



# ПОЛЕ АВГУСТА

ГАЗЕТА ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ

## СОХРАНИМ ПРОИЗВОДСТВО!

### Тогда никакой кризис нам не страшен

#### УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

**В преддверии наступающего сезона мы попросили нескольких героев газеты «Поле Августа», в разное время выступавших на наших страницах, ответить на один вопрос: как относиться к разворачивающемуся кризису, который не обошел стороной сельское хозяйство, как вести себя, что предпринимать?**

**Алексей Петрович АКИНТИКОВ, председатель СПК «Калиновский» Киквидзенского района Волгоградской области:**



– Итоги прошедшего года у нас, считаю, прекрасные. Мы получили хороший урожай озимой пшеницы – более 57 ц/га с площади 2,4 тыс. га. Качество зерна отличное. Первую партию пшеницы продавали по 4 руб/кг, потом по 4,83 руб/кг. Остальную пшеницу, более 4500 т, рассчитываем поставить на интервенционные торги, так что оптимизм сохраняем. К тому же еще на продажу есть 1900 т кукурузы, 3800 т семян подсолнечника...  
Производственные результаты 2008 года стали самыми высокими за все время существования хозяйства. Никогда у нас не было такого, чтобы пшеница дала практически по 60 ц с 1 га, подсолнечник – по 20, а кукуруза на зерно, которой мы только-только начали заниматься, – более 40 ц в сухом зерне.  
Есть все основания, что со своей продукцией мы этот так называемый кризис переживем спокойно... Так что главный вывод и совет коллегам: не терять производство, оно крестьянина спасет всегда. Рано или поздно мы свою продукцию реализуем, и деньги будут.

Мы смогли рассчитаться по всем кредитам еще до Нового года и в 2009 год вошли без долгов. Деньги на счетах есть. Сейчас без спешки готовимся к новому сезону. ГСМ и запчасти заказали, оплатили... Словом все идет по плану, как обычно.

Ремешок, конечно, так или иначе, придется затянуть, кризис есть кризис. Сократим объемы нового строительства, например. Но производство будем только наращивать.

**Александр Николаевич МАСЛОВ, главный агроном холдинга «Птицефабрика Сеймовская» Нижегородской области:**



– Итоги года у нас неоднозначные... С одной стороны, и пашни мы прибавили, и урожаи в большинстве хозяйств повысились. Да уж очень резко росли цены на основные ресурсы в течение года – удобрения, например, вздорожали в почти в 6 раз, ну куда это годится? Так что наше зерно получилось очень дорогим, себестоимость под 4 руб/кг.  
Урожайность зерновых в наших хозяйствах сильно колеблется, это зависит, прежде всего, от степени окультуренности земель. Там, где мы давно работаем, довели землю до ума, подучили агрономов, – в прошлом

году получили по 40 - 45 ц/га зерна на круг, ну а в новых хозяйствах самый низкий урожай – 24 ц/га. Валовой намотот зерна составил 87 тыс. т, то есть практически 50 % потребности растущего поголовья на наших четырех птицефабриках мы уже в состоянии обеспечить собственным зерном.

Сейчас в состав птицефабрики входит 19 хозяйств в 11 районах Нижегородской и Владимирской областей. На сегодняшний день мы ведем производство на 90 тыс. га пашни, на 2009 год планируем ввести в оборот еще не менее 2 тыс. га земли. И так каждый год. Есть ли кризис, нет ли кризиса, а нам надо продолжать делать свое крестьянское дело. Как пословица говорит: помирать собрался, а рожь сей! Ну, мы помирать, конечно, не собираемся, наоборот, будем расширять производство, разве что в связи с дороговизной удобрений придется несколько уменьшить их нормы внесения. Но посеяны не сократим ни на гектар.

**Михаил Васильевич КЛЫКОВ, генеральный директор ОАО «Гарант» Беловского района Курской области:**



– Прошлый год сложился для нас неплохо, мы все сделали для высокого урожая – и он пришел. Сахарной свеклы накопили 520 ц/га в зачетном весе, зерновые дали в среднем 72 ц/га, причем на одном поле озимой пшеницы (площадью свыше 100 га) намолотили зерна более 100 ц/га – никогда такого не было. Правда, большой радости от этого нет, потому что продать зерно по достойной цене пока не удается. Но и никакого уныния нет, потому что у нас есть продукция, более 20 тыс. т качественного зерна лежит на складах, а покупатель рано или поздно найдется.

У нас в прошедшем сезоне, наверное, впервые получилось так, что и с погодой, в общем, повезло, и сработали мы как никогда профессионально, все делали вовремя и качественно. Большое спасибо менеджерам курского представительства фирмы «Август», особенно его главе А. В. Агибалову, который постоянно бывал у нас на полях, объяснял, подсказывал... Мы в точности выполнили его рекомендации, отсюда и результат. Внесли достаточно минеральных удобрений, посеяли лучшие семена, выполнили все намеченные химобработки, применили органико-минеральные удобрения в подкормки, микроэлементные препараты в баковых смесях с пестицидами и многое другое.

Я думаю, что всем нам сейчас надо поменьше думать и переживать по поводу кризиса (ожидание беды порой страшнее самой беды), а побольше просто... работать. В принципе, все идет, как всегда, бывали годы и похуже. Надо только не преувеличивать трудности, не вешать нос. Наберемся терпения! Лучшие годы – впереди, и к ним надо подготовиться!

Записал  
Виктор ПИНЕГИН

## ПРИГЛАШАЕМ НА СЕМИНАРЫ

Перед началом нового сезона полезно подучиться, узнать от лучших специалистов о новинках в технологиях, новых средствах производства и их поставщиках. В феврале фирма «Август» проводит серию обучающих семинаров в различных регионах. Приводим их расписание. Более подробно о месте проведения и программе Вы можете узнать в региональном представительстве фирмы «Август» (см. на сайте [www.firm-august.ru](http://www.firm-august.ru)). На всех семинарах будут проведены презентации новых препаратов фирмы «Август», а также комплексных систем защиты основных культур.

**5 - 6 февраля** – г. Калининград, семинар по возделыванию зерновых и озимого рапса. Ознакомление участников с опытами на озимых культурах.

**10 февраля** – г. Челябинск, семинар «Современные способы возделывания зерновых и овощных культур». Ознакомление участников с новыми сортами сельхозкультур.

**12 - 17 февраля** – г. Петропавловск (Республика Казахстан), семинар по практическому освоению энергосберегающей технологии земледелия No-till с помощью препаратов фирмы «Август», совместно с компанией «Агромир» (Украина). Презентация сеялок-культиваторов для No-till. Ознакомление с практическим опытом.

**19 - 20 февраля** – г. Воронеж, семинар-учеба по современной технологии возделывания зерновых культур и сахарной свеклы.

**19 - 20 февраля** – г. Чебоксары, мастер-класс «Комплексная система защиты картофеля препаратами фирмы «Август» в рамках научно-практической конференции «Перспективы инновационного развития картофелеводства» и отраслевой выставки «Картофель-2009».

**25 - 26 февраля** – г. Нижний Новгород, семинар-учеба по современной технологии выращивания зерновых.

**27 февраля** – г. Белгород, семинар по современным комплексным системам защиты плодовых насаждений.

## АНОНС СОБЫТИЙ

В феврале специалисты фирмы «Август» будут участвовать в следующих крупнейших международных аграрных форумах. Приглашаем и вас принять в них участие.

**21 февраля - 1 марта**, Париж, Франция. Международная сельскохозяйственная выставка «SIA».

**22 - 26 февраля**, Париж. Международная выставка агробизнеса «SIMA».

**25 - 27 февраля**, Москва, ВВЦ, пав. 57. Международный сахарный форум.

## Поздравляем!

### НАГРАДА ЗЕМЛЕДЕЛЬЦУ

Накануне наступления 2009 года министр сельского хозяйства РФ Алексей Гордеев вручил группе работников АПК государственные награды.

Указами Президента РФ Дмитрия Медведева за большой личный вклад в развитие сельского хозяйства, перерабатывающей промышленности, достигнутые трудовые успехи и многолетнюю добросовестную работу орденами и медалями награждены 16 работников АПК. Среди награжденных орденом «За заслуги перед Отечеством» IV степени – давний партнер фирмы «Август», многолетний директор ЗАО «Искра» Красноярского края Ю. И. Толстикова.

Юрия Ивановича можно назвать одним из патриархов российского земледелия. Почти 45 лет (!), с 1962 года, он руководил совхозом «Искра» Красноярского края и смог за эти годы превратить его в одно из крупнейших и самых эффективных хозяйств страны, гордость сибирского и всего отечественного АПК. По достижении 70-летнего возраста Юрий Иванович передал руковод-



ство «Искрой» сыну Сергею, а за собой оставил должность председателя наблюдательного совета.

Наша газета не раз предоставляла слово Юрию Ивановичу, в подробностях рассказывала о разработанной им уникальной системе земледелия, которая в жестких условиях Восточной Сибири показала высокую эффективность.

От имени руководства и коллектива сотрудников фирмы «Август» поздравляем Юрия Ивановича с высокой наградой!

Редакция газеты «Поле Августа»

Интервью с Ю. И. Толстиковым читайте в следующем номере газеты.

**Герой номера****Вадим Тяпкин:****СВЕКЛА НЕ ТЕРПИТ ПОЛОВИНЧАТОСТИ****Если взялся за ее выращивание – отдай всего себя!**

**Победителем конкурса «Лучший сахарный завод России 2007 года», который проводит Союз сахаропроизводителей России при поддержке Министерства сельского хозяйства РФ, был признан Черемновский сахарный завод. В апреле 2008 года на ежегодном «Сахарном форуме» генеральному директору завода В. П. Тяпкину был вручен Диплом первой степени. Переработав около 70 % рекордного для Алтайского края урожая корнеплодов (более 400 тыс. т), черемновцы произвели 125 тыс. т сахара, в том числе 45 тыс. т из сахарной свеклы, а остальное – из сахара-сырца. В сезоне 2008 - 2009 годов практически всю свеклу, выращенную в крае (более 90 %), перерабатывают на Черемновском заводе. О победах и поражениях, о праздниках и буднях заводчан – наша беседа с генеральным директором предприятия Вадимом ТЯПКИНЫМ.**



Фото: Л. Макарова

**Вадим Петрович, какие показатели учитываются при определении лучших заводов?**

Их несколько – увеличение мощности, выход сахара, расход топлива, работа на сахар-сырце и другие. Наш завод введен в эксплуатацию в 1961 году, его проектная суточная производительность составляла 1,5 тыс. т. Постепенно, за счет модернизации, замены диффузии на более мощную, она из года в год постоянно увеличивается и в нынешнем сезоне достигла без малого 3,2 тыс. т.

Я уже много лет работаю на заводе. Вроде все одно и то же. Но нет – каждый год все разное. И свекла тоже. С виду она кажется абсолютно одинаковой, но вдруг добротность диффузионного сока снижается до 83 % или поднимается до 89 или 91 %. Соответственно – разный выход сахара. В 2007 году так сложились условия для выращивания свеклы, что весь сезон выход сахара был не ниже 15 %. В отдельные декады он доходил до 16 %, а средний показатель составил 15,67 %. Вы представляете, что такое иметь в декабре 15,5 - 15,6 %?!

Конечно, на увеличение выхода сахара, а также уменьшение его содержания в мелассе в значительной степени повлияло то, что мы внедрили в схему продуктового отделения вертикальные кристаллизаторы. В последние годы в реконструкцию завода, отдельных его схем и цехов вкладываются большие средства, ежегодно 20 - 25 млн руб. В 2006 году ввели в действие новый моечный комплекс, который обошелся нам в сумму порядка 15 млн руб. Зато теперь в переработку уже ничего лишнего не поступает, ни камней, ни травы. Корнеплоды «купаются» в нескольких емкостях в воде с различными примесями, а последнее ополаскивание вообще проводится хлорированной водой. От этого зависит качество стружки, сока и, в конечном итоге, выход сахара.

У нас уже давно введена в строй жомосушка, а это при наших объемах получаемого жома очень важный фактор. Теперь мы его еще и гранулируем. До прошлого года проблем с реализацией гранулированного жома не было, а в этом году из-за увеличения железнодорожных тарифов появились. Но, думаю, это временные трудности.

**Для таких серьезных изменений нужны средства...**

Именно поэтому мы в свое время вошли в Московскую группу компаний «Доминант». Если на заводе перерабатывают достаточное количество сахарной свеклы и в то же время приличные объемы сахара-сырца, у предприятия есть перспективы развития. А если мощности задействованы только два - три месяца, то ничего хорошего ждать не приходится. В 2002 году вариантов привлечения сахара-сырца на наш завод практически не осталось, и пока мы еще были «на плаву», решили продать свои активы ГК «Доминант».

Я считаю, интерес к сахарной свекле коммерческих структур является лакмусовой бумажкой выгодности возделывания этой культуры. Если коммерсанты и деньги пошли в отрасль, сахаропроизводство будет развиваться.

**Как вам удалось сохранить завод от развала в начале 90-х?**

До меня им руководил В. Д. Сухоруких, отличный директор! Последние годы его работы (1992 и 1993) были рекордными по заготовке свеклы – 300 и 280 тыс. т. Ее везли из Омской, Новосибирской областей, со всего Алтайского края. И представьте: суточная мощность завода 1,6 тыс. т, а корнеплодов привезли 300 тыс. т! Мы их тогда до 15 марта перерабатывали. А на следующий год, когда я стал директором, – обвал рынка. Сахара в страну повезли из Франции, Китая, Польши, и если до этого он был валютой, его с руками отрывали, то тут он появился в свободной продаже и... дешевый! И все наше свекловодство рухнуло. Колхозники стали отказываться сеять сахарную свеклу. Я был вынужден ездить и кланяться каждому, уговаривать сеять... Не потому, что я хороший такой, а потому что ситуация так сложилась, объем заготовки сырья упал до самого дна – 80 тыс. т. И надо было начинать с восстановления сырьевой базы, с конкретной работы с каждым свеклодатчиком. Так как у большинства хозяйств не было возможности самостоятельно приобретать семена, мы вынуждены были взять на себя организацию их поставок. Когда хозяйства начали применять гербициды, мы занялись их закупками.

В Краснодарском крае, например, у сахарозаводчиков не болит голова о ХСЗР, семенах, потому что там много фирм-поставщиков всех этих ресурсов, и хозяйства сами обеспечивают свои потребности, за свои деньги. А у нас в крае все иначе. И если мы, завод, не завезем семена на следующий год, то, естественно, никто и нигде их не сможет купить. Это невозможно не только организационно, но и финансово. Часть хозяйств просто не готовы покупать семена за свои деньги. Мы и поставкой техники для свеклосеяния в свое время занялись. Поначалу собирали ее в тех хозяйствах, которые бросали выращивать свеклу в Бийской и Алейской

зонах и Новосибирской области, ремонтировали, отлаживали ее и передавали в наши хозяйства. Затем поставляли новые свекловичные сеялки, компакторы Павловского завода, ботвоборочные машины. Все это сыграло свою положительную роль в сохранении сырьевой зоны. Уже с 2002 года наблюдается постоянный рост объема заготовок свеклы – со 147 до 320 тыс. т в 2008 году с площади около 16 тыс. га. В этом году нам пришлось принять дополнительно 53 тыс. т корнеплодов, выращенных хозяйствами зоны Бийского сахарного завода, который не был запущен, а также часть сырья Алейского завода, который переработал только 34 тыс. т. Обстоятельства заставили нас заняться выращиванием собственной сахарной свеклы. Когда мы начинали со 117 га, нам говорили: да чего вы в это лезете, занимайтесь сахаром! Но мы должны были детально изучить все вопросы, чтобы понимать, с одной стороны, насколько это сложное и трудоемкое дело, а с другой – насколько оно может быть рентабельно. Ведь хозяйства твердят, что выращивание свеклы невыгодно, пугают тем, что бросят ее сеять. Мы стали закладывать опыты, испытывать разные гибриды, сорта, схемы защиты растений, чтобы обобщать полученные данные и рекомендовать их сельхозводам.

**У вас была собственная земля?**

Нет, мы достаточно долго выращивали свеклу, арендуя землю в хозяйствах практически на два года. Это было затратно и трудоемко, потому что отдавали нам самые запущенные земли. В первый сезон парованием мы доводили поля до ума, во второй – сеяли свеклу, убирали ее и... оставляли хозяевам под последующую пшеницу 50 - 70 % того калия, который вносили со сложными удобрениями. И хотя мы возвращали владельцам окультуренную землю, тем не менее оплачивали аренду – 300 руб/га!

А два года назад создали свою агрофирму «Черемновское», которую возглавляет Виктор Александрович Вагнер, выращиваем сахарную свеклу и зерновые – пшеницу и ячмень, и сегодня это наш самый крупный поставщик сырья. В прошлом году с 2140 га уборочной площади получили более 54 тыс. т сахарной свеклы. И ведь для своевременного запуска завода здесь первыми начали уборку, поэтому потеряли в урожайности и сахаристости. Если учесть, что всего на Алтае выращено чуть больше 400 тыс. т, то 54 тыс. т – это приличный объем гарантированной заготовки.

Но мы идем в этом плане несколько дальше, надеемся довести объем собственной свеклы хотя бы до 100 тыс. т. Примеры такого подхода к обеспечению переработки собственным сырьем есть в Ульяновской области, в Татарстане. Там, где выстроены четкие цепочки «поле – завод», производство сахара стало абсолютно управляемым процессом с минимумом потерь. То же со временем должно произойти и у нас.

**Два года назад вы опасались, что будут проблемы с кадрами.**

Да, можно сказать, по крупице их собирали. В основном это жители села Черемное, они охотно идут на работу в агрофирму, потому что механизаторы получают, я считаю, достойную зарплату – в среднем по году 14 тыс. руб. в месяц. Это на уровне аппаратчиков – самых высокооплачиваемых работников на заводе, от которых зависит конечный результат. Думаю, вряд ли у нас в районе какое-то хозяйство может похвастать такой зарплатой. Вообще с кадрами, конечно, сложно. У нас же рядом Барнаул, куда автобусные рейсы

каждые полчаса. Уход каждого человека – это потеря. Лет пять назад мы этого не ощущали, ушел – ну и ладно, а сегодня каждый хороший работник на вес золота.

**Сколько хозяйств**

**в вашей зоне свеклосеяния?**

В разные годы от 70 до 80. Если «просветить» наш завод и описать, как мы работаем, то для экономистов, технологов других предприятий многое будет непонятным. Все дело в том, что наша система земледелия сильно отличается от средней полосы России или Краснодарского края. Здесь все гораздо сложнее. Если там свеклу сеют после озимых, то у нас необходимы пары. Говорят: да ерунда, можно и без паров! У нас не получается. Лимитирующим фактором является влага, и пары нужны, чтобы накопить ее, у нас 350 мм осадков – максимум, и распределены они так, что львиная доля выпадает зимой, а летом – крохи! По сводкам, например, в августе 2008 года выпало 24 мм осадков. Если бы за один раз дождь пролил – это хорошо, так нет же – то 5 мм, то 8, а тут солнце, жара за 30 °С – и все, как будто ничего и не было. Вот в чем проблема.

Кубанцы считают расточительством то, что у нас плечо доставки корнеплодов составляет 200 км. У них 30 км – и сахарный завод, там урожайность выше, площади могут под свеклу выделить столько, сколько нужно, а у нас разбег зоны в поперечнике составляет 400 км, мы – в центре. Из районов, расположенных ближе всего – Павловского, Шелаболихинского, Ребрихинского, – наберем под 200 тыс. т, а дальше на чем работать? У нас девять свеклопунктов! Ни у одного другого завода в России такого нет. Потому что из-за допущенных при проектировании просчетов кагатное поле на заводе просто игрушечное, максимально одновременно размещается всего 50 тыс. т. Ежедневно железнодорожный тариф за 45 вагонов корнеплодов «съедает» по 1 млн руб.

**Золотой сахар получается.**

Золотой – не золотой, но он тут, в Сибири. Так как цена на него формируется в Европейской части России, то у нас есть небольшая форa перед другими заводами, здесь сахар стоит примерно на 1,8 руб/кг дороже. Благодаря этой форe мы и выживаем, как-то вписываемся в рынок. Исходя из здравой логики, здесь невыгодно заниматься производством сахара – урожайность низкая, затраты высокие, во всем мире люди летом перерабатывают свеклу, а мы в 30-градусный мороз. Но не будь здесь нашей продукции, сколько бы стоил привозной сахар?

**Поэтому сахарной свекле в крае уделяется большое внимание?**

Конечно. И еще потому, что свекловодство, по существу, – это школа передового опыта в земледелии. Когда принималась программа по развитию свеклосахарного производства, экономика этой культуры складывалась удачно, рентабельность достигала 100 % и более, поэтому ее выращивание было очень выгодно. Свекла стала действительно локомотивом сельского хозяйства в целом, тянула за собой все остальное, привнося передовые технологии, повышение культуры земледелия, обеспечивая приличную рентабельность. К сожалению, сегодня свекла держится за счет субсидий, но пока вполне рентабельна. И мы надеемся на дальнейшие позитивные изменения.

**Расскажите подробнее о краевой поддержке.**

В 1995 году была принята первая программа по развитию этой культуры, привлекли иностранные инвестиции, технологии,

поставили технику, гербициды. К сожалению, эта программа оказалась скорее декларативной, так как в ней не были разработаны меры по оказанию конкретной помощи свекловодам, и года через два все заглохло. Но был и неоспоримый положительный результат. Тогда мы впервые получили хорошие средства защиты растений, заготовка корнеплодов возросла до 170 тыс. т. В отдельных хозяйствах урожайность достигала 350 - 400 ц/га. С тех пор площади посева сахарной свеклы стали восстанавливаться, все больше хозяйств переходили на ее выращивание без использования ручного труда. Уже в то время людские ресурсы стали сокращаться, да никто уже и не хотел с тяпкой выходить на плантации.



Фото: Л. Макарова

А три года назад по инициативе депутатов краевого законодательного собрания была принята вторая программа по развитию свеклосахарной отрасли. На нее в краевом бюджете нашлись средства, было введено субсидирование приобретения ХСЗР, свекловичной техники, семян, удобрений, две трети процентных ставок по кредитам. Сегодня это реально действующая программа, о которой раньше мы только мечтали. Суммарный уровень субсидий составляет около 5 тыс. руб/га. При затратах на возделывание свеклы в среднем от 20 до 25 тыс. руб/га это является серьезным вложением краевого бюджета. За последние годы при поддержке администрации края в ряде хозяйств проведено серьезное техническое перевооружение именно для возделывания сахарной свеклы. Например, хозяйства приобрели свеклоуборочные комбайны «Холмер», «Франц Кляйне», «ВИК», которые могут убирать свеклу в любую погоду и на больших площадях.

**А когда началось ваше сотрудничество с «Августом»?**

Со времени нашего знакомства с Михаилом Даниловым (в настоящее время – директор по маркетингу и продажам, – прим. ред.), наверное, лет 10 назад. Михаил – уникальный человек, настоящий менеджер. И то, что мы столько лет тесно работаем с фирмой, – это его заслуга. Сегодня «Август» – основной наш поставщик препаратов для

защиты сахарной свеклы. В последние годы ассортимент фирмы практически полностью закрывает все потребности свекловодов в пестицидах. Импонирует то, что менеджеры «Августа» мобильны, моментально ориентируются в ситуации, своевременно поставляют гербициды, предлагают гибкие схемы расчетов. Для них клиент всегда прав. При появлении нового препарата нам обязательно выделяют его для проведения демонстрационных опытов, результаты которых мы показываем на Днях поля. Компания также организует для агрономов хозяйств нашей зоны обучающие семинары с привлечением ведущих ученых и практиков отрасли, ежегодно принимает участие в итоговых заседаниях по окончании сезона, награждает ценными подарками тех, кто добился наивысших показателей, применяя «августовские» гербициды.

**Вернемся к разговору о вашей агрофирме...**

Пока у нас не идеальное состояние полей, но мы к этому стремимся. Свекла не выносит половинчатости, и если уж взялся за ее выращивание, нужно все делать по полной программе. Как я уже сказал, свеклу мы сеем по пару, при этом стараемся максимально выровнять поля. Делаем это разными способами: с помощью выравнивателя, или рельса, или бруса, но эту работу мы уже четвертый год выполняем осенью. Для предпосевной обработки почвы используем компакторы Павловского ремонтного завода, они нас вполне устраивают. Первые были «сыроватые», ну а сегодня нареканий к ним нет, и я пока не вижу лучше орудия, чтобы подготовить поля под свеклу. Сев ведем сеялками «Оптим» и «Полесье». Хорошие агрегаты, обеспечивают качественный посев. «Оптим» дороговата, а «Полесье» вполне нас устраивает и по цене, и по надежности. Но нужно всегда помнить, что все со временем изнашивается, и сошники тоже, и если их вовремя не подремонтировать, сеялка может не врезать семена на нужную глубину, выложит семена в сухой верхний слой почвы, они и пролежат там до дождей, которые могут пойти иной раз через месяц после сева. В сухие весны некоторые хозяйства с этим сталкивались. Междурядные обработки проводим культиваторами УСМК. Уборочную технику мы, наверное, почти всю перепробовали, кроме комбайна «Роба». Когда начинали, у нас было три «Полесья», хорошая машина, предназначенная для двухфазной уборки. Но в то время мы еще не научились выращивать технологичную свеклу, поэтому ботвоуборочная машина, совмещенная с копалкой, недостаточно хорошо очищала корнеплоды. А когда стали пускать перед ней отдельно БМ, все нормализовалось. Затем перешли на КС-6, у нас было звено из шести

машин. А в 2005 году купили первые импортные комбайны – старый «Франц Кляйне» и новый «Холмер». Затем к ним добавились еще один «Холмер» и три американских комбайна «ВИК». Я считаю, что для нас прицепной комбайн наиболее приемлем, потому что весь сезон можно использовать трактор «Джон Дир», который с ним агрегируется. В уборочную основная нагрузка ложится, конечно, на импортные машины, но и КС-6 оставили для подработки краев полей, неровных участков.

**Удобрений много вносите?**

А как же, ведь свекла очень хорошо отзывается на них. Уже четыре года мы работаем с Алтайским НИИСХ, специалисты которого проводят анализ наших почв, делают расчеты норм внесения минеральных удобрений, исходя из урожайности 350 ц/га. Мы выполняем их рекомендации, и результат налицо. Для нас стал реальным урожай в 300 ц/га даже в таких экстремальных условиях 2008 года, когда в июне - июле полтора месяца не было ни капли дождя. Столько собирали на отдельных полях во втором звене агрофирмы. А в 2005 году был преодолен рубеж в 500 ц/га, собрали на одном из полей в среднем 514 ц/га. Затраты, конечно, высокие. Обычно мы применяем от 350 до 500 кг NPK на 1 га, делаем некорневые подкормки, используем стимуляторы роста. То есть, стараемся делать и давать все, что нужно для свеклы. К сожалению, в последний год резко выросла стоимость удобрений. Осенью цена на сложные туки доходила до 18 тыс. руб/т! Мы решили для себя, что при таких ценах, которые являются неуважением к нам, не будем покупать для агрофирмы NPK, пожизнем годок на естественном плодородии. Нечего монополистам на нас наживаться. В конце года цены снизились почти вдвое, МСХ РФ гарантировало федеральное субсидирование, но в декабре вносить NPK было уже поздно...

**Вадим Петрович, как Вы пришли на завод?**

Волей случая... По образованию я инженер-механик сельского хозяйства, и, кстати, совсем не жалею, что когда-то выбрал именно эту профессию, потому что она мне очень много дала. Могу работать и сварщиком, и токарем, и водителем любого вида техники от автомобиля до трактора. После окончания института я вернулся в совхоз «Стуковский», где родился и вырос, начал механиком, потом меня назначили заведующим ремонтной мастерской. Затем работал главным инженером в колхозе «Победа» Шелаболихинского района, главным инженером Черемновской птицефабрики. Оттуда ушел в арендное полеводческое звено птицефабрики, которое выращивало свеклу, пшеницу. Вот тогда я и попал пер-

вый раз на сахарный завод и очень захотел там работать. Должности подходящей не оказалось, поэтому начинал слесарем. А через полтора года стал директором...

**Из слесарей?**

Да нет, через четыре месяца меня назначили заместителем начальника ТЭЦ. А когда директор ушел на пенсию, никто не захотел занимать его место, а я рискнул... Поначалу было ужасно тяжело, но в 40 лет одно удовольствие работать. Амбиций хватало, желания горы свернуть...

**А разве изменилось что-то?**

Да нет. Только тогда у меня один завод был, основные работы – в период переработки, а сейчас у нас с моим заместителем по сырью Сергеем Ивановичем Ладиком весь год – сплошной сезон: то у нас заявочная кампания на семена и ХСЗР, то посевная, то уборка, то переработка. И каждый день приносит все новые проблемы.

**Наверное, не только проблемы...**

Не только. И радостных моментов хватает. Перед Новым годом мы традиционно собираем самых успешных наших партнеров, и встречи с ними всегда добавляют оптимизма, уверенности в завтрашнем дне. Среди них руководители и главные агрономы ОАО «Кипренское», ЗАО «Кольванское», СПК «Колхоз «Путь к коммунизму», ОПХ «Комсомольское» и многих других хозяйств, а также фермеры, крепко встающие на ноги, – КФХ «Сатурн», КХ Долгова и другие.

**Сейчас сложно строить планы на будущее, но и без них не обойтись...**

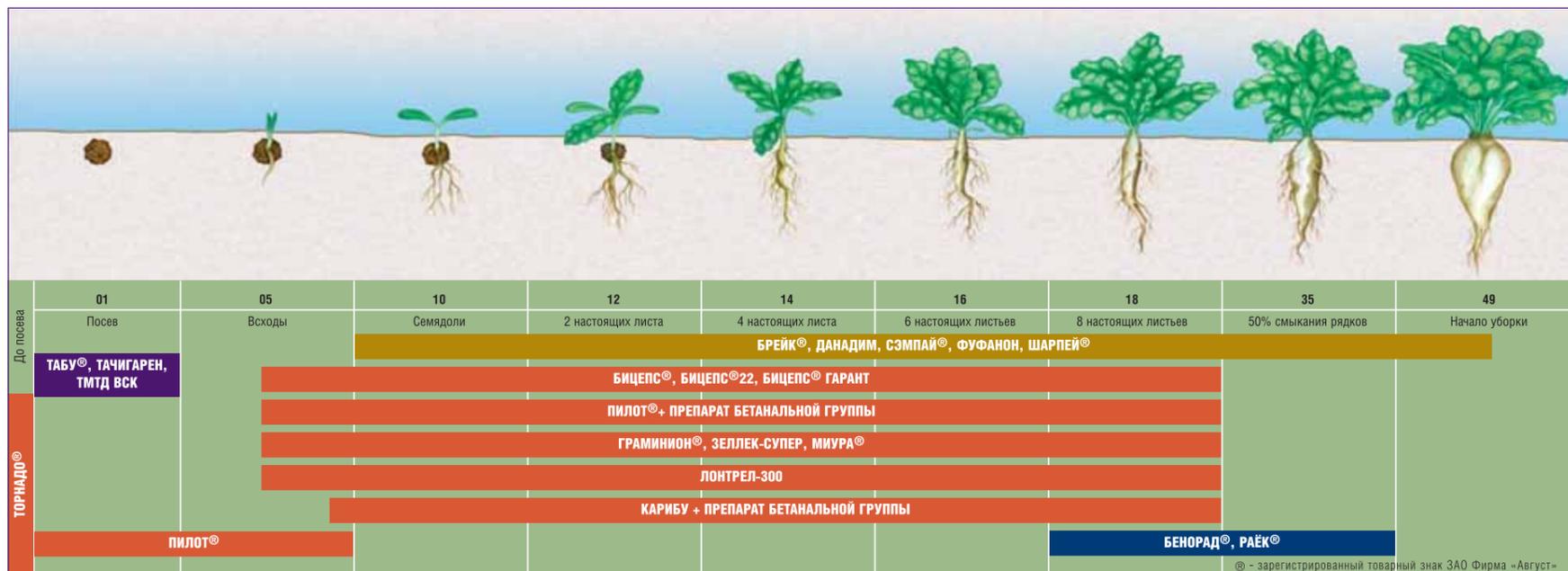
Мы прорабатываем два варианта развития ситуации. Первый – вкладывать деньги в дальнейшее развитие завода. По оценкам различных экспертов, увеличение ежесуточной переработки на 1 тыс. т обходится в 10 - 12 млн евро. Второй – «шлифовать» то, что у нас есть на заводе и в зоне свеклосеяния. Пока еще выбор не сделан. Конъюнктура рынка нам неподвластна, и подстроиться под нее сложно. Мы, к примеру, увеличим суточную производительность до 4,5 тыс. т, а свеклы наберется на 50 суток работы. Зачем тогда тратить деньги? Пока много неясного. Сезон-2009 должен ответить на многие вопросы... Но все равно, я думаю, за переработкой будущее. Перерабатывающие и пищевые отрасли являются определяющими. Ведь из-за границы все не привезешь. Продовольствие, которое мы производим, будет востребовано в России. Все, что у нас есть, нужно развивать, совершенствовать, и тогда никакой кризис нам не страшен.

**Беседовала Людмила МАКАРОВА**

На снимках:

В. П. Тяпкин; В. А. Вагнер.

**Комплексная система фирмы «Август» по защите сахарной свеклы**



**Трибуна практика****КРИЗИС ПОКАЖЕТ, ЧЕГО МЫ СТОИМ****Как руководители**

**Сейчас мы вошли в полосу тяжелого, смутного времени, когда не знаешь, что будет завтра. Что ж не впервой, нечто подобное пережили в 90-х, переживем и сейчас. Опыт показывает, что в такие времена очень важно не рушить то, что имеешь, сохранить производство. Разразившийся во всем мире финансовый кризис – это для всех нас, руководителей, хорошая проверка на прочность, на профпригодность.**



Фото: В. Пинегин

Я возглавил хозяйство (тогда колхоз) в 1992 году, когда обстановка была, наверное, еще более смутной, чем сейчас. Нас, крупные сельхозпредприятия, сразу бросили в рыночное море, толком не научив плавать, да еще и отпустили цены на все ресурсы. А касса хозяйства была пустой...

И что же? Мы жили и постепенно развивались! Отказались от неоправданных расходов, научились считать каждую копейку. Делали все для того, чтобы беречь и наращивать производство, которое дает доход, заработок. Это и помогло. Люди, конечно, требовали прибавить зарплату, а я убеждал всех быть поскромнее, и если появляются деньги, то вкладывать их в производство – в удобрения, технику, ХСЗР. Конечно, были конфликты, но помог... печальный опыт некоторых соседних хозяйств, которые рухнули, когда резко прибавили зарплату (без существенного прироста производства), а потом не смогли ее выплачивать и обросли долгами.

Нам удалось объяснить людям азы рыночной экономики, создать крепкий коллектив... Вот и получилось, что если для многих хозяйств 90-е годы стали временем падения, то для нас – подъема. Быстрее наше развитие пошло после дефолта 1998 года, когда отечественная продукция стала востребованной, потому что была намного дешевле импортной. Вот тогда и начали быстро окупаться все наши затраты по сохранению и развитию производства. И сейчас продолжают окупаться.

Мы всегда старались жить по средствам, и не только в сложные периоды. Не влезали в долги, чего бы это ни стоило, старались обойтись своими силами и сработать максимально эффективно на каждом месте. Не шаркались из стороны в сторону ни со структурой стада, ни с кадрами, ни с севооборотами. У нас есть печальный опыт – в начале 90-х годов часть земли раздали фермерам, а те почти все поля засеяли подсолнечником, исклечили землю... Или вот год назад многие шаркнулись в сторону расширения посевов зерновых сверх положенного по севообороту... и получили падение цен на зерно.

Сейчас важно не растерять подготовленных людей, особенно механизаторов на новой технике. Конечно, «затягивания поясов» не избежать, но надо объяснить людям – как и что, и во имя чего. И не питать иллюзий, что откуда-то придут деньги, придет «дядя» и поможет.

Ну а вообще, по-моему, надо жить и работать нормально, как будто и нет никакого кризиса. Ведь все мы понимали, что на смену «тучным» годам рано или поздно придет «тощий» сезон, и значит, надо было, пока были возможности, укреплять производство, переоснащать его. Но без излишеств – их и раньше-то нельзя было допускать, а теперь особенно.

И вот еще что я бы посоветовал коллегам

из своего опыта – ничего не скрываете от людей, сами идите к ним, объясняйте все свои действия, привлекайте к управлению, доверяйте им... Должна быть широкая дифференциация в зарплате, нельзя скупились много платить за квалифицированный сложный труд. Но никакой уравниловки, никому ни рубля незаработанных денег! Никакого популизма!

Именно в этом, я думаю, мы и выигрываем по сравнению с другими хозяйствами, именно так мы смогли пережить самые тяжелые времена – и этот кризис переживем. У нас нет долгов, на счетах достаточно свободных средств, поэтому мы смогли к предстоящему сезону по самой низкой цене закупить ГСМ и многие другие ресурсы. Сейчас у нас есть некоторый запас прочности, хотя придется один инвестиционный проект сократить...

У нас 6650 га пашни. В последние годы сложилась такая структура ее использования – 950 га сахарной свеклы, 700 га подсолнечника, 3400 га зерновых, из которых примерно половина – озимые, 350 га гороха, 100 га в этом году отвели на пробу под кукурузу на зерно, и остальное – под ячмень. Кроме того, 600 га занимают кормовые культуры и около 1 тыс. га – чистые пары.

Основные культуры сведены в классический севооборот: чистый пар – озимые – сахарная свекла – яровые. Это основа стабильности урожая. Чистый пар сохраняем, и это сказывается на продуктивности не только озимых, но и сахарной свеклы.

Прошлый год для нас сложился в целом удачно. Зерновых намолотили на круг 57 ц/га, причем и озимые, и ячмень уродили примерно одинаково, и там, и там были поля с урожайностью под 70 ц/га. Горох вот поменьше дал – 30 ц/га. Подсолнечника взяли по 22 ц/га, это тоже ниже предыдущих показателей (в 2007 году было 26 ц/га). Сахарной свеклы накопили 640 ц/га (в физическом весе)...

Мы стараемся, чтобы каждая культура давала прибыль. Но по годам картина может меняться. В 2007 году основной доход дали зерно и «семечка», до этого самой прибыльной была сахарная свекла. Ну а в среднем рентабельность в 2007 году составила 40 %, среди культур наиболее рентабелен был подсолнечник – до 100 %. Причем продали его рано, а если бы придержали до хорошей цены, то были и все 200 %. Зерновые обеспечили рентабельность до 70 - 80 %, сахарная свекла – около 40 %. Но на свекле цены не меняются уже пять лет, а затраты каждый год растут. За 2008 год показатели будут примерно такими же или лучше.

Возвращусь к 90-м годам. Тогда мы повышали культуру земледелия и наращивали урожаи в основном за счет «внутренних резервов» – улучшения агротехники, обработки почвы и т. д. Сахарную свеклу на площади до 1200 га возделывали вручную. Сеяли без удобрений, гербицидов не применяли... Высеем на 1 пог. м по 15 клубочков, получим 10 всходов, а женщины с мотыгами потом ходят и «формируют оптимальную густоту насаждения». Из средств механизации применяли разве что культиватор УСМК-5,4, в основном, чтобы как-то подправить огрехи.

Но работали тщательно и со временем стали добиваться неплохих урожаев и зерновых, и подсолнечника, и сахарной свеклы (но не выше 200 ц/га). На нашей базе даже проводили семинары, чтобы показать, чего

можно добиться на свекле без «химии». У нас тогда была 100 %-ная зябь, причем пахали качественно, с предварительным лушением, своевременно выполняли все другие механические обработки – и поля были довольно чистыми. Как-то обходились без гербицидов...

Ну а потом все-таки перешли на «химию». Узнали о переделке сеялок ССТ на точный высев, познакомились с главой представительства фирмы «Август» в Курске А. В. Агбаловым и доктором наук И. И. Гуреевым, которые пропагандировали у нас в области новую технологию возделывания свеклы без затрат ручного труда. И в 2002 году мы с их помощью эту технологию попробовали на одном поле, а в 2003-м перешли на нее массово. Конечно, прежде хорошо к этому подготовились. Зимой съездили в Курск, обо всем расспросили... И решились. Сразу закупили гербициды на 600 га, оставили под тяпку только около 200 га, чтобы людям сохранить привычный заработок.

В тот год (2003-й) накопили свеклы... около 350 ц/га в зачетном весе. Это было неслыханно... Вот с тех пор у нас начался быстрый подъем эффективности всего земледелия – мы стали покупать пневматические сеялки, современные опрыскиватели, тракторы «Джон Дир», первый в области комбайн «Холмер»... Свекловодство стало стабильным источником дохода. Я очень благодарен А. В. Агбалову, И. И. Гурееву, другим менеджерам «Августа», которые помогли нам за последние пять лет перевести свекловодство, да и все растениеводство на современную основу. Они постоянно нас консультируют, вселяют оптимизм, поддерживают добрым советом... Конечно, сейчас мы уже «сами с усами», теперь уже и к нам отовсюду ездят за опытом.

И нам есть что показать и рассказать. В обработке почвы мы перешли везде, где можно, на поверхностные обработки дисками, с прошлого года применяем хорошее орудие «Катрос». Но от классической системы полностью не отошли, под свеклу и подсолнечник обязательно пашем с осени, причем с предварительным лушением. Пары обрабатываем через каждые две недели, иногда делаем их сидеральными (горчица, горох).

У нас зона неустойчивого выпадения осадков, так что здесь нужно неординарное мышление. Чистые пары с культивациями помогают не только контролировать засоренность, но и накопить влагу в почве. И нередко получалось так, что в сухой год соседи с «химическим» паром и поздними механическими обработками получали к посеву озимых пересушенную почву и, по сути, теряли урожай зерна. А у нас – никаких проблем. Так что я бы не советовал раньше времени «хоронить» классическую технологию.

Озимую пшеницу преимущественно сею Московскую 39, взяли на пробу Московскую 56. Не хотелось бы иметь много сортов, а то потом сортность не отследить и не выдержишь. Сортообновление ведем регулярно, до третьей репродукции доходим, и снова берем элиту.

Удобрений в расчете на 1 га пашни применяем ежегодно около 100 кг д. в., из них примерно половина – сложные. На озимых зерновых вносим перед посевом по 2 ц/га диаммофоски (состава 10 : 26 : 26) и примерно по 2 - 2,5 ц/га аммиачной селитры в подкормки, всего их делаем две-три. На яровых применяем удобрений поменьше, всего около 1,5 ц/га селитры. На свекле – по 4 - 5 ц/га диаммофоски под основную

обработку, это по 100 - 120 кг калия и фосфора и 40 - 50 кг азота. И перед севом вносим по 300 кг/га селитры. Иногда на свекле выполняем подкормки разбрасывателем. Кроме того, используем некорневые подкормки микроудобрениями (Акварины, Тетрафлекс и др.), как правило, с последней гербицидной обработкой – и на свекле, и на зерновых.

Работая плечом к плечу с менеджерами «Августа», мы в последние годы вошли «во вкус» химической защиты растений. Примерно на 80 % применяемые у нас препараты – производства фирмы «Август». Менеджеры фирмы по нашей просьбе просчитывают схемы защиты по каждой культуре, исходя из нашей экономики и не предлагая ничего лишнего. Нужный препарат поставляют в течение нескольких часов, по звонку, не требуя предоплаты. Они знают, что мы их не подведем, а мы знаем, что они нас не подведут – это и есть цивилизованное партнерство.

Семена зерновых протравливаем на 100 % препаратами виал ТТ или бункер, чередуя их по годам. Основной гербицид на зерновых – прима. Обязательно применяем фунгицидные обработки тиллом, это, наверное, самый эффективный и экономичный фунгицид. Почти каждый сезон требуются и инсектициды, например шарпей против блошки. По совету «августовцев» на свекле добавляем инсектицид в первую же гербицидную обработку – профилактически.

В целом мы применяем полный набор препаратов «Августа» на основных культурах, это и позволяет вести растениеводство интенсивно, держаться в урожаях на высоком уровне. Вообще, в интенсификацию производства мы в последние годы сделали крупные вложения... но только на собственные деньги, стараясь обходиться без кредитов.

Совсем без них, конечно, не обойдешься. Я так считаю: если у нас валовой доход около 100 млн руб., то примерно на 10 % этой суммы, то есть на 10 млн руб., кредит



Фото: О. Буянов

можно взять. Иногда это выгоднее, чем платить собственными деньгами. Но в целом мы интенсивные технологии применяем очень осторожно, с разбором, с полным просчитыванием отдачи. Нельзя отрывать от реальной обстановки ни на минуту.

К предстоящему сезону мы практически заканчиваем подготовку. ГСМ, минеральные удобрения и другие ресурсы запасены в полном объеме по низким ценам декабря 2008 года. До 1 января закончили ремонт тракторов, в январе – зерноуборочных комбайнов, требующих капитального ремонта. Сейчас пришла очередь свеклоуборочной техники. Запчасти на весь предстоящий сезон закупили до Нового года, до их подорожания. А для этого нужно всегда иметь резерв наличности. Кто на рынке обладает наличными деньгами, тот и «король»...

Желаю всем коллегам удачного сезона! Он покажет, чего мы стоим.

**Юрий ФЕДУЛОВ,**  
генеральный директор  
ОАО имени Карла Маркса  
Жердевского района Тамбовской области

**Технология успеха****КАК ВЫРАСТИТЬ ПИВОВАРЕННЫЙ ЯЧМЕНЬ  
ВЫСШЕГО КАЧЕСТВА**

**Накануне наступления Нового, 2009 года, фирма «Август» провела в Белгородской области для хозяйств, входящих в систему компании «Авангард-Агро» по проекту «Пивоваренный ячмень», семинар, посвященный защите пивоваренного ячменя от всего комплекса сорняков, болезней и вредителей. Всего на семинаре собралось более 50 производителей – руководителей и главных агрономов хозяйств.**



Фото: В. Пешехонов

Мы в газете «Поле Августа» и на сайте [www.firm-august.ru](http://www.firm-august.ru) уже рассказывали о проекте банка «Авангард» по производству отечественного солода, в который вошли многие хозяйства пяти областей Центрального Черноземья (см. №8/2005 и последующие публикации – ред.). Банк гарантировал своевременное материально-техническое обеспечение технологии, а фирма «Август» – поставку нужных пестицидов точно в срок и постоянное технологическое сопровождение. Данный семинар был организован для того, чтобы проанализировать агрономический опыт 2008 года, выявить оптимальные варианты системы защиты пивоваренного ячменя для получе-

ния сырья высшего качества. **Менеджер отдела демонстрационных испытаний фирмы «Август» В. С. Пешехонов** ознакомили собравшихся с новыми препаратами компании, которые готовятся к выпуску в сезоне-2009. Это протравитель **виал ТрасТ**, противосвующий гербицид **ластик экстра**, фунгицид **колосаль Про**, системный инсектицид **борей** и другие.

С большим докладом выступил доктор биологических наук, **заведующий кафедрой защиты растений Воронежского государственного аграрного университета Н. Д. Добрынин**. Он рассказал о наиболее опасных болезнях и вредителях пивоваренного ячменя в регионах Центрального Черноземья, в которых осуществляется проект банка «Авангард». Это Воронежская, Курская, Белгородская, Орловская и Липецкая области, в 22 хозяйствах которых общая площадь возделывания пивоваренного ячменя в 2008 году достигла 84 тыс. га.

Причем значительная часть этих посевов была размещена на новоосвоенных землях, где проблема защиты ячменя от всего комплекса вредных организмов стояла особенно остро.

С достижениями и перспективами развития фирмы «Август» собравшихся познакомил **ведущий менеджер компании М. В. Боровой**. Именно он в 2005 году выступил организатором технологического сопровождения программы развития производства отечественного пивоваренного ячменя банка «Авангард».

О результатах выполнения этой программы по итогам завершившегося сезона 2008 года и планах на 2009 год поведаль **главный агроном компании «Авангард-Агро» М. А. Бохолдин**. Главное, отметил он, что планы на год были значительно перевыполнены, причем в большинстве хозяйств получено зерно высшего качества, и единственной проблемой сейчас является хранение полученного большого урожая.

О совершенствовании системы защиты пивоваренного ячменя за время выполнения программы банка «Авангард» подробно рассказал **руководитель группы технологического сопровождения по ЦЧР и Поволжью фирмы «Август» Н. А. Таратонов**. В следующем сезоне, с помощью новых препаратов «Августа», которые уже скоро начнут посту-



Фото: Н. Таратонов

не допустить раннего развития болезней. И, наконец, в фазе флагового листа ячменя выполняли вторую инсектицидную обработку с помощью препарата брейк, 0,1 л/га, профилактически против клопа вредная черепашка. В последние годы этот вредитель пшеницы все чаще стал посещать посевы ячменя. В рабочий раствор брейка добавляли фунгицид.

Такая продуманная система защиты пивоваренного ячменя принесла хороший результат. Например, в одном из хозяйств проекта «Авангарда» – ООО «Семилуки-1» Воронежской области – в среднем с 12,5 тыс. га посевов этой культуры собрали по 62 ц зерна, а на отдельных полях урожайность доходила до 82 ц. Причем практически весь урожай был оценен как ячмень пивоваренный 1-го класса и оказался пригодным для производства солода самого высокого качества.

На семинаре были отмечены лучшие хозяйства проекта, обеспечившие наивысший агротехнологический уровень производства пивоваренного ячменя, наибольшую эффективность использования средств производства, в том числе пестицидов.

Руководителям и главным агрономам четырех хозяйств были вручены ценные подарки от фирмы «Август». Это ООО «Семилуки-1», ООО «Нижедевицк-1» Воронежской области, ООО «Новоспаское» и ООО «Коренево-1» Курской области.

Комментируя выступления на семинаре, **главный агроном компании «Авангард-Агро» М. А. Бохолдин** выразил большую благодарность специалистам фирмы «Август» за разработку современной и эффективной (в конкретных условиях деятельности хозяйств проекта) системы защиты пивоваренного ячменя, постоянную в течение всего сезона технологическую поддержку, своевременную поставку необходимых препаратов и их высокое качество. Это позволило собрать в среднем с 84 тыс. га по 52 ц зерна, отвечающего самым высоким требованиям производства солода мирового уровня. На наиболее окультуренных полях многих хозяйств урожайности достигали 70 - 80 ц/га.

Среди специалистов «Августа», внесших наибольший вклад в это достижение, М. А. Бохолдин отметил М. В. Борового, М. Б. Котляра, Н. А. Таратонова, а также главу Орловского представительства фирмы С. Н. Агибалова и менеджера Курского представительства С. П. Колтунова.

**Виктор ПИНЕГИН**

На снимках:

работный момент совещания, выступает Н. Д. Добрынин; М. А. Бохолдин; ячмень перед уборкой на полях ООО «Семилуки-1».



Фото: В. Пешехонов

**Виал® ТТ + антистрессовый компонент = Виал® ТрасТ**

Реклама. Товар сертифицирован.  
© - зарегистрированный товарный знак ЗАО Фирма «Август»

**Победа гарантирована!**



По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»  
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01  
Тел./факс: (495) 787-08-20



**Слово ученому****УЧИТЕСЬ ДЕЛАТЬ ДЕНЬГИ,  
Чтобы другие могли поучиться у вас**

**Тема нулевой технологии выращивания сельхозкультур с использованием сеялки «Semeato», внедряемой на Алтае и Украине, уже освещалась в публикациях нашей газеты (см. N 9 и 10/2008 и более ранние публикации). No-till позволяет осуществлять прямое размещение семян без предварительной подготовки почвы с минимальным воздействием на почву и сохранением пожнивных остатков. Благодаря этому в значительной степени сокращаются затраты на производство сельхозпродукции и обеспечивается стабильный урожай культур. Сегодня мы предлагаем запись беседы с бразильским ученым Дирсеу Нери ГАССЕНОМ, состоявшейся в июле 2008 года во время семинара, организованного фирмой «Август», ООО «Компания Агромир» (Краснодар) и ООО «АгроХимСервис» (Барнаул) на базе ООО «Вирт» Целинного района Алтайского края.**



здесь будут большие перемены. Совместно мы изменим консервативный подход и способ ведения сельского хозяйства, уменьшив использование тракторов, силы, мощи. И это значит, что мы эффективнее будем использовать землю, уменьшив денежные затраты, расход ГСМ и в то же время улучшим состояние окружающей среды.

Удивительно – бразильцы в России! Я бы никогда не подумал, что мы приедем сюда, для того чтобы уменьшить затраты и улучшить сельское хозяйство России. No-till очень развит

в Южной Америке, но мы приехали не для того, чтобы учить. Мы просто обмениваемся нашими методами работы. И я абсолютно уверен, что широкое распространение No-till в России – это вопрос времени. И первый этап – изменения в сознании – будет происходить быстрее, потому что на него очень сильно давят растущие затраты на ГСМ, удобрения и т. д.

**Какова, на Ваш взгляд, роль России в мировом сообществе как производителя сельхозпродукции?**

Россия очень важна для азиатского региона, потому что здесь достаточно проста транспортировка к таким крупным потребителям, как Китай и Индия. Россия и другие страны бывшего Советского Союза имеют очень хорошие почвы и условия для озимых культур – пшеницы, ячменя, рапса, но недостаточно осадков для яровых. Если мы посмотрим на климатическую карту мира, то я бы сказал, что Южная Америка предназначена для выращивания яровых культур – сои, кукурузы, обустройства пастбищ. А в России почвенно-климатические условия больше подходят для озимых культур, у вас в этом направлении широкое поле для развития.

**Даже на Алтае?**

Да. Потому что время от посева до уборки тех же сои и кукурузы слишком короткое. А вы знаете, что самыми продуктивными являются позднеспелые сорта и гибриды, поэтому здесь есть риск, что они замерзнут. А вот озимую пшеницу, рожь здесь можно совершенно спокойно выращивать. И я уверен, что российские селекционеры уже создали зимостойкие сорта для условий Сибири. Конечно, можно сеять сою и кукурузу, но это всегда будет делом рискованным.

**Какое впечатление произвела на Вас встреча с Павлом Бейфортом?**

Это умный, открытый, свободомыслящий человек, который очень многое пробует в своем хозяйстве. Именно такие люди очень нужны сегодня – легко идущие на перемены. Он съездил на Украину, посмотрел, что такое No-till там, вернулся и начал пробовать у себя. Он был рад результатам и продолжил освоение абсолютно новой в этом регионе технологии. Я был поражен тем, что во время наших совместных обследований его полей он всегда обра-

щал внимание на различные детали, мелочи, а, выступая с презентацией на семинаре, поделился с коллегами тем, что открыл для себя. Например, то, что уже много лет работая в сельском хозяйстве, он не обращал внимания на уплотнение почвы, на важность структуры почвы и развитие корневой системы, на очень высокую температуру почвы. Он не задумывался о том, что температуры 50 - 60 °С отрицательно сказываются на развитии корневой системы, убивают бактерии, делают почву мертвой. И теперь он понял, почему нужно использовать не черные, а «зеленые» пары – занятые покровными (сидеральными и др.) культурами.

**Вы дали Павлу какие-то рекомендации после обследования полей?**

Он знает, что ему дальше делать, он все прекрасно понимает сам. Не надо изменяться ради перемен, надо знать, зачем меняться. И он все делает так, как он считает нужным, пробует, использует новую технику. Он уже проводит семинары, рассказывает сам, расспрашивает людей, которые делают подобные вещи в других регионах.

**В качестве примера****Вы часто приводите штат Айова...**

На Алтае осадков гораздо меньше, чем в Айове или в Иллинойсе, где находится пояс выращивания сои и кукурузы. Там больше дождей, и они идут в нужное время – именно летом. Им везет в этом отношении. Но если сравнить Алтай, например, с Австралией, крупнейшим экспортером пшеницы, то здесь больше дождей. Но местным фермерам надо сосредоточиться на управлении влагообеспеченностью, потому что осадков не так много. Когда начинается таяние снегов, следует максимально накапливать и сохранять влагу. И именно при No-till это можно сделать как нельзя лучше, потому что даже при минимальной технологии обработки почва на глубине ниже 6 - 8 см очень уплотнена. Талая вода доходит до этого уровня и не проходит дальше. И что с ней происходит потом? Она утекает, вы ее теряете. В свое время на нашей семейной ферме я обратил внимание на то, что на отведенном под No-till поле, где 20 лет было пастбище, корни культурных растений проникают глубже. И когда идет дождь, вода проходит вглубь, потому что почва рыхлая. И то, что Павел понял это за год внедрения No-till, очень важно. У него в хозяйстве выпадает 500 мм осадков, это неплохо, но он не должен этого терять!

**У Вас большой опыт по внедрению No-till. Где эта технология «приживается» быстрее?**

Медленнее всего это происходит там, где правительство субсидирует сельское хозяйство. А быстрее всего – там, где фермерам необходимо это делать самим. Тогда они начинают думать, что же им сделать, чтобы производство было более эффективным, производительным, уменьшить затраты и т. д. В США площади, возделываемые по технологии No-till, растут, потому что законы регулируют проблемы эрозии почв. Например, если у вас нет покровных культур, вы лишаетесь страховки. В Бразилии и Аргентине No-till распространился очень быстро, потому что нет поддержки от правительства, и фермерам необходимо быть более производительными и более эффективными. А в Европе эта технология продвигается очень медленно, потому что есть Евросоюз, менеджеры-управленцы которого считают, что если фермер не пашет, значит, он не обрабатывает почву, потому что не хочет что-то производить. В некоторых странах, как, например, в Испании, потребовалось довольно

много времени, чтобы фермеры доказали, что используя No-till, они получают неплохие результаты. Также в Евросоюзе есть определенные правила, по которым фермер обязан пахать землю, чтобы получать субсидии. Поэтому в Европе требуются изменения не только в сознании фермеров, но и людей в целом.

**Как Вы думаете, сколько времени потребуется, чтобы No-till распространился на Алтае?**

Мы никогда не знаем, сколько времени потребуется. Потому что это всегда зависит от людей. Что необходимо для быстрых изменений? Наличие консультантов-агрономов, таких, например, как Михаил Дяченко (главный агроном ООО «Компания Агромир», Украина, – прим. ред.), у которого есть собственный опыт, который может ответить на вопросы и объяснить. И нужны такие фермеры, как Павел Бейфорт, которые знают и понимают, чего они хотят. Я предполагаю, что вокруг его хозяйства No-till будет развиваться, а в других регионах – вопрос.

То же происходит и в других странах, в той же Бразилии, везде все одинаково. Самое трудное для человека – изменить то, что он делал 20 лет. Только 3 % населения повсюду – новаторы. Но просто быть новатором – это еще не самое главное. Главное – иметь информацию, принципы, основы, понимание. Всегда возникают сложные проблемы, нужно искать пути их решения, и лучше это делать не в одиночку. Поэтому во всем мире организуются ассоциации фермеров, клубы No-till и т. д. Сейчас они уже есть на Украине, уверен, появятся и на Алтае. Я пробыл здесь недолго, у меня нет полной картины сельского хозяйства, но, общаясь с фермерами и агрономами, видя, что все они поддерживают друг друга, я почувствовал уверенность в том, что здесь будет быстрый рост площадей под No-till.

**А насколько распространены No-till в штате, где живете Вы?**

Он применяется более чем на 80 % земель. И если на Алтае я пытаюсь объяснить, что такое No-till, то у нас вопрос ставится иначе – а что такое, собственно, традиционная технология? Зачем она нужна? Сегодня, когда возникает какая-то проблема, люди не говорят, что она связана с No-till. Они ищут пути ее решения, потому что знают, что эта технология работает.

**Что бы Вы хотели пожелать нашим читателям?**

Когда у нас есть что-то новое, то стоит попробовать, независимо от того, «за» вы или «против». Попробуйте. Не спешите охватить сразу большие объемы, не создавайте себе эти проблемы. Меняйтесь потихоньку, медленно, но учитесь «делать деньги», чтобы вы были примером для подражания в своем регионе. Павел Бейфорт очень четко это понял, пробует, растет и побеждает. Пробуйте и вы. Примыкайте не к тем, кто говорит: «Нет, нет, нет!», а к тем, кто говорит: «Да, да, да!». Это будет трудно, сложно, но No-till будет работать в России, как в Бразилии, Аргентине, Австралии, США, Канаде, Франции, Испании, Украине и многих других странах. Если уже более 100 млн га в мире возделываются по новой технологии, почему это не попробовать вам? Если у вас будут возникать вопросы, я готов, по возможности, отвечать на них на страницах газеты «Поле Августа».

**Спасибо за беседу! Уверена, что вопросов будет много...**

Беседовала Людмила МАКАРОВА

На снимке: Д. Гассен (слева) и П. Бейфорт.

**Новинки селекции****ПОТЕНЦИАЛ НОВОГО СОРТА ОВСА – БОЛЕЕ 60 Ц/ГА**

**С 1976 года в лаборатории селекции овса НИИСХ ЦРНЗ в сотрудничестве с другими научными учреждениями страны создано 20 сортов, из которых 17 в настоящее время находятся в Госреестре селекционных достижений РФ. Агрономам хорошо известны сорта Борец, Друг, Козырь, Улов, Привет и, конечно же, Скакун. В 2007 году районирован и допущен к использованию в Центрально-Черноземном и Центральном регионах новый сорт Лев, названный так в честь выдающегося селекционера-овсяника Лызлова Евгения Васильевича.**



Сорт среднеспелый, с прочной соломиной средней высоты. Разновидность овса – мулика (белозерный, безостый), остистость слабая, имеет более высокую озерненность метелки. Лев отзывчив на повышение агрофона и пригоден для выращивания по интенсивной технологии. Устойчив к полеганию и осыпанию зерна. В сезоне 2008 года этот сорт выдержал испытание ливневыми дождями со шквальным ветром. На площади 3,2 га полегших растений было только 5 %, в то

время как на сортах Борец, Привет, Козырь и Скакун их было соответственно, 20, 30, 30 и 55 %. Лев среднеустойчив к поражению пыльной головней и корончатой ржавчиной. Он включен в список сортов, ценных по технологическим качествам зерна: натура – 500 - 534 г/л, пленчатость – 24,4 - 27,4 %, содержание белка – 10,5 - 14 %, масса 1000 зерен – 35,1 - 37 г.

За пять лет конкурсного сортоиспытания Лев превышал по урожайности стандартный сорт Улов в среднем на 3,7 ц/га, а в засушливом 2007 году его урожайность оказалась на 5,6 ц/га выше, чем у сорта Скакун. В ГСИ прибавки к стандартам достигали 2,9 - 7,5 ц/га. Сорт имеет высокий потенциал урожайности. В 2003 году в КСИ нами было получено 62,9 ц/га при урожае стандарта 55 ц/га.

Для успешного и широкого продвижения новинки в производство ученые лаборатории

сортной агротехники НИИСХ ЦРНЗ разработали различные технологии возделывания. Для получения базовой урожайности 25 - 30 ц/га рекомендуется внести удобрения N60 P40 K60. В фазе кущения при необходимости обработать гербицидами и инсектицидами.

При выращивании сорта по интенсивной технологии, рассчитанной на получение 30 - 40 ц/га, потребуются увеличить количество удобрений до N60 P60 K90 по диагностике. В этом случае, кроме внесения гербицида и инсектицида, в фазе кущения необходимо применить фунгицид для защиты от болезней, ретардант и провести повторное опрыскивание инсектицидом для защиты от вредителей метелки.

При высокоинтенсивной технологии с планируемой урожайностью 50 - 60 ц/га нужно внести N60 P60 K120 плюс N30 по диагностике. Помимо применения гербицидов рекомендуется использовать в фазе начала трубкования фунгициды для защиты флагового листа культуры от красно-бурой пятнистости и корончатой ржавчины, а в отдельные годы – от мучнистой росы, а также инсектициды для борьбы с тлями, трипсами и другими вредителями для защиты метелки. Независимо от технологии возделывания обязательно протравливание семян.

Овес можно возделывать по любому предшественнику, но лучшими являются картофель и озимые зерновые. Оптимальная норма высева – 6 млн всхожих семян на 1 га. При посеве овса для использования его на корм в чистом виде норма высева такая же, а в смеси с викой, люпином и подсевом бобовых трав норму высева нужно уменьшить до 3 - 4 млн всхожих зерен.

Если хозяйство самостоятельно выращивает для себя семена, то в целях ускоренного размножения сорта посевы следует размещать по лучшим предшественникам, высевать семена в ранние сроки, заделывать во влажную почву. Для увеличения коэффициента размножения семян принятую норму высева целесообразно уменьшить на 10 - 20 %.

В 2007 году в ОАО «Румянцевское» Дальнеконстантиновского района Нижегородской области норму высева сократили на 25 %, до 150 кг/га. Используя рекомендации по уходу за растениями с применением пестицидов фирмы «Август», это хозяйство получило на семенном участке площадью 12 га по 48 ц/га.

По вопросам сотрудничества и приобретения оригинальных семян сорта Лев необходимо обращаться в нашу лабораторию. Элитные семена производят ООО «Воронцовское», ОПХ ВНИИСС и ЗАО «Хреновский конный завод» Воронежской области, ОАО «Румянцевское» Нижегородской области, ЗАО «Курские семена» Курской области, ООО «Дубовицкое» Орловской области, ВНИИПТИР (г. Липецк), Тамбовский и Тульский НИИСХ.

**Александр КАБАШОВ,**  
заведующий лабораторией селекции овса  
НИИСХ ЦРНЗ

На снимке:  
(справа налево)

А. Д. Кабашов и старшие научные  
сотрудники Я. Г. Лейбович,  
З. В. Филоненко, Л. Г. Разумовская.

**ЯРОВОЙ РАПС НА СЕВЕРО-ЗАПАДЕ РОССИИ**

**В ближайшие годы в северо-западных областях России есть все возможности расширить посевы ярового рапса до 200 тыс. га. Эта универсальная культура способна с лихвой окупить все затраты.**

Помимо высокой ценности рапса как источника кормового белка и растительного масла, его возделывание дает немало агротехнических выгод. Его можно использовать в поукосных и пожнивных посевах, в качестве сидерата, а в основном посеве он способен давать 2 - 3 укоса зеленой массы. При интенсивной технологии возделывания яровой рапс позволяет в хозяйствах Северо-Запада получать в среднем 20 - 25 ц/га семян и 300 - 350 ц/га зеленой массы.

Кроме того, он является хорошим предшественником для зерновых и последующих культур, способствуя улучшению структуры и повышению плодородия почв. На каждом гектаре он оставляет в 1,5 - 2 раза больше корневых остатков, чем клевер. Содержание в них питательных веществ эквивалентно 15 т/га навоза, а если учесть солому и пожнивные остатки – еще столько же. В целом введение рапса в севооборот повышает его продуктивность на 10 - 15 %.

Всего в Госреестр РФ включено 28 сортов озимого и 54 – ярового рапса. В Центрально-Черноземной полосе и на Северо-Западе РФ, а также в Татарстане, Башкирии, Алтае и Сибири возделывается яровой рапс, урожайность которого, как правило, составляет 20 - 25 ц/га. В производстве используются сорта НИПТИ рапса (Липецкий, Ратник и др.), Ужурской станции (Дубравинский, Надежный 92), а также Ленинградского НИИ сельского хозяйства.

Селекционная работа с рапсом в ЛениНИИСХ начата в 1988 году. В настоящее время созданы три сорта ярового рапса – **Оредеж 1**, **Оредеж 2** и **Оредеж 4**. Семена этих сортов содержат 45 - 47 % жира, 20 - 24 % белка, до 1 % эруковой кислоты и глюкозинолатов. Сорта неполегающие, с вегета-

ционным периодом до 95 дней, устойчивы к альтернариозу. Урожайность семян до 25 - 35 ц/га. Преимущество данных сортов состоит в том, что урожайность их слабо варьирует по годам при стабильно высоком содержании жира и белка.

В 2006 году в Государственное сортоиспытание передан новый сорт рапса **Оредеж 5**, выведенный путем гибридизации шведского образца WW 405 и сорта Ямал с последующим индивидуально-семейным отбором во втором гибридном поколении. По длине вегетационного периода он относится к средне-спелой группе (85 - 95 дней). Число дней от полных всходов до полного цветения – 29 - 32, от полного цветения до технической спелости – 53 - 63, продолжительность цветения – 21 - 22 дня.

Отличается от стандартного сорта Оредеж 2 более энергичным начальным ростом и дружным созреванием семян. Сорт имеет прямостоячий, ветвящийся стебель, высотой 110 - 120 см. Он устойчив к полеганию, осыпанию, альтернариозу.

Облиственность растений нового сорта достигает 54 %. Листья сизо-зеленые без опушения с восковым налетом, соцветие – кисть, содержащая до 20 - 40 цветков. У нового сорта плод – двусторчатый стручок длиной 7 см, с носиком 6 мм. В стручке 30 - 38 семян черного цвета округлой формы. На центральной кисти образуется до 40 стручков. Масса 1000 семян 3,7 - 4 г. Сорт превосходит стандартный сорт Оредеж 2 на 20 - 35 % по урожаю маслосемян, на 3 - 4 % по содержанию масла в семенах, содержит в 2 раза меньше эруковой кислоты.

Сорт предназначен для использования на пищевые и кормовые цели. Он с успехом может быть использован на корм скоту в виде



зеленой массы, а также в качестве медоноса и сидерата.

Наряду с рапсом в России в настоящее время возделывается два сорта озимой и семь сортов яровой безэруковой **сурепицы**, которая менее урожайна по семенам (15 - 20 ц/га), но при этом по масличности не уступает рапсу, а ее вегетационный период короче на 10 - 20 суток. Поэтому граница возделывания яровой сурепицы доходит практически до Полярного круга.

Существенным недостатком безэруковых сортов рапса и сурепицы является сильная поражаемость вредителями, поэтому возделывание этих культур невозможно без применения химических средств защиты растений, что снижает экологическую чистоту масла и удорожает себестоимость продукции. В последнее время ученые ВИРа для целей получения биотоплива из растительных масел предлагают создавать новые, высокоэруковые сорта рапса и сурепицы. Они более урожайные, высокомасличные и менее поражаются вредителями и болезнями. Для селекции таких сортов в ВИРе имеется ценный исходный материал.

Кроме того, специалисты ВИРа рекомендуют для производства биодизеля использовать новые, нетрадиционные масличные культуры, такие как крамбе, индау, рыжик, к достоинствам которых можно отнести устойчивость к вредителям, раннеспелость, широкий ареал возможного возделывания. По данным эколого-географических испытаний на опытных станциях ВИРа приводим краткое описание этих культур.

**Крамбе** (Crambe abyssinica). Вегетационный период 70 - 80 суток, урожайность 20 - 25 ц/га, масличность семян 40 - 45 %, выход масла – 1 т/га, содержание эруковой кислоты в масле 60 - 66 %, высокоустойчив к засухе и к вредителям.

**Индау** (Eruca sativa). Вегетационный период 85 - 90 суток, урожайность 20 - 25 ц/га, масличность семян 40 - 45 %, выход масла – 1 т/га, содержание эруковой кислоты в масле 50 - 55 %, высокоустойчив к вредителям.

**Рыжик** (Camelina sativa). Вегетационный период 60 - 70 суток, урожайность 15 - 20 ц/га, масличность семян 35 - 40 %, выход масла – 0,4 т/га, безэруковый, высокоустойчив к вредителям, засухе и засолению почв. В южных регионах может возделываться в пожнивных посевах.

**Анатолий ОСИПОВ,**  
начальник отдела земледелия  
и мелиорации Северо-Западного научно-методического центра РАСХН,  
**Любовь БЕКИШ,**  
заведующая лабораторией  
Ленинградского НИИ сельского хозяйства

**Встречи****«АВГУСТ» НА БУЙСКОМ ХИМЗАВОДЕ**

**В начале декабря группа ведущих менеджеров фирмы «Август» посетила с деловым визитом предприятие ОАО «Буйский химический завод» (г. Буй Костромской области). В этой встрече также приняли участие руководители и главные агрономы ряда хозяйств Нижегородской области, с успехом применяющие пестициды «Августа» и разнообразные удобрения (акварины, органо-минеральные и др.) производства Буйского химзавода.**



Фото: Ю. Усачев

Гостей принимал директор завода по маркетингу А. Г. Ладухин. В ходе встречи была проведена содержательная научно-производственная конференция, на которой прозвучали интересные доклады и сообщения.

А. Г. Ладухин рассказал о развитии на заводе производства комплексных органо-минеральных и водорастворимых удобрений направленного действия, профессор Костромской ГСХА В. С. Виноградова – о физиологических основах действия некорневых подкормок и защитных препаратах природного происхождения как средства повышения фитоиммунитета культурных растений, ведущий агрохимик Буйского химзавода В. Н. Солонищкин – о функциональной

диагностике и некорневых подкормках растений как важном факторе стрессоустойчивости культур, повышения их урожайности и качества продукции. Глава Нижегородского представительства фирмы «Август» Н. Н. Самойлов сообщил о хороших результатах применения водорастворимых комплексов «Акварин» и «Аквамикс» в партнерских хозяйствах компании в 2008 году, директор ООО «Солнцево» (г. Курск) И. И. Гуреев – о практике применения водорастворимых и органо-минеральных удобрений Буйского завода в хозяйствах Центрального Черноземья, генеральный директор фирмы «РЭТ» О. А. Гладков – о результатах применения лигногумата с удобрениями Буйского завода и препаратами фирмы «Август».

На конференции было предоставлено слово и многим производителям, которые привели немало примеров из собственной практики, свидетельствующих о высокой эффективности некорневых подкормок водорастворимыми удобрениями «Акварин» и «Аквамикс».

Как рассказали, например, руководитель и главный агроном крупного

нижегородского хозяйства ТНВ «Нива, Михеев и Ко» Е. К. Михеев и П. А. Пронин, применение «Акварина N5» в дозе 1,5 - 2 кг/га, совмещенное с фунгицидной обработкой, позволило им повысить урожайность яровых зерновых на величину до 6 ц/га. Урожайи яровой пшеницы с полной защитой от сорняков и с совмещенной обработкой здесь на многих полях достигали 40 - 45 ц/га, повышалось и качество зерна.

Такие же результаты получены и в специально заложенных производственных опытах в агрофирме «Бутурлинская» Нижегородской области. Здесь ячмень при применении некорневой подкормки аквариной дал урожай 39 ц/га, что на 6 ц/га выше по сравнению с контролем.

Участникам встречи была продемонстрирована в действии компактная (в чемоданчике) лаборатория функциональной диагностики «Аквадонис», позволяющая оперативно, в полевых условиях, определить, каких макро- и микроэлементов не хватает растениям и тут же назначить некорневую подкормку тем или иным препаратом «Акварин», «Аквамикс» или им подобным. Подобная «полевая лаборатория» не позволяет определить недостаток того или иного элемента количественно, однако дает возможность быстро обнаружить сам факт такого недостатка и исправить его, назначив некорневую подкормку, а через несколько дней – проверить ее действенность. Стоимость

«Аквадониса» – около 120 тыс. руб., на практике эти затраты в большинстве случаев окупаются при первом же применении.

Об аквариной и другой продукции Буйского химзавода наша газета впервые написала более пяти лет назад, в номере 3/2003. С тех пор мы не раз возвращались к этой теме, опубликовали много материалов о передовом опыте выращивания высоких урожаев, повышения качества продукции и снижения ее себестоимости с помощью этих удобрений. Все эти публикации прошлых лет доступны на нашем сайте [www.firm-august.ru](http://www.firm-august.ru). Достаточно в разделе «Поле Августа», в окошке поисковика набрать слово «акварины».

«Поле Августа»

На снимках: рабочий момент конференции; участники встречи знакомятся с лабораторией «Аквадонис»; выступает А. Г. Ладухин.



Фото: Ю. Усачев

**Справочное бюро**

Если у Вас есть вопросы, Вы можете получить ответ, обратившись к авторам и героям номера:

**ТЯПКИН Вадим Петрович**, генеральный директор ОАО «Черемновский сахарный завод» Павловского района Алтайского края  
Тел.: (38511) 3-32-62

**ФЕДУЛОВ Юрий Иванович**, генеральный директор ОАО имени Карла Маркса Жердевского района Тамбовской области  
Тел.: (47535) 3-36-42

**КАБАШОВ Александр Дмитриевич**, заведующий лабораторией селекции овса НИИСХ ЦРНЗ, пос. Немчиновка Московской области  
Тел.: (495) 591-87-13, факс: 591-86-03

**БЕКИШ Любовь Петровна**, заведующая лабораторией Ленинградского НИИСХ, дер. Белогорка Ленинградской области  
Тел.: (81371) 9-12-51, e-mail: [lenniish@mail.ru](mailto:lenniish@mail.ru)

**ЛАДУХИН Анатолий Георгиевич**, директор по маркетингу ОАО «Буйский химический завод», г. Буй Костромской области  
Тел.: (49435) 4-41-92, факс: 4-41-29, e-mail: [bhz.buy@mail.ru](mailto:bhz.buy@mail.ru), web: [www.bhz.kosnet.ru](http://www.bhz.kosnet.ru)

**ГРАМИНИОН®**  
Послевсходовый гербицид для борьбы со злаковыми сорняками

## Все лишнее – с поля!

**АВГУСТ®**  
www.firm-august.ru

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»  
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01  
Тел./факс: (495) 787-08-20



Бесплатная газета для земледельцев

© ЗАО Фирма «Август»

Тел./факс: (495) 787-08-00, 363-40-01

**Учредитель**  
ЗАО Фирма «Август»

**Свидетельство регистрации**  
ПИ №77-14459  
Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМК 17 января 2003 года

**Руководитель проекта**  
А. Демидова

**Главный редактор**  
В. Пинегин

**Редакторы**  
Л. Макарова  
О. Рубчик

**Адрес редакции:**  
129515, Москва, ул. Цандера, 6  
**Тел./факс:** (495) 787-84-90  
**Web:** [www.firm-august.ru](http://www.firm-august.ru)  
**E-mail:** [pole@firm-august.ru](mailto:pole@firm-august.ru)

**Заказ № 3**  
**Тираж 10 000 экз.**

**Дизайн, верстка и печать**  
© Фирма «Арт-Лион и К»  
**E-mail:** [mail@art-lion.com](mailto:mail@art-lion.com)

Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.