



ПОЛЕ

Августа

ГАЗЕТА ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ

УСЕРДНЫЙ ВСЕГДА С УРОЖАЕМ

Герои нашей газеты подводят итоги сезона-2003

УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

Завершается еще один сельскохозяйственный год, оказавшийся для большинства хозяйств России необычайно неблагоприятным и тяжелым. Такие сезоны дают беспристрастную оценку – прежде всего мастерству, профессионализму людей на поле, качеству ресурсов, которыми они оперируют, а также партнерским организациям, да и всей системе управления АПК. Редакция «Поля Августа» попросила известных земледельцев – героев наших предыдущих выпусков – подвести «по горячим следам» предварительные итоги года. Предлагаем их ответы.



Михаил КОРОТКОВ, председатель ОПХ «Племзавод «Кубань» Краснодарского края (беседа с ним опубликована в номере 2 – март-2003):

– Этот сезон у нас сложился, можно сказать, удовлетворительно. Как всегда, было чему и порадоваться, и пожалеть. Сахарной свеклы с площади 918 га мы получили по 359 ц в зачетном весе, а в среднем по нашему Гулькевичскому району хозяйства собрали

по 156 ц. Сказалось то, что мы не отступили от своей отработанной технологии, строго ее выполнили. Это качественная подготовка почвы (применяем глубокую вспашку с последующим чизелеванием в октябре), внесение удобрений, посев качественными семенами лучших зарубежных гибридов, защита посевов в течение сезона, в том числе и препаратами «Августа».

Зерновых в среднем собрали 51 ц/га с 7500 га. Ячмень у нас дал на 13 ц/га больше, чем в среднем по району (58 против 45 ц), пшеница – на 10 ц/га (51 против 41 ц). Для подсолнечника год выдался сложным, но с площади более 1200 га мы собрали по 25 ц семян (по району – 17 ц).

Завершили сев озимых, успели поднять всю зябь под яровые. Так что задел на будущей сезон создали неплохой.

Какие уроки сезон преподнес? Вот, ругаю себя – надо было меньше сеять гибридной кукурузы на семена. Они сейчас лежат невостребованными. Не надо было отводить 600 га под семенную кукурузу, лучше бы посеяли больше товарной, на нее хороший спрос, заводы охотно берут по 4,50 руб/кг.

А в целом цена реализации зерна нынче намного выше, чем в прошлом году, и его производство, на котором мы сильно потеряли год назад, теперь стало выгодным. В прошлом году мы собрали зерна в среднем 72 ц/га, а нынче – 51 ц, но выручили с гектара в три раза больше! Вот такие парадоксы нашего рынка, которые мы должны учитывать...

А вообще, главный итог сезона я бы сформулировал так: на земле расслабляться нельзя. Стоит даже немного «упростить» технологию, «сэкономить» на удобрениях, средствах защиты и т.д. – и сразу следует резкое снижение урожая.

Этой весной все хозяйства, и мы в том числе, начинали посевную практически без денег после опустошительного падения цен на зерно. В этих условиях одни не позволили себе расслабиться, влезли в новые долги, но выдержали оптимальные технологии, а другие – опустили руки, снизили культуру земледелия. Я не случайно привел разрыв в пока-

зателях у нас и в среднем по району. Мы в этом сезоне, как бы трудно ни было, подкормили озимые; хотя бы по разу, но обработали гербицидами.

И получили урожай. Иначе и быть не могло – усердный всегда с урожаем. На хорошем агрофоне достойно проявили себя новые сорта озимой пшеницы – Краснодарская 99, Батько и другие. Когда я давал интервью «Полю Августа» весной, мы только начинали их размножать, а теперь своими семенами засеяли всю площадь под урожай 2004 года. Даже немного расширили посев озимой пшеницы – в прошлом году было 3400 га, сейчас – 4000 га. Дело явно идет к тому, что продовольственное зерно будет в цене, значит, есть смысл им заниматься, будем посеять озимой пшеницы и дальше расширять.

Препараты «Августа» мы применяем достаточно широко уже много лет, практически на всех культурах, и должен сказать, что они нас нынче тоже не подвели. Да и в районе, крае о них хорошие отзывы. Я бываю на различных совещаниях, много общаюсь с коллегами, и не слышал, чтобы на продукцию фирмы были какие-то нарекания. А у меня давно сложилось твердое мнение: с препаратами «Августа» мы работали, работаем и будем работать дальше.



Андрей ШУПЛЕЦОВ, главный агроном СХ ОАО «Белореченское» Иркутской области (герой номера 8 – сентябрь-2003):

– Сезон у нас сложился очень неблагоприятно, и на те показатели валового сбора зерна, которые мы ставили в начале сезона, выйти не удалось...

Окончание на стр. 5

ЧИТАЙТЕ В ЭТОМ НОМЕРЕ:

2 - 3 стр.

ЗЕМЛЕДЕЛИЕ – НЕПЛОХОЙ БИЗНЕС. ЕСЛИ РАБОТАТЬ ПО-СОВРЕМЕННОМУ



Так считает герой номера, известный банкир Татарстана. И не только считает, но и доказывает это на деле.

В том числе и за штурвалом комбайна.

4 стр.

С ЧЕГО НАЧИНАЕТСЯ СТАБИЛЬНОСТЬ СЕЛА



...Со стабильности государственной политики, органов управления, включая службу защиты растений.

Таково мнение главного госинспектора Кубани.

5 стр.

ИСТОРИЯ УСПЕХА ГЛУБИННОГО СИБИРСКОГО ХОЗЯЙСТВА



С начала 90-х годов, когда многие хозяйства начали сокращать производство, ЗАО «Солгонское» пошло в гору. Сейчас оно – в компании лучших предприятий России. За счет чего?

Вспоминает руководитель «Солгонского»...

6 стр.

«Я Б В ЗАЩИТНИКИ ПОШЕЛ – ПУСТЬ МЕНЯ НАУЧАТ!»



Рассказываем о системе подготовки агрономов по защите растений в МСХА имени К. А. Тимирязева. И о стипендиатах фирмы «Август».

7 стр.

НОВИНКИ ОПРЫСКИВАЮЩЕЙ ТЕХНИКИ



Познакомьтесь с новыми типами распылителей – турбопенным и мелко-дисперсным щелевым.

Они позволяют резко повысить эффективность работы современных препаратов.

Новости «Августа»

ВИАЛ ШАГАЕТ ПО СИБИРИ

С каждым годом расширяются масштабы проведения ежегодных сельскохозяйственных выставок в Сибири. С 21 по 24 октября посетителей приняла четвертая региональная выставка АПК «Агросиб. Сибирский фермер. Дни урожая-2003» в Новосибирске. В это же время в Кемерово состоялась международная специализированная выставка-ярмарка «Агро-Сибирь». А с 28 по 31 октября в Барнауле проходила XI международная специализированная выставка-ярмарка «Алтайская Нива. Алтайагротех 2003».



Главное богатство земледельцев Сибири – хлебная нива, поэтому производству зерна здесь уделяется особое внимание. Хозяйствам региона есть чем гордиться: год от года растут объемы производства и качество основных продуктов питания. Несмотря на нынешнее засушливое лето, результаты радуют земледельцев: при некотором снижении валового сбора зерна значительно улучшилось его качество.

В успехах сибирских хлеборобов немалая доля принадлежит пестицидам фирмы «Август». В этом сезоне особую популярность



приобрели препараты для зерновых: протравитель виал и новый гербицид из группы сульфонилмочевин – магнум. Они были высоко оценены конкурсными комиссиями состоявшихся выставок. Золотой медали – высшей награды в Барнауле и Новосибирске – был удостоен виал. В Кемерово дипломом I степени в числе лучших экспонатов отмечен магнум, выпущенный впервые в России в виде водно-диспергируемых гранул.



«Поле Августа»

«ВСЕ НАЧИНАЕТСЯ С РОДИНЫ...»

Большое Русаково – это родина моих родителей. В 2001 году глава администрации района при встрече сказал мне: «Твоя родная деревня умирает, даже уже не отсечется в этом году». Я решил помочь, дал денег в кредит, но сам составлял бюджеты, отслеживал работу, программу возделывания. И что удивительно, уже в первый год они получили немалый для себя урожай – 20 ц/га.

На следующий год мы с братом создали агрофирму «Золотой Колос». Первый финансовый год закончили достаточно удачно. Нам понравилось, присоединили еще три слабых хозяйства. Теперь ТНВ Агрофирма «Золотой Колос» – наша основная база. Построили здание правления, огородили территорию, чтобы обеспечить сохранность техники и товарно-материальных ресурсов. В зернохранилище на 3,5 тыс. т хранения семена продовольственной пшеницы, которые выращиваем сами. Это хороший бизнес – семена суперэлита стоят 11 тыс. руб/т. Оригинальные семена закупаем напрямую у семеноводческих институтов. В 2002 году приобрели 10 т по 17 тыс. руб. и разморозили их. Полученными семенами засеяли уже 270 га.

На территории хозяйства построили свинарник, выращиваем поросят по канадской технологии. В качестве подстилки используем солому, при перегнивании нижнего слоя которой выделяется тепло, поэтому дополнительного обогрева ангаров не требуется. Свиней нужно кормить вдоволь, лучше гранулированными кормами, чтобы привесы были больше, и следить, чтобы солома была чистой, постоянно дополнительно настаивать ее. Еще в январе было 2,5 тыс. голов, а сейчас уже 6,5 тыс. За два-три года планируем в каждом из наших десяти хозяйств довести поголовье до 20 тыс. голов.

В хозяйстве было два пруда, из которых в прошлом году выловили 50 т сазанов, некоторые были до 10 кг. Теперь в пруды запустили карпов, кормим их комбикормом. В глубоких оврагах, куда ни копи, – родник. Решили все подходящие овраги превратить в пруды. В гидросооружения третьего пруда вложили 2 млн руб.: делаем дамбу, ловушку для рыбы. А всего будет 8 прудов для разных возрастов.



Фото: Л. МАКАРОВА

К сожалению, одна из черт современного бизнеса – это нежелание заниматься социальными вопросами. Я считаю, что в первую очередь нужно помогать растить детей и начинать это с детского сада, школы. На эти цели «Татфондбанк» постоянно выделяет средства. Нам, может, и не придется с ними работать, но они будут продолжать наше дело. Скоро построим в Большом Русакове 25-метровый бассейн. Если не современное поколение, то следующее оценит это. Менталитет ведь все равно меняется с каждым годом. Сначала было полное отрицание, нам никто не верил. А сегодня выращено столько свеклы, и убирает ее такая техника! И ведь все это делается не для того, чтобы Губайдуллину было хорошо, я ставлю задачу, чтобы те, кто трудятся на земле, тоже были довольны своими успехами. Если в наших хозяйствах условия для работы и жизни будут привлекательными, то после учебы молодежь будет возвращаться домой, в село.

Герой номера

Ринат Губайдуллин:

«СЕЛО – НЕ ЧЕРНАЯ ДЫРА, А ЗОЛОТОЕ ДНО...»

Депутат Законодательного собрания Татарстана второго созыва Ринат Шайхуллович Губайдуллин хорошо известен в правительственных и политических кругах республики. В последние несколько лет его имя связывают со значительными переменами в сельском хозяйстве. Наш корреспондент встретился с Председателем Совета директоров «Татфондбанка», чтобы из первых рук узнать, почему поле стало вторым рабочим местом банкира Губайдуллина, а «Татфондбанк» – крупнейшим инвестором, вложившим в сельхозпроизводство 2 млрд руб.



Фото: Л. МАКАРОВА

Ринат Шайхуллович, наверняка банку гораздо проще зарабатывать деньги на традиционных банковских операциях, чем заниматься сельским хозяйством...

Согласен, проще. Но дело в том, что «Татфондбанк» – полномочная организация Правительства Татарстана по финансированию и кредитованию села. В 2001 году нам было выделено в уставный капитал 526 млн руб. с условием, что не менее пяти лет мы будем кредитовать сельхозпроизводителей восьми районов республики, обеспечивая их ГСМ, удобрениями и ХСЗР. Наш банк входит в промышленно-финансовую группу, и мы оперируем не только деньгами из кредитного портфеля, несколько миллиардов рублей у нас работают в селе. Кроме того, наши переработчики привлекают деньги со стороны: «Ак Барс» банка, «Агропромбанка», отделения Сбербанка «Банк Татарстан». Из других банков мы привлекаем «долгие» деньги – 5-летние кредиты. Федеральный бюджет компенсирует часть затрат по удобрениям, пестицидам, выделяет субсидии по процентным ставкам. Все это удешевляет наши сельхозпроекты. Процентная ставка банка для сельхозпроизводителей – не более 4%. Очень неплохой бизнес получается. Конечно, кредитовать хозяйства непросто, к тому же они еще не настроены на своевременный возврат, но за 2 года мы серьезно шагнули вперед. Если в первый год было около 10% невозврата, во второй – 4%, то в этом году планирую, что мы вернем 100%. Во-первых, подскочила цена на зерно, во-вторых, хороший урожай сахарной свеклы, а те районы, с которыми мы работаем, занимают ее возделыванием. Думаю, этот год должен быть наиболее удачным.

У «Татфондбанка» два сахарных завода, три зерноперерабатывающих предприятия, два мясокомбината, которые нужно обеспечить высококачественным сырьем. Для этого мы осуществляем две программы: возделывание сахарной свеклы по интенсивной технологии без

применения ручного труда и производство продовольственного зерна. В следующем году приступаем к выращиванию картофеля в своих хозяйствах без применения ручного труда: 400 га займет семенной картофель, 300 га – продовольственный. Эта программа расписана на несколько лет, хозяйство будет обеспечены техникой и средствами защиты растений, что позволит ежегодно увеличивать площади.

Сырье должно быть качественное, специалистов не хватает, поэтому сотрудники банка и перерабатывающих предприятий активно выикуют во все проблемы земледельцев.

Какие функции возложены на Управляющую компанию «Золотой Колос»?

Стратегическое управление финансами осуществляет «Татфондбанк», а оперативное – «Золотой Колос», компания, управляющая всей переработкой и сельхозпроизводством. В ее функции входит финансирование и кредитование не только наших хозяйств, но и всей зоны свеклосаения, управление частью предприятий финансово-промышленной группы, закупка и продажа сельхозпродукции, возврат долгов. Чаще всего хозяйства не в силах сами реализовать выращенное. Когда мы начали брать в счет оплаты продукцию, над этим многие смеялись: банк берет все, банк реализует... Это не так. Этим занимается крупная компания «Золотой Колос», принимая в счет оплаты продукцию любого качества, любую культуру.

Мы поставляем зерно на экспорт в страны Европы, Северной Африки, Ближнего Востока, на Украину, в Молдавию. В прошлом году «Золотой Колос» не провалил ни одного контракта ни по качеству, ни по количеству, ни по срокам, поставив 200 тыс. т. Крупнейшие зарубежные компании считают нас надежными партнерами, работают по предоплате, цена на 3-4 долл. выше средней, поэтому на сегодня никто в республике не продает зерно дороже нас. Уже сейчас заявки на 50 тыс. т продовольственной пшеницы.

Какие основные критерии кредитования хозяйств зоны?

Раньше основным критерием было выращивание не менее 200 га свеклы без

ручного труда. Почему? 200 га – это площадь, засеваемая одной севалкой. Допустим, она стоит 180 тыс. руб. Если даешь ее на 50 га – она не окупится. Это не выгодно ни нам, ни хозяйству. А планку мы потихоньку поднимаем, уменьшая наши риски. Если у хозяйства 500 - 600 га, то даже если оно получит не 400, а 200 ц/га, я застрахован, потому что оно сможет погасить лизинговые платежи. Вот такой подход.

Севальная программа началась с сахарных заводов?

Да. В 1999 году мы приобрели контрольный пакет акций Заинского сахарного завода, в 2002 году – Буинского. С тех пор как занялись заводами, на них ежегодно растет выход сахара. Но не из-за того, что мы «бравые ребята», а потому что реконструируем их, вернее, практически отстраиваем новые предприятия. В Буинский завод вложено уже более 300 млн руб.: в этом году полностью перделали мойку, купили очень дорогие светлые фильтры немецкой фирмы «Путч», оборудование которой считается лучшим в мире. Реконструкция осуществляется от начала до конца, можно сказать, половина пути пройдена. Раньше перерабатывали 1,5 тыс. т/сут., сегодня – 3,4, а доведем до 5 тыс. т. Из 1 млн т выращенной свеклы выработаем не менее 140 тыс. т сахара. Начали строить жомошук, введем ее в строй в следующем году. Сухой гранулированный жом – экспортная позиция, ежегодно мы планируем получать 25-30 тыс. т. Что касается Заинского завода, то мы рассматриваем два варианта – реконструировать его или построить рядом новый, на 8 тыс. т, чтобы ежегодно на двух предприятиях перерабатывать до 1,5 млн т свеклы. Уже сегодня мощностей не хватает: в 2002 году заводы обеспечивали сырьем с 38 тыс. га, в этом году у нас 50 тыс. га, а в дальнейшем увеличим площади еще в 1,5 раза.

За счет чего?

За счет увеличения выращивания свеклы без ручного труда. Я сегодня главный враг свеклы, если на ней используют ручной труд. Ведь трудятся на прополке женщины и дети. Посчитайте, какой длины будет рядок, если взять гектар? Несколько километров. А ведь их нужно в жару не просто пройти, а прополоть, проредить. А уборка, зачистка вручную – любой холод... Многие сельские жители убежали в город от принудительного изнуряющего труда на свекле. Мы закупили 20 свеклоуборочных комбайнов лучших мировых фирм – «Klein», «Baridgell», «Rora». На сегодняшний день из трех комбайнов лучший показатель у «Rora» – до 30 га/сут. Но это не предел, потому что механизаторы только учатся на них работать, к тому же не на самых лучших полях. Никто и не видит, когда свеклу убирают – за четыре дня двумя «Rora» – 270 га...

Сколько человек заменит такой комбайн?

Только на уборке 30. Этот комбайн за уборочную спокойно справится с корнеплодами на 1000 га. Тернопольских комбайнов даже при максимальной нагрузке



Фото: Л. МАКАРОВА

ке 150 га на эту площадь надо штук 6. А каждый комплекс состоит из БМ-6, КС-6, минимум 2 трактора МТЗ-82 – вот вам 30 человек, а на «Rora» – 2, но в 2 смены, круглосуточно. Пусть он стоит 410 тыс. евро, окупится за 5-6 лет, это не важно – он наш. В технику вложено много – только немецких машин приобрели на 30 млн евро. Например, тракторы «Fendt», очень удобные в работе: поставил колесо в колею и спокойно пашешь, до 60 га в сутки. Почему дорожно технику покупаем? После смены, отработанной на старье, трактористов качает от усталости, а про этот трактор говорят, что домой с такой машины не хочется уходить. Смотрите, какое поле красивое! Глаз отдыхает!..

Какова роль гербицидов в увеличении площадей под свеклой?

С их помощью посевы можно увеличивать безгранично, естественно, соблюдая севооборот. В 2002 году я предложил руководителю «Золотого Колоса» выращивать 300 га с применением препаратов, он не согласился. А осенью приходит: да, я действительно ошибся. Потому что 300 га – это 300 человек, которых надо со стороны нанимать (свои – 3,4, а доведем до 5 тыс. т. Из 1 млн т выращенной свеклы выработаем не менее 140 тыс. т сахара. Начали строить жомошук, введем ее в строй в следующем году. Сухой гранулированный жом – экспортная позиция, ежегодно мы планируем получать 25-30 тыс. т. Что касается Заинского завода, то мы рассматриваем два варианта – реконструировать его или построить рядом новый, на 8 тыс. т, чтобы ежегодно на двух предприятиях перерабатывать до 1,5 млн т свеклы. Уже сегодня мощностей не хватает: в 2002 году заводы обеспечивали сырьем с 38 тыс. га, в этом году у нас 50 тыс. га, а в дальнейшем увеличим площади еще в 1,5 раза.

Какие препараты Вы использовали в этом году?

В первые годы нас частенько обвиняли в том, что мы закупили плохие гербициды, поговаривали о том, что Губайдуллин с директором завода зарабатывают деньги, комисионные получают. Поэтому теперь у нас все прозрачно – открытый тендер с участием сельхозпроизводителей и поставщиков. У каждого есть право выбора. Я – собственник. Как я могу своему хозяйству продавать препараты дороже? Мне нужно, чтобы себестоимость свеклы была ниже – это другое дело. В результате тендера на 4 млн долл. закуплены ХСЗР нескольких фирм: «Август», «Сингента», «Байер», «Агрохимальянс». Мы убиваем двух зайцев: с одной стороны – приобретаем качественные препараты, с другой – привлекаем огромный интеллектуальный потенциал компаний. Я не оговорился – именно огромный, потому что сотрудники этих фирм контролируют свекловодов, чей уровень пока не отвечает западным стандартам. В этом году отслеживали результативность гербицидов всех компаний, и я

скажу, что все они были очень эффективны, в том числе и фирмы «Август». Вопрос ведь не только в качестве препаратов, но и в технологии их применения. Проще сказать, что препарат не работает, чем признать свои ошибки. Этот год был сложный, дождливый, очень много сорняков, тяжело было выдержать сроки обработок, иногда невозможно было в поле выехать, но все гербициды сработали отлично.

Какое мнение у вас сложилось о препаратах фирмы «Август»?

Очень понравился торнадо, сразу видно, что он сплошного действия. Что касается остальных... Сам за себя говорит тот факт, что объем поставок гербицидов «Августа» составляет четверть от всей суммы закупки. Хвалить только ваши препараты, чтобы сделать вам приятно, – это будет необъективно. Я удовлетворен, нет нареканий. Это результат. Как-то сложилось такое мнение, что импортные пестициды более надежны. Я так не считаю. В России уже есть компании, заботящиеся о качестве своих продуктов, имеющие свой бренд, например, «Август».

Вы довольны результатами этого года?

Очень недоволен! Этот год мы упустили, все работали некачественно, можно было получить продукции на 30% больше. Например, в агрофирме «Золотой Колос» считают, что у них все в норме: свеклы много, они ее сдадут, будут в республике первыми. И будут, я не отрицаю, площади здесь большие, урожайность будет не меньше 300 ц, а вот качество всех полевых работ если не на отрицательном уровне, то на нуле. Много было огрехов во время сева: никто не контролировал работу высевочных аппаратов. На одном поле шло сплошной брак – не высевались одни и те же три ряда! А вот посмотрите, какое поле: желто-зеленое с зелеными полосами – так работал разбрасыватель удобрений МХ. Вместо 1000 кг внесено всего 500 кг. Из-за этого потеряно как минимум 30% урожая. Здесь можно проводить семинары, показывать, как не нужно работать. И это будет до тех пор, пока люди не будут заинтересованы в конечном результате. Механизатору можно платить по полмиллиона, если он качественно подготавливает поле, посеет, внесет удобрения, обработает гербицидами, получит 600 ц/га, а не 200. Ведь тогда хозяйство получит огромные деньги и сможет платить высокую зарплату всем, кто участвует именно в этом производстве.

А сколько в среднем зарабатывают в Ваших хозяйствах?

По-разному, уравниловки нет. Одни доярки получают 1,5 тыс. руб, другие – 6 тыс. и больше. Мы считаем, что на данном этапе 6 тыс. – это хорошая зарплата, но этого недостаточно, будем

стремиться к постоянному повышению. Председателем колхозов платим ежемесячно минималку 30 тыс. руб. За гектар уборанной свеклы мы решили выплатить в сентябре по 100 руб. Вот и посчитаем: убрав 420 га, два комбайнера уже заработали по 21 тыс. руб. А месяц еще не закончился.

Это для печати?

Конечно! Мы не скрываем, наоборот гордимся, что у них такая высокая зарплата. Они же ее заработали! Это престижно. И трактористы хорошие деньги получают: в месяц – в пределах 9-10 тыс. руб. Трактор «Fendt» вспашет столько, сколько пять ДТ-75, значит, механизатору нужно платить соответственно.

Ринат Шайхуллович, зерновая и картофельная программы заслуживают отдельного разговора. Каковы перспективы выращивания сахарной свеклы?

В республике порядка 60% свеклы выращивается с применением ручного труда. Мы хотим и прикладываем все усилия, чтобы «тяпачного» способа не было вообще. На сегодняшний день у «Татфондбанка» 120 тыс. га земли, которыми мы владеем, – это 10 агрофирм, расположенных в различных районах республики. В них возделывается порядка 7000 га свеклы, в следующем году – 15 тыс. га, максимально будем подгонять под севооборот. Мы поставили задачу: 50% сырья должно поступать на перерабатывающие предприятия из наших хозяйств или по программам, которые мы реализуем.

Например, на следующий год совместно с администрацией Кайбицкого района разрабатываем программу возделывания 6000 га сахарной свеклы, на которую выделяется 120 млн руб. оборотно-го капитала для обеспечения в полной мере семенами, пестицидами, удобрениями, ГСМ, техникой в аренду. Главные условия – отсутствие ручного труда и обеспечение объема выращенной продукции не менее 180 тыс. т. Такого количества свеклы в этом районе никогда не было. В прошлом году сдано 17 тыс. т. Вот такие масштабы – увеличение в 10 раз. После свеклы на этих площадях будут выращивать продовольственную пшеницу. Сотрудничество планируем долгосрочное...

Спасибо за беседу!

Беседу вел
Людмила МАКАРОВА

«СЕЛЬСКОЕ ХОЗЯЙСТВО ДЛЯ МЕНЯ – ЭТО ДЕЛО, А НЕ ХОББИ»

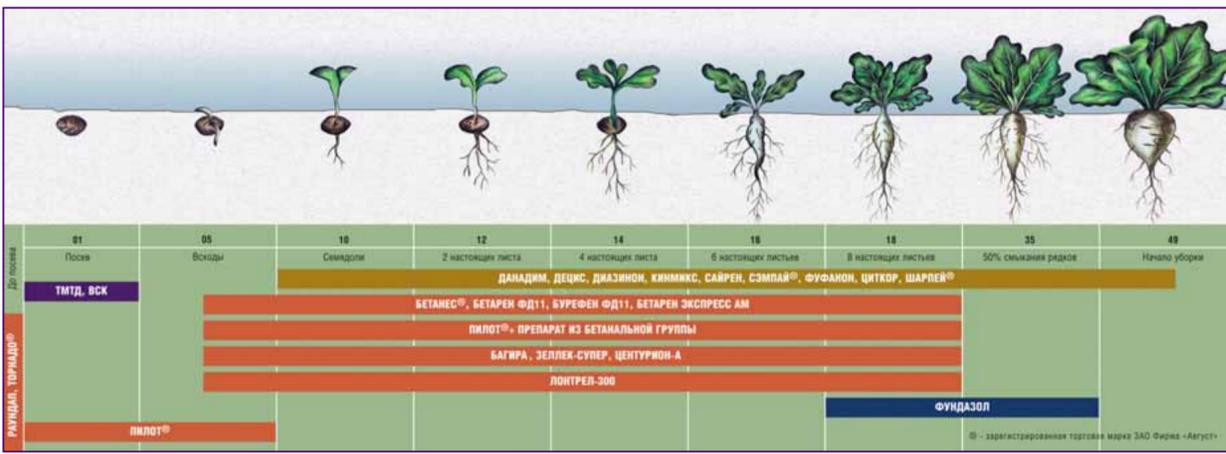
Уже второй год во время уборочной в агрофирме «Золотой Колос» на комбайнах работают мои сыновья и племянники, а я – на КАМАЗе, я же бывший профессиональный водитель. В прошлом году они впервые трудились помощниками комбайнеров. Тяжело, конечно, – пыль, нужно рано вставать, поздно ложиться. Думал, отругают меня, но в конце месяца было большой наградой, когда они мне сказали: «Папа, давай нам на следующий год новый комбайн, мы сами будем на нем работать». В этом году у меня был десант из пяти человек – все август здесь, в «Золотом Колосе». А я опять возил из-под комбайнов зерно.

Я – не сельский житель, мы с братом родились в г. Зеленодольске. Отец водителем был, умер в 1995 году, мама – пенсионерка, живет со мной, а всю жизнь проработала штамповщицей на заводе. По образованию я финансист, после службы в армии окончил Казанский финансово-экономический институт.

Более шести лет я работал в Управлении финансов Минсельхоза Республики Татарстан, так что можно сказать, делом занимался с 1986 года. В командировках проводил по 140 дней в году – ревизии, анализ хозяйств, «Сельхозхимии», проверки молочных комбинатов, мясокомбинатов. Поэтому рожь от пшеницы всегда отличал. Затем был перерыв – в 1992 году я создал свою компанию, проработал там полгода, и меня пригласили в чек-вой инвестиционный фонд АПК, можно сказать, вернулся в свою студию. Когда в 1995 году создали «Татфондбанк», я стал председателем правления. А дальше – занимал государственные должности: председатель Госкомитета Татарстана по приватизации, советник Президента республики по финансовым вопросам, в 1998 году – вице-премьер и министр экономики и промышленности Татарстана. Ну, а уж плотно в село вернулся, можно сказать, в 2002 году.

Сельское хозяйство для меня – большое серьезное дело, ведь сюда вложены очень большие деньги. Хобби это назвать нельзя. Хобби – когда занимаешься чем-то во время отдыха. У меня же – и рабочее время, и удовольствие. В летнее время, если не в командировке, почти каждый день бываю в хозяйствах. И езжу часто даже не из-за работы – испытывать большое удовольствие, когда приезжаю на поле. Вот вчера, в 6 часов вечера из Москвы прилетел (был на съезде партии «Единая Россия»), переоделся, поужинал и сразу – сюда. Домой вернулся только в третьем часу. Свеклу убираем...

ПРОГРАММА ФИРМЫ «АВГУСТ» ПО ЗАЩИТЕ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ



Событие года

«ВАША ФИРМА ДОБАВЛЯЕТ НАМ ОПТИМИЗМА...»

Говорят участники Всероссийской конференции

В конце октября в подмосковном Ногинском районе прошла Всероссийская конференция «Защита сельскохозяйственных растений 2003: состояние, проблемы и перспективы развития». Ее можно назвать событием года в отрасли.

На конференции собрались около 150 работников отрасли: руководители и специалисты Минсельхоза РФ, госслужбы защиты растений, региональных СТАЗР и биоцентр, ученые, производители ХСЗР и оборудования для их применения. Организаторами конференции выступили Минсельхоз РФ и ФГУ «Российская станция защиты растений». Отметим, что аграрная пресса, за редким исключением, конференцию проигнорировала.

Как рассказал в интервью газете «Поле Августа» заместитель начальника управления химизации Минсельхоза РФ Павел Фоменко, сейчас всех волнует, как пойдет административная реформа отрасли, в каком виде удастся сохранить структуру защиты растений, каким будет ее финансирование. Этот вопрос висит над нами, отметил Павел Григорьевич, дамковом мемом: «Ведь если не будет нашей



Фото: В. ПИНЕГИН

службы, то проблемы начнутся и у научных учреждений, и внедрение новых технологий окажется под вопросом, люди начнут метаться, не зная, что и как. В то же время интерес к новинкам растет, не случайно на эту конференцию приехало гораздо больше участников, чем год назад...».

Фоменко отметил, что наша газета стала заметным явлением в отрасли: «Правильно, что широко освещаете практический опыт. Больше рассказывайте о том, как люди на местах работают, чего достигают и как делать лучше».

За пять дней работы участники конференции заслушали и обсудили более 60 докладов и сообщений. Как рассказал с трибуны форума заместитель генерального директора ЗАО «Фирма «Август» Владимир Шарпов, «Августу» в сезоне-2003 удалось пятый год подряд сохранить лидерство по продажам ХСЗР на российский рынок. Всего продано около 4600 т препаратов. Фирма усилила свои позиции в России, расширила операции в Украине, Белоруссии, Молдове. Сейчас у «Августа» около 4 тыс. постоянных клиентов.

Ну а самыми популярными у практиков препаратами «Августа» в этом сезоне оказались протравитель виал, гербициды бетарен экспресс АМ, диален супер, лонтрел-300 и бетанес. «Хитом» этого сезона Шарпов назвал гербицид магнум, быстро завоевавший огромную популярность у агрономов России, особенно в ее зерновых житницах. А «хитом-2004», по его мнению, имеет все шансы стать новейший протравитель, который, кстати, будет выпускаться на основе д.в. (тебуконазол) собственной технологии.

«В будущем сезоне мы основное внимание будем уделять просветительской работе, — отметил Владимир Львович. — Мы даже спонсировали подготовку и выпуск учебника по защите растений — он слишком давно не обновлялся... Сейчас очень важно, чтобы с нашими новейшими препаратами на поле работали профессионалы и добивались от них максимальной отдачи».

Окончание на стр. 6

Слово специалисту

СТАБИЛЬНОСТЬ ЗЕМЛЕДЕЛИЯ НАЧИНАЕТСЯ СО СТАБИЛЬНОСТИ НАШЕЙ СЛУЖБЫ

Юрий БЕРДЫШ, начальник ФГУ «Федеральная государственная территориальная станция защиты растений в Краснодарском крае», кандидат сельскохозяйственных наук

Завершающийся год станет, наверное, одним из самых неблагоприятных в истории кубанского сельского хозяйства. Уже начиная с осени 2002 года погодные условия складывались крайне жестко, мы недосеяли 150 т. га озимых. А весной беды продолжались — в основной части края с 14 апреля до 12 июня не выпало ни капли дождя. В некоторых районах этот период растянулся на 90 дней! И тем не менее урожай в крае для такого сезона выращен неплохой. Мы получили в среднем по 38 ц/га озимой пшеницы, 33 — кукурузы на зерно, 14 — сои, 235 ц/га — сахарной свеклы. Конечно, рассчитывали на большее...

Думаю, стабильность кубанского земледелия в последние годы во многом объясняется стабильной работой всех служб, и в том числе нашей службы защиты растений. У нас практически нет текучести кадров, на всех местах и в районах есть квалифицированные специалисты. Кстати, в 2004 году службе защиты растений на Кубани исполняется 90 лет. Она началась с энтомологического бюро, созданного в 1914 году и финансировавшегося из казны казачьего правительства. Уже тогда, создавая государственную службу, руководители края смотрели далеко вперед. Так что традиции у нас давние.

Конечно, госфинансирование службы в последние десять лет, как и в других регионах, крайне недостаточное, и нам приходится самим зарабатывать, чтобы себя содержать и не допускать сбоев в работе. Все, что от нас требуется, мы выполняем. Количество применяемых в крае пестицидов в последние годы стабильно держалось на уровне 7,5 — 8 тыс. т, в 2002 году их применили 6,5 тыс. т, а в 2003 году — 5,0 тыс. т, но это объясняется более широким использованием в хозяйствах новейших препаратов с низкими (в граммах на гектар) дозировками. В среднем применялось пестицидов немногим меньше 2 кг/га при двукратной обработке, а сейчас пестицидная нагрузка на пашню начинает несколько сокращаться при сохранении защитного эффекта. На всех культурах мы назначаем обработки только по критерию ЭПВ, стараемся не работать с повышенными нормами расхода пестицидов.

У нас еще с советских времен сложилась традиция жесткой дисциплины в отношении основных мер по соблюдению технологий в земледелии и, прежде всего, — в защите растений. Сеять непротравленными семенами, например, всегда считалось недопустимым, и если в каком-то хозяйстве на это все-таки шли, то мы, государственные специалисты, могли и остановить посевные работы. А по нашему представлению руководителя хозяйства, начальница сельхозуправления могла даже освободить от должности.

И эту традицию мы старались сохранить, насколько возможно. Поэтому даже в самые тяжелые для села 90-е годы на Кубани никогда не сеяли непротравленными семенами.

Я работаю в службе защиты растений 27 лет, из них 17 лет — начальником станции и государственным инспектором. И должен сказать, что в 90-х годах в крае (и, наверное, по всей России) мы многое потеряли, и только сейчас начинаем приближаться к уровню последних советских лет — 1990 — 1991. Тогда служба защиты растений представляла собой четко отлаженный механизм, ее роль и значение были на высоте. Замечательные наши инспекторы нарушения в хозяйствах тут же устранялись...

Только сейчас, в новой правовой обстановке мы начинаем наверстывать упущенное. С выходом в июне 2002 года Кодекса РФ «Об административно-правовых нарушении-

ях» мы получили права привлекать нарушителей к ответственности, налагать штрафы — независимо от формы собственности сельхозпредприятия... Правда, в новом Кодексе больше вопросов, чем ясности. Я считаю, что нам в составе службы — и на региональном, и на федеральном уровне — надо иметь группу юристов, чтобы доработать этот кодекс применительно к специфике защиты растений и карантин. А пока в новых условиях мы не всегда ведем себя корректно и безошибочно.

Ведь, по сути, впервые за все рыночные годы мы получили юридическую основу, какие-то правовые инструменты для наказания нерадивых земледельцев, наведения должного порядка в отрасли. Но не можем этими инструментами толком воспользоваться. Как быть? Организовать «юридический всеобуч» наших госинспекторов и специалистов СТАЗР, думаю, будет не лучшим решением — им и так надо постоянно обновлять свои знания по специальности, они перегружены документацией и т.д. Видимо, без приглашения юристов нам не обойтись.

Тем более, что поле для работы у нас обширное, и оно расширяется с каждым годом. И не только для предъявления штрафных санкций. Все беды наших хозяйств, как и везде по России, — от их слабого финансового состояния. У них нет возможности строить современные склады, покупать машины, да нередко и сами пестициды — отсюда и нарушения в технологиях. Как бы ни хвалили Кубань за ее урожаи на федеральном уровне, но мы, госинспекторы, видим положение дел намного хуже любого другого, и ощущаем острую проблему.

Например, никак нельзя признать удовлетворительным положение дел с хранением пестицидов, с их охраной — каждый год в хозяйствах края разворовываются около 40 складов. А потом буквально тут же или в соседних районах украденные препараты предлагают за полцены — и хозяйства от безденежья вынуждены их покупать... И еще даже освободить от должности.

И эту традицию мы старались сохранить, насколько возможно. Поэтому даже в самые тяжелые для села 90-е годы на Кубани никогда не сеяли непротравленными семенами. Я работаю в службе защиты растений 27 лет, из них 17 лет — начальником станции и государственным инспектором. И должен сказать, что в 90-х годах в крае (и, наверное, по всей России) мы многое потеряли, и только сейчас начинаем приближаться к уровню последних советских лет — 1990 — 1991. Тогда служба защиты растений представляла собой четко отлаженный механизм, ее роль и значение были на высоте. Замечательные наши инспекторы нарушения в хозяйствах тут же устранялись...

Только сейчас, в новой правовой обстановке мы начинаем наверстывать упущенное. С выходом в июне 2002 года Кодекса РФ «Об административно-правовых нарушении-

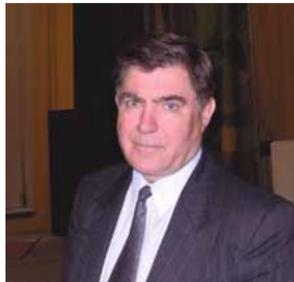


Фото: В. ПИНЕГИН

до 20 — 30 кг/га. Сейчас мы имеем дело примерно со 150 препаратами на рынке, а их нормы расхода нередко составляют всего 10 г/га. Ассортимент изменился радикально и продолжает меняться, выбор огромен. И у нас соответственно появились новые обязанности, в частности по выявлению соответствия препаратов. Стараемся иметь в своих лабораториях химически чистые стандарты каждого обрабатываемого на рынке продукта, методики и регламенты фирм-производителей, ведем лабораторный анализ и контроль, который сильно усложнился. Теперь нередко приходится давать ответы потребителям по поводу влияния того или иного препарата на экологию, успокаивать общественность.

Другая крупная перемена последних 2 — 3 лет — после десятилетнего затишья импорта мы наблюдаем резкий рост поступления на рынок отечественных препаратов. Особенно благотворную роль в этом сыграли госдотации на эти пестициды. Правда, многие наши крепкие хозяйства уже успели привыкнуть к импортным, говорят, что это «надежнее». Но я имею массу примеров того, что аналогичные отечественные торговые марки по эффективности ничуть не уступают зарубежным. Это относится и к препаратам фирмы «Август», с которой мы давно и плодотворно сотрудничаем. Более того, краевое представительство «Августа» возглавила наша бывшая сотрудница Ольга Горленко, весьма квалифицированный специалист своего дела. Работать ей приходится в довольно сложной обстановке — у нас на Кубани разместили свои представительства более 30 фирм-производителей ХСЗР, и они работают весьма активно, наступательно.

Довольно часто хозяйства делают выбор в пользу импортных препаратов, семян и других ресурсов. Вот, например, мы говорим производителям, что можно сделать защиту сахарной свеклы значительно дешевле, не снизив эффективности. Если с импортными препаратами защита 1 га свеклы обходится в 150 долл. США, то с отечественными, в том числе и препаратами фирмы «Август», — не дороже 80 долл. Но информеры предлагают «длинные» кредиты, чего наши производители пока себе позволить не могут...

Так что выпустить на рынок хороший отечественный препарат — это только полдела, надо еще «прибить» его к потребителю. И здесь всем нам предстоит хорошо поработать. Думаю, руководителям отечественных фирм-производителей ХСЗР пора объединить усилия для продвижения своих препаратов, чтобы они заняли достойную нишу на рынке.

Еще одно конкретное пожелание к отечественным производителям пестицидов — создать гербицид, которым можно было бы работать на озимых с осени. Это позволило бы значительно снизить напряженность весенних полевых работ. Такой препарат хорошо бы пошел не только на Кубани, но и в других озимосеющих регионах.

Итоги года

УСЕРДНЫЙ ВСЕГДА С УРОЖАЕМ

Герои нашей газеты подводят итоги сезона-2003

Начало на стр. 1

Планировали взять 45 тыс. т, фактически получилось 42 тыс. т, средняя урожайность зерновых — 24 ц/га. Причем вырастили по 30 ц/га почти на всех полях, но не смогли убрать без потерь — дождь залил... Весь август и сентябрь дожди шли без перерыва. А перед этим была двухмесячная засуха, тайга горела, на полях стоял едкий дым. Словом, сезон сложился такой, что старожилы ничего подобного не припомнят.

Но у соседей потери еще больше. У нас все-таки, я считаю, своя технология выращивания урожая сработала хорошо, и сильно меняет ее мы не будем. Кормов заготовили в достатке, картофель хорошо уродил, на уровне благоприятных сезонов — за 300 ц/га, а вот моркови и столовой свеклы недобрали — собрали чуть больше 100 ц/га.

Но меня больше радует то, что удалось заметно окультурить нововведенные в оборот поля, они подтянулись до уровня давно освоенных. Так что в следующем году мы расширим посевы зерновых на 6 тыс. га, и всего они составят 28 тыс. га. К этому подталкивает обстановка на рынке. Зерно дорожает, и его негде купить — все оно стало нужным. Так что от расширения посевов и дальнейшего окультуривания новых площадей мы никуда не уйдем, это средство выживания нашего хозяйства. От своей цели — производить как минимум 60 тыс. т фуражного зерна — мы не отказываемся, и через два года на эту цифру выйдем.

Идем к ней планомерно. Наши поля — наверное, самые чистые в области, это отме-

чают все, кто к нам приезжает. Система агротехнических и защитных мероприятий, отработанная у нас в последние 2 — 3 года, нас удовлетворяет.

Но, конечно, некоторые изменения в технологии будут. Вот, например, в этом сезоне не очень хорошо сработали почвенные гербициды (гезагард, стопм, мерлин), но это в основном из-за весенне-летней засухи. Хотя расход рабочей жидкости у нас был не ниже 400 л/га. А вот диален супер на кукурузе показал себя прекрасно. И еще меня удивили сульфонилмочевинные гербициды, особенно магнум, — сработали очень хорошо. Пшеничные поля у нас нынче даже на новоосвоенных участках смотрелись прекрасно, чистота посевов была близка к идеальной. В том числе и за счет препаратов фирмы «Август». Они нас в этом году нигде не подвели, будет расширять их использование.



Фото: В. ПИНЕГИН

Иван ГОНЧАРОВ, директор ЗАО «Кристалл-Агроинвест» Белгородской области (герой номера 7 — август-2003):

— Полевые работы мы завершили вовремя. Подводя итоги этого года, могу сказать,

что наши планы и надежды, о которых я рассказывал читателям «Поля Августа», оправдались полностью.

Планировали мы накопать сахарной свеклы 35 тыс. т, фактически получилось около 38 тыс. т. Причем выкопали ее впервые своими силами, пятью комбайнами РКМ-6. Не пришлось привлекать со стороны ни технику, ни людей.

Наш механизатор Анатолий Алексин выкопал свеклу на 300 га, Владимир Сальников — тоже на 300 га, Иван Гончаров, мой однофамилец — на 290 га, Виктор Малахов — на 270 га. Летом, когда стало ясно, что урожай у нас будет хороший, и надо только его вовремя убрать, я пообещал ребятам достойную оплату за качественную уборку — по 40 тыс. руб. И слово свое сдержу, они получат свое сполна, даже примерно раза в полтора больше — тем более, что есть из чего заплатить.

Урожайность сахарной свеклы, как я и планировал, у нас составила около 350 — 360 ц/га, и даже сильная двухмесячная засуха не смогла этому помешать. Дело в том, что мы свеклу размещаем по глубокой зяби, которую перед холодами выравниваем, а по весне обязательно закрываем влагу средними боронами с цепями. Так что влагу накапливаем в почве максимально, и затем она экономно расходуется в течение сезона. Это нынче помогло, как никогда. Кстати, у соседей, где обработку почвы «упростили», урожайность свеклы на 100 ц/га ниже. Им можно «кивать» на засуху... Ну и, конечно, у нас

Практика

КАК ПОВЫСИТЬ ПРИБЫЛЬНОСТЬ ЗЕРНОВОГО ХОЗЯЙСТВА

Препараты «Августа» пришлись кстати...

ЗАО «Солгонское» еще недавно ничем не выделялось на общем фоне, а в последние годы уверенно входит в число лидеров Краснодарского края по урожаю зерна. И не только края. ЗАО «Солгонское» вошло в элитный клуб 300 лучших хозяйств России (86 место в последнем рейтинге по итогам 1999 — 2001 гг.), а в рейтинге лучших хозяйств страны за те же годы по производству зерна заняло 6-е место. Зерновое хозяйство в «Солгонском» ежегодно приносит более 30 млн рублей прибыли, уровень рентабельности — 128,7%... Что стоит за этим подъемом? Рассказывает руководитель хозяйства.

ливом 1999 году, когда мы взяли урожай (по 30 ц/га) только с посевов по пару, а непаровые участки попросту «огорели».

Вот с такой технологией мы в последние годы вошли в число лидеров края. В 2000 году собрали зерна в среднем 43 ц/га, в 2001 — 44,5, в 2002 — 37, а в 2003 — 45 ц/га.

Конечно, технология не так проста, и мы ее сами придумали, а позаимствовали у своих знаменитых соседей — ЗАО «Искра», у Юрия Ивановича Толстикова (героя номера 10 нашей газеты — прим. ред.). В 1989 году руководителем нашим хозяйством пришел его сын Сергей Толстикова, долго проработавший вместе с отцом в «Искре», и он сразу затеял у нас крупные перемены. Да и сам Юрий Иванович взял над нами своеобразное шефство...

Постепенно мы научились много и вдумчиво работать с землей, и это стало давать результаты. Перемены в технологии в принципе довольно простые. Во-первых, 100-процентная качественная зябь, поднятая как можно раньше. Лучшее зяби после вспашки. Во-вторых, черные пары с несколькими обработками в течение лета. В-третьих — ранневесенняя «прибивка» влаги, провокация сорняков с поздним сроком сева на части площадей. Смотрим по состоянию полей и на части площади сеем ячмень и овес самым ранним сроком, затем пшеницу, а примерно 30 % «проблемных» полей оставляем для предпосевной борьбы с сорняками и поздних сроков сева. Здесь дожидаться всходов сорняков приходится порой целой месяц — до конца мая-начала июня. Вот тогда поле обычно зеленеет от сорняков, и мы культиваторами КПЗ-3,8, КПТ-10 их уничтожаем. Потом влагу прибили — и сразу сеем, после посева обязательно прикатываем. Конечно, всегда были у нас и гербициды, но если есть возможность, стараемся пода-



Фото: В. ПИНЕГИН

вить сорняки механическим способом — это все-таки дешевле.

Удобрения применяем раздельно в три приема — с осени вразброс сульфат аммония до 5 ц/га, предпосевное врезание сложных удобрений стержневыми селяками СЗС и предпосевное внесение «в рядок» — примерно по 1,5 ц/га (в физ. весе). С такой системой зерновые у нас в любой год имеют хорошее питание в течение всей вегетации, и урожаи сразу стали расти...

Мы отказались от привлеченной рабочей силы (оказалось, можем управиться везде сами), ввели прямую комбайновую уборку (теперь чистые хлебостомы не было смысла косить в валки) и многое другое. Я в эти годы работал управляющим отделением, и был главным руководителем этих перемен. Ну а когда Сергей Юрьевич ушел от нас руководить краевой станцией защиты растений, я занял его место. Теперь эта технология стала нашей собственной, по-другому мы и не будем работать...

Сразу отмечу, что о технологии просто рассказывать, но совсем непросто ее четко выполнять на огромных площадях и в сжатые сроки, которые устанавливает нам природа. Та же зябь или паровые обработки — каждый производительник знает, что такое качественно их выполнить за несколько дней на ты-

сказалось тщательное выполнение всех операций по уходу за посевами.

Сразу скажу — этих урожаев мы бы не достигли без гербицидов фирмы «Август». Все те хорошие слова о них, что сказал в летнем интервью, готов повторить. Сработали они в конечном счете просто здорово. Систему защиты свеклы препаратами «Августа» мы сейчас можно сказать, отшлифовали, и будем применять ее дальше. Именно за счет этой системы за три года мы расширили посевы сахарной свеклы в три раза. С тяжкой об этом нечего было бы и думать...

Что я, как агроном, для себя еще установил в этом году? Во-первых, надо переходить на самые ранние сроки сева сахарной свеклы. Надо сеять сразу, как только позволяет биологическое состояние почвы, то есть в нашей зоне — сразу после сева ячменя, а то и параллельно с ним. И еще — надо не бояться применять гербициды по фазе развития сорняка. «Августовские» препараты работают очень мягко, пластично, они не повреждают и не угнетают свеклу даже в фазе «вилочки».

А вот на зерновых мы недобрали, получили урожайность лишь около 27 ц/га (погибло много озимых), но в финансовом плане сработали успешно. Если в прошлом году продали около 7 тыс. т зерна на 5 млн руб., то нынче реализовали 3 тыс. т, а выручили — 7 млн руб. И в целом по финансовым показателям мы выходим на то, что планировали. Год будет прибыльным...

Записал Виктор ПИНЕГИН

счах гектаров. Или вовремя внести 8 тыс. т минеральных удобрений. Отсевались, я навещая соседние хозяйства и вижу горы завезенных, но не внесенных в почву туков — не успели... А мы стараемся все сделать вовремя, отсюда и успехи.

Подвлять сорняки мы как будто научились, но они остаются пока проблемой. Прежде всего, овсюг, раньше иначе как провокацией и затягиванием сева его вывести не удавалось. Пробовали до- и послеовосное боронование, но это приносило больше вреда. Теперь перешли на импортный противоовсюжный препарат пума супер 100, он весьма дорог, но без него качественную пшеницу в наших условиях не получить. Обращаясь к руководству «Августа» с просьбой — создайте аналогичный отечественный недорогой препарат! Нам по всей Сибири станет намного легче.

Ну а для подавления других сорняков применяли кобей, кросс и подобные препараты, обрабатывали до 80 % площадей с помощью авиации. В последние два-три года отказались от авиации, перешли на наземное опрыскивание и так «закрываем» все 100 % площадей. В прошлом году применяли ларен, нынче перешли на магнум. Эффект хороший, я доволен магнумом — поля у нас, прямо как на картинке, чистые. К тому же мы заметны сэкономили, а это так помогло! Ведь мы в прошлом году из-за падения цен на зерно получили прибыли вдвое меньше, чем в 2001 году (35 вместо 65 млн руб.), и этой весной сокращали все расходы, чтобы выкроить средства на посевную.

Доволен я и еще одной новинкой этого года — протравителем виал. До этого мы применяли премис 200. Виал оказался, как минимум, не хуже, но заметно дешевле. Так что мы благодарны «Августу» за его препараты. Ждем новы!

Борис МЕЛЬНИЧЕНКО, директор ЗАО «Солгонское» Ужурского района Красноярского края

На снимке: Борис Мельниченко на посевах ячменя перед уборкой, 11 сентября.

Событие года

«ВАША ФИРМА ДОБАВЛЯЕТ НАМ ОПТИМИЗМА...»

Начало на стр. 4

Приведем короткие интервью участников конференции газете «Поле Августа».

Екатерина Инокорова, начальник СТАЗР в Республике Мордовия: «В последние 5 лет у нас наметился подъем села, повышение культуры земледелия, рост урожайности... И роль нашей службы в этом, я считаю, определяющая. Мы не только контролируем и наказываем, но, прежде всего, учим, проводим испытания препаратов и в зависимости от их результатов даем рекомендации по применению. Очень хорошо в хозяйствах республики приняли видал – после него в посевах зерновых практически исчезла головня. Успешно пошли у нас и другие препараты «Августа», особенно на сахарной свекле. Мы ныне организовали широкие опыты с гербицидами фирмы, и теперь ожидаем резкого расширения посевов. В этом году получили рекордную среднюю урожайность свеклы – 246 ц/га, хозяйства прекрасно заработали... По итогам года я представила многих работников своей службы к правительственным наградам. Меня в руководстве республики спросили: за что? Я ответила: а вы посмотрите на наши поля – никогда они не были такими чистыми!»

Владимир Григорьев, начальник СТАЗР в Омской области: «Мы пережили тяжелейший период, но сумели сохранить службу (все районные СТАЗР, лаборатории и отделы, пункты прогнозов...), и это дает уверенность в будущем подъеме земледелия. Постепенно наращиваем обороты, например, каждый год увеличиваем объемы химпрополки на 100 - 120 тыс. га... Расширяем применение препаратов «Августа». Ныне очень хорошие отзывы идут о магнуме, особенно в смеси с диаленом супер, а также о виале. Практики оценили их качество, удобство применения, технологичность...».



Фото: В. ПИЩЕВИЧ

Павел Камков, начальник СТАЗР в Брянской области: «Год у нас сложился не очень благоприятно, но урожай неплохой. Зерновых в среднем собрали 18 ц/га, сахарной свеклы – 200 ц/га... Думаю, скажется внимание областного руководства к селу, в том числе к защите растений. У нас выполняются целевые программы («Плодородие», «Лен», «Свекла» и т.д.), причем они неукоснительно финансируются из бюджета. ХСЗР мы ежегодно закупает централизованно на 20 млн руб., для этого проводим тендер. «Август» каждый год участвует в тендере, и успешно. В этом году по итогам тендера мы закупили у фирмы препараты бетанальной группы для свеклы, а также брали виал и магнум. Показали они себя прекрасно...»

Этой весной хозяйствам было очень трудно, мы убеждали руководителей: «Найдите деньги где угодно, привлечите инвесторов, но отойдитесь, как следует!» И мы не ошиблись. Те хозяйства, которые потратили семена, посеяли с удобрениями в рядок, хоть раз обработали посевы гербицидами, – сегодня с заработком... Желая фирме «Август» процветания. Потому что с этим напрямую связаны и наши будущие успехи на полях. Работа этой компании добавляет нам оптимизма...».

«Поле Августа»

На снимках: Павел Фоменко ведет сессию; рабочий момент заседания.

Смена

ГДЕ ГОТОВЯТ ЗАЩИТНИКОВ РАСТЕНИЙ? В МСХА имени К. А. ТИМИРЯЗЕВА

В России около 60 сельскохозяйственных вузов, из которых только 12 готовят ученых агрономов по защите растений. Это МСХА имени К. А. Тимирязева, Санкт-Петербургский, Кубанский, Новосибирский, Саратовский, Горский ГАУ, Ставропольская, Курская, Самарская, Бурятская ГСХА, Мариинский, Томский ГУ.

О системе подготовки специалистов по защите растений в МСХА имени К. А. Тимирязева рассказывает заведующий кафедрой химической защиты растений, профессор, доктор биологических наук Сергей Яковлевич Попов.



Фото: Л. МАКАРОВА

– Исторически сложились так, что в Тимирязевке специализировались по защите растений. Готовят на трех кафедрах агрономического факультета. Фундаментальные основы биологии вредителей и возбудителей заболеваний дают кафедры сельскохозяйственной энтомологии (образована в 1920 году) и сельскохозяйственной фитопатологии (с 1945 года). Собственно токсикологию и пестициды, применяемые в сельском хозяйстве, студенты изучают на кафедре химических средств защиты растений.

Мы готовим специалистов для крупных агрофирм, НИИ, карантинных инспекций, СТАЗР, различных научно-производственных лабораторий. Основная специальность выпускников – защита растений, дополнительная специализация – фитосанитарный контроль. В отличие от других специальных агрофакультета только студенты-защитники со второго по пятый курс изучают общую энтомологию и общую фитопатологию, прогноз и сигнализацию развития вредителей и болезней, биологическую и интегрированную защиту растений, фитосанитарный контроль, вредные нематод, клещей, грызунов, химические средства защиты растений, токсикологию. Наряду с этим студенты получают знания по химии, математике, физиологии растений, изучают смежные дисциплины – агрохимию, биотехнологию, земледелие и растениеводство – всего более 50 дисциплин. Кстати, в академии есть вечернее и заочное отделение.

Говоря о педагогах, в первую очередь я бы хотел назвать основателей кафедр, давших импульс развитию кафедрам и через выпускников во всем направлениям в сельском хозяйстве и биологии. На кафедре энтомологии – это профессора В. Ф. Болдырев, Э. Э. Савздарг; нынешний руководитель

кафедрой В. В. Исаичев. Яркой личностью был основатель кафедры фитопатологии М. С. Дунин. Сейчас кафедрой заведует его ученик профессор В. А. Шкаликов. В 1969 году ввиду настоятельной потребности изучения химии пестицидов и их оптимального применения профессор Г. С. Груздев организовал кафедру химических средств защиты растений. Все они создали методологию проведения занятий, подобрали творческие коллективы преданных работе людей.

В настоящее время на нашей кафедре ведут занятия опытные и совсем молодые преподаватели. Среди первых профессор Л. А. Дорожкин. Многие годы она была научным сотрудником, в буквальном смысле колесила по всей стране, особенно по южным регионам, где наиболее интенсивно применялись химические средства защиты растений, прекрасно знает предмет. До сих пор лекционный курс химзащиты читает студентам специалист с 40-летним стажем профессор В. А. Калинин.

В последнее время кафедра химзащиты получила новый импульс развития. Наши возможности привлечь молодых преподавателей, закупили немало нужного оборудования. Мы хорошо обеспечены компьютерами, имеющими, естественно, связь с Интернетом. Студенты-дипломники могут их ежедневно использовать. Однако хотелось бы еще большего!

Для того чтобы выпускники академии, приходя на производство, были в курсе всех перемен в области химической защиты растений, преподаватели при подготовке лекционных материалов стараются в первую очередь донести сведения о новых группах пестицидов и перспективных препаратах. Проблем с получением такой информации у нас не существует. Мы пользуемся книгами и компьютерной версией Справочника по пестицидам The e-Pesticide Manual 2000-2001 Британского комитета по защите растений, справочниками Н.Н. Мельникова с соавторами, материалами научных журналов и газет, в том числе газеты «Поле Августа», в которой имеется рубрика «трибуна ученых». Настольной книгой в каждой студенческой группе является Государственный каталог пестицидов и агрохимикатов на текущий год. Скоро при поддержке фирмы «Август» выйдет в свет учебное пособие «Основы химической защиты растений», которое долго ждали наши студенты и специалисты. Оно написано профессорами Л. А. Дорожкиной, В. А. Калинин и мной.

Записала Людмила МАКАРОВА

ПРЕДСТАВЛЯЕМ СТИПЕНДИАТОВ ФИРМЫ «АВГУСТ»

Татьяна ДЕРЕНКО
Второй год подряд среди стипендиатов фирмы «Август».



– Будущим абитуриентам я хочу сказать, что Тимирязевка – это вуз, который открывает перед своими студентами очень большие перспективы. Весь преподавательский состав – люди талантливые, одаренные, знают не только свой предмет, но и другие, смежные области, свободно в них ориентируются, поскольку все дисциплины, которые мы изучаем, тесно сопрягаются друг с другом. У них есть чему учиться.

Ольга МАКАРЕНКОВА
Поступила в Тимирязевскую академию, чтобы продолжить дело своей матери, специалиста крупнейшей отечественной пестицидной

компании. После 3 курса для прохождения научной практики Ольга выбрала ЭТК «Меристемные культуры» в Ставропольском крае.



– Для меня было важно, что главный специалист ЭТК – руководитель моей практики в хозяйстве – высоко оценила объем теоретических знаний, полученных в академии. Но больше всего обрадовало то, что я сама не обнаружила каких-либо пробелов. Конечно, мне не хватало практики, но я затем туда и поехала.

Каждой операции меня обучали до тех пор, пока я не осваивала ее. За четыре месяца мне удалось научиться очень многому, начиная от вычленения меристем до получения оздоровленных картофельных клубней. А вот труднее всего было научиться работать в коллективе. Поначалу сотрудники комбината меня вообще не воспринимали как

специалиста, для них я была ребенком. Но мне кажется, их отношение ко мне значительно изменилось.

Наталья ВОРОНИНА
В академию приехала учиться из города Ефремова Тульской области.



– Когда я собралась поступать в сельскохозяйственный вуз, то сразу же решила, что по окончании обязательно вернусь домой, тем более что меня там ждут родители. В Ефремовском районе много крепких хозяйств, в которых нужны знающие специалисты. Я не убежала в город. Я ехала, чтобы получить необходимые знания. Агрономов по защите растений в штатных расписаниях обычно нет, но, думаю, работа для меня найдется...

Механизация

НОВИНКИ ОПРЫСКИВАЮЩЕЙ ТЕХНИКИ

В последнее время в области опрыскивающей техники появились новые разработки, которые повышают эффективность опрыскивания, снижают потери препаратов, увеличивают производительность машин, обеспечивают экологическую безопасность обработок.

Одна из них – это турбопенный распылитель фирм «Агротоп» и Lichler (Германия), Teeget (США), Albus (Франция) и др. Этот распылитель с байонетным креплением устанавливается на полевые штанговые, а с резьбовым креплением – на вентиляторные опрыскиватели.

Отличие нового распылителя от прежних заключается в том, что при распределении средств защиты растений на объект он эффективно предотвращает загрязнение окружающей среды (за счет снижения испарения капель и их сноса от объекта обработки), а также в значительной экономии пестицидов.

Принцип работы этого устройства состоит в следующем (рис. 1): жидкость под давлением подается через втулку 1, проходит через калиброванное отверстие шайбы 3, расширитель (трубка Вентури) 5 и попадает в камеру смешивания 7. При этом за счет скоростного режима движения жидкости в камере 4 образуется разрежение, благодаря которому туда засасывается воздух. Вместе с жидкостью он проникает в камеру смешивания, где и образуется водно-воздушная пена. Затем пена проходит через щелевой распылитель и рассеивается в виде воздушных капель по обрабатываемой поверхности.

На рис. 2 показан характер распыления турбопенного распылителя. У стандартного щелевого распылителя образуется туман из мелких капель, который сносится ветром. Турбопенный распылитель создает воздушные капли более крупных размеров, которые не сносятся ветром. Они показаны на рис. 3. В одной большой капле содержится несколько воздушных пузырьков. Сталкиваясь с поверхностью растения, такая капля распадается на

более мелкие, которые, лопааясь, растекаются и покрывают поверхность очень тонкой пленкой. За счет сил поверхностного натяжения это пленка крепко держится на обработанной поверхности. При этом препарат полностью покрывает растение и не стекает на землю. При таком способе обработки эффективность применения пестицидов – не менее 90 %, при обычном же опрыскивании водным раствором она обычно составляет не более 60 %.

Отсутствие мелких капель в потоке рабочей жидкости исключает потери препарата за счет испарения. Крупные капли (300 - 500 мкм) глубоко проникают в листву растений. Благодаря высокой проникающей способности, уменьшения потерь препарата при испарении и сносе мелких капель, повышенной удерживаемости препарата на поверхности растений возможно снижение числа обработок и количества расходуемых пестицидов до 40 % от принятых сегодня норм.

Турбопенные распылители позволяют: увеличить скорость движения агрегата при обработке растений до 15 км/ч, так как отсутствует опасность сноса препарата; по этой же причине – работать при скорости ветра до 8 м/с (против 3 м/с при обычном опрыскивании); экономить горючее за счет меньшего количества обработок растений. Они используются во многих странах мира, так как применение этой технологии позволило пересмотреть теорию качества распыления пестицидов. Распылители с мелкодисперсным распылом теперь используются реже по причине высокого испарения и сноса рабочей жидкости.

Турбопенные распылители испытаны и эксплуатируются также во многих регионах России. В зависимости от типа распылителя (марка ТВ) обеспечиваются нормы расхода жидкости от 80 до 600 л/га. Стоимость комплекта турбопенных распылителей окупается уже за одну обработку.

Другой перспективный тип распылителей, повышающий качество распыла, показан на рис. 4. Это **монодисперсный щелевой**

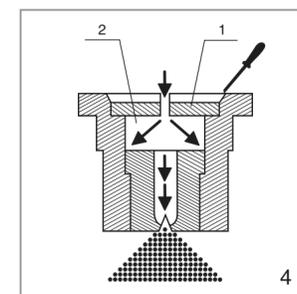
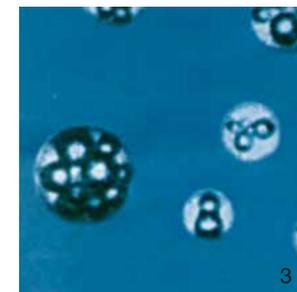
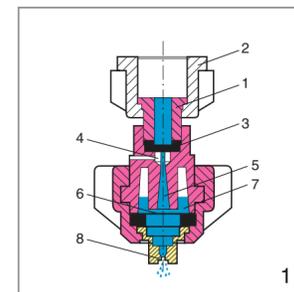


Рис. 1
1. Втулка. 2. Гайка. 3. Шайба с калиброванным отверстием. 4. Камера для эжектирования воздуха. 5. Трубка Вентури. 6. Камера стабилизации давления. 7. Камера смешивания. 8. Распылитель.

Рис. 2
Характер распыления турбопенного распылителя.

Рис. 3
Капли турбопенного распылителя.

Рис. 4
Монодисперсный распылитель. 1. Шайба с калиброванным отверстием. 2. Демпферная камера.

По вопросам приобретения распылителей обращаться по адресу: Москва, Дмитровское шоссе, д. 107, офис 205, 232. Тел.: (095) 485 57-20

Новости регионов

ПРИЯТНЫЕ СЮРПРИЗЫ ВЯТИЧАМ
За грамотное применение пестицидов «Августа»

В конце октября 2003 года в СХПК «Искра» Котельничского района Кировской области состоялось областное агрономическое совещание, посвященное внедрению ресурсосберегающих технологий в растениеводстве. На нем вятские земледельцы подвели итоги очень непростого года. Кировская область специализируется на производстве молока и мяса, поэтому основное направление растениеводства – производство фуражного зерна и выращивание многолетних трав. На совещании были приглашены представители фирмы «Август», препараты которой в значительной степени помогли хозяйствам успешно бороться с сорняками и болезнями зерновых культур.

Как отметил начальник областной СТАЗР Николай Логинов, агрономы высоко оценили новинки 2003 года – протравитель семян виал и гербицид магнум. На магнум поначалу обратили внимание в первую очередь из-за того, что это дешевый препарат. На деле оказалось, что он не только дешевый, но и эффективный. Приятным сюрпризом было вручение руководителям ряда хозяйств ценных



Фото: А. ДЕМЬИН

подарков от фирмы «Август» за грамотное и квалифицированное применение средств защиты растений и получение наибольшего эффекта. Среди награжденных – СПК «Красный Октябрь» Куменского района, СПК «Копыль» Кирово-Чепецкого района, СПК «Соколовка» Зуевского района, ОАО Агрофирма им. Калинина и СПК «Рожикинский» Малмыжского района.

«Поле Августа»

На снимке: вручение видеодвойки представителям СПК «Красный Октябрь».

ВООРУЖИСЬ ПРОТИВ СОРНЯКОВ

Новый гербицид избирательного действия для борьбы с однолетними и некоторыми многолетними двудольными сорняками в посевах зерновых колосовых и льна-долгунца

Итоги года

**УСЕРДНЫЙ ВСЕГДА
С УРОЖАЕМ****Герои нашей газеты подводят итоги сезона-2003**

Начало на стр. 1, 5



Фото: В. ПИНЕГИН

Петр ЗЕНИН, главный агроном объединения «Аврора» Липецкой области (герой номера 4 – май-2003):

– По зерновым у нас валовой сбор составил 60 тыс. т, сахарной свекле – 125 тыс. т. Урожайность сахарной свеклы – 360 ц/га, зерновых – без малого 40 ц/га.

Были проблемы с уборкой зерна, как раз к ее началу начались дожди, и шли они весь период. Убирать пришлось почти два месяца. Никогда такого не было. Конечно, потери большие... Думаю, если бы не это ненастье, зерна собрали бы не менее 70 тыс. т.

Наша новейшая техника, о которой я рассказывал читателям «Поля Августа», в этих тяжелых условиях не подвела. Отлично зарекомендовали себя на зерновых комбайны «Лексион» с новыми канадскими жатками захватом 11,5 м.

Свеклу убирали комбайнами «Кляйне» и «Агрифак», они тоже хорошо себя показали на мокрых полях. Выкопали корнеплоды на всех участках на одном дыхании.

Система защиты зерновых и свеклы препаратами «Августа» полностью оправдала

ожидания. На зерновых мы работали магнумом и диаленом – чистота полей были близка к идеальной, ни одного участка засоренного не было... Убирали, естественно, напрямую, и если бы погода так не подвела, было бы совсем здорово.

На свекле хорошо сработала бетанальная группа, делали две обработки, местами три, и этого было достаточно. Хотя по условиям года надо было бы проводить 3 - 4 обработки на свекле, но посева были и так чистые – бетанес «постарался». По второй волне мы, как и рекомендуют специалисты «Августа», добавили центурион и зеллек-супер. Все препараты показали себя так, что у меня нет никаких претензий. Что я планировал, то и получил.

Осенние работы на полях мы уже давно закончили. Зябь уже в октябре была стопроцентная. Но, как я рассказывал, мы ничего не пашем отвальными плугами, все обработки почвы выполняем широкозахватными культиваторами с шириной захвата 18,7 м. И по такой обработке в 2003 году впервые на всей площади посеяли все культуры, можно сказать, прямо в солому. В том числе и сахарную свеклу. И получилось хорошо.

В очередной раз убедились, что правильно сделали, перейдя полностью на современную западную технику и новейшие отечественные пестициды...

«Поле Августа»

На снимке: осенняя обработка полей в объединении «Аврора».



Фото: М. БОРОВОЙ

Справочное бюро

Если у Вас есть вопросы, Вы можете получить ответ, обратившись к авторам и героям номера:

ГУБАЙДУЛЛИН Ринат Шайхуллович,
Председатель Совета директоров
АИКБ «Татфондбанк», г. Казань
Тел.: (8432) 19-15-60

БЕРДЫШ Юрий Иванович,
начальник ФГУ «Федеральная
государственная территориальная
станция защиты растений
в Краснодарском крае»
Тел.: (8612) 24-54-07

МЕЛЬНИЧЕНКО Борис Владимирович,
директор ЗАО «Солгонское»
Ужурского района Красноярского края
Тел.: (39156) 21-3-64

ПОПОВ Сергей Яковлевич,
заведующий кафедрой химической
защиты растений МСХА
им. К.А. Тимирязева
Тел.: (095) 976-02-20

ЯМНИКОВ Юрий Николаевич,
заведующий лабораторией
опрыскивающей техники,
ВИСХОМ, Москва
Тел.: (095) 485-57-20

ПОЗДРАВЛЯЕМ ПОБЕДИТЕЛЕЙ!

Заводская футбольная команда Вурнарского завода смесевых препаратов – «Химик» – основана около 50 лет назад. Ее игроками являются как работники предприятия, так и жители поселка Вурнары. В разные годы она выступала в первом и высшем дивизионе чемпионата Чувашии. И вот, наконец, настоящий успех – в сезоне 2003 года «Химик» занял первое место в чемпионате Чувашской Республики! Стараются не отстать от старших и детская футбольная команда – она среди сверстников на призовом третьем месте.



Свое поздравление футболистам направил Председатель Совета директоров ОАО ВЗСП, Генеральный директор ЗАО Фирма «Август» А. М. УСКОВ:

От всей души поздравляем футбольную команду «Химик», занявшую в сезоне 2003 года первое место в чемпионате Чувашской Республики!

Молодцы, ребята! В трудной борьбе вы стали сильнейшими. Будьте и дальше первыми! Пусть все сыгранные матчи заканчиваются вашей победой!

Примите наилучшие пожелания в адрес тренера команды – Александра Борисовича Строганова. Пусть его тренерская карьера и дальше складывается так же успешно!

Достижения команды были бы невозможны без повседневных забот ее начальника – Евгения Анатольевича Захарова, по праву разделившего успех футболистов!

Желаем всем вам дальнейших спортивных успехов, богатейшего здоровья и многочисленных побед!

ОЛЕ! ОЛЕ! ОЛЕ! ОЛЕ! «Химик» – ЧЕМПИОН!

Всем семенам в укрытие!

Протравители

БУНКЕР
САЙТЕТ ОУ БОЛГЭМ

- Сверхширокий спектр действия
- Очень экономичная норма расхода – всего 0,4 - 0,5 л/т
- Продолжительный защитный эффект против семенной и почвенной инфекции
- Технологичная и удобная в применении жидкая препаративная форма

в стадии регистрации

Мощный протравитель СЕМЯН

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»:
Россия, 129515, Москва, ул. Шандера, 6
Тел.: (095) 787-08-00, 363-40-01, Тел./факс: (095) 787-08-20

АВГУСТ

декабрь 2003
№11
**поле
Августа**



Бесплатная газета
для земледельцев

© ЗАО Фирма «Август»

Тел./факс: (095) 787-08-00, 363-40-01

Учредитель
ЗАО Фирма «Август»

**Свидетельство
регистрации**
ПИ №77-14459
Выдано Министерством
РФ по делам печати,
телерадиовещания
и СМК 17 января
2003 года

Руководитель проекта
А. Демидова

Главный редактор
В. Пинегин

Редактор
Л. Макарова

Адрес редакции:
129515, Москва,
ул. Цандера, 6
Тел./факс: (095) 787-84-90
Web: www.firm-august.ru
E-mail:
pole@firm-august.ru

Заказ № 0521
Тираж 10 000 экз.

Дизайн, верстка и печать
© Фирма «Арт-Лион»
E-mail:
mail@art-lion.com

Перепечатка материалов
только с письменного
разрешения редакции.