

Поле Августа

Международная газета для земледельцев **Февраль 2015 №2 (136)**

С нами расти легче



Уважаемый читатель!

Практика каждый день подтверждает: чтобы на рынке выжить, а тем более преуспеть, надо не только предложить продукт, лучший по качеству и цене, но и обеспечить его всестороннее технологическое сопровождение, помочь клиенту получить от него все 100 % эффективности.

Именно так уже многие годы работает компания «Август», именно этим объясняется ее многолетнее лидерство на пестицидном рынке России и успешное продвижение на мировые рынки. Последние дни завершившегося 2014 года принесли долгожданную новость: получил государственную регистрацию первый «августовский» продукт в Бразилии – дефолиант на хлопчатник Авгурон Экстра, на подходе еще несколько препаратов (подробнее об этом см. на стр. 4).

2014-й стал очередным годом динамичного продвижения «Августа» в странах дальнего зарубежья, на сегодня компания уже ведет бизнес в Марокко, Сербии, Колумбии, Эквадоре, Боливии, Монголии. Увеличились и объемы продаж в странах бывшего СССР. Ну а на главном для «Августа» российском рынке продажи только собственных продуктов выросли на 17,2 %.

И будут расти дальше при любых рыночных потрясениях. Потому что профессионализм всегда будет востребован. А «августовская» команда технологов, по мнению многих экспертов, лучшая в России. Они есть в составе практически всех 50 представительств, это в большинстве своем высокие профессионалы, настоящие знатоки земледелия. В декабре 2014 года технологи «Августа» встретились на традиционном семинаре в Москве, обсудили итоги года – препараты, культуры, урожаи (читайте об этом на стр. 11)...

Технологи – главные герои нашей газеты, об их высоком искусстве мы пишем в каждом номере. А на снимке – менеджер-технолог Белгородского представительства Анатолий Лукьяненко и менеджер Олег Степанов на свекловичном поле.

Ваше «Поле Августа»

Доверьте поле технологу

Фото О. Сейфутдиновой



стр. 2-3

**Всех накормим!
Еще останется!**



стр. 6-7

**Хозяин
на своей земле**



стр. 8-9

**«KVINT» –
новые традиции**



стр. 9

**Гибриды
для Сибири**



стр. 10

**Яровая пшеница –
100 ц/га!**

Герой номера

Накормим страну **В сложное время**

А. В. Хабаров на фоне нового зерносклада

В 2015 году ООО «Агропромышленная компания «Рос-АгроАльянс» празднует свой десятилетний юбилей. За эти годы, объединив несколько хозяйств Данковского района Липецкой области, сельхозпредприятие стало одним из ведущих в регионе по производству зерна. В хозяйстве подобралась сильная, слаженная команда: директор Александр Николаевич Атаманюк, заместитель директора по производству Сергей Константинович Ковальчук, главный агроном Алексей Викторович Хабаров. Вот что А. В. Хабаров рассказал нашему корреспонденту о своей работе. В беседе принял участие менеджер-технолог представительства «Августа» в г. Грязи Василий Николаевич Кастюхин.

Алексей Викторович, расскажите для начала о себе.

Я местный, родился и вырос в городе Данков. После окончания школы отслужил два года в армии, затем учился очно в Воронежском аграрном университете на факультете агрохимии, приобрел специальность ученой агроном-эколог. После окончания вуза вернулся в родные края и, поработав совсем немного в «РусАгро», перешел в новую компанию – «Рос-АгроАльянс», которая тогда, в 2005 году, только создавалась. Так что 2015 год будет для меня юбилейным – 10 лет тружусь здесь. В начале работал агрономом по защите растений. Когда в 2006 году к нам начала поступать современная опрыскивающая техника, такая, как самоходный опрыскиватель «Challenger RoGator 1074», я, можно сказать, с апреля по август жил в полях, набирался опыта. После этого меня назначили главным агрономом, и по сей день работаю в этой должности в нашей крупной, динамично развивающейся компании.

На чем она специализируется?

На сегодняшний момент главным образом на производстве зерна. Общая площадь пашни – 37 тыс. га. В 2014 году мы выращивали озимую пшеницу на площади 3,5 тыс. га, ячмень – на 6,6, рапс – на 5,4, кукурузу на зерно – на 3, сою – на 4,8, подсолнечник – на 6,4 тыс. га. Стараемся в каждом из входящих в компанию хозяйств формировать крупные массивы культур, чтобы более детально, внимательно подходить к этим полям, рационально, организованно вести и сев, и уходные работы, и уборку, не гонять технику туда-сюда впустую. Хозяйство состоит из трех отделений, расстояние меж-

ду которыми около 70 км, и центральной базы в селе Яхонтово. Здесь у нас элеватор, который принимает 70 тыс. т зерна, и хлебоприемный пункт на 3 тыс. т.

С какими результатами завершили уборочную страду в прошедшем году?

Убирали урожай в основном собственными комбайнами «Джон Дир», у нас их 22. Год сложился для уборки очень хороший, дождей было мало. Озимая пшеница с 3,5 тыс. га на круг дала 48 ц/га, при этом все зерно третьего класса. Яровой ячмень порадовал, это продовольственный сорт Гонар Льговской опытно-селекционной станции. На круг собрали 53 ц/га, но были поля и по 70 ц/га. Урожайность рапса составила 21 ц/га, но с этой культурой нам еще нужно поработать, чтобы увеличить ее продуктивность. Зерна кукурузы получили 41 ц/га, потому что она попала под засуху, и сои из-за этого собрали только 12,5 ц/га, это вдвое меньше, чем в 2013 году. Подсолнечник дал 20 ц/га, примерно такого же урожайности у нас из года в год, возделываем его без удобрений, на остаточных количествах от предыдущих культур. Подсолнечник выращиваем либо по системе «Express Sun» от фирмы «Пионер», либо по системе «Clearfield». Таким образом очищаем самые засоренные поля от сорняков, обрабатывая посеги соответствующими гербицидами. Затем пропускаем их через пар и сеим озимую пшеницу. Но так как паров получалось много – 4 тыс. га, с 2014 года на 3 тыс. га начали возделывать кукурузу на зерно, в 2015 году площадь под ней увеличиваем на 1 тыс. га. Сеим ее по подсолнечнику, и неплохо получа-

ется, хотя есть небольшие проблемы с падалицей, но и с ней справляемся с помощью гербицидов.

За счет чего так «выстрелил» ячмень?

В 2013 году мы подготовили под посев озимой пшеницы 10 тыс. га, внесли сложные удобрения, но из-за непрекращающихся дождей смогли засеять только 3,5 тыс. га. Весной на полностью подготовленных к севу полях не потребовалось даже предпосевной культивации, ячмень посеяли в оптимальные сроки, а сохраненная в почве осенняя влага сработала на урожай. Кроме того, на результат повлияла фунгицидная обработка Ракурсом. Когда многие хозяйства уже убирали ячмень, у нас он еще стоял зеленый, защищенные флаговый и подфлаговый листья позволили сформировать крупное зерно – масса 1000 зерен превышала 50 г. Ну и, конечно, потенциал сорта в полной мере проявился. Вот из всего этого и сложилась такая урожайность.

То есть, 2014 годом вы вполне довольны?

Да, и сложившиеся цены на нашу продукцию вполне устраивают. Пшеницу и кукурузу мы пока не продаем, подсолнечник реализовали по 18 руб/кг, и, думаю, это нормальная цена. Ячмень продали сразу после уборки в среднем по 5 руб/кг, ну никто же не знал, что уже в ноябре цена на него поднимется до 8 руб/кг.

Расскажите о сортах и гибридах ваших культур.

Сорта озимой пшеницы у нас разные, но преобладают немчиновские – Московская 56 и Московская 39, созданные Багратом Исаменовичем Сандухадзе, они дают основной урожай, отличный по качеству. Получаем продовольственное зерно третьего класса. Завозим и другие сорта, например, из Беларуси, такие, как Сюита, Конвейер и Ода. Они себя неплохо показывают по урожайности, посмотрим, как они нынче переживут. Мы ежегодно проводим сортообновление, закупаем понемногу элитных семян озимой пшеницы и ячменя и размножаем.

Посевной материал рапса напрямую закупаем в Беларуси, работаем непосредственно с Ядвигой Эдвардовной Пиллюк (*прим. ред.: заведующая лабораторией селекции и технологии возделывания крестоцветных культур ННЦ по земледелию НАН Беларуси*). Никаких отрицательных нюансов в работе с ней нет, семена всегда качественные, протравленные, их вовремя поставляют. Весь массив рапса засеваем сортом Неман, он безэруковый, скороспелый, низкорослый, маслячность семян – более 40%. Это один из наиболее засухоустойчивых сортов ярового рапса. С 2015 года понемногу будем вводить еще гибриды рапса, которые выращиваются по системе «Clearfield» – надо подчищать поля от крестоцветных сорняков, в частности, от сурепки.

И по сое мы сотрудничаем с белорусскими учеными. Выращиваем сорта Ясельда, Оресса (это новый сорт, он в Госреестре селекционных достижений РФ с 2014 года), также сеяли сорта Белгородской ГСХА им. В. Я. Горина Белгородская 6 и Белгородская 7, они не-

плохо себя показывают. И дальше будем названными сортами заниматься. В этом году мы обеспечены своими семенами на 3,6 тыс. га, и это радует, потому что покупать их невыгодно – они очень дорогие. Посевные площади сои планируем поддерживать на уровне 3,5–4 тыс. га, все-таки это рентабельная культура.

По подсолнечнику и кукурузе большой разброс гибридов, поэтому закладываем много опытов. В 2014 году мы испытали около 30 гибридов кукурузы большинства компаний, присутствующих на российском рынке. Это и «линейка» краснодарских гибридов Ладожский, которые создал российский селекционер Михаил Васильевич Чумаков, и продукция фирм «Пионер», «Сингента», «Майсадур» и других. В прошедшем году, кстати, российские гибриды не отставали от зарубежных, той же «Сингенты», и по урожайности на том же уровне были, и по влагоотдаче. Так что есть у них перспектива, да и надо поддерживать российских селекционеров. Поэтому на 2015 год мы закупаем гибрид Ладожский.

Гибриды подсолнечника также каждый год испытываем, смотрим, как реагируют на те или иные погодные условия, какую урожайность показывают. Но вот тут немного другая картина – все гибриды у нас зарубежной селекции.

Расскажите о технике, которую вы используете.

Вся она – от обработки почвы до уборки урожая – импортная. Так, обработку почвы (она у нас минимальная) ведем дисковыми боронами «Сэлфорд», культиваторами «Лемкен», которые агрегируем с мощными высокопроизводительными тракторами «Челленджер», «Джон Дир», «Бюлер». Подте культуры, под которые необходимо, – кукурузу, сою, проводим глубокое рыление орудиями «Сэлфорд» или «Греггар Бессон» на глубину 40 см и более. Зерновые сеим посевными комплексами «Хорш Пронто», пропашные – «Ведерштат» и ТСМ. Для химпрополки, фунгицидных обработок и листовых подкормок используем самоходные опрыскиватели «Challenger RoGator 1074», которые и перемещаются очень быстро – транспортная скорость до 50 км/ч. При хороших погод-

ных условиях суточная выработка (а у нас механизаторы работают в две смены) может доходить до 1,2 тыс. га на один агрегат. Но погода не всегда оптимальная – может и жарко быть, когда температура превышает 20 °С, в этом случае работаем по ночам, с шести вечера до пяти утра, при этом выработка до 500 га.

Надо отметить еще и то, что у этого опрыскивателя три форсункодержателя, поэтому в зависимости от погоды и температуры можно варьировать расход рабочей жидкости и размер капель. А перестановка форсунок на другой режим занимает всего две-три минуты. К тому же этот агрегат автоматически заправляется водой. В течение четырех-пяти минут в него заливается 4 тыс. л. Таких опрыскивателей у нас пять, и мы без проблем вовремя справляемся со всеми уходными работами.

Опрыскиватели у вас, наверное, с GPS?

А у нас вся техника с подруливающими устройствами и с GPS, для того чтобы снять напряжение в работе механизаторов. Чтобы у них меньше уставали глаза, не ослаблялось внимание. Тогда они и проходят правильно «отбивают», и все рядки у них как по струночке посеяны, и это касается не только технических культур, но и всех остальных.

Судя по тому, как выглядит ваш элеватор, он недавно введен в эксплуатацию?

В 2010 году. Объем его хранения 70 тыс. т зерна, он полностью отвечает современным требованиям, все производственные процессы в нем автоматизированы и компьютеризированы, операторы дистанционно управляют и контролируют работу механизмов. Пробы отбираются автоматически, это исключает влияние человеческого фактора. У нас есть своя лаборатория по определению качества зерна. Так как зернохранилище силосного типа, это позволяет за счет встроенной системы аэрации длительное время хранить зерно, а при изменении его температуры не перемещать из емкости в емкость.

На элеваторе расположены две сушилки, плюс в 2014 году в одном из отделений построили еще одну новую белорусскую сушилку фир-



А. В. Хабаров и В. Н. Кастюхин

Срочно в номер!

Бразильский прорыв

11 декабря 2014 года в Бразилии произошло долгожданное событие – после шестилетнего регистрационного процесса компания «Август» получила свидетельство о регистрации на свой первый в этой стране продукт – дефолиант на хлопчатник Авгурон Экстра.

Как сообщил редакции менеджер отдела продаж по странам дальнего зарубежья Иван Сопов, хлопчатник в Бразилии является одной из основных сельскохозяйственных культур, ежегодное производство хлопка-сырца составляет около 5 млн т. По Авгурону Экстра на бразильском рынке у «Августа» мало конкурентов, в то же время он достаточно востребован, поэтому компания уже планирует первые мероприятия

по его реализации в этой стране. В начавшемся году ожидаются первые пробные закупки этого дефолианта, первые технологические испытания на фермерских полях и организация коммерческих поставок.

Как отметил И. Сопов, специфика регистрации ХСЗР в Бразилии такова, что для регистрации готового продукта прежде необходимо получить, причем в порядке официальной очереди, в тех же

органах такие же свидетельства на компоненты продукта – технические действующие вещества. И если Авгурон Экстра (в состав которого входят диурон и тидиазурон) уже прошел этот путь, то помимо него «Августом» получены еще три свидетельства на технические д. в.

И в наступившем году, согласно этой официальной очередности, можно рассчитывать на получение регистрационных свидетельств на новые пестициды на основе зарегистрированных технических д. в. Среди них – тебуконазол, лямбда-цигалотрин, имазетапир...

«Поле Августа»

Слово партнерам

Рассчитываем на «Август»



На стенде «ЮгАгроХима» на выставке. Справа налево: И. А. Чернявский, Ю. Г. Нечаев и один из учредителей компании И. Л. Шишов

В номере 1/2015 наша газета рассказала о крупнейшем событии российского аграрного 2014 года – международной выставке «ЮГАГРО» в Краснодаре, прошедшей в конце ноября. За более чем 20 лет своего существования она зарекомендовала себя как эффективная площадка для продуктивного диалога между сельхозпроизводителями всей страны и представителями власти и бизнеса. Обсуждение путей развития производства, расширения взаимовыгодного партнерства продолжалось во все дни работы «ЮГАГРО» в каждом разговоре, каждой встрече. Приведем несколько коротких интервью партнеров компании «Август».

Директор ООО НПО «ЮгАгроХим» (г. Краснодар) Юрий Германович Нечаев: «Мы работаем на рынке ХСЗР, семян и микроудобрений Краснодарского края уже около 15 лет. В нашу группу компаний входят пять предприятий, которые дополняют друг друга. Есть и научно-производственное подразделение, где выращивают и осуществляют дальнейшую доработку семян подсолнечника и кукурузы, но этим мы только начинаем заниматься. У нас есть контракты с сербскими, молдавскими поставщиками семян, и мы, и они очень заинтересованы в сотрудничестве, так как хотим более серьезно развивать это направление деятельности. Среди наших крупных партнеров – «Агрохолдинг «Каневской», компания «Успенский Агропромсоюз» и многие другие. А о сотрудничестве с «Августом» расскажет директор Торгового дома «ЮгАгроХим» Игорь Анатольевич Чернявский.

И. А. Чернявский: «Реализацией «августовских» препаратов мы

занимаемся более семи лет. У компании очень большая продуктовая «линейка», из которой есть что выбрать, каждый год появляется много новых средств защиты растений, и самое главное, что они все эффективно работают.

Если наши клиенты-производители используют в больших объемах продукцию «Августа», то мы просим компанию закрепить за хозяйством специалиста, который курирует все вопросы, связанные с технологическим сопровождением. Опыт в Ейском районе, не очень благоприятном для ведения сельского хозяйства, показал, что такая практика эффективна, результаты там получили хорошие, клиенты были довольны.

Если же объемы небольшие, то мы помогаем сами, у нас для этого есть своя агрономическая служба, но обычно каких-то трений с хозяйствами не возникает, препараты работают, нареканий нет. А главное – мы всегда уверены, что можем в любой ситуации

рассчитывать на технологов «Августа».

Такой же принцип работы у нас и по реализации семян. На Кубани 2014 год сложился удачно для тех предприятий, с которыми мы сотрудничаем. Те, кто выращивают кукурузу, получали до 100 ц/га в сухом зерне. Хорошие результаты показали сорта местной селекции. В одном из хозяйств сорт Краснодарский 382 дал до 80 ц/га. Востребованы Краснодарский 425, Краснодарский 291 и многие другие сорта с ФАО от 200 и далее. Надо отметить, что наши сорта более пластичны. Ну а разница в ценах на семена импортных и отечественных гибридов очень существенна. Отличный урожай дал гибрид подсолнечника французской селекции Фушия КЛ – 47 ц/га, мы сами были сильно удивлены.

Если говорить о средствах защиты растений, то многие препараты «Августа» пользуются большим спросом. Все граминциды

на зерновые под маркой «Ластик» хорошо работают по злакам – Ластик 100, Ластик Экстра и Ластик Топ. Востребована Балерина. Многие говорят о том, что она ничем не уступает Приме, а экономически выгоднее. Руководитель одного из крупнейших холдингов Усть-Лабинского района буквально неделю назад заявил, что будет приобретать этот гербицид в больших объемах, потому что увидел потрясающий результат его работы. Пользуются повышенным спросом и бинарные комплекты. Хорошо себя показал в наших условиях гербицид Бомба. Для некоторых хозяйств он немного дорог, но экономическая выгода от его применения есть, затраты окупаются, так как сохраненный урожай выше. По-прежнему очень востребован гербицид Торнадо 500. В сегменте инсектицидов лидируют препараты Брейк и Борей. В 2014 году «Август» выпустил два новых фунгицидных препарата Спирит и Ракурс, надеемся, что в сезоне-2015 хозяйства по достоинству оценят их. Мы занимаемся реализацией продукции нескольких мировых производителей ХСЗР, и «Август» занимает в их ряду достойное место.

Директор Опытной научной станции по сахарной свекле (Невский район Минской области, Республика Беларусь) Иосиф Станиславович Татур: «Наша делегация на «ЮГАГРО» впервые, приняла участие в выставке посоветовали наши польские партнеры. Было очень интересно поехать в незнакомый для нас южный регион. Основная цель поездки – налаживание сотрудничества в сфере возделывания сахарной свеклы. Мы также поставляем на российский рынок семена зерновых культур.

В 2014 году передали на сортоиспытание в Российской Федерации два наших гибрида сахарной свеклы – Белпол и Полибел. Они созданы совместно с польскими партнерами. Мы решили испытать новые белорусские сорта в российских условиях и благодарны компаниям, которые помогают нам в этом. Недавно мы получили первые данные из Россошанского, Новохоперского и Верхнехавского районов Воронежской области, и результаты оказались на уровне ведущих мировых фирм, которые сегодня работают на российском рынке, при этом стоимость наших семян значительно ниже.

Мы постепенно пытаемся восстановить отечественное производство семян сахарной свеклы. Пусть оно пока покрывает лишь 5 % потребности, но мы ставим задачу увеличить этот показатель до 15 - 20 %.

В 2013 году у нашей опытной станции был юбилей – 80 лет. Мы провели праздник для свекловодов, на который приехали наши коллеги из России, Украины, Польши и Германии. Очень приятно, что люди откликнулись на наше приглашение, и встреча прошла очень тепло. Мы показали, что у нас есть хорошая материальная база, серьезный селекционно-тепличный комплекс, парк современной техники. Мы приобрели сеялку «Моносем», у нас есть комбайн фирмы «Винтерштайгер» и др. Сегодня мы «замахнулись» на дражирование семян, запустили линию для селекционно-производственных испытаний и постоянно ее совершенствуем.

Сейчас готовим к вводу лабораторию по биотехнологиям и фитопатологии, закупили для этого новейшее оборудование и расходные материалы.

В наше время нельзя успешно заниматься наукой без постоянного обновления и кооперации. Расширение научной базы невозможно без тесных контактов с другими исследовательскими центрами, и на «ЮГАГРО» мы нашли потенциальных партнеров».

Генеральный директор агрофирмы «Раздолье» Котовского района Волгоградской области Ирина Михайловна Боровая: «Мы в основном выращиваем зерновые культуры: пшеницу, рожь, ячмень, овес, есть также посеы подсолнечника и нута. Давно сотрудничаем с фирмой «Август». В частности, в большом объеме применяем Торнадо 500, фунгицидные протравители и инсектицидный – Табу, другие препараты.

Компания не только предоставляет нам средства защиты растений, но и сопровождает практически весь технологический процесс выращивания сельхозкультур. Мы очень часто обращаемся за помощью и всегда ее получаем. К нам регулярно приезжают специалисты «Августа», и мы вместе оперативно решаем возникающие на полях проблемы, а их, к сожалению, еще немало.

Котовский район находится на границе с Саратовской областью, здесь довольно бедные почвы, и большой недостаток влаги для выращивания большинства культур. В прошлом году наш и два соседних района охватила сильная весенне-летняя засуха.

Из-за нехватки рабочей силы видим свое спасение в технологии No-till и постепенно ее осваиваем. Ну а заниматься прямым посевом стали после того, как в 2012 году побывали в Аргентине. Посмотрели все на месте и узнали себя много нового. Поначалу к нашему опыту земледельцы в районе относились по-разному: кто-то с оптимизмом, кто-то настороженно, а кто-то до сих пор враждебно. Многие предрекали, что у нас ничего не получится. Тем не менее, мы собрали самые высокие в нашем районе урожаи овса, ячменя, подсолнечника и нута. У нас уже около 80 % посевов возделывается по нулевой технологии.

Переживаем за судьбу урожая-2015. Август и сентябрь 2014 года выдался очень засушливыми, и мы не получили нормальных всходов озимых. Сейчас это основная проблема. Ситуация в Ростовской области, да и в Краснодарском крае, тоже не лучше, но тут есть хоть какие-то всходы, а у нас их пока нет (*беседа состоялась 27 ноября 2014 года – прим. ред.*). Что будет весной – неизвестно. На всякий случай закупим семена яровых для возможно ранневесеннего посева. Ну а в долгосрочном плане – надеемся, что нам поможет No-till, так как не надо будет тратить силы и время на обработку почвы. Нам надо быстро сеять, чтобы всходы могли «попасть» в те осадки, которые будут, а стерня влагу задержит. Несмотря на все невзгоды, в будущее смотрим с оптимизмом!».

**Беседовали
Людмила МАКАРОВА
и Игорь ТИМЧЕНКО
Фото Ю. Усачева**

Подъем

Семимильными шагами вперед

ООО «АгроХимСервис» более 10 лет является одним из крупнейших поставщиков средств защиты растений в Алтайском крае. Так как с самого начала своего становления компания сделала ставку на сотрудничество с фирмой «Август», ее позиции на рынке ХСЗР достаточно быстро укрепились. Сейчас «АгроХимСервис» – пример честного и успешного ведения бизнеса. О деятельности компании рассказывают ее учредители Анатолий ВЫТОПТОВ и Алексей ИЛЬИН.



А. В. Вытопов

А. В. Вытопов: Наша с Алексеем идея о создании собственной фирмы не была спонтанной. До этого мы года три проработали в аналогичной компании, которая поначалу реализовывала стимуляторы роста, протравители семян, а затем и гербициды. Но по ряду причин мы решили создать свою фирму, которую зарегистрировали в феврале 2003 года. Уже в конце марта по нашей инициативе мы встретились с ведущим менеджером «Августа» по Восточно-Сибирскому региону Михаилом Даниловым (ныне – директор фирмы «Август» по маркетингу и продажам – прим. ред.). Так что первый наш поставщик, и на сегодняшний день основной, – это компания «Август». В нас поверили, и мы это доверие оправдываем – за 11 лет продаж «августовской» продукции мы существенно выросли в объемах реализации.

Поначалу все было непросто. На тот момент нас было всего трое – я, Алексей и бухгалтер фирмы. Так что все делали сами: находили клиентов, заключали договоры, консультировали, принимали препараты, доставленные из Новосибирского представительства, сами их разгружали, развозили на своих «Жигулях»... Только в 2005 году наняли менеджеров, и одним из первых был нынешний глава представительства «Августа» на Алтае Сергей Капустин. Сейчас у нас в штате уже 34 человека.

Для хранения препаратов мы выкупили склады, которые требовали капитального ремонта, переоборудовали их, утеплили, облагородили территорию. И теперь мы можем разместить здесь до 600 т продукции, хранить ее и в зимнее время, так как поддерживаем в складских помещениях температуру около + 10 °С. Есть склад для горючих веществ, которые относятся к особо опасным. Также у нас есть подъездные железнодорожные пути, поэтому нет проблем с поставками препаратов в контейнерах и вагонах.

Конечно, наш главный поставщик – «Август», но мы сотрудничаем и с ведущими мировыми компаниями – «Дюпон», БАСФ, «Байер». И все же основной ассортимент составляет «августовская» продукция, соответственно, он меняется с расширением продуктовой «линейки» компании.

А. В. Ильин: Из «августовских» протравителей наиболее востре-

бованы Виал ТрасТ, Виал Трио, Витарос, Бункер, ТМТД ВСК. Особой популярностью стал пользоваться Табу. Его применяют не только для обработки посевного материала подсолнечника, льна масличного и рапса, многие стали протравливать им семена зерновых. Табу нередко используют для обработки гибридных семян, приобретенных уже протравленными фунгицидным препаратом.

Среди гербицидов лидируют, конечно, смесевые препараты – Балерина Микс, Бомба Микс, Зерномакс супер и другие, а также противозлаковые Ластик 100, Ластик экстра и Ластик Топ. Очень хорошие отзывы о Граминионе, которым защищают от злаковых сорняков подсолнечник. Востребована и Мортира. Распробовали и оценили бинарные комплекты, и не только гербицидные – на горохе в прошлом сезоне применяли инсектицидные – Сирокко Дуо и Сирокко Трио. В связи с тем, что агрономы большинства хозяйств понимают важность борьбы с корнеотпрысковыми сорняками как в парах, так и при предпосевной обработке полей, естественно, хитом продаж остается Торнадо 500.

Так как на предыдущей работе у нас был опыт оказания услуг по протравливанию семян и обработке посевов по вегетации, то и в новой компании мы решили оказывать такие же услуги и создали для этого фирму «АгроХимАльянс». Сейчас у нас 10 протравливателей ПК-20 «Супер», в сезон мы обрабатываем от 20 до 25 тыс. т семян. Для работы на посевах во время вегетации мы используем щелевые опрыскивающие установки на базе «УАЗ Патриот», полностью оборудованные навигацией. На них также установлены автоматические регуляторы расхода жидкости, тем самым мы максимально снижаем влияние человеческого фактора. Если раньше на таких опрыскивателях работали два человека – водитель и оператор, который контролировал вылив рабочей жидкости через форсунки, ее расход, прямолинейность движения и другие параметры, то теперь мы практически все автоматизировали, с опрыскиванием справляется один человек. Таких установок у нас восемь, в 2014 году ими обработали 54 тыс. га.

Наши основные заказчики – те хозяйства, у которых есть труд-

ности с внесением ХСЗР: у кого-то нет опрыскивателей, у кого-то они есть, но очень большой объем площадей, и они не успевают. У нас есть постоянные партнеры, с которыми мы давно работаем, они заранее подают нам заявки, и мы планируем на них определенные объемы. Некоторые даже в заявках указывают, что им нужен наш определенный работник, например, Владимир Глебович Шахов. Потому что он знает поля, где заправляться, где отдохнуть, ну и просто человек понравился...

По качеству обработок претензий не возникает, потому что мы беремся только за то, что в состоянии выполнить качественно – это опрыскивание посевов зерновых на ранних стадиях развития сорных растений и культур гербицидами, предпосевная обработка полей с нормой расхода рабочего раствора 20 л/га. А вот внесении фунгицидов с расходом рабочей жидкости 200 - 250 л/га мы не занимаемся. Как иногда и опрыскиванием гороха, льна масличного, при котором используются сложные баковые смеси, требующие достаточного количества воды. Нет проблем и с малообъемным применением глифосатсодержащих гербицидов, у нас даже был опыт внесения 5 л/га рабочего раствора, и эффект получился отличный.

Что касается протравливания семян, то раньше мы делали это с помощью ПС-10, а в 2005 году произошла их естественная замена. Тогда компания «Август» начала сотрудничать с украинской фирмой «Львовагрошапроект», и нам предложили на пробу протравочную машину ПК-20 «Супер». И первый же опыт ее применения показал, что это достаточно надежная машина. Можно сказать, что нас сама жизнь заставила потихоньку заменять старую технику. К сожалению, в последнее время стали возникать проблемы с запчастями, но мы нашли из этого выход. Кроме того, с помощью наших специалистов мы стали модернизировать ПК-20, чтобы уйти от ручной регулировки дозаторов, теперь все это делается автоматически. Сейчас у нас уже три таких машины, где исключен человеческий фактор. Это облегчает работу оператора, обеспечивается более качественное протравливание: положено за час обработать 10 т се-

мян 10 л раствора – так это и выдерживается.

В первую очередь и по льготной цене мы оказываем услуги тем хозяйствам, которые приобретают продукты фирмы «Август». Но бывает и так, что мы протравливаем семена или обрабатываем посеянные препаратами, имеющимися в хозяйствах. Но если при использовании «августовской» продукции, в эффективности и качестве которой мы уверены, мы берем на себя ответственность за результат, то в варианте с препаратами других фирм за их выбор и эффект от применения отвечает агрономическая служба сельхозпредприятия.

Все работы по оказанию услуг у нас контролируют два человека: Андрей Мирошниченко, на нем организационная и химическая части, и Владимир Плесовских – на нем инженерная часть.

Самое интересное: каждый год думаем, что прежних объемов уже не наберем. Но, тем не менее, уже 15 лет, как только зазеленеет травка, как только появятся луговой мотылек или саранча, все возвращается на круги своя, и в сезон здесь бывает довольно-таки жарко, наши телефоны разрываются...

Но мы занимаемся не только реализацией ХСЗР и оказанием услуг. С 2011 года мы ведем еще и сельхозпроизводство – в ЗАО ПР «Тимирязевский» Мамонтовского района, которое возглавил Игорь Андронов. На площади 11,5 тыс. га выращиваем подсолнечник, лен масличный, рапс, ячмень, пшеницу, овес, горчицу, кукурузу на зерно, гречиху. Хозяйство расположено в Приобской лесостепи, там маломощные черноземы, есть солонцы, а осадков в среднем выпадает около 350 мм в год. Поэтому большую часть культур сеем по «нулю». Для этого используем две четырехметровые сеялки фирмы

нечника, гибридов и сортов рапса, а также различных схем защиты культур, чтобы у наших партнеров была возможность определиться со всеми необходимыми факторами успешного растениеводства.

В принципе мы взяли бывший советский колхоз со всеми его структурными подразделениями, со старой техникой... и со старым отношением людей к труду, прежними наработками. Конечно, все новое, что мы внедряли, сначала было принято скептически. Естественно, когда старики впервые увидели, как мы по непаханому сеяли, многие сказали, что во времена главенствования райкомов и парткомов нас уже давным-давно за такое отношение к земле сильно наказали бы и сослали... из Сибири в Сибирь.

Сейчас уже и агроном, и руководство понимают, что действительно чудеса какие-то получаются. На сегодняшний день урожай пшеницы в хозяйстве (а это наша основная культура) в два раза выше, чем у соседей и в среднем по району, соответственно 24 ц/га и 7 - 10 ц/га. Конечно, и по затратам разница существенная.

Активное участие во внедрении прямого посева принимает наш компаньон и давний партнер – Павел Бейфорт. Опираясь на опыт своих хозяйств, где эта технология используется с 2008 года и нарабатан неплохой опыт в условиях Алтайского края, он реально сдвинул это дело с мертвой точки, и теперь вопросов возникает намного меньше, чем на первоначальном этапе.

В своем хозяйстве мы в «наследство» получили и животноводство, поэтому сейчас ведем перевооружение не только в растениеводстве. Ремонтируем скотные дворы, построили два новых помещения для содержания молодняка, поставили современное молочное оборудование фирмы «Делаваль».

Многое пришлось менять в хозяйстве, в том числе и отношение



А. В. Ильин

«Semeato» TDNG-420 и посевные комплексы компании «Amazone» «Condor» и EDX-9000 для сева подсолнечника и кукурузы.

Свое сельхозпредприятие мы планировали развивать таким образом, чтобы там применялись самые новые технологии. Мы являемся участниками международного проекта, в котором принимают участие три хозяйства, расположенные с запада на восток края. В рамках этого проекта изучаются различные технологии выращивания зерновых культур, разные способы обработки почвы, севообороты, техника. Кроме того, мы ежегодно ведем испытания гибридов кукурузы и подсол-

к труду, остается ряд нерешенных вопросов, но все это – дело времени. Сейчас у нас уже четко отлажена работа по реализации препаратов, по оказанию услуг, значит, и в сельхозпроизводстве все как следует наладим. Мы в этом уверены.

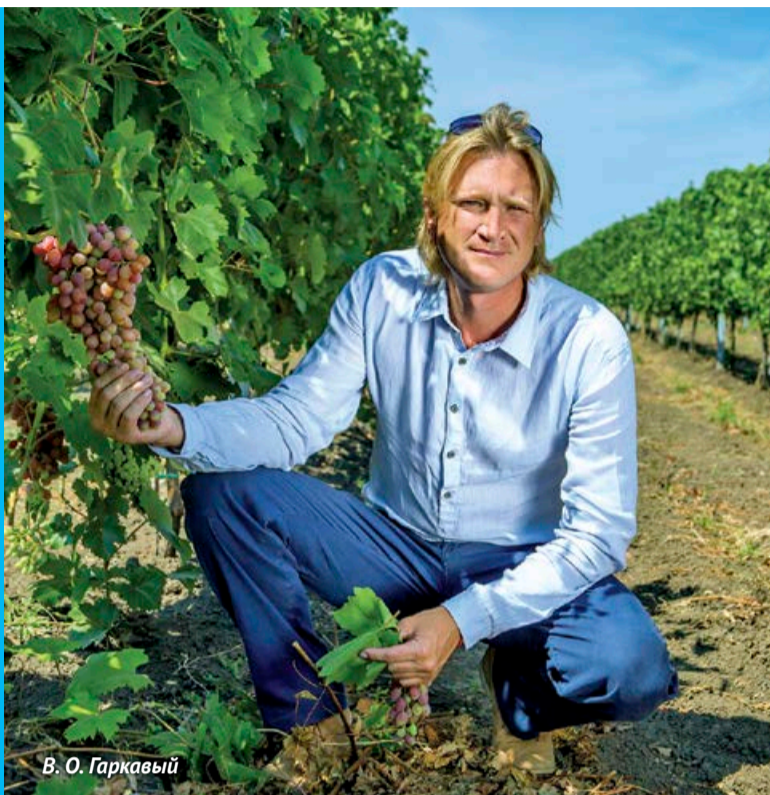
Записала Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Контактная информация

Анатолий Васильевич
ВЫТОПТОВ
Алексей Владимирович ИЛЬИН
Тел.: (3852) 63-78-91, 63-92-78

Технологии Приднестровья

Что может быть романтичнее виноградарства? При этом виноград – технологически крайне сложная культура. Для подъема на винодельческий Олимп нужно приложить немало труда, знаний, ответственности и... вдохновения. Именно такой подход к делу и отличает тех, кто трудится в одном из самых «продвинутых» предприятий постсоветского пространства – Тираспольском винно-коньячном заводе «KVINT». Об особенностях виноградарства на землях предприятия рассказывает заместитель директора по АПК Вячеслав Олегович ГАРКАВЫЙ.



В. О. Гаркавый

«KVINT» – старинное предприятие, основанное в XIX столетии. Еще в 1897 году здесь начали делать водку. В советские времена местные производители коньяка больше занимались «вторичкой», то есть розливом и выдержкой вин и коньяков.

После драматических событий в Молдове в начале 1990-х годов в «KVINT» начали задумываться о создании собственной сырьевой базы, чтобы быть независимыми от внешних поставщиков. Вначале возле села Дойбаны Дубоссарского района посадили коллекцию сортов из разных стран (более 50), чтобы изучить их и выбрать наиболее подходящие именно для местных условий.

Сейчас у нас более 20 сортов виноградной лозы. Основные – это Фетяска нягра, Фетяска белая, Одесский черный и др. Есть и колоритные местные сорта. Например, Жемчуг зала – это исчезнувший из нашего региона сорт, на просторах бывшего СССР его практически больше нигде нет. Но он интересный, пытаемся его восстановить, пока только для себя.

Из коньячных сортов очень хорошо в нашей зоне проявил себя украинский Первенец Магарача, который выдерживает морозы до минус 35 °С. Для нас этот показатель очень важен, ведь сейчас около 40 % виноградников мы вынуждены на зиму укрывать (практически закапывать в землю). Это очень непросто технологически и ощутимо сказывается на себестоимости.

Обратили мы внимание и на немецкие сорта – плодотворно сотрудничаем с институтами во Фрайбурге и Гайзенхайме, работаем с их клонами и сортами, устойчивыми к основным заболеваниям лозы в нашей зоне – милдью и серой гнили. Так, Солярис, Монарх и др. обладают повышенной зимостойкостью и устойчивостью к указанным болезням, что позволяет экономить на фунгицидах. Есть и французские сорта Уни Блан, Коломбар и Фоль Бланш, саженцы которых мы приобрели во Франции. Самостоятельно посадочный материал готовим только сорта Бианко, все остальные саженцы закупаем в Германии и других странах.

Сейчас в «KVINT» 2 тыс. га виноградников. Они расположены в Дубоссарском (1,5 тыс. га) и Каменском (500 га) районах Приднестровья. Каменский район у нас больше ориентирован на производство высококачественных белых вин. Там есть лишь один красный сорт винограда – Пино нуар. Этот район находится в так называемой Рашковской зоне, климатические условия которой напоминают зону рек Рейн и Мозель в Германии – там известняковые почвы, скальные грунты. Это уникальный субстрат, на котором вина получаются очень насыщенными, минеральными. За них мы получили не одну награду на международных конкурсах в Лондоне, Брюсселе и т.д.

Для производства вин и коньяков мы закупили ультрасо-

временное и энергоэкономичное оборудование, которое максимально механизировано и компьютеризировано. В селе Дойбаны осуществляют выращивание, сбор винограда и его переработку до винного материала. В цехах установлено новейшее итальянское оборудование «Della Toffola» – две линии производительностью до 15 т виноматериала в час каждая. Вино зреет в емкостях общим объемом 60 тыс. л. В связи с расширением площадей под виноградниками идет строительство еще одного аналогичного цеха, после чего объем производства вина возрастет в 1,5 раза. В цехе коньячных спиртов установлены перегонные кубы арманьячного и шарантского типа французских фирм «Chalvignac» и «Alambic charentais». В сезоне 2013 года здесь получили 130 тыс. л коньячного спирта в пересчете на 100%-ный спирт. На заводе в г. Тирасполь в основном производится выдержка коньяка. Бочки для этого привезены из Франции и изготовлены из лимузенского дуба. В «KVINT» действует научно-исследовательская лаборатория, которая также оснащена по последнему слову техники. В ней мы анализируем показатели сырья и продукции.

Качество нашей продукции подтверждено многочисленными сертификатами. Начиная с 2000 года «KVINT» работает по международной системе менеджмента качества ISO:9001 (BVQI). Кроме того, мы – одно из немногих на всей

территории бывшего СССР предприятий, имеющих сертификат кошерности. Это открывает нам новые интересные рынки. В ближайшей перспективе мы планируем выпускать и небольшой объем органической продукции.

Технология ухода за виноградниками для каждого участка у нас своя. Высаживаем лозу посадочной машиной «Wagner» с помощью системы GPS-навигации. Это значительно увеличивает производительность и качество посадки, позволяет оставлять у саженцев более длинные корни – а это лучшая приживаемость. В год посадки устанавливаем итальянские стальные шпалеры для максимальной механизации процессов. А их много, например, чеканку (обрезку лозы) мы осуществляем раз в десять дней, в зависимости от сорта и погодных условий, три - четыре раза проводим дефолиацию.

Урожай начинаем собирать на второй - третий год после посадки. Он разный в зависимости от назначения участка. Для топовых вин урожайность ограничиваем, то есть сперва проводим «зеленую» уборку, рассчитывая, сколько оставить гроздей на куст, далее внимательно следим за созреванием ягод, и, когда они достигают нужной спелости, убираем во второй раз. Обычно эта вторая расчетная урожайность должна быть не более 50 ц/га. Мы планируем расширять линейку топовых вин, подбираем для них сорта, тщательно соблюдаем технологию ухода за такими виноградниками. А для коньячных и столовых сортов урожайность практически не ограничена – собираем от 150 до 300 ц/га.

Система защиты растений также зависит от назначения массива винограда. На топовых винных сортах мы в 2014 году провели шесть - восемь обработок, а в неэпифитотийные годы можем обойтись тремя - четырьмя. Второй год мы страдаем от сложных погодных условий (чередование засушливых периодов с дождями, теплая зима и холодная весна), что сильно сказывается на системе защиты. Иногда тот или иной препарат не работает, начинаем выяснять почему... И оказывается, что он свою работу все-таки сделал, но инфекционный фон был настолько высоким, что обработок не было достаточно.

В сезоне 2014 года на участке сорта Совиньон Блан мы заложили опыт с новыми фунгицидами Раккурс и Спирит производства компании «Август». Этот сорт во всем

мире носит звание «короля белых вин», уже второй раз за вино из него мы получаем международные награды. Оценивая работу «августовских» препаратов, мы остались довольны ими, эффективность стабильно высокая, но все же планируем продолжить их испытания и в 2015 году на других сортах винограда, чтобы сделать более детальные выводы. Из «августовской» линейки планируем использовать также уже многократно проверенные фунгициды Колосаль, Метаксил и Ордан, инсектицид Борей.

Я давно знаю компанию «Август», часто вижу ее представитель на различных выставках. Но ее продукцию мы решились применить впервые, так как с осторожностью относимся к новым препаратам. Ведь виноград – многолетняя культура и не терпит поспешных решений. Недолгий опыт мало что может показать. Поэтому мы с интересом будем испытывать «августовскую» продукцию и в текущем году. С интересом, потому что цена препаратов компании для нас достаточно привлекательна по сравнению с нашими основными поставщиками – мировыми лидерами по производству ХСЗР. Курирует эти испытания заместитель директора ООО «Агриматко-сервис» (нашего поставщика препаратов) Олег Николаевич Тимофеев...

А сам я пришел работать на «KVINT» в 2009 году из винодельческого производства под Одессой. В Одессе я родился и вырос, закончил сельхозинститут по специальности виноградарь, винодел, затем аспирантуру в Институте виноградарства и виноделия имени В. Е. Таирова. Позднее прошел обучение питомниководству во Франции, в городе Кисак под Монпелье, на фирме «Maison Gendre». И вот шесть лет назад получил приглашение от «KVINT» и согласился, так как увидел простор для творчества, значительные инвестиции в производство. И оно развивается на моих глазах. Например, за шесть лет, что я здесь, площадь виноградников выросла с 700 га до 2 тыс. га.

В ближайшем будущем планируем сделать на 800 га еще и капельный полив. Мы стараемся всегда в числе первых узнавать обо всем новом, максимально оптимизировать наше производство, выпускать высококачественную продукцию, при этом предлагать ее по доступным ценам.

Мы ориентируемся на различные рынки, в том числе на местный, российский и украинский. В Европе много своих сортов вин, большая конкуренция, поэтому выйти туда нам было достаточно



Виноградники завода «KVINT»

Выставки

Красноярский агрофорум



Губернатора В. Толоконского встречают на выставке хлебом-солью

С 19 по 21 ноября в Красноярске с большим успехом прошли мероприятия традиционного Агропромышленного форума Сибири. Эта выставка-ярмарка за годы своего существования вышла в число лидеров среди подобных региональных выставок в России и в 2014 году подтвердила свой высокий статус. Неизменным участником Красноярского агрофорума с 2003 года является фирма «Август».

Успеху выставки способствовало то, что местные аграрии нынче в очередной раз сработали с высоким результатом. Красноярский регион в 2014 году уже в 11-й раз стал первым по урожайности зерновых в Сибири и на Дальнем Востоке. С площади посева зерновых около 1 млн га получено в среднем по 24 ц/га зерна. В крае строятся новые животноводческие комплексы, развиваются птицефабрики. Во многом это результат действующих региональных программ поддержки АПК: только в прошлом году на эти цели из бюджета было выделено около 4 млрд руб.

Открыл работу Агропромышленного форума Сибири первый заместитель губернатора Красноярского края - председатель правительства края Виктор Томенко. Он, в частности, отметил, что красноярские предприятия АПК становятся все более известными далеко за пределами края, расширяя производство качественных продовольственных продуктов и их поставки потребителям.

Сразу после открытия агрофорума началась рабочая встреча делегации КНР с руководителями министерства сельского хозяйства Красноярского края и местными предпринимателями. Обсуждались вопросы производства и поставок в Китай больших партий рапса, пшеницы и другой продукции растениеводства, а также животноводства, и ответных поставок в Красноярский край фруктов, овощей и сельскохозяйственной техники из Китая. В ходе переговоров китайские гости отметили, что есть прекрасные возможности развития сотрудничества между Красноярским краем и мно-

гими провинциями КНР. Члены китайской делегации успели ознакомиться с выставкой, и первое, на что они обратили внимание, – очень большой ассортимент местных товаров.

В рамках Агропромышленного форума Сибири была развернута масштабная экспозиция, продемонстрировавшая достижения отрасли, – новейшее оборудование и технологии, разнообразную технику для сельского хозяйства, в том числе со спутниковым управлением. Здесь можно было увидеть современные комбайны, тракторы, прицепы, почвообрабатывающие орудия. Среди оригинальных отечественных разработок были, например, показаны высокотехнологичные самоходные опрыскиватели на базе автомашин ГАЗ, которые управляются системой глобального позиционирования ГЛОНАСС/GPS и ведут опрыскивание с высокой точностью и производительностью.

Новинкой 2014 года стало оборудование для растениеводства от крупнейших европейских производителей, например, программируемые зерносушилки из Великобритании, «умные» точечные опрыскиватели, распознающие сорняки и ведущие их обработку гербицидами, тракторы с панорамной кабиной, полностью состоящей из сверхпрочного стекла и др.

В рамках агрофорума состоялись многочисленные встречи специалистов «за круглым столом» по самым актуальным темам: направлениям государственной политики по развитию сельских территорий, созданию комфортных условий жизни и работы в сельской местности, активизации ин-

вестиционной деятельности в АПК, прогрессивным технологиям корпорирования и др.

В заключительный день работы форума широко развернулись экспозиции районов Красноярского края. Каждый район представил то, чем он гордится в производстве продовольствия, и все это сопровождалось песнями и плясками, яркими творческими но-

мерами и, конечно, щедрым угощением. Главным гостем на празднике в этот день стал губернатор края Виктор Толоконский.

За три дня работы Агропромышленный форум Сибири посетили почти 12 тыс. человек, в том числе гости из 15 регионов России, а также Украины и Китая, чтобы перенять успешный опыт, получить новые знания, установить контакты со специалистами.

Отметим, что стенд «Августа» на красноярском форуме пользовался большой популярностью, причем благодаря не только своим «крупнотоннажным» продуктам, но и препаратам в мелкой фасовке для применения в личных подсобных хозяйствах. В последние годы «малое» земледелие в крае быстро развивается, и современные высокотехнологичные препараты «Августа» пришли как нельзя кстати, они пользуются неизменно высоким спросом.

В защите зерновых и других культур широко используют препараты «Августа» крупнейшие хозяйства края – ЗАО «Искра», ЗАО «Назаровское», ЗАО «Солгонское» и другие. В текущем году в ЗАО «Искра», где давно сотрудничают с «Августом», добились рекордного сбора зерна – 154 тыс. т! Среди хозяйств, применяющих комплексную систему защиты препаратами «Августа» и получивших высокий результат, можно также назвать ОАО «Тюльковское», ЗАО «Чулымское» и других.

Интересен опыт ФГУП «Михайловское», где с помощью «августовской» системы защиты ярового рапса смогли стабильно получать высокие урожаи качественных семян этой культуры и наладить обеспечение ими хозяйств края. Это особенно важно в связи с тем, что рапс теперь становится экспортной культурой – китайские представители на форуме высказали большую заинтересованность в его закупках.

В прошедшем сезоне на полях красноярских хозяйств особенно широко применялись такие препараты «Августа»: на защите зерновых – протравитель Виал ТрасТ, гербициды Магnum и Магnum Супер, Балерина; на горохе – протравитель ТМТД ВСК и гербицид Гербитокс; на рапсе – инсектицидный протравитель Табу и гербицид Галион. Отметим, что в сельхозпредприятиях края также в больших количествах используют глифосатсодержащий гербицид Торнадо 500 на «химической культуре» в паровых полях, при восстановлении заброшенных и залежных пахотных массивов, при десикации и др.

В ходе форума состоялось награждение лучших работников сельского хозяйства Красноярского края. Кроме того, награды получили победители ежегодного конкурса «Лучший продовольственный товар Красноярского края». В одной из номинаций конкурса Диплома была удостоена компания «Август» – за гербицид Галион против двудольных сорняков на посевах рапса.

«Поле Августа»

Фото ВК «Красноярская ярмарка»

Не гербицид,
а просто
БОМБА!

Бомба®

трибенурон-метил,
563 г/кг + флорасулам,
187 г/кг

С нами расти легче

Уникальный гербицид против максимально широкого спектра двудольных сорняков, в том числе устойчивых к 2,4-Д и МЦПА, а также осота и бодяка в посевах зерновых культур.

Является лучшим технологическим решением для борьбы с подмаренником цепким во всех фазах его развития.

Отличается широким «окном» применения – от фазы двух листьев до появления второго междоузлия культуры.

Не обладает последствием, может использоваться во всех типах севооборотов.

Разрешен для авиаобработок.

Поставляется в оригинальной бинарной упаковке вместе с ПАВ Адью.

avgust crop protection