



ПОЛЕ Августа

ГАЗЕТА ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ

«ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ» ПОДВОДИТ ИТОГИ СЕЗОНА УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

Как всегда в последние годы, венцом трудного сезона стала Российская агропромышленная выставка «Золотая осень», которая проходила на ВВЦ в Москве 6 - 10 октября. Нынче она состоялась в восьмой раз, и опять с приращением числа участников – сельхозпредприятий, компаний, регионов и стран. Теперь на «Золотой осени» были представлены продукция и разработки более 2000 предприятий и организаций из 73 регионов страны, а также национальные экспозиции 25 стран, среди которых Германия, Италия, Чехия, Испания, Финляндия, США, Канада, Китай, Аргентина, Белоруссия, Литва и др. Стенды участников и мероприятия выставки посетили 230 тыс. гостей.



Выступая на «Золотой осени», министр сельского хозяйства России А. В. Гордеев высоко оценил итоги уходящего года, учитывая сложные погодные условия. «Такое бывает в России раз в 50 лет, но все сельхозорганизации справились с задачей», – отметил министр. Он считает, что сейчас происходит перелом в аграрной политике. Государство наконец-то признало, что должна быть выстроена специальная инфраструктура обслуживания всех секторов сельского хозяйства, в том числе банковская, чего рынок сам по себе не обеспечит.

Перелом в мышлении происходит в головах не только высших госчиновников, но и рядовых земледельцев. Технологии производства становятся все более интенсивными, техника – все более мощной, сложной и компьютеризованной, труд на земле с каждым сезоном требует все более высокой квалификации. Это особенно бросалось в глаза на машиностроительной экспозиции «Золотой осени». Если, например, еще два-три года назад самоходные высококлеренсные опрыскиватели казались большинству ненужной экзотикой («Они там, на Западе, с жиру бесятся»), то сейчас люди не проходили мимо них, а заинтересованно разглядывали, приценивались...

Ну а есть спрос – будет и предложение. Машиностроители, в том числе и отечественные, нынче представили как никогда много перспективных новинок. Среди них, к примеру, зерноуборочный комбайн «ACROS 530» от «Ростсельмаша», ижевский посевной комплекс «Excelent» с электронной системой контроля, омский колесный трактор 5-го класса ОМТЗ-700А, многие другие машины.

Представила на «Золотой осени» свои новинки и фирма «Август». Их презентации была посвящена пресс-конференция, на которой также были обнародованы некоторые итоги работы компании в 2006 году. Как сообщил директор по маркетингу и продажам В. Л. Шарапов, «Август» восьмой год подряд сохраняет лидерство среди компаний-производителей

ХСЗР. На момент открытия «Золотой осени» объем продаж достиг 3,8 млрд руб. (с НДС). В ассортименте «Августа» 43 препарата, они поставляются в хозяйства 76 регионов России, нарастают их поставки в Белоруссию, Украину, Казахстан, Узбекистан и Азербайджан. Наиболее популярными среди земледельцев в этом сезоне стали гербициды торнадо, бицепс гарант, лонтрел-300 и диален супер, а также виал ТТ, который остается самым продаваемым протравителем в стране. Только по зерновым культурам защищаемая «августовскими» препаратами площадь превысила 4 млн га...

Главной новинкой «Августа» на выставке стал компьютерный программный комплекс «КонСор» (Контроль Сорняков). О нем рассказал менеджер фирмы В. В. Исаев. Этот комплекс дает земледельцам высокотехнологичный инструмент для эффективного и экономически обоснованного применения гербицидов на 17 различных культурах и в паровых полях в севообороте. «КонСор» в этом сезоне был испытан в хозяйствах Краснодарского края и Мордовии и везде получил высокие оценки.

Подобных «многофакторных» программных продуктов в арсенале российских земледельцев до сих пор не было. В некоторых развитых странах мира применяются консультационные системы по отдельным культурам с ограниченным инструментарием. «КонСор» же позволяет решать задачи борьбы с сорняками комплексно, охватывая всю пашню хозяйства. При вводе данных о состоянии засоренности на каждом поле программа предлагает лучшие схемы применения препаратов, выбирает варианты баковых смесей, корректирует нормы их расхода и т. д., показывает затраты на гербициды и их окупаемость.

«КонСор» вызвал большой интерес у агрономов, руководителей хозяйств из многих регионов России, Белоруссии, Украины, Казахстана. Некоторые, по их словам, специально приезжали на «Золотую осень», чтобы познакомиться с этим программным продуктом на стенде «Августа». Посетители особенно отметили его высокую работоспособность и достоверность получаемых результатов.

Другой «августовской» новинкой уровня «hi-tech» стал **фабиан – новый уникальный гербицид для защиты сои**. Как рассказала начальник рекламного отдела А. А. Демидова, на его создание фирма затратила много усилий в течение пяти лет. Получился высокоэффективный двухкомпонентный препарат, обладающий многими преимуществами по сравнению с имеющимися на рынке гербицидами для защиты сои. Назовем лишь макси-



мально широкий спектр подавляемых сорняков, способность защищать культуру в течение практически всей ее вегетации и невысокую цену (стоимость гектарной нормы препарата – 649 руб.).

Фабиан в течение двух последних сезонов был испытан в 12 регионах России. В 90 опытов были вовлечены десять НИИ, две краевые и две областные СТАЗР. И, наконец, в июле 2006 года препарат был зарегистрирован. Теперь можно утверждать, что российские соеводы получили от «Августа» современный высокотехнологичный препарат, который давно ждали.

В настоящее время ассортимент продукции «Августа» позволяет агрономам в хозяйствах выстраивать **комплексные системы защиты всех основных культур – зерновых, сахарной свеклы, картофеля, сои, овощных**. Об этом рассказал начальник отдела демонстрационных и технологических испытаний компании В. А. Пронин. Например, только для зерновых фирма выпускает 19 препаратов, способных защищать культуру на всех стадиях ее производства.

В последние годы фирма «Август» стала лидером и в весьма специфическом сегменте рынка ХСЗР – для ЛПХ, огородников и садоводов. Руководитель этого направления в компании Л. М. Люльева рассказала о том, какие новинки от «Августа» могут ждать «малые земледельцы» в 2007 году.



По итогам «Золотой осени - 2006» фирма «Август» в очередной раз была названа в числе лауреатов, получив **Золотую медаль за достижения в области создания современных средств защиты растений**. Однако в этом году компания была удостоена и второй Золотой медали – за победу в конкурсе **«За высокоэффективное информационное обеспечение АПК»**. Так оценена многолетняя консультационная, просветительская, издательская деятельность компании, и в том числе – выпуск бесплатной газеты для земледельцев «Поле Августа». За неполные четыре года она успела стать заметным явлением на рынке аграрных СМИ, а главное – помогла тысячам своих читателей (в основном это агрономы, руководители хозяйств) превратить земледелие в эффективную отрасль. Многие пишут нам, что с нетерпением ждут каждого нового номера...

Следующий номер «Поля Августа» вы получите в январе. До встречи!

ЧИТАЙТЕ В ЭТОМ НОМЕРЕ:

2 - 3 стр. «РАВНЕНИЕ – НА ЗАО ИМЕНИ КИРОВА!»



Это крупное хозяйство расположено на самом юге Ростовской области, здесь первыми начинают и сев, и уборку, его результаты становятся ориентиром для других. Впрочем, его урожаи, технологии, стратегию развития тоже можно взять за модель.

4 стр. ВОСТОК – ДЕЛО ТОНКОЕ... КАК И ЗАЩИТА РАСТЕНИЙ



Рассказываем о последних в этом сезоне Днях поля, которые состоялись в августе, накануне начала уборки, в восточных регионах России. И дали земледельцам четкие ориентиры по защите урожая-2007.

5 стр. У ПЕРЕДОВИКОВ ВСЕГДА ЕСТЬ ЧЕМУ ПОУЧИТЬСЯ



Уже не первый раз «Август» организует поездки по обмену опытом в лучшие белорусские хозяйства, а поток желающих учиться не ослабевает. Вот и недавно группа сибиряков погостила в знаменитых кооперативах «Обухово» и «Октябрь»...

6 стр. «ТЕПЕРЬ МЫ ГОТОВЫ К ЛЮБОЙ ЗАСУХЕ»



Непростой сезон – 2006 стал проверкой мастерства земледельцев почти во всех регионах России. Предоставляем слово тем, кто выдержал этот экзамен, смог не только вырастить достойный урожай, но и защитить его от всех напастей.

7 стр. ПАРОЛЬ? РЕСУРСОБЕРЕЖЕНИЕ!



Это понятие стало ключевым в практике и планах земледельцев Хакасии. Здесь взяли курс на минимализацию обработки почвы, расширение объемов защиты растений – и за счет этого смогли приступить к решению застарелых проблем отрасли.

Герой номера**Шерефетдин Кахриманов:****КО ВСЕМУ НУЖНО ПОДХОДИТЬ ОСОЗНАННО****Только тогда будет результат**

Герой этого номера – директор ЗАО им. С. М. Кирова Песчанокосопского района, расположенного в юго-восточной части Ростовской области. Механизаторы этого хозяйства одними из первых на Дону начинают сначала весенне-полевые работы, а затем и уборку, от результатов работы коллектива во многом зависят районные и областные показатели. Шерефетдин Кахриманович КАХРИМАНОВ был избран председателем колхоза им. С. М. Кирова почти 20 лет назад. Его рассказ – о тех изменениях, которые произошли за это время, о сегодняшнем и завтрашнем дне хозяйства.



Шерефетдин Кахриманович, расскажите о вашем хозяйстве.

Колхоз имени С. М. Кирова образован в 1953 году, в 1989 его правопреемником стало ТОО «Краснополянское», с 1999 – ЗАО имени С. М. Кирова. Еще со времен Советского Союза хозяйство было крупным – более 2 тыс. работающих, пашни 22 тыс. га, развитое животноводство. После различных реформ осталось 13,5 тыс. га земли, занимаемся в основном растениеводством: производим пшеницу, ячмень, подсолнечник, кукурузу, сахарную свеклу. Зерновые колосовые занимают 6,5 тыс. га, кукуруза размещена на 1,6 тыс. га, подсолнечник – на 2,6 тыс. га, сахарная свекла – на 642 га. Многолетних трав мало, но на следующий год планируем посеять подпорожно около 500 га люцерны и эспарцета. В производстве занято 326 человек, много, конечно, но сократить их не можем, они же мои, со мной еще с советских времен. Я в колхозе с 1983 года, после окончания Ростовского института народного хозяйства. Четыре года был секретарем парткома, а в 1987 году меня избрали председателем. Тогда это было большой редкостью – в основном на эти должности назначали инженеров, зоотехников, агрономов.



Что переменялось за эти почти 20 лет?

Жизнь переменялась... Ведь тогда был полнейший диктат государственных, партийных органов, ежеквартальные планы, отчеты... Занимались всем – от КРС до пчел, хозяйство огромное, неуправляемое... Но тогда все – райком партии, комсомол – направленно работали на сельхозпроизводство. А сейчас случилось что – это проблема предприятия. Перемены продолжаются и сейчас. До прошлого года мы использовали традиционные технологии возделывания культур со вспаш-

кой, а теперь переходим на современные, энергосберегающие. Осенью 2005 года 90 % озимых зерновых посеяли после поверхностной обработки почвы. В этом году приобрели мощный трактор фирмы «Джон Дир», 425 л. с., и дисковую борону «Sunflower», с шириной захвата 10,92 м для поверхностной обработки почвы. Она, во-первых, хорошо измельчает землю, а во-вторых, отлично выравнивает поле. «Джон Дир» пока один, но будет, я думаю, минимум три. Рассчитываю, что с новыми агрегатами сможем отказаться от пахоты, как от основной обработки почвы. Нынешним летом я съездил со своими коллегами в Америку, убедился в том, что мы на правильном пути.

Почему выбрали «Джон Дир», а не «Фендт», например?

«Фендт» более чем на 1 млн руб. дороже. Прежде чем принять решение, мы провели серьезнейший мониторинг, и, хотя у нас было несколько вариантов, например, «Бюлер» нам предлагали на 1,2 млн руб. дешевле, мы все же приобрели «Джон Дир». Это самый продаваемый и качественный трактор в мире. Единственное, что нас сейчас беспокоит, – сервисное обслуживание, от которого будет зависеть эффективность использования техники. Хотя, я думаю, с каждым годом проблем с этим будет все меньше.

Вы отдаете предпочтение импортным сельхозмашинам?

Нет, мы приобретаем ту технику, которая позволяет перейти на новые технологии. Например, купили сеялки для посева сахарной свеклы УПС-12, которые производит украинская фирма «Червона Зирка», а для агрегатирования с ними – белорусские тракторы МТЗ-1221. Почему именно эту сеялку? Потому что ее можно использовать еще и на севе подсолнечника, кукурузы, сои, даже люпина. Она удобна тем, что ее можно регулировать на нужную ширину междурядья – и на 45, и на 70 см. Мы и культиваторы-растениепитатели такие же регулируемыми купили, КРН-5,6, причем той же фирмы «Червона Зирка». Одновременно с проведением культивации они вносят удобрения. Эти культиваторы, как и сеялку УПС-12, можно использовать на всех названных культурах. Так как сроки обработки культур не совпадают, то получается, что мы купили их как бы в два раза больше, а это немалая экономия денег. К сожалению, в этом сезоне пого-

да не дала нам подкормить кукурузу и подсолнечник. И техники было в достаточном количестве, и удобрения закупили, но две недели дождей изо дня в день не позволили выйти в поле.

Для повсходового боронования подсолнечника приобрели четыре пружинные бороны «Акцент». Казалось бы – мелочь, но обыкновенными боронами вместе с сорняками вычесываешь росточки подсолнечника. Хотя они маленьки и не должны «выбиваться» зубьями, но, тем не менее, это происходит. А этот агрегат просто великолепно работает!

Для покупки такого количества техники нужны немалые средства...

Конечно. Только в этом году на эти цели затратили более 20 млн руб. Активно пользуемся лизинговыми программами, кредитной линией в 50 млн руб. На эти же цели идет часть прибыли, а мы ежегодно получаем ее от 5 до 12 млн руб. В прошлом году рентабельность хозяйства основывалась на трех культурах – кукурузе, подсолнечнике и сахарной свекле. Чтобы выполнить обязательства перед нашими поставщиками, пшеницу пришлось реализовать по рыночной цене, которая сложилась чуть ниже себестоимости, поэтому зерновые получились в минусе. В этом году такого не случится. Мы ведем четкий контроль по затратам и отслеживаем складывающиеся цены. Устойчиво рентабелен подсолнечник, сахарная свекла при урожайности не менее 200 ц/га и кукуруза при урожайности 35 - 40 ц/га.

А у вас какие урожаи?

Зерновых меньше 40 ц/га на круг не получаем, а с отдельных полей – и 65, и 75 ц/га. Подсолнечника минимально собираем 25 - 26 ц/га, в этом году – 30 ц/га, кукурузы – 48 - 55 ц/га. Сахарная свекла в прошлом году дала в среднем 255 ц/га, выход сахара составил 14,2 %, в этом году планируем собрать не менее 350 - 400 ц/га.

И за счет чего такой рывок по свекле?

Во-первых, в первой половине сезона погодные условия хорошие сложились, в июне было много влаги, а во-вторых, мы учли прежние ошибки и сделали все, чтобы получить высокий урожай. Сахарной свеклой мы занимаемся с 1990 года, и раньше на прополку все село надо было поднимать. Но вот уже лет пять, как мы обходимся без ручного труда, полностью перешли на химпрополку, и 100 % средств защиты растений, что применяем, получаем от фирмы «Август». Мой агроном предпочитает бицепс, лонтрел-300 и центурион-А. Против церкоспороза и мучнистой росы посеви обрабатывали фундазолом. Препараты хорошо отработали, поля были чистые от сорняков, а растения свеклы – не пораженными болезнями.

Пример этого года показал, какое значение имеют сроки сева. Свеклу на площади более 600 га посеяли в начале апреля за 5 дней, и уже к 20 июня на поле первого срока сева вес отдельных корнеплодов достигал 650 г, а на последнем – не превышал 150 г. Эта же разница наблюдалась и во время уборки: урожайность на разных полях составляла от 300 до 400 ц/га. Корнеплоды могли бы получить больше, не будь такой сильной жары в августе, когда на почве температура доходила до 60°C. Хотя... был в этом и положительный момент – сахаристость достигала 17 % и более.

А какие прежние ошибки вы учли?

Мы уже столько шишек себе набрали на выращивании свеклы! В 2003 году мульчу сделали, так пыльная буря практически все унесла – из 301 га я оставил 82 га, и те для того, чтобы люди навык работы не потеряли. Почти 2 млн руб. убытка было. В прошлом году другая крайность – сеяли в еще не созревшую сырую землю и прикатали... Это было катастрофой! Получили такие уродливые, сплюснутые с боков корнеплоды, что и не понятно было, как они



вообще выросли. В этом году от прикатывания отказались.

Еще один важный вывод сделали: свеклу нужно убирать не наемной, а собственной техникой. В прошлом году мы арендовали немецкий самоходный комбайн «Tiger», и за уборку 112 га нам пришлось отдать 600 т корнеплодов – весь наш доход. В этом году купили новый прицепной американский комплекс «ВИК». В Южном федеральном округе их работает более 100 единиц, мы посмотрели, как они себя показали в нашем районе, и решили взять именно прицепной комбайн, а не самоходный, который эксплуатируется 2,5 - 3 месяца в году, и при этом стоит около 20 млн руб. «ВИК» с трактором обошлись нам вдвое дешевле, при этом трактор мы можем использовать на других работах.

В этом году сахарная свекла уродила, не было проблем со сдачей?

У нас здесь несколько сахарных заводов, поэтому сложностей нет. В прошлом году из 9 тыс. т около 1,5 тыс. т мы сдали на Тихорецкий сахарный завод, и уже в июне нам предложили продолжить наше сотрудничество. Помимо того, заключили еще несколько договоров с другими переработчиками. У нас даже с доставкой корнеплодов на приемные пункты не было трудностей, потому что теперь у нас есть свое автотранспортное предприятие, в котором 25 КамАЗов, автомобили ГАЗ-52 и др. В последнее время мы пытаемся работать планово, производить то, что имеет спрос. Вот, например, кукурузу. В прошлом году отгрузили 3,5 тыс. т на пищевые цели по прямому контракту одному из челябинских предприятий. В этом году нам предложили контракт уже на 7 тыс. т, потому что наша продукция признана лучшей среди поставщиков. Она соответствовала очень жестким ограничениям по содержанию жира, этот показатель учитывается только при производстве детского питания.

Обычно основные проблемы возникают с сушкой зерна...

С этим мы столкнулись в первый же год массового выращивания кукурузы, когда во время уборки шли сплошные дожди. При влажности 24 % получается сплошная каша. А еще в полной мере «оценили» услуги элеватора по хранению – они обходятся в 30 - 40 % выращенного урожая. Два года назад вместо покупки дорогостоящих комбайнов, которые используются один месяц в году, мы приобрели основную часть акций комбикормового завода, где можно хранить одновременно 10 тыс. т зерна. Там смонтировали поточную сушилку зерна мощностью 50 т/ч. Зерно в ней сушится равномерно, отсутствует пограничный слой, вследствие этого уменьшается количество сорной примеси, которая неизбежно образуется при перегреве и растрескивании зерен. А это очень важный момент, так как по ГОСТ зерновая примесь в кукурузе, в том числе проросшие и поврежденные зерна, не

должна превышать 15 %, если она идет на кормовые цели, и 10 % – если на пищевые. Минимум 12 - 14 % примесей получается при комбайновой уборке, а если добавится еще 5 % при сушке, то продать кукурузу по хорошей цене становится проблематичным. Оборудовав сушилку, мы «убили» даже не одного, а нескольких «зайцев». Во-первых, выстроили замкнутую цепочку в производстве высококачественного зерна кукурузы, во-вторых, оказываем услуги по сушке зерна, и, в-третьих, проводим в оптимальные сроки уборку колосовых культур при любой погоде имеющимися «Донами», не приобретая новых. Ведь кроме покупки комбайнов есть и другая сторона вопроса – транспорт под них, люди... Одна проблема рождает другую. А тут одновременно решили несколько, да еще и дополнительную капитализацию предприятия произвели. Сейчас у нас 21 комбайн «Дон-1500» и 10 «Нив» в «дежурном» режиме, на тот случай, если нужно будет скосить на свал, но у нас нет засоренных полей, чтобы убирать их раздельным способом. Нам легче и дешевле сделать химпрополку и убирать напрямую.

Технику мы поэтапно приобретаем, потому что не просто обновляем ее, а меняем технологии возделывания культур, переходим на энергосбережение с малым количеством обработок почвы. А это, в свою очередь, предопределяет увеличение объемов применения средств защиты растений. В прошлом году мы приобрели препаратов на 5 млн руб, а в этом году с учетом осенних закупок будет свыше 10 млн руб.

И основной ваш поставщик ХСЗР...

Третий год мы вплотную работаем с «Августом». К сотрудничеству шли не один год,

проталкивают свой товар, лишь бы продать. У «Августа» подход не такой. Я не агроном по образованию, и когда обращаюсь за консультацией к Эдуарду Дмитриевичу Савченко, представителю фирмы в Зернограде, то получаю полную информацию о том, какие препараты мне надо приобрести, причем с раскладом по нормам расхода, экономическому эффекту, со сравнительным анализом с аналогами и рекомендациями по применению. Это существенно. Удобно и то, что склад находится рядом с нами, мы можем в течение одного дня получить необходимый препарат, даже если он не был включен в предварительную заявку. Мы считаем, компания держит свою марку, а это не так-то просто. И, конечно же, импортирует то, что фирма старается во всем помочь нам, в этом году, например, в приобретении семян кукурузы и подсолнечника.

Еще в 2001 году к нам в хозяйство специально приезжали ученые гербарии делать, столько было сорняков на полях, а теперь перестали – чистота на посевах всех культур. Для сравнения можно те поля посмотреть, где подпокровно сеем люцерну и эспарцет и не применяем гербициды.

Инсектициды и протравители и у вас тоже от «Августа»?

Против клопа черепашки обработки приходится проводить ежегодно. В этом году применяли баковую смесь шарпея и дана-дима, пиретроида с фосфорорганическим инсектицидом, так их агроном называет. Осимой пшенице, которая занимает у нас 6,5 тыс. га, мы уделяем очень большое внимание. В осенне-зимний период погодные условия у нас складываются сложно, непредсказуемо. Чтобы в зимовку растения уходили здоровыми, крепкими, все высеваемые семена мы обязательно протравливаем.

В последнее время используем для этого виал ТТ. В прошлом году из-за засухи мы начали сев по обычным меркам поздно – 1 октября, и, как жизнь показала, правильно сделали: посевы не переросли, ушли в зиму в отличном состоянии. И хотя до выпавшего снега их прихватил мороз до минус 20 градусов, они выдержали. Ну, а когда снег поля закрыл, суровые январские морозы им были уже не страшны. Пшеница в этом году хороша получилась – на круг собрали по 43 ц/га.

А какие сорта высеваете?

Самые большие площади занимают Ермак, Донской маяк и Станичная нашего зерноградского института (ВНИИ зерновых культур имени И. Г. Калиненко – прим. ред.),

высеваем также Юбилейную, Дон 93, Дон 95 и др. Материал для размножения – суперэлиту, элиту – мы берем у оригинаторов семян, постоянно проводим сортообновление. И сортоотменной занимаемся, у нас это процесс непрерывный, в этом году высеваем для размножения элиту трех сортов. Мы смотрим на несколько лет вперед. Ермак – это ценная по качеству пшеница. В прошлом году этот сорт дал в целом по области меньший урожай, чем ожидали, и многие агрономы отказались от него, а мы все-таки посеяли, и в этом году он отлично показал себя – до 55 ц/га. Около 2 тыс. га занимает ценная пшеница Станичная, и хотя это менее морозостойкий сорт по сравнению с остальными, мы ее сеем, потому что она относится к раннеспелым, с нее мы начинаем уборку уже в конце июня.

Удобрений много применяете?

По заявке агронома. Из года в год увеличиваем количество, в этом году закупили более чем на 9 млн руб. Но пока полностью все потребности агрослужбы не закрываем, ведь сегодня непозволительно внести удобрения и не получить прибавки урожая, где-то что-то не сделав. Если добиваемся полного соблюдения технологии – тогда внесение удобрений обязательно. Одним словом, пока применяем их не по потребности, а по возможности. Под свеклу вносим осенью 2,5 ц/га сложных туков, при севе или перед ним – азот. Зерновые дважды подкармливаем аммиачной селитрой, а потом еще и КАС добавляем.

Используем и солому, но еще недостаточно. У нас есть пять новых «Донов» с измельчителями. Теперь, в связи с тем, что мы купили «Джон Дир» и дисковую борону, возникла проблема измельчения соломы, потому что за сутки этот комплекс обрабатывает до 150 га, а комбайны с измельчителями убирают только 70 га. Для соблюдения всей цепочки на оставшихся 80 га нужно измельчить солому, для этого сейчас подыскиваем мульчировщики, а пока восемь комбайнов переоборудовали на измельчение соломы. Есть австрийские агрегаты, но мы нашли отечественные – ИМС-2,8; ИМС-2,4, которые делают в Ставропольском крае.

В наши земли надо много вкладывать, они у нас не такие продуктивные, как многие думают, не чернозем... На нашем суглинке уровень гумуса – от 1,5 до 3 %. Раньше мы вообще получали не более 25 ц/га, правда, ценного зерна третьего класса. Теперь стабильно собираем за 40 ц/га, сможем и больше, если будет попутный ветер в паруса...

А что для вас попутный ветер?

Хорошая цена. В этом году нам удалось выгодно продать большую партию пшеницы благодаря тому, что одна из серьезнейших компаний – «Агрофест-Дон» – выступила нашим агентом на рынке зерна. Обычно экспортеры преследуют свои це-

ли, а здесь на нас не наживались, а помогли реализовать продукцию. Мы четко выполнили контрактные обязательства, и теперь у нас есть возможность расплатиться с поставщиками, в том числе с «Августом», «Регионом-Агро-Дон» (структурное подразделение «ФосАгро») и «Калипсо». Названные четыре компании являются основными нашими партнерами, с которыми мы строим взаимовыгодные отношения, доверяем друг другу и небезосновательно.

Вы сказали, что изменилась жизнь, а как это отразилось на трудовом коллективе?

Одно поколение постепенно сменяет другое. Сегодня при приеме на работу преимущество имеют дети наших акционеров и арендодателей. Из них складывается основной костяк – механизаторов, водителей. Средний возраст – до 40 лет, и для производства именно это очень существенно. К сожалению, сейчас уже нет профессионально-технических училищ, обучение профессиям идет в практической работе, но ребята проходят отличную школу у своих отцов с самого раннего возраста, поэтому без проблем сдают экзамены в учебном комбинате и получают соответствующие документы.

Как складываются отношения с арендодателями земли?

Из 13,5 тыс. га только 1,9 тыс. га в собственности, остальная земля арендована на пять лет. У нас очень высокая арендная плата за пай, который составляет 8,6 га. Это большая нагрузка на предприятие, но мы четко выполняем свои договорные обязательства. На пай мы выдаем 3 т зерна, 15 кг сахара, 12 л масла подсолнечного, 15 кг круп, 50 кг овощей, пашем бесплатно 50 соток огорода, оказываем ритуальные услуги... Конечно, жизнь изменилась, но мы по-прежнему решаем многие житейские проблемы, с которыми люди по привычке идут к руководителю хозяйства, а не в сельскую администрацию.

Завершается год, каким он стал для вас?

В целом для хозяйства, если мы удачно завершим уборку свеклы, и выгодно реализуем то, что произвели, он будет плюсовой, и серьезно плюсовой, что позволит с осени купить удобрения на весну, отработать варианты по ГСМ, подойти к следующему году более подготовленными. Предела совершенству нет...

Удачи Вам! И спасибо за беседу!

Беседовала Людмила МАКАРОВА

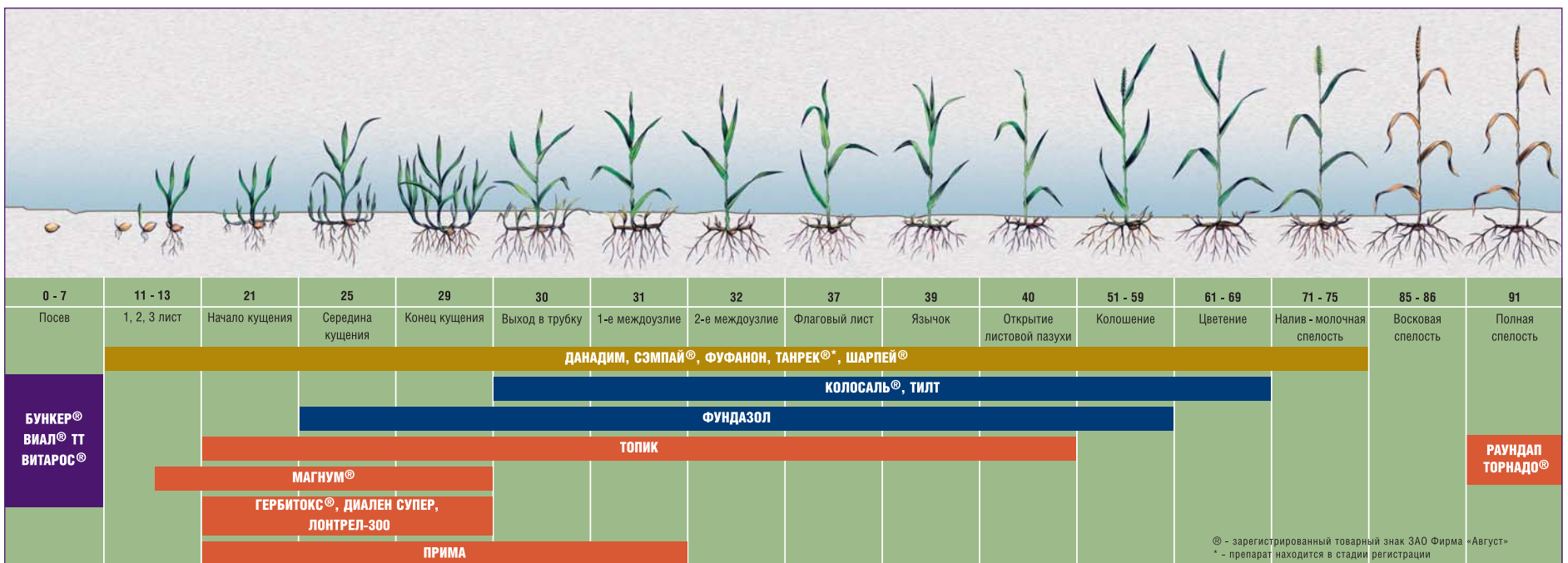
На снимках: Ш. К. Кахриманов в кабинете; вот такой была свекла 22 июня – 550 и 650 г; новая широкозахватная техника приходит в хозяйстве на смену плугу; уборка сахарной свеклы ведется самоходным «ВИКОМ».

Фото автора и Э. Савченко



и окончательное решение приняли, убедившись, что это надежный партнер. Для нас важно, что пестициды берем непосредственно у производителя, исключен риск покупки контрафактной продукции, а мы на ней, как и многие, раньше не раз обжигались, нас устраивают цены и условия сотрудничества. Есть люди, которые просто

Комплексная система фирмы «Август» по защите зерновых культур



Учеба

ОТВЕТ ПОДСКАЗЫВАЕТ ПОЛЕ

Окончание. Начало в NN 9 и 10, 2006

Завершаем рассказ о Днях поля в различных регионах России, который вели в двух предыдущих номерах нашей газеты. Эти встречи дали агрономам обильную пищу для размышлений о том, как сделать сезон-2007 более успешным. На опытных делянках они нашли ответы на многие свои вопросы.

ЧИТА

Сотрудничество «Августа» с местными хлеборобами только начинается, в этом сезоне были заложены первые опыты по применению протравителей виал ТТ и бункер, гербицидов торнадо на парах, магнума и толика в баковой смеси – на посевах пшеницы **колхоза имени 60-летия СССР и КФХ В. М. Малакеева Приаргунского района**. Здесь 26 июля был проведен День поля, на котором собрались полеводы юго-восточной зоны области.



Они не скупились на высокие оценки увиденного. Как отметил председатель колхоза имени 60-летия СССР А. Г. Шестаков, теперь, по результатам этих опытов, можно отрабатывать менее затратные технологии выращивания зерна. Кстати, в этом острозасушливом году урожайность пшеницы в колхозе превысила 30 ц/га, что намного выше, чем у соседей.

На снимке: рассказывает главный агроном колхоза имени 60-летия СССР П. А. Геласимов.

БУРЯТИЯ

3 августа более 80 человек собрались на республиканском Дне поля в **СПК «Никольский» Мухоршибирского района**. Это руководители и агрономы хозяйств из всех районов Бурятии, главы местных администраций, начальники и специалисты районных сельхозуправлений, а также работники МСХП РБ во главе с министром В. В. Бубновым. На землях кооператива они ознакомились с опытом по применению гербицида торнадо в различных дозах и баковых смесях на парах, а также при освоении заброшенных земель, по комплексной защите посевов зерновых. Агрономов, в частности, очень заинтересовали экономичная композиция торнадо с магнумом (2,5 л/га + 10 г/га), прекрасно показавшая себя на залежах, различные варианты смесей магнума с диаленом супер и топиком на пшенице.



Комментируя результаты опытов, министр В. В. Бубнов призвал хозяйства активнее применять новые технологии, поскорее обзавестись хорошими опрыскивателями и протравливателями, учиться эффективно применять современные ХСЗР. Это реальный путь сокра-

щения затрат в земледелии. На снимке: выступает В. В. Бубнов.

ХАБАРОВСК

Здесь День поля третий год подряд провели в **КГУСП «Заря»**. Чем «Заря» заслужила такое внимание? И директор хозяйства Л. А. Петухов, и специалисты серьезно относятся к применению ХСЗР, скрупулезно испытывают различные схемы их использования, не стесняются затем рассказать коллегам как о положительных результатах, так и о промахах. Поэтому Дни поля здесь всегда проходят живо, интересно, полезно.

В этом году, наконец, получил регистрацию долгожданный гербицид фабиан для защиты сои, который в «Заре» испытывают уже не первый год. В этом сезоне его проверили в нескольких вариантах, из них лучшим гости признали баковую смесь фабиан (100 г/га) + миура (0,3 л/га). При обработке зерновых многие окончательно сделали выбор в пользу баковых смесей магнум + диален супер или магнум + гербитокс. В «Заре» все площади зерновых обработали вторым вариантом смеси, и ее эффективность превысила 90%. На некоторых полях зерновых в качестве десиканта применили торнадо.



По словам главного агронома «Зари» Ю. А. Петухова, в этом году удалось полностью выполнить рекомендацию специалистов «Августа» при обработке картофеля с применением гербицидов лазурит, гербитокс, центурион-А, фунгицидов метаксил и ордан. Результатом в хозяйстве остались очень довольны.

Не могло не заинтересовать и кукурузное поле – ведь в сложных условиях этого сезона кукуруза почти у всех утонула «в объятиях» сорняков, особенно злаковых. Ну а в «Заре» – чистые посева, мощные растения. Секрета нет, поле обработано баковой смесью лазурит + диален супер в фазе трех листьев культуры. И хотя третья волна злаковых сорняков все же появилась, урожаю она уже не могла навредить.

На снимке: разговор в поле КГУСП «Заря».

ХАКАСИЯ

Республиканский семинар был посвящен теме комплексной защиты кормовых культур препаратами фирмы «Август». Он состоялся 8 августа в Богородском районе, на базе двух хозяйств – **ФГУП ПЗ «Бородинский» и ГУП РХ «Борец»**. Здесь собрались начальники, главные агрономы райсельхозуправлений, руководители и агрономы хозяйств, специалисты СТАЗР и агрохимслужбы.

Заместитель министра МСХ республики Я. М. Бодягин отметил, что заложенные на кормовых культурах опыты – лишь начало большой работы, их надо проводить больше, в разных зонах, расширять спектр изучаемых препаратов.

Главными темами семинара стали применение гербицида торнадо и технология выращивания кукурузы на зерно и силос. Обстоятельный доклад о кукурузе в Сибири сделал региональный менеджер фирмы «Август» И. В. Ильин. Осмотрев опытные участки в двух хозяйствах, специалисты смогли оце-

нить и предварительно подобрать для своих хозяйств различные сорта, гибриды и схемы защиты.

Среди вариантов использования торнадо участники Дня поля отметили высокую эффективность и экономичность баковой смеси этого гербицида в дозе 2,5 л/га с магнумом (7 г/га). По подавлению сорняков она не уступает применению торнадо в чистом виде в дозе 6 л/га, но намного дешевле.

ОМСК

Здесь семинар фирмы «Август» был проведен 11 августа на базе **Сибирской опытной станции ВНИИМК имени В. С. Пустовойта**. На него приехали земледельцы из Омской, Новосибирской, Тюменской, Томской, Курганской областей, Алтайского края, а также Казахстана. Повышенный интерес к семинару был вызван не только демонстрацией работы препаратов фирмы «Август», но и возможностью ознакомиться с новинками селекции и технологиями возделывания рапса, подсолнечника, рожьки и льна масличного.

Из семи вариантов опыта с препаратами «Августа» на яровой пшенице особый интерес участников семинара вызвали две баковые смеси гербицидов: магнум (10 г/га) + топик (0,4 л/га) и магнум (7 г/га) + диален супер (0,2 л/га) + топик (0,4 л/га). На опытном поле перед обработкой отмечалась высокая засоренность, особенно злаковыми сорняками – куриным просом, овсюгом и др. Поэтому в баковую смесь был введен граминцид топик, который хорошо сработал в дозе 0,4 л/га.

Особо выделялся вариант с комплексным применением средств защиты растений (протравитель виал ТТ, гербициды магнум + прима + топик и фунгицид колосаль + инсектицид шарпей). Все препараты показали высокую эффективность, их применение экономически оправдано.

Повышенный интерес вызвали опыты на паровом поле, где испытаны такие варианты: торнадо (4 л/га), торнадо (2 л/га) + диален супер (0,5 л/га), торнадо (3 л/га) + магнум (15 г/га) в сравнении с контролем без химобработок. На опытном поле 29 мая провели одну культивацию КПЭ-3,8 и 30 июня выполнили опрыскивание. Пары были чистые, уничтожены все корнеотпрысковые сорняки, в т. ч. вьюнок полевой. Баковые смеси с торнадо позволяли снизить стоимость обработки в 1,2 - 1,4 раза по сравнению с обработкой торнадо в чистом виде.

КРАСНОЯРСК

Семинар, посвященный применению средств защиты растений фирмы «Август» прошел 10 - 11 августа на базе **Красноярского НИИСХ**. Научные сотрудники института В. Н. Пурлаур и Н. В. Михайленко продемонстрировали участникам семинара различные схемы обработки паровых и залежных земель препаратом торнадо как в чистом виде (в дозе 3, 4 и 6 л/га), так и в баковой смеси: торнадо (2,5 л/га) + магнум (10 г/га). Эта смесь показала такую же биологическую эффективность, как и торнадо в дозе 6 л/га, но по стоимости гектарной обработки была гораздо предпочтительнее.

Из систем защиты яровой пшеницы участникам больше понравилась такая: протравитель виал ТТ, гербициды магнум + топик, фунгицид колосаль, инсектицид шарпей.

СТАВРОПОЛЬ

23 августа в **Левокумском районе** состоялся краевой семинар по вопросам защиты

виноградников от вредителей и болезней, на котором были представлены системы защиты и отдельные препараты отечественных и зарубежных компаний.

Система защиты фирмы «Август» включала две обработки орданом (3 кг/га), одну – метаксилем (2,5 кг/га) и три – баковой смесью данадим (1,4 л/га) + шарпей (0,2 л/га) против каждого из трех поколений гроздовой листовёртки. «Августовские» препараты в сравнении с другими показали лучшую биологическую эффективность: против мильды на листьях она составила 78,9%, на гроздьях – 80,6%, смертность гроздовой листовёртки достигала 78,9%.

25 августа в **СПК «Незлобненский» Георгиевского района** был проведен краевой День сада. На нем фирма «Август» продемонстрировала свою систему защиты яблоневых садов, которая включала три обработки фунгицидом раёк (по 0,2 л/га), три – инсектицидом герольд (по 1 л/га), две – инсектоакарицидом сайрен (по 2 л/га), одну – инсектицидом фуфанон (1 л/га) и одну – данадимом (2 л/га). Эффективность такой системы против парши составила 70 - 75%, против яблонной плодовой гнили и других вредителей – 80 - 90%.

КЕМЕРОВО

На областной семинар в **ООО «Спутник» Промышленновского района** Кемеровской области 25 августа были приглашены начальники и главные агрономы районных УСХ, а также руководители ведущих хозяйств области. В последние годы большинство сельхозпроизводителей области, благодаря политике областного руководства, уже перешли на минимальную обработку почвы. Но, как подчеркнул заместитель начальника департамента сельского хозяйства и продовольствия В. К. Артамонов, это не может окончательно решить проблемы энерго- и ресурсосбережения, поэтому нужно осваивать беспашотное земледелие.

Об элементах перспективной технологии, внедренных в хозяйстве, и шел разговор. Одним из них является уничтожение сорняков с помощью глифосатсодержащих герби-



цидов. В «Спутнике» их научились применять как весной, перед севом, так и осенью. По мнению А. Н. Вертикова, директора хозяйства, наиболее эффективно использование глифосатов для десикации зерновых и зернобобовых культур. Этот прием позволяет, в первую очередь, резко снизить влажность зерна, в результате чего сокращаются потери урожая и расходы на его сушку, увеличивается производительность комбайнов.

А во-вторых, именно в этот период многолетние сорняки наиболее уязвимы, и для их уничтожения достаточно 3 л/га торнадо. Участники семинара могли убедиться в целесообразности десикации, наблюдая за уборкой пшеницы и гороха, обработанных торнадо. На пшеничном поле продемонстрирована новая модификация комбайна «Дон-1500 М», оснащенного дополнительно стеблеподъемниками ООО «Шумахер» (п. Промышленная Кемеровской области).

На снимке: выступает А. Н. Вертиков (крайний слева).

«Поле Августа»

Сотрудничество

АГРОНОМ ИМЕЕТ ПРАВО ВЫБИРАТЬ ПРЕПАРАТЫ

И все чаще они – «августовские»

С 6 по 8 октября по приглашению фирмы «Август» агропромышленную выставку «Золотая осень-2006» посетила делегация руководителей и специалистов Главной Государственной инспекции по семеноводству, карантину и защите растений Республики Беларусь, а также Брестской, Витебской, Минской, Могилевской областных инспекций, Червенской районной инспекции и Горецкой сортоиспытательной станции.



На встрече с руководством фирмы, состоявшейся 6 октября, шел заинтересованный разговор о развитии сотрудничества в 2002 - 2006 годах и дальнейших перспективах. Во вступительном слове А. М. Усков, генеральный директор компании, отметил, что, начиная с 2002 года, когда в Белоруссии было создано представительство «Августа», наблюдается большой рост объема продаж препаратов, ежегодно он увеличивается практически вдвое. Это обусловлено тем, что получают регистрацию новые продукты, проводятся широкие демонстрационные испытания, практики получают полную информацию о действии пестицидов и их эффективности. С презентацией компании выступил директор по маркетингу и продажам В. Л. Шарапов. Анализируя положение «Августа» на пести-

цидном рынке Беларуси, он выделил препараты для защиты сахарной свеклы, составляющие большую часть поставок в республику, а также гербицид сплошного действия торнадо, являющийся лидером продаж. В Беларуси уровень закупок и применения препарата в нынешнем году превысил российский.

Владимир Львович отметил, что наряду с препаратами бетанальной группы бицепс и бицепс гарант ежегодно увеличиваются объемы применения в республике гербицида пилот, и связано это с высокой культурой земледелия. Именно в Беларуси агрономы удачно «вписали» этот

препарат в технологию возделывания сахарной свеклы и получают от этого отличные результаты. В дополнение к вышеназванному «свекольным» препаратом «Август» поставляют грамницинд миаура, собственную разработку фирмы, и это определяет его экономическую выгоду как для производителя, так и потребителя. К основным достоинствам продукции «Августа» Владимир Львович отнес высокое качество пестицидов, производимых на самом современном оборудовании Вурнарского завода смесевых препаратов.

В ходе обмена мнениями эту тему продолжил В. В. Борисюк, начальник Брестской областной инспекции по семеноводству, карантину и защите растений. Владимир Викторович подчеркнул, что «ушло то время, когда агроном применял средства защиты

растений, руководствуясь распоряжениями сверху, сегодня он сам имеет право выбирать препараты, и не станет тратить деньги, пока не убедится, что это именно то, что ему нужно. То, что компании удалось за такой короткий срок потеснить на рынке ХСЗР других поставщиков, сегодняшний серьезный рост объемов продаж говорит о том, что, выстраивая полную схему защиты основных культур, выращиваемых в республике, «Август» движется в нужном направлении».

В беседе приняли участие директор по НИОКР Л. М. Нестерова, директор по производству С. Г. Алемаскин, директор по стратегическому развитию Л. Г. Голубкова, начальник департамента маркетинга С. В. Косырев и др.



На следующий день члены делегации приняли участие в пресс-конференции фирмы «Август», на которой были представлены новые продукты компании – программный комплекс «КОНСОР» и гербицид для защиты сои фабиан, а также посетили выставочные павильоны и площадки на ВВЦ, где встретились с земляками. Не первый год свою продукцию, пользующуюся большим спросом, выставляют машиностроительные предприятия Беларуси: РУП «Минский тракторный завод», ПО «Гомсельмаш», ОАО «Бобруйсксельмаш» и другие. Среди постоянных участников – Институт картофелеводства НАН Беларуси.

Людмила МАКАРОВА

На снимках: встреча с делегацией в центральном офисе фирмы «Август»; гости из Беларуси на Красной площади; на стенде Института картофелеводства НАН Беларуси – селекционер И. И. Колядко.



Фото автора

Встречи

«МЫ УВИДЕЛИ ТО, К ЧЕМУ НАДО СТРЕМИТЬСЯ»

В майском номере нашей газеты мы рассказывали о посещении российской делегацией ведущих хозяйств Беларуси – СПК «Обухово» и СПК «Октябрь-Гродно» Гродненского района Гродненской области. Принимая во внимание огромный интерес сельхозпроизводителей России к опыту белорусских коллег, специалисты фирмы «Август» во второй раз организовали поездку российских земледельцев в эти сельхозкооперативы, являющиеся лидерами республики по валовому сбору зерна в нынешнем году.



В ней приняли участие в основном сибиряки: от Алтайского края – директор ООО «Вирт» П. Я. Бейфорт, генеральный директор ООО «АгроХимСервис» (г. Барнаул) А. В. Вытоптов, директор ООО «Возрождение» А. В. Ильин, от Омской области – представитель Агросоюза области И. М. Васков, председатель совета директоров группы агропромышленных предприятий «Мельница» Г. Ю. Борисов и заместитель председателя по сельскому хозяйству А. А. Алиев.

В СПК «Обухово» 10 октября гостей принял заместитель председателя С. В. Русьянов. Он рассказал об основных экономических показателях хозяйства, о том, как решаются соци-

альные вопросы, в частности, с обеспечением работников бесплатным жильем в соответствии с государственной программой по возрождению АПК.

При осмотре животноводческого комплекса КРС специалистов из России сопровождал Н. Н. Гуз, начальник цеха животноводства. Он подробно рассказал о технологиях содержания поголовья крупного рогатого скота в 5 тыс. голов, из которого 1780 голов составляют дойные коровы, ответил на все интересующие вопросы, включая технологические особенности реконструкции животноводческих помещений. Специалистов из Сибири особенно заинтересовали рационы кормления, позволяющие надаивать до 9,5 тыс. л от коровы (за 305 дней), при среднем показателе 6684 л, условия содержания скота в зимний период, оснащение молочно-товарных ферм оборудованием фирмы «Вестфалия» (Германия), в том числе электронными приборами контроля состояния и продуктивности КРС.

Во время посещения хозяйства делегацией здесь полным ходом шла уборка сахарной свеклы, поэтому беседа с главным агрономом СПК В. В. Шумелем состоялась на свекловичном поле. Здесь гости могли убедиться в высокой эффективности системы защиты сахарной свеклы, включающей три обработки гербицидами, в том числе препаратами фирмы «Август» пилот и бицепс гарант. Третий год

часть урожая свеклы хозяйство оставляет на хранение в буртах, которые формируют с помощью самоходного комбайна «Холмер» высотой приблизительно 3 м. И если в прошлом году для перевозки корнеплодов использовали заводской подборщик фирмы «Кляйне» «Маус», то теперь в «Обухове» есть собственный агрегат. Как раз 10 октября он проходил обкатку на свекловичном поле.

На следующий день сибирские специалисты побывали в СПК «Октябрь-Гродно», где их принимал заместитель председателя по производству С. В. Кремко. Гости осмотрели животноводческий комплекс на 740 голов КРС, фруктохранилище, которое в этом году с введением нового современного корпуса увеличилось до 5 тыс. т хранения фруктов и овощей, а также комбикормовый завод, построенный и запущенный в работу всего за семь месяцев текущего года.

В хозяйстве выращивается 800 га свеклы, в нынешнем сезоне для ее защиты применялась полная «августовская» схема, поэтому для специалистов, занимающихся сахарной свеклой, было особенно интересно посмотреть, насколько эффективно она сработала. Трехкратное применение баковой смеси гербици-



дов бицепс гарант и пилот обеспечило практически абсолютную чистоту посевов, в чем и убедились члены делегации.

Павел Бейфорт, теперь возглавляющий ООО «Вирт», 10 лет назад уже приезжал в «Октябрь», будучи зоотехником. Хозяйство ему запомнилось не только высоким уровнем животноводства, но и собственным кондитерским цехом, а также небольшим зоопарком, где выделялся всеобщий любимец – бурый медвежонок. Вот его-то и попросили показать сибиряки. Медвежонок за это время превратился в матерого зверя, а по соседству с ним поселились красавцы олени, кабаны, рысь, которые отлично чувствуют себя в вольерах и загонах. Даже страусы прекрасно перенесли суровую зиму прошлого года.

Мнение сибиряков, посетивших белорусские хозяйства, можно выразить одной фразой: «Мы увидели то, к чему нужно стремиться». И в этом – оценка профессионализма специалистов и руководителей, культуры земледелия и животноводства, а также высокого уровня, достигнутого в социальной сфере.

Людмила МАКАРОВА

На снимках: на вопросы гостей из Сибири отвечает Н. Н. Гуз; осмотр свекловичного поля; в сельском зоопарке.

Фото автора



Подъем**АГРОФИРМА
«САНАРЫ»
ВЫХОДИТ «В СВЕТ»**

В этом году агрофирма «Санары» Вурнарского района Чувашии, входящая в структуру ЗАО Фирма «Август», решила представить свою экспозицию на выставке-ярмарке «Золотая осень» на ВВЦ в Москве.



Фото: В. Пинегин

Хозяйство было создано в 2001 году на 1200 га заброшенных земель бывшего совхоза, и за несколько лет смогло войти в число лучших хозяйств Чувашии. Этим летом на его полях был проведен республиканский День поля, на который приехали более 100 руководителей и специалистов многих хозяйств. А после этого земледельцы некоторых районов, например Моргаушского, приехали на поля «Санар» еще раз, в расширенном составе. Отдельно «попросилась на прием» делегация земледельцев Республики Марий Эл. И всем им было чему поучиться у санарцев.

Например, комплексному окультуриванию земель, которое в агрофирме ведут постоянно. Введен плодосменный севооборот с полем чистого пара, озимыми и яровыми зерновыми, картофелем и многолетними травами на сидерат. Выращивание всех культур прибыльно, потому что в «Санарах» применяют современные ресурсосберегающие орудия и технологии, полную систему защиты культур препаратами фирмы «Август».

Основным направлением выбрано семеноводство зерновых и картофеля. Хозяйство постоянно проводит сортообновление, приобретая элиту и питомники размножения у оригинаторов. Предпочтение отдают наиболее продуктивным и лучше приспособленным к местным природно-климатическим условиям сортам. В частности, по картофелю ведется семеноводство популярных сортов Удача и Жуковский ранний, а с будущего года планируют начать производство сорта Ред Скарлет, спрос на семена которого в Чувашии растет.

Как рассказал директор агрофирмы **Роберт Игнатьевич Петров**, по озимой пшенице для семеноводства выбраны сорта Казанская 560, Безенчукская 380 и Московская 39, яровой пшенице – Ирень, ячменю пивоваренному – Эльф. Все они стабильно дают в «Санарах» от 40 до 50 ц/га зерна, такой же урожай хозяйство гарантирует покупателям семян при выполнении требований современной агротехники. И применении защиты посевов от всех вредных организмов. В самой агрофирме, например, в этом сезоне на зерновых применили гербициды магнум в смеси примой или диаленом супер, на картофеле – лазурит, гезагард, центурион-А, фунгициды метаксил и ордан, инсектицид танрек.

Правда, посетовал Р. И. Петров, сезон нынче выдался засушливым и сложился не очень благоприятно. Картофеля накопили «всего» 287 ц/га, зерна в среднем намолотили «лишь» 39,7 ц/га. «Мы уже успели привыкнуть к гораздо более высоким урожаям», – резюмировал директор.

«Поле Августа»

На снимке: Р. И. Петров у стенда агрофирмы на «Золотой осени».

Опыт**ЧЕМУ НАУЧИЛ СЛОЖНЫЙ СЕЗОН
Говорят волгоградские хлеборобы**

Хлеб-2006 как никогда (и как всегда) дался очень непросто. Во многих регионах страны погода весь сезон ставила перед земледельцами трудные загадки, и требовались большое агрономическое мастерство и хлеборобский опыт, чтобы их разгадать. Предоставляем слово руководителям трех хозяйств из северных районов Волгоградской области, которым удалось это сделать. После такого сезона, как сказал один из них, никакая засуха или другой каприз погоды ему не страшны...

МЕЛИХОВ Григорий Александрович, глава КФХ, Новоаннинский район:

Сезон у нас сложился необычно – в августе была сильная засуха, а до того лили дожди. Прошлый год был очень благоприятным, мы озимой пшеницы получили по 47 ц с 1200 га, а нынче – по 41 ц с 800 га. Это тоже неплохо, лучший показатель в районе. Мы вообще уже давно ниже 40 ц/га пшеницы не получаем. Но нынче качество зерна выше, в основном вся пшеница 3-го класса.



Фото: М. Боровой

За счет чего? Впервые применили полную защиту посевов препаратами «Августа». Мы единственное хозяйство в районе, где работали и фунгицидами колосаль, фундазол и тилт в различных сочетаниях. Большую часть посевов обработали в фазе кущения до выхода в трубку, а кое-где повторили обработку в фазе колошения. В основном это и сказалось на конечном результате.

Сорта озимой пшеницы – Престиж, Северодонецкая юбилейная и Тарасовская остистая, а также Московская 39 и Безенчукская 380. Высеем только элиту или 1-ю репродукцию. Протравливали семена виалом ТТ в смеси с биопрепаратом. Весной пшеницу подкормили аммиачной селитрой – 100-130 кг/га. Зимовка была очень тяжелой, стояли сильные морозы в январе-феврале и это, видимо, сказалось на том, что многие зерновки были пустыми.

Да еще в апреле был возврат морозов в самый момент трубкования – закладки колоса. Именно после этого в мае на посевах были замечены болезни – септориоз, виды ржавчины. Тогда мы и решились применить фунгициды. По совету «августовцев» готовили баковые смеси с гербицидом прима.

И тем не менее в среднем около 15% колосов были затронуты пустоколосицей. А там, где не обрабатывали фунгицидами, их насчитывалось до 30%, и урожайность была намного ниже. Потом, во время налива зерна, стояла жара до 40°C, это тоже усилило пустоколосицу.

Но в целом на большинстве площадей, где мы применили предложенную «Августом» полную систему защиты, получили продовольственное зерно хорошего качества, с натурой зерна до 780 г/л. В этом, наверное, главный итог года – хоть и снизили немного урожай зерна, зато в качестве заметно прибавили, 3-й класс у пшеницы «железный».

Со следующего сезона введем в схему защиты микроэлементы. Практика наших лучших хозяйств показывает – дело это стоящее.

СВИРИДОВ Александр Павлович, глава КФХ, Ольховский район:

Прошлой осенью до 6 октября не выпало ни капли дождя. Пришлось сеять озимые, как есть, и если по парам высеванные семена «достали» влагу, то по непаровым предшественникам они легли в сухую землю. Потом прошел дождь, стали появляться всходы, но перед уходом в зиму они достигли фазы лишь 3-6 листочков, а кое-где и только шильца были. Надежды на выживание озимых не по парам были слабые...

Правда, мы давно применяем сложные удобрения при посеве, обычно азотос, с таким расчетом, чтобы всходы имели фосфорное питание, которое повышает их силу роста и зимостойкость. И это, в самом деле, помогает. Весной осмотрели всходы – они везде были достаточно полными. И это при том что снега было мало, а зимой температура в зоне узла кущения опускалась до -20°C. Значит, сказалось фосфорное питание, а также сорт. Мы в основном сеем пшеницу сорта Дон 93, а также Дон 95.

Но все же всходы были очень слабыми, нераскутившимися, им надо было помочь. Чем? Раньше мы в таких случаях применяли кристаллоны, а в последнее время – удобрение «Агромастер» (специальный). К тому же, по совету директора Камышинской станции химизации П. И. Меркулова, подкормили озимые препаратом Альбит, содержащим микроэлементы. Меркулов у нас на некоторых полях обнаружил еще и недостаток цинка, поэтому

здесь мы включили в баковую смесь сернокислый цинк. Ну а готовили смесь на основе гербицида прима и добавляли «Агромастер» (или Альбит) и цинк. Опрыскивание провели в фазе кущения озимых на всех 850 га.

Потом пошли вспышки листовых болезней, и мы, по совету специалистов фирмы «Август», провели обработку посевов фунгицидом тилт, причем на части полей – дважды. И еще выполнили прикорневую подкормку азотом, примерно по 150 кг/га аммиачной селитры старыми селками СЗ-3,6 поперек рядков. За счет такой комплексной обработки озимых удалось обеспечить их нормальное развитие в такой непростой год. Единственное, чего не успели – обработать все поля против клопа вредная черепашка, так что на части площадей зерно имело высокие значения ИДК. Клейковина получилась от 25 до 28%. По парам намолочивали зерна от 35 до 40 ц/га, ну а в среднем получилось 32 ц/га. Для наших бедных почв, неблагоприятного года и т. д. это неплохо...

О чем надо задуматься, анализируя прошедший сезон? Вспомним учебник агрономии и ту самую символическую бочку с клепами, самая низкая из которых лимитирует урожай. Основные клепа мы уже закрыли (влаги, макроэлементы, комплексная защита растений), теперь пора взяться за микроэлементы. Вот цинк – там, где его применяем, и качество зерна сразу возрастает, и урожайность. У нас по соседству есть крупное хозяйство, там все сделали, как у нас, только без

микроудобрений, и намолотили озимых всего по 18 ц/га. Все надо делать в комплексе...

АКИНТИКОВ Алексей Петрович, председатель СПК «Калиновский» Киквидзенского района:

У нас 8200 га пашни, озимые размещаются в основном по чистому пару в четырехпольном севообороте. В среднем они нынче дали по 35,5 ц/га (хотя мы привыкли к урожаям 40-45 ц/га). И качество пшеницы высокое, более 3 тыс. т отнесено к 3 классу. А ведь сезон мог получиться провальным.

Вот, например, впервые за много лет получили сильную вспышку септориоза. Я работаю здесь с 1978 года, и ничего подобного не помню. Понятно, что и фунгициды прежде не требовались. Не применяли мы и стимуляторы роста, лишь с прошлого сезона стали ими заниматься.

По весеннему развитию урожай формировался прекрасный, до 25 июня было достаточно влаги. Некоторые поля озимых смотрелись на 70 ц/га. Растения развивались мощными кустами – до 26 стеблей! А потом на три недели пришла сильная жара, до 36-40°C в тени, и всех застала врасплох. Это была фаза молочной спелости. Пошла пустоколосица...

И если мы в этом тяжелом сезоне с урожаем, то во многом благодаря рекомендациям специалистов «Августа». С их «подачи» мы, например, стали вести протравливание в сочетании с микроэlementными стимуляторами – к протравителю виал ТТ добавляем акварину, а с этого года Гидромикс и Альбит. Удобрения не применяем – это пока невыгодно. Весной первая обработка – гербицидом прима в смеси с фунгицидом фундазол. Ее нам советовали выполнять как можно раньше, не дожидаясь проявления болезней. Мы же немного запоздали, но дальше будем умнее... На озимых, помимо всего комплекса защиты, применили «Агромастер» на всей площади, а также повторно фунгицид, на этот раз тилт.



Фото: В. Пинегин

Летом все, кто к нам приезжал, признавали, что наши озимые – лучшие в районе.

Да и на яровых эта система защиты сработала хорошо, фактически спасла урожай. Здесь был весь набор заболеваний – корневые гнили, септориоз, мучнистая роса, а потом жара... Я боялся, что колос вообще не образуются. Но после обработки фунгицидами вместе с акваринами развитие растений пошло лучше. На этих полях урожай зерна в начале уборки был 19 ц/га, а без обработки – 15 ц/га. В такой неблагоприятный сезон это совсем неплохо, ведь мы могли вообще остаться без урожая. Ну а в среднем урожайность зерновых составила 27,3 ц/га, а по району – 24,1 ц/га.

Главный урок этого сурового сезона – всем нам надо учиться тщательнее работать с протравителями, гербицидами, фунгицидами, и обязательно – с микроэlementами, стимуляторами. Если хотим в любой год быть с урожаем и заработком.

Записал Виктор ПИНЕГИН

На снимках: озимая пшеница

в КФХ Г. А. Мелихова;

А. П. Акинтиков (слева)

с представителем фирмы «Август» в Волгоградской области Г. И. Викторовым.

Перемены

«ПЕРЕОЦЕНКА ЦЕННОСТЕЙ» В ЗЕМЛЕДЕЛИИ

Как от слов перейти к делу

БОДЯГИН Яков Михайлович, первый заместитель министра сельского хозяйства Республики Хакасия

В последние несколько лет у земледельцев нашей республики происходит своеобразная «переоценка ценностей», переосмысление всей практики. Многие технологии, которые мы прежде применяли, да и сейчас еще применяем, были рассчитаны на устаревшую технику, очень затратны. Сегодня мы просто не можем работать по-старому, вынуждены искать все пути снижения затрат. Этого можно добиваться разными путями, и, прежде всего, надо переходить на новые ресурсосберегающие технологии, применение энергосберегающей техники, современных орудий.



Ведь если и дальше работать на земле по классической технологии, то на обработку 1 га надо тратить 72 - 74 л дизтоплива. А оно постоянно дорожает, такого расточительства мы себе уже не можем позволить. Доля энергоресурсов в себестоимости, например, пшеницы или ячменя уже достигает 40 - 45 %.

Мы уже давно присматриваемся к тому, как эту проблему решают соседи в сибирских регионах, перенимаем хороший опыт. Сейчас идем по пути минимализации обработки поч-

вы. Это важно еще и потому, что наш регион эрозионно-опасный и засушливый. В среднем за год выпадает лишь около 300 мм осадков, причем для земледелия их достается менее половины, что очень мало. Главная задача земледельца – с весны сохранить в почве влагу с наименьшим числом проходов техники по полю. Поэтому расширяем применение комбинированных агрегатов, позволяющих за один проход выполнить до 6-7 операций и за счет этого сохранить влагу и резко, почти наполовину, снизить расход ГСМ на единицу площади.

Но при этом возникает другая проблема – растет засоренность полей, которую мы теперь не можем полностью контролировать механическими способами. И здесь очень вовремя нашим земледельцам на выручку пришла фирма «Август», предложившая широкий спектр современных гербицидов и организовавшая их поставки в нашу республику. Мы, например, уже несколько лет практикуем применение такого эффективного гербицида, как торнадо, и во многих хакасских хозяйствах научились его применять весьма эффективно. На базе таких хозяйств каждый год собираем агрономов и руководителей и демонстрируем возможность этого препарата. Привлекает то, что он позволяет снять засоренность на продолжительное время. Вместе с минимализацией обработки почвы это получается очень эффективно – высвобождаются рабочие руки и техника, ускоряется проведение полевых работ, есть реальное ресурсосбережение.

Вот в ГПЗ «Бородинский» в этом году 10-11 мая обработали поле торнадо в дозе 4 л/га, потом в конце мая посеяли пшеницу, и она весь сезон была чистой. Отмечу, что этот препарат также помогает нам ускоренно и с небольшими затратами возвращать в пашню прежде заброшенные земли. Таким способом в этом сезоне под посев 2007 года мы подготовили без малого 4 тыс. га.

Наши земледельцы уже осознали преимущества торнадо и расширяют его применение. Если в прошлом году хозяйства приобрели 6 т этого гербицида, то в этом – 43 т, то есть рост – семикратный. И уже есть отдача.

Неплохо себя показали в наших условиях и многие другие препараты фирмы «Август» – протравители виал ТТ, бункер, гербициды магнум, диален супер, миура, гербитокс, фунгициды колосаль, тилт и другие. Эти препараты позволяют нам в ресурсосбережении, минимализации обработки перейти от слов к делу. Хорошие результаты по их применению в ряде хозяйств есть, и они быстро становятся ориентирами для других. Конечно, не все идет гладко. Но в решении этих проблем мы имеем постоянную консультативную поддержку фирмы «Август», помогают и публикации газеты «Поле Августа».

В этом году по сравнению с прошлым мы расширили площади защищаемых посевов от всех видов вредных организмов на 25 - 30 %. Все больше людей, работающих на поле, начинают осознавать простую истину: можно понести большие расходы по выращиванию высокого урожая – и потерять его, если поспушить на его защиту. Отсюда и растущий интерес к фунгицидам, позволяющим подавить виды ржавчины, септориоз и другие болезни, которые у нас в последние годы, с изменением климата, становятся бичом зернопроизводства.

Применение современных средств защиты растений, минеральных удобрений, новейших

орудий и агрегатов в хакасских хозяйствах расширяется с каждым годом. Здесь надо отдать должное Правительству республики, его Председателю А. И. Лебедю – село всегда ощущало существенную государственную поддержку. В частности, хозяйствам за счет средств регионального бюджета возмещается до половины затрат на средства защиты растений.

Как и в любом деле, есть у нас лидеры по грамотному применению ХСЗР. Это, например, СПК «Копьевское» Орджоникидзевского района, где за счет химизации смогли заметно повысить культуру земледелия. Здесь широко применяются такие современные машины, как «Лидер-4», сеялка-культиватор «Обь-4» и «Обь-8», в полном объеме используют средства защиты растений, в том числе фунгициды. В прошлом году в «Копьевском» получили урожай зерна 23,7 ц/га, а в этом году не ниже 26 ц/га. Отработав современную ресурсосберегающую технологию, копьевцы в этом сезоне взяли под свою технологическую опеку около 12 тыс. га пашни в трех соседних хозяйствах, то есть фактически увеличили свою нагрузку в почти в 5 раз.

Неплохо развиваются ЗАО «Первомайское», ГПЗ «Бородинский», овощеводческое ЗАО «Усть-Абаканское», о котором газета «Поле Августа» уже рассказывала (см. N 11 (22), ноябрь 2004) и ряд других хозяйств. И одним из катализаторов их подъема стало умелое применение препаратов фирмы «Август».

В наших хозяйствах уже не редкость урожай зерна до 30 - 40 ц/га на отдельных полях, и такие примеры множатся. Да, биоклиматический потенциал в Хакасии невысокий, почвы небогатые, по этим показателям мы уступаем соседям – красноярцам, кемеровчанам и т. д. Но это наша родина, нам тут жить, и мы учимся использовать этот потенциал как можно полнее. Не на словах, а на деле.

Записал Виктор ПИНЕГИН

Партнеры

ЭФФЕКТИВНЫЕ ТУКОСМЕСИ ОТ «ФОСАГРО»

Для любого поля и культуры

Компания «ФосАгро» на Российской агропромышленной выставке страны «Золотая осень – 2006» подтвердила звание лидера на рынке минеральных удобрений и была удостоена Золотой медали и Диплома «За производство и внедрение высокоэффективных тукосмесей в технологии возделывания сельскохозяйственных культур».

КРУПНЕЙШАЯ СБЫТОВАЯ СЕТЬ В РОССИИ

Для «ФосАгро» с первых лет работы главным приоритетом является развитие отечественного рынка минеральных удобрений. Начали работать с 30 тыс. т в год, а сейчас «ФосАгро» поставляет аграриям треть минеральных удобрений в России. В компании разработана и успешно реализуется стратегия долгосрочного развития внутреннего рынка. «ФосАгро» устойчиво наращивает объемы поставок минеральных удобрений на село, развивает складское хозяйство на местах. На рынке агрохимии успешно действует региональная сеть из 10 агрохимпредприятий, каждое из которых является в своем регионе лидером по продажам удобрений. Приобретены в собственность и восстановлены 17 баз «Сельхозхимии». Вместе с арендуемыми на долгосрочной основе складскими площадями сейчас используется более 50 региональных баз. Объем финансовых вложений в инфраструктуру хранения превысил 130 млн руб. Единовременная емкость хранения агрохимической продукции составляет 420 тыс. т и является крупнейшей в России. По состоянию на октябрь компания «ФосАгро» поставила на российский рынок более миллиона тонн продукции для сельского хозяйства, из них 800 тыс. т – собственного производства.

Как отмечалось при вручении награды, компания «ФосАгро» особое значение придает внедре-

нию передовых агротехнологий. Она первой в России приступила к внедрению технологии приготовления сложного сухого гранулированного минерального удобрения с заданным соотношением NPK (азота, фосфора, калия). Тукосмеси – это научно обоснованный подход к системе питания растений и повышению урожайности и качества сельхозпродукции. Производство удобрений методом тукосмесения позволяет сбалансировать химические элементы в соответствии с параметрами выбранного поля и возделываемой культуры и выйти на «запрограммированную» урожайность.

В 1997 году в Орловской области, на базе «Регион-Агро-Орел», ныне региональном сбытовом подразделении компании «ФосАгро», состоялся пуск первой тукосмесительной установки. Затем подобные мини-заводы по производству тукосмесей были введены в строй в Нижегородской, Белгородской и Ростовской областях.

Сейчас гибкое современное оборудование позволяет изготавливать любое количество марок тукосмесей на запрограммированную урожайность любой культуры согласно почвенным картограммам конкретного поля. Экономическая эффективность их использования на 20 - 30 % выше, чем традиционных сложных удобрений. Тукосмеси ООО «ФосАгро-Регион» приобрели заслуженно высокую оценку во многих сельхозпредприятиях Белгородской, Ростовской, Курской, Орловской, Тульской, Липецкой, Московской, Брянской, Воронежской областей, Ставропольского края.

64 РЕГИОНА И БОЛЕЕ 3000 ПОТРЕБИТЕЛЕЙ

Посетители «Золотой осени» проявили большой интерес к продукции «ФосАгро». За неполных пять дней стенд компании посетили более 300 специалистов, представители как крупных агрохолдингов, так и мелких хозяйств. Например, в фермерском хозяйстве Виктора Томарова из Саратовской области около 4 тыс. га земли, средняя урожайность зерновых – 16 ц/га, подсолнечника – 10 ц/га. Урожай, что и говорить, скромные, и глава хозяйства прекрасно понимает, что они обусловлены последствием удобрений, внесенных в предыдущие годы. А чтобы урожай наращивать, надо вносить удобрения. Томаров заявил, что в будущем году обязательно применит фосфорные и азотные туки.

В подобном положении оказались специалисты СПК «Колос» Курганской области. Главный агроном хозяйства Валерий Ураков несколько лет назад покупал вскладчину с соседями пять машин тукосмесей в «Регион-Агро-Волга». Но... год выдался засушливым, крайне неурожайным, и тукосмеси не смогли дать должной отдачи, но все же урожайность была выше среднеобластной. С трудом в «Колосе» скопили денег на минеральные удобрения под урожай будущего года. Без этого не подняться...

В крупных хозяйствах, применяющих интенсивные агротехнологии, отношение к поставщикам минеральных удобрений самое взыскательное. Вот что рассказал главный агроном агрофирмы «Горби» Белгородской области Сергей Максимов: «У нас 27 тыс. га пашни. Специализируемся на картофеле и овощах, на этом зарабатываем реальные деньги, а для севооборота выращиваем зерновые и кормовые культуры. Урожайность картофеля колеблется от чисто «голландской» – 40 т/га до чисто российской – 15 т/га. Почему такая пестрота? Во-первых, приходим работать на новые земли, а они запущенные, их надо окультуривать. Вот недавно

присоединили еще одно хозяйство. Второй фактор человеческий – не хватает грамотных, опытных специалистов, способных организовать производство на требуемом уровне. Все остальное – дело решаемое...

Без удобрений не сеем ничего, мы прекрасно понимаем их роль в формировании урожайности и качества. Действуем планомерно – сначала агрохимобследование почв, расчет на заданную урожайность и только после этого применяем удобрения. Как определяем поставщика? Прежде всего нас интересуют качество удобрений и цены. Прорабатываем несколько вариантов по разным поставщикам, проводим сравнительный анализ, затем ведем переговоры. Приобретаем в среднем 3 тыс. т в год. Удобрения берем, в том числе, и в компании «Регион-Агро-Белгород». Применяем на полях диаммофоску, тукосмеси и аммиачную селитру для подкормки.

Что хотелось бы сказать по применению тукосмесей – мы прекрасно понимаем их роль, и высоко оцениваем их результативность. Однако в этом плане в «Регион-Агро-Белгород» в прошлый сезон у нас не сложились отношения. К реализации нам предлагали набор только сертифицированных туков, а нам необходимы индивидуальные смеси в зависимости от поля и культуры. Словом, тогда не договорились...

Следует сказать, что этой проблемой активно занимались и в руководстве регионального предприятия, и в управляющей компании «ФосАгро». Сейчас проблема решена. Теперь каждое региональное агрохимпредприятие компании «ФосАгро» может выпускать тукосмеси в полном соответствии с требованиями заказчика – под конкретное поле и культуру. Сертифицировать каждую марку смесей больше не требуется, если исходные компоненты зарегистрированы.

Игорь КОНСТАНТИНОВ



Соседи**ВСТРЕЧИ НА ПОЛЯХ КАЗАХСТАНА
«Августовские» препараты пришли к стати**

В этом сезоне фирма «Август» впервые организовала Дни поля в Казахстане. Специалистами научных учреждений республики на протяжении нескольких лет проводятся регистрационные испытания многих продуктов компании, и в настоящее время казахстанские земледельцы имеют в своем арсенале такие эффективные препараты, как протравители бункер и виал ТТ, гербициды магнум и торнадо, фунгицид колосаль, инсектициды шарпей, танрек, герольд и другие, всего 16 наименований.



И, как свидетельствуют отзывы многих участников Дней поля, эти препараты в хозяйствах пришли очень кстати. Фитосанитарная обстановка на полях продолжает оставаться сложной, и сельхозорганы республики предпринимают серьезные усилия для того, чтобы обеспечить земледельцев современными пестицидами. Ведутся централизованные бюджетные закупки ХСЗР, кроме этого, действуют субсидии в размере 40 % стоимости.

Всего Дней поля было проведено три: 16 августа в ТОО «Карасу-Нан» Карасуйского района Костанайской области, 21 августа – в РГП «Опытное хозяйство «Заречное» той же области и 23 августа – в ТОО Агрофирма «Родина» Целиноградского района Акмолинской области. Всего в них приняли участие около 140 человек.

Наиболее представительной получилась встреча в РГП ОПХ «Заречное», хозяйстве высокой культуры земледелия, которым руководит заслуженный агроном республики, директор Северо-Западного научно-производственного центра сельского хозяйства В. И. Двуреченский. По его инициативе

здесь с каждым годом расширяют площади возделывания пшеницы и других зерновых культур по «нулевой» технологии. Валентин Иванович, в частности, дал высокую оценку гербициду сплошного действия торнадо, который применяется в хозяйстве

уже несколько лет и хорошо «вписался» в новую технологию.

День поля в «Заречном» открыл заместитель директора Костанайского областного Департамента сельского хозяйства С. М. Галанин. С подробными сообщениями по проблематике защиты зерновых культур выступили начальник отдела защиты растений Областного территориального Управления МСХ РК Л. И. Китичук и директор представительства «Костанайское» республиканского НИИ защиты растений Л. А. Пономарева.

Любовь Александровна рассказала о процессе регистрации нового гербицида горгон, предназначенного для уничтожения злостного карантинного сорняка горчак ползучего паровых полях, о результатах двухлетних регистрационных испытаний на базе НИИ защиты растений других препаратов фирмы «Август», среди которых – гербицид аригим против многолетних двудольных сорняков.

По сообщению Л. И. Китичук, в этом сезоне в трех наиболее крупных зернопроиз-

**Справочное бюро**

Если у Вас есть вопросы, Вы можете получить ответ, обратившись к авторам и героям номера:

КАХРИМАНОВ Шерефетдин Кахриманович,
директор ЗАО им. С. М. Кирова
Песчанокопского района Ростовской области
Тел.: (86373) 94-8-94

МЕЛИХОВ Григорий Александрович,
глава КФХ Новоаннинского района
Волгоградской области
Тел.: (84447) 55-8-45

СВИРИДОВ Александр Павлович,
глава КФХ Ольховского района
Волгоградской области
Тел.: (84456) 5-32-18

АКИНТИКОВ Алексей Петрович,
председатель СПК «Калиновский»
Киквидзенского района
Волгоградской области
Тел./факс: (84445) 3-44-66

ПЕТРОВ Роберт Игнатьевич,
генеральный директор
ООО Агрофирма «Санары»
Вурнарского района Чувашской Республики
Тел./факс: (83537) 2-34-04, 4-13-41

БОДЯГИН Яков Михайлович,
первый заместитель министра
сельского хозяйства
Республики Хакасия, г. Абакан
Тел./факс: (3902) 22-41-03, 22-64-38

ЕЛИЗАРОВА Татьяна Васильевна,
И. о. начальника отдела продаж по СНГ
фирмы «Август», г. Москва
Тел.: (495) 787-08-00 доб. 541

водящих областях Северного Казахстана – Костанайской, Акмолинской и Северо-Казахстанской – хорошо проявил себя новый для Казахстана инсектицид герольд, позволивший резко снизить вредоносность зерновой совки. Для его оперативного применения хозяйства применили аэрозольные газогенераторы и авиацию.

Подробное сообщение о деятельности фирмы «Август» сделала на Дне поля и. о. начальника отдела продаж по СНГ Т. В. Елизарова, она ответила также на многочисленные вопросы специалистов.

Участники встречи посетили демонстрационные участки и созревающие зерновые поля опытного хозяйства «Заречное», где заместитель директора по науке А. И. Гринев представил результаты демонстрационных испытаний препаратов фирмы «Август» торнадо и магнум, а также практической научной и производственной деятельности ОПХ. Отзывы об увиденном были самыми положительными.

«Поле Августа»

На снимках: Президент Республики Казахстан Нурсултан Назарбаев – частый почетный гость на полях хозяйства «Заречное», справа – В. И. Двуреченский; на вопросы агрономов отвечает А. И. Гринев.

Поздравляем!**ЦЕНТРУ ЦЕЛИННОГО
ЗЕМЛЕДЕЛИЯ – 50 ЛЕТ**

В этом году отметил полувековой юбилей Научно-производственный центр зернового хозяйства имени А. И. Бараева (до 1992 года – Всесоюзный НИИ зернового хозяйства).



Юбилею была посвящена международная научно-практическая конференция по проблемам почвозащитного земледелия в степных районах, прошедшая 25 - 27 июля и собравшая многих выдающихся земледельцев из Казахстана, России, других стран мира. От фирмы «Август» в праздновании приняла участие и. о. начальника отдела продаж по СНГ Т. В. Елизарова. В поздравлении от имени руководства и коллектива компании она выразила надежду на дальнейшее укрепление научно-производственных связей с НПЦ ЗХ имени А. И. Бараева, на развитие взаимовыгодного сотрудничества с сельхозпроизводителями Республики Казахстан, которое имеет хорошие перспективы.

«Поле Августа»

ВИАЛ ТТ

**№1
В РОССИИ**

**СИЛЬНОДЕЙСТВУЮЩИЙ
МАЛОРАСХОДНЫЙ
ПРОТРАВИТЕЛЬ**

АВГУСТ

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01
Тел./факс: (495) 787-08-20

ноябрь 2006
№ 11
**поле
Августа**



Бесплатная газета
для земледельцев

© ЗАО Фирма «Август»

Тел./факс: (495) 787-08-00, 363-40-01

Учредитель
ЗАО Фирма «Август»

**Свидетельство
регистрации**
ПИ №77-14459
Выдано Министерством
РФ по делам печати,
телерадиовещания
и СМК 17 января
2003 года

Руководитель проекта
А. Демидова

Главный редактор
В. Пинегин

Редактор
Л. Макарова

Адрес редакции:
129515, Москва,
ул. Цандера, 6
Тел./факс: (495) 787-84-90
Web: www.firm-august.ru
E-mail:
pole@firm-august.ru

Заказ № 258
Тираж 11 500 экз.

Дизайн, верстка и печать
© Фирма «Арт-Лион»
E-mail:
mail@art-lion.com

Перепечатка материалов
только с письменного
разрешения редакции.