

# ПОЛЕ АВГУСТА

Сентябрь № 9 <sup>[263]</sup> 2025

Читать • Защищать • Процветать

avgust.com



## ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ

### Развитие без субсидий

стр. 7

## АГРОТЕХНОЛОГИИ

### Лук под Астраханью

стр. 8

## ПРЕПАРАТЫ

### Новые регуляторы

стр. 11

# Мы знаем, как расти

avgust  
**35**

«Августу» – 35!

Какой он сейчас? Созданный в эпоху перемен, преодолевая кризисы, он стал лидером рынка ХСЗР не только в России, но и в Беларуси и Казахстане, начал успешно развивать новые масштабные направления работы. Читайте интервью с руководителями фирмы и материалы о партнерах компании, которая уверенно смотрит в завтрашний день!



## ГЕРОЙ НОМЕРА

### М. Е. Данилов: «Август» сегодня

стр. 2 - 3



## ПРОГРЕСС

### А. М. Усков: «Мы строим будущее»

стр. 5

# «Августовская» палитра



М. Е. Данилов

Накануне празднования 35-летия компании наш корреспондент побеседовал с генеральным директором АО Фирма «Август» **Михаилом Евгеньевичем ДАНИЛОВЫМ.**

Когда «Август» только начал заниматься бизнесом, связанным со средствами защиты растений, трудно было предположить, какой станет фирма к своему 35-летию. Но по факту, и этот факт вряд ли кто-то сможет опровергнуть, на сегодняшний день в России по защищаемым площадям мы являемся компанией № 1. Мы стали лидером по итогам 1999 года, и с тех пор не уступаем мультинациональным производителям ХСЗР.

Мы лидируем и в ближайших странах СНГ – в Казахстане и Беларуси, давно присутствуем в дальнем зарубежье. В первую очередь – в Латинской Америке. Входим в десятку компаний по поставкам ХСЗР в Перу, Эквадор и Колумбию. Там у нас создан достаточно большой коллектив. Мы представлены не только в этих странах – работаем в Бразилии, с которой начинали в 2008 году. В этом государстве небольшой набор зарегистрированных «августовских» продуктов, но зато знаковые дистрибьюторы, как, например, «Bayar Crop Science» или «Sumitomo».

33 года назад у нас не было собственного производства. Мы занимались поставками ХСЗР, выпущенных на разных предприятиях. Например, тесно работали с Уфимским «Химпромом», которого сегодня нет на российской карте производителей СЗР. Хотя в те годы он был, наверное, одним из крупнейших предприятий по выпуску 2,4-Д

аминной соли не только в России, а в мире.

Сейчас у «Августа» три формуляционных завода: два в России и один в Беларуси. Есть предприятие, на котором ведется синтез действующих веществ, в провинции Хубэй в КНР.

## АГРОПРОЕКТ

**Помимо производства ХСЗР «Август» занялся еще и сельским хозяйством...**

Да, в 2025 году УК «Август-Агро» отметила свое пятилетие. К сожалению, этот первый юбилей пришелся не на самые благоприятные времена для отечественного сельского хозяйства. Квоты и пошлины на зерновые, которыми в нашей стране решили бороться с инфляцией и стабилизировать внутренние цены, к ожидаемому результату, честно говоря, не привели – цены в магазинах растут, мы также видим инфляцию по продукции животноводства и птицеводства. Зато в сочетании с угнетающей производством денежно-кредитной политикой квоты и пошлины создали огромные проблемы у растениеводов.

Говоря о сегодняшнем регулировании зернового рынка, интересно вспомнить исторический опыт других стран. Например, Аргентины, которая 25 лет назад, на рубеже веков, ввела пошлины, квоты и административные барьеры для

своего экспорта – всего, и в частности сельскохозяйственного. И в первую очередь именно нетарифные барьеры в дополнение к пошлинам и квотам привели к тому, что по пшенице Аргентина получила значительный спад: и площадей, и валового производства, и экспортного потенциала. Площади сократились с 6,5 млн га в 2000 - 2001 годах до 3,6 млн га в 2013 - 2014, а экспорт за тот же период упал с 11 млн т до 2 млн.

Инерционное развитие, заложенное в нашем сельском хозяйстве десять лет назад грамотной и эффективной государственной политикой – прежде всего, ограничением продовольственного импорта и субсидированием ставок по инвестиционным кредитам, создают иллюзию благополучия в отрасли, но реальное положение дел таково, что аграрии подошли к рубежной черте. Желание выращивать зерновые резко упало. Высокие кредитные ставки – и это касается не только коммерческих кредитов, где они заградительные, но и субсидированных, пошлины и достаточно дорогая логистика приводят к тому, что у растениеводов просто нет денег.

И пока в сельхозпроизводстве не вернется рентабельность, ничто другое не поможет – ни агроклассы, ни агротуризм, никакие другие интересные, даже перспективные, но все-таки косметические меры. Если нет

базы – возможности зарабатывать деньги и платить достойную зарплату сотрудникам, развивать производство – все остальное, к сожалению, не приведет к позитивному результату.

## ЛИДЕР РЫНКА ХСЗР

**При этом продукция «Августа» востребована...**

Есть факторы, которые влияют на себестоимость продукции. Когда возникают проблемы с финансированием технологии, ты начинаешь «резать» то, что на эту себестоимость непосредственно и резко не влияет. Большею частью это касается инфраструктурных, инвестиционных проектов. Уменьшается потребление в первую очередь фосфорных и калийных удобрений – от азота отказаться не удастся. Конечно, мы понимаем, что сейчас будем «съедать» почвенный фосфор и калий – воровать его у следующих севооборотов, поколений. Но просто приходится «по одежке протягивать ножки».

На средствах защиты растений сэкономить можно только в ущерб себестоимости урожая. Россия и так в технологическом плане еще не достигла того уровня защитных мероприятий, которые необходимы. А если начать сокращать защиту, это однозначно приведет во многих случаях и к снижению валовки, и к увеличению себестоимости. Сейчас, конечно, очень модная тема биологизации. Но есть яркий пример, когда целая страна перешла на органическое земледелие, – Шри-Ланка. И это привело, по сути, к разорению в сельском хозяйстве, капитальному снижению урожайности.

Органическая продукция не столь безопасна, это определенный миф. Если посмотреть, по каким основаниям бракуется та или иная сельхозпродукция в разных странах, то зачастую это происходит из-за превышения предельно допустимого уровня микотоксинов, а не переизбытка нитратов, тяжелых металлов из удобрений или пестицидов. То есть абсолютно природные факторы приводят к тому, что та же органическая продукция может быть

по рынку, существенных сокращений применения пестицидов. Ведь при любом финансовом состоянии люди будут осуществлять защиту, иначе рискуют быть неконкурентными с точки зрения себестоимости выращенного урожая. На объемы применения ХСЗР больше влияет погода. Есть защитные мероприятия, которые планируются несмотря на нее, а те, что от нее зависят, связаны с ней или с изменениями площадей тех или иных культур и проблемами: вспышками опасных болезней или вредителей.

В последние годы идет перераспределение в сторону отечественного производства ХСЗР. Причем сейчас иностранные компании зачастую тоже становятся отечественными производителями, выпускают значительную долю продукции на территории России.

Это касается в том числе основных мировых мультинациональных фирм – «Сингенты», «Байера», BASF, которые изготавливают препараты либо на собственных предприятиях, как «Сингента», либо на аутсорсинге в России. Эти компании остаются на российском пестицидном рынке, уходить не собираются, потому что наш рынок большой, и один из немногих – растущий. Здесь интересно работать. Тем более ХСЗР формально относятся к сектору продуктов питания, которые, как и медицинская продукция, не попадают под санкции.

**Чем «Август» отличается от мультинационалов в России?**

Эти компании выпускают очень много продуктов не на своих производственных площадках, а на аутсорсинге. Такова сложившаяся практика, ничего плохого в этом нет, но иногда уровень производства на разных заводах чуть-чуть «гуляет». Для российских сельхозорганизаций «Август» формулирует препараты на собственных предприятиях. Часть действующих веществ (д. в.) выпускаем опять же на собственном заводе в Китае. Мы практически полностью закрыли тему по тебуконазолу, в значитель-

“ **Если мы чего-то не знаем, то выступаем «сводниками» умных людей. А заодно и сами у них учимся**

опасной с точки зрения токсикологии. Она, как правило, более дорогая, это нишевый рынок, построенный зачастую как раз на мифологии безопасности органических продуктов. Чтобы их потребляли, должно быть значительное количество обеспеченных людей, большая доля среднего класса, способных платить за нее в 1,5 - 2 - 3 раза больше. Сейчас даже в Европе с учетом экономической ситуации употребление органической продукции снижается. Людям нечем платить за мифологию. В России ситуация аналогична.

Именно поэтому мы не видим, и не только по «Августу», а вообще

ной степени – по пропиконазолу, выпускаем еще ряд д. в. и планируем дальнейшее расширение ассортимента.

Предприятия у нас новые, последний из запущенных формуляционных заводов «Август-Алабуга» – максимально автоматизированный, роботизированный. Он современный не только по меркам России, но и по мировым. Поэтому мы гордимся и своими продуктами, и теми площадками, где они производятся. Качество нашей продукции подтверждается и технологическими, и организационными бизнес-процессами на



Новый НИЦ. Открытие скоро

предприятиях. По гамбургскому счету продукция фирмы «Август» – одна из самых качественных на российском рынке, я могу это четко констатировать.

#### Планирует ли «Август» увеличение объемов выпуска ХСЗР?

У нас есть возможности, безусловно. Суммарные отечественные мощности по производству препаратов в РФ – порядка 400 тыс. т, а потребление, в котором есть часть импорта, – около 250 тыс. т. Конечно же, мы увеличиваем объемы выпуска продукции за счет новых регистрируемых продуктов. Ну и учитываем рост потребления ХСЗР в России в силу того, что пока не достигнут технологически обоснованный уровень их применения. В этом плане у нас есть перспективы для развития.

Недавно внесенные изменения в закон о безопасном обращении с пестицидами позволят расширить спектр выпускаемой продукции в РФ для целей экспорта без ее регистрации внутри страны – это тоже даст возможность наращивать выпуск.

«Август» сегодня – крупнейший производитель ХСЗР, выпускающий десятки тысяч тонн, их надо хранить. К сожалению, складов, которые удовлетворяли бы всем требованиям безопасности, не так много. Помимо имеющихся

на наших предприятиях больших складских мощностей, нужны склады поближе к конечным потребителям. Поэтому несколько лет назад было принято решение построить большой распределительный центр в Липецкой особой экономической зоне недалеко от Ельца.

Сейчас он уже функционирует: занимает 13,8 тыс. м<sup>2</sup>, рассчитан на хранение более 25 тыс. паллетомест. Теперь мы можем оперативно решать многие логистические проблемы: есть место хранения, соответствующее всем требованиям безопасности, скорость доставки потребителям в ЦЧР и ЮФО увеличилась.

#### В ПОМОЩЬ АГРОНОМАМ

##### Какова роль технологического сопровождения и агролабораторий?

В свое время мы проводили исследование, кто из поставщиков различных ресурсов, необходимых в сельском хозяйстве, является главным консультационным «окном», куда люди чаще обращаются по проблемам, связанным не только с защитой посевов, но и по любым вопросам. И с удивлением обнаружили, что именно производители ХСЗР – самые популярные консультанты.

Поскольку зачастую «крайним» при возникновении проблем

в растениеводстве может оказаться производитель ХСЗР, ему и приходится глубже изучать всю технологию выращивания, не только в части именно защитных мероприятий. Поэтому технологическая поддержка, безусловно, очень важна и нужна. Тем более, к сожалению, агрономы по защите есть далеко не во всех организациях. У «Августа» очень большой штат технологов, и, по мнению консалтинговых компаний, которые проводят различные исследования, это высокопрофессиональные специалисты, которые пользуются значительным авторитетом среди российских сельхозпредприятий.

Наша технологическая служба широко представлена и в ближнем зарубежье, в первую очередь в Казахстане и Беларуси. У нас большой штат технологов в Латинской Америке. Если в Бразилии, Аргентине есть крупные сельхозпредприятия, то в Перу, Колумбии, Эквадоре маленькие хозяйства, о квалификации фермеров в защите зачастую и говорить не приходится: названия д. в. для них – темный лес. Поэтому наличие службы технологов, которые проводят соответствующее обучение для клиентов по безопасному и эффективному применению препаратов, имеет важнейшее значение.

Получается, что с одной стороны мы закрываем потребности в препаратах, выпуская очень



Камеры искусственного климата в новом НИЦ

качественные продукты на собственных заводах, куда мы с удовольствием приглашаем наших клиентов, показывая, где, что и как мы производим. А с другой стороны – у нас есть высокопрофессиональные специалисты, которые в состоянии подсказать на полях, как правильно эту качественную продукцию применить. Есть тонкости, которые наши технологи знают и доносят до партнеров «Августа» как на учебных семинарах, так и в полях.

Если мы приходим к терапевту, он, даже видя признаки какой-то болезни, тем не менее отправляет нас сдать анализы или провести исследование. Вот и мы пошли по этому пути, когда 15 лет назад начали создавать сеть лабораторий комплексного агрономического обслуживания.

Они как раз и занимаются анализом ситуации по вопросам фитопатологии, агрохимии, бактериологии и т. д., чтобы наш технолог определял проблему не по внешним признакам, а по результатам квалифицированно-го анализа.

Ведь зачастую внешние признаки разных проблем бывают схожими, по ним тяжело определить, что же это – недостаток минерального питания или заболевание, действие вредителя или какой-то иной стресс. Такими прикладными исследованиями специалисты наших лабораторий и занимаются.

К сожалению, и фундаментальная сельскохозяйственная наука, не только российская, но и мировая, не дает окончательных ответов на многие вопросы. Требуется изучение проблем, связанных с минеральным питанием, борьбой с болезнями и т. д., чтобы в результате можно было дать партнерам четкий ответ на вопрос: «Сколько вешать в граммах». Наши лаборатории позволяют делать это обоснованнее и точнее.

В России недостаточно изучается возникновение устойчивых видов вредных объектов, резистентности, которую мы идентифицируем и на уровне биологических испытаний, и на генетическом уровне, выявляя соответствующие мутации. Эта проблема с каждым годом ширится. Она касается и болезней, и вредителей. Кроме того, сейчас уже существуют многие

устойчивые биотипы сорняков, которые иногда прекрасно переживают стократное превышение нормы зарегистрированного гербицида. Вопросы резистентности стали очень острыми и требуют самого широкого изучения и выявления.

В том числе и для исследований в этой области «Август» построил в подмосковной Черноголовке крупный научно-исследовательский центр, который планируется открыть в этом году. Его сотрудники будут заниматься вопросами, связанными в первую очередь с защитой растений, а также решать задачи из сопредельных областей – химической, биологической и генетической направленности.

#### Юбилейный слоган компании «Август» – «Мы знаем, как расти»...

Знаете, существует семь смертных грехов. Из них смертный грех № 1 – гордыня. Поэтому мне больше нравится все-таки слоган «С нами расти легче», и это действительно так. Если мы чего-то не знаем, то успешно и с удовольствием выступаем «сводниками» умных людей: знакомим тех, кто хочет достичь высоких результатов или освоить какую-то технологию, с высококомпетентными, высокопрофессиональными специалистами в той или иной области. А заодно и сами у них учимся.

Вообще, общение с умными людьми, особенно с людьми умнее тебя, – весьма полезное занятие. Как говорят: «Лучше с умным потерять, чем с дураком найти». Поэтому мы, конечно, знаем, как расти, но вспомним фразу Сократа – «Я знаю только, что я ничего не знаю. Но многие не знают и этого». Мы будем стараться делать все необходимое, чтобы наши советы были полезны нашим партнерам, им с нами было интересно. Чтобы им в действительности с нами было расти легче.

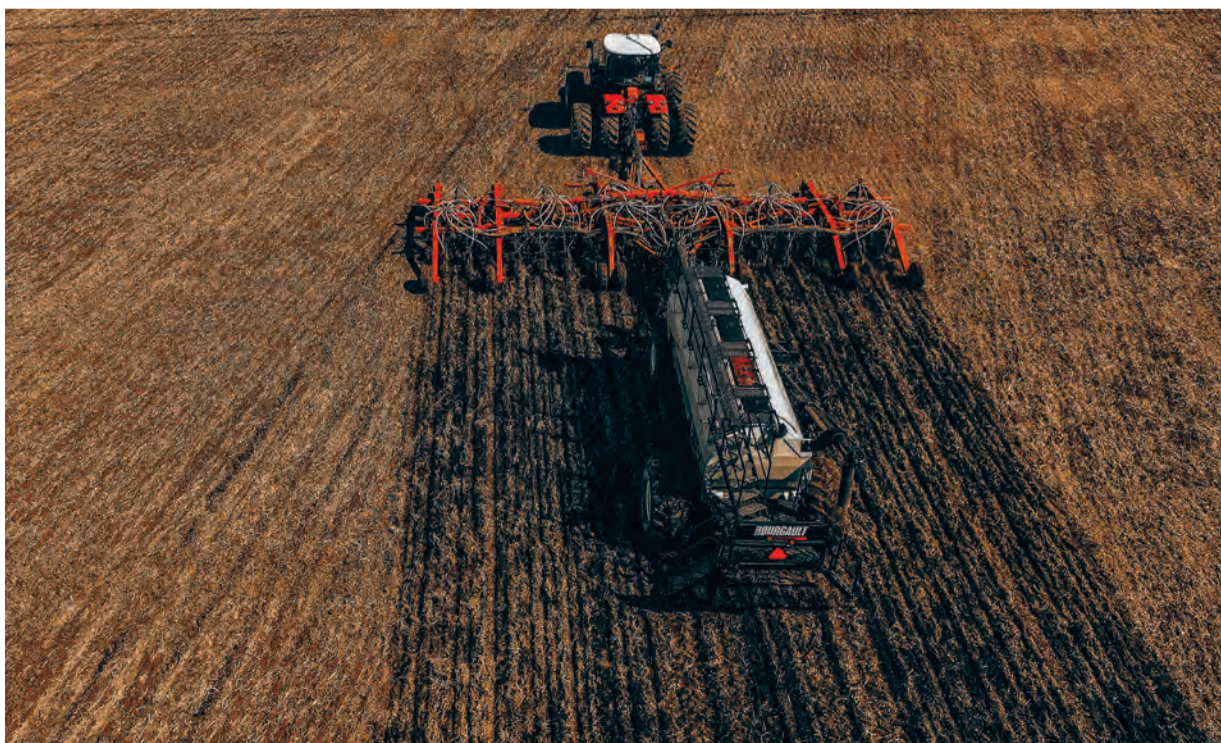
#### Спасибо за беседу!

Беседовала Людмила МАКАРОВА

Фото О. Сейфутдиновой и из архива «Августа»



Смотрите ролик о компании «Август»



«Август-Агро». Посев по No-till сеялкой «Bourgault»

ЦИФРЫ И ФАКТЫ

# «Август» в цифрах



● – регионы присутствия «Августа»

«Август» в мире

**30**  
стран  
присутствия

**17**  
дочерних  
компаний  
за рубежом

**60**  
представительств

**67**  
регионов  
присутствия  
в России

Площадь посевов, защищенных «Августом» в РФ\*

> **65** млн га

\* – 2024 год, в пересчете на однократную обработку

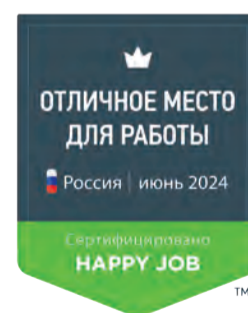
Продажи в мире в 2024 г.

> **53** млрд руб. (без НДС)

Лучший бренд для дачников



«Август» в рейтинге Harry job



**81,8** %  
Harry Индекс  
«Августа»

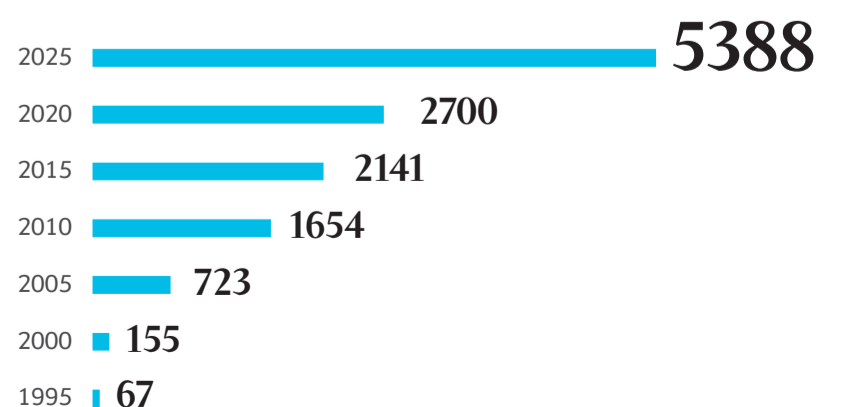
«Август-Агро»

**18**-е место в топ-20 крупнейших владельцев с/х земли в РФ\*

> **279** тыс. га  
Земельный банк

> **11,4** тыс. голов  
Численность КРС

Рост численности персонала



\* – на апрель 2025 г. по версии BEFL

ПРОГРЕСС

# Мечты сбываются



А. М. Усков

Заканчивается седьмая пятилетка работы фирмы «Август», созданной 31 августа 1990 года. Какими были эти 35 лет для компании?

Впервые генеральный директор ГК «Август» **Александр Михайлович УСКОВ** дал интервью корреспондентам «Поля Августа» в своем новом кабинете в здании научно-исследовательского центра компании в Черногловке, открытие которого с каждым днем все ближе.

## ПОЧЕМУ ЧЕРНОГОЛОВКА?

С этим наукоградом связано очень многое. Я пришел в Институт химфизики ровно 40 лет назад после защиты кандидатской диссертации, и в те времена в Черногловке было очень интересно, жизнь просто кипела.

Все кардинально изменилось, когда в конце 1980-х - начале 1990-х из-за прекращения финансирования науки в СССР пришлось выбирать: либо заниматься ею за пределами страны, либо оставаться, но уходить из науки.

Мы с моим товарищем по Физтеху организовали малое предприятие «Август», чтобы заняться издательской деятельностью, но мечта о возвращении к научной работе осталась.

## ВЫБОР «АВГУСТА»

Ежедневно любой человек многократно совершает какой-то выбор. Часто повторяемый, он формирует привычки, из которых и складывается характер. Значимость того или иного выбора может быть как практически ничтожной, так и исключительно важной. В каких случаях сделанный выбор значительно повлиял на развитие «Августа»?

Первое – это определение сферы деятельности. После неудачи в издательской работе мы занялись торговлей на бирже. В 1992 году в «Август» пришел Андрей Виноградов, который несколько лет работал в департаменте химизации Минсельхоза СССР. Разговоры с ним о препаратах и возможностях поставок были для меня исключительно интересны по очень простым причинам: оказалось, что сложившегося рынка пестицидов как такового не было, система «Сельхозхимий», поставлявших ХСЗР, была разрушена, доминировали иностранные компании. НО! На этом рынке совсем не было криминала, потому что он считался небольшим

и сложным: надо знать, что, зачем и для чего в растениеводстве. В те тяжелые времена такой бизнес еще поискать надо было, и мы решили заняться пестицидами.

Второй важный выбор был сделан, когда от торговли средствами защиты мы решили перейти к их производству, приобрели акции трех заводов, выпускающих пестициды, – Щелковского, Чапаевского и Вурнарского.

Тогда же у компании появились лидерские амбиции, и Ауэс Шебзухов (прим. ред.: ныне – заместитель главы представительства «Августа» в Ставрополе) их сформулировал: «Мы будем первыми!»

Знакомство с экономикой названных предприятий показало, что все они неизбежно идут к банкротству. Оценив свои финансовые возможности, мы приняли решение спасти именно Вурнарский завод смесевых препаратов.

Третий важнейший выбор мы сделали после кризиса 1998 года. Все наши обязательства перед иностранными компаниями были в долларах США, а обязательства наших клиентов – в рублях. Рост курса в четыре раза привел к огромным убыткам. Иностранные партнеры предлагали нам рассчитаться с дисконтом 75 %. Конечно, это было заманчиво, но компания, нацеленная на лидерство в отрасли, не имеет на это права. Мы попросили отсрочку до 1 июля 1999 года и полностью рассчитались с ними. Это был тест на зрелость «Августа», и он с честью с ним справился. Тогда сформировалась репутация «Августа» как компании, которая всегда выполняет свои обязательства.

## ЦЕННОСТИ КОМПАНИИ

Базовые ценности фирмы были четко сформулированы сравнительно недавно, чуть больше 10 лет назад. Но «Август» следовал им всю свою жизнь. На первые места мы поставили **Человечность** и **Честность**, что, мягко говоря, не характерно для коммерческих организаций. Но именно эти два качества позволили нам изменить психологию работников ВЗСП, а позже и агрофирм. И там и там за непродолжительное время нам удалось изменить их отношение от недоверия к «варягам» к ощущению себя частью большой семьи «Августа».

**Профессионализм** и **Предприимчивость** позволяют реализовываться каждому сотруднику. А все вместе объединяет **Ответственность**, причем не только перед своим коллективом, но и перед государством и обществом.

## КРИЗИСАМ ВОПРЕКИ

Сейчас, по прошествии стольких лет, можно сказать, что «Август» – это компания, которая поднималась на кризисах – искала возможности и становилась после их преодоления сильнее.

В августе 1998 года мы начали реконструкцию Вурнарского завода, а тут – дефолт, но мы выстояли, запустив новый цех, сохранив коллектив. И в 1999 году «Август» стал

абсолютным лидером рынка ХСЗР России, обошел все иностранные компании.

В кризисный 2008-й мы начали строить белорусский завод и ввели его в 2009 году. И уже в 2010 году «Август-Бел» стал лидером рынка в Беларуси!

Сейчас в мире глубочайший геополитический кризис, ломается старый мировой порядок. А «Август» только в 2025 году вводит в Татарстане молочный комплекс в Кайбицком районе на 4 тыс. дойных коров, элеватор в Бугуль-

но. Например, Алла Демидова пришла взять у меня интервью, а через месяц она уже занималась на фирме рекламой. Людмила Люльева обратилась с предложением выпустить препараты в мелкой фасовке, что мы восприняли как хороший рекламный проект, и уже много лет «Август» по производству продукции для ЛПХ – абсолютный лидер в России.

С приходом Лилии Михайловны Нестеровой в «Августе» начались научные разработки. Люди к нам приходят, смотрят, разговаривают,

## “ Дорогие «августовцы», мы строим будущее России! ”

минском районе, завод «Август-Полимер» в Алабуге, логистический центр «Август-Логистика» в Липецкой области и, наконец, научно-исследовательский центр в г. Черногловке, который мы планируем открыть до конца года.

Для меня НИЦ – это реализация мечты. Понятно, что ни я, ни мои друзья, с которыми мы семь пятилеток назад начинали строить «Август», в силу возраста уже не способны вернуться в науку: она – для молодых. Но у нас есть возможность создать все необходимые условия для жизни и работы исследователей, которые будут решать проблемы обеспечения продовольственной безопасности нашей страны.

Для существующих и будущих детей сотрудников НИЦ мы уже открыли в 2022 году частную школу, которая в 2024 году признана лучшей в Подмосковье. Теперь предстоит реализовать проект по строительству жилья для сотрудников: двух домов, в которых будет по 154 служебные квартиры.

«Август» – социально ответственная компания. Мы добровольно берем на себя обязательства по улучшению жизни людей на территориях нашего присутствия. Особое внимание уделяем развитию детей и заботе о старшем поколении. Меня очень радует, когда я встречаюсь с людьми, которые мыслят и действуют аналогично.

В начале августа я побывал на Алтае. Там в небольшом селе с замечательным названием Дружба (всего-то 600 жителей) я присутствовал на сельском празднике, в котором участвовало около полутора тысяч спортсменов. И стадион, и другие социальные объекты построены местным жителем, в прошлом успешным фермером, а теперь руководителем крупного агропредприятия Павлом Яковлевичем Бейфортом.

С каждым годом количество примеров, когда успешные бизнесмены вкладывают средства в развитие своих территорий, становится все больше, и это повод с оптимизмом смотреть в будущее нашей страны.

## ТРАНСФОРМАЦИЯ ЗАКОНОМЕРНА?

В жизни, в том числе «августовской», многое происходит случай-

а потом решают: я буду вот этим заниматься здесь.

Меня часто спрашивают, каким я вижу «Август» через 10, 20, 30 лет. Ответа на такие вопросы у меня, конечно же, нет: мир, в котором мы живем, стремительно меняется. Поэтому мне не совсем нравится наш юбилейный девиз «Мы знаем, как расти». Мы знаем, как расти там, где уже растем и достаточно выросли. Но мы ничего не знаем о том, что и как вырастет, когда начинаем что-то новое.

Поэтому я, безусловно, испытываю и обеспокоенность, и тревогу по поводу успешности работы НИЦ. Тем более, что в отличие от производственных или сельскохозяйственных проектов, здесь у нас нет четких критериев оценки эффективности.

Да, в Центре мы будем разрабатывать новые препараты (мы умеем это делать), вести синтез, проводить биологические испытания и т. д. Но прорывы, скорее всего, будут совершенно в других областях, которые сейчас только рассматриваются.

Построив Центр, мы вступаем туда, где очень много неизвестного, где все новое. Что исходно пойдет, а что нет? С какими идеями будут приходиться к нам люди? Сможем ли мы верно выбрать направления исследований?

Но я очень верю, что нам удастся создать здесь отличные условия для работы и отдыха, и много умных, увлеченных ребят будут стремиться или попасть к нам на работу, или начать совместные проекты, быть с нами.

Мы уже долгие годы сотрудничаем с различными научными центрами, институтами, ведущими аграрными университетами страны. Но создание нашего НИЦ выводит возможности этой работы на совершенно другой уровень и для нас, и для наших партнеров. Профильного центра такого масштаба в России нет, и вряд ли скоро появится.

Дорогие «августовцы», мы – молодцы, мы строим будущее России!

Подготовили

Ольга РУБЧИЦ

и Людмила МАКАРОВА

Фото О. Сеифутдиновой

## АНАЛИТИКА

# Перезагрузка на ходу

17 - 18 июля прошла летняя аграрная конференция «Где маржа», организованная Институтом конъюнктуры аграрного рынка (ИКАР).

Что ждет АПК в ближайшие годы? Этот вопрос обсуждали аналитики, аграрии и поставщики средств сельхозпроизводства из России, Беларуси, Казахстана, Китая, Азербайджана, Турции, ОАЭ и Швейцарии.

## СТАГНАЦИЯ МИРОВЫХ РЫНКОВ

Президент компании «Agro-Resource» **Дэн Бассе** (США) не видит предпосылок для ценового ралли на продукцию растениеводства. Нет новых факторов, влияющих на увеличение спроса по биодизелю и торговых соглашений, задающих тренд на будущее.

Аналитик продемонстрировал динамику изменений на рынках разных стран. Прогноз по ценам на кукурузу и сою, глобальные запасы которых сильно вырастут в 2025 году, пессимистичный. Спрос не успевает за предложением.

ключевых составляющих ситуации в российском АПК.

1. Приоритеты госполитики переместились с экспорта на стабилизацию внутреннего рынка и ценовую доступность продовольствия.

2. Укрепившийся рубль вызвал серьезные проблемы в сельском хозяйстве, ориентированном на экспорт. Высокие процентные ставки затрудняют инвестиционную активность в отрасли.

3. По-прежнему сохраняются геополитические риски и неопределенности.

Эксперт отметил, что сезон-2025 для российских производителей пшеницы, поставляющих зерно на экспортные рынки, не самый благоприятный: велико предложение из ЕС, Украины, Австралии, Казахстана и ряда других стран. Цены на пшеницу вряд ли будут сильно расти. Не внушает

экспортной пшеницы, при том что движения зерна с Юга на территорию остальной России практически нет.

Впереди сезон с низкими ценами на кукурузу, кроме того, рынок круп находится в легкой депрессии. Вероятно, в будущем сезоне посевы гречихи сократят, нормализуя ситуацию на рынке культуры. Так как государство заинтересовано в стабильности на потребительском рынке гречневой крупы, имеет смысл подумать о создании государственного интервенционного фонда этого продукта в объеме 100 - 150 тыс. т.

В целом на европейской части России заметна тенденция смещения маржинальности от пшеницы, ячменя и кукурузы к трем ключевым масличным – подсолнечнику, сое и рапсу. В ЦФО земли под ними в новом сезоне могут обогнать по площадям пшеницу и в целом по РФ достичь 20,3 - 20,4 млн га (и это – без других масличных культур).

Масличные поддерживают развивающийся рынок биодизеля, и перед новым сезоном нет падения. В 2025 году мы ожидаем рекорд по производству сои и подсолнечника. В сезоне-2025 - 2026 можно ожидать увеличения площадей посевов ярового и озимого рапса. В текущем сезоне в РФ планируется собрать порядка 5 млн т рапса, прежде всего, за счет сибирских производителей. Из-за недостатка мощностей переработки за Уралом значительную часть сырья приходится везти на запад страны, а затем, с повышенным экспортным тарифом, масло и шрот отправлять на китайский рынок.

При этом в стране продолжается реализация проектов по переработке масличных. В трехлетней перспективе есть возможности для прироста мощностей в районе 4 - 6 млн т. Их запуск потребует от 1,8 до 2 млн га дополнительных посевных площадей. В целом, в этой сфере задачи, поставленные регулятором, достигаются.

По сое и соепродуктам ситуация непростая. Отрасль постепенно переходит от импортного ценового паритета к экспортному. Теперь местному производителю, чтобы избавиться от излишков, приходится снижать цены, подстраиваясь под мировой рынок.

На рынке сахара отмечен экспортный паритет. За последние годы Россия превратилась в экспортера белого сахара, но рынок ограничен поставками дешевого тростникового сырья, так что наш экспорт преимущественно идет в Казахстан и сопредельные страны. Для отрасли комфортен еже-

оптимизма и динамика фьючерсов на пшеницу в 2025 году в Чикаго (прим. ред.: по данным агентства «Bloomberg», 6 августа 2025 года фьючерсы на пшеницу были близки к пятилетнему минимуму). Но погодные аномалии могут изменить ситуацию.

«Засуха в южных регионах повлияла на прогноз по экспорту зерна. Урожайность в ЮФО стала самой низкой за последние пять лет (хотя в Ставропольском крае урожай пшеницы – отличный). В этих регионах выращивают примерно 70 % российской

## Прогноз урожая 2025 - 2026

≈ **85,5** млн т пшеницы

> **5** млн т рапса

≥ **4,2** млн т гороха

«Урожай озимых зерновых в США, Европе и России имеет самые низкие показатели маржи с 2019 года. Цены на продукцию растениеводства снизились во всем мире. В будущем на рынке пшеницы стабильности не ожидается. Мировой спрос на зерно достиг рекорда по совокупному потреблению в 2024 - 2025 годах и начал снижаться.

Страны Юго-Восточной Азии и Африки превращаются в основных потребителей зерна. Они и будут формировать цены в ближайшие год - два, а рынок Китая, ранее активный, становится стагнирующим.

Мировая торговля агропродукцией потеряет глобальный характер. Идет перераспределение торговых потоков между Вашингтоном и Пекином. Появятся новые торговые хабы – один объединит Пекин и Восточную Азию, а второй – США, Европу и Мексику. К кому присоединятся Австралия, Корея и Япония? Все зависит от их отношений с США», – поделился своим мнением Д. Бассе.

## А КАК У НАС?

Генеральный директор ИКАР **Дмитрий Рылько** выделил три



Д. Н. Рылько

годный экспорт 0,7 - 0,9 млн т», – подчеркнул Д. Рылько.

Ситуацию на мировых рынках зернобобовых подробно осветил **Сергей Плужников**, руководитель «Russian Pulses Analytics».

«В 2025 году мы, скорее всего, соберем не менее 4,2 млн т гороха. Если Россия планирует играть ключевую роль на мировом рынке, не обойтись без переходящих стоков, как делают, например, в Канаде, где четверть, а порой и треть урожая при необходимости переносят на другой сезон. Таким образом удастся эффективно работать с большими объемами, получать достойную цену, поставлять продукцию на внутренний рынок и корректировать севообороты.

Ситуация с чечевицей не так оптимистична: импорт в Индию сократился минимум на 300 тыс. т по сравнению с прошлогодними данными, но это реальность нашего рынка. Впрочем, от севооборота мы не уходим, наоборот, увеличиваем посевы культуры».

## ТЕХНИКА НА ГРАНИ

По словам **Алексея Швейцова**, директора центра продаж, маркетинга и сервиса «Ростсельмаша», в России стареет парк сельхозтехники, увеличивается количество простоев и падает эффективность сельхозпроизводства. «Завершился срок эксплуатации у 45 % зерноуборочных комбайнов и 57 % тракторов. В 2025 году у компании сократились продажи: зерноуборочных комбайнов реализовано на 60 % меньше, самоходных кормоуборочных – на 25 % меньше, тракторов – на 39, опрыскивателей – на 18, культиваторов – на 11, сеялок – на 4 %. Схожие показатели и у других производителей.

Где мы видим возможности развития? В повышении произво-

дительности и снижении потерь, влияющих на себестоимость. Будем использовать внутренние резервы», – подытожил А. Швейцов.

## АГРОБИЗНЕС: КОНСОЛИДАЦИЯ

В сложное время тех, кто помельче и победнее, ожидает слияние и поглощение. А более крупные и богатые компании скупают земельные активы.

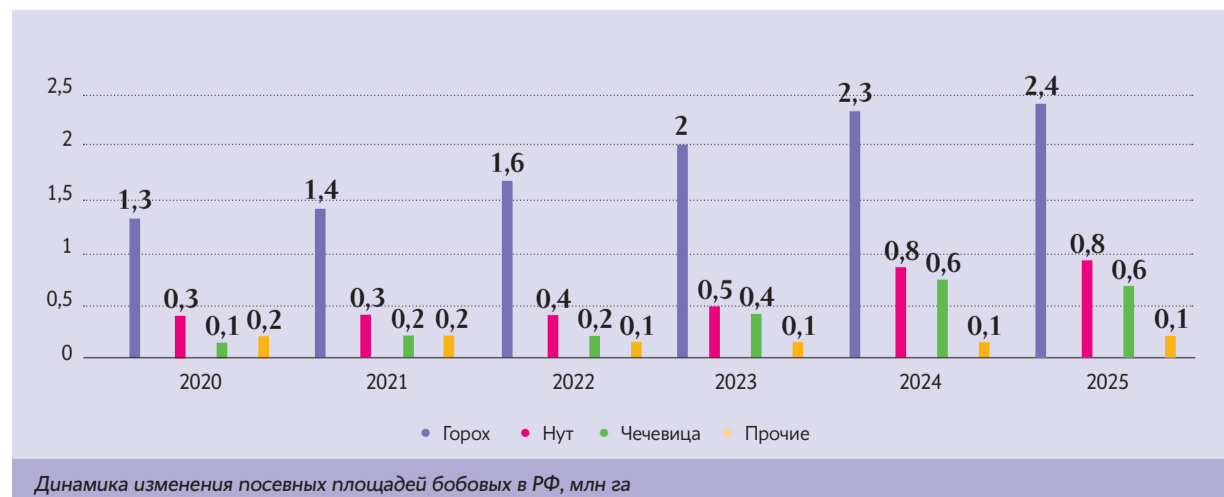
Мнение рынка покупателей озвучил **Виталий Глазов**, директор департамента стратегической аналитики и инвестиций ООО «АгроТерра», отметив диспаритет в оценках стоимости активов покупателями и продавцами на земельном рынке. «При высокой ключевой ставке приобретение сельхозактивов экономически неоправданно или сложно реализуемо. Тем не менее фундаментальная недооцененность земли в России стимулирует рынок слияний и поглощений в АПК. Так, в ЦЧР за последние 15 лет стоимость сельхозземель в рублевом эквиваленте увеличилась примерно в шесть раз. Потенциал стоимости еще не исчерпан, эксперты компании оценивают его в 4,5 тыс. долл/га в обозримом будущем», – сообщил собравшимся В. Глазов.

Сейчас российский АПК стоит на перепутье: с одной стороны, отрасль адаптируется, переориентируясь с зерновых на масличные культуры и наращивая перерабатывающие мощности, с другой – сталкивается с серьезными вызовами. Высокие ставки, старение техники, глобальный переизбыток сельхозпродукции и укрепление рубля сжимают маржу, вынуждая бизнес искать внутренние резервы и активнее использовать господдержку. Ключевыми факторами успеха станут технологическая модернизация, консолидация активов и грамотная регуляторная политика.

Однако без системных мер – от доступного кредитования до развития биотопливного рынка и логистики – даже крупные игроки рискуют столкнуться с падением рентабельности. Ближайшие годы будут временем жесткой оптимизации. Выживут те, кто сможет сочетать эффективное управление с гибкостью в условиях нестабильности.

Подготовила **Вера ГУСЕВА**

Фото ИКАР



## ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ

# Выбираю отечественное!



И. Драп перед инсектофунгицидной обработкой

Как не потерять качество зерна и урожайность во время кризиса? Фермер **Иван Иванович ДРАП** из Орловской области знает ответ на этот вопрос.

«Я занимаюсь растениеводством уже 21 год. Сейчас общая площадь моего хозяйства ГК(Ф)Х ИП Драп И. И. составляет приблизительно 2,4 тыс. га. Возделываю широкий набор культур: 830 га озимой пшеницы, 400 га озимого и 350 ярового рапса, 120 га гороха, 80 га овса; по 260 га сои и ячменя, 100 га гречихи.

## БЕЗ ПОДДЕРЖКИ

Основная культура по площадям в моем хозяйстве – озимая пшеница. В севообороте сорта Гром, Аист, Победа 75, Федор, Школа, Алексеич. Чтобы раскрыть их потенциал – получить в среднем 65 - 75 ц/га зерна высокого качества, не экономлю на удобрениях и защите. Под все культуры даю перед посевом NPKS 10:26:26:2, 200 кг/га и делаю множество подкормок по вегетации. Только на микроудобрения уходит порядка 7 млн руб.

Ежегодно на весенние полевые работы и обновление сельхозтехники беру льготный кредит до 80 млн руб. Но в 2025 году мне его не дали. Пришлось взять коммерческий – 30 млн руб. – по ставке 25,6 % (!) годовых, чтобы провести посевную. Субсидии на компенсацию части затрат на производство и реализацию зерна в области тоже сократили. Мы рассчитывали на 6,5 млн руб., а получили 1,2.

Без господдержки очень трудно, но пока справляемся – недавно приобрели комбайн РСМ 161 с девятиметровой жаткой и трактор К-743 М. Большая часть техники –

импортная, запчасти на нее продают по космическим ценам. Вот и переходим на отечественное.

В прошлом году моему хозяйству сильно досталось от погоды. 5 июня град побил посевы сои, озимого рапса, всходы гречихи, ячменя, овса и ярового рапса – всего около 400 га. 22 августа перед уборкой еще раз прошел сильный град. Половина урожая ярового рапса осталась

“ В сложной ситуации можно положиться только на себя и на надежных партнеров – таких, как «Август»

на поле – это очень заметный ущерб для хозяйства. Я собрал 15 ц/га из запланированных 30 - 35, потерял тогда порядка 10 млн руб. Но ничего, я руки не опускаю, иду вперед.

Из бобовых стабильно хорошо идет соя, которую выращиваю уже пятый год. Два сезона возделываю горох полностью под «августовской» защитой. Решил поддержать отечественных селекционеров – выбрал сорт Ягуар ФНЦ зернобобовых и крупяных культур, но он не пошел. Попробую другие сорта сои. С нею уже научился работать, урожайность получаю в районе 25 - 28 ц/га, только по белку не дотягиваю пока, хотя и инокуляцию делаю, и микробиологическое удобрение применяю.

Нормальный протеин можно получить только на нейтральных почвах, с pH 7, а в моем хозяйстве большинство почв до последнего времени было с pH 4,5 - 5, – такая клубеньковая бактерия может работать в такой кислой среде? Ежегодное внесение диаммофоски, вкупе с многочисленными подкормками физиологически кислыми удобрениями, приводит к еще большему подкислению почв.

## В БЛАГОДАРНОСТЬ ЗЕМЛЕ

С осени 2024 года я провожу известкование доломитовой мукой

марки А, 60 ц/га. На текущий момент внес ее уже на 560 га, а цель – за два года известковать все земли хозяйства. Я не пожалел, что на это пошел, хотя понимал: ни в какие программы субсидирования не попаду, но стараться буду – а вдруг повезет. Хотя в этом году Минсельхоз деньги даже на льготное кредитование не в полном объеме выделяет.

На известкованных землях посеял гречиху, яровой рапс, озимую пшеницу, сою. Вижу, что растения стали лучше развиваться

и отзываться на удобрения. Но главное, я сам успокоился, что начал отдавать долг земле, столько лет нас кормящей.

## ВМЕСТЕ С «АВГУСТОМ»

В такой сложной, нестабильной ситуации можно положиться только на себя и на надежных, проверенных партнеров – таких, как «Август», с которым я работаю уже пять лет. Мое хозяйство умело сопровождает руководитель региональной группы в Орле Дмитрий Болтушкин и менеджер по продвижению продуктов Евгений Сопин, готовые в любое время прийти на помощь. «Августовские» препараты в целом справляются не хуже известных продуктов мультинациональных компаний, при этом цены у «Августа» ниже – не вижу смысла переплачивать.

Озимые зерновые защищаю от сорняков гербицидом Балерина, как отдельно, так и в баковой смеси с гербицидом Мортира. Из фунгицидов в первую обработку применяю Спирит, а во вторую – Ракурс, из инсектицидов – Брейк и Борей. По колосу работаю только Бореем Нео, так как знаю, что он на 100 % защитит от трипсов и прочих вредителей в завершающие несколько недель вегетации.

Постепенно внедряю и новые «августовские» препараты. Осенью

2024 года обработал все семена озимой пшеницы фунгицидным протравителем со стимулирующим эффектом Байсайд, 1,5 л/т вместе с органоминеральным стимулятором корнеобразования «Икар Биго Рутс», 0,5 л/т. Весной вместе с орловчанами из региональной группы «Августа», а также технологами отдела развития продуктов компании объехали все поля озимой пшеницы и не нашли ни одного больного растения. Значит, Байсайд сработал как надо, буду и впредь его использовать!

Из гербицидных новинок – по вегетации озимые успешно обработал от злаковых сорняков новым гербицидом Стингрей.

Чтобы планировать урожай зерновых – стабильно брать 65 - 75 ц/га с клейковиной 24 - 25 % – помимо подкормок и защиты я в обязательном порядке провожу обработку регулятором роста на основе тринексапак-этила. Он

7

культур в обороте

2,4 тыс. га

площадь хозяйства

70 ц/га

урожайность озимых

тормозит рост растений, увеличивает диаметр стеблей и объем корневой системы. Как следствие, озимые лучше перезимовывают и переносят засуху, становятся устойчивее к полеганию. До 2025 года мы применяли импортный росторегулятор, но надеюсь, уже осенью я смогу заменить его на «августовский» Стэнли, регистрация которого завершается.

На сое применяю граминицид Миура, а против двудольных сорняков – гербицид Когорта. Для защиты рапса от склеротиниоза я долгое время использовал зарубежные препараты. И вот, наконец, в линейке «Августа» появился фунгицид Эвклид на основе азоксистробина и боскалида. Я применил его в этом году и доволен результатом».

Записал Альгирдас РУЙБИС

Фото автора



И. Драп и Е. Сопин в посевах озимого рапса

## Контактная информация

**Иван Иванович ДРАП**  
+7 (905) 046-31-53

**Дмитрий Михайлович БОЛТУШКИН**  
+7 (915) 500-92-65

**Евгений Викторович СОПИН**  
+7 (910) 200-49-31

## АГРОТЕХНОЛОГИИ

# Луковый конвейер



С. Л. Умхаджиев (слева) с А. В. Абакумовым

**КФХ С. Л. Умхаджиев** выращивает лук и картофель в Енотаевском районе Астраханской области и реализует его в течение года.

За получением качественной продукции кроются долгие часы напряженной работы и точный расчет каждого шага. Глава предприятия **Саид Лом-Алиевич УМХАДЖИЕВ** поделился с читателями «Поля Августа» секретами успеха.

«У нас приблизительно 200 га лука и 180 га картофеля, для каждой культуры – своя техника и мощности хранения. Например, один из современных складов с климат-контролем вмещает 2,5 тыс. т лука. В следующем году хотим построить новое луковое хранилище на 3 тыс. т.

Продукцию со складов в течение года отпускаем оптовикам, работающим с торговыми сетями. Потребители нашей «репки» живут в Чечне, Дагестане, Нижегородской области, в Московском регионе и даже Беларуси.

Однажды мне довелось услышать слова именитого овощевода: он сказал, что испортить лук надо умудриться – уж очень живучее растение. И действительно, картофель по сравнению с ним куда капризнее! Тем не менее, производство качественного лука требует большого внимания и затрат. Нужен индивидуальный подход к сорту, грамотно выстроенный технологический цикл и четкое соблюдение всех этапов.

## ПОДГОТОВКА

**Выбор гибридов.** Это – один из ключевых секретов успеха. Ранее мы выращивали итальянские гибриды из оригинальных семян. Позднеспелый Инфинити и среднеспелый Флагман давали отличную продукцию с заявленными качествами. Но теперь итальянские семена перестали быть доступными, и мы перешли на эти же гибриды российского производства. В определенный момент они перестали нас устраивать: не дотягивали до оригиналов по урожайности и срокам хранения.

В прошлом году мы вернулись к импортным семенам и впервые посеяли F1 Тареско. Лук получился потрясающим, отлично хранился. Да, семенной материал обошелся дорого, но затраты оправдались. Хотя рынок в 2024 году был перенасыщен луком, цены долго не радовали и «взлетели» только в апреле, но Тареско прекрасно дождался нужного момента.

В этом сезоне мы впервые взяли семена другого гибрида – Роухайд. Они стоили еще дороже, зато этот лук урожайнее, луковицы более крупные, с тонкой шейкой, очень удобно иметь с ними дело. Импортные семена откалибро-

ваны, качественно протравлены и готовы к посеву.

**Подготовка почвы.** Поля под лук перепахиваем осенью. Следом проходим глубокорыхлителем с шириной захвата 6 м с мощным «Кировцем» – разбиваем плужную подошву, разрыхляем верхний слой почвы толщиной около 35 см. Участки, где не успели с рыхлением, проходим культиватором.

Весной доводим почву до однородного состояния без комочков. Делаем это ротационными боронами, тоже итальянского производства – «Forigo». Кстати, под картофель поля готовим подобным образом. Культуры чередуются в севообороте, в него также входит озимая пшеница.

**Посев.** Начинаем в конце марта – начале апреля, используем итальянскую трехрядную сеялку точного высева «Agricola». Параллельно агрегат разматывает и углубляет в почву капельную ленту для полива. Сеялка прикатывает семена, но мы дополнительно пускаем за ней катки. Знаем на опыте: в плотном контакте с почвой семена лука лучше принимают влагу, быстро набухают и всходят, в то время как на воздушных «подушках» могут «спать» неделями. Ранние посевы дают урожай в июле, поздние, предназначенные для хранения, убираем до октября.

## УХОД

**Питание.** В наших засушливых условиях лучшее время для основного внесения удобрений – осень, под вспашку. В прошлом году внесли диаммофоску NPK(S) 10:26:26(2). В течение всего периода вегетации растения подкармливаем растворимыми удобрениями.

Ежегодно мы максимально вкладываемся в будущий урожай и каждый раз надеемся, что «небесная канцелярия» не подбросит проблем. Но бывает по-разному. Однажды град повредил лук в фазе трех – четырех листьев, да так, что в поле было нечем дышать и щипало глаза! Пришлось проводить «реанимацию», в том числе применить микроудобрения в хелатной форме – и урожай был спасен.

**Защита.** Культура требует интенсивных защитных мероприятий; пожалуй, это самое сложное в ее производстве. Ведь любые передовые решения не гарантируют полной независимости от природных факторов. Каждый сезон приносит свои сюрпризы, от страшной жары до проливных дождей. Наша задача – вовремя реагировать на угрозы и принимать меры.

С сорняками и грибными болезнями мы успешно справляемся благодаря современным препаратам. Больше всего хлопот доставляют трипсы: из множества их видов у нас доминирует табачный. В течение всей вегетации чередуем инсектициды с различными механизмами действия.

Именно необходимость постоянно опрыскивать лук заставляет нас держать его на капельном поливе, хотя я слышал, что во всем мире культуру выращивают на дождевании. Компания «Август» ежегодно регистрирует новые препараты для защиты картофеля и лука, а главное – с каждым годом они становятся только лучше. В системе защиты хозяйства «август-

## ПРО ИСТОРИЮ И ЗАЩИТУ



С. Л. Умхаджиев:

«В Астраханскую область я переехал прямо перед перестройкой. Первые несколько лет занимался коммерцией, а к началу «нулевых» получилось приобрести землю и начать собственный агробизнес.

В период становления наше хозяйство пробовало выращивать перец, баклажаны, томаты, арбузы и даже табак. Но так как эти направления требуют больших затрат ручного труда, мы перешли на культуры, поддающиеся механизации: картофель и лук.

Мне всегда нравились конвейеры – как в буквальном, так и в обобщенном смысле. Получив первые урожаи, я понял, к чему надо стремиться: к непрерывным производственным циклам. Если говорить о луке, то сейчас мы поставляем его на рынок с июля до мая следующего года. Чем не конвейер?»



А. В. Абакумов:

«Для защиты лука и картофеля от вредных организмов С. Л. Умхаджиев применяет практически всю линейку «августовских» препаратов и ежегодно испытывает новинки компании.

Для подготовки полей к посеву лука он использует глифосатсодержащий препарат Торнадо 540, после посева – гербициды Гаур и Квикстеп. В систему защиты от заболеваний входят фунгициды Интрада, Метаксил, Ордан, Спирит.

В деле контроля вредителей хорошо показал себя наш новый инсектоакарицид Стилет, не сдает позиций и известные инсектицидные препараты Борей и Брейк. При борьбе с табачным трипсом, злостным скрытоживущим вредителем, в условиях нашей жаркой и ветреной погоды незаменим сулперрастекатель Полифем».



Лук готов к уборке

товские» ХСЗР составляют примерно 70%. С сотрудниками астраханского представительства «Августа» – полное взаимопонимание, мы всегда на связи и совместно решаем все сложные вопросы.

Убираем лук при помощи двух подборщиков белорусского производства ПЛ-1. У них достойное качество работы и высокая производительность. В поле фасуем только ранний лук для немедленной реализации. На склад продукция поступает через две линии загрузки производительностью 12 т/ч. Важно следить, чтобы на хранение пошла только здоровая «репка», она должна хорошо проветриваться и не подвергаться перепадам температур. Перед отгрузкой отправляем лук на фасовочную линию, которая может затаривать мешки хоть по 5, хоть по 25 кг.

## ЭКОНОМИКА

Что бы ни случилось, надо всегда двигаться вперед. В одном сезоне важно просто «выплыть», а в дру-

гом, когда конъюнктура рынка складывается благоприятно, нужно вкладывать ресурсы для дальнейшего развития.

В нашем штате всего восемь постоянных сотрудников, остальные – временные рабочие. Поэтому без механизации никак! Так что основной мой секрет работы – регулярное обновление парка машин и внедрение инновационных методик. Они и обеспечивают устойчивое развитие хозяйства.

Елена ПОПЛЕВА

Фото автора

## Контактная информация

Саид Лом-Алиевич УМХАДЖИЕВ  
+7 (937) 821-86-18

Александр Викторович  
АБАКУМОВ  
+7 (927) 568-11-34



## СОТРУДНИЧЕСТВО

# Борщевик или жизнь?

Земли России захватывает борщевик Сосновского. Зеленый гигант вытесняет местные флору и фауну, ломает сложившиеся биоценозы. Как совладать с агрессором?



М. Попова и Ю. Дьяконов

## ПРОЕКТ «АНТИБОРЩЕВИК»

Надо бороться и побеждать, используя слабости травянистого колосса царства растений, как это уже делают участники всероссийского некоммерческого движения «Антиборщевик».

**Мария ПОПОВА**, основательница проекта: «Впервые столкнувшись с борщевиком в Тверской области в 2013 году, я стала изучать эту напасть. Прочитав статьи и научные публикации, поняла: в одиночку с засильем зеленого захватчика не справиться. Писала статьи в районные газеты и соцсети, расклеивала объявления, привлекала внимание людей к проблеме.

Тематических интернет-сообществ в то время не было,

и в 2015 году я создала сайт [antiborschevik.info](http://antiborschevik.info). Потом основала группы в социальных сетях «ВКонтакте» и «Одноклассники», завела телеграм-канал. Удалось собрать массу информации: как, когда и чем уничтожать сорняк, не навредив себе и экологии, как взаимодействовать с властями. Сложнее всего было найти единомышленников – люди еще не осознали масштаб бедствия.

А ситуация поистине чрезвычайная. Сейчас на сайте выложена интерактивная карта распространения борщевика с более чем 25 тыс. проблемных участков. Но это лишь те, о которых нам известно. Сорняк быстро размножается: потомство единственного растения за 10 - 15 лет полностью захватывает поле,

обочины дорог и др. Каждый потерянный год – это миллиарды семян в земле.

Сейчас в группе «ВКонтакте» [vk.com/antiborschevik](https://vk.com/antiborschevik) более 9 тыс. человек, телеграм-канал собрал порядка 1200 активистов из разных регионов. «TikTok» с 2022 года приостановил работу в России, мы не выкладываем новые видео. Но и там почти 137 тыс. подписчиков. Люди делятся опытом, организуют субботники и патрули, выкапывают корни, опрыскивают заросли гербицидами, взаимодействуют с органами власти и просвещают взрослых и детей.

Радует, что к теме начинает появляться интерес. В школах и детских садах проводят уроки безопасности при обращении с борщевиком. Мы делаем все, что в наших силах, но этого мало. Учитывая огромную территорию, занятую опасным растением, инициатива должна исходить от государства. Позитивный пример – Беларусь. Там проводили республиканские и районные мероприятия и, применяя преимущественно химическую прополку, уничтожили борщевик на большой площади.

Но в России не везде разрешено использовать гербициды, что сильно осложняет работу. И я очень благодарна Юрию Викторовичу Дьяконову за его помощь и консультации. Практически со дня основания проекта он активно участвовал в обсуждениях, рассказывая о принципах борьбы с борщевиком.

**Юрий ДЬЯКОНОВ**, менеджер по ключевым клиентам, глава представительства «Августа» в г. Зарайске: «Меня удивляет, как мало люди знают о технологии химических обработок против борщевика. Более того, даже подавляющему большинству компаний, производящих пестициды, тема борьбы с инвазивной растительностью не интересна. А потому альтернативы «августовским» препаратам просто нет.

Региональные власти уничтожению сорняка уделяют мало внимания, нет системного подхода. В частности, в Московской области приняли поправки в региональный КоАП. Теперь собственникам земли, где бесконтрольно произрастает инвазивное растение, грозит штраф (прим. ред.: согласно ч. 5 ст. 6.11 КоАП МО его размер для физических лиц составляет от 2 до 5 тыс. руб.). Но юридические лица, на землях которых располагаются основные класте-

## ОТ РЕДАКЦИИ

Во время подготовки номера в третьем чтении был принят законопроект № 456510-8 «О внесении изменений в Земельный кодекс Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации (в части защиты земель от произрастания инвазивных растений)». Закон должен вступить в силу с 1 марта 2026 года.

Он регламентирует методику определения перечня инвазивных растений, но разрабатывать меры защиты природы, в том числе на особо охраняемых природных

территориях, придется федеральным органам исполнительной власти в области охраны окружающей среды. Для нерадивых собственников и землепользователей предусмотрено наказание: по решению суда участок могут изъять.

Увы, в законе не прописан единый подход к проблеме. А значит, борьбу с борщевиком будут вести в каждом регионе по-своему, без оглядки на соседей, что в разы снизит эффективность действий. Впрочем, даже такой закон – это шаг вперед. Еще не пройдена точка невозврата.



Работая с борщевиком, нельзя забывать о безопасности

ры борщевика, до 2030 года защищены мораторием на проведение проверок экологического и природоохранного законодательства. Владельцы только получают предписания, стимула вычищать заросли сорняка у них нет.

Однако есть и позитивные моменты. На прошедшем в Волгограде Всероссийском дне поля 2025 впервые был организован круглый стол по вопросам, связанным с борщевиком. Там присутствовали представители Министерства сельского хозяйства РФ, Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному надзору и Россельхозцентра.

Мой доклад по проекту «Антиборщевик» имел успех, зал был заполнен полностью. Людей интересовал вопрос: что им делать с нашествием опасного сорняка. Следующее, более масштабное мероприятие, касающееся защиты земель от инвазивных растений, пройдет в Москве в рамках «Золотой осени».

## МЕТОДЫ БОРЬБЫ

Семена борщевика прилипают к колесам автомобилей и переносятся на большие расстояния. Потому придорожная территория требует особого внимания. По счастью, в Московской области дорожные службы борются с зарастанием автотрасс, в том числе при поддержке отдела гербицидов индустриального направления «Августа».

Среди фермеров по-прежнему популярны гербициды сплошного действия на основе глифосата – Торнадо 500 и Торнадо 540. Но если нет необходимости полностью уничтожить растительность, рекомендую использовать баковые смеси проти-

водудольных гербицидов избирательного действия. Они не влияют на злаки, которые быстро занимают место под солнцем и не позволяют пробиться наверх всходам борщевика из семян. Происходит так называемое залужение.

На землях несельскохозяйственного назначения и газонах неплохие результаты показывает смесь гербицидов Клинич + Магнум, нормы расхода которых зависят от степени распространения сорных растений и фазы их развития. На посевах сельхозкультур, а также газонах против борщевика пробовали использовать комбинацию Хакер + Магнум и получили хороший результат. Растения, достигшие высоты 20 - 40 см, обрабатывали весной или после кошения.

Земли населенных пунктов – особая категория. Для первой обработки борщевика здесь лучше всего использовать Клинич. Для второй – стоит взять Магнум: проявляя почвенное действие, он защищает от всходов двудольных сорных растений до двух лет. Оба препарата разрешены для применения в населенных пунктах, при условии соблюдения регламентов проблем с законом не возникнет.

Материал подготовили  
Вера ГУСЕВА  
и Людмила МАКАРОВА

Фото Е. Попова, А. Окунеева  
и с сайта [antiborschevik.info](http://antiborschevik.info)

## Контактная информация

Мария Юрьевна ПОПОВА  
+7 (925) 038-24-77

Юрий Викторович ДЬЯКОНОВ  
+7 (903) 596-45-98



Распространение борщевика Сосновского в России

АВГУСТ NON-STOP

# В разгаре лета



Участники «Садового тура» в саду ИП КФХ Евтушенко А. П.

## В садах юга

В середине лета «Август» впервые провел «Садовый тур» в Краснодарском крае и Республике Адыгея.

Маршрут пролегал через два сада этих регионов. В каждом из них испытывали систему защиты растений, включающую ряд «августовских» препаратов. Схему под условия конкретного предприятия совместно разрабатывали специалисты краснодарского представительства «Августа» и Северо-Кавказского федерального научного центра садоводства, виноградарства и виноделия (СКФНЦСВВ).

Главными гидами тура стали ведущий менеджер-технолог по специальным культурам «Августа» Светлана Кононенко и заведующая лабораторией защиты и токсикологического мониторинга многолетних агроценозов СКФНЦСВВ Мария Подгорная.

В поездке участвовали около 60 человек – в основном практикующие плодоводы южных регионов, дистрибьюторы средств производства и специалисты СКФНЦСВВ.

Интереснейшие результаты показали производственные испытания в насаждениях ИП КФХ Евтушенко А. П. в Усть-Лабинском районе Краснодарского края.

Предприятие более 20 лет специализируется на садоводстве: выращивает яблоню на площади 150 га и косточковые культуры на 16 га. Им руководят энтузиасты своего дела – директор Александр Евтушенко и агроном Юрий Пронченко. Ранее хозяйство уже использовало препараты «Августа». Но в этом сезоне сотрудничество поднялось на ступень выше.

Демонстрационные испытания заложили в насаждениях 2020 года посадки на сортах яблони Женева Эрли и Гала. В них не просто сравнивали защиту с преобладанием препаратов «Августа» с принятой

в хозяйстве: руководители не побоялись пойти на такой шаг, как организация контрольных участков – по 20 деревьев каждого сорта, где никаких обработок не делали. Сам опыт был проведен со скрупулезной точностью.

Особенно сильное впечатление на гостей тура произвел контраст между «августовским» и контрольным вариантами. Кроме того, яблоки сорта Женева Эрли как раз созрели, что дало возможность плодоводам оценить не только прекрасное фитосанитарное состояние деревьев, защищенных по предложенной «Августом» схеме, но и отменное качество плодов. Очарованные участники тура не хотели покидать сад, несмотря на сильную жару.

Следующим пунктом маршрута был сад ООО Агрохолдинг «Дары Природы» в станице Гигинская Республики Адыгея. Это многопрофильное предприятие, где выращивают яблоню на площади 250 га и фундук на 178 га. Также здесь

производят зерновые, рапс, подсолнечник, которые защищают препаратами «Августа».

Опыты проводили на яблоне сортов Гренни Смит и Голден Делишес 2018 года посадки. Участники тура сравнивали результаты применения разработанной «Августом» системы защиты и хозяйственный вариант с иностранными ХСЗР; контроль не был предусмотрен. Специалисты внимательнейшим образом осмотрели растения на обоих участках, но никакой разницы между их состоянием не обнаружили – обе схемы обеспечили 100% защиту плодовых.

Заключительное мероприятие тура – конференция «Защита многолетних культур препаратами АО Фирма «Август» – тоже удалось. Доклады были заслушаны с большим вниманием. Во время выступления старшего научного сотрудника лаборатории биотехнологического контроля фитопатогенов и фитофагов СКФНЦСВВ Галины Валентиновны Якуба «Опыт применения фунгицидов компании «Август» против болезней плодов яблони при хранении» слушатели буквально ловили каждое слово.

Конференцию завершил заместитель директора СКФНЦСВВ Тарас Фоменко рассказом об опыте применения новейшего «августовского» регулятора роста Гант\* для нормирования количества завязей и оптимизации калибра плодов яблони.

## Препараты, примененные в хозяйствах «Садового тура»:

• ИП КФХ Евтушенко А. П. «Августовский» вариант системы защиты: фунгициды Кумир, Плантенол Нео, Геката, Тирада, Раёк, Стилул\*, Инсайд, Ралли\*; инсектициды Герольд, Брейк, Коллайдер, Борей Нео, Аспид\*, Дюссак; инсектоакарицид Тема. Число обработок к моменту проведения «Садового тура» – 16.

• ООО Агрохолдинг «Дары Природы». В варианте «Августа» применяли фунгициды Кумир, Плантенол Нео, Геката, Раёк; инсектициды Эмпай, Борей, Аспид\*; инсектоакарицид Стилет. Число обработок до «Садового тура» – 18.

\* – регистрация препаратов на яблоне завершается.

## «Август» в Бежецке

День поля компании, проведенный в первый день августа на полях ООО «Бежецк Агро» Тверской области, стал одним из значимых событий для картофелеводов региона.

На открытии мероприятия с приветственным словом перед более чем 120 сельхозпроизводителями, специалистами по защите растений из разных регионов России выступил представитель фирмы «Август» по Тверской области Вадим Жуков. Профессионалы отрасли получили возможность увидеть в работе современную сельхозтехнику для производства картофеля, узнать о новых сортах, технологиях, схемах питания и защиты посадок.

Гости и эксперты осмотрели демонстрационные посадки картофеля различных сортов. Такой масштаб сортовых испытаний, как в «Бежецк Агро», можно уви-

деть нечасто. В 2025 году на полях хозяйства тестируют 42 перспективных сорта столового картофеля преимущественно раннего и среднего сроков созревания. В экспозиции были представлены 11 сортов ФИЦ картофеля имени А. Г. Лорха, 9 – ООО «ДГТ», 7 сортов ООО «Норика-Славия». Гости отметили и новинки компаний ООО «Солана РУС», НЗРС «Sadokas», ООО «Агрико Евразия».

Второй демонстрационный опыт – влияние различных вариантов подкормок, как корневых, так и внекорневых, на рост и развитие картофеля. Опытные площадки подготовили ООО «Бамэкс», ООО «ГД «Витанолл», ООО «Бисолби» и ООО «Еврохимсервис».

Третий – не менее интересный полевой эксперимент, продемонстрировала компания «Август». Погода в 2025 году способствовала возникновению эпифитотий болезней. Поэтому гостей Дня поля особенно волновал вопрос: как надежнее защитить культуру от заболеваний?

О двух схемах защиты культуры, разработанных в «Августе», подробно рассказал ведущий специалист группы овощных культур и картофеля Александр Аниськов. Он упомянул про нюансы применения разных вариантов защиты – как для сортов картофеля, малочувствительных к метрибузину, так и для высокочувствительных.

Подробнейшим образом был рассмотрен алгоритм защиты культуры по вегетации: здоровье растений сохраняли фунгициды Метаксил, Инсайд, Интрада, Талант, Ордан МЦ, Раёк, Эвклид, Либерадор и др., а против вредителей применяли инсектицид Борей Нео.

Огромный интерес аграриев вызвал мастер-класс по диагностике заболеваний картофеля, организованный на стенде компании «Август». Его провел заведующий сектором болезней картофеля и овощных культур ВИЗР Александр Хютти. Наглядно продемонстрировав методику дифференциальной диагностики наиболее распространенных болезней культуры в период вегетации, он вызвал оживленную дискуссию среди слушателей.

Завершила программу Дня поля беспроигрышная лотерея с вручением ценных призов от фирмы «Август» и ее партнеров. Гости развлеклись с хорошим настроением – День поля в Бежецке взаимно обогатил специалистов знаниями и помог установить полезные деловые контакты.

Материалы подготовили  
Елена ПОПЛЕВА и Вера ГУСЕВА  
Фото Р. Плахтеева  
и В. Гусевой



Смотрите ролик  
о «Садовом туре»

## Контактная информация

Светлана Владимировна  
КОНОНЕНКО  
+7 (918) 659-70-68

Вадим Михайлович ЖУКОВ  
+7 (921) 388-29-54



День поля «Августа» в Бежецке прошел на «отлично»

## ПРЕПАРАТЫ

# Сила рапса – в морфорегуляторах

Регуляторы роста играют важную роль в интенсивных технологиях возделывания рапса. Почему – рассказывает руководитель группы масличных культур «Августа» **Ринат БАТОРШИН**.

## ЗАЧЕМ НУЖНЫ

Регуляторы роста на рапсе следует применять, чтобы достичь следующих результатов.

**Оптимизировать архитектуру растений и повысить урожайность:** стимулировать показатели, влияющие на будущую урожайность, – ветвление и листовое образование, закладку соцветий.

**Обеспечить равномерное созревание стручков** на всех стеблях, что уменьшает потери при уборке урожая.

**Стимулировать развитие корневой системы и накопление питательных веществ** у озимого рапса, способствуя лучшей перезимовке культуры и раннему возобновлению вегетации весной.

Регуляторы роста разделяют по механизму действия.

**Ретарданты** на основе хлормекватхлорида и тринексапак-этила ингибируют образование гиббереллина (гормона роста), что приводит к укорачиванию стебля и активизации формообразовательных процессов. Эти препараты в большей степени тормозят рост растений.

**Фунгициды с ретардантным действием** (триазолы: паклбутразол, тебуконазол) повышают уровень содержания цитокининов, заметно подавляют действие гиббереллинов. В данном случае рост растений не тормозится, но ощутимо сдерживается.

В линейке «Августа» уже есть два регулятора роста рапса – **Рэгги** на основе хлормекватхлорида и **Колосаль**, содержащий тебуконазол.

Ожидаем завершения регистрации Гравиэта, а вслед за ним – и Стэнли на рапс.

## СТЭНЛИ

Стэнли содержит тринексапак-этил, 250 г/л, будет выпускаться в форме концентрата эмульсии. Он предназначен для морфорегуляции ярового и озимого рапса, а также зерновых культур и подсолнечника. Механизм действия Стэнли основан на ингибировании биосин-

теза гиббереллиновой кислоты. Уже в течение 2 ч после опрыскивания препарат поглощается растением, проникая в точки роста. Стэнли способствует снижению высоты растений, повышает их устойчивость к полеганию, улучшает перезимовку озимого рапса. Новый регулятор роста стимулирует увеличение объема корневой системы и дополнительное ветвление, улучшает качественные характеристики урожая.

Норма применения Стэнли на озимом рапсе – 1 л/га. Рекомендуется двукратное опрыскивание посевов: первое – в фазе 4 - 8 листьев (ВВСН 14 - 18, осень), второе – в период от начала возобновления вегетации до фазы стеблевания (ВВСН 30 - 32).

На яровом рапсе норма расхода препарата 0,75 л/га, опрыскивание культуры проводят в фазе начала вытягивания стеблей (ВВСН 30 - 32).

## ГРАВИЭТ

Гравиэт содержит паклбутразол, 250 г/л, будет выпускаться в форме суспензионного концентрата. Это системный ретардант, обладающий фунгицидными свойствами. Препарат ингибирует биосинтез гиббереллинов в растении, угнетает вставочный рост. Передвигается в основном по флоэме и ксилеме. Гравиэт сдерживает излишний вегетативный рост, повышает морозостойкость и уменьшает полегание полевых культур.

Норма расхода морфорегулятора на яровом и озимом рапсе 0,15 - 0,25 л/га. На озимом рапсе предполагается двукратное опрыскивание: первое – осенью, в фазе 4 - 8 листьев (ВВСН 14 - 18), второе – весной, в период от начала возобновления вегетации до фазы стеблевания (ВВСН 30 - 32).

На яровом рапсе Гравиэт рекомендуется применять в начале активного роста стеблей в длину (ВВСН 30 - 32).

## ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ

Стэнли испытывали на опытном поле озимого рапса гибрида Агора

в **Краснодарском крае**. Обработку провели в норме расхода 0,5 л/га весной в фазе начала вытягивания стебля культуры. Осенью росторегуляторы не применяли, так как из-за отсутствия осадков рапс развивался без перерастания.

В варианте со Стэнли возросло среднее количество ветвей на одном растении: в опыте – 9,6 шт., в контроле без морфорегулятора – 5,5 шт. Толщина корневой шейки в варианте «Августа» составила 20,3 мм, в контроле – 16,3 мм.

Перед уборкой в варианте со Стэнли длина стебля рапса была 160,4 см – ниже, чем в контроле, на 21,4 см. Количество стручков в варианте с росторегулятором составило 404,5 шт./30 раст., что выше контроля на 263,6 шт. Все это повлияло на урожайность. Стэнли обеспечил сбор 37 ц/га маслосемян, что на 7,6 ц/га превысило показатель в контроле.

В **Тульской области** Стэнли, 0,5 л/га и Гравиэт, 0,25 л/га испытывали на яровом рапсе сорта Форпост. Фаза применения обоих препаратов – 4 - 8 настоящих листьев культуры (ВВСН 30 - 32).

Эффективность регуляторов роста в фазе конца цветения рапса проявилась в снижении высоты растений: в варианте с Гравиэтом она была меньше на 5,4 см в сравнении с контролем без обработки, в варианте со Стэнли – на 7,6 см. Также наблюдалось усиление ветвления культуры, соответственно на 4 и 5,7 стеблей на растение больше, чем в контроле.

В зависимости от температурного режима и целей обработки мы предлагаем подбирать регулятор роста рапса, ориентируясь на представленную ниже таблицу.

Материал подготовила

Ольга РУБЧИЦ

Фото из архива «Августа»

## Контактная информация

Ринат Фяритович БАТОРШИН

+7 (903) 504-89-51

## БУДУЩАЯ СТРАТЕГИЯ ПРИМЕНЕНИЯ

**Осень** (для предотвращения перерастания и повышения зимостойкости растений):

- ВВСН 14 - 16 – Гравиэт, 0,25 л/га;
- ВВСН 15 - 17 – Колосаль, 1 л/га (Колосаль, 0,7 л/га + Рэгги, 0,5 л/га);
- ВВСН 16 - 18 – Стэнли, 0,5 л/га.

**Весна** (для оптимизации параметров роста):

- ВВСН 16 - 18 – Стэнли, 0,5 л/га;
- ВВСН 30 - 32 – Гравиэт, 0,25 л/га;
- ВВСН 30 - 32 – Стэнли, 0,5 л/га;
- ВВСН 30 - 32 – Колосаль, 1 л/га.

## Важно!

Применение регуляторов роста в засушливых условиях, на низком фоне питания растений, при температуре ниже 7 °С и выше 25 °С, а также на посевах ранних гибридов может вызвать сильный стресс у растений, из-за которого возможны значительные потери урожая. Для достижения желаемого морфорегулирующего эффекта необходимо грамотно подбирать препараты и корректировать нормы их внесения с учетом погодных условий и состояния растений.



Слева Стэнли, справа контроль. Краснодарский край, озимый рапс



Слева контроль, справа Стэнли. Краснодарский край, озимый рапс



Посевы, обработанные Гравиэтом. Тульская область, яровой рапс

## Морфорегуляторы компании «Август»

Рэгги (хлормекватхлорид)	Стэнли (тринексапак - этил)	Колосаль (тебуконазол)	Гравиэт (паклбутразол)
<b>Механизм действия</b>			
Ингибирование активных изомеров гиббереллиновых кислот GA1, GA3, GA4, и GA7	Ингибирование гиббереллиновой кислоты GA3	Ингибирование гиббереллиновой кислоты	
<b>Температурный режим работы препаратов, min °C</b>			
7	8	12	
<b>Кратность обработок: озимый – 2, яровой – 1</b>			

АВГУСТ NON-STOP

# Алтай принял гостей



«Августовцы» с партнерами из «АгроХимСервиса»

Масштабный агропромышленный форум **День сибирского поля-2025** прошел 30 июля - 1 августа в «Сибагропарке» близ поселка Прутской Алтайского края.

Участниками главного события Сибири в сфере АПК стали как российские аграрии из более 40 регионов страны, так и зарубежные – из Беларуси, Киргизии, Китая. Всего за три дня выставку посетили 74 тыс. человек. Свыше 300 компаний представили современные решения для животноводства и растениеводства.

Гости осмотрели делянки с сортами и гибридами культур, оценили работу сельхозтехники, проконсультировались по вопросам систем защиты и питания растений со специалистами.

На стенде «Августа» – одном из самых крупных на выставке – с «ав-

густовцами» и сотрудниками дилерской компании «АгроХимСервис» приходили пообщаться и давние партнеры, и земледельцы, которые только планируют сотрудничество. Несколько встреч в рамках выставки провели генеральный директор ГК «Август» Александр Усков и генеральный директор АО Фирма «Август» Михаил Данилов.

О ситуации в регионе корреспонденту «Поля Августа» рассказал глава представительства «Августа» в Барнауле **Сергей Капустин**: «В начале сезона в Алтайский край пришла холодная, сухая погода. Северо-восточные ветры быстро высушили

почву, и вторую половину посевной провели в экстремальных условиях. Но теплые июльские дожди выправили ситуацию, и талантливые, удачливые земледельцы, получившие всходы, точно могли рассчитывать на урожай.

Средняя урожайность озимых превысила 45 ц/га, в неплохом виде подходят к уборке яровые зерновые, лен, горох; рапс выглядит намного

лучше, чем в прошлом году. Посевы подсолнечника в крае в этом сезоне превысили 1 млн га – абсолютный рекорд за всю историю. Посевы сои также рекордные – более 380 тыс. га, в 1,7 раза больше, чем в 2024 году! Многие аграрии интересуются технологиями защиты этой прибыльной культуры. В частности, пытаются уйти от гербицидной обработки препаратами с действующими веществами (д. в.) имидазолиновой группы (ALS-ингибиторы), резистентность сорных растений к которым неуклонно растет. Они выбирают препараты с почвенным действием так называемой светозависимой группы с такими д. в., как фомесафен и метрибузин. В линейке «Августа» это гербициды Когорта, Нексус и Лазурит Ульгра».

Аграрии активно интересовались надежной защитой культур, в особенности ярового рапса. Для борьбы с сорняками на его посевах у «Августа» есть эффективные гербициды Галион, Эсток, Хакер и Квикстеп, против болезней – целый ряд препаратов, в том числе новый фунгицид Ланцея, а для контроля вредителей – инсектициды Аспид, Скарабей и др.

В этом году на агрофоруме впервые были представлены сорта и гибриды сельхозкультур российской, преимущественно алтайской, селекции. Федеральный Алтайский научный центр агроботехнологий продемонстрировал 61 сортобразец ключевых сельхозкультур региона: мягкой и твердой яровой пшеницы, ячменя, овса, гороха, рапса, сои, льна, подсолнечника и гречихи. Из новинок были представлены сорта мягкой яровой пшеницы Ритор

Рекорды-2025

> 1 млн га

посевы подсолнечника

> 380 тыс. га

посевы сои

и Акцент – интенсивные, с короткой соломиной и высокой продуктивностью. Они продолжают линейку уже зарекомендовавших себя сортов Гонец, Спикер, Юнион, но имеют более короткий период вегетации. В настоящее время Ритор и Акцент проходят госсортоиспытания, они ориентированы на алтайскую лесостепь, Бийскую зону, Красноярский край и Новосибирскую область.

Насыщенная деловая программа выставки включала выступления экспертов, мастер-классы, круглые столы. На них участники обсудили множество тем – от нюансов по льготному кредитованию до работы в цифровых системах. Помимо профессиональных активностей гости приняли участие в спортивно-развлекательной программе с конкурсами и музыкальными выступлениями артистов.

Ольга АКИЛЬЕВА,  
Альгирдас РУЙБИС  
Фото А. Дарбаевой



Команда представительства «Августа» в Барнауле

## Закроет тему с клещами

# Тема®

ИНСЕКТИЦИД

спиродиклофен, 222 г/л + абамектин, 18 г/л

С нами расти легче

**ПОЛЕ АВГУСТА**  
Сентябрь 2025 № 9 (263)  
МЕЖДУНАРОДНАЯ ГАЗЕТА  
ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ

Свидетельство регистрации  
ПИ №77-14459  
Выдано Министерством РФ по делам  
печати, телерадиовещания и СМИ  
17 января 2003 года.  
Учредитель АО Фирма «Август»

Основатель проекта: А. Демидова  
Руководитель проекта: О. Рубчиц  
Редакторы: Л. Макарова,  
Е. Поплева, А. Руйбис, В. Гусева  
Дизайнер: О. Сейфудинова  
Перепечатка материалов только  
с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:  
129515, Москва, ул. Цандера, 6  
Тел/факс: +7 (495) 787-84-90  
E-mail: pole@avgust.com  
Заказ № 0541 Тираж 11 280 экз.  
© АО Фирма «Август» 2025.  
Все права защищены.

**avgust** crop protection

avgust.com

