

Поле Августу

Международная газета для земледельцев

Август 2020 №8 (202)



Контроль качества

Уважаемый читатель!

Российские земледельцы научились получать высокие урожаи многих культур, из года в год наращивая их и расширяя свое присутствие на мировых рынках.

Да вот беда – растет число неприятных случаев, когда отправленные за границу партии сельхозпродукции, в частности, зерна, возвращаются назад из-за превышения содержания в них остаточных количеств пестицидов. Во всем мире за этим следят очень строго. А в нашей стране отсутствие госконтроля на рынке ХСЗР, нехватка лабораторий, их слабое оснащение ставят под угрозу развитие агроэкспорта, да и всего АПК.

Что делать? В этом номере вы узнаете о предложениях «Августа», как надо решать эту проблему. Рассказываем об опыте Вурнарского завода компании по ведению контроля параметров выпускаемой продукции на всех этапах ее производства. Клиенты могут быть уверены в высоком качестве «августовских» препаратов. В продолжение – материал о ситуации на рынке ХСЗР для ЛПХ. Она далека от нормы – ослаблен госконтроль, рынок наводнен опасными подделками. Читайте о том, что предлагает «Август» по наведению порядка в этой сфере.

«История успеха» посвящена белгородскому ООО «Пчелка», которое расширяет производство за счет его диверсификации, а также внимания к качеству продукции. Серьезную помощь хозяйствам в выращивании качественной продукции и контроле вредных организмов оказывает региональная лаборатория «Агроанализ-Дон», которую мы поздравляем с 10-летием.

Еще одна тема – Дни поля. В этом году их проведение было под угрозой, и тем не менее они состоялись. Рассказываем о двух самых «рейтинговых» из них. Интересными практическими наблюдениями делятся два фермера из Ростова и Волгограда.

А на главном фото – инженер-исследователь НПЦ Вурнарского завода «Августа» Наталья Богачева ведет входной контроль сырья на содержание влаги.

Ваше «Поле Августу»



стр. 2-3

Как работает
«Пчелка»



стр. 6

Планы «Агро-
анализа-Дон»



стр. 7

Дням поля –
быть!



стр. 9

Зимующий
горох



стр. 10

Где морковь
растет лучше?

Герой номера

Неутомимая «Пчелка»

Белгородское ООО «Пчелка» молодо: ему 15 лет, а его основателю и бессменному руководителю – всего 36. Но хозяйство настолько удачно умеет пользоваться и накопленным опытом земледельцев, и достижениями прогресса, что служит примером для многих соседей. Подробности – в нашей беседе с генеральным директором предприятия Андреем ПОТРЯСАЕВЫМ. В разговоре приняли участие директор по производству Евгений ИВАНОВ и главный агроном Николай ЖУЛИН.



А. А. Потрясаев

Андрей Алексеевич, Вы родились и выросли в городе. Как пришли в сельхозпроизводство?

Действительно, я родился и жил в городе Белгороде, зато в детстве все каникулы проводил в деревне в нашей же области, на родине отца и деда. Мой дядя тогда работал там председателем колхоза. Так что сельская жизнь и работа мне были знакомы очень хорошо: много раз видел, как сеют и убирают пшеницу, следил, как она меняется в процессе развития. И не просто наблюдал, но и участвовал во многих делах, например, будучи школьником, не раз ходил на сортовую прополку. Когда пришло время выбирать профессию, сначала думал пойти в правоохранительные органы. Но осознал, что сельское хозяйство мне гораздо интереснее, и закончил Белгородскую государственную сельскохозяйственную академию, стал ученым агрономом. Во время обучения в институте мне повезло попасть на практику в хозяйство, расположенное в Ивнянском районе Белгородской области, на родине моих деда и отца. Здешние люди, знакомые с дедушкой и бабушкой, приняли меня как своего, поддерживали и помогали. Эта поддержка сыграла огромную роль немногим позже, когда после выпу-

ска я решил приложить свои силы на своей «малой родине»: в 2005 году мы «с нуля» создали здесь, в Новоселовке-1, наше предприятие – ООО «Пчелка».

Что же здесь было 15 лет назад?

Мы открыли новое хозяйство на базе второй бригады бывшего колхоза «Красная звезда», того самого, где я проходил практику. В тот момент на месте нынешней административной территории и складов был пустырь с бурьяном выше человеческого роста. Примерно половина площади нашего первого поля была в заброшенном состоянии, и когда мы наняли первые опрыскиватели на базе ГАЗ-66, то они с огромным трудом справились с задачей, крылья едва выдержали нагрузку...

Необходимые для стартового развития средства взяли в кредит в банке. Никогда не забуду, как это было сложно: у нас не было ни кредитной истории, ни своего экономиста или бухгалтера; вдвоем с сотрудником-совместителем мы ежедневно сидели до ночи, занимаясь расчетами и оформлением документов. Но нас поддержала область, взяла на себя гарантии по кредиту – и все получилось.

На территории была пасека, пчел мы планировали держать дальше и до

сих пор это делаем, поэтому название «Пчелка» пришло само. На меня, в то время малоопытного выпускника вуза, легла большая ответственность. Поначалу приходилось всюду носить с собой справочники, часто «подглядывать» в них, и тогда же я завел полезную привычку постоянно фиксировать важную информацию в специальную тетрадь. Начинать мы с 268 га земли, но с тех пор каждый год расширялись. Покупали у фермеров и пайщиков, брали в аренду, в том числе в областном фонде, использовали разные механизмы. В итоге за 15 лет мы увеличили площади более чем в 30 раз и стали высокорентабельным сельхозпредприятием.

Какие масштабы производства у вас сейчас?

В распоряжении хозяйства 8,6 тыс. га земли, из них 6,215 в севообороте, а остальная площадь находится на стадии регистрации. В основном мы выращиваем зерновые и технические культуры. 2 тыс. га занимает озимая пшеница, 1,5 тыс. – кукуруза на зерно, 1,3 тыс. – подсолнечник, 1 тыс. га – ячмень. Мы производим не только продовольственное зерно, но также элитные и репродукционные семена зерновых культур (пшеницы и ячменя) и люпина, выращиваем его на площади 300 га. В этом году ввели новую для себя культуру – рапс, который пока занимает 65 га. Также в хозяйстве есть пасека и медоносный севооборот (пчелопарк) на площади 50 га с гречихой, фацелией, синяком обыкновенным, донником и эспарцетом.

А в 2016 году мы создали второе предприятие – ООО «Владимиров-

ский сад». Это плодородческий проект, включающий яблоневые сады интенсивного типа (в данный момент они занимают около 80 га), и плантации земляники садовой (10 га) и малины (примерно 4 га).

Расскажите подробнее о семеноводстве...

Мы ведем работу в тесном сотрудничестве с Краснодарским национальным центром зерна имени П. П. Лукьяненко, выращиваем высококачественные семена озимой пшеницы. Самым большим спросом пользуются семена категории элита, но у нас есть и суперэлита, и первая репродукция. Работаем с популярными сортами: Гром, Алексеич, Безостая 100, Юка, новыми и перспективными – Тимирязевка 150, Совербаш.

Также наше хозяйство занимается выращиванием и размножением немецких сортов пивоваренного ячменя: КВС Ирина и КВС Хоббс. Мы производим элитные семена сортов люпина белого селекции Всероссийского института кормов имени В. Р. Вильямса: Мичуринский и Альф парус. Все сорта, которыми мы занимаемся, адаптированы к условиям Центрально-Черноземной зоны и показывают высокую урожайность.

Кто потребители ваших семян?

Это хозяйства из нашей и соседних областей, среди которых есть и фермеры, и известные агрохолдинги. Коллеги говорят: приобретая у нас семенной материал, они уверены, что берут действительно элиту, а не более низкую репродукцию. Они знают, что получат заявленный сорт без примесей. Мы действительно отвечаем за качество своих семян, к тому же всегда готовы ответить на любые вопросы, поделиться информацией о сортах, рассказать обо всех отработанных нами технологических приемах, помогающих использовать их потенциал по максимуму. В прошлом году один из наших покупателей посетовал на довольно высокую цену семенного материала. После чего мы еще раз провели экономические расчеты и поняли, что если снизить цену, то производство потеряет рентабельность. Ведь мы ведем сортовую прополку, на которую уходит уйма времени, физических сил и средств. Например, сейчас мы с вами беседуем, а в этот момент на сортовой прополке трудится около 40 человек. Уборка в семеноводстве тоже сложная – комбайн проходит каждый сорт отдельно, и после этого на его очистку уходит полдня, а то и целый день, в итоге производительность агрегата уменьшается процентов на 25. И на складе семена занимают гораздо больше места, потому что нужна пространственная изоляция по сортам во избежание смешения. Так что качественные семена всегда будут дороже обычного зерна. Впрочем, большинство

покупателей это понимает, и в прошлом году мы реализовали весь свой семенной материал полностью. Как выглядит ваш основной севооборот?

Сейчас мы его как раз перестраиваем. До прошлого года выращивали в нем сахарную свеклу, причем успешно, с хорошими показателями: урожайность на протяжении пяти лет не опускалась ниже 600 ц/га, в отдельные годы бывало и выше 800. И площадь ей отдавали от 600 до 1 тыс. га. Но после падения цены на сахар выращивать сахарную свеклу стало невыгодно, и пока, на ближайшие пару лет, я не вижу для нее перспектив. Теперь пытаемся подобрать для севооборота другие культуры. Пробуем рапс, люпин, смотрим на горох и сою. Соей, кстати, уже попробовали заниматься, но цена на нее за последние два года упала не меньше чем на 30 %, что нас не устроило. Новые для себя культуры мы вводим так: сначала сеем на площади до 100 га, отработываем технологию, потом увеличиваем до 300. Если все хорошо, то занимаем уже 1 тыс. га. Какие способы обработки почвы практикуете?

Под колосовые зерновые делаем минимальную обработку, а часть кукурузы выращиваем по технологии Strip-till.

Евгений Валерьевич Иванов: Это технология полосной обработки почвы, когда разрыхляют на глубину 15 - 20 см не всю поверхность поля, а отдельные ленты, примерно 30 % площади. Одновременно с рыхлением вносим гранулированные минеральные удобрения, а весной сеем кукурузу в обработанные полосы. Междурядья так и остаются нетронутыми, со стерней и растительными остатками.

Работаем по Strip-till несколько лет и уже разобрались в плюсах и минусах. Очевидные плюсы – экономия топлива, трудозатрат и удобрений (их расход уменьшается на 30 - 50 % в зависимости от исходного плодородия почвы, за которым мы постоянно следим, делая агрохимические анализы). Но «подводные камни» тоже есть. Например, один из них выявился в этом году, когда весна выдалась холодной. Обработанная таким образом почва хуже прогревалась по сравнению с полем на стандартной технологии, и всходы чуть опоздали по сравнению с посевами на классической обработке. Зато в прошлые годы весна была теплой, и растения развивались лучше, меньше страдали от дефицита влаги, потому что вода меньше испаряется из междурядий, прикрытых растительными остатками, и дополнительно конденсируется из воздуха в корневой зоне (за счет того, что температура под «мульчей» ниже по сравнению с температурой воз-

Цифры и факты

Основная культура, которая из года в год дает ООО «Пчелка» хорошую прибыль, – **озимая пшеница**. Другие высокопродуктивные культуры – **кукуруза** на зерно и **подсолнечник**.

Показатели урожайности в 2019 году: пшеница – **70,8** ц/га, кукуруза – **110,2**, подсолнечник – **44,1**, ячмень – **60,2**, люпин – **32,1** ц/га.

Хозяйство оснащено **современной техникой**: это тракторы «John Deere», «Challenger», «МТЗ», посевные комплексы «Bourgault», «Horsch», «John Deere», опрыскиватели «Isto» (один самоходный и один прицепной) и два прицепных «Amazona». Полевые работы ведутся с применением GPS-навигации.

Продукция проходит через зерносушильный комплекс «Chief» производительностью **48 т/ч** и поступает на собственные склады мощностью **30 тыс. т** единовременного хранения.

В 2015 году хозяйство получило **статус семеноводческого** по производству элитных семян озимой пшеницы.

Руководитель предприятия **А. А. Потрясаев** в возрасте 26 лет (в 2010 году) стал победителем Всероссийского конкурса «Молодой предприниматель России» в номинации «Социально-ответственный бизнес». Пять лет спустя он завоевал главную аграрную награду Белгородчины – премию имени В. Я. Горина и не раз был отмечен грамотами за вклад в развитие области.



Слева направо: Е. В. Иванов, Ю. Н. Романьков, А. А. Потрясаев и Н. Н. Жулин

духа). Ведь, хотя общее количество осадков в нашей зоне близко к норме, они не всегда выпадают в нужный момент, и в критические для развития кукурузы периоды бывает засуха.

А. А. Потрясаев: Заметил, что кукуруза на Strip-till в начале вегетации чаще развивается медленнее, чем посеянная по традиционной технологии, зато к концу июня резким рывком вырывается вперед. Думаю, дело в том, что влага в междурядьях под пожнивными остатками лучше сохраняется, поэтому корни кукурузы тянутся туда и вниз, к удобрениям, поэтому корневая система формируется более мощной. По опыту можем сказать, что урожайность кукурузы на Strip-till получается примерно такой же, как и при стандартной подготовке почвы, зато затрат на нее меньше. Правда, нужна специальная техника. Пять лет назад мы приобрели для этих целей культиватор полосной обработки «Орлик» со стрелчатыми лапами отечественного производства. Зарубежные аналоги тоже рассматривали, но выбрали наш агрегат и довольны.

По какой технологии выращиваете зерновые колосовые культуры?

Под посев поверхностно обрабатываем дисковыми орудиями, затем сеем одним из современных посевных комплексов. Применяем собственную систему подкормок.

Николай Николаевич Жулин: При выращивании зерновых мы сделали упор на КАС (покупаем его в готовом виде). В качестве дополнений применяем удобрения антистрессорного действия и таким образом помогаем растениям восстановиться

после каких-либо погодных сюрпризов (обычно весенних возвратов холодов) либо обработки «тяжелыми» пестицидами.

Е. В. Иванов: Мы выстроили систему подкормок исходя из потребностей самой пшеницы. Около 80 % от всего необходимого количества азота она потребляет до выхода в трубку. Исходя из этого и действуем. Вносим при посеве примерно 20 % от общей потребности азота в виде КАС, чтобы сформировать растения и получить хорошее кущение, большее число стеблей. Весной проводим две азотные подкормки. Первую даем по мерзлотовой почве в виде аммиачной селитры, обеспечивая растения питанием в начальный период возобновления вегетации. А после установления дневной температуры 8 - 10 °С применяем КАС. Это бывает примерно в первой декаде апреля и соответствует середине кущения, примерно за три-четыре недели до выхода в трубку. КАС содержит не только нитратный и аммонийный азот, но и амидную форму с пролонгированным действием, так что мы обеспечиваем растения этим элементом для формирования биомассы и закладки продуктивных стеблей.

Последующие подкормки, от фазы выхода в трубку до молочно-восковой спелости, проводим на основании листовой диагностики. По ее результатам корректируем питание: комбинируем комплексные удобрения и карбамид.

Кукурузу мы тоже подкармливаем КАС, вносим внутривредно в междурядья, прорезая их дисками. Раньше мы давали ей всю дозу азота весной, разбрасывая аммиач-



ную селитру, но столкнулись с ожогами растений. Так как интенсивное потребление этого элемента у кукурузы идет с момента образования восьмого листа до выметывания, то и подкормку делаем в фазе восьмого - десятого листа. По опыту поняли, что это правильный вариант. Но технологию еще будем совершенствовать, хотим приобрести еще один опрыскиватель, чтобы проводить внекорневую подкормку кукурузы и подсолнечника по листу перед цветением, когда потребность в элементах питания снова возрастает. **Какие еще новые технологии используете?**

Практикуем антистрессовые обработки препаратами с аминокислотами. Ведь по сути это «кирпичики», благодаря которым идет строительство растительных клеток. Если в нормальных условиях растения

вырабатывают их сами, то при стрессе этот процесс замедляется, и при помощи препаратов с аминокислотами мы им помогаем. Чаще всего такая необходимость возникает рано весной, после возвратных заморозков и других капризов погоды. Помимо этого мы сейчас тестируем программный продукт «Сторіо», позволяющий дистанционно мониторить каждое поле, причем видеть его не только с краев, но и по всей площади. Снимки обновляются каждые три дня, и как только мы видим на них отклонения в состоянии растений, то сразу выясняем причину. Если оказывается, что дело в нехватке питания, безотлагательно проводим подкормку. Пока мы работаем с этой системой в тестовом, «ручном» режиме. Но уже выяснили, что база данных состояния наших полей ведется уже с 2010 года, и в текущем сезоне можно сравнить развитие растений с тем, что было в предыдущие годы. Мы оценили информацию и поняли, что наши поля довольно однородные, хотя и нашли несколько проблемных мест. Теперь надеемся выяснить, почему возникает разница в урожайности на разных полях, которая иногда доходит до 20 ц/га.

Поделись впечатлениями от сотрудничества с «Августом».

Мы видим, что эффективность у «августовских» и зарубежных препаратов примерно одинакова. На глаз даже и не поймешь, где что применялось – только по истории каждого поля.

А. А. Потрясаев: Примерно 80 % применяемых нами препаратов – компании «Август». Хотя сильных производителей пестицидов сейчас много, успех сотрудничества с той или иной компанией во многом зависит от людей, которые там работают. И если ее представляют профессионалы, которые знают растения, умеют не просто продавать препараты, но и помогать применить их максимально эффективно, то партнерство обречено на успех.

С технологом «Августа» Юрием Николаевичем Романьковым мы сотрудничаем уже больше десяти лет и очень довольны. Он знающий специалист, агроном не только по диплому, но по призванию и состоянию души. Мы всегда можем на него положиться. Знаем, что он всегда поможет даже в нестандартных ситуациях, которых при всем желании в сельском хозяйстве нельзя избежать. Идет нам навстречу, несмотря на календарь и время суток, всегда приедет и организует выдачу препарата, еще ни разу не отказал, и это дорогого стоит.

Юрий Николаевич в свое время учил нас выращивать сахарную свеклу, делился своим колоссаль-

ным опытом работы, приезжал для этого практически два раза в неделю. И результаты были очень хорошими. На этой почве в свое время мы и «срослись» с компанией «Август». То есть он не забывает о нашем существовании после продажи препарата, а всегда находит время приехать, посмотреть на ситуацию с болезнями и вредителями, ежегодно участвует в подробном обсуждении результатов сезона, когда мы все вместе решаем, что еще можно улучшить. Думаю, за такими людьми будущее!

Раз мы заговорили о людях, расскажите о ваших сотрудниках и односельчанах...

Наши специалисты болеют за дело, за результат. Мы это ценим. Например, каждый год оплачиваем лучшим сотрудникам санаторно-курортные путевки. В штате у нас 76 человек, и большинство из них местные. В частности, участники нашей беседы Е. В. Иванов, Н. Н. Жулин и наш главный инженер А. Г. Гатченко – тоже уроженцы Ивнянского района, да и сам я с семьей сейчас живу здесь.

Хотя часть работников ездит к нам и из соседних населенных пунктов. Есть и такие, кто приезжает только на сезон, но в основном кадровая ситуация неплохая, жизнь на селе есть. Во многом это заслуга руководства области, которое всегда уделяло много внимания сельской местности и населению. Если проехать по России, то хорошо видно, что не всем регионам так повезло.

Не стоят в стороне местный бизнес и сами жители. Наше предприятие тоже ежегодно перечисляет средства в фонд села Владимировка, откуда они идут на развитие, благоустройство и проведение мероприятий. Мы сами всегда выходим на ежегодную ярмарку меда со своей пчеловодческой продукцией, а теперь еще и с яблоками. В этом году к юбилейной дате Победы помогли обустроить мемориал в селе Верхопень, к 1 сентября планируем сделать спортивные площадки, уже и инвентарь закупили.

Желаю всем вам новых достижений – производственных и не только! Спасибо за беседу!

Беседовала Елена ПОПЛЕВА
Фото автора

Контактная информация

Приемная ООО «Пчелка»
Тел.: (4722) 20-78-41
oорchelka@mail.ru
Юрий Николаевич
РОМАНЬКОВ
Моб. тел.: (915) 560-576-87

Защита растений в ООО «Пчелка»

А. А. Потрясаев: Системы защиты на каждый следующий год составляем после совместных обсуждений, своего рода «круглого стола», где участвуют наши специалисты и «августовец» Ю. Н. Романьков. Стараемся использовать опыт каждого из них.

Менеджер Белгородского представительства «Августа» Ю. Н. РОМАНЬКОВ: Схемы защиты в хозяйстве очень продуманные и эффективные. Агрономическая служба составляет их заранее, еще зимой, «шлифует», а затем корректирует в соответствии с погодными условиями и фазами развития растений. Специалисты работают грамотно, вся используемая техника современная, это позволяет успевать с обработками в оптимальные сроки.

Основные препараты для защиты озимой пшеницы – гербицид **Балерина**, фунгицид **Колосаль Про**, инсектицид **Борей Нео**. В этом сезоне на одном поле применили регулятор роста **Рэпти**. Результаты понравились, но окончательные выводы будут после уборки урожая.

На кукурузе используют гербициды **Дублон**, **Эгида**. На люпине (площадью 300 га) в этом году прекрасно сработал почвенный гербицид **Лазурит**, результат – чистейшие поля. 400 га устойчивого к имидазолинонам подсолнечника хорошо чувствуют себя под защитой комплекса **Парадокс + Грейдер + Адыо**.

Е. В. Иванов: На фоне минимальной технологии и Strip-till возрастает количество многолетних сорняков. Но мы стараемся бороться с ними еще осенью. Это эффективнее, потому что в конце сезона у сорных растений идет отток питательных веществ в корни, и в этот момент гербицид легче и глубже попадает в корневую систему. Обычно мы работаем до 20 сентября и используем **Торнадо 540**. Хотя его стандартная норма расхода составляет 3 л/га, он прекрасно снимает злаковые и большинство двудольных сорняков в дозировке 2 л/га. На кукурузе, возделываемой по стандартной технологии, работаем весной: обычно одной обработки баковой смесью гербицидов **Дублон**, 1,4 л/га и **Эгида**, 0,3 л/га бывает достаточно.

Что касается защиты от болезней, то здесь мы ориентированы на профилактику. Наш Россельхозцентр сейчас хорошо работает, дает прогноз по вредным объектам. Мы тоже уже по опыту знаем возможные проблемы. Например, септориоз на зерновых у нас повторяется из года в год, а если посева получились загущенными, то жди мучнистой росы. Так что работаем профилактически: ведь болезнь развивается внутри тканей, и ждать явных симптомов – значит, рассчитывать «на авось», рисковать потерями фотосинтетически активной площади, что означает недобор урожая. Рано весной применяем фунгицид **Кредо**, 0,5 л/га,

а в начале выхода в трубку совместно с гербицидной обработкой – **Колосаль Про**, 0,4 л/га.

С прошлого года мы перешли на фунгицидную защиту подсолнечника, который начинал болеть, и уже увидели эффективность: прибавка составила 4 - 5 ц/га, что в денежном выражении существенно. Обрабатываем перед цветением, в момент, когда листья достигают полного развития.

С защитой от вредителей у нас особая ситуация из-за пчелопарка. Яровой рапс растет рядом, всего в 500 м, и чудом в этом году «проскочил», мы его не обрабатывали. Но это у нас первый опыт, еще будем «обкатывать» технологию.

Н. Н. Жулин: Новые для нас препараты мы сначала пробуем на опытных участках, а если результат нравится, то переходим на них полностью. Например, так на всех посевах подсолнечника мы пришли к использованию комплекса гербицидов **Парадокс + Грейдер + Адыо** из расчета один комплект на каждые 14 га. Препараты работают мягко, но уничтожают 100 % сорняков.

Сейчас на половине всей площади кукурузы попробовали комбинацию **Дублон + Эгида**. В ней привлекло расширенное по сравнению со стандартным «окно» применения: работать можно до фазы седьмого листа.

Острый вопрос

Качество пестицидов Как его контролируют в «Августе»

Сельскохозяйственное производство и аграрный экспорт в нашей стране быстро развиваются, что требует ускоренного роста смежных отраслей, в том числе производства ХСЗР. А здесь сохраняется немало системных проблем, сдерживающих развитие и даже создающих угрозу расширению экспорта. Это, прежде всего, фактическое отсутствие контроля качества пестицидов и их оборота на рынке, нехватка современных лабораторий для анализа ХСЗР, их слабое приборное оснащение и устаревшая методическая база. Рассказываем об опыте «Августа» в решении этих проблем.

Владимир Иванович АЛГИНИН, заместитель генерального директора АО Фирма «Август», исполнительный директор Российского союза производителей ХСЗР: «Контроль качества препаратов начинается с их госрегистрации. Раньше, еще с советских времен, этим неплохо занималась Госхимкомиссия, на нее же был возложен и контроль за оборотом пестицидов. К сожалению, впоследствии Госхимкомиссия была ликвидирована, и система регистрации сегодня выглядит как достаточно простая, но, с другой стороны, является сложной и дорогой. Ее проводит Минсельхоз, подключая ведомства Роспотребнадзора, Росприроднадзора, вузы и НИИ. Нужно проводить много исследований, собирать заключения и передавать их в Минсельхоз, который в конце концов выдает регистрационное свидетельство. И на этом обязательный контроль фактически заканчивается.

Оборот пестицидов и агрохимикатов сначала контролировался Россельхознадзором (после ликвидации Госхимкомиссии), и эта служба могла отслеживать рынок ХСЗР, проверять препараты, у нее также были полномочия по контролю за содержанием остаточных количеств пестицидов в почвах и качества продукции. Но то, что касалось контроля оборота пестицидов, было в 2011 году названо избыточной функцией и отменено, особенно в том, что касалось импорта. Именно в это время контроль за рынком был утрачен, было зарегистрировано много непроверенных продуктов, на наш рынок хлынули препараты из Китая. Часто фирмы регистрировали продукт в РФ, а заказывали его производство в Китае и везли сюда. И никто это не проверял и до сих пор не проверяет. На мой взгляд, это самая большая проблема.

Мы уже более шести лет пытаемся восстановить контроль хотя бы за импортом, делали контрольные закупки таких препаратов, анализировали их в лаборатории Россельхозцентра, и у нас есть официальное заключение, что они абсолютно не соответствуют регистрационным показателям. Пытались включить в закон требование об обязательном контроле ввозимых продуктов на соответствие регистрационным требованиям, но, к сожалению, пока сделать это не получается. На сей счет есть два проекта закона, но дело это очень долгое.

Другой вопрос – **стандарты на пестициды**, их в стране как таковых нет. Потому что каждая фирма разрабатывает препараты на основе известных действующих веществ (д. в.), и в большей степени в мире регистрируются именно они. Но в России сегодня нет собственных д. в., мы пользуемся теми, которые

разработаны в Европе. Положение немного изменится, когда заработает завод по производству д. в., который «Август» строит на территории КНР.

Все дальнейшие регламентации препаратов проходят в системе Минприроды и Росприроднадзора – **на безопасность для природной среды и на безопасность для человека**. На основе их заключений формируется решение о том, допускается пестицид к применению или нет. А далее производитель продукта (или регистрант) разрабатывает регламенты применения, готовит по ним все необходимые документы. Некоторые компании проводят добровольную сертификацию на безопасность и на соответствие. По сути своей, вся система контроля на этом и заканчивается.

Где можно реально проверить качество пестицидов? Фактически нигде. Действует несколько лабораторий, у которых есть газовые и жидкостные хроматографы, но у них тоже нет никаких полномочий по контролю качества. А вот у «Августа» и других российских компаний – на любую партию выпущенного продукта хранится арбитражная проба или образец, которые всегда можно взять и проверить. Поэтому с нами очень сложно спорить. Что же касается импорта, то здесь никаких образцов, никто нам их не предъявит, их просто никто не делает.

Производство у нас, по сути, контролируется лишь самим производителем, плюс есть органы Технадзора, плюс есть Роспотребнадзор, который, например, контролирует качество воздуха в рабочей зоне предприятия и имеет право приехать это проверить. А контроля качества импортных пестицидов, по сути, нет. Нет арбитражных проб (если говорить о препаратах из Китая), а на наших заводах это все есть. И мы стараемся бороться за то, чтобы все производители на рынке действовали так же, чтобы убрать с рынка все некачественные и непроверенные продукты.

Главным документом о безопасности является **свидетельство о регистрации**, потому что в РФ допускаются к применению только препараты, включенные в каталог Минсельхоза, который каждый год обновляется. В нем прописаны основные параметры по применению.

Я считаю, что нам в отрасли надо прежде всего решить два вопроса. Это **контроль ввоза пестицидов** и **контроль остаточных количеств** пестицидов в сельхозпродукции. А это сегодня тоже не отслеживается в полном объеме, никем не контролируется и создает угрозу для дальнейшего развития нашего агроэкспорта, который в денежном выражении превысил

экспорт вооружений. Уже достаточно тревожных примеров, когда наша агропродукция, отправленная на экспорт, возвращается назад, потому что за границей в ней находят остаточные количества пестицидов, которые там запрещены».

Лариса Степановна ЕЛИНЕВСКАЯ, начальник департамента разработки препаративных форм АО Фирма «Август»: «Расскажу о системе контроля качества, которая сложилась на предприятиях «Августа». Наш департамент вначале разрабатывает методики контроля качества всех видов сырья и готовой продукции. Как только появляется новый вид сырья (д. в., ПАВ, растворитель или наполнитель и т. д.), мы выдаем заводам все методики проведения анализов по всем параметрам, которые необходимо контролировать при ввозе.

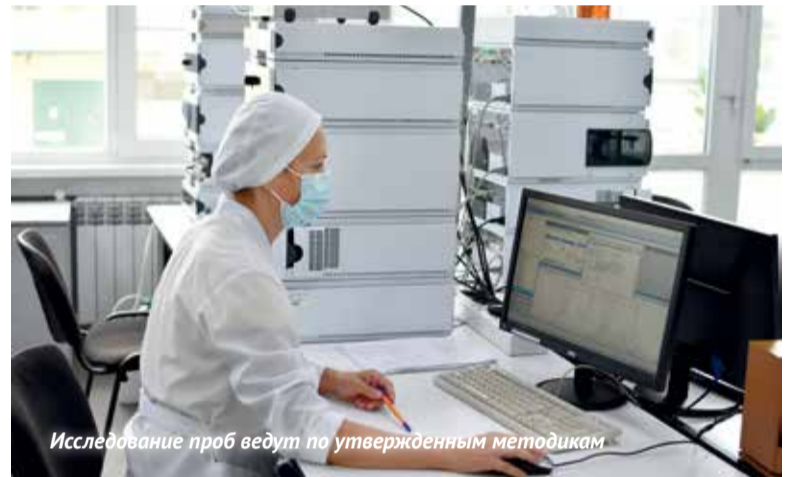
При поступлении сырья его исследуют заводские лаборатории. На заводе в Вурнарах находится научно-производственный центр (НПЦ), а на заводах «Август-Алабуга» в Татарстане и «Август-Бел» в Беларуси созданы службы качества со своими центральными заводскими лабораториями. Отдел технического контроля проводит отбор проб каждой партии сырья по существующим ГОСТам, после чего заводские лаборатории выполняют анализы по утвержденным методикам. Затем лаборатория дает разрешение на использование сырья, если оно полностью соответствует всем требованиям. Без этого разрешения сырье использовать нельзя.

Перед тем как начать производство, на заводе выполняют анализы промежуточной продукции на тех ключевых стадиях, которые мы определили. А затем, когда все этапы наработки пройдены и продукт уже находится в фасовочном реакторе, отбирают пробы оттуда, проводят анализы на соответствие препарата техническим условиям. И если все нормально, выдается разрешение на фасовку. Но на этом анализы не заканчиваются. Сотрудники ОТК и службы качества проводят отбор проб из канистр, затем их объединяют и создают **арбитражную и представительскую** пробы, которые хранятся на специальном складе. Паспорт на препарат выписывают по результатам анализа представительской пробы. Фактически готовый продукт анализируют дважды. Один раз – из фасовочного реактора, чтобы дать разрешение на фасовку, второй раз – из канистр под паспорт. Помимо качества пестицида ведется еще контроль упаковок и маркировки.

Что касается оборудования, то у нас во всех лабораториях на всех заводах компании установлены одинаковые современные приборы: газовые и жидкостные хроматографы «Agilent» (США), приборы фирмы «Malvern» (Великобритания) для определения дисперсности частиц, титраторы для определения влаги по методу Карла Фишера и т. д. Все оборудование обязательно поверяется в Ростесте или в других аккредитованных организациях, на все приборы имеются свидетельства о поверке.



Отбор проб для входного контроля сырья



Исследование проб ведут по утвержденным методикам



В лаборатории хроматографии



Измерение вязкости готового препарата



Склад арбитражных проб

По длительности анализов есть нормативы на каждое д. в. и на каждый препарат. Продолжительность всех анализов одной партии готового продукта может составлять от 2,5 до 6 ч. Все эти нормативы строго отслеживаются, чтобы не задерживать производство.

Мы в «Августе» еще используем такой показатель (для суспензионных концентратов, водных эмульсий, эмульсий масла в воде), как дисперсность частиц. Нормируем его в технических условиях, и мы, наверное, единственные, кто это делает, потому что здесь требуется дорогостоящее оборудование.

Если продукция не прошла испытания, то она никуда не идет – она блокируется, далее ведется расследование, что случилось, может ли она быть исправлена или не может. В любом случае, если выпущенная продукция не прошла испытания, ей не выдается паспорт, она стоит на складе, в заблокированном запасе и при необходимости утилизируется.

Мы увеличиваем мобильность работы складов арбитражных проб. Например, на белорусском заводе ввели компьютерный поиск и контроль. Там теперь не надо по спискам искать, что где стоит, а доста-

точно ввести название препарата, код выпуска – и машина сразу сообщает, где что находится. Мы также периодически в соответствии с графиком проводим переконтроль образцов, а также следим, как наши препараты ведут себя в течение гарантийного срока хранения, а также в течение еще одного года после его окончания.

На своих заводах мы обеспечиваем безопасность производственного процесса по отношению к людям и к окружающей среде. Прежде всего, соблюдаем зону безопасности между заводом и жилыми зданиями, тщательно контролируем

выбросы из труб и т.д. Помимо этих анализов, которые промышленно-санитарная лаборатория проводит на территории завода, есть перечень веществ, которые мы также контролируем на территории населенного пункта, расположенного рядом. Наши сотрудники отбирают образцы воды из колодцев, делают замеры воздуха и почвы. Здесь контроль так же, как и на заводе, ведется постоянно и четко.

У нас есть три международных сертификата системы менеджмента по ISO 9001, ISO 14001 и ISO 45001, и один из них – ISO 14001 – как раз относится к экологической

безопасности. В нашей стране она абсолютно необязательна, но мы уже более 10 лет имеем аккредитацию по этому закону и ежегодно подтверждаем ее с помощью аудита, который выполняет международный центр «Bureau Veritas». Это дает нам право говорить, что у нас на уровне международных стандартов ведется менеджмент качества, контроль за соблюдением условий безопасного труда работников и контроль за экологической безопасностью производства.

Фото Л. Ивановой

Тревога

Контрафакт на рынке ХСЗР для ЛПХ



В компании «Август» проанализировали рыночную ситуацию с контрафактными пестицидами для ЛПХ. Количество подделок интенсивно растет, сегодня их доля составляет не менее 30 % от всего объема рынка, а мошеннические способы производства и продаж подделок эволюционируют. Так, крупные партии нелегальной продукции зачастую перемешивают с частью оригинальной. При этом вполне реально наткнуться как на обычную воду, так и на настоящий яд для растений и людей.

Без применения ХСЗР хороший урожай порой собрать просто невозможно. Препараты для ЛПХ в России, как и остальные ХСЗР, в обязательном порядке проходят регистрацию и вносятся в Государственный каталог пестицидов и агрохимикатов, разрешенных к применению на территории РФ. Крупные торговые сети, магазины и садовые центры перед тем как взять товар на реализацию, обязательно проверяют требуемую документацию, тогда как на рынках, в ларьках или в маленьких магазинах этим вопросом чаще всего не озабочены.

«Двадцать лет назад, когда мы только заходили в сегмент средств для ЛПХ, он выглядел совершенно иначе. Если говорить о фальсификате, то подделывались два-три препарата, пользующиеся успехом на рынке, – инсектицид, гербицид и фунгицид. Их фасовали в ампулы, и нечестоплотные торговцы соревновались, кто дешевле продаст. Поддельной продукции на рынке было не менее половины, а фальсификаторов – несметное множество: фирмы-однодневки, меняющиеся раз в один-два года. Когда же появилась наша продукция – в хорошей фирменной упаковке, в широком ассортименте и заводского качества – три пресловутых препарата в ампулах с нами конкурировать не смогли», – комментирует Людмила Михайловна Люльева, начальник департамента ХСЗР для ЛПХ АО Фирма «Август».

Однако сегодня контрафакт в сегменте представлен в самых разных вариациях: от подкрашенной воды до принципиально иного препарата внутри упаковки – например,

гербицида вместо инсектицида, который просто уничтожит растение. Оригинальный препарат может быть жидким, а подделка с тем же названием – в виде порошка. Известный бренд может быть указан на флаконе с веществом, которого в оригинальной линейке этого производителя просто нет. Внутри вполне может быть такое же действующее вещество (д. в.), как в оригинале, – даже бывает, что в контрафактном пестициде его больше. Но больше – не значит лучше. Так, д. в. может быть низкой степени очистки, при том что вспомогательные вещества – ПАВ, стабилизаторы, растворители – тоже играют важную роль в эффективности и безопасности СЗР. Кроме того, можно встретить препараты, которых просто не существует в сфере ЛПХ.

Так, в АПК разрешено применение препаратов II класса опасности,

использование которых допускается только под наблюдением агрономов по защите растений, тогда как для ЛПХ можно использовать только препараты III и VI классов опасности – это малоопасные или неопасные вещества, и препараты II класса в этой категории недопустимы.

«Сложность в том, что в настоящее время происходит эволюция продаж со стороны мошенников: сегодня только совсем оголтелые аферисты продают чистый фальсификат. Обычно же махинаторы приезжают к нашему крупному дистрибьютору, приобретают небольшую партию продукта, получают на него реальные документы, потом закупают контрафакт, смешивают товар и продают. Это, в свою очередь, затрудняет и контрольную закупку – она превращается в своеобразную лотерею», – отмечает Л. М. Люльева.

Качество фальсификации упаковки тоже растет: подделать могут и флакон оригинальной формы с выбитым логотипом, и крышки, и блистеры. Другое дело, что упаковка используется более дешевая: полиэтиленовые флаконы без барьерного слоя, очень недолго защищающие препарат от протекания,

а также картон, пленки и этикетки более низкого качества.

Действующие вещества для контрафактной продукции, как правило, приходят из Китая и Индии. Считается, что формуляция и фасовка препаратов происходит уже на территории СНГ, в том числе в России. Основным «рассадником» подделок являются рынки, где закупаются мелкие торговцы и оптовики, которые развозят контрафакт по районам и сельским населенным пунктам. Крупных дистрибьюторов в компании «Август» предупреждают, что при выявлении в их ассортименте фальсификата сотрудничество с ними будет прекращено. Обычно производители оригинальной продукции узнают о появлении подделок, когда продажи продукта останавливаются: выясняется, что в мелких точках появился «тот же» продукт гораздо дешевле.

«Я считаю, что контрафактные пестициды для дачников и огородников сейчас занимают 30 % в сегменте, – полагает Л. М. Люльева. – Примерно такую же оценку дают многие коллеги. Объем рынка в деньгах постоянно растет, растет и количество контрафакта, но его доля приблизительно сохраняется. Однажды я провела эксперимент: узнав о поступлении на рынок большой партии контрафакта одного из наших известных препаратов, понизила цену продукта до стоимости подделки, и наш объем продаж сразу вырос почти на треть. Это косвенно подтверждает, что мы правы в своей оценке. Чаще всего подделывают средства от колорадского жука – в 7 из 10 случаев, а 30 % – все остальное».

Однако при этом многие российские дачники относятся к использованию ХСЗР на своих участках с крайней беспечностью, подчеркивает Л. М. Люльева. Несколько лет назад в компании «Август» разработали очередной способ противодействия фальсификату: на упаковку препарата наклеивали стикеры с кодом продукта, и любой человек, который приобрел препарат, мог отправить бесплатное СМС-сообщение с кодом, чтобы сразу получить информацию о подлинности товара (стикеры вскоре тоже начали подделывать, но код на них всегда был одинаковым). Выяснилось, что продукцию проверяют всего 10 % покупателей, даже не смотря на сопутствующий розыгрыш призов. Больше того, 7 из 10 человек, которые узнали, что купили поддельный препарат, продолжили им пользоваться.

«Люди не осознают уровень опасности и наносят неопределимый вред себе и природе. Неправильное применение пестицидов и использование контрафактной продукции – это загрязнение почвы и грунтовых вод, это ее остатки в овощах и фруктах, приводящие к тяжелым заболеваниям, влияющим на репродуктивную систему и на весь организм в целом. Я всегда привожу аналогию с препаратами для лечения людей: для устранения легкой простуды выпей чай с малиной, а при воспалении легких – антибиотики. Но если ты применяешь их при каждом чихе, то потом не поможет ничего. Или я вспоминаю одного из клиентов, который говорил, что наш препарат просто замечательный – вылил один флакончик на ведро и все насекомые сдохли. Я недоумеваю: как флакончик на ведро, нужно же 1 мл на 10 л! А он отвечает, что сделал покрепче – не себе же, а на продажу... Так что с последствиями неправильного применения ХСЗР может столкнуться не только дачник, но и любой человек, приобретающий продукты: чем поливал свои фрукты и овощи тот, кто реализует свой урожай, и выдержаны ли сроки ожидания от обработки до сбора урожая?»

В России борьба с контрафактом в сфере ЛПХ осложнена тем, что выйти на производителя по запутанной цепочке трудно, а штраф для торговцев, особенно без образования юридического лица, минимален – от 2 тыс. руб.

«До 2011 года надзор за ХСЗР для личных и подсобных хозяйств был в компетенции Россельхознадзора, и работа по выявлению фальсификата велась весьма эффективно, что положительно сказалось тогда на рынке, – констатирует Л. М. Люльева. – Сейчас эти функции переданы Роспотребнадзору и МВД. Обстановка усложнилась: на фоне широкого спектра решаемых в этих ведомствах задач тема пестицидов определенно не является приоритетной. Поэтому считаю целесообразным подключение к контролю профильного ведомства и увеличение штрафов для недобросовестных продавцов в десятки раз. Только при условии государственного контроля за продажей средств защиты растений в ЛПХ и сознательного отношения населения к их применению мы сможем сохранить природу, урожай и собственное здоровье».

По материалам Службы по связям с общественностью АО Фирма «Август»



Препарат «Августа» в оригинальной упаковке (слева) и подделка

Событие

«Агроанализу-Дон» – 10 лет!

В апреле 2010 года в г. Азове Ростовской области состоялось официальное открытие лаборатории «Агроанализ-Дон». Решающую роль в реализации этого проекта на первом этапе сыграло успешное сотрудничество с компанией «АгроАнализ» (Каховка, Украина), которой руководит В. В. Дудка. Оттуда были привнесены принципы работы, методики, идеи по оснащению оборудованием, способы работы с клиентами и т. д. Чем сейчас живет лаборатория – рассказывают ее руководитель Елена ШУПЛЯК, биолог Екатерина ЧЕПИКОВА и химик Ирина ГРИВЕННАЯ.



Коллектив «Агроанализа-Дон»

Е. А. Шупляк: В 2010 году деятельность лаборатории начинали семь человек во главе с Александрой Скоробогатовой, которая приехала в Азов из Каховки и приложила огромные усилия для подбора кадров и налаживания работы. Сейчас наш штат увеличился втрое, а объем исследований – в десятки раз. Значительно расширился список предоставляемых услуг, перечень культур, с которыми мы работаем. Благодаря усилиям наших специалистов, поддержке коллег из других лабораторий, входящих в сеть «Агроанализа», а также компании «Август», «Агроанализ-Дон» состоялся как надежный, авторитетный помощник сельхозпроизводителей. Мы стараемся создать условия для успешного обучения и профессионального роста сотрудников, у нас сложился очень работоспособный дружный коллектив. Сейчас в нашем подразделении три отдела, в которых налажена полная взаимозаменяемость.

Е. А. Чепикова: В первые годы мы ориентировались на опыт украинских коллег, и основными нашими клиентами были овощеводы открытого и закрытого грунта. Но уже скоро к нам стали обращаться те, кто выращивают зерновые, бобовые и другие полевые культуры. Сейчас таких хозяйств очень много, причем это в том числе и крупные сельхозпредприятия. Аграрии стали понимать, что все нужно делать поэтапно и вовремя, привозить растения на анализ не тогда, когда они уже растут, а проводить комплекс исследований еще до начала сева.

И начинаем мы с агрохимического и фитопатологического анализа почвы, чтобы понять не только то, какие элементы питания в ней присутствуют, и сделать расчет по внесению удобрений, но и определить, какие патогены остались в почве от предшественника. Мы определяем возбудителей болезней и выдаем рекомендации, что нужно сделать, чтобы подготовить поля к следующему сезону. А затем уже приходит очередь исследования семян, вегетирующих растений, урожая – и... снова все по кругу.

В последние годы у фитопатологов, как и у других сотрудников нашей лаборатории, межсезонья не бывает. Уже в конце лета начинают поступать образцы семян из хо-

зяйств. Мы стараемся обучать наших клиентов и их агрономов, как правильно отбирать образцы для анализа, чтобы получить достоверный результат, и в основном все уже освоили эти методики.

Фитозекспертиза семенного материала включает в себя различные исследования, но главное – выявление на поверхности семян спор возбудителей грибных заболеваний; диагностику внутренней зараженности грибными и бактериальными болезнями; определение видового состава патогенной микрофлоры. Все это нужно для того, чтобы подобрать протравитель для каждой конкретной партии семян в соответствии со спектром найденных патогенов.

С каждым годом увеличивается количество образцов семян, на которых наблюдается смешанная инфекция – грибная и бактериальная, например, бурая бактериальная гниль зерновых культур и фузариоз. И тогда наши агрономы рекомендуют использовать для протравливания семян препараты, содержащие действующее вещество тирам, обладающий бактерицидным действием. Поэтому очень хорошо, что «Август» в дополнение к ТМТД ВСК и Витаросу зарегистрировал фунгицидный протравитель Тирада, к тому же сразу на нескольких культурах, включая зерновые, сою, горох, подсолнечник.

Иногда по имеющимся симптомам сложно определить, недостаток ли это элементов питания, грибная или бактериальная инфекция, или вирусы. В образцах мы обнаруживаем смешанную инфекцию, и бактериозов из года в год становится все больше и больше. Вот эта проблема сейчас очень сильно волнует овощеводов, которые занимаются луком, томатами, тыквенными культурами, и мы стараемся им помочь.

К нам стали обращаться садоводы, поставщики декоративных растений и лесопитомники, чтобы мы проверили на заболевания саженцы. Например на розах, наших клиентов в большей степени волновало предположительное наличие бактерии *Ralstonia solanacearum*. Ее мы не выявили, а вместо нее обнаружили другую – *Pectobacterium carotovorum*, это возбудитель бурой бактериальной гнили, которая чаще встречается на бобовых культурах, но поражает и розоцветные культуры.

С самого начала лаборатория была оснащена самым современным оборудованием, но время идет, расширяется объем работы, приходится обновлять и увеличивать приборную базу. Сейчас, например, нам потребовалось больше термостатов, потому что намного больше досок образцов, которые нужно термостатировать, определяя грибы и бактерии. Также недавно приобрели автоматический счетчик семян. Когда на анализ в день приходит по 20 образцов разных культур и их нужно подсчитать на специальной доске, на это уходит очень много времени, а теперь этот процесс ускоряется в десятки раз. Увеличение объема образцов растений потребовало приобретения дополнительных холодильников для хранения вегетирующей массы, теперь снята проблема с преждевременным увяданием растений. Казалось бы – мелочь, а это совсем не так.

Очень хорошо, что «Август» расширяет сеть региональных лабораторий. С самых первых дней работы «Агроанализа-Дон» мы поддерживаем очень тесные связи со специалистами новосибирской компании «Агродоктор», с коллегами из Украины, а с 2016 года к нам на помощь приходят специалисты из г. Грязи Липецкой области, где заработала региональная группа «Агроанализ-Центр». В прошлом году открыли региональную лабораторию в Саранском представительстве «Августа», на очереди – в Ливнах Орловской области. Чем больше у компании будет фитопатологов, микробиологов, агрохимиков, тем проще будет находить правильные решения менеджерам-технологам «Августа» и агрономам сельхозпредприятий.

И. С. Гривенная: Полный комплекс работ по агрохимическому обследованию полей включает выезд наших специалистов в хозяйство, определение точных границ поля с использованием GPS-технологий с нанесением контура полей на картографическую основу, составление картографической сетки элементарных участков.

Отбор проб мы ведем двумя автоматическими почвенными пробоотборниками «Duorob 60», для каждой точечной пробы делаем привязку к координатам GPS. Все координаты точек отбора и треки

хранятся и используются при следующем обследовании для получения более достоверных данных о динамике состояния почвы на каждом поле. Затем в лаборатории мы проводим анализ почвы, определяем содержание элементов питания в доступной растениям форме, органического вещества, тип и степень засоленности почв и многие другие показатели. В дальнейшем это позволяет хозяйствам планировать мероприятия по сохранению и повышению плодородия и получению достоянного урожая.

Расчет потребности в элементах питания на планируемую урожайность культуры, исходя из обеспеченности почвы и климатических условий зоны проводят сотрудники агрономического отдела. Именно в этот отдел поступают данные из всех подразделений лаборатории, и задача агрономов – все проанализировать, найти оптимальное решение в каждом случае, дать подробные рекомендации клиентам, а также ответить на все их вопросы, иногда весьма нестандартные.

На основе данных почвенного анализа сотрудники рассчитывают потребность в удобрениях, подбирают наиболее приемлемые, доступные клиенту формы и составляют план их применения под каждое поле севооборота. При необходимости проводится расчет плана мелиоративных мероприятий – известкование, гипсование и т. д. В орошаемом земледелии огромное значение имеет механический состав почвы, в нашей лаборатории можно заказать отбор проб, анализ и расчет гидравлических характеристик.

В штате лаборатории есть картограф, который выезжает с водителями на отборы проб, а после обработки их в лаборатории и получения данных по обеспеченности почвы подвижным фосфором, обменным калием, содержанию гумуса и другим показателям составляет картограммы для того чтобы в дальнейшем проводить мероприятия в соответствии с имеющейся достоверной информацией.

С каждым годом объем работ увеличивается, особенно с приобретением в 2018 году второго пробоотборника «Duorob 60» на базе автомобиля «Mitsubishi L-200». Кроме того, меняется и оснащенность

лаборатории. Так, в нашем отделе появились атомно-абсорбционный спектрометр, с помощью которого удалось существенно ускорить определение содержания микроэлементов в почве и в растениях, а также система капиллярного электрофореза «Капель 105 М». Мы используем ее для высокоточного количественного анализа катионно-анионного состава природных, питьевых и сточных вод, питательных растворов, почвенных вытяжек, донных отложений.

Е. А. Шупляк: За 10 лет значительно расширилась география нашей деятельности, поначалу мы работали в основном с хозяйствами Ростовской области, потом к ним добавились аграрии Краснодарского и Ставропольского краев, Астраханской, Воронежской, Волгоградской, Рязанской областей, Башкортостана и Татарстана, Кабардино-Балкарии, Северной Осетии, Дагестана и других регионов.

Очень многие крупные и мелкие сельхозпроизводители стали постоянными клиентами, для них мы проводим не только разовые исследования, но и работаем по договорам полного фитомониторинга, в рамках которых осуществляем постоянную комплексную диагностику состояния растений, непосредственный и непрерывный контроль их роста и развития.

Эта услуга включает регулярный, практически еженедельный, осмотр полей в течение сезона, отбор образцов почвы, растений, поливной воды; выполнение анализов отобранных образцов; обработку полученных данных и предоставление их хозяйству вместе с рекомендациями по принятию технологических решений от подготовки к сезону до уборки и хранения.

Но самое главное, что нам удалось за эти годы, – создать дружный работоспособный коллектив, в котором каждый сотрудник присоединен к команде и незаменим. При этом есть специалисты, обладающие большим опытом и объемом знаний. Они задают тон в работе. Это ведущий специалист фитопатологического отдела Е. А. Чепикова. Она пришла в лабораторию в июле 2010 года лаборантом и занималась агрохимией, потом переквалифицировалась на биолога, может вести исследования и как фитопатолог, и как микробиолог. Под ее руководством обучались на начальном этапе работы все сотрудники отдела.

В агрохимическом отделе вся ответственность за выдачу точных результатов анализов лежит на химике И. С. Гривенной, а в агрономическом – на ведущем специалисте Т. В. Новиковой. Все бухгалтерские вопросы решает Р. Е. Иванченко, она трудится в лаборатории дольше всех – с момента ее образования.

Несмотря на то, что сегодня наша лаборатория полностью загружена, у нас много планов на будущее по развитию, расширению спектра и повышению уровня наших услуг в помощь сельхозпроизводителям. Так что будем и дальше развиваться, совершенствоваться, расти вместе с «Августом».

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото из архива
«Агроанализа-Дон»

Контактная информация

«Агроанализ-Дон»
Тел.: (86342) 6-55-04

Дни поля

Татарстан, Брянск – далее везде!



Беседа А. М. Ускова (слева) и Р. Н. Минниханова

Несмотря на все ограничения в связи с пандемией коронавируса, во многих регионах страны в июле были проведены намеченные Дни поля, состоялись встречи земледельцев на посевах сельхозкультур. Хотя общаться им часто приходилось в защитных масках, а также в формате онлайн-трансляции.

ТАТАРСТАН

Со 2 по 4 июля в Лаишевском районе в шестой раз прошла крупнейшая выставка полевого формата «День поля в Татарстане-2020». Ее традиционно проводят перед началом уборочных работ.

Здесь были представлены образцы инновационной сельхозтехники, а также различные ресурсы для выращивания культур. На мероприятии собрались ведущие сельхозпроизводители региона, эксперты Минсельхоза республики, ученые, агрономы и руководители хозяйств.

3 июля в рамках выставки состоялась встреча президента Республики Татарстан Рустама Минниханова с генеральным директором компании «Август» Александром Усковым, на которой они обсудили крупные инвестиции компании в развитие региона.

На стенде «Августа» были представлены различные направления быстро расширяющейся деятельности компании в республике – высокоэффективные системы защиты

растений, технологии ведения растениеводства в хозяйстве «Август-Муслюм», сельхозтехника и другие ресурсы для технологии No-till, система спутникового мониторинга посевов «Сгоріо» и пр. Посетители стенда получили консультации у высококвалифицированных технологов компании по применению препаратов, смогли больше узнать о выпуске новой продукции на заводе «Август-Алабуга». Большой интерес у производителей вызвали новые препараты компании, такие как гербициды Балерина Супер и Балерина Форте, инсектофунгицидный протравитель Хет-Трик, фунгицид Балий, инсектицидные протравители Табу Нео и Табу Супер.

Рядом с экспозицией «Августа» в отдельном павильоне был представлен ее официальный дилер – ООО «ДЦ Август-Агротехнологии» – компания, реализующая препараты для защиты растений, удобрения и современную технику для работы по технологии No-till. Она была создана «Августом» для обеспе-

чения хозяйства «Август-Муслюм» и других сельхозпредприятий необходимыми ресурсами.

Демонстрационные посева ряда культур на выставке были защищены препаратами компании «Август» – многолетнего партнера «Дня поля в Татарстане». Примененные схемы защиты доказали свою высокую эффективность.

Как рассказал глава представительства «Августа» в Казани Константин Березин, нынешний сезон по погоде складывается благоприятно для большинства сельскохозяйственных культур, и многие хозяйства-партнеры компании рассчитывают на рекордные урожаи качественного зерна. Из-за проблем с логистикой, вызванных пандемией, были опасения по поводу выполнения контрактных обязательств по поставкам препаратов, но в конце концов все обязательства были выполнены вовремя, защитные мероприятия были проведены в лучшие сроки, и сейчас на полях зреет отличный урожай.

Генеральный директор ООО «ДЦ Август-Агротехнологии» Альберт Хузин отметил, что в хозяйствах Татарстана быстро растет интерес к технологии No-till и другим производственным решениям и ресурсам, которые применяются в ООО «Август-Муслюм»: «Главное – что все это работает, приносит отдачу. Прежде всего это высокопроизводительные сеялки для прямого сева «Bourgault», которые позволяют выполнить любую прихоть агронома, отлично выдерживают заданные режимы. Сейчас есть фермеры, которые заказывают 8-метровый вариант такой сеялки, который увидели в ООО «Август-Муслюм». Многие также интересуются логистическими решениями на уборке урожая, отработанные в нашем хозяйстве, особенно перегрузчики «Лилиани» и полимерные рукава для временного хранения части урожая. Уже сейчас ясно, что урожай зерна в этом году будет большим, будут заторы у элеваторов и т. д. Поэтому многие заказывают у нас такие рукава. Мы еле успеваем обрабатывать заявки...»

БРЯНСКАЯ ОБЛАСТЬ

С 9 по 11 июля в селе Кокино на базе Брянского ГАУ проходила агротехническая выставка «Всероссийский день поля».

Этот один из крупнейших форумов для агропромышленного комплекса в текущем сезоне был проведен в нетрадиционном режиме онлайн на портале russianfieldday.ru, что позволило значительно увеличить охват и познакомиться с новейшими разработками АПК более широкую аудиторию.

На выставке были представлены различные направления сельского хозяйства: растениеводство, сельхозтехника, IT-технологии и пр. Компания «Август» показала на Дне поля системы защиты ряда культур на демонстрационных посевах. В эффективности препаратов можно было убедиться в ходе онлайн-трансляций, не выходя из рабочего кабинета. Приводим схемы защиты подробно.

Картофель

Протравливание клубней – Табу Супер, 0,6 л/т + Синклер, 0,3 л/т.

Против сорняков – внесение гербицида Лазурит, 1 кг/га, а при



А. Толчеников показывает посадки картофеля с защитой «Августа»



Камелот обеспечил идеальную чистоту кукурузы

появлении второй «волны» сорняков – Лазурита Супер, 0,4 л/га. При высоте пырея 10 - 15 см – опрыскивание препаратом Викистеп, 0,8 л/га.

Против вредителей – две обработки Бореем Нео, 0,2 л/га.

Против болезней – последовательные обработки: двукратно Метаксиллом, 2,5 кг/га, двукратно Орданом, 2,5 кг/га, а также Тирадой, 3,5 л/га и Талантом, 3 л/га.

Яровой рапс

В ранние фазы роста двудольных и злаковых сорняков – последовательные обработки Галионом, 0,31 л/га и Квикстепом, 0,8 л/га.

При высоте рапса 25 - 35 см – применение фунгицида Колосаль Про, 0,6 л/га.

Против вредителей – применение двукратно: Борей Нео, 0,2 л/га, далее в смеси с ПАВ Аллюр, 0,2 л/га две смеси – Брейк, 0,2 л/га + Герольд, 0,7 л/га (в рамках испытаний) и Герольд, 0,7 л/га + Эмпай, 0,2 л/га (в рамках испытаний).

Кукуруза

Защита от сорняков почвенным гербицидом Камелот, 4 л/га.

Закладку этих демонстрационных опытов выполнила региональная группа «Августа» совместно с сотрудниками Брянского филиала Россельхозцентра и Брянского ГАУ. Как рассказал менеджер по продажам Александр Толчеников, посева с защитой «Августа» заметно выделялись чистотой и мощным развитием культуры, все препараты сработали отлично. Так считают и другие участники Дня поля.

Региональная группа в Брянске работает лишь четвертый год, и за прошедшее время ей удалось заметно расширить продажи продуктов «Августа», сделать их узнаваемыми и востребованными на высококонкурентном рынке области. Это объясняется тем, что «августовцы» начинали свою работу в хозяйствах с закладки сравнительных полевых опытов, в которых

производственники убеждались в высокой эффективности препаратов компании. Основные поставки пестицидов идут через дилерские компании ООО «Защита растений» и ИП Шакарнис Г. В. Со временем клиентами «Августа» стали крупнейшие хозяйства области – ООО «БМК» и ООО «Р. Л. Брянск» АПХ «Мираторг», а также ООО «Новый путь». На большей части посевов сельхозкультур в них применяют защиту препаратами «Августа» и получают высокие урожаи.

Агрономы при осмотре демонстрационных посевов посредством онлайн-трансляции отмечали полное отсутствие колорадского жука на посадках картофеля, где было применено протравливание клубней инсектицидным препаратом Табу Супер, тогда как на посадках под защитой препаратами других фирм следы вредителя обнаруживались. Августовский протравитель показал непревзойденную продолжительность инсектицидной защиты картофеля.

На посевах кукурузы была отмечена отличная работа почвенного гербицида Камелот, причем некоторые агрономы в беседах подтверждали, что этот препарат и у них в хозяйствах сработал так же хорошо, посева стоят чистейшие. Еще один препарат, на который обратили внимание участники Всероссийского дня поля, – инсектицид Герольд (дифлубензурон, 240 г/л), который в рамках испытаний показал высокую эффективность против капустной моли, причем при опрыскивании как по гусеницам, так и по яйцам. В следующем году ожидается регистрация нового инсектицида на основе дифлубензурана против моли на рапсе, и уже сейчас ясно, что он может многим хозяйствам.

Записал Виктор ПИНЕГИН
Фото «Нива России»
и А. Толченикова



На демполе «Августа» гостей встречает менеджер-технолог О. В. Шибалева



«Август» приглашает в свой павильон

Практический опыт

«Наш правильный выбор»



Г. А. Игнатченко

Так считает Г. А. ИГНАТЧЕНКО из Орловского района Ростовской области, объясняя свой выбор «Августа», как поставщика СЗР. Наша беседа состоялась 29 июня, когда в хозяйстве началась уборочная – 28-я в жизни Геннадия Алексеевича.

Геннадий Алексеевич, от души поздравляю Вас с началом уборочной!

Спасибо! Все идет по плану, технику вовремя подготовили.

Вы агроном по образованию?

Нет, инженер-механик, но я фермер с 1992 года. После армии работал в школе преподавателем автодела и параллельно учился в Азово-Черноморском институте механизации сельского хозяйства (сейчас он стал аграрно-инженерной академией), в 1991 году закончил его и, как только получил диплом, началось фермерское движение. Президент страны тогда объявил, что все желающие могут взять землю, и я сразу же написал заявление, хотелось себя как-то проявить. Хотя, конечно, базы для создания КФХ не было, все начинали с нуля. Если кто-то выходил из колхоза - совхоза и им передавали имущество, то у нас с женой ничего не было, кроме гусеничного трактора, который купили на деньги, которые нам на свадьбу подарили. Это была наша первая техника...

А сейчас какая она у Вас?

В основном импортная: тракторы и комбайны – фирмы «Claas», сеялки – «John Deere». Есть и отечественные – хорошие агрегаты ЗС-4,2 вы-

пускает Воронежская компания «Техника-Сервис».

Это из них вы сделали раскладную сеялку? Я видела ролик на Youtube.

Да. Это для положительных эмоций... Сеялки ЗС-4,2 имеют малую ширину захвата, и после их прохода на поле остается много следов от колес. Мы подумали, посмотрели и решили из двух одну сделать. С весны 2017 года у нас работает, никаких проблем. Она очень удобная, комфортная, давление колес на почву такое маленькое, что колеи практически почти не видно. Ширина захвата – более 8 м, качество посева идеальное. Даже по следу колес трактора и сеялки семена хорошо заделываются в почву, это большой плюс. Это говорит о том, что давление колес сцепки даже меньше, чем у одиночной сеялки. На тот момент это была первая раскладная гидравлическая сеялка, сделанная в России, она обошлась нам более чем в два раза дешевле, чем «джондировская», а по качеству сева совсем не уступает. Мы пошли на эту «реконструкцию», чтобы еще и машиностроителей немного взбодрить, чтобы они поняли, что такая техника требуется на селе.

Опрыскиватели у нас также отечественные – «Туман-2М», которые делают в Самаре. У них есть преимущества, которых не имеют импортные самоходные опрыскиватели. Во-первых, они на шинах низкого давления, поэтому в поле можно заходить на них очень рано. И это очень важно – сделать все вовремя – подкормить, обработать фунгицидами. Во-вторых, эта модель может и опрыскивание вести, и вносить твердые удобрения, причем с высокой производительностью. «Туман-2М» – очень хороший агрегат!

Вот мы и подошли к химработам. Как давно начали сотрудничать с «Августом»?

Да сразу же, как в Мартыновке открылся склад фирмы, лет 25 назад. Правда, на достаточно долгий срок наши отношения прекращались, я пробовал применять дорогие бренды, потом дешевые препараты, а лет пять назад решил снова вернуться к «августовским» продуктам. И в этом, наверное, большую роль сыграл Евгений Ерыгин. Да не наверное, а точно, и я ему не лгу.

Представители компаний бывают разные, иной раз много чего лишнего предлагают, с консультациями пытаются навязаться, а мне этого не надо, потому что никто не знает лучше меня особенностей наших

полей, почв, климата. В институтах все правильно учат, но на месте все по-другому. И вот в случае с Евгением все просто: у него есть знания, опыт и самое главное – желание всем этим поделиться по-дружески, нет навязчивости в решении наших проблем. Кто-то отдает предпочтение крупным мировым компаниям, а я, когда мне звонят с предложениями, отказываюсь от них, потому что сейчас у меня есть очень надежный консультант, который всегда поддержит, во всех вопросах, подскажет, когда провести обработки, какую норму взять, чтобы она и эффективная была, на урожай сработала, и по стоимости бы устраивала, поэтому я даже не всегда запоминаю названия препаратов и нормы их применения. Ну, может быть, вот Рэгги на слуху в этом сезоне. Благодаря тесному сотрудничеству с фирмой «Август», мы сделали так, что растения пшеницы стали покороче примерно на 15 - 20 см. У нас, конечно, есть сорта разных сроков созревания, и самый ранний из них – Станичная, сорт зерноградской селекции, остистый, он успевает налиться за счет зимней и весенней влаги. Но в этом сезоне, я думаю, повлиял еще и регулятор роста Рэгги. Так как пшеница стала ниже, умень-

шилось количество пожнивных остатков. И именно эту цель мы преследовали. Чем больше соломы на почве, тем больше потребуются азота на ее разложение, и азотные удобрения, которые мы применяем, расходуются напрасно, идут не на пользу будущей культуре. Мы подумали, что если даже теоретически в среднем на 1 га будет на 5 - 6 т соломы меньше, а фактически пусть на 3 т/га, это уже большая польза. Для разложения 1 т пожнивных остатков понадобится не менее 50 кг азота в действующем веществе, а умножить на три – это же немалые деньги при нынешних ценах на удобрения. Второе, что очень важно, – уменьшая количество пожнивных остатков, мы сокращаем количество болезней, которые в любом случае сохраняются на соломе. И хотя мы применяем и протравители семян, и фунгициды, патогены все равно есть. Но чем их меньше, тем лучше.

Рэгги мы вносим, ориентируясь по фазе развития культуры – когда пшеница начала выходить в трубку. В этом году это совпало с химпрополкой, и мы делали баковую смесь. То есть дополнительного прохода опрыскивателя по полю не потребовалось. Рэгги мы использовали впервые, но сразу на всей площади озимой пшеницы в норме 1,5 л/га однократно. Рискули результатом, и он у нас однозначно положительный! Регулятор роста хорошо влияет на корневую систему культуры – она становится мощнее, растениям про-

ки. По этой же причине основной вредитель озимой пшеницы в нашей зоне – жужелица, с которой помогает бороться Табу. Его достаточно 0,7 л/га, но мы используем в норме 0,8 л/га, так как у нас обычно засушливая осень. Если поврежденные растения и обнаруживаются в посевах, то это падалица предыдущей культуры, семена которой, естественно, не обработаны протравителем. Жужелица в разных условиях может вредить по-разному. Два года назад была сильная засуха, пшеница всохла в декабре, поэтому основной вред пошел ближе к весне. А в прошлом году все взойшло, раскустилось вовремя, и жужелица в основном повреждала растения осенью, но частично питалась и весной. И те, кто не обрабатывал семена инсектицидным протравителем, не знали, что с ней делать в это время – она «добирала» свое.

Из фунгицидов раньше применяли недорогой препарат на основе карбендазима, который, конечно же, не мог надежно защитить озимую пшеницу от болезней на длительный период. А сейчас мы вышли на двукратную обработку Колосалем Про. Первый раз применяем его вместе с гербицидом, а второй раз – попозже, когда начинает разворачиваться флаговый лист, чтобы сохранить и его, и подфлаговый лист. В качестве аргумента в пользу использования фунгицидов я перевел на зерно затраты на обработку 1 га, а это грубо говоря, 50 - 70 кг пшеницы, при-



Уборка идет полным ходом

ще доставать влагу из более глубоких слоев почвы. Чем пшеница ниже, тем крепче стебли, устойчивее к полеганию. То есть много плюсов. Мы долго не могли решить главную проблему с сорняками – у нас очень сильно вредил выюнок полевой. Чтобы убрать его и другие сорные растения, Евгений предложил баковую смесь гербицидов Балерина и Плуггер. Ее же в хозяйстве применяем и сейчас. Сдвигаем сроки химпрополки на более поздние, ждем, когда взойдет выюнок и обрабатываем. И до уборки выюнок уже не мешает.

Так как севооборот был перенасыщен зерновыми, в какой-то момент проблемой стали злаковые сорняки, и чтобы ее решить, мы начали выращивать подсолнечник, в котором по совету «августовских» сотрудников убираем злаки с помощью гербицида Квикстеп. За три года существенно почистили от них поля, и теперь уже нет необходимости в применении граминцидов в посевах зерновых.

Сейчас мы применяем только «августовские» препараты. Из протравителей сначала был Оплот, а теперь перешли на Оплот Трио, опять же потому, что в севообороте преобладают зерновые культуры и инфекционный фон достаточно высо-

кинул, посчитал и уже не сомневаюсь, что фунгициды – это необходимый элемент в системе защиты.

В конце прошлого года мы с коллегами посетили завод «Август-Алабуга» в Татарстане. Спасибо за приглашение, за поездку! Впечатления, конечно же, положительные – современное предприятие, самое передовое оборудование, новый подход к производству. Там и экология учтена, и логистика выстроена на всех этапах выпуска продукции. И самое главное, что завод ориентирован на клиентов – производят то, что нам требуется. Я думаю, что для сельхозпроизводителей, это большой плюс. Мы остановились на отечественном производителе СЗР и, я думаю, сделали правильный выбор.

Спасибо за беседу! Успехов Вам!

Беседовала
Людмила МАКАРОВА
Фото Е. Ерыгина

Контактная информация

Геннадий Алексеевич
ИГНАТЧЕНКО
Моб. тел.: (928) 900-29-93
Евгений Валериевич ЕРЫГИН
Моб. тел.: (928) 296-17-03

Комментарий менеджера

Е. В. Ерыгин: «Когда Геннадий Алексеевич поделился своей идеей немного «присадить» озимую пшеницу, я предложил ему попробовать на 100 - 300 га Рэгги, который мы применяем в двух направлениях: если нужно раскустить растение – в одну фазу, а если «присадить» – в другую. Но он заказал препарат сразу на всю площадь. Причем выгоду свою обосновал своими вычислениями. Кущение озимой пшеницы было прекрасное, потому что с осени у них в хозяйстве прошли дожди, мы подождали, когда весной начнет выходить второе междоузлие, и именно тогда обработали посева Рэгги,

чтобы «присадить» культуру как можно ниже. Сейчас, после уборки, уже можно сказать, что цель достигнута.

В этом сезоне мы заложили в хозяйстве Г. А. Игнатченко опыты, в том числе по защите зерновых с использованием гербицида Балерина Супер и фунгицида Балей, а также несколько вариантов на подсолнечнике и кукурузе по борьбе с сорняками и планировали провести День поля. К сожалению, из-за пандемии нам это не удалось, но я надеюсь, что мы сможем донести до агрономов результаты наших исследований, в том числе с помощью газеты «Поле Августа».

Новинки селекции

Горох тоже зимует!



Сорт зимующего гороха Фокус

Бобовые культуры остаются важным фактором интенсификации растениеводства и увеличения производства растительного белка. И одна из самых перспективных – зимующий горох, селекцией которого занимаются в только ФГБНУ «Национальный центр зерна имени П. П. Лукьяненко». О культуре рассказывают заведующая отделом бобовых Ирина МЕРЕМЬЯНИНА и ведущий научный сотрудник Виктор КЕНИЙЗ.

Благодаря разнообразию биологических особенностей горох можно возделывать в весеннем посеве повсеместно, а в ряде южных районов страны – и в осенне-зимний период. Условия Северо-Кавказского региона достаточно благоприятны для роста и развития зимующего гороха. Используя осенне-зимние запасы влаги, он развивается лучше, чем яровой, а уходя от неблагоприятного влияния высоких летних температур, формирует более стабильные по годам урожаи.

Посевы зимующего гороха защищают почву от ветровой и водной эрозии и дают возможность получить ранней весной высокобелковый витаминный корм. В связи с глобальным потеплением климата, неравномерностью и неустойчивостью увлажнения по периодам года, выпадением осадков ливневого характера и сложностью рельефа, возрастает зависимость сельхозпроизводства от природных условий, поэтому значимость и распространение зимующего гороха на юге России будут увеличиваться. Кроме стабильности урожая, зимующий горох накапливает больше азота в почве, чем яровой. И его зимостойкость – на уровне озимого ячменя, он выдерживает понижение температуры на глубине заделки семян (8 см) до минус 13 °С.

До недавнего времени сорта зимующего гороха были пелюшками с осыпающимися семенами. В 1995 году по Северо-Кавказскому регио-

ну районирован первый белосемянный сорт зимующего гороха Фазтон, но он также склонен к осыпанию семян. С появлением признака неосыпаемости все создаваемые сорта зимующего гороха в Центре постепенно переводятся на неосыпающуюся основу. Генетическое разнообразие зимующего гороха невелико, поэтому мы стараемся расширить его путем скрещивания зимующих форм с яровыми, и основной метод селекции – внутривидовая гибридизация в сочетании с многократным индивидуальным отбором.

Нами созданы и внедрены в производство в Краснодарском, Ставропольском краях, Кабардино-Балкарии, Адыгее сорта зимующего гороха зерно-укосного направления Спутник и Фазтон, а также первый сорт гороха альтернативного способа выращивания – Легион. Последний сорт можно возделывать в осеннем и весеннем посевах и использовать как на зерно, так и на зеленую массу.

Впервые в Центре созданы безлисточковые низкостебельные сорта зимующего гороха зернового направления со светлыми семенами. Сорт Фокус внесен в Госреестр селекционных достижений РФ в 2015 году по Северо-Кавказскому региону, Зимус – в 2016 году. С 2018 года проходит госсортоиспытание сорт Альтаир с детерминантным типом роста стебля.

Урожайность различных сортов зимующего гороха из года в год раз-

нится и зависит, прежде всего, от климатических условий, когда погода вносит свои коррективы. И мы из года в год отмечаем недостаток влаги в сочетании с экстремально высокими температурами в особенно уязвимые фазы развития гороха. Критический период к недостатку влаги у гороха довольно длительный – от закладки генеративных органов до полного цветения. Но так как зимующий горох активно использует запасы влаги, накопленные в осенне-зимний период, мы вправе ожидать стабильный урожай, несмотря на некоторые неблагоприятные условия в отдельные годы.

Наиболее удачным по влагообеспеченности и температурному режиму был 2017 год, когда была отмечена самая высокая урожайность гороха, которая варьировала от 32,2 до 52,6 ц/га. 2020 год – нетипичный, помимо недостатка влаги отличался еще и апрельскими заморозками. Однако, несмотря на эти факторы, мы получили урожайность, не уступающую показателям уровня прошлых лет.

Горох требователен к влаге. На образование 1 кг сухой массы его растения расходуют, в зависимости от сорта и условий произрастания, от 250 до 1500 л воды. Соответственно культура не относится к засухоустойчивым, однако благодаря довольно глубокой корневой системе (корни проникают на глубину более 1 м) ее успешно возделывают и в относительно засушливых регионах.

Наиболее засухоустойчивыми являются сорта с обычным типом листа, листочковые, со средним вегетационным периодом. Безлисточковые и низкорослые сорта лучше реагируют на оптимальные по влагообеспечению и питанию условия произрастания. Такие формы гороха в большей мере противостоят переувлажнению. Их стеблевой более подвержен азации, солнечная инсоляция достигает уровня почвы.

Посевы зимующего гороха для размножения в целях лучшей перезимовки необходимо размещать вдоль лесополос с подветренной стороны. Обработку почвы под него нужно вести по типу полупара. Срок сева совпадает с последним сроком сева озимой пшеницы в регионе, или же за 30 - 40 дней до наступления устойчивых холодов. При слишком позднем посеве рост растений прекращается рано, они уходят в зиму со слаборазвитой корневой системой, поэтому сильнее страдают от неблагоприятных условий зимы и ранневесеннего периода. При слишком раннем посеве растения зимующего гороха могут перейти к закладке генеративных органов, что в этот период ведет

к резкому снижению зимостойкости. Глубина заделки семян – 8 см (на 1 - 2 см глубже, чем для ярового гороха) с последующим прикапыванием. Этот прием способствует лучшей перезимовке растений и снижению потерь при уборке. Оптимальный способ посева на семена – сплошной рядовой. Норма высева – 1,4 млн всхожих семян на 1 га.

Очень важно анализировать жизнеспособность зимующего гороха, в зимний и ранневесенний период отбирать на полях «монолиты». 100%-ная гибель надземной части растения гороха не означает полную гибель растения. Имея пазушные почки на глубине заделки семян, горох способен отрастать из почвы и в дальнейшем давать нормальные генеративные побеги.

При высоких урожаях растения гороха потребляют большое количество питательных веществ и воды. От 45 до 75 % потребности в азоте они удовлетворяют за счет симбиотического азота, вырабатываемого клубеньковыми бактериями, а остальную часть – за счет образования его связанных форм в результате биологических процессов в почве. Для урожайности зерна более 30 ц/га этих источников азота уже недостаточно, необходимо устранить дефицит за счет внесения минеральных удобрений. Это особенно важно при ранних посевах, когда в почве отсутствует нитрификация.

Осенью под пахоту необходимо внести 2 ц/га сложного удобрения (нитроаммофоска N₁₆P₁₆K₁₆). Если

рез четыре - пять дней после посева, в начале прорастания семян, когда длина корешка не более 1 см. Кроме того, для борьбы с сорняками весной проводят обработку гербицидами, но обычно, если не было сильных повреждений в зимний период, растения зимующего гороха кустятся и образуют сплошное покрытие, а весной быстро трогаются в рост и затеняют сорняки.

Основным вредоносным насекомым, повреждающим зерно и существенно понижающим посевные качества семян, является гороховая зерновка (*Bruchus pisorum* Z.). В фазе бутонизации - начала цветения гороха проводят первую обработку инсектицидами против вредителей, следующую – через пять - семь дней, обязательно чередуя препараты разных классов (фосфорорганические, пиретроиды, неоникотиноиды). Опрыскивания инсектицидами рекомендуется проводить в вечерние или утренние часы при отсутствии росы, когда температура воздуха не превышает 22 - 25 °С.

Для того чтобы снизить потери урожая и сократить затраты, убирать горох следует напрямую, при влажности зерна 14 - 15 %. Для уменьшения травмирования семян скорость вращения барабана молотильного аппарата нужно снизить до 450 - 500 об/мин.

Сразу после уборки зерно тщательно очищают и сортируют. Отделяют щуплые семена гороха, которые, как правило, заражены аскохитозом, фузариозом и бак-



В. В. Кенйиз выступает на Дне поля

после озимых зерновых культур пахота под зимующий горох не планируется, а будет проводиться лишь дискование, то обязательным условием является внесение 1 - 1,5 ц/га аммиачной селитры непосредственно перед дискованием для разложения соломы. Иначе на это будет затрачен азот, находящийся в почве, что в дальнейшем негативно отразится и на развитии растений, и на урожайности.

Весной необходимо провести подкормку посевов зимующего гороха, что позволит дать старт его активному развитию, а также ускорить симбиотические процессы. Данный прием необходим не только для сохранения влаги в почве, но и для угнетения роста сорной растительности.

Уход за посевами гороха сводится к борьбе с сорняками и созданию благоприятных условий для питания растений. Один из важнейших приемов – боронование до всходов и по всходам. Оно обеспечивает лучший доступ воздуха к корням, сохраняет влагу в почве, а также уничтожает до 60 - 70 % однолетних сорняков. Боронование проводят в сухую погоду, когда растения теряют тургор и не ломаются. До всходов почву рыхлят средними боровами примерно че-

териезом. Даже кратковременное хранение неочищенного зерна в ворохах приводит к сильному развитию плесневых грибов и самосогреванию. Если в течение вегетации не удалось полностью избавиться от гороховой зерновки, нужно провести фумигацию зерна на складах, в специально оборудованных помещениях. Это нужно сделать как можно раньше, пока вредитель еще находится в зерне в стадии личинки или куколки. При этом следует учитывать, что фумигант может снизить всхожесть семян.

Посевные площади зимующего гороха с каждым годом расширяются не только в Краснодарском крае, но и на Ставрополье, в Ростовской области, Крыму, Кабардино-Балкарии и других регионах. Надеемся, что семена, которые производит наш Центр, будут востребованы и в этом сезоне. Высоких вам урожаев!

Фото из архива И. Меремьяниной

Результаты конкурсного сортоиспытания сортов зимующего гороха

Сорт	Урожайность семян по годам, ц/га			Содержание белка в зерне, % (2020 год)	Морфотип*
	2017	2020	В среднем за 2017 - 2020		
Легион (стандарт)	32,3	28,5	29,3	26,1	Af, Ln, def
Фокус	50,1	34,5	37,7	25,6	af, ln, Def
Зимус	47,7	32,6	36,4	25,4	af, ln, def
Альтаир	52,6	35,2	39,3	26,6	Af, ln, def
Фазтон	36,1	30,2	31	26,3	Af, Ln, Def
Спутник	35,6	28,6	30,3	24	Af, Ln, Def

* Тип листа: Af – обычный, af – безлисточковый (усатый). Высота растений: Ln – высокорослые, ln – полукарликовые. Семена: Def – осыпающиеся, def – неосыпающиеся

Контактная информация

Ирина Анатольевна МЕРЕМЬЯНИНА,
Виктор Васильевич КЕНИЙЗ
 Тел.: (861) 222-67-07

«Наша морковь – самая вкусная»



В. А. Зайцев с И. И. Рясновой

В этом убежден фермер Виктор Анатольевич ЗАЙЦЕВ, хозяйство которого производит овощи в Городищенском районе Волгоградской области. Корреспондент «Поля Августа» побывал на поле во время уборки, лично убедился в высоком качестве моркови и расспросил предпринимателя, за счет чего оно достигается. В беседе приняла участие менеджер-технолог представительства «Августа» в Волгограде Ирина Ивановна РЯСНОВА.

Виктор Анатольевич, как вам удается выращивать такую красивую и вкусную морковь?

Думаю, дело в наших условиях, почве и климате. Кто распробовал волгоградскую морковь, тот уже не спутает ее ни с какой другой. И сама, когда бываю у родственников в Центральной России, их морковку не воспринимаю, мне она кажется «дубовой» и безвкусной. А в волгоградских хозяйствах на суглинистых и качественно подготовленных почвах она особенно удается. На одном из наших полей почвы неоднородные, на возвышении в них выше содержание глины, и выросшие там корнеплоды просто один к одному: яркие, сочные и ароматные.

Какие сорта используете?

В основном выращиваем четыре гибрида F1: Каскад, Кордоба, Абако от европейских селекционеров и «японку» Проминанс. Самая вкусная и красивая из них Абако, но она ранняя, поэтому наименее лежкая. Каскад при условии хорошей осенней погоды получается не хуже по качеству, к тому же его корнеплоды неплохо хранятся и переносят транспортировку в мешках – отходов практически не бывает. Проминанс тоже прекрасна на вид и вкус, хотя крупновата, а растения больше других склонны к цветущести. И семена у японцев хоть и дорогие, но очень качественные, лучше них только американские.

Поделитесь секретами ухода во время вегетации...

Мы выращиваем морковь по стандартной технологии на капельном поливе, но много внимания уделяем листовым подкормкам. Их проводим помимо обязательного основного внесения азота, фосфора и калия, без которого вообще ничего хорошего не получится. Надеяться на одни подкормки во время вегетации – это как ожидать, что машина поедет без топлива за счет одной только смазки.

Мы используем комплексные удобрения с микроэлементами. Выбира-

ем те, где много калия и магния, подключаем железо. Во время налива корнеплода обязателен бор, а к концу вегетации важен кальций, благодаря которому кожица у корнеплода получается плотной и блестящей. Мы уже на опыте знаем, что если применять не только макро-, но и микроэлементы, то морковь получается вкуснее. Тем более что сейчас на рынке агрохимикатов есть все необходимое для получения качественной продукции. И нынешний оптовик стал хорошо разбираться в моркови: за ровной, яркой и блестящей он даже готов постоять в очереди, так как она будет нарасхват, а вот бледную реализовать трудно.

По какому режиму проводите подкормки?

И. И. Ряснова: Постоянно с момента появления всходов. Причем и макроэлементы тоже применяют в ситуациях, когда корень по каким-то причинам «не тянет», и тогда питание можно дать «через листок». Ну и каждый из микроэлементов играет свою роль, тот же бор стимулирует отток сахаров к корнеплоду. Морковь становится слаще, а процесс созревания ускоряется. Выбор препаратов сейчас очень велик.



На хорошую морковь спрос выше

В. А. Зайцев: Ирина Ивановна права: кормить надо постоянно! Если ждать, когда проявятся симптомы, что чего-то не хватает, то будет поздно.

Почва в регионе благоприятна для выращивания моркови. А как готовите ее к посеву?

Морковь и другие овощные культуры мелкосемянные, поэтому почва должна быть выровненной. Раньше на наших полях выращивали зерновые, после чего остались неровности. И хотя мы используем итальянскую сеялку точного высева «Agricola», которая копирует рельеф, но все равно почву надо выравнивать. Чтобы лучше справиться с этой проблемой, мы приобрели оборотный плуг «Servo 35». Глубину вспашки выставляем на оптимальные для моркови 25 - 27 см. В хозяйствах с обычными плугами периодически применяют глубокорыхлители (щелерезы, сибирские стойки), чтобы качественно подготовить почву. Полученную ровную пашню мы боронуем и затем пускаем по ней вертикальную фрезу «Gaspardo Dominator». То есть почва для моркови должна быть не только выровненной, но и разрыхленной на большую глубину. И только после этого нарезаем гряды (они у нас полуметровые, под соответствующие сеялки), это нужно для лучшей аэрации почвы. Грунт для посева получается взбитым, как подушка.

Какие еще культуры выращиваете, кроме моркови?

Раньше занимались разными овощами. В самом начале нашей работы выращивали томаты в открытом грунте. Помидоры хорошо шли в севообороте после моркови и лука, урожай давали исключительный. Но от этой культуры пришлось отказаться, потому что плоды быстро портятся, их нужно сразу отправлять на переработку, а с этим были сложности. Пробовали свеклу, но на нее спрос нестабилен: в один год хорошо идет, а на следующий никому не нужна. В регионе хорошо удается картофель, но наши неровные поля для него оказались не очень подходящими, были вымочки, «поднять» большой урожай оказалось тяжело.

Пытались в прошлом сезоне выращивать арбуз, но ни килограмма не продали, спроса не было. С любым скоропортящимся урожаем очень сложно, поэтому вместе с большинством фермеров Городищенского района выращиваем морковь и лук для реализации и хранения. Оборудовали своими силами простые хранилища с вентиляцией и держим там продукцию в мешках.

Как решаете проблему с севооборотом, если культура только две?

Сейчас идем к пятилетнему севообороту: два года сидераты, после них черный пар, морковь, лук. Пока для воплощения замысла еще недостает земли, но мы постепенно приобретаем новые участки, так что это вопрос ближайшего будущего. Это необходимость: чем реже мы приходим на то же самое поле с морковью или луком, тем меньше будет болезней и вредителей. В качестве сидеральной культуры выбрали рожь: сеем ее, ждем до цветения, когда она наберет вегетативную массу, затем измельчаем и запахиваем. Рожь хорошо обеззараживает почву.

И. И. Ряснова: Это очень правильное решение. Жаль, что не у всех фермеров есть возможность организовать правильный севооборот. Многие выращивают морковь и лук на одном месте годами, а потом плачут, что все не так. А рожь не только обеззараживает, но и меняет структуру в лучшую сторону, улучшает воздухообмен в почве.

В. А. Зайцев: Да, когда пашем поле после ржи, земля просто рассыпается!

В каком состоянии земли, которые вы сейчас присоединяете?

Это залежи, заросшие бурьяном. Приходится сначала дисковать, потом обрабатывать гербицидами. Но там такой запас сорняков, что за один год их не «выбить», так что пока мы сосредоточились на борьбе с многолетними: вновь вводимые в севооборот площади обрабатываем гербицидом Торнадо 540. Для того чтобы избавиться от вьюнка полевого, в качестве эксперимента попробовали добавлять к нему препарат Балерина, 0,15 л/га. Получается отличный результат!

Раз мы заговорили о сорняках, расскажите, как с ними боретесь на посевах моркови.

И. И. Ряснова: Особенность сезона-2020 – засоренность многолетними сорняками: осотами, молоканом татарским... В этом случае применяем баковую смесь гербицидов Гамбит и Миура. Эти препараты благодаря синергетическому эффекту уничтожают однолетние сорняки и подавляют сложноцветные многолетники. Нормы регулируем в зависимости от фазы развития моркови и сорняков: Гамбит – от 1 до 1,5 - 2 л/га, Миура – от 0,6 до 1 л/га. В своих опытах успешно добавляли к Гамбиту препарат Лазурит Супер в небольших дозах (в пределах 0,15 л/га). Чтобы не приостановить рост моркови, во всех случаях работаем «ювелирно», по принципу «не навреди».

В. А. Зайцев: Защищаем морковь и вручную, и химически. Гербицид Гайтан лучше всего работает, если его внесли после посева и прошел небольшой дождь. Обработки нужно делать оперативно и в оптимальные сроки, поэтому используем большие, трехкубовые опрыскиватели с итальянским компьютерным оборудованием. Планируем еще два таких агрегата приобрести, потому что в идеале нужно отдельно иметь машины для гербицидов, а в противном случае лично следить за процессом мойки, не отворачиваясь ни на секунду. Препараты против сорняков ошибок не прощают: многие соседи не раз сталкивались с плачевными последствиями того, когда опрыскиватель или не промыли как

следует, или вообще забыли, что ранее заправляли гербицидом...

Если еще говорить о человеческом факторе, то хотелось бы, чтобы названия препаратов были непохожими друг на друга, и можно было не бояться перепутать «морковный» гербицид Гамбит с «луковым» Гауром (а ведь есть еще и Гайтан).

Как защищаете свои культуры от болезней и вредителей?

С болезнями мы боремся научились. Раньше была проблема мучнистой росы моркови. К осени весь лист «сгорал», бывало, дернешь за ботву, а она в руке остается (а значит, и корнеплод уже потерян). Но сейчас есть действенные фунгициды, с ними поля до самой уборки стоят зеленые, приятно посмотреть, и продуктивность соответствующая. Мы проводили опыты по применению против мучнистой росы на моркови фунгицида Колосаль Про, и он не только дает надежную профилактику, но и обладает лечущим действием.

С вредителями ситуация разная, с некоторыми легко справляемся, с другими сложнее. Скажем, в 2018 году налетела саранча, но фосфорорганикой сбили ее «на лету». Научились при освоении новых полей бороться и с проволочником – внесим гранулированный препарат на основе тифлутрина при посеве. Инсектициды в жидких препаративных формах, которые подходят для внесения через «каплю», не дают хороших результатов, потому что воду нам обычно включают с опозданием, а к тому времени проволочник уже наносит большой вред. Но есть и очень сложные вредители. Например, вот уже несколько лет мучаемся с трипсом на луке. Вроде бы совсем маленькое насекомое, но из-за него мы можем потерять овощеводство; если не научимся с ним справляться – съест все на корню.

И. И. Ряснова: Трипс – отдельная сложная тема. Успех борьбы с ним зависит не только от самого инсектицида (например, в наших опытах очень хорошие результаты показал Борей Нео), но и от сроков, качества обработок, полива, состояния растений и других факторов, которые нужно учитывать.

В. А. Зайцев: Производителям СЗР пора обращать на овощеводов больше внимания, ведь нас становится все больше и больше. Список пестицидов для зерновых и масличных культур куда богаче, и чего там только нет! Нужно «подтягивать» асортимент для овощеводов.

Как оцениваете сотрудничество с фирмой «Август»?

Работаем вместе очень давно. Препараты хорошие, современные, действенные. Обслуживание организовано четко: позвонил – и через час все нужное уже у тебя. Как только возникают проблемы, тоже достаточно звонка, и Ирина Ивановна тут как тут, сразу подключается, помогает распознать проблему и решить ее. А вообще, хоть мы и работали с разными производителями ХСЗР, но самые стабильные отношения у нас с «Августом». Привыкли друг к другу, делим радости и горести. Надеюсь, и впредь так будет!

**Беседовала Елена ПОПЛЕВА
Фото автора**

Контактная информация

Виктор Анатольевич ЗАЙЦЕВ
Моб. тел.: (937) 547-77-44
Ирина Ивановна РЯСНОВА
Моб. тел.: (927) 535-77-17

Страница памяти

Друг, учитель, профессионал



А. В. Агибалов на рапсе, 2019 год

13 июля ушел из жизни глава Курского представительства компании, технолог-профессионал самого высокого класса, прекрасный семьянин и обаятельный собеседник Александр Вениаминович АГИБАЛОВ.

Он из тех, кто «где родился, там и пригодился». Всю жизнь проработал в родной Курской области, покидая ее лишь затем, чтобы поделиться опытом со своими учениками и последователями в других областях и краях, помочь им выращивать высокие урожаи.

Александр Вениаминович родился в 1949 году в г. Щигры. После школы пошел на завод, выучился на токаря. Затем два года в армии, потом поступление в Курский сельскохозяйственный институт имени профессора И. М. Иванова, на отделение защиты растений. В 1975 году с дипломом агронома пришел в колхоз «Дружба», и сразу на должность заместителя председателя. В последующие годы работал на районной станции защиты растений, затем был переведен на областную СТАЗР главным агрономом, а в 1978 году назначен ее начальником. В этой должности он проработал до 1992 года, сумев внести большой вклад в подъем

сельского хозяйства области. Затем перешел в региональное представительство крупной мировой пестицидной компании и проработал в нем семь лет.

В июле 2000 года А. В. Агибалов получил приглашение от компании «Август» возглавить создаваемое Курское представительство и принял его. Начался самый, пожалуй, плодотворный период его деятельности, когда был в полной мере востребован его огромный багаж агрономических знаний и опыта, его потенциал как специалиста и организатора. К нему сразу же присоединился сын Алексей, через год пришел Сергей Колтунов, потом Виктор Буренков, Наталья Зайцева. Характерно, что все они работают здесь по сей день.

На новом месте Александр Вениаминович получил от руководства компании свободу действий и смог отработать эффективную методику работы с клиентами, ко-

торую впоследствии переняли и освоили многие другие представители. В этой работе он никогда не ограничивался только поставкой препаратов и короткой консультацией по их применению. Александр Вениаминович всегда старался предложить клиенту как можно более широкий спектр технологических услуг не только по защите растений, но по всем звеньям технологии и системы земледелия, по всем культурам, сделать сотрудничество более широким и долгосрочным.

Он стремился в каждом хозяйстве наладить совместный поиск по всем факторам формирования урожая – это и набор культур (севооборот), и сорт, и семеноводство, и техника, и обработка почвы, и система удобрения, и даже защита почв от эрозии. В хозяйствах «августовцы» стали закладывать опыты по самым насущным вопросам, испытывать новые приемы, культуры, машины, и, конечно, препараты. С ориентиром на повышение урожая, снижение себестоимости продукции.

Такой комплексный подход всем понравился и вскоре стал приносить отдачу. Многие клиенты стали партнерами, а нередко и надежными друзьями. Как, например, Михаил Васильевич Клыков, руководитель ОАО «Гарант» Беловского района, которое за годы сотрудничества с «Августом» в лице Агибалова и его сотрудников смогло увеличить урожаи в разы, расширить площади пашни, обеспечить своим работникам достойный заработок. И таких хозяйств можно назвать много – например, ООО «Правда» Солнцевского, ООО «Агросил» и ООО «Агроальянс Юг» Суджанского, ООО «Ленинский призыв» Кореневского, ОАО «Новая жизнь», «Комсомолец» и «Заря» Черемисиновского, СПК «Амосовский» Медвенского, ООО «Щигрыагросервис» Щигровского района, а также многие предприятия из соседних областей – агрофирма «Мценская» Орловской, ОАО имени Карла Маркса Тамбовской, КФХ В. В. Салюкина и КФХ Е. Ф. Сяпукова Ульяновской областей...

Александра Вениаминовича можно назвать одним из провозвестников и авторов «сахарной революции» в России. Ведь еще не так давно собственного сахара у нас вырабатывалось недостаточно, а из-за обилия ручного труда хозяйства даже отказывались выращивать сахарную свеклу. А сегодня Россия производит сахара намного больше потребности, вывозит его на экспорт, а свекла стала одной из самых доходных культур. Еще 20 лет назад ее урожаи редко превышали 100 - 150 ц/га, а сегодня мы привыкли к сборам в 500 - 600, а то и 700 - 800 ц/га.

Это произошло благодаря таким «людям-факелам», как А. В. Агибалов. С конца 90-х годов он вел многочисленные опыты и испытания по выращиванию свеклы без затрат ручного труда, отработав технологию до мелочей и привлекая к этому делу толковых специалистов отовсюду. Дело тут касалось не только подбора гербицидов, но и создания оборудования для сеялки ССТ-12 для точного высева (вместе с доктором наук И. И. Гуреевым), поиска и отбора лучших гибридов и однострочковых семян, оснаще-

ния хозяйств современными комбайнами... Сейчас эти «нюансы» как-то остались «за кадром», но без этих кропотливых поисков революция на свекловичном поле в нашей стране не состоялась бы.

Решив одну задачу, Александр Вениаминович тут же переключался на следующую. Подключил к своим опытам ученых Курского НИИ АПП и его директора А. Ю. Айдиева – в результате в условиях области были испытаны лучшие сорта зерновых от ведущих российских селекционеров, налажено их семеноводство, хлеборобы получили перспективные варианты развития своей отрасли. Совместно с партнерами в опытах испытывали, как ведет себя на курской земле нут, отработали технологию выращивания рапса, сои, белого люпина и др., что позволило расширить набор культур, а значит и способов зарабатывания денег, сделать сельхозпроизводство в хозяйствах стабильным.

В последние годы Александр Вениаминович вместе с партнера-

Дмитрий Николаевич Плишкин, начальник отдела продаж компании «Август»: «Не поднимается рука рядом с именем Александра Вениаминовича написать «сотрудник» или «коллега». Александр Вениаминович – это друг и учитель дела и жизни для многих и многих из нас, он безусловный профессиональный и человеческий авторитет «Августа», на которых держится любой коллектив. Душа компании и одновременно строгий старший товарищ во всем – от работы до рыбалки. Человек, который видел труд на земле всегда по-своему, в его подходах глубокое знание профессии всегда «пропускать» через любовь к земле и через души работающих на ней людей. Любимый специальный термин звучал по-живому, рядом с ним не было невозможного – была только искренняя вера в то, что Земля заслуживает полного, много и безграничного служения ей».

Наталья Валерьевна Зайцева, менеджер-технолог Курского представительства: «Я познакомилась с А. В. Агибаловым в 2002 году, когда пришла работать в «Август» после окончания Курской сельхозакадемии по специальности «Эко-



С сотрудниками на семинаре, 2012 год

ми выяснили в опытах, как ведут себя и на что способны микроэлементные добавки, ОМУ (органоминеральные удобрения), имеющиеся на рынке. Испытали оборудование, с помощью которого в хозяйстве можно готовить КАС 32 и другие жидкие азотные удобрения, а также машины для их внесения. Стали применять приемы точного земледелия – дифференцированного внесения удобрений и посева некоторых культур с варьированием нормы высева в зависимости от пестроты плодородия. Построили в ОАО «Гарант» современный семеноводческий завод с новой технологией протравливания...

Результаты своих опытов и многолетних наблюдений Александр Вениаминович обобщил в книге «80 ц/га зерна озимой пшеницы – реальность», которая вышла в 2019 году. Она адресована всем земледельцам и стала своего рода завещанием, наказом, как надо работать на земле.

Руководитель АО «Гарант» Михаил Васильевич Клыков как-то с трибуны притворно пожаловался: «Наш «Витаминчик» не дает расслабиться, постоянно придумывает что-то новое». А сам при этом задорно улыбался... Что ж, за этот постоянный поиск, неумность характера, неуспокоенность на достигнутом, неумение почивать на лаврах А. В. Агибалова все и любил. От механизаторов в хозяйствах до высоких чиновников.

Предоставим слово людям, с которыми в последние годы А. В. Агибалов общался чаще всего, практически каждый день.

номика и управление АПК». А на новом месте нужны были прежде всего агрономические знания. И работая с ним, организуя семинары и опыты, общаясь с практиками, я стала быстро осваивать эту тематику. Рядом с ним иначе и быть не могло – он заражал своей любовью к земле. И однажды он спросил: «А ты не хочешь поучиться агрономии?». И я пошла в магистратуру, закончила ее и... вскоре убедилась, что в повседневной работе с Агибаловым получаю знаний больше, чем в академии. Он сам был для всех нас академией.

Сейчас я уже отучилась в аспирантуре и готовлю диссертацию. Это все – благодаря А. В. Агибалову, сама бы я не решилась. И благодаря тому огромному объему знаний, который он в меня вложил. Только об одном сожалею: слишком мало благодарила его за все, что он для меня сделал – за переданные знания, поддержку, наставничество. От Александра Вениаминовича осталось много нереализованных проектов и задумок, теперь для нас дело чести их завершить».

Михаил Васильевич Боровой, ведущий менеджер группы по Центрально-Черноземному региону и Поволжью: «Для нас он был, в первую очередь, друг, учитель, наставник. Александр Вениаминович всегда был душой нашего коллектива, человеком, который вел за собой, постоянно был первым. Память о нем будет в наших сердцах вечно».

Редакция «Поля Августа»
Фото из архива редакции



На зимней конференции «Августа» в Курске, декабрь 2014 года



С М. В. Клыковым на Дне поля в ОАО «Гарант», 2016 год

Встречи

«Август-Алабуга» принимает высоких гостей



Беседа в цехе



Знакомство с продукцией предприятия



В.Л.Алин отвечает на вопросы



В работе – робот-палетобмотчик «Суклор»

10 июля министр здравоохранения Российской Федерации Михаил Мурашко и глава Федеральной налоговой службы Даниил Егоров посетили завод «Август-Алабуга», действующий на территории особой экономической зоны в Республике Татарстан.

В ходе визита гости пообщались с главой АО Фирма «Август» Александром Усковым и генеральным директором предприятия «Август-Алабуга» Владимиром Алиным, познакомились с историей завода, оценили уникальность данного проекта, посетили участки производства химических средств защиты растений и склады готовой продукции, а также ознакомились с ассортиментом выпускаемой продукции. В ходе экскурсии Владимир Алин рассказал гостям об особенностях используемых на предприятии технологических решений.

Михаил Мурашко остался под впечатлением от увиденного, отметив, что завод в полной мере соответствует статусу современного предприятия, оборудованного по последнему слову техники. «Степень автоматизации производственных процессов у вас, действительно, на очень высоком уровне», – подтвердил министр.

За первый год работы «Август-Алабуга» произвел более 10 млн л



Слева направо: А. М. Усков, М. А. Мурашко, Д. В. Егоров, В. Л. Алин

продукции, и, безусловно, объем выпуска будет расти год от года, поскольку проектная мощность производства составляет 50 млн л.

Глава компании Александр Усков рассказал также о текущих инвестиционных проектах «Августа», в частности, о строительстве завода по производству действующих веществ в Китае, который в значительной мере обеспечит сырьем предприятия компании в России и Беларуси.

В ходе беседы с гостями были также затронуты вопросы совер-

шенствования законодательства и налогообложения. Существующий закон, регулирующий оборот пестицидов в Российской Федерации, ограничивает возможности поставки продукции на экспорт.

Помимо федеральных чиновников, завод посетили и другие важные гости. Среди них министр здравоохранения Республики Татарстан Марат Садыков.

По материалам Службы по связям с общественностью АО Фирма «Август»

Семена и всходы в полной безопасности!

Хет-Трик®
имдаклоприд, 333 г/л +
дифеноконазол, 67 г/л +
тебуконазол, 17 г/л

avgust **30 лет** С нами расти легче. С нами растет страна www.avgust.com

Уникальный инсектицидно-фунгицидный протравитель семян зерновых культур для борьбы с вредителями и болезнями

Эффективный контроль основных болезней семян и всходов благодаря сочетанию двух фунгицидных компонентов с различной динамикой передвижения в растении.

Двойное фунгицидное действие – искореняющее и защитное.

Уничтожение хлебной жужелицы, злаковых мух, блошек и тлей за счет инсектицидного компонента.

Отличное сочетание цены и спектра решаемых проблем.

Отсутствие ретардантного действия на всходы культуры.

