься овощеводством, будь то открытый или закрытый грунт. Потому что стоимость земли была такой, что ее фактически было невозможно получить. Сейчас ситуация резко поменялась. Я здесь представляю не только Национальный союз производителей овощей, но и компанию «Фабрика овощей», которая является крупным инвестором. Мы сами построили 41 га теплиц в четырех тепличных комбинатах в Тульской, Челябинской, Новгородской и Ростовской областях, производим 24 тыс. т овощей в год. За последние два года ввели самые современные теплицы, и на одной из них в 2013 году было проведено совещание с участием Д. А. Медведева».

На пленарном заседании также выступили председатель прав-

ления ОАО «Россельхозбанк» **Д. Н. Патрушев**, директор НИИ питания РАМН **В. А. Тутельян**, президент ассоциации «Теплицы России» **А. Ю. Муравьев**, зарубежные гости – председатель комиссии по защищенному грунту Международного общества садоводов С. Паскале (Италия) и генеральный директор компании «Allround Vegetable Processing» **Х. Смит** (Голландия).

«Круглый стол» на тему «Состояние и перспективы инновационного развития современной индустрии картофеля и овощей» вел председатель совета Ассоциации отраслевых союзов АПК России **В. А. Семенов**.

Первым на заседании выступил министр сельского хозяйства и продовольствия Московской области **Д. А. Степаненко**. Он остановился на мерах господдержки, уже действующих и находящихся в проекте, который в настоящее время проходит согласование, а также привел статистические данные по развитию овощеводства в Московской области: «Сегодня выручка от реализации продукции растениеводства в Московской области составляет немногим более 6 млрд руб., и 23 % из этой выручки (почти 1,5 млрд руб.) приходится именно на овощеводство. Выращиванием овощей занимается 61 сельхозорганизация (производит 230 тыс. т), 106 КФХ (18 тыс. т) и 591 тыс. ЛПХ (280 тыс. т). Что касается посевных площадей, то до 2013 года они уменьшались с 10,8 тыс. га (1998 год) до 5,2 тыс. га, и только в начале 2014 года начались позитивные изменения – 5,6 тыс. га. В 2015 году мы планируем увеличение посевных площадей до 6 тыс. га. Что касается урожайности, то здесь ситуация немного лучше, в 2014 году она составила в среднем 405,1 ц/га, что на 30 ц/га больше, чем в 2013, в этом году планируем дальнейший ее рост.

В области уже есть реализованные инвестиционные проекты, которыми можно гордиться, например, «Дмитровские овощи» в Дмитровском районе. В 2014 году там ввели линию подработки и вакуумной упаковки зеленых культур, картофеля и овощей мощностью 450 т в сутки. В Озерском районе в 2014 году построены три овощехранилища объемом 5,5 тыс. т, установлена линия по предпродажной подготовке овощей мощностью 110 т в сутки и создана лаборатория оригинального семеноводства, что также очень важно не только для региона, но и для страны в целом. Ведь, как известно, львиная доля всех семян овощных культур закупается сейчас за рубежом. И в программе федерального правительства акцент сделан на поддержку селекционно-семеноводческих и селекционно-генетических центров.

К сожалению, незаслуженно забытым долгое время оставалось грибоводство, и мы решили это исправить. Теперь те, кто занимается выращиванием в Московской области грибов, будут иметь право на такую же поддержку, что и овощеводы тепличных хозяйств. У нас в регионе есть примеры успешного бизнеса в этой отрасли: Национальная грибная компания «Кашира» выращивает 25 % грибов, которые производятся на территории РФ. Кроме того, в Щелковском районе в ОАО «Агротехмаркет»

проведены восстановительные работы на объекте, где выращивают грибы, запущено производство шампиньонов объемом 1,3 тыс. т, выполнен проект и заказано оборудование для второй очереди.

Московская область действительно занимает первое место в ЦФО по валовому сбору и урожайности овощей, ежегодное увеличение валового сбора составляет 7 - 10 % за счет использования инновационных технологий возделывания культур. Мы обеспечиваем Москву и область на 70 %. Но обеспеченность овощами, выращенными в защищенном грунте, на сегодняшний день составляет всего лишь 10 %. Для того чтобы достичь полной самообеспеченности, мы должны выращивать минимум 55 тыс. т тепличных овощей, для чего нам потребуется не менее 100 - 150 га теплиц. И это только в Московской области. Но не надо забывать, что рядом с нами находится крупный мегаполис, столицу и область надо рассматривать как единый конгломерат, поэтому планы строительства теплиц можно смело умножать в 3 - 3,5 раза.

Мы стараемся, чтобы слова не расходились с делом. Сейчас у нас 23 га теплиц под стеклом (на 2014 год), в 2015 году мы планируем ввести еще 28 га теплиц, в 2016 - 25 га, в 2017 - 2020 годах – как минимум 24 га. Но если заработает та поддержка, о которой мы сегодня говорим, сможем

По объему производства овощей, включая тепличные, в ЦФО лидирует Московская область, здесь их выращивают в год более 500 тыс. т. А вот по обеспеченности овощами Москва и Московская область занимают в ЦФО последнее место – в целом она составляет чуть более 63 %. Это, мягко говоря, недостаточно. Не случайно форум «ОвощКульт» был организован правительством Московской области, здесь предстоит сделать больше, чем в других регионах.

И именно развитию тепличного хозяйства П. А. Чекмарев уделил основное внимание. «Сейчас, – отметил он, – на рынке поняли, что здесь нужна продукция российского производства, идет постепенный подъем отрасли. После совещания в Новгороде по овощам закрытого грунта в марте 2013 года, которое провел Председатель Правительства России Д. А. Медведев, все пошло в гору. В 2013 году в зимних теплицах было выращено 528 тыс. т свежей продукции, в 2014 - 594, а в этом году ее планируется произвести 605,1 тыс. т...»

Каковы здесь перспективы? До 2020 года в Белгородской области планируют построить 420 га теплиц, в Татарстане, как заявил президент республики Р. Н. Минниханов, – 1200 га. Поэтому и руководству Московской области следует пересмотреть свои планы строительства тепличных ком-



Выступает П. А. Чекмарев

достигнуть намеченного гораздо быстрее. В 2015 году будут введены в эксплуатацию четыре тепличных комплекса: «Луховицкие овощи» на 12 га (10 тыс. т овощей), «АгрокультураГрупп» в Каширском районе – 9,4 га (9,2 тыс. т), ТК «Ступино» – 3,5 га (2,8 тыс. т) и «Матвеевское» Одинцовского района – 3,5 га (1,3 тыс. т)».

С анализом ситуации в овощеводстве России выступил директор Департамента растениеводства, химизации и защиты растений Минсельхоза РФ **П. А. Чекмарев**. Он, в частности, отметил, что в 2014 году в России было произведено более 30 млн т картофеля, в ЦФО – почти 9,5 млн т, овощей соответственно – 15,5 и около 3 млн т. В год на одного человека производится: в РФ – 215,4 кг картофеля и 105,7 кг овощей, в ЦФО – 243,8 и 76,1 кг. В то же время рекомендуемая норма потребления, например, овощей, по данным Института питания, составляет около 146 кг в год!

плексов в сторону увеличения. Вместе с министром сельского хозяйства РФ Н. В. Федоровым в Татарстане мы посетили теплицы, где более 90 % оборудования – российского производства, и оно не уступает голландскому. Этот опыт надо изучить и внедрить во всех регионах страны.

Мы предусматриваем значительное увеличение новых мощностей зимних теплиц. Если все планы будут реализованы, в России их будет более 3,5 тыс. га, в них планируется выращивать 1,5 млн т овощей при урожайности 40 кг/м²...».

В ходе работы Международного форума «ОвощКульт» со своими предложениями выступили многие деятели отрасли, были обнародованы перспективные инновационные проекты, подписаны десятки соглашений. Теперь дело за их выполнением.

Людмила МАКАРОВА
Фото автора и А. Демидовой

Практический опыт

Консультация партнера дорогостоящая



С. Иванов на почвенном разрезе в поле озимой пшеницы

Группа компаний «Доминант» – это масштабный российский бизнес, который включает животноводство, производство молочной продукции, выращивание и переработку сахарной свеклы и т. д. Ведущий специалист по разработке проектов в растениеводстве ГК «Доминант» Сергей Николаевич ИВАНОВ рассказал нашей газете об итогах и планах.

Сергей Николаевич, каковы основные направления деятельности ГК «Доминант» в растениеводстве?

На данный момент у нас более 300 тыс. га пашни. Основная культура, которую мы возделываем, – сахарная свекла. Также выращиваем зерновые, масличные и различные кормовые культуры. Когда Группа компаний «Доминант» начала свою деятельность в 1995 году, у нас было только три сахарных завода в Краснодарском крае. Сегодня у холдинга уже восемь заводов по переработке сахарной свеклы, а также сахаросырца.

В структуру «Доминанта» входят хозяйства и перерабатывающие предприятия, находящиеся в различных регионах от Краснодарского края до Западной Сибири. География очень широкая, поэтому и условия возделывания культур сильно разнятся. Например, на Кубани около 50 % общего объема посевных площадей занимают озимые зерновые культуры, которые являются основным предшественником под сахарную свеклу. В севообороте также размещаются подсолнечник и кукуруза на зерно. А на Алтае третья часть севооборотной площади занимают чистые пары, затем идет сахарная свекла, и после нее – яровые зерновые. В центральной зоне сахарная свекла присутствует всегда – под нее отвоят примерно до 25 % севооборотной площади, в зависимости от многих условий. Основная задача всех наших предприятий – максимально обеспечить сахарные заводы сырьем, получив его с минимальными нарушениями в севообороте.

Каких результатов добились хозяйства в 2014 году?

Средняя урожайность сахарной свеклы у нас по регионам составила от 340 до 470 ц/га, в зависимости от общего уровня развития сельхозпредприятий. Но год был нетипичный из-за сильной засухи, поэтому и результаты ниже, чем обычно. Но зато мы получили са-

мый высокий выход сахара за всю историю «Доминанта», обычно он составлял 16 - 18 %, а в 2014 году – 20 - 21 %, иногда доходило до 22 %. За счет этого нам удалось не потерять объемы производства сахара при общем снижении урожайности сахарной свеклы.

Как удалось достичь такой высокой сахаристости корнеплодов?

Первым делом в начале прошлого сезона мы провели серию совещаний, на которых обсудили все факторы, влияющие на накопление сахаров в корнеплодах, и постарались их максимально учесть. Во-первых, в хозяйствах удалось в целом оптимизировать минеральное питание, рассчитав, сколько на вегетацию необходимо азота, фосфора, калия и микроэлементов. Удобрения вносили на каждом поле индивидуально, исходя из содержания питательных веществ в почве, проводили подкормки микроудобрениями. Во-вторых, уменьшили дозы азотных удобрений, что повлияло на сокращение накопления альфа-аминокислот азота и увеличение уровня экстрагирования сахара. Еще одним немаловажным фактором успеха стало проведение фунгицидных обработок с целью сохранения листового аппарата

культуры. А вот что касается дополнительного отрастания листьев, то оно идет за счет расходования сахаров корнеплода. Поэтому на сегодняшний день проводим две фунгицидные обработки на всей площади, занятой сахарной свеклой, и плюс 50 % площади, на которой корнеплоды будут заложены в полевые гагаты на хранение и вывозку в более поздние сроки. Мы не только скорректировали минеральное питание, но и оптимизировали все схемы защиты растений. Из них постарались исключить те гербицидные препараты, которые оказывают на растение негативное воздействие, стали больше применять продукты, содержащие метамитрон. Но в этом году препараты на его основе значительно подорожали, и теперь, возможно, нам придется искать другое оптимальное решение.

Какие гибриды вы выращиваете?

По гибридам сахарной свеклы мы сотрудничаем с ведущими мировыми семеноводческими компаниями, такими как «Сесвандерхаге», «Сингента», «Штрубе Рус», «КВС», «Флоримон Депре», а отечественных, к сожалению, нет. Мы пробовали высевать итальянские и польские гибриды, но дело не пошло, их урожайность была ниже средней.

Расскажите о технологиях возделывания сахарной свеклы.

Ее выращиванием мы занимаемся в трех регионах – Алтайском крае, Центральном Черноземье и Краснодарском крае. Везде технология возделывания культуры заметно отличается, приходится ориентироваться на местные условия. В Центральном регионе и Краснодарском крае все делаем по классической технологии, здесь выполняем глубокую обработку почвы с оборотом пласта. На Алтае проводим основную обработку почвы без оборота пласта.

У нас большие объемы производства и, чтобы успеть все сделать вовремя, выстраиваем работу по своеобразному конвейеру. Неукоснительно соблюдаем севооборот: на Кубани он пяти- или шестипольный, в Черноземье осваиваем четырехпольный, а на Алтае пока трехпольный, но планируем там также перейти на четырехпольный севооборот, такая перспектива есть.

Давайте перейдем к системам защиты растений.

Все системы защиты уже давно расписаны и отработаны на практике. В основном работаем с компанией «Август», сотрудничаем с момента начала ведения бизнеса. Самое главное то, что нас устраивает соотношение цены и качества «августовской» продукции. Есть, конечно, некоторая доля препаратов других компаний, мы постоянно ведем мониторинг рынка, закладываем свои опыты по испытанию средств защиты растений. Авиационный метод обработки посевов не применяем, работаем опрыскивателями обычно по ночам. Техника для внесения пестицидов у нас преимущественно фирмы «Amazonex».

В сезон на сахарной свекле делаем по пять-шесть обработок, доходит до сложных девятикомпонентных баковых смесей. Составляем их в зависимости от видового состава сорняков и фазы их развития. Стараемся все делать на опережение, профилактически. В первую обработку используем Бицепс гарант. Во вторую составляем баковую смесь из Бицепса 22 и Трицепса, добавляем граминцид и препарат, содержащий клопиралид, плюс прилипатель Адыо, а для борьбы с насекомыми – инсектицид Шарпей. Третья обработка аналогична второй по составу баковой смеси, только меняем инсектицид на Борей. Четвертая обработка – фунгицидная, сюда же добавляем инсектицид и водорастворимое удобрение. Через 20 дней опять работаем фунгицидом, в этот раз берем Раёк и регулятор роста Альбид, его тоже приобретаем у «Августа». Основные вредители в Центральной зоне: стеблевой долгоносик, луговой мотылек, многоножки, щитовоска, тля. Мы стараемся всегда работать не по взрослому вредителю, а на опережение, что позволяет более экономично расходовать инсектициды, так как в этом случае можно применять минимальные дозировки. Один раз отработал – и знаешь, что там уже проблем не будет. Если работаешь уже при превышении порога вредоносности насекомого и развития болезни, то, как правило, опаздываешь, приходится вышивать норму расхода препарата, но эффект зачастую может быть ниже, чем при профилактическом опрыскивании.

Какие «августовские» продукты используете на культурах?

На зерновых применяем полный комплекс защиты: гербициды Балерину, Бомбу, граминциды Ластик 100, Ластик экстра и Ластик Топ, фунгицид Колосаль Про, многие инсектициды. Семена протравливали Виалом ТрасТ, сейчас, чтобы не выработывалась резистентность, заменили его на смесь Бункера и Витариса. На озимых и яровых обязательно применяем инсектицидный протравитель Табу. Только на яровых уменьшаем его норму до 0,5 л/т, а на озимых – поднимаем до 0,8 л/т. Перед уборкой озимой пшеницы проводим десикацию Торнадо 500 – это дает нам неплохой результат.

Какую технику используете?

Техника у нас зарубежного производства. Иногда меня спрашивают, почему у нас такой сахар дорогой, хотя мы сами обеспечиваем свои заводы сырьем, получаем неплохие урожаи. Но ведь все сельхозмашины в свекловодстве импортные, как и семена, а удобрения хотя и отечественные, но стоят как импортные. Практически един-

ственное, что у нас из производственных ресурсов осталось отечественного – это средства защиты растений...

А как вы смотрите на импортозамещение?

Даже если такая госпрограмма появится завтра, то в российском свекловодстве это мало что изменит. У нас нет российских свеклоуборочных комбайнов, нет отечественной селекции и семеноводства, и чтобы вывести свои новые гибриды сахарной свеклы, потребуется не один и не два года, а десятки лет... И государству придется практически заново создавать отечественную селекционную школу. Но даже если появятся российские гибриды, потребуется сеть семеноводческих хозяйств, а это время и немалые средства.

На какие результаты планируете выйти в новом сезоне?

О показателях пока рано говорить, но из-за неблагоприятных климатических условий у нас проблемы со всходами озимых, будем рассматривать вопрос о пересеве и подсеве. По Краснодарскому краю мы уже точно не сможем получить планируемый урожай...

Какую социальную политику ведет «Доминант»? Сейчас многие говорят о кадровом дефиците в сельском хозяйстве...

Я бы не сказал, что с кадрами огромная проблема, но напряженность есть, так как сейчас, закончив учебное заведение, в сельское хозяйство идут работать единицы. Часто уровень образования молодых ребят не соответствует потребностям отрасли. Учебные заведения зачастую не имеют материально-технической базы для обучения современным агротехнологиям.

Конечно, сразу высококвалифицированным агрономом никто не становится, необходимо приобрести опыт на производстве. Приходится растить и продвигать своих специалистов. У нас в ГК «Доминант» большая агрономическая команда – 127 человек, зарплата у всех «белая» и ее размеры колеблются в зависимости от региона и интенсивности растениеводства, так как везде разный набор культур и нагузка. Я работаю уже второй год и не помню, чтобы зарплату хоть раз задерживали. Если кому-то требуется переехать, то предоставляем жилье. Требования к специалистам у нас, конечно, высокие, но людей это не останавливает, они к нам идут на работу.

Насколько технологическое сопровождение «Августа» соответствует вашим потребностям?

На российском рынке ХСЗР только «Август» может предоставить хозяйствам нашей компании агрономическое сопровождение в том объеме, который нас устраивает и необходим для эффективного производства. Профессиональное консультирование «со стороны» для нас очень ценно, потому что хозяйства нашего холдинга разбросаны по всей России. Конечно, есть российские и зарубежные компании, продукция которых сопоставима с «августовской» по цене и качеству, но такого уровня технологического сопровождения, как в «Августе», они нам предоставить не могут.

Спасибо за беседу! Успешного сезона всем подразделениям «Доминанта»!

Беседовал Игорь ТИМЧЕНКО
Фото С. Иванова
и О. Рубчи



Уборка сахарной свеклы в одном из хозяйств ГК «Доминант»

No-till

Прямой посев: наука + практика



О. Томашова на поле No-till беседует с аргентинским фермером Х. Марулем при посещении его хозяйства

К технологии No-till земледельцы идут с одной главной целью – повысить эффективность отрасли, максимально используя потенциал своей местности. Но идут разными путями. Познакомьтесь с мнениями на сей счет воронежского практика и исследовательницы из Крыма.

Лучше учиться на чужих ошибках

В этом я снова убедился, побывав в декабре 2014 года в Аргентине во второй раз. Прежде был там в 2012 году, в составе делегации от нашего предприятия. Первоначальное впечатление от No-till было такое: как же у них все просто, хорошо и легко...

И вот тогда мы, вернувшись домой, стали эту технологию по-настоящему осваивать у себя на площади 6,5 тыс. га. Сразу приобрели два посевных комплекса для прямого посева, мощный самоходный опрыскиватель... Так что во второй раз я ехал в эту страну уже с наработанными вопросами, которые поставила наша практика. Но что я сразу и четко понял: скопировать у себя то, что мы видели в Аргентине, на 100 % не получится. Слишком разные у нас почвы, климат, набор культур, так что нам нужно самим искать пути решения своих проблем. Но то, что аргентинский опыт в этом может помочь – безусловно. Всегда проще учиться на чужих ошибках, чем самому набивать шишки. Аргентинцы через все это прошли, потому их опыт нам и полезен.

Меня интересовало, прежде всего, чередование культур, необходимость разработки особого севооборота, поскольку тот, который мы используем при классической обработке почвы, при No-till не подойдет. У нас же принятые чередования культур «завязаны» на вспашку с отвалом, на необходимость постоянного механического рыхления почвы. При прямом посеве необходима периодическая смена культур с разным листовым аппаратом для накопления растительных остатков и корневой системы, которая выполняет роль «биологического плуга».

Есть вопросы и по нормам высева. У нас эти нормы традиционно очень высокие, на зерновых при «классике» рекомендовано сеять 4 - 4,5 млн зерен на 1 га. Аргентинцы сеют намного меньше, ссылаясь на то, что при нулевом посеве в почве сохраняется больше влаги, лучше контакт семян с почвой, и полевая всхожесть выше. У них есть такая поговорка: зачем за стол сажать 100 чело-

век, если он накрыт на десятерых? То есть, эффективнее получить 10 хорошо развитых растений, чем 100 угнетенных, конкурирующих за влагу. Сейчас у них считается оптимальной норма 2 млн зерен на 1 га, а в опытах они испытывают норму в 400 - 500 тыс. на 1 га.

Но тут надо учитывать, что у них на каждом растении формируется до 10 - 12 продуктивных стеблей и применяется эффективная система химической защиты. В беседе с аргентинскими коллегами мы приводили тот факт, что наши производители семян всегда рекомендуют более высокие нормы высева, на что аргентинцы отвечали, что у них то же самое. Но задача семенной компании – продать больше семян, а у фермера – получить наивысший урожай с наименьшими затратами...

Они часто повторяют: мы пробуем все варианты и смотрим, как реагирует растение, учимся у самой природы, пытаемся объяснить, почему именно от того или иного агроприема растению стало лучше. Этот метод у аргентинцев нам вполне можно перенять.

Интересно, что они регулируют продуктивную кустистость зерновых колосовых шириной междурядий. Зерновые высевают с междурядьями 21 см, а иногда делают их в два раза больше – 42 см. Это зависит от засоренности полей: там, где больше сорняков и растениям тяжелее конкурировать с ними, ширина междурядий – 21 см, а где более-менее чистые поля – 42 см. И за счет лучшей освещенности и площади питания растения закладывают больше продуктивных стеблей, формируют мощные кусты.

В свое время мы тоже это практиковали, еще до прямого посева, но наш опыт немного не удался. Испытывали на озимой пшенице нормы высева 1 и 2 млн зерен на 1 га, но посевы заросли ромашкой и другими сорняками, а мы тогда (это был 2002 год) еще не умели грамотно работать с «химией». В этом году по технологии No-till мы уже практикуем норму высева 2 млн на 1 га, то есть сеем на 1 га всего 100 кг семян.

Словом, мы понемногу идем вперед и постепенно овладеваем No-till. В 2013 и 2014 годах увидели, что эта технология у нас достаточно хорошо работает и дает

ожидаемый эффект на зерновых колосовых. Здесь у нас сомнений нет. Остаются вопросы по кукурузе – в условиях недостатка влаги до конца не изучена система минерального питания: что и как вносить, в каких формах. Будем закладывать опыты... Не все доработано и в технологии выращивания подсолнечника по No-till – на нем мы пытаемся контролировать сорняки при помощи глифосатов и почвенных гербицидов. Здесь уже четко прослеживается необходимость в переходе на гибриды, которые возделываются по технологиям «Express Sun», «Clearfield». В связи с уплотнением почвы наблюдается незначительное угнетение растений подсолнечника, которое мы связываем с переходным периодом, а проблему уплотнения пытаемся решить при помощи внедрения в севооборот культур «биорыхлителей» почвы.

Что касается сравнения урожаев зерновых по «классике» и No-till, то за три «переходных» года у нас получился интересный результат. В соседнем с нами хозяйстве с высоким уровнем агротехники применяют классическую технологию, а у нас – абсолютный «ноль». Так вот, у нас урожайность зерновых в среднем на 2 - 3 ц/га выше. Мы также немного больше получили урожай по нуту.

Если анализировать затраты, то я бы не сказал, что они у нас в разы меньше. Основная экономия идет за счет меньшего расхода ГСМ и ремонта техники, снижения себестоимости и объема механизированных работ, но в начальный период вырастают затраты на СЗР. Аргентинцы тоже говорят, что сначала идет увеличение затрат на «химию», но потом, в связи с постоянным применением глифосатов, они убрали часть видового состава многолетних сорняков с полей. У них теперь есть небольшая проблема – появились группы устойчивых к глифосатам сорняков. Но тем не менее уровень затрат на ХСЗР на 1 га у них невелик.

С переходом на прямой посев возникает некоторая напряженность в связи с возрастанием количества вредителей и болезней, на это тоже уходит часть средств. И, конечно, больше требуется за-

трат на систему удобрений, она полностью меняется, потому что нет возможности вносить основное удобрение, снижаются процессы минерализации. Аргентинцы говорят, что надо больше внимания уделять азотному питанию, а также фосфорному. При посеве мы вносим азота до 30 кг/га, более высокие дозы вызывают ожоги и угнетение растений. Фосфор вносим только припосевным способом в составе сложных удобрений. Далее работаем твердыми формами азотных удобрений по вегетации, но в условиях недостатка влаги возникают трудности. Проводим опыты по применению жидких форм ЖКУ, КАС и будем их продолжать. В планах – переход на КАС, потому что он более технологичен.

В целом технология No-till нам интересна по многим аспектам, и с помощью опыта аргентинских коллег она помогает нам искать и находить оптимальные решения в своих регионах.

Сергей ДУДЧЕНКО,
директор СХП «Сергеевское»
(компания «Апротек»),
Воронежская область

Крымский аспект

Вопросы правильной обработки почвы всегда были актуальными для Крыма.

В нашем Институте сельского хозяйства Крыма более 10 лет изучались системы обработки почвы как в суходольных, так и в орошаемых условиях. Накоплен значительный опытный материал, на основании которого мы доказали целесообразность минимализации (уменьшение глубины и числа проходов агрегатов по полю) без существенного снижения урожайности основных культур. Многие земледельцы полуострова уже отказались от вспашки, а 70 - 75 % хозяйств перешли на минимальную обработку почвы.

Некоторые смельчаки-первопроходцы уже несколько лет применяют систему No-till. Если хочешь чему-либо научиться – нужно идти к тому, кто работает на земле. Именно так мы и сделали. Первыми хозяйствами, которые мы посетили и с которыми с тех пор тесно сотрудничаем, были ФХ «Драгми» и ФХ «Фрегат» (руководители М. И. Драганчук и А. П. Зимин). Во «Фрегате» 2 тыс. га земли, и здесь уже шесть лет работают по «нулю». И если до этого А. П. Зимин с трудом собирал 20 ц/га зерна и 8 – нута, то сегодня стабильно получает зерна около 30 ц/га, нута – 17 - 18, кориандра – 22, подсолнечника – 25 ц/га. Поля выровнялись по плодородию. По результатам химанализа почвы «Фрегата» стали одними из лучших в районе. Значительно сократились нормы внесения удобрений. Затраты ГСМ на весь цикл работ уменьшились со 150 до 64 т.

Анализируя опыт таких предприятий, мы более осмысленно подошли к внедрению No-till на опытных участках. Так, с 2013 года мы ведем большой стационарный опыт на 50 га по изучению системы No-till в условиях Крыма. Опыт работы М. И. Драганчука помог

нам при подборе культур, составлении севооборотов.

Сегодня в стационаре изучаются шесть севооборотов. Введены такие новые для суходольных условий Крыма культуры, как соя и кукуруза. Задумываясь о вопросах плодородия почвы, мы вплотную занялись изучением промежуточных (горчицы, рапса, вики, гречихи) и покровных культур, применение которых дает много преимуществ. Причем использование покровных культур (в бинарных посевах) позволяет улучшить питание основной культуры в период роста. Это разработка профессора ДонГАУ Н. А. Зеленского. Мы ее испытали на своих полях, исследовали шесть вариантов бинарных посевов подсолнечника: с чинной, чечевицей, викой, редькой, горчицей и дайконом. Подсолнечник в этих посевах выглядел прекрасно. Влага хватало как для основной, так и для бинарной культуры. И вот результаты: по традиционной технологии в 2014 году подсолнечник дал урожай 28,8 ц/га, по No-till – 27,4, а в бинарных посевах – 32 - 33 ц/га! Наибольшая прибавка получена в посевах с викой.

Интересно и то, что при этом происходит с почвой. После уборки мы отобрали на каждой делянке почвенные пробы, посмотрели все: фосфор, гумус, но прежде всего азот. По традиционной технологии азот был потерян. По чине и чечевице его содержание сохранилось на том же уровне, что и до посева, – 3,9 мг/100 г почвы, а вика обеспечила не только максимальную прибавку урожая, но и лучшее накопление азота – 4,5 мг/100 г! Крестоцветные не дали прибавки азота, но все равно обеспечили урожай семян чуть больше, чем на участке с традиционной технологией.

Продолжаем тесно общаться со сторонниками No-till, от них поступают прямые запросы на изучение различных норм высева и междурядий на зерновых. В производстве, на больших массивах, такие опыты закладывать рискованно, возможны большие потери. Мы же поставили на изучение вопрос нормы высева от 1 до 4 млн зерен на 1 га для озимого ячменя и от 2 до 5 млн – для пшеницы при ширине междурядья 19 и 38 см.

Климат нашего полуострова засушливый, главный вопрос в земледелии – какие механизмы следует запустить для накопления влаги и для улучшения почв. На основании своего и чужого опыта мы прямо говорим людям, что No-till – не панацея от всех бед, и применять следует ту технологию, которая в ваших условиях дает наибольший эффект. Но во многих случаях прямой посев может стать ответом на вопросы практики. Вот, например, в наших опытах с No-till в посевах озимых накопление влаги в метровом слое почвы в декабре 2014 года было на 10 мм больше, чем во вспашке. В 2013 году в это время разницы по влаге не было. А это только второй год исследований! Я думаю, что результаты наших опытов будут интересны как науке, так и производству.

Ольга ТОМАШОВА,
заведующая лабораторией
земледелия Института сельского
хозяйства Крыма

Фото А. Демидовой

Встречи

Калининградцы уверены в успехе

В этом году отмечается значительно возросший интерес партнеров «Августа» к обучающим семинарам, которые проводят сотрудники представительств компании. В одном из них, в городе Гурьевск Калининградской области, приняли участие более 80 человек. На этом семинаре было озвучено много практически ценной информации, которая в наступившем сезоне очень поможет земледельцам, и не только калининградским. Предлагаем ее вашему вниманию.



Интерес к семинару был огромный

Семинар начался с обстоятельного выступления начальника отдела развития АПК министерства сельского хозяйства и рыболовства Калининградской области **С. Н. Соболевой**. Вначале она подвела итоги сезона-2014: «По всем направлениям производства сельхозпродукции в области наблюдался достаточно устойчивый и поступательный рост, год сложился очень хорошо. Производство молока и мяса увеличилось по сравнению с 2013 годом на 5 %, картофеля в целом вырастили на 8 % больше, овощей – на 2 %. Рапса произвели 96 тыс. т, почти на 30 % больше, чем в 2013 году. Порадовал объем выращенного зерна – почти 430 тыс. т. Это уровень лучших советских лет. Но тогда площадь посевов составляла 360 тыс. га, а сегодня – 222 тыс. га.

Выпуск сельхозпродукции в сопоставимых ценах вырос на 10 % и составил 25 млрд руб. Причем рост в растениеводстве продолжает идти более быстрыми темпами (произвели на 14 % больше, чем в 2013 году), чем в животноводстве. Радует и то, что сельское хозяйство области развивается не односторонне, а во всех направлениях. У нас есть вертикально интегрированные крупные холдинги и небольшие хозяйства, которые мы поддерживаем и создаем новые. За последние три года было выдано 110 грантов начинающим фермерам на организацию их производства».

Конечно же, всех присутствующих интересовали планы развития и меры господдержки села, и Светлана Николаевна достаточно подробно рассказала об этом: «В текущем году, несмотря на все перипетии, планы вполне реальные и вселяющие уверенность в успехе. Продолжаем наращивать посевные площади, у нас хороший задел по озимым зерновым культурам – посеяли 77,8 тыс. га, что в полтора раза больше, чем в 2013 году, и озимому рапсу – он посеян на уровне прошлого года. Под яровые культуры будет отведено меньше, чем в 2014 году, но тем не менее общая посевная площадь прирастет примерно на 10 %. Планируем посеять около 50 тыс. га зерновых (18,5 тыс. га пшеницы, 13,5 – ячменя, 12,5 – кукурузы, 3,2 тыс. га – зернобобовых). Но, я думаю, фактическая площадь все же будет больше плановой.

Объем средств на субсидирование сельхозпроизводства из областного бюджета на этот год не уменьшится по сравнению с 2014, он составит 1,162 млрд руб. На 1 га посевной площади в этом году из федерального бюджета в нашем регионе выделяется 222 руб., но еще 1 тыс. руб. – из областного бюджета. Остается субсидирование на вовлечение в оборот неиспользуемой пашни – 1,8 тыс. руб/га. Причем в 2015 году эти средства будут выделяться независимо от того, сенокосы ли обработали и засеяли или заброшенную пашню. При проведении мелиоративных работ будет компенсировано 50 % от фактических затрат по сметам, при известковании – 600 руб. на внесенную тонну известкового материала. Почти полностью будет оплачиваться проведение агрохимического обследования полей и определение посевных и сортовых качеств семян – хозяйствам возвратят 95 % затрат на эти цели.

Что касается субсидирования элитных семян, то в этом году ставка из областного бюджета – 3 тыс. руб. на 1 т семян и яровых, и озимых культур независимо от того, отечественный ли это посевной материал или импортный. Главное, чтобы был сертификат Россельхозцентра. А вот субсидирование из федерального бюджета в размере 1,52 тыс. руб/т элиты зерновых осуществляется только на семена российской селекции.

Остается в действии субсидия на строительство и оснащение тепличных комплексов круглогодичного использования, страхование посевов, выращивание картофеля. О том, насколько серьезно мы относимся к его возделыванию, говорит тот факт, что на семенной картофеле из регионального бюджета мы выделяем 5 тыс. руб/т. И это дает хорошие результаты – в сельхозпредприятиях площади под ним возрастут с 2,2 тыс. га до 2,8 тыс.

Продолжается субсидирование закладки садов, пока мы оставили те же ставки – 200 тыс. руб/га, но надеемся и на федеральную поддержку, обещают, что она будет такой же. Если это произойдет, закладка садов будет финансироваться на 80 % из этих бюджетов. Также выделяются региональные субсидии на приобретение специа-

лизированной техники для овощеводства и систем орошения. Так что при всей сложности ситуации у нас нет выбора – будем работать».

Старший специалист по технологическому сопровождению «Августа» **С. В. Зайцев** в своем выступлении систематизировал действующие вещества препаратов для обработки семян по механизму действия на клетки патогенов, выделил среди них пять групп и подробно охарактеризовал продукты, входящие в каждую из них.

После этого Сергей Викторович представил продукты, зарегистрированные компанией «Август» в 2014 году. Среди них трехкомпонентный протравитель Виал Трио и бинарные комплекты: Витарос Трио, содержащий Витарос, 2,5 л и Бункер, 0,45 л, Витарос Квадро, в который входят Витарос, 2,5 л и Виал ТрасТ, 0,45 л.

В продолжение темы участникам семинара была представлена презентация, подготовленная и озвученная директором по маркетингу и продажам компании «Август» **М. Е. Даниловым**. В ней он привел еще более детальную систематизацию фунгицидов, используя аналитические материалы независимой компании по исследованию рынка «AmisGlobal». Михаил Евгеньевич условно разделил все фунгициды против листовых заболеваний на четыре группы: триазолы, которые успешно контролируют основные заболевания зерновых (ржавчины, септориозы, мучнистую росу, гелиминтоспориоз и фузариоз), стробилурины, препараты против мучнистой росы и ингибиторы митохондриального дыхания (SDHI).

Самыми распространенными являются триазолы, в том числе одни из самых продаваемых в мире действующих веществ ципроконазол и эпоксиконазол. При этом ципроконазол относится к «быстрым» триазолам, активно проникает внутрь листа и быстро перемещается по ксилеме, поэтому обладает более выраженным лечущим «стоп-эффектом» в отношении болезней с коротким латентным периодом. Именно по этой причине он является одним из лучших триазолов против ржавчин. В то же время ципроконазол характеризуется недостаточным

по длительности защитным действием. В свою очередь эпоксиконазол – это «медленный» триазол, он перемещается по ксилеме с низкой скоростью, что определяет длительный защитный эффект по всей площади листа.

В 2014 году у «Августа» появился фунгицид Ракурс на основе ципроконазола и эпоксиконазола. Уникальная комбинация в препарате двух триазолов с различной динамикой проникновения и распределения в растении обуславливает как быстрое и сильное профилактическое и лечебное действие, так и пролонгированный защитный период. Препарат проявляет исключительную эффективность против основных болезней пшеницы (виды ржавчины, септориоз) и ячменя (сетчатая пятнистость, карликовая ржавчина), обеспечивает защиту растений в течение длительного периода (до 4 недель), устойчив к дождю благодаря высокой скорости проникновения в растение, а также способствует значительному снижению уровня микотоксинов в зерне.

Стробилурины – вторая по популярности после триазолов группа фунгицидов для защиты зерновых культур, на них приходится более 17 % мирового рынка защиты зерновых. Среди них особенно выделяется действующее

вещество азоксистробин. Благодаря системным свойствам и широкому спектру фунгицидной активности он становится не только лидером рынка стробилуринов для защиты зерновых культур, но и фунгицидом № 1 в мире. И тем не менее существует высокая опасность возникновения устойчивости патогенов к стробилуринам, в то время как к триазолам она вырабатывается в умеренной степени. Для предотвращения возникновения резистентности и для сочетания выдающихся защитных свойств стробилуринов с защитными, лечущими и искореняющими свойствами триазолов широко применяют их смеси. В 2014 году «Август» зарегистрировал фунгицид Спирит, представляющий собой комбинацию самого популярного в мире стробилурина азоксистробина и самого популярного и доступного триазола – эпоксиконазола.

Далее были рассмотрены факторы, влияющие на эффективность применения фунгицидов, в том числе сроки обработки в зависимости от фазы развития болезни и культуры и качества опрыскивания. М. Е. Данилов предложил различные схемы защиты от болезней в зависимости от экономической целесообразности.

Учитывая то, что в Калининградской области среди зерновых колосовых преобладает озимая пшеница, глава представительства компании «Август» в Калининградской области **С. А. Кутаков** начал свое выступление с информации по применению гербицидов на этой культуре в осенний период. Если не провести обработку, уже ранней весной на многих полях присутствуют очень развитые злостные сорняки, такие как подмаренник цепкий, виды ромашки, мак полевой, василек синий, метлица обыкновенная, вероника, пастушья сумка, ярутка полевая, фиалка полевая и т. д., цикл развития которых совпадает, а иногда и опережает развитие озимой пшеницы. Эти озимые и зимующие сорняки, имея мощную корневую систему, лучше, чем культура, используют элементы питания, влагу, солнечную энергию, ограничивают площадь питания, угнетают культурные растения. Например, растение подмаренника цепкого



С. А. Кутаков и менеджер-консультант О. Н. Проворова отвечают на вопросы

потребляет из почвы втрое больше азота, чем растение пшеницы. Поэтому осеннее использование эффективных гербицидов важно для борьбы с подмаренником, падалицей рапса, метлицей.

Иногда на полях с ранним или оптимальным сроками сева большой вред растениям озимой пшеницы уже в осенний период могут нанести также яровые сорняки – редька дикая, марь белая, горчица полевая и другие. Поскольку зимой они погибают, сформировалось ошибочное мнение, что с ними не нужно бороться. Ориентировочные потери урожайности при наличии только одного сорняка на 1 м² в посевах озимой пшеницы составляют: от вьюнка полевого – 0,25 ц/га, мари белой – 0,27, подмаренника цепкого – 0,2, метлицы обыкновенной – 0,19 ц/га.

К тому же весной хозяйства часто опаздывают с использованием гербицидов из-за неблагоприятных для проведения опрыскивания условий (переувлажнение почвы, заморозки, дождь, сильный ветер и т.п.). Осенью погодные условия для борьбы с сорняками намного лучше. Сорные растения находятся на начальных фазах роста, когда их можно эффективно проконтролировать. Кроме того, уменьшается нагрузка на технику весной, что важно для проведения других весенне-полевых работ.

Для осуществления осенней химпрополки компания «Август» предлагает гербицид Морион, который обладает широким спектром действия против злаковых и двудольных сорняков, высокоэффективен против метлицы, подмаренника цепкого, видов ро-

машки, горцев, пикульника. Его можно применять до всходов или по всходам культуры в зависимости от конкретной ситуации с сорняками на поле, обеспечивая чистоту посевов озимых в осенний период и тем самым улучшая условия развития и перезимовки культурных растений.

Входящий в гербицид изопротурон блокирует процесс фотосинтеза, действуя через листья и стебли сорняков, а частично – и через почву. А дифлюфеникан подавляет образование каротиноидов, нарушая фотосинтез, и оказывает прямое воздействие как на всошедшие сорные растения, так и на всходы всошедших и прорастающих сорняков, проникая в корни (почвенное действие). Помимо этого дифлюфеникан образует на поверх-

ности почвы устойчивую пленку-«экран», которая препятствует всходам новой «волны» сорняков. Это почвенное действие сохраняется как осенью, так и весной. Как правило, препарат обеспечивает защиту посевов от момента обработки до конца вегетационного сезона.

В 2012 году сотрудники «Августа» провели полевой производственный опыт в ЗАО «Садовое» Нестеровского района. Посевы озимой пшеницы сорта Арон 24 октября были обработаны баковой смесью Морион, 1 л/га + Магнум, 10 г/га. Через 238 дней (фаза цветения зерновых) биологическая эффективность баковой смеси составила: против мари белой – 98,9 %, ромашки непахучей, подорожника и василька – 100, метлицы – 97,2 %.

В этом же хозяйстве в 2013–2014 годах в качестве эксперимента был заложен опыт на озимом ячмене сорта Хайлайт, засоренном однолетними двудольными сорняками и метлицей. 13 октября 2013 года провели обработку баковой смесью гербицида Морион, 1 л/га, фунгицида Бенорад, 0,6 кг/га и ПАВ Адыо, 0,2 л/га, а весной, 26 апреля, применили Балерину, 0,35 л/га против взошедших яровых сорных растений. В результате на необработанном контроле на 1 м² насчитывалось 159,8 растений метлицы, а в варианте с применением гербицидов – 12, при этом их масса составляла всего 5 г/м, а эффективность препарата достигала 97,2 %.

Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Партнеры

До новых встреч, сябры!



Участники поездки из Западного региона во время экскурсии по Минску

Уже становится доброй традицией, что перед началом нового сезона ООО «Август-Украина» организует автобусные туры в Беларусь для популяризации среди аграриев Украины продукции компании «Август». Каждый год в таких турах участвуют до 400 земледельцев из разных регионов, перенимая хлебоборобский опыт соседей и делаясь собственным.

С 25 февраля по 6 марта состоялись очередные поездки агрономического актива из областей Юго-Восточного и Западного регионов Украины. В них приняли участие фермеры, руководители и агрономы «классических» агропредприятий и агрохолдингов («Хармелия», «Агрокультура», МХП, ТАКО и «Мрия»), а также специалисты дистрибьюторских компаний (ООО «Агроцентр Галичина», ООО «Спектр-Агро», ЧП «Бизон-ТЕХ 2006», ООО «Агрозахист Донбасс», ЧП «Империя-Агро», ООО «Сервис АгроМаркет»). В дружеской обстановке, при содействии региональных менеджеров «Августа» специалисты знакомились, делились опытом и видами на предстоящий сезон, наводили мосты будущего сотрудничества.

Поездка по территории Беларуси произвела сильное впечатление на украинцев чистотой улиц, шириной проспектов, отсутствием пробок в столице, высокой занятостью населения, а самое главное – отличным состоянием дорог и сервиса для автолюбителей.

25 февраля и 4 марта две группы в составе 30 и 41 участника соответственно посетили основную для Украины и Беларуси производственную площадку по выпу-

ску средств защиты растений – завод ЗАО «Август-Бел» в Минской области. Агрономы смогли убедиться в том, что на этом предприятии установлено самое современное оборудование для производства ХСЗР, а им было с чем его сравнивать, ведь многие побывали в Европе, на заводах ведущих мировых компаний. Они высоко оценили и очень ответственный подход завода к производству – оно организовано так, что фактически не может нанести вреда природе.

Большой интерес гостей вызвала заводская лаборатория, где анализируют не только входящее сырье, но и все партии исходящей продукции. Кроме того, в ней выполняют качественный анализ всех этапов производства препаратов, а также проводят предварительные испытания смесей перед их массовым внедрением. Все участники одобрительно отозвались о принятой методике контроля производства лаборантами. Поразило и то, что стоимость аналитического оборудования (спектрографов, хроматографов, анализаторов и др.) не ниже, чем конвейеров, реакторов, линий фасовки и т.д. Это говорит о высокой ответственности компании «Август» за продукцию, которую она поставляет на рынок ХСЗР.

Далее гости ознакомились с выпуском полимерной тары с различными степенями защиты от подделок, увидели, как осуществляется фасовка глифосатсодержащего гербицида Торнадо 500, посетили просторный склад готовой продукции, отвечающий всем требованиям современной логистики.

Немалый интерес вызывал цех утилизации отходов, где при температуре около 1200 °С сжигают и нейтрализуют не толь-

ко твердые отходы (тару от сырья, барабаны, мешки, поддоны), но и утилизируют технологические жидкости от промывки оборудования при переходе производства одного продукта к другому. В результате из «печки» выходит инертная зола, по безопасности сравнимая с речным песком, а газы нейтрализуются на выходе химическими реагентами.

Затем для гостей были организованы агрономические олимпиады, а после них была проведена учеба по пакетам препаратов и «августовским» схемам защиты ключевых культур (подсолнечник, зерновые колосовые, кукуруза, рапс, сахарная свекла). Интерактивный формат в Учебном центре «Август-Бел» оказался для большинства участников поездки новинкой, а тестовые вопросы – неожиданно сложными, требующими предельно точных ответов. И тем не менее на 50 вопросов в среднем было дано около 70 % правильных ответов.

Победителем олимпиады среди членов делегации Юго-Восточного региона стал директор Луганского представительства компании «Спектр-Агро» М. П. Гнилобоков. На втором месте – директор ЧП НКФ «Агрофармаком» А. Н. Бутенко, на третьем – директор КФК «Агротранс» В. В. Пономаренко.

Среди участников из Западного региона третье место завоевал директор Житомирского филиала

ЧП «Империя-Агро» Я. Юдин, второе – главный агроном Львовского отделения ООО «Агрокультура» С. Андрушко. Ну а победил главный агроном Дунаевецкого блока «Мрия-Агрохолдинг» (Хмельницкая область) И. Руденкий. Победителям и призерам были вручены дипломы и ценные призы.

Для украинских гостей было организовано несколько познавательных экскурсий. Особенно им запомнится посещение музея народных промыслов и ремесел Беларуси в Дудутках и нового музея Великой Отечественной войны, экскурсии по Минску – ночному и дневному. Гости отметили уникальность архитектуры города – в этом здесь нет шаблонов, везде чисто, современно. Продолжают действовать предприятия, выпускающие продукцию известных брендов: МТЗ, МАЗ, БелАЗ, «Мотовело», часовой завод «Луч», завод холодильников «Атлант» и многие другие. Отметим и новое имя на рынке ХСЗР – «Август-Бел», оно становится все более известным. Сейчас на нем производится около 80 % объемов продукции «Августа», поставляемой на Украину.

...Возвращаясь домой, участники поездки вспоминали поучительные слова классика мировой культуры Т. Г. Шевченко, адресованные потомкам: «! чужому научайтесь, і свого не цурайтесь». До новых встреч, сябры, под флагом «Августа»!

Руслан ПАЗИН,
Василий ГРУШКО,
сотрудники ООО «Август-Украина»
Фото авторов



Агрономы из Юго-Восточного региона на заводе «Август-Бел»

Сотрудничество

С партнером
придет успех

18 марта в Москве состоялась встреча управляющего директора ТОО «Астана-НАН» (Республика Казахстан) Б. В. Цоктоева с руководителями компании «Август». После встречи Борис Викторovich дал газете «Поле Августа» интервью, в котором также приняли участие начальник отдела продаж по странам СНГ А. Ф. Галаяудинов и генеральный директор ТОО «Август-Казахстан» Р. Р. Закиров.

Борис Викторovich, расскажите о своей компании.

Б. В. Цоктоев: ТОО «Астана-Нан» начало свою работу в 1999 году. Основные виды деятельности – дистрибуция средств защиты растений и семян и производство ХСЗР. Компания работает на рынке Республики Казахстан и представлена во всех ее регионах. Линейка производимых ТОО «Астана-Нан» продуктов представляет как широко известные ХСЗР мировых брендов, так и собственные зарегистрированные препараты (у нас их более 30). В 2014 году оборот компании составил более 50 млн долл. США с долей рынка пестицидов 28 % и семян – 40 % («Астана-Нан» является официальным дистрибьютором транснациональной компании «Пионер»).

Как сложился прошлый сельскохозяйственный сезон в Казахстане?

Для сельхозпроизводителей республики год выдался сложным. В период уборки урожая шли затяжные дожди, и в отдельных регионах не удалось убрать до 20 % площадей,

в основном это были такие культуры, как пшеница, рапс и лен масличный. Это напрямую влияет на условия работы в наступившем сезоне, прежде всего по обеспеченности посевным материалом. Дефицит семян из-за влажной уборки-2014 наблюдается повсеместно и достаточно существенно. Второй фактор – низкие цены на сельхозпродукцию, в первую очередь зерно пшеницы. Это в целом создало большой дефицит средств и еще более усугубило положение земледельцев, которые экономят на всем, в том числе и на ХСЗР. В целом, мы готовимся к тяжелому сезону...

А какова ситуация на рынке ХСЗР вашей страны?

За последние годы на рынке Республики Казахстан не появилось каких-либо принципиально новых препаратов, основная масса продуктов – дженерики. В таких условиях преимущество получают производители с наименьшей себестоимостью продуктов и лучшими рецептурами. Таким образом, наша за-

дача – лучше использовать свои производственные мощности, а именно – оптимизировать затраты, расширять выпуск СЗР, развивать синтез. Также важным фактором является работа напрямую с сельхозпроизводителями. ТОО «Астана-Нан» не использует дистрибуторскую сеть третьих компаний, все наши продажи – прямые. У нас более 2 тыс. активных клиентов, и мы реально знаем обстановку на полях. Как и компания «Август», мы ведем технологическое сопровождение применения наших препаратов, вырабатываем рекомендации для производства, регулярно закладываем опыты и имеем налаженную обратную связь. Иными словами, мы продаем «зряче», без пробелов и непонимания.

Помогает ли в работе опыт компании «Август»?

Разумеется, мы используем его достаточно широко и во многом копируем приемы «Августа» – как в маркетинге, так и в производстве. В прошлом году мы организовали на своем заводе выпуск четырех весьма востребованных казахстанскими земледельцами «августовских» продуктов. Это глифосатсодержащий гербицид Торнадо 500, а также гербициды Балерина, Ластик Топ и дефолиант на хлопчатник Авгурон Экстра. Сделано это для более полного использования возможностей субсидирования отечественного производства и совместного маркетинга. Ну а в этом году мы уже вынашиваем планы создания совместного с «Августом» предприятия по производству глифосатсодержащих гербицидов...

Р. Р. Закиров: С 2014 года «Астана-Нан» выступает нашим дистрибьютором и сейчас занимает львиную долю в продажах «августовской» продукции в республике. Например, продажи Торнадо 500 мы увеличили более чем в три раза. К тому же сельхозпроизводители могли получить субсидии от государства на уменьшение стоимости гербицидов для частичного (50 %) возмещения своих затрат, как на продукцию местного производства.

Помогло и то, что с помощью компании «Астана-Нан» мы напрямую вышли на ее клиентов, и это позволило хлебоборам быстрее «почувствовать», узнать «августовский» продукт, что и принесло успех. И это относится не только к Торнадо 500, с помощью «Астаны-Нан» мы продаем много других препаратов из своего ассортимента, ведем и их технологическое сопровождение совместно с сотрудниками этой компании.

Б. В. Цоктоев: В своей работе мы во многом берем пример с «Августа» – обеспечиваем технологическое сопровождение, ставим опыты, то есть гарантируем научную обоснованность рекомендаций... Учтите и большой ассортимент, и постоянное наличие нужных препаратов на складе, и возможности поставлять их в необходимом количестве, в нужные сроки. Все это отличает нас от случайных игроков рынка и сближает с «Августом». А если соблюдать все правила современного маркетинга, повышается лояльность хозяйств по отношению к нам. Эти принципы маркетинга хорошо

проработаны и давно используются сотрудниками «Августа», упомяну среди прочего активную работу опытных технологов-консультантов, проведение Дней поля, агрономических олимпиад для специалистов партнерских хозяйств, ведение портала «Поле-онлайн»... Так что нам и дальше есть чему учиться у «Августа». Только в марте в Казахстане мы уже провели агроолимпиады в трех ведущих зернопроизводящих областях с широким представительством агрономов партнерских хозяйств.

А. Ф. Галаяудинов: Мы с большим уважением относимся к работе компании «Астана-Нан», находим с ней много общего. Я бы даже так сказал: «Астана-Нан» в Казахстане – это как «Август» в России. В этой компании наладили собственное производство, все вопросы решают с умом, дальновидно. Мы в этом убедились, когда в феврале посетили завод «Астана-Нан» в Степногорске. Мы расширяем и выпуск своих препаратов в Казахстане на этих мощностях. Так, в этом году к четырем продуктам добавятся еще два – очень нужные в Казахстане граминциды Миура и Ластик Экстра.

Б. В. Цоктоев: И мы от сотрудничества с «Августом» получаем хороший импульс для своего развития. Вот сегодня обсудили с руководителями компании очередные совместные проекты, которые помогут намногу увеличить потенциал наших усилий. Думаю, уже скоро о них можно будет рассказать более предметно.

Записал Виктор ПИНЕГИН

Олимпиада удалась!



Участники олимпиады в Кокшетау

Запоминающимися событиями стали для аграриев Казахстана агрономические соревнования, организованные сотрудниками ТОО «Август-Казахстан» в феврале и марте. О них можно прочитать на ленте новостей на сайте «Августа» (см. заметки от 20 марта, 3 и 4 апреля).

Расскажем немного подробнее об олимпиаде в г. Кокшетау, которая была проведена в третий раз и уже становится хорошей традицией. Темой творческого состязания была «Защита зерновых и масличных культур», в нем приняли участие более 40 руководителей и агрономов хозяйств области. Конкурсантам было предложено 56 вопросов разного уровня сложности, для ответа на каждый было отведено по 40 секунд.

За ходом соревнования следила авторитетная квалификационная комиссия, в составе которой были главный специалист отдела земледелия областного сельхозуправления С. К. Кенжегозина, начальник отдела защиты растений ОТИ Министерства сельского хозяйства РК Ж. С. Касымов и гене-

ральный директор ТОО «Август-Казахстан» Р. Р. Закиров.

Акмолинские «технологи поля» хорошо справились с задачей, ответив на большинство вопросов, даже на самые каверзные. После компьютерного подсчета результатов победителем был объявлен главный агроном АО «Атамекен-агро» Айдархан Есеркенов, второе место занял агроном «Атамекен-агро Целинный» Николай Середа, а на третьем месте – агроном Акмолинского ГСУ Данияр Тургунбаев и агроном АО «Атамекен-агро» Константин Губанов. Все участники агроолимпиады получили памятные сертификаты, а призеры – почетные дипломы и ценные подарки.

В своих выступлениях после завершения соревнований земледельцы дали высокую оценку их

организации, высказали глубокую благодарность компании «Август». Предлагаем их короткие интервью.

Главный агроном АО «Атамекен-агро» Айдархан Есеркенов: «Мы выращиваем зерновые и масличные (рапс, лен) на площади около 300 тыс. га. В 2014 году применили Торнадо 500, Балерину и Борей, которые сработали очень эффективно. В 2015 году мы продолжаем сотрудничество с фирмой «Август-Казахстан», надеемся на его расширение... Для меня это вторая агроолимпиада, в первой не хватило чуть-чуть до победы. В декабре 2014 года мы ездили на завод «Август-Бел», где подробно ознакомились с производством пестицидов. После этого многое стало понятнее. Все эти приобретенные знания позволили мне в этом

году занять первое место на олимпиаде. Я рад, что агрономы наших хозяйств тоже смогли показать отличные результаты, занять призовые места. Ну а главное – мы приобрели новые знания, обменялись опытом, у нас появились новые друзья».

Главный агроном ТОО «Кокше-Кулагер 2007» Арман Бекмагамбетов: «Участствовал в олимпиаде впервые и вспомнил студенческие годы, «оживил» мозг. Почаще бы устраивать такие мероприятия! Мы сотрудничаем с компанией «Август-Казахстан» уже в течение пяти лет. Применяем, и успешно, большой набор препаратов «Августа»: на зерновых – гербициды Торнадо 500, Зерномакс, Магнум, Ластик 100, а на картофеле – протравители ТМТД, Табу, гербициды Лазурит Супер, Миура, Эскудо, фунгициды Метаксил, Ордан, инсектицид Борей. Работают все препараты отлично. Желая «Августу» успехов и большое спасибо за олимпиаду».

Агроном-технолог ТОО «Астык-групп» Даулет Шайхединов: «Мне посчастливилось в феврале 2014 года принять участие в Международной агроолимпиаде «Августа» в Минске. Мы посетили завод «Август-Бел» и были очень впечатлены увиденным. Наука, лаборатория, цеха – все на самом высоком уровне, соблюдаются все экологические нормативы, нет запаха «химии». Понравилась и агроолимпиада, перед полевым сезоном она дает хороший деловой настрой на творческую работу. Теперь я обращаю больше внимания на многие «мелочи», вроде яйцекладок вредителей (попарно ли, в ряд и т.д.) на листьях, симптомов проявления болезней, чтобы вовремя проводить обработки».

«Астык-групп» является учредителем элитного семеноводческого хозяйства ТОО «Агрофирма Ведыновка», расположенного в Бурбайском районе. Там мы используем протравитель Табу на льне, подсолнечнике и хорошо подавили всех вредителей. Для предпосевной подготовки почвы и на паровых полях применяли Торнадо 500, по вегетации – Балерину, даже на переросших сорняках, и гербицид сработал отлично. Думаем, это хорошее начало сотрудничества. Препараты «Августа» высококачественные, а теперь некоторые из них еще и субсидируются, что немаловажно, так что планируем расширять их использование».

Назовем тех, кто остановился буквально в шаге от пьедестала почета: **главный агроном АО «Большой Изюм» А. Г. Бобух, директор ТОО «Интер-Терра» О. Н. Сергиенко, главный агроном ТОО «Арка-Саулет» Б. Ш. Асенов, победитель олимпиады 2014 года заместитель директора ТОО «Айыртау Грейн Компани» М. А. Габдуллин.**

Во время подсчета голосов перед земледельцами выступили сотрудники «Августа». Менеджер-координатор В. В. Залаяскалнс рассказал о достижениях компании, новых препаратах, о преимуществах бинарных комплектов для защиты зерновых культур Зерномакс + Магнум, Балерина + Магнум Супер, Горгон + Магнум супер; картофеля – Лазурит Супер + Эскудо. Менеджер-технолог ТОО «Август-Казахстан» А. Т. Аубакирова проинформировала о результатах демонстрационных опытов по защите зерновых, масличных культур и картофеля.

Нургали КАНИТАЕВ

Фото: «Август-Казахстан»

Агроном агроному

«Поле-онлайн»: начинаем шестой сезон!

Поздравляем с началом шестого сезона проекта технологического сопровождения «Поле-онлайн»! Правда, по времени он, строго говоря, стартовал еще в рамках пятого года, прошлой осенью, когда на нескольких полях вели сев озимых пшеницы и рапса под урожай, который созреет этим летом. Пока на нашем портале www.pole-online.com свежих сообщений немного, но их количество растет с каждым днем. Тепло быстро прибывает, граница сева яровых культур на момент верстки этого номера уже приближалась к Подмосквовью...



Партнеры на хмельницком поле рапса КВС (слева направо): А. Лазарев («Август-Украина»), П. Марийчук («Родной край») и А. Олигорский (КВС)

Больше всего блогов посвящено возделыванию озимой пшеницы и озимого рапса, и по сравнению с предыдущими сезонами здесь есть некоторые изменения. Прежде всего – наши региональные консультанты все активнее испытывают на своих «полях-онлайн» разнообразные новинки как «августовского» пестицидного ассортимента, так и рынка техники, семян, удобрений и технологий.

Советуем, например, обратить внимание на репортажи регионального менеджера **Сергея Шевчика**, который ведет наблюдения на одном из полей озимой пшеницы в 160 га в ООО «Коминтерн-Агро» Кировоградской области. Здесь он планирует отработать и продемонстрировать эффективную защиту с применением новых для Украины препаратов «Августа». Ну а что уже удалось сделать? Посеяли семенами сорта Богдана 1-й репродукции, их обработали смесью фунгицидного протравителя Виал ТрасТ, 0,5 л/т и инсектицидного – Табу, 0,4 л/т. А на небольшой партии семян (2 т) опробовали новый на Украине протравитель Виал Трио, 1 л/т в смеси с Табу, 0,4 л/т. Посев провели 18 сентября сеялкой «Great Plains» на глубину 5 см с нормой высева 5,2 млн всхожих зерен на 1 га, затем поле прикатали тяжелыми катками. Первые всходы появились 2 октября...

В последнем репортаже 30 марта наш менеджер сообщает, что пошло прибывать тепло, в хозяйстве приняли решение о сохранении влаги на посевах зерновых и провели боронование посевов под углом 15 - 20° к направлению рядков. Состояние посева визуально значительно улучшилось по обоим вариантам. Затем на этом «поле-онлайн» выполнили подкормку азотом. Применили КАС-32 с нормой 75 л/га (31 кг д. в./га) с помощью опрыскивателя «Top Air 6000». Следующая обработка – фунгицидами, но на момент сдачи номера сообщений о ней еще не было...

Подобным образом действует наш молдавский менеджер **Александр Кырмыз** на двух полях озимой пшеницы, причем одно поле было подготовлено по традици-

онной системе поверхностной обработки почвы, второе – по No-till. Здесь в первой декаде октября высеяли озимую пшеницу Богдана 1-й репродукции в весовой норме 240 кг/га сеялкой «Semeato SSM-27». Семена протравили непосредственно перед посевом смесью Виала ТрасТ, 0,4 л/т + Табу, 0,5 л/т. В первой декаде ноября провели подкормку КАСом в дозировке 100 л/га (32 кг д. в./га) опрыскивателем «Пеликан-2000» в фазе шильца у пшеницы. На момент установления периода полного покоя пшеница достигла фазы начала кущения и ушла в зиму здоровой и красивой. 28 февраля уже 2015 года выполнили подкормку карбамидом в норме 143 кг/га, фаза – начало кущения. Наблюдали отличное развитие трех обособленных стеблей.

На поле пшеницы по системе No-till площадью 40 га посев выполнили 5 - 15 сентября, сеяли семенами элиты сорта Атаман в норме 240 кг/га той же сеялкой «Semeato». Предшественником была озимая пшеница при урожайности 36 ц/га. Протравили семена той же смесью препаратов, что и на поле с обработкой почвы, аналогично была выполнена в первой декаде ноября и подкормка КАСом в дозировке 100 л/га. 28 февраля уже текущего года на обоих полях повторили подкормку КАСом, 200 л/га, в фазе начала кущения.

Пока различия между полями с обработкой почвы и без нее небольшие. В репортаже 17 марта Александр Кырмыз сообщил, что последняя подкормка принесла заметный эффект. На варианте с обработкой почвы он отметил отличную кустистость – до 4 - 5 стеблей (до десяти на отдельных растениях) с хорошо развитой основной корневой системой и началом развития вторичной корневой системы. Ну а на поле No-till пророст и развитие растений пшеницы несколько угнетены. Здесь зафиксировали более высокую влажность почвы, нежели на поле с обработкой почвы. А продуктивная кустистость – от двух до четырех стеблей...

Всего в этом сезоне в рамках проекта «Поле-онлайн» на Украине наблюдения за озимой пшеницей при разных условиях и технологиях выращивания ведутся более чем на десяти полях. Из них самым информативным, видимо, должно стать опытное поле Селекционно-генетического института НААН Украины в Одесской области. Здесь на 11 га посеяна коллекция из 52 сортов озимой мягкой пшеницы, 14 – озимой твердой пшеницы, 9 – озимого ячменя, а также 13 – ярового ячменя, то есть всего в испытании 88 сортов! Вместе с руководителями и специалистами института наблюдения за полем ведет наш региональный менеджер **Юрий Осадчук**.

Озимые посеяны по черному пару, который в течение весны и лета 2014 года четыре раза культивировали орудием КПС-4,2. Семена озимых прошлой осенью, за пять дней до посева, протравили смесью Виала Трио, 1,2 л/т + Табу, 0,5 л/т. Такую же комбинацию применили и весной для обработки семян ярового ячменя. В последнем репортаже с этого поля 14 апреля Юрий Осадчук сообщил: «Две последние недели погода благоприятствовала развитию наших культур. Из-за обильных осадков и сильного ветра на почве образовалась плотная корка, которую на озимых разрушили сеялкой, проведя прикорневую подкормку карбамидом в дозе 100 кг/га... Получены дружные всходы ярового ячменя. Растения на всех делянках выглядят здоровыми, повреждений болезнями и вредителями не замечено. Все посева – чистые от сорняков благодаря позднему посеву и качественной предпосевной культивации».

В 70 - 80-е годы за работой Селекционно-генетического института (тогда – Всесоюзного, ВСГИ) следили агрономы всего огромного Союза, ведь именно отсюда пошли необычные тогда сорта озимой твердой пшеницы (многие это называли фантастикой) и многих других культур. Помню, с каким нетерпением тогда ждали сообщений из Одессы по результатам испытаний новых сортов. Ну

а сегодня вы можете это сделать на нашем портале.

Еще одна новинка в проекте – с осени прошлого года в четырех областях Украины (Хмельницкой, Полтавской, Черкасской и Винницкой) региональные менеджеры «Августа» совместно со специалистами КВС заложили испытания многих гибридов озимого рапса селекции этой компании и сегодня ведут их технологическое сопровождение. Судя по последним сообщениям с этих полей, развитие посевов

позднее начнет еще одно поле – риса. Думаю, его репортажи, идущие с континента, откуда картофель родом, привлекут всех агрономов. Любопытно, что эта местность – департамент Кундинамарка – относится к тропической, но наибольшие площади картофеля в этой стране возделываются в условиях холодного климата на высоте до 3,2 тыс. м над уровнем моря.

9 апреля Оскар Рухелес сообщил в своем блоге: «Почва на поле, отведенном под картофель, песчано-глинистая, и потребовала хорошей разделки перед посадкой. Основную обработку и предпосадочную подготовку поля выполняли плугом, бороной и культиватором. Непосредственно перед посадкой, 19 марта, были сформированы гребни. Выбран сорт Диаколь Капиро, один из самых популярных и урожайных в этой местности. При посадке внесли сложное гранулированное удобрение Rafoс состава 12:24:12 с добавкой магния. Посадку выполнили агрегатом из трактора «Кубота» с двойной передачей, картофелесажалки и опрыскивателя. Схема посадки: междурядья – 1 м, расстояние между клубнями в рядке – 0,5 м».

При посадке борозды обработали баковой смесью инсектицидов и фунгицидов с помощью аппликаторов, установленных на картофелесажалке. Для пролива дна борозд приготовили смесь из четырех препаратов. Это два инсектицида: на основе фипронила, 0,4 л/га и ацефата, 0,2 кг/га для



Обработка дна борозд при посадке картофеля на колумбийском поле

рапса проходит нормально, состояние растений отличное. К этим опытам проявляют повышенный интерес многие специалисты по рапсу, репортажи в блогах на нашем портале цитируют и перепечатывают в других специальных изданиях. Уже ясно, что сотрудничество двух компаний принесет добрые плоды. Кстати, здесь решили не ограничиваться рапсом – сейчас готовят поля под испытание гибридов кукурузы, а возможно, и сахарной свеклы...

И в завершение обратим внимание на еще одно поле – в Колумбии. Южноамериканский континент наш портал освоил в прошлом году, когда директор компании «Август Колумбия С.А.С.», опытный земледелец **Оскар Рухелес** вел репортажи с полей кукурузы. Они вызвали большой интерес всех посетителей портала. Ну а в этом сезоне Оскар ведет технологическое сопровождение поля картофеля и немного

контроля белого червя (*Gusano Blanco*, лат. *Premnotypus vorax*) и гватемальской моли (*Polilla Guatemalteca*, лат. *Tecia solanivora*). А также два фунгицида: в качестве профилактики против ризоктони (*Rhizoctonia solani*) в баковую смесь добавили фунгициды на основе тифлузамида, 0,5 л/га и карбоксина, 0,5 кг/га. Помимо указанных пестицидов в баковую смесь также добавили корректор рН и жесткости воды Acidurez MF, 0,5 кг/га и прилипатель, 0,3 л/га. Борозды закрыли дисковыми орудиями... Теперь с нетерпением ожидаем дружных всходов», – завершил свой первый репортаж Оскар Рухелес.

И мы тоже ждем новостей с этого и всех других наших «полей-онлайн».

Виктор ПИНЕГИН
Фото: «Август»

Поздравляем!

Заводу «Августа» в Вурнарах – 85 лет!



В зале те, кто вынес войну и разруху, становление и подъем завода...

На заводе компании «Август» в Вурнарах – юбилей: 15 марта предприятию исполнилось 85 лет. Это знаменательное событие не только для 750 его работников и всей компании «Август», но и для жителей поселка Вурнары, для которого предприятие является градообразующим. Завод – один из первенцев промышленности Чувашии, а в последние годы он достиг лидирующего положения в отрасли производства ХСЗР в России. 20 марта здесь провели торжественный вечер, на котором чествовали ветеранов.

На юбилейное торжество были приглашены 485 пенсионеров. Многие из них работали здесь десятилетиями, есть среди них свидетели самых первых лет становления Вурнарского завода смесевых препаратов, военного лихолетья. Душой они всегда с родным заводом, поэтому на праздник пришли с большим воодушевлением, зная и чувствуя, что здесь их уважают и ценят. Каждый, кто проработал на заводе свыше 10 лет и отсюда вышел на заслуженный отдых, ежемесячно получает дополнительную негосударственную пенсию от «Августа», размер которой составляет от 2,7 до 7,6 тыс. руб. Ежегодно пенсионерам также выплачивается единовременная помощь.

Перед торжеством для ветеранов устроили экскурсию по заводу, где их радушно встретили молодые коллеги, показали новые цеха, технологические линии, склады. Невольно каждый из участников экскурсии сравнивал нынешние условия труда с теми, в которых работал сам в прежние годы. И их

удивлению и восхищению не было конца.

«Чудеса сейчас на заводе! В 50-е годы мы без резиновых сапог пройти по территории не могли, а сейчас все так чисто, культурно», – отмечали люди постарше. А более молодых особенно впечатлила новая универсальная автоматическая линия фасовки гранулированных гербицидов во все виды тары, установленная в цехе № 182, где полностью исключен ручной труд. Побывали гости и в цехе по производству канистр, в новых складах для хранения готовой продукции, в которых внедрен комплекс высотного стеллажирования.

Ну а главная часть праздника состоялась в зале заводоуправления. Она началась с исполнения песни «Вурнарский химический завод». Хор, в составе которого были работники различных подразделений и цехов предприятия, в каждую строку, в каждое слово вложил чувство гордости за родной завод.

Праздничный вечер открыл директор Филиала ЗАО Фирма «Ав-

густ» ВЗСП Владимир Свешников. Он передал слова добрых пожеланий от генерального директора «Августа» Александра Ускова. «85 лет – целая эпоха. Завод развивался вместе с вами. Многие здесь присутствующие являются его ровесниками. Каждый раз, когда мы встречаемся с вами, получаем от вас позитивную энергию. Даже находясь на заслуженном отдыхе, вы нас поддерживаете, подсказываете путь, по которому надо идти», –

сказал Владимир Васильевич, обращаясь к ветеранам.

В. В. Свешников сделал небольшой экскурс в историю завода, вспомнил он и тяжелые годы реформ 90-х годов прошлого века, когда всерьез и надолго на завод пришла фирма «Август», и с этого начался новый отсчет времени. «Самое ценное, что удалось сохранить в эти тяжелые годы, – это заводские кадры, настрой, богатые традиции, историю завода... Ведь в конце концов все решают люди. На заводе замечательные династии, хорошие спортивные, культурные традиции, которые вы пронесли через всю свою жизнь, и мы их будем продолжать», – заверил руководитель предприятия.

Отличившимся в труде работникам на празднике были вручены Почетные грамоты Министерства экономического развития, промышленности и торговли Чувашии, Почетные грамоты администрации Вурнарского района, а ветеранам и труженикам тыла – юбилейные медали «70 лет Победы в Великой Отечественной войне».

Компания «Август» делает многое для решения вопросов благоустройства, развития спорта в районе, строит детские площадки, содержит стадион, спонсирует спортклуб «Химик», ею построен современный фитнес-центр. Большую благодарность «Августу» за социально ответственную политику высказали в своих приветствиях первый заместитель главы администрации района Вячеслав Горбунов

и глава администрации городского поселения Анатолий Старовойт. С теплыми поздравлениями к заводчанам пришли и их подшефные – учащиеся средней школы № 2 и Детской школы искусств.

Далее гостям праздника была предложена концертная программа. В этот день она была особенной – на сцене выступали творческие коллективы подразделений и цехов ВЗСП. Именно в год 85-летнего юбилея, после 30 лет бездействия, на предприятии решили возродить художественную самодеятельность.

Вначале сцену предоставили самым маленьким – воспитанникам детского сада № 4 «Березка», у многих из них родители работают на ВЗСП. Следом за ними выступил хор ветеранов. Далее начались выступления заводчан. В музыкальной сценке «Сказ про юбилей и не званых на нем гостей» коллектив заводоуправления с юмором показал, как продукция завода помогает бороться с вредителями и сорняками. Репертуар песен и танцев был подобран с учетом возраста гостей: на сцене звучали песни 60–80-х годов, танцы также напоминали им молодость.

Отзывы о праздничном мероприятии были восторженные, ветераны от всей души благодарили самодеятельных артистов. Каждый из приглашенных, уходя с этого праздника, унес в себе частичку души коллектива родного завода, теплоту и радость.

Людмила ИВАНОВА
Фото автора



В. В. Свешников вручает ветерану медаль «70 лет Победы»

Урожай от всей души!

Спирит®
эпоксиконазол, 160 г/л + азоксистробин, 240 г/л

С нами расти легче www.avgust.com

avgust crop protection

expectrum
инновационные продукты

Комбинированный фунгицид для борьбы с комплексом болезней зерновых культур

Уникальная комбинация двух действующих веществ из различных химических классов с разными механизмами действия.

Исключительная эффективность против листостебельных инфекций и заболеваний колоса зерновых культур.

Сочетание лечащего эффекта и пролонгированного профилактического действия.

Наличие физиологической активности, способствующей увеличению урожайности и повышению устойчивости растений к стрессу.

Продление вегетации растений, что позволяет полностью реализовать потенциал сорта.

Поле Августа
С нами расти легче

Международная газета для земледельцев
Май 2015 №5 (139)
© ЗАО Фирма «Август»
Тел./факс: (495) 787-08-00

Учредитель
ЗАО Фирма «Август»

Свидетельство регистрации
ПИ №77-14459

Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМК
17 января 2003 года

Руководитель проекта: А. Демидова

Главный редактор: В. Пинегин

Редакторы: Л. Макарова, О. Рубчиц, И. Тимченко

Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:

129515, Москва, ул. Цандера, 6

тел./факс: (495) 787-84-90

E-mail: pole@avgust.com

Заказ № 0682

Тираж 16 000 экз.

www.avgust.com

avgust crop protection