

Поле Августа

Международная газета для земледельцев **Январь 2015 №1 (135)**

С нами расти легче



С Новым Годом!

Уважаемый читатель!

Вот и вступили мы с вами в новый 2015 год, который по китайскому календарю считается годом козы, а по японскому – овцы. И так, и эдак хорошо. Эти животные – давние друзья крестьян, они от века нас не только кормят-поят, обувают-одевают, но и спасают в сложных ситуациях.

Помогут нам коза с овцой и нынче. Шутим, конечно. Но, так или иначе, несмотря на все неблагоприятные повороты в мировой и российской экономике, «Август» смотрит в будущее с оптимизмом. Об этом недавно заявил в интервью на выставке «ЮгАгро» в Краснодаре директор компании по маркетингу и продажам Михаил Данилов. Он рассказал, что ослабление рубля по отношению к доллару, естественно, приведет к повышению цен на препараты. Однако растет и стоимость зерна и другой продукции растениеводства, что может компенсировать возросшие затраты аграриев.

Так что поводы для оптимизма есть. К тому же «Август» продолжает диверсифицировать свой бизнес, расширяя продажи в странах не только ближнего, но и дальнего зарубежья. Но основным для компании все же остается российский рынок, который еще далек от насыщения. И «Августу» всегда есть что предложить земледельцам. Фирма ежегодно выводит на рынок до десятка новых препаратов. Например, расширяется пакет препаратов для защиты кукурузы и подсолнечника, появляются новые десиканты. «Август» уверенно вошел на рынки Эквадора и Колумбии, начинает работать в Аргентине, Мексике, Сербии, совсем недавно получили регистрацию два первых продукта в Бразилии...

Ну а в России прошедший год отмечен быстрым ростом продаж всех препаратов «Августа», но особенно – фунгицидов на зерновых (Ракурс и Спирит, а также фунгицидный протравитель Виал Трио). Очень потребуются они и в наступившем году.

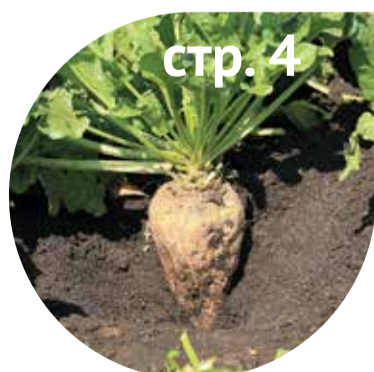
А козе с овцой все равно спасибо. И с Новым годом!

Ваше «Поле Августа»



стр. 2-3

Все может агроном!



стр. 4

Свекла «невеста»



стр. 5

No-till: только факты



стр. 6

Позаботимся о семенах



стр. 7

Новинки сезона-2015

Герой номера

Успех хозяйства
начинается с агронома

А. В. Агафонов

В течение многих лет в числе лидеров сельскохозяйственного производства не только в своей Орловской области, но во всей России находится ОАО «Агрофирма Мценская». Уже само это название для аграриев звучит как синоним успеха. Сегодня о себе и о своем деле рассказывает человек, напрямую причастный ко всем достижениям сельхозпредприятия, – заместитель генерального директора по растениеводству Александр Васильевич АГАФОНОВ.

Расскажите о себе.

Я местный, орловский, здесь родился и вырос, закончил Орловский сельхозинститут, а до этого – сельхозтехникум, отслужил в армии. После окончания института в 1981 году был распределен в колхоз имени Володарского главным агрономом. В 1999 году на базе МХП «Мценское», нашего колхоза и других соседних хозяйств было образовано ОАО «Агрофирма Мценская», и я работаю в нем с момента создания. Так что места работы ни разу не менял. Ну а по служебной лестнице поднимался. Сначала в течение пяти лет был управляющим отделения, потом главным агрономом, а в 2007 году был назначен на нынешнюю должность...

Какие урожаи достигнуты у вас в последние годы, на какие рубежи вы вышли?

Средняя урожайность зерновых у нас не опускается ниже 55 ц/га, озимых на круг получаем не менее 60 ц/га. Самый высокий средний урожай озимых зерновых был получен в 2009 году – 79 ц/га, и это с площади более 5 тыс. га! А всех зерновых с площади более 10 тыс. га мы тогда собрали в среднем по 65 ц/га. Кукурузы на зерно выращиваем в среднем 100 ц/га, и это в зачетном весе, а в бункерном – 140 ц/га. В 2014 году зерновых получили на круг 66,1 ц/га.

Сахарную свеклу мы несколько лет назад, к сожалению, прекратили выращивать, потому что никак не удается наладить взаимовыгодных отношений с сахарным заводом. А до того занимались этой культурой весьма предметно, и максимальный урожай был 729 ц/га в зачетном весе с 500 га, а на некоторых полях накапывали и по 850 ц/га!

К возделыванию сахарной свеклы хотелось бы вернуться, здесь у нас

накоплен хороший опыт... Мы хотели бы от сахарного завода только одного – заключать с нами договор на следующий сезон осенью предыдущего года. Всего-то! Но руководителям завода хотелось бы назначать цену на выращенные нами корнеплоды в самый последний момент – когда весь урожай завезен к ним на площадку. А мы при таких условиях просто не сможем толком планировать производство... Все-таки сахарная свекла – не зерно, которое может полежать на складе и год, и два, и три, а при хранении свеклы каждый день приносит убытки. Как выкопал ее – так поскорее надо доставить на переработку, только тогда будет нормальный финансовый результат.

Вспомните работу в колхозе.

Когда я пришел туда, колхоз влачил жалкое существование. Зерна собирали, стыдно сказать, в среднем... всего 2,9 ц/га, а в лучшие годы – не более 8-9 ц/га. Сахарной свеклы накапывали самое большее по 50-70 ц/га. Я сразу взялся за внедрение научно обоснованной системы земледелия, укрупнение севооборотов. В то время в колхозе как раз выполнялось землеустройство местным институтом «Гипрозем». Тогда, в начале 80-х годов, эта работа осуществлялась в стране повсеместно и приносила большую пользу – был налажен четкий учет земель, созданы условия для внедрения современных технологий. В колхозе имени Володарского при 2,5 тыс. га пашни было шесть производственных участков, и в каждом – свой севооборот со свеклой и полным набором других культур. Конечно, это было абсолютно неадекватно. В ходе землеустройства мы укрупнили поля, ввели два севооборота – кормовой на 1,7 тыс. га и полевой свекловичный на 800 га со средним размером поля 200 га.

И вот тогда наши усилия стали давать отдачу. До сих пор помню, как каждый год росли у нас урожаи сахарной свеклы: 1981 год – 19 ц/га, 1982 – 100, 1983 – 125, 1984 – 170, 1985 – 230, 1986 – 315 ц/га... Это было неслыханно, нам сахарный завод стал выплачивать крупные премии, и мы смогли нормально поощрять людей за хорошую работу. Например, в 1986 году, когда мы вырастили до того невиданный урожай, семерым нашим механизаторам-свекловодам по итогам сезона выплатили по 7,5 тыс. руб. Тогда на эти деньги можно было купить автомашину, что ребята тут же и сделали. Да еще много осталось на обновки семьям. Так что тот год многие запомнили.

У нас начался подъем по всем показателям, люди стали нормально зарабатывать и улучшать свою жизнь. А базой добрых перемен было земледелие, интенсивное использование земли. У нас в колхозе было очень развитое животноводство – на 2,5 тыс. га пашни содержали 2,5 тыс. голов КРС! Такой нагрузкой поголовья на пашню в стране не было, да и сейчас тем более не найдешь.

И обходились своими кормами?

В том-то и дело! Внедрили бригадный подряд, заинтересовали механизаторов и не обманывали их, выплачивали им все, что они зарабатывали. И люди показывали чудеса работы на земле. Вместо 100 ц/га кукурузы на силос мы стали брать по 500-600, сена заготавливать по 30-40 ц/га и обеспечили все поголовье скота сочными и грубыми кормами в достатке, даже еще продавали их другим хозяйствам. Урожаи зерновых тогда довели до 35 ц/га. Росли привесы скота на откорме, надои молока, мы успешно развивались... Тогда, в конце 80-х, мы ставили перед собой задачу довести средний выход кормовых единиц с пашни, занятой кормовыми культурами (многолетние травы, кукуруза и др.), до 40 ц/га. Ну а уже в «Агрофирме Мценская» довели этот показатель до 56 ц/га...

При создании агрофирмы Вы фактически остались на своем месте, только земли прибавилось?

Да, земли у нас теперь стало более 15 тыс. га, посеяв зерновых достигли 10 тыс. га, остальное – под кормовыми и техническими культурами. Вот на этих больших полях мы продолжили работу по повышению урожаев и эффективности земледелия, а именно оно определяет успешность ведения основной отрасли – мясного скотоводства. В лучшие годы здесь на откорме держали до 11 тыс. бычков, а сейчас – лишь около 3,5-5,5 тыс. Можем содержать намного больше, но в последние годы все труднее становится найти молодняк для откорма. Завозим бычков порой издалека – из Белоруссии, Алтая, Татарстана, Башкирии, что обходится в копеечку и сильно снижает эффективность всей отрасли. К тому же резко выросла цена на молодняк...

Поэтому нам остается только один выход – постоянно модернизировать земледелие, повышать урожаи и, соответственно, сокращать себестоимость кормов, чтобы обе-

спечить хотя бы невысокую прибыльность откорма скота. Посевы кормовых культур максимально приблизили к фермам, чтобы сократить плечо перевозок до минимума. И, конечно, на заготовке кормов заменили всю старую технику на самую современную и высокопроизводительную. Вместо 12 устаревших кормоуборочных комбайнов сейчас применяем всего три, в том числе «Ягуар». Вместо десятка малопродуктивных косилок – всего одну роторную с шириной захвата 9 м в агрегате с мощным трактором «Джон Дир 8420». Вместо шести пресс-подборщиков для заготовки сена сейчас используем всего два, но самых высокопроизводительных. Раньше при заготовке сена в рулонах один «КамАЗ» с прицепом за рейс перевозил 2-2,5 т, а сейчас, когда мы перешли на крупногабаритные тюки, – 9-10 т. Словом, с новой техникой мы в состоянии убирать кормовые культуры быстро, в лучшие сроки, при этом существенно снижать себестоимость кормов и повышать их качество. Если раньше на заготовке кормов у нас работали до 70 человек, то сейчас даже в самые жаркие периоды – не более 17. Без такого технического перевооружения мы бы просто не выжили.

А как возросла продуктивность пашни?

Приведу такую цифру. В 1999 году, когда мы начали работать в составе агрофирмы, средняя продуктивность кормовой пашни была на уровне 25-30 ц корм. ед. с 1 га, а сейчас мы получаем практически в два раза больше. На посевах многолетних трав научились стабильно брать по два укоса, а в некоторые сезоны – и по три. Стали нормально удобрять посева, изменили состав травосмесей, сейчас в них собраны самые продуктивные виды трав. Что касается кукурузы на силос, то здесь мы используем сорта и гибриды, позволяющие получать кормовую массу с высоким содержанием сухого вещества. Поэтому часто складывается так, что урожай больше не стал, но зато выход кормовых единиц с 1 га увеличился значительно. Если прежде заготавливали силос с питательностью не более 0,2 корм. ед. в 1 кг (по сути, воду с полей возили), то сейчас этот показатель составляет 0,33-0,35 корм. ед. Силос стал более питательным, сухим, рассыпчатым, это практически сенаж. Фактически только за счет этого мы увеличили заготовки кормов в 2-2,5 раза. Другой основной вид корма – сенаж из многолетних трав. И добавился еще один вид – плющеное зерно кукурузы, убранное с влажностью 28-35%. Его мы сразу же с добавлением консерванта AIV-2000 и закладываем в большие полиэтиленовые рукава диаметром 2 м и длиной 60 м. Получается хранение практически без потерь, не нужна дорогостоящая сушка – словом, выгод у этой технологии много. Мы ее применяем уже несколько лет и очень довольны. Так закладываем и храним около 5,5 тыс. т кукурузы. При приготовлении кормосмеси добавляем к этому корму зерноотходы первой категории – то, что остается после подработки зерна пшеницы, ячменя, овса, сои, люпина и др. Получается, по сути, концентрированный питательный корм, который бычки прекрасно поедают. Ну а среднесуточный привес молодняка за год откорма у нас достиг 1,3 кг.

И надои молока на таких кормах постоянно растут. В 2013 году в среднем от каждой из 500 коров мы надоили по 6,5 тыс. кг, а по итогам 2014 года, уверен, с лихвой перевалим за 7 тыс. кг. Подчеркну, что все стадо у нас – отечественные черно-пестрые коровы, «иностранок» нет. Так что хочу сказать животноводам – не надо хаять российские породы скота, они способны на многое, только дайте им хорошие корма!

И давно работаете на таком высоком уровне?

С самых первых лет существования «Агрофирмы «Мценская». И каждый год понемногу прибавляем по всем позициям, раздвигаем границы своих возможностей. В этом нам хорошо помогает сотрудничество с фирмой «Август» и лично с главой ее Курского представительства А. В. Агибаловым. Мы с ним знакомы... без малого 30 лет. Александр Вениаминович – мой друг и советчик, добрый коллега, он мне очень симпатичен. Конечно, мы с ним люди очень разные, у меня свой взгляд на многие проблемы земледелия, у него – свой. Но, в любом случае, общение с Агибаловым очень полезно, и мы всегда находим общий язык. Он дает огромный массив информации, заставляет задуматься, подталкивает к размышлению... Побольше бы таких, как Вениаминыч – мы бы и урожаи брали побольше, и жили богаче. Даже если нам с ним не удастся выйти на запланированный урожай, все равно мы получаем максимально возможный результат в данных условиях. Главное – Агибалов показывает вектор, перспективу, и я уверен, что рано или поздно мы придем к тому, к чему он сейчас призывает. Собственно говоря, это уже происходит. Имею в виду точное земледелие. Это наше будущее, надо только не болтать, не политизировать этот вопрос, а постепенно его решать шаг за шагом. И Александр Вениаминович нас к этому подталкивает...

Что из его рекомендаций вы применяете на практике?

Очень многое. Это касается возделывания и зерновых, и сахарной свеклы, и многих других культур. Мы пристально следим за опытом ОАО «Гарант» и других хозяйств Курской области, где в полной мере выполняются рекомендации А. В. Агибалова, и затем применяем их у себя. Из самых последних его проработок хочу отметить технологию возделывания белого люпина. Мы планируем вплотную им заняться. В 2014 году он у нас занимал 500 га (в 2013-м было 200 га), а в 2015-м посеяем его примерно на 1 тыс. га. Рассчитываем стабильно получать его урожаи на уровне 40-45 ц/га (уже не раз достигали такого результата), и если все задуманное осуществим, то будет очень здорово, просто сказка. Ведь это в наших условиях, наверное, лучший предшественник под озимые при том, что люпин очень выгоден сам по себе, как товарная культура. При закупочной цене на его зерно 12,5-14 руб/кг, которая сейчас держится, да при нашем урожае он дает дохода с гектара побольше, чем озимая пшеница. А ведь под него мы не вносим ни одного кило удобрений! Более того, он сам оставляет в почве для озимых много питательных веществ. После люпина, фактически, можно не удобрять почву и получать достигнутые у нас 55-60-центнерные урожаи зерна.

Вообще, люпин, если вдуматься, может просто перевернуть наше земледелие, многие сложившиеся представления. Только вдумайтесь – посеял его, ничего больше практически делать не надо, и получаешь не только хороший доход с гектара, но и почву, уже заправленную (бесплатно!) на высокий урожай озимых, и помимо того – облагороженную, культурную, с улучшенными физическими свойствами и т.д.

А как Вы относитесь к минимализации обработки почвы, а то и полному отказу от нее – к No-till?

В 2007 году мы попробовали отказаться от вспашки и перейти на поверхностную обработку почвы с глубоким рыхлением поздней осенью. Тогда я был убежден, что за счет этого мы решим все вопросы в земледелии. Но вот поработали мы так три - четыре сезона, пришел 2010 год со страшной засухой, и я понял: надо возвращаться к вспашке. Пришел к генеральному директору агрофирмы Н. А. Жернову и заявил, что надо срочно приобрести два плуга. Только не старой конструкции, советских времен, а современных оборотных, для «гладкой» вспашки. Я тогда прикинул – раз в четыре года нам надо пахать, каждый год на площади около 4 тыс. га. Но сейчас убеждаюсь, что этого не хватит, надо пахать почти все площади. И мы подали заявку еще на два плуга.

А что случилось? Поверхностной обработкой мы несколько подняли производство, но сильно размножили злостные сорняки, а также вредителей и болезни. И эти вредные организмы были в состоянии буквально за два дня уничтожить поле с прекрасным видовым урожаем. Я подсчитал, что в наших условиях замена вспашки другими видами обработки почвы выражается в экономии всего 600 руб/га. На «химию» мы в 2007 году тратили 18 млн руб., сейчас – 34 млн руб., а скоро будет и 40 млн. А вернуть вспашку нам обойдется всего в 9 млн руб. (600 х 15 тыс. га). Так что от поверхностной обработки почвы надо уходить, она в наших условиях почти ни на одной культуре себя не оправдывает. За исключением, может быть, яровых зерновых. Так что на No-till мы переходить точно не будем, и так думаю не только я, но и наши рядовые агрономы. Все-таки вспашка создает основу нормального ведения земледелия, позволяет лучше бороться с основными болезнями и другими вредными организмами.

Система No-till может быть очень полезной в Аргентине, Бразилии, да и в некоторых засушливых регионах нашей страны. А на наших почвах и при нашем уровне ведения земледелия этого просто не нужно. Но я бы не стал никому ничего запрещать. Если кто-то хочет работать по No-till – пусть работает, флаг ему в руки!

Расскажите о сложившейся у вас технологии возделывания озимой пшеницы.

Во-первых, она размещается по разным предшественникам. Это около 1 тыс. га паров разных видов (сидеральные, чистые, занятые, мелиоративные), примерно 300 га многолетних трав, 500 - 600 га однолетних трав, по 1 тыс. га ячменя и яровой пшеницы, а еще я пробую в качестве предшественника подсолнечник. И рассчитываю, что скоро одним из основных в этом ряду станет белый люпин.

Севообороты (зерновой и свекловичный) соблюдаем неколебимо. Первое поле свекловичного севооборота – это обязательно занятый пар, далее озимая пшеница, после нее – пропашная культура, сейчас кукуруза, но если потребуются, можем всегда вернуться к свекле. И завершают чередование яровые ячмень или пшеница. Защиту озимой пшеницы проводим в основном «августовскими» препаратами, впрочем, мы их давно и широко применяем во всех культурах. Протравливание семян озимых ведем смесью Виала ТрасТ и Витароса, с 2010 года в нее добавляем Табу. Именно в эти годы резко усилилась вредоносность злаковых мух в осенний период, и инсектицидный протравитель Табу оказался как нельзя кстати. Практика показывает, что на Табу экономить нельзя.

Из гербицидов весной против двудольных применяем Балерину практически на всей площади, а на части площадей, где много вьюнка полевого, – Деметру. Первую фунгицидную обработку выполняем ранней весной Бенорадом, а позднее, по флаг-листу и по колосу, применяем Колосаль Про. На некоторых участках нынче использовали фунгициды (тот же Колосаль Про) и в третий раз. И здесь к уборке замечали такую непривычную картину – колос уже в полной спелости, влажность зерна приближается к 14 %, а флаговый лист еще зеленый, ну, строго говоря, зеленоватый. Эффект от фунгицидных обработок очень заметен прежде всего в том, что рас-

тет натура зерна. Без фунгицидов она редко достигает 750 г/л, а с ними – доходит до 830 и даже 850 г/л. Вот так, за счет большей выполненности зерна мы заметно подняли урожай.

Инсектициды на озимой пшенице также применяем обычно два раза: весной чаще всего Борей и летом – Шарпей. Весенняя обработка оказалась очень эффективной – помимо других вредителей, мы сразу снимаем взрослых насекомых клопа вредная черепашка, и потом не приходится бороться с его личинками. Вероятность появления этого вредителя очень велика, и лучше его не ждать, а работать на опережение, профилактически. Это еще важно и потому, что для обработки всех посевов озимой пшеницы нам еще недавно требовалось не менее пяти - шести дней. И в 2010 году получилось именно так, что на первых участках пшеницы мы эффективно подавили клопа вредную черепашку, а на последних он успел вдоволь попитаться и заметно снизил нам урожай и качество зерна. С тех пор мы все защитные работы стараемся вести на опережение, не дожидаясь полного проявления вредных организмов. И это приносит результат. Кстати, как я заметил, многие агрономы, которые приезжают к нам на Дни поля, перенимают из нашей практики, прежде всего, именно это. И я знаю немало примеров того, как такая работа на упреждение принесла повышение урожая.

А что еще показываете гостям на своих Днях поля?

Мы ежегодно закладываем много опытов по испытанию тех или иных агроприемов, которые хотим внедрить на больших площадях. Собственно говоря, так мы постепенно совершенствуем технологию возделывания каждой культуры. Так произошло, например, с фунгицидными обработками, которые мы сначала проверили на опытных делянках, испытав в них все варианты по срокам, препаратам, способам и т.д. В сезоне-2014 было заложено много опытов по испытанию различных норм высева озимой пшеницы, новых ее сортов (почти 20 вариантов!)...

И какие сорта пшеницы в прошлом году показали себя лучше всего?

Непревзойденным остается Ермак. Его мы впервые испытали несколько лет назад, кстати, с подачи менеджера «Августа», а потом обзавелись семенами, наладили соб-



Белый люпин – культура будущего

ственное семеноводство. В 2014 году возделывали озимую пшеницу на 5,5 тыс. га, и на 3 тыс. га это был сорт Ермак. По полям с разным плодородием (а у нас пестрота довольно большая) он обеспечил урожайность от 70 до 80 ц/га, а средний урожай по этой культуре более чем с 5,5 тыс. га получился 68,7 ц/га в зачетном весе.

Как защищаете другие культуры?

Тоже в основном «августовскими» продуктами. Вот яровая пшеница, она в 2014 году дала очень достойный урожай – 64,5 ц/га. Использовали на большей части площадей отличный белорусский сорт Дарья. Будем и дальше испытывать сорта белорусской селекции.

На яровых колосовых мы применяли практически те же препараты, что и на озимой пшенице, – протравители Виал ТрасТ, Витарос, Табу, гербициды Балерина, Деметра, а также граминциды Ластик экстра и Ластик Топ, инсектициды Борей, Шарпей, фунгицид Колосаль Про. О Колосале Про хотелось бы сказать отдельно, его мы используем очень широко на разных культурах, потому что в наших условиях он показывает очень высокую эффективность, не уступая лучшим зарубежным препаратам и имея гораздо более привлекательную цену.

На кукурузе уже давно применяем гербицид Дублон голд, который также в свое время придивчиво испытали в сравнительных опытах, убедились в его эффективности и надежности и сделали на него ставку. Сухого зерна кукурузы получили по 90 ц/га.

Вы не упомянули самый популярный «августовский» гербицид – Торнадо 500...

Его мы применяем очень широко, препарат эффективный, выгодный и еще – «многостаночный», может помочь в самых разных ситуациях. При достигнутой у нас культуре земледелия мы его сейчас используем не только в паровых полях для «химической» культивации, но и для ускорения созревания озимых зерновых перед уборкой, то есть для десикации. Мы давно убедились в высокой выгодности этого приема и применяем его по максимуму. Во-первых, убранное поле при этом свободно от сорняков до самой зяблевой обработки, а во-вторых, зерно от комбайнов идет более чистое и сухое, меньше затрат на подработку...

Следите ли за новинками «Августа»?

Конечно. Обязательно берем небольшие количества новых пре-

паратов, которые могут в будущем пригодиться, и проверяем их на опытных делянках. Есть планы применения проверенных у нас «августовских» новинок на больших площадях в 2015 году. Мы уже используем много продуктов «Августа», но в новом сезоне будем применять еще больше. Тем более что у нас для этого создана достаточно мощная инфраструктура.

Несколько слов об этом...

До недавнего времени мы использовали шесть прицепных опрыскивателей UG 3000 фирмы «Амазон», работали они прекрасно, не было никаких проблем, но все же... Я как-то задумался – как же много требуется рабочей силы для их обслуживания! И вот в 2013 году мы купили два мощных самоходных опрыскивателя «Джон Дир» – и сразу резко улучшили экономику. Две этих машины (у них 3-тонные емкости, ширина обработки 30,5 м и т.д.) дают более высокую производительность, чем шесть бывших. Каждый новый «Джон Дир» способен в сутки выполнить обработку посевов на 1200 га.

Причем если раньше в течение почти всего лета на химобработках были задействованы «под завязку» 36 человек, то сейчас ту же работу спокойно делают 12. То есть объемы на опрыскивании остались прежними, примерно 40 тыс. га в пересчете на однократную обработку, а затраты труда сократились практически в три раза.

Конечно, в этом деле у нас много собственных изобретений, «маленьких хитростей», которые и позволяют нам работать с такой эффективностью, и я своим коллегам о них всегда рассказываю, ничего не утаиваю. И всем рекомендую переходить на мощные самоходные опрыскиватели, но... прежде все взвесить, просчитать, подготовиться. Как это в свое время сделали мы.

Что пожелаете своим коллегам в наступившем 2015 году?

Всем желаю здоровья, благополучия, плодотворного творческого поиска, удачи!

Удачи и Вам! Спасибо за беседу!

Беседу вел Виктор ПИНЕГИН
Фото автора
и О. Сейфутдиновой

Контактная информация

Александр Васильевич
АГАФОНОВ
Тел.: (48646) 6-42-08



А. В. Агибалов и Н. А. Жернов на Дне поля в «Миценской»

Практический опыт

Свекла – как невеста, за ней нужно ухаживать

Кочубеевский район Ставропольского края славится своими мощными аграрными предприятиями, в которых ежегодно ставят рекорды региона по урожайности различных сельхозкультур. Что касается сахарной свеклы, то на протяжении многих лет лидером Ставрополья по сбору корнеплодов является ООО колхоз-племзавод имени Чапаева. Таких результатов здесь достигают, в том числе, благодаря высококлассным специалистам-свекловодам. Им является и начальник отряда по выращиванию сахарной свеклы этого хозяйства, заслуженный агроном России, Герой труда Ставропольского края Григорий Васильевич НЕПОМНЯЩИЙ. Он рассказал о том, как добиться максимальной урожайности сладких корнеплодов.



Г. В. Непомнящий

Григорий Васильевич, расскажите, пожалуйста, о себе.

Я родился здесь, в Кочубеевском районе, работал в «Чапаевском», можно сказать, с детства: начал еще в шестом классе школы помощником комбайнера. А потом был трактористом, скотником, агрономом... Учился я в Григорополисском сельскохозяйственном техникуме, затем – в Ставропольском сельхозинституте (ныне – аграрный университет). Сейчас в хозяйстве я специализируюсь на выращивании сахарной свеклы, сои и бахчевых культур. А цех свекловодства возглавляю с 1985 года.

И какие основные направления в хозяйстве?

Всего на площади 10 тыс. га возделываем зерновые культуры (5 тыс. га), сахарную свеклу (2 тыс. га), кукурузу (1 тыс. га), кормовые культуры (почти 2 тыс. га) и подсолнечник. Площади под ним уменьшились из-за того, что он не вписался в севооборот, и сейчас он занимает 500 га.

Есть и животноводство – две фермы и комплекс по выращиванию нетелей. Направление в основном молочное. Раньше было и масштабное свиноводство, но из-за вспышки африканской чумы нам пришлось в один день зарезать 4 тыс. свиней...

Наибольший доход хозяйству всегда приносило растениеводство. Хотя сейчас немного выросли цены на молоко, растениеводство все равно лидирует по прибыли. И самая главная доходная культура у нас – сахарная свекла. В 2013 году рентабельность ее выращивания составила 58 %. В тот год эта культура дала нам 91 млн руб. чистой прибыли при урожайности 807 ц/га. Это самый высокий показатель в Ставропольском крае, и мы держим это первенство уже на протяжении многих лет.

За счет чего такие достижения? На самом деле, свекла – как невеста, за ней все время нужно ухаживать. Это остальные культуры можно посеять и, как с женой, только подстраивать под себя...

Поделитесь вашими наработками...

Начну с гибридов. Каждый год мы испытываем их до 50 - 60. В 2014 году на делянках было 43 гибрида. Изучаем их обычно в течение трех лет и выбираем то, что нам подходит для производственных условий. На наших полях гибриды различных компаний – «Марибо», «Штрубе», «Сингента», КВС, «Сес-вандерхаве»... Стараемся брать лучшее от всех.

Чтобы реализовать потенциал гибридов, свеклу нужно как следует кормить. Стандартной усредненной нормы внесения удобрений у нас нет, все делаем рационально. В августе, после уборки зерновых, отбираем образцы почвы и сдаем на анализ, а далее под вспашку поэтапно вносим все, что требуется на каждом конкретном поле. Обращаемся в несколько лабораторий, чтобы не создавать своеобразную монополию на эту услугу и при этом иметь достоверные данные.

Далее – защита растений. Очищать некоторые поля от сорной растительности начинаем уже с осени. Если есть корнеотпрысковые мно-

голетние сорняки (осот), корневищные (пырей ползучий), то мы уничтожаем их Торнадо 500 в норме 1,5 кг д. в. на гектар. Уже два года масштабно применяем этот препарат, нареканий к нему нет.

А по вегетации применяем гербициды разных компаний. Конечно, перед тем как использовать тот или иной препарат, закладываем опыты с различными системами защиты свеклы. Например, в 2014 году испытывали такие системы от нескольких фирм, включая «Август». На основе этих опытов 15 сентября провели семинар, чтобы не только мы, но и специалисты других хозяйств могли выбрать для себя что-то подходящее. Менеджер-технолог представительства «Августа» в селе Кочубеевском Татьяна Витальевна Вдовенко и глава представительства Сергей Николаевич Кузьмишкин рассказали о результатах применения «августовской» системы защиты свеклы на наших полях. И многих участников семинара она заинтересовала.

По какому принципу выбираете препараты?

Мы анализируем не только эффек-

тивность применения СЗР, но и затраты на них, содержание сахара в корнеплодах и другие факторы. В среднем сахаристость составляет от 15 % и выше (правда, в 2013 году были сложные погодные условия, и этот показатель снизился до 14,8 %). Сейчас (середина сентября 2014 года – прим. ред.) мы начали копку урожая, и первые поля дают урожайность выше 800 ц/га с сахаристостью 15,8 %. Но не все прошло гладко, некоторые участки подверглись сильному градобитию, и растения на них немного отставали в развитии. Но зато мы сохранили на них листовой аппарат, соблюдая технологию выращивания. Думаю, и там все будет неплохо.

Главное во внесении препаратов, помимо их качества, – соблюдение технологии и сроков их применения. Ведь даже один день промедления может заставить увеличить норму расхода, а это уже другая экономика и другая эффективность.

Если говорить о препаратах «Августа», то некоторые из них могу выделить особенно. Например, против видов осота и амброзии полинолистной отличную эффективность показывает Лонтрел-300; гербицид Пилот – незаменимый препарат от мари белой; против болезней, в частности, церкоспороза, высокоэффективен Раёк, но и к другим средствам защиты нет нареканий. Мы применяем на свекле все группы препаратов. После копки на опытных участках подсчитываем экономическую эффективность систем защиты и определяемся с выбором препаратов. А пока могу сказать только то, что «августовские» свекловичные плантации выглядят прекрасно. В следующем году мы планируем расширить площади под сахарной свеклой на 500 га, думаю, на них и на остальных площадях будем в плане средств защиты растений поддерживать отечественного производителя. «Август» работает хорошо, постоянно расширяет ассортимент препаратов. Интересны и такие направления работы компании, как проведение агрономических олимпиад. Одну из них в 2010 году проводили в Ставрополе на тему выращивания сахарной свеклы – по ее итогам я стал победителем.

Кроме защиты потенциального урожая, обязательно проводим листовые подкормки свеклы микроэлементами. В 2014 году заложили опыты с продукцией компании

«Вуксал» и некоторыми биопрепаратами, посмотрим, как они себя покажут. А в основном используем удобрения марки «Акварин».

Расскажите о техническом оснащении хозяйства.

Естественно, для наших обширных площадей нужна современная высокопроизводительная техника, и она у нас есть. Для выращивания сахарной свеклы имеются сеялки французской марки «Planter» фирмы «Kuhn», комбайны «Ropa Euro Tiger» (в 2014 году купили новый, за 28 млн руб.) и немецкие прицепные комбайны «Rooster», погрузчики «Ropa Euro Maus».

Сдаем сахарную свеклу на Усть-Лабинский, Новокубанский и Успенский сахарные заводы. Сейчас особых проблем с приемкой свеклы нет, а вот в 2012 году мы огромное количество корнеплодов – 15 тыс. т (!) – вывезли в карьер... Нам очень не хватает собственного завода в Кочубеевском районе, а ведь здешние сельхозпредприятия могут обеспечить его полную загрузку. И налоги из бюджета района не уходили бы, и люди были бы заняты. Государству нужна быстрая окупаемость, гарантии под кредит, а проценты на него устанавливают высокие. Хотя это была бы отличная перспектива для развития района!

Комментарий главы представительства компании «Август» в с. Кочубеевское С. Н. Кузьмишкина:

«Мы сотрудничаем с колхозом-племзаводом имени Чапаева уже более 10 лет и стараемся каждый раз предлагать им новые, еще более эффективные системы защиты культур. В этом году заложили опыт с подобной системой на сахарной свекле. Она включала шесть обра-

Первое опрыскивание провели следующей смесью: гербициды Бицепс 22, 1 л/га; Трицепс, 0,02 кг/га; Хакер, 0,08 кг/га; Пилот, 1,5 л/га плюс инсектицид Брейк, 0,1 л/га и ПАВ Адыо, 0,2 л/га. **Вторая** обработка: гербициды Бицепс 22, 1,5 л/га; Трицепс, 0,02 кг/га; Хакер, 0,12 кг/га; Пилот, 1,2 л/га; Квик-степ, 0,6 л/га; ПАВ Адыо, 0,2 л/га и инсектицид Борей, 0,12 л/га.

Третье опрыскивание: Бицепс 22, 1,5 л/га; Трицепс, 0,02 кг/га; Квик-степ, 0,6 л/га; ПАВ Адыо, 0,2 л/га; фунгицид Бенорад, 0,6 кг/га и инсектицид Борей, 0,1 л/га. **Четвертое**: фунгицид Раёк, 0,4 л/га и инсектицид Борей, 0,1 л/га. **Пятое**: фунгициды Раёк, 0,3 л/га и Ракурс, 0,3 л/га. И **шестая** обработка: фунгицид Раёк, 0,4 л/га.

Результаты применения этой системы агрономы смогли оценить на семинаре, проведенном в хозяйстве 15 сентября 2014 года. Поле свеклы, защищенной «августовскими» препаратами, было идеально чистым, растения полностью сохранили листовой аппарат, что позволило к моменту уборки максимально реализовать потенциал гибрида культуры. К 4 ноября свеклу на опытном участке убрали с урожайностью 927 ц/га и сахаристостью 15,8 %.

Спасибо за беседу!

Беседовала Ольга РУБЧИЦ
Фото автора
и О. Сейфудиновой



С. Н. Кузьмишкин и Т. В. Вдовенко выступают на Дне поля

Контактная информация

Григорий Васильевич
НЕПОМНЯЩИЙ
Моб. тел.: (928) 315-85-57

Наука и практика

Прямой посев. Факты

Отношение к технологии No-till в последние годы стремительно меняется – среди как практикующих агрономов, так и ученых. В этом сказываются и растущее число хозяйств, применяющих прямой посев с каждым годом все успешнее, и увеличивающееся количество накопленных научных фактов в его пользу. Познакомьтесь с мнениями ученого и практика, высказанными на конференции по No-till, состоявшейся в Ростовской области в конце сентября 2014 года.

Виктор Корнеевич Дридигер, заместитель директора Ставропольского НИИСХ: «Два года назад мы в институте приняли программу исследований по No-till, заложили опыты, приобрели сеялку для прямого посева. К этому подтолкнули впечатляющие результаты хозяйствования «пионеров» этой технологии на Ставрополье – ООО «Добровольное», ООО СХП «Урожайное» Ипатовского и ООО «Красносельское» Грачевского районов.

Например, «Урожайное» за последние три года является лидером по продуктивности зерновых в районе, в 2014 году здесь намолотили 57,1 ц/га! И это при том, что здесь уже 10 лет нет ни гектара чистых паров, а осадков выпадает в среднем 350 - 400 мм. В прошлом году это хозяйство по урожайности пшеницы уступило только ООО «Барханчакское», но там более 50 % ее посевов были размещены по пару. В «Урожайном» в 2013 году получили 30,2 ц/га подсолнечника, а в лучших хозяйствах района – 17 - 18 ц/га. В 2014 году при сильной засухе здесь намолотили 29,2 ц/га подсолнечника, 55 ц/га кукурузы (в 2013 году было 70 ц/га). А если взять самый объективный показатель – выход зерна с 1 га пашни – то получается, что в «Урожайном» его производят 35,2 ц, в «Добровольном» – более 33 ц, а в лучшем хозяйстве района – 22 ц. Иными словами, каждый гектар пашни при No-till дает на 10-15, а то и на 20 ц зерна больше.

Когда мы просчитали экономику земледелия при разных системах обработки почвы, то выяснилось, что уровень рентабельности при «нуле» – 96 %, а реальный расход ГСМ на 1 га пашни – 24 - 25 л. Расчетно установили, что экономика горячего при переходе на No-till существенно больше, чем дополнительные затраты на необходимые пестициды.

Мы поставили перед собой задачу максимально достоверно и объективно сравнить, прежде всего, «нулевую» и традиционную системы земледелия. Заложили и ведем широкие опыты с привлечением большого количества ученых, в том числе молодых аспирантов. У нас уже есть двухлетние сравнительные данные. Заложили, например, большой опыт по сравнению 11 схем севооборотов на 25 га, на которых прежде выполнили уравнильный посев. С 2015 года начнем получать информацию об эффективности различных схем чередования культуры именно в «нулевой» системе земледелия.

Кроме того, по заданию краевого минсельхоза определены шесть хозяйств в разных зонах края, включая названные, в которых мы вместе с учеными Ставропольского аграрного университета ведем широкие исследования по скоординированной программе, чтобы ответить на главный вопрос: эффективна ли «нулевая» система земледелия?

Сегодня можно говорить о некоторых предварительных результатах. Совершенно очевидно, например, что влагообеспеченность растений при No-till улучшается. По данным ученых Аргентины (мы хотим их подтвердить или опровергнуть), при традиционной технологии выпадающие осадки растениями продуктивно используются на 50 %, а при No-till – на 75 %. Так вот, у нас во второй зоне края выпадает 350 - 400 мм осадков в год (возьмем 400 мм для простоты счета). Значит, при «классике» во второй зоне края получаем 200 мм влаги, которые используют растения, и этого явно недостаточно для выращивания кукурузы, сои, да и подсолнечника. Остается фактически только озимая пшеница по пару или второй культурой после пара – и все. Но при «нуле» доступной влаги уже 300 мм, и появляется возможность возделывать кукурузу, подсолнечник и даже сою и рапс. И это подтверждается практикой названных хозяйств: они выращивают по 70 ц/га кукурузы и 30 ц/га подсолнечника во второй засушливой зоне Ставрополья, где этими культурами раньше не занимались...

В наших опытах уже получено много практически ценных данных, и мы обязательно их опубликуем. Что касается главного показателя – урожайности озимой пшеницы по «классике» и «нулю», то я уже могу говорить достаточно уверенно, что на фоне без удоб-

помагаем, подсказываем, рассказываем все, что знаем. Но не торопимся с выводами. Мы считаем, что должны сначала изучить эту технологию, научно все проверить и обосновать и только после этого выходить с конкретными рекомендациями: расширять площади прямого посева или нет. И конечно, не бить по рукам тем энтузиастам, которые сегодня работают по No-till, а подсказать, помочь, ограничить их от ошибок...».

Виктор Иванович Татаркин, директор ЗАО «Рассвет» Песчанокского района Ростовской области: «После внедрения No-till у нас каждый год складывается все лучше и лучше, потому что и специалисты более подготовлены, и уже отработана технология, и создан определенный севооборот. Если бы я сейчас сказал своим агрономам, что будем переходить на традиционную технологию, они бы уже не сориентировались, кадры уже готовы к тому, чтобы работать только по No-till.

Что касается сезона 2014 года, то мы в нем снова, как и в предыдущем году, получили самую высокую урожайность в районе по всем культурам, за исключением льна и подсолнечника, на которых взяли немного меньше. Если в 2013 году урожайность по зерновым и зернобобовым (с учетом озимой пшеницы, ячменя и нута) у нас была выше, чем в среднем по району, на 17 ц/га (соответственно 49 и 32), то в этом году – на 12 (57



В. И. Татаркин со своими единомышленниками

и 45 ц/га). Подсолнечника собрали 26 ц/га, кукурузы – 53, льна масличного – 18,5, нута – 22,5 ц/га.

Со следующего года увеличиваем площади бобовых культур. Я считаю, что нут для нас в определенной степени – находка. Во-первых, по сравнению с горохом мы уходим от одновременной уборки его с озимой пшеницей, убираем в поздние сроки, когда комбайны уже освобождаются. Во-вторых, он не осыпается, в-третьих, у него меньше норма высева, а цена на него выше, чем на горох. То есть нас он вполне устраивает. Тем более что мы отработали технологию его возделывания по «нулю».



В. К. Дридигер

Занимаемся и озимым рапсом, для возделывания которого есть необходимая техника. В наших условиях он не всегда удается, но мы из-за этого не переживаем. Сею сорта озимого рапса, и если весной на урожай хорошие виды, то оставляем его на товарные цели, если нет – используем как сидерат. В 2013 году мы посеяли рапс, когда осадков не было, всходы получились очень неравномерными, и весной мы просто обработали поля Торнадо 500 и посеяли кукурузу и подсолнечник. Так вот, даже после такого вроде бы неудачного сидерата получили урожай по обеим культурам на 2 ц/га больше, так что плюсы есть.

Что касается прибыли, то окончательно мы ее посчитаем в конце года, но она явно будет выше, чем в 2013 году, если не случится ничего экстраординарного. А пока уборочные работы мы закончили, сейчас ведем сев, после которого четверть коллектива механизаторов, как и в прошлом году, отправляем в Пятигорск на отдых. Аргентинские фермеры и ученые, рассказывая о No-till, подчеркивают, что при этой системе люди становятся более свободными – у них остается больше времени для общения с семьей, для увлечений. И я могу это подтвердить. Понятно, что есть уборочные, посевные работы, но промежутки небольшие, поэтому основную часть времени человек может посвятить себе.

В последние годы заметно, на глазах, меняется отношение людей к прямому посеву. На нынешней конференции я был приятно поражен... Ко мне подошел молодой руководитель хозяйства из Мордовии и поблагодарил меня: «Я у вас был уже не раз, и вот мы второй год как сами перешли на No-till – и классно получается! Урожайность повысилась, себестоимость понизилась». Так было приятно это услышать! То есть многие люди уже воспринимают эту технологию не так, как раньше.

А когда мы семь лет назад начинали переходить на прямой посев, многие агрономы, проезжая мимо наших полей и видя на полях торчащие будилья незапаханной стерни, крутили пальцем у виска, мол, вы ненормальные. Помню, к сыну приехали его одноклассники, спрашивали, почему у нас ничего не вспахано, думали, что нам на солерку денег не хватает, что мы зарплату людям не платим. Студентов же учат совсем другим технологиям.

А сейчас, когда я вижу вспаханные поля, у меня уже рука тянется покрутить пальцем у виска. Я шокирован: как до сих пор еще люди не могут понять, что No-till – это технология будущего? Все знают, что у нас урожайность по району самая высокая, по области еще выше была бы, если бы больше хозяйств занимались этой технологией. А по России в целом урожай был бы на 5 - 10 ц/га выше. Представляете, какая прибавка валового сбора была бы в целом в стране?! Как этого не понимают наши чиновники и ученые мужи?.. Правда, число сторонников No-till постоянно растет, особенно после таких мероприятий, как эта конференция, да и увеличивается количество информации во всех источниках, включая Интернет.

Когда мы начинали, совершенно негде было что-либо узнать о прямом посеве. Столько мы понабавали шишек, учась на своих ошибках! Сейчас я просто завидую тем ребятам, которым есть у кого учиться, где перенять опыт, с кем посоветоваться. Ведь мы ничего не скрываем. Когда сейчас общаемся с теми, кто только начинает переходить на эту технологию, то невольно приходит мысль: как хорошо, что мы это сделали в свое время! У нас уже все в норме, а им еще столько всего предстоит! Всем, кто к нам приезжает, я говорю, что если в ближайшие годы кто-то не пересмотрит свои технологические возможности по переходу на систему прямого сева, то скоро может очень легко... обанкротиться. А перейдя на эту технологию, люди и хозяйства уйдут от экономического краха.

Конференций и семинаров по No-till надо проводить больше, и организовывать их должны не только компании, которые продают технику, но и министерства, ведомства, заинтересованные в увеличении производства сельхозпродукции, налогов, заработной платы сельчан. Потому что у нас сейчас стабильная зарплата, в среднем она составляет 22,5 тыс. руб. в месяц, а некоторые механизаторы получают и 45 тыс. руб., нет долгов по налогам, есть деньги на депозите, мы ни от кого не зависим. То есть внедрение No-till напрямую выгодно для государства. Да и для хозяйства – ведь одно дело купить необходимую почвообрабатывающую технику и ее использовать, а другое – обходиться одной сеялкой. Вот сейчас к нам приезжают аргентинцы, которые высевают большей частью две культуры – кукурузу и сою, а у нас при нашем широком наборе культур во внедрении No-till больше шансов на успех».

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Партнеры

Мы всегда в поиске



Агрофирму «Павловская нива» Воронежской области земледельцы знают как надежного поставщика качественных семян. В последние годы она выступает еще и как официальный дилер крупных российских и зарубежных компаний, в том числе фирмы «Август». Преимущество агрофирмы в том, что здесь накоплен огромный опыт, которым ее специалисты щедро делятся со своими партнерами. А их с каждым годом становится все больше. В чем секрет такого успеха? Рассказывает заместитель директора по семеноводству и маркетингу Ольга Александровна ЛАХИНА.

Полагаю, что секрет в том, что лозунг «Покупатель всегда прав» мы применяем не на словах, а на деле. Для нас это закон. Кроме того, мы предоставляем широкий ассортимент семян почти всех культур, которые есть в структуре посевных площадей в нашем регионе: озимой и яровой пшеницы, ячменя, овса, гороха, нута, сои, гречихи, льна масличного, горчицы, ведем участки гибридизации кукурузы. Еще мы расширяем линейку кормовых культур, помимо эспарцета предлагаем нашим партнерам семена кострца безостого, люцерны, суданской травы. И то, что хозяйства могут купить у нас все необходимое, является нашим большим преимуществом.

Что касается семян яровых культур, то мы занимаемся белорусским сортом пшеницы Дарья, он себя очень хорошо зарекомендовал, причем в разных регионах, что говорит о его пластичности. Этим же качеством отличается и сорт овса Яков. Он хорошо себя показывает в различных климатических условиях, его семена покупают не только хозяйства ЦЧР, но и из Рязанской, Пензенской, Нижегородской областей.

Из ячменей основным у нас по-прежнему остается сорт Приазовский 9 ВНИИ зерновых культур имени И. Г. Калиненко. Конечно же, и нам, и нашим покупателям хочется приобрести какой-то новый сорт, но, сколько бы мы ни закладывали опытов с новинками селекции этой культуры, ни одна из них не смогла его превзойти. В первую очередь, это жаро- и засухоустойчивый сорт. Он пивоваренный, но в наших условиях сложно обеспечить требования по содержанию белка, поэтому предлагаем его как продовольственный. Одесский сорт Вакула очень хорош для фуражных целей. У него высокие кустистость и продуктивность. Он отлично показывает себя в Центрально-Черноземной зоне и пользуется большим спросом. Как и раньше, мы приобрели питомники размножения непосредственно у автора сорта, доктора сельскохозяйственных наук Анатолия Адамовича Линчевского.

Обычно у нас четыре сорта гороха, а сейчас их три – Фокор (мы входим в число его оригинаторов), Фараон и Усатый кормовой. Продолжаем вести сортоиспытание, скоро наш ассортимент пополнится еще двумя сортами гороха.

Для того чтобы предлагать нашим партнерам кормовые смеси для «зеленого конвейера», мы закладываем много опытов по определению соотношений фуражных зерновых, зернобобовых и многолетних трав. Так, например, Усатый кормовой идет в смеси с овсом, есть варианты с многолетними травами.

Так как на рынке сейчас востребованы семена сои, то мы занялись их производством. В этом году впервые в нашем ассортименте появился сорт Белгородская 48. Как и семена масличного льна сорта Небесный. Лен – достаточно пластичная культура, его можно и после подсолнечника выращивать, и как предшественник под озимую пшеницу он хорош, а урожайность в наших условиях составляет от 15 до 20 ц/га. Семена льна достаточно сложно протравливать на обычных машинах, таких, как ПС-10, а вот на «Петкусе» нет никаких проблем. Мы можем обработать их как фунгицидным протравителем, так и баковой смесью с инсектицидным.

При нестабильной ситуации с реализацией сельхозпродукции в структуре посевных нужно обязательно иметь несколько культур. Чем их больше, тем шире у хозяйства выбор и меньше рисков, поэтому мы постоянно в поиске и, наверное, одними из первых на юге Воронежской области вводим альтернативные культуры. Это касается и нута. В последние годы на результатах хозяйствования все чаще сказывается влияние засух, и нут, естественно, это «наша» культура. В первый год посеяли его на 300 га, затем научились выращивать, и сейчас он занимает 2 тыс. га.

По нуту мы работаем с селекционером Андреем Васильевичем Балашовым, доцентом кафедры садоводства и селекции Волгоградского ГАУ. Выбрали сорт При-

во 1, созданный в сходных природно-климатических условиях, он неплохо показывает себя, получаем около 20 ц/га. Но урожайность сама по себе ни о чем не говорит, надо считать экономику. У нас в агрофирме основной показатель – прибыль с 1 га, исходя из этого и подбираем культуры, сначала рассчитав ожидаемую рентабельность.

Хочу подчеркнуть еще одну важную деталь. Когда наши потенциальные покупатели видят в прайс-листе, например, семь сортов озимой пшеницы, может возникнуть вопрос, как мы можем обеспечить сортовую чистоту? Все очень просто: в состав двух наших агрофирм: «Павловская нива» и «Апротек-Подгоренская» входят шесть отделений, и в каждом из них выращивают семена озимой пшеницы не более двух сортов. Это касается и других культур. При этом у нас не допускается перемалывания зерна, оно сразу поступает на семенной завод, откуда готовые семена направляют на склад. При переходе с сорта на сорт завод останавливают на сутки, все очищают специальными мощными пылесосами.

В своей работе мы руководствуемся следующими принципами. Во-первых, у нас должен быть хороший, чистый селекционный материал, потому что в некоторых селекционных центрах есть проблемы с сортовой чистотой. Во-вторых, семена надо делать в поле. Именно там нужно сохранить качество, добываясь наименьшего инфекционного начала, ни в коем случае не допуская смешивания сортов, работая на крупность зерна. В-третьих, обеспечение высоких посевных качеств. Эту задачу у нас выполняет семенной завод. Вот «три кита» семеноводства в нашем хозяйстве.

Мы интересны партнерам еще и тем, что делимся с ними нашим опытом, нарабатанным в условиях собственного товарного производства. К подбору сорта мы относимся очень тщательно, и в первую очередь делаем это для себя, ведь если озимая пшеница занимает около 30 % (!) по-

севных площадей, то ошибка в выборе сорта обернется немалыми потерями. Только по озимой пшенице ведем сортоиспытание как минимум 40 сортов, а вообще ежегодно испытываем их от 40 до 70. Причем закладываем опыты с повторностями, определяем качество, для чего у нас есть своя лаборатория. Ни один сорт мы не выпускаем на рынок без таких вот испытаний в течение трех лет.

Для среднего хозяйства подобная кропотливая работа по затратам неподъемна, а сотрудничая с нами, оно получает совершенно готовые рекомендации. Мы никогда не ставим целью только продажу семян, наша задача – чтобы у нашего партнера были высокие результаты. Сегодня мы знаем, что предложить каждому из наших 500 постоянных покупателей. Самое приятное в работе, когда тебе звонят и говорят «спасибо».

Но мы ведем не только сортоиспытание, ежегодно закладываем порядка 200 опытов примерно по 30 темам, касающимся выращивания основных культур. Для примера назову некоторые из них: влияние обработки семян гороха на поражение аскохитозом и фузариозом; эффективность инокулянтов аргентинского производства для сои; определение устойчивости гибрида подсолнечника к заражению в условиях повышенного инфекционного фона; бинарные посевы подсолнечника и донника и многие другие. Представляете, какой объем работы! Именно для проведения этих исследований пригласили Александра Викторовича Пономаренко, проработавшего 10 лет главным агрономом селекционно-семеноводческой станции. Сейчас он готовится защищать кандидатскую диссертацию.

Кроме него, еще два человека учатся в аспирантуре. Темой исследований главного агронома агрофирмы Вячеслава Анатольевича Шевченко стала роль биопрепаратов в повышении урожайности различных культур, а руководитель отделения СХП «Сергеевское» Сергей Егорович Дудченко работает над диссертацией по влиянию разных способов обработки почвы на плодородие полей. У нас только приветствуется, когда люди учатся, причем независимо от занимаемой должности.

Мы занялись реализацией пестицидов, потому что, во-первых, наши партнеры захотели приобрести в одном месте сразу и семена, и препараты. Во-вторых, с вводом в эксплуатацию семенного завода потребовались протравители для обработки посевного материала, чтобы продавать его полностью подготовленным для посева. Тем более редко у кого есть такие протравочные машины, как «Петкус» последнего поколения с программным обеспечением, позволяющим четко выдерживать заданные параметры. И теперь хозяйства покупают у нас семена с высокими посевными и сортовыми качествами, с гарантией защиты от болезней и вредителей. Мы зарекомендовали себя в Центрально-Черноземном регионе именно как надежные партнеры.

Кроме «Августа», работаем с компаниями БАСФ, «Байер», «Сингента», «Щелково Агрохим». Но при этом, если взять удельный вес ХСЗР, которые мы применяем в хозяйстве и реализуем нашим партнерам, все-таки более 50 %

используемых препаратов – продукция фирмы «Август».

В каждом нашем СХП мы определяем, какие препараты нужны, закладываем опыты в данных условиях, с определенным набором вредных объектов. В 2014 году, например, испытывали «августовский» десикант Суховей, фунгициды Ракурс, Спирит и протравитель семян Оплот. Также закладывали опыты в кукурузе по борьбе с хлопковой совкой и провели очень интересный опыт по гербициду Бомба, в котором изучали фитотоксичность препарата для культуры. На одной из делянок дали озимой пшенице перерастающую оптимальную для обработки гербицидом фазу и убедились в том, что даже в этом случае растения после химпрополки не были угнетены.

В сезоне-2014 было очень много корневых гнилей, и одним из эффективных методов является применение препаратов на основе беномила. И то, что «Август» начал выпускать Бенорад в водорастворимых пакетах по 1 кг и 0,5 кг, придало фунгициду технологичности, проще стало выдерживать норму его расхода при приготовлении рабочего раствора. Ведь для клиента важна не только эффективность, но и удобство в работе. Поэтому Бенорада было много реализовано.

Мы стали дистрибьюторами «Августа» всего два года назад, но, тем не менее, благодаря нам еще 40 сельхозпредприятий области стали применять продукцию компании. Это и небольшие хозяйства, и средние, и крупные. Причем те, кто использовали препараты в 2013 году, приобрели их и в 2014 году. В результате мы увеличили объемы своих продаж продуктов «Августа» в 2014 году более чем в два раза. Я считаю, для региона, где конкуренция фирм-производителей ХСЗР очень высока, это неплохая тенденция.

Для нас очень важно, что представительство «Августа» находится в Павловске, мы оперативно решаем все вопросы, если надо, вместе выезжаем в хозяйства. Ну а главное – мы делаем большое дело для клиентов. Потому что благодаря нам они видят эффективность препаратов.

А вообще идея сотрудничества с «Августом» родилась из нужд потребителей нашей основной продукции – семян. В 2014 году мы увеличили объем посевного материала озимой пшеницы и к концу сентября продали 5 тыс. т. Из них только на семенном заводе обработали Виалом ТрасТ 2,5 тыс. т. По этому протравителю у нас уже большая собственная практика, поэтому мы долго не думали, сразу решили использовать его. Были заказы на обработку еще и инсектицидными протравителями, в том числе Табу, с добавлением стимуляторов роста. Сейчас, когда мы подошли к продаже семян яровых культур, объем протравливания семян уже будет больше. А в перспективе планируем обрабатывать весь посевной материал.

Записала Людмила МАКАРОВА
Фото из архива О. А. Ляхиной

Контактная информация

Ольга Александровна ЛАХИНА
Тел.: (47362) 2-50-48

К сезону-2015

Максимум защиты семян

Компания «Август» не изменяет своей традиции – каждый год предлагать аграриям новые решения в технологиях защиты различных сельскохозяйственных культур. Более того, из года в год ассортимент препаратов пополняется все большим количеством новинок. С этого номера мы начинаем рассказывать о тех «августовских» разработках, которые земледельцы смогут применить уже в ближайшем будущем. Начнем с протравителей семян.



Оплот

Оплот – уникальный комбинированный фунгицидный протравитель семян для защиты зерновых культур от комплекса семенной и почвенной инфекции, обладающий системным действием. Препарат содержит тебуконазол, 45 г/л и дифеноконазол, 90 г/л, он будет выпускаться в форме водно-суспензионного концентрата. В настоящее время завершается регистрация протравителя для предпосевной обработки семян озимой пшеницы и ярового ячменя от комплекса болезней.

Оплот обладает искореняющим и надежным защитным действием, эффективно контролирует головневые заболевания, фузариозную и гелиминтоспориозную корневые гнили, альтернариоз, ранние листовые инфекции. Действующие вещества препарата взаимно дополняют друг друга по спектру действия – такая комбинация активных компонентов не имеет аналогов на рынке. Препарат представляет собой лучшее сочетание цены и спектра подавляемых патогенов.

Оба действующих вещества Оплота относятся к химическому классу триазолов, но обладают различными свойствами. Тебуконазол отличается высокой подвижностью, проявляет профилактическое и лечащее системное действие. Подавляет биосинтез

эргостерина в мембранах клеток фитопатогенов, препятствует развитию наружной (твердая головня, септориоз, гелиминтоспориоз) и внутренней (пыльная головня) инфекции семян. Дифеноконазол обладает системными свойствами, но менее подвижен, что дает ему дополнительные преимущества по контролю ряда патогенов. Это действующее вещество ингибирует синтез стиролов в грибных клетках, что приводит к нарушению процесса образования клеточных мембран патогенных грибов и их гибели. Поглощение дифеноконазола семенами и ростками происходит постепенно, обеспечивая продолжительную защиту coleoptilia от инфицирования твердой головней, а также защищая всходы у поверхности почвы в период прорастания от заражения карликовой головней пшеницы.

Эти два действующих вещества идеально дополняют друг друга – протравитель проникает в растения постепенно и действует дольше как на внутреннюю, так и на внешнюю инфекцию. В период набухания зерновки и нарастания в ней осмотического давления, то есть в момент наиболее благоприятных условий для развития патогенов, протравитель начинает действовать и не дает им развиваться. Дальнейшая защита всходов и корневой системы молодых растений обеспечивается в течение длительного време-

ни (около 5 недель), в том числе от поражения почвенными патогенами, включая возбудителей корневых и прикорневых гнилей.

Оплот не задерживает прорастание семян, положительно влияет на ассимиляцию растений, ускоряет процесс фотосинтеза и увеличивает продуктивную кустистость растений.

Препарат высокоэффективен против возбудителей грибных заболеваний зерновых культур, распространяющихся с семенами и почвой. На ячмене яровом препарат уничтожает пыльную головню, ложную пыльную головню, каменную головню, полосатую и сетчатую пятнистости, септориоз (на ранних фазах), плесневение семян, мучнистую росу; на пшенице озимой – виды головни, корневые гнили, септориоз, пятнистости, плесневение семян, мучнистую росу.

Оплот является смесевым препаратом на основе тебуконазола и дифеноконазола, которые обладают разными механизмами действия, что существенно снижает риск возникновения резистентности у патогенов при соблюдении рекомендаций его применения.

Оплот будет зарегистрирован для применения в норме расхода 0,4 - 0,6 л/га со следующими рекомендациями. Протравливание семян проводят заблаговременно (до 1 года) или непосредственно перед посевом. Заблаговременно можно обрабатывать толь-

ко кондиционные семена при надлежащих условиях дальнейшего хранения. При обработке рекомендуется использовать очищенные от пыли и примесей семена, что обеспечивает хорошую прилипаемость и лучшее качество протравливания. Качество обработки контролируется по интенсивности окраски семян. Протравливание следует проводить с увлажнением, для обработки 1 т необходимо использовать не менее 10 л рабочей жидкости.

Преимущество препаративной формы протравителя состоит в том, что она обеспечивает отличное и равномерное нанесение фунгицидов на обрабатываемую зерновку и создает на ее поверхности качественную, прокрашенную, достаточно прочную пленку препарата, не осыпавшуюся после высыхания и не пылящую. После разбавления водой протравитель образует стабильную суспензию, в процессе протравливания не оседает на дне бака.

Планируется выпуск препарата в канистрах по 5 л.

Табу Нео

Табу Нео – новый смесевой инсектицидный протравитель, который продолжает «августовскую» линейку протравителей класса неоникотиноидов (хлорникотинылы). Представителем этой линейки также является инсектицидный протравитель Табу, ставший в РФ одним из лидеров по объему продаж 2013 года среди препаратов своей группы. Табу Нео содержит имидаклоприд, 400 г/л и клотианидин, 100 г/л, планируется к выпуску в форме суспензионного концентрата. В настоящее время завершается регистрация Табу Нео для применения на пшенице, ячмене, кукурузе, подсолнечнике, сое, рапсе.

Сочетание имидаклоприда и клотианидина позволяет усилить эффективность препарата против сосущих и грызущих вредителей. Эта комбинация обеспечивает эффективную защиту как надземной части растения, так и семени, корневой системы и проростка. Табу Нео начинает действовать сразу после поступления в растение, длительное время сохраняя высокую концентрацию активных веществ в особо уязвимые фазы его развития. Препарат защищает культу-

ру независимо от сроков ее сева от таких вредителей, как хлебная жужелица, проволочники, шведская муха, гессенская муха, озимая муха, хлебные блошки, тли.

Уникальность Табу Нео еще и в том, что он содержит действующие вещества, разные по растворимости и подвижности. Клотиаанидин менее подвижен и менее растворим, в связи с чем обеспечивает лучшее закрепление в околосеменном пространстве и защиту семени и корневой системы. При попадании в растение он мгновенно создает высокую концентрацию активного вещества инсектицида.

Имидаклоприд, имеющий показатель растворимости выше, чем у клотианидина, быстрее поглощается корневой системой и перемещается по тканям, лишая насекомых возможности нанести растению существенные повреждения. Кроме того, за счет постепенного перераспределения препарата в системе «почва - растение», поддерживается постоянная эффективная концентрация действующего вещества в таких уязвимых частях растения, как узел кущения и листья.

Преимущество протравливания семян Табу Нео заключается еще и в том, что оно позволяет повысить рентабельность применения препарата по сравнению с обработкой инсектицидами по вегетации, снижает нагрузку на окружающую среду, регулирует численность насекомых-вредителей, не нанося вред энтомофагам.

Увеличенная по сравнению с основными конкурирующими препаратами норма расхода действующих веществ Табу Нео на тонну семян позволяет не только продлить защитный период протравителя. Здесь в силу вступают также росторегулирующие свойства имидаклоприда и клотианидина, усиливающие положительный эффект от применения Табу Нео. Таким образом, семена, обработанные препаратом, не только лучше защищены от вредителей, они формируют более мощные растения, которые более устойчивы к неблагоприятным условиям окружающей среды и способны формировать больший урожай.

Препарат будет зарегистрирован в норме расхода от 0,5 до 8 л/т, в зависимости от культуры и спектра вредителей.

«Поле Августа»

Казахстан: семинары

16 - 17 октября и 7 - 8 декабря 2014 года специалисты ТОО «Август-Казахстан» провели очередные обучающие семинары для дистрибьюторов продукции «Августа» в Казахстане с подробным рассмотрением систем защиты сельскохозяйственных культур препаратами компании. На этот раз их провели на базе комфортного отеля «Сарайшык», расположенного в предгорьях Зайилийского Алатау близ г. Алматы.

ТОО «UKAZ Group» и ТОО «Алем-Агро Ltd» являются одними из крупных дистрибьюторов продукции «Августа». Благодаря сотрудничеству с ними еще больше казахстанских земледельцев познакомились с такими препаратами, как протравители Виал ТТ и Табу, гербициды Торнадо, Балерина, Магнум супер, Хакер, Фабиан, Ластик Топ, дефолиант на хлопчатнике Авгурон экстра, бинарные комплекты гербицидов Магнум Супер Микс (Балерина + Магнум супер), Зерномакс + Маг-

нум и многими другими. И главное – стали их активно применять в технологиях возделывания различных культур и получать высокую отдачу.

Семинары по сложившейся традиции начались с соревнований по мини-футболу. В результате упорных встреч победа досталась молодой команде ТОО «Алем-Агро Ltd».

Ну а собственно семинар открыл приветственным словом генеральный директор ТОО «Август-Казахстан» Р. Р. Закиров. Затем были представлены презентации об-

особенностях защиты зерновых, зернобобовых, масличных, технических и овощных культур препаратами «Августа». С ними выступили сотрудники центрального офиса компании «Август» – менеджер-координатор по СНГ В. В. Залаяскалнс, ведущий специалист по технологическому сопровождению Ю. А. Усачев, а также начальник отдела маркетинга по СНГ ООО «Август-Украина» Д. А. Стратиевский.

С наибольшим вниманием участники семинара слушали вы-

ступления технологов ТОО «Август-Казахстан», поскольку те привели конкретные данные по испытаниям препаратов «Августа» в различных зонах Казахстана с контрастными природно-климатическими условиями. В этих выступлениях и презентациях слушатели получили исчерпывающую информацию для предстоящей работы. Но все же они задали много уточняющих вопросов, на которые подробно ответили ведущий технолог Е. Г. Борисенко, технологи В. М. Гребенюк, С. Н. Парунов, А. Т. Аубакирова и Ю. А. Валашко.

Вопросы им задавали самые разнообразные и порой неожиданные. К примеру, как определить жесткость воды? Как впитывается в ткани растений глифосат-содержащий гербицид без воды? Через какое время можно сеять культуру после обработки поля

глифосатом? Какой препарат рекомендуется против повилки левой на люцерне? И так далее.

Затем участники семинара приняли участие в агрономических интерактивных олимпиадах, в которых получили прекрасную возможность проверить полученные знания. Назовем победителей и призеров этих творческих соревнований. Лидером интеллектуальных состязаний среди участников от ТОО «UKAZ GROUP» стал А. Ж. Кенжебеков, на втором месте К. К. Букеенов, на третьем – А. Б. Жумабаев и М. Исмаилов. В олимпиаде среди сотрудников ТОО «Алем-Агро Ltd» лучшим стал П. Л. Каштанов, второе место занял А. С. Толеков, третьи разделили Д. Д. Жунисхан и Е. С. Каиржанов. Победителям и призерам были вручены дипломы и призы.

Жанбол КАРСЫБАЕВ

Выставки

«ЮГАГРО-2014»



Посещение стенда «Августа» заместителем министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края С. Ю. Орленко

С 25 по 28 ноября на гостеприимной кубанской земле прошла 21-я Международная агропромышленная выставка «ЮГАГРО». В Краснодаре свою продукцию представили более 600 компаний из 31 страны мира, включая Германию, Канаду, Италию, Нидерланды, Китай, Францию и страны СНГ. Общая площадь выставки составила 52 тыс. м², а число посетителей превысило рекордную отметку в 50 тыс. человек.

«ЮГАГРО» можно по праву назвать самой крупной региональной выставкой России, которая служит не просто красивой витриной, а является эффективной площадкой для диалога между представителями власти, бизнеса и сельхозпроизводителями всей страны. Лейтмотивом выставки стало обсуждение роли южных регионов в реализации обновленной программы развития сельского хозяйства. На отрасль сейчас возлагаются огромные надежды, и ей уделяют самое пристальное внимание на всех уровнях.

На сегодняшний день Краснодарский край является одним из важнейших регионов аграрного комплекса России. На территории края продолжают реализовывать значительную часть крупных инвестиционных проектов в сфере АПК. В 2014 году на Кубани был собран рекордный урожай зерна – 13,5 млн т (вместе с рисом и кукурузой). Это на 2 млн т, или примерно на 17 %, выше уровня прошлого года. По другим куль-

турам результаты оказались тоже высокими: сахарной свеклы получили более 1 млн т, плодовых – 320 тыс. т, винограда – 210 тыс. т.

По словам заместителя главы администрации Краснодарского края Сергея Гаркуши, местные аграрии произвели сельхозпродукции на сумму более 300 млрд руб., а рентабельность отрасли составила 21,4 %.

Деловая программа выставки была, как всегда, насыщенной и разнообразной. В ее рамках прошло более 20 мероприятий, в том числе конференции, семинары, круглые столы практически по всем направлениям аграрного бизнеса. На некоторых семинарах буквально «яблоку негде было упасть», помещения не могли вместить всех желающих.

Одним из примеров повышенного интереса участников стала научно-практическая конференция «Урожайное поле сои: прогнозирование и управление посевами». В России интерес к сое постоянно растет, площади ее посевов с каж-

дым годом увеличиваются. Выращивание культуры экономически выгодно при нынешней стоимости 1 кг ее семян около 20 руб. При этом более 70 % сои в страну импортируется из-за рубежа.

Директор фирмы «Semences Prograin Inc» в странах Восточной Европы Юрий Котенок сообщил, что совсем недавно компания открыла свой первый офис вне Канады, рас-

полагающийся в Воронеже. Он также отметил, что интерес мирового лидера в селекции сои к российскому рынку семян не случаен. «В 2014 году в России соя была высеяна на 1,9 млн га, по прогнозам, к 2019 году площадь посевов культуры может вырасти до 6 млн га. Но реальный потенциал роста может оказаться еще больше за счет развития животноводства», – подчеркнул директор компании.

Уже по сложившейся традиции компания «Август» выступила спонсором крупнейшего раздела «ЮГАГРО» – «Растениеводство», в рамках которого свою продукцию представили ведущие отечественные и зарубежные компании по производству семян, минеральных удобрений, средств защиты растений и т.д.

За время работы выставки стенд компании «Август» посетили производители сельхозпродукции не только Юга России, но и из других регионов страны. Переговорные комнаты никогда не пустовали – земледельцы активно интересовались ценами и продуктовой линейкой компании. Особый интерес у аграриев вызвали различные бинарные комплекты, новые фунгициды для защиты зерновых культур от листостебельных и колосовых инфекций Ракурс и Спирит, новый трехкомпонентный фунгицидный протравитель Виал Трио. По-прежнему не спадает интерес к инсектицидному протравителю Табу, препаратам для защиты кукурузы, рапса, овощных культур и картофеля, виноградников, садов и др.

Также продолжается сотрудничество компании с ГК «АгроМастер». Как и в прошлом году, «Август» получил сертификат его офи-

циального дистрибьютора. Ведущий специалист группы компаний А. Б. Хорошкин отметил, что команда «Августа» очень профессиональна и эффективна. «Мы уже давно в этом убедились, так как взаимодействуем с 2001 года. В 2015 году мы надеемся увеличить объемы нашего сотрудничества и перевести его на новый качественный уровень», – подчеркнул Александр Борисович.

Увеличение интереса к выставке и, соответственно, количества участников привело к недостатку площадей. Эту проблему местные власти планируют решить уже в следующем году. «ЮГАГРО-2015» пройдет по новому адресу – в выставочном комплексе в районе Западного обхода Краснодара. Об этом сообщила директор «КраснодарЭКСПО» Елена Тельнова.

По ее словам, новый выставочный комплекс будет состоять из четырех закрытых павильонов, площадь которых составит около 36 тыс. м², что позволит увеличить площадь экспозиции почти в два раза (сейчас у «КраснодарЭКСПО» порядка 20 тыс. м²). При строительстве комплекса будут учтены все требования, в том числе инфраструктурные – объект находится в хорошей транспортной доступности и возводится по стандартам мирового уровня. Смена «прописки» не только откроет новые перспективы кубанским аграриям, но и позволит привлечь на выставку больше участников, расширить экспозиции поставщиков техники, оборудования и технологий.

Игорь ТИМЧЕНКО
Фото Ю. Усачева



Генеральный директор компании «Август» А. М. Усков и менеджер О. А. Горленко

Тройная забота о здоровье каждого зернышка

Виал Трио
ципроконазол, 5 г/л +
+ тиабендазол, 30 г/л +
+ прохлораз, 120 г/л

С нами расти легче

Новый трехкомпонентный протравитель семян зерновых колосовых культур для защиты от широкого комплекса патогенов

Содержит запатентованную смесь трех фунгицидов, а также микроэлементы, способствующие формированию оптимальной густоты посевов.

Разработан с учетом спектра наиболее распространенных заболеваний зерновых культур, высокоэффективен против почвенной, семенной и ранней аэрогенной инфекции.

Благодаря прочному закреплению действующих веществ в почвенно-поглощающем комплексе корневой зоны, надежно защищает проростки и молодые растения от корневых гнилей различной этиологии в течение длительного периода.

avgust crop protection