

Поле Августа

Международная газета для земледельцев Июнь 2015 №6 (140)

С нами расти легче



Уважаемый читатель!

Несмотря на все кризисы, санкции и нехватку средств, большинство хозяйств живут и развиваются.

Рынок ХСЗР значительно «просел» в финансовом плане, и не только в России, но и на Украине, в Беларуси, Казахстане. И сейчас важно сработать так, чтобы это «проседание» в натуральном выражении оказалось не таким высоким. Ведь площади посевов сельхозкультур остались теми же (а кое-где и выросли), их надо защищать! И в хозяйствах ищут приемы и способы, как это делать в ухудшившихся финансовых условиях.

Такие приемы хорошо известны технологам «Августа», которые сейчас работают на полях своих партнеров. Главное – четче представлять себе фитосанитарную обстановку, как можно раньше выявлять проблемы в посевах, определять появление сорняков, наступление вредителей и болезней, грамотно вести подбор препаратов для каждого поля (а у «Августа» огромный ассортимент, есть из чего выбирать), точнее определять необходимые дозировки...

Нынешняя весна в очередной раз показала огромную роль профессионалов, способных обеспечить высокую окупаемость каждого рубля, вложенного в пестициды и в целом – в технологию выращивания культуры. И крестьянам есть что защищать – яровой сев проходит в нормальном режиме, почти везде получены хорошие всходы и можно рассчитывать на добрый урожай. В большинстве хозяйств нашли деньги на ГСМ, семена, удобрения. А для того, чтобы эти затраты дали достойную отдачу, надо обеспечить грамотную защиту посевов.

И «Август» в этом помогает селянам – и словом, и делом. На этом фото – один из самых опытных специалистов «Августа», глава Курского представительства Александр Вениаминович Агибалов. О нем не раз с благодарностью вспоминают герои этого номера. Как и во многих других хозяйствах...

Доброго вам урожая, хорошего дохода!

Ваше «Поле Августа»

Фото О. Сеифутдиновой

На пике сезона



стр. 2-3

Успех с «Августом»



стр. 5

«Агроанализ-Дон» – 5 лет!



стр. 6-7

От мелиорации к земледелию



стр. 10

Новые рекорды «Немчиновки»



стр. 11

Майские заботы «полей-онлайн»

Герои номера

Успех – с «Августом»!

Так заявляют фермеры Вячеслав Васильевич САЛЮКИН и Евгений Федорович СЯПУКОВ из поселка Новая Воля Цильнинского района Ульяновской области. И по сей день расходятся люди во мнениях по поводу того, накормят фермеры страну или нет. Герои нашего номера говорят – да. В 2013 году КФХ Е. Ф. Сяпукова получило более 40 тыс. т сахарной свеклы! Чем живут эти люди, сильные духом, чистые душой, думающие по-государственному? Об этом наша беседа.



В. В. Салюкин (слева) и Е. Ф. Сяпуков

Расскажите, с чего вы начинали?

Е. Ф. Сяпуков: С идеи. Мы оба – сельские жители, одногодки, с детства дружим, оба закончили сельхозинститут, я – агроном, Вячеслав Васильевич – инженер-механик. Оба поработали в колхозе «Рассвет». Но когда все стало рушиться в лихие перестроечные годы, а нам надо было кормить семьи, чем мы только, как и многие другие, ни занимались. Я с семьей тогда жил в городе, но меня всегда тянуло работать на земле. И в 1992 году мы, четверо друзей, решили заняться фермерством, чтобы обеспечить достаток своим семьям тем делом, которое мы знали и умели. Четверо – это Вячеслав и Анатолий Салюкины, я и мой старший брат Владимир. Тогда все решилось благодаря нормальному отношению к нам со стороны председателя колхоза «Рассвет» Александра Николаевича Гайнутдинова. Это с его подачи недалеко от поселка Новая Воля, где мы родились и выросли, нам было выделено 17 га под обустройство базы, где мы символически забили кол, с которого все пошло...

Вначале никто не верил в фермерское движение. Говорили: ну ладно, дали вам землю, вы поиграетесь немножко и скоро сами захлебнетесь своими проблемами. А меня такое отношение, наоборот, подстегивало: нет! Докажем, что и мы что-то можем.

В. В. Салюкин: Лично я не верил, что вот так повернется жизнь, я был сторонником колхозной жизни, считал, что труд на земле должен быть коллективным. С детства в голове сидели стихи Некрасова: «Только не сжата полоска одна, грустную думу наводит она». Да и земли-то у нас поначалу было всего ничего – у меня 36 га, да у Евгения 18. И техники мизер – в Волгограде купили на то, что торговлей заработали, два новых трактора ДТ-75, еще «Волгарь» пригнали с границы с Казахстаном, где тогда началось перевооружение села, других орудий не было...

Е. Ф. Сяпуков: На первых порах обращались за помощью в колхоз, и нам всегда помогали, конечно, не в ущерб себе, и другие хозяйства, как могли, поддерживали. А мы начали фактически металлолом собирать, восстанавливать, но толку от такой техники было мало... В первый год посеяли 43 га сахар-

ной свеклы и около 80 га зерновых. Взялись за сахарную свеклу, потому что в «Рассвете» ее выращивали, какой-никакой опыт у нас был. Мы ведь со второго класса ее пололи, как в шутку говорю про себя: я вообще думал, что с мотыгой родился. И для первого года урожай в 150 ц/га был для нас очень даже неплохим. Ну а технология возделывания, естественно, была общепринятая на тот момент, с ручной прополкой, и однострочковых сортов почти не было, и хотя семена обрабатывали Фураданом, высеивали их по 18 кг/га, опасались, вдруг блошка съест всходы.

В. В. Салюкин: Эта культура была для нас рентабельной даже при урожае в 150 ц/га, но когда мы подумывали об увеличении производства, понимали, что это невозможно. Просто не могли найти женщин, которые согласились бы пойти на прополку, или они такие условия предъявляли, что мы не могли выполнить. И самое главное – мы даже готовы были платить те деньги, которые от нас требовали, но ведь никто не мог гарантировать качества работы.

Е. Ф. Сяпуков: Постепенно мы росли и в 1995 году разделились. Сейчас у меня уже 5 тыс. га земли, у Вячеслава – 2,5 тыс. га. В колхозе «Память Ильича» был свиноводческий комплекс, где выращивали 25 тыс. свиней, в 1995 году он прекратил свое существование, и началась разруха. Хорошо, что нам передали помещения бывших свиноводов под зернохранилища, а то бы по кирпичику все растащили. Мы выкупили семь корпусов, отремонтировали и храним там зерно. Также к нам перешли некоторые административные здания, в одном из них сейчас располагается контора моего хозяйства. Хорошо, что склады находятся недалеко от центральной трассы, нет проблем с вывозом зерна. Но сахарная свекла по-прежнему остается основной культурой.

И сейчас вы признанные лидеры в свекловодстве в Ульяновской области...

В. В. Салюкин: Да, в прошлом году Евгений выращивал 1,5 тыс. га, мы – 500, и справлялись с этим без проблем. А в 2010 году наше КФХ даже стало победителем в конкурсе «Лучшее свеклосеющее хозяйство России». Ну а пришли мы к этому во многом благодаря знакомству с Александром Вениаминовичем Агибаловым (*прим. ред.:*

глава Курского представительства фирмы «Август»).

Е. Ф. Сяпуков: В 2003 году на Ульяновском сахарном заводе был образован сельхозотдел, который возглавила Лариса Алексеевна Филлипова, для организации выращивания сахарной свеклы и других культур. И тогда на одно из первых совещаний пригласили компании-поставщики, в том числе и «Август». Ее представляли А. В. Агибалов и ведущий менеджер фирмы М. В. Боровой. И если менеджеры других фирм рассказывали о том, какие у них замечательные препараты, то Александр Вениаминович – о технологиях выращивания свеклы с точным высеиванием семян, без тяпки. И мы поняли: сама жизнь свела нас с человеком, который может помочь нам. Дело в том, что в 2002 году мы впервые попробовали вырастить сахарную свеклу без ручного труда, применили гербициды для ее защиты, но... результат был плачевный. Заросли до такой степени, что крестоцветные сорняки просто задавили свеклу. Ну не знали, как работают препараты, не представляли, для чего нужны гербициды бетаанальной группы, для чего – Лонтрел, чем работать против злаков.

В. В. Салюкин: К моменту знакомства с Агибаловым у нас уже произошло переосмысление того, что и как мы делаем, появилось желание заниматься сельским хозяйством по-другому. Когда в декабре 2003 года мы ехали из Курска с «августовского» итогового совещания, то размышляли, какой урожай планировать – 180 ц/га? А потом решили, что нам и 200 по плечу. И получили... 276 ц/га! Потом было и 300, и 350 ц/га. Выше 350 мы даже и не замахивались, но и 400 ц/га стало для нас возможным!

Е. Ф. Сяпуков: Когда мы собрали столько в 2006 году, я был просто счастлив. И первый, кому я позвонил, был А. В. Агибалов. Он меня, конечно, поздравил, но и раззадорил тем, что в Курске уже 700 ц/га накапывали. В 2013 году у нас кто только ни убирал урожай, но на 200 га из 1100 свекла так и осталась в поле из-за непрекращающихся дождей. И, тем не менее, мы вывезли 49 тыс. т! Правда, в зачете получилось 42 тыс. т...

В. В. Салюкин: И у нас в 2011 году реальная урожайность была под 700 ц/га, а убрать все не смогли –

опять же дожди... В декабре уже последние ходки на завод делали. В начале уборки накапывали 680 ц/га, а в целом получилось лишь 330.

Но для начала надо было перевооружиться...

Да, и мы постепенно технику стали набирать, сначала старую, ремонтировали ее. Когда уже немного выросли возможности, стали приглядываться и к новой, но ее можно было приобрести, только взяв в банке кредит. А мы же еще боялись их – берешь чужие, а отдаешь свои. Евгений первым рискнул...

Е. Ф. Сяпуков: Да, взял ровно 1 млн руб., на которые купил два комбайна – свеклоуборочный и картофелеуборочный. И опять же к этому подтолкнул Агибалов. Он в первый год часто приезжал к нам, и мы ему объясняли, что у нас нет заметного развития, потому что техники нет. А он говорил: ребята, без кредита вы не обойдетесь, берите, надо рисковать. Меня технологию возделывания, нужно и соответствующую технику иметь.

В. В. Салюкин: В 2008 году нас пригласил директор Ульяновского регионального филиала «Россельхозбанка» Эдуард Александрович Кутыгин и сказал, что он изучил положение наших дел и решил рискнуть дать нам денег столько, сколько нам требуется. Я осмелился на комбайн «Полесье» и трактор ХТЗ-150, и с тех пор стали брать кредиты, покупать технику. Рассчитываемся вовремя, хотя и страшновато, когда кредитный «портфель» за 50 млн руб.

Приобрели свекловичные комбайны и погрузчики фирмы «Кляйне», зерновые комбайны «Полесье», тракторы К-700, МТЗ, «Беларусь», к этому сезону купили механическую сеялку «Монопил» для свеклы. Для обработки посевов используем опрыскиватели ОПГ-2500, которые нам поставила воронежская компания «Агротехгарант». В обоих наших хозяйствах сделали самодельные стационарные растворные узлы. В емкости на 10 тыс. л с двумя смесителями делаем готовый раствор, и не надо особенно мудрить, все подчиняется точному расчету. И главное – в разы ускоряется работа на заправках.

Е. Ф. Сяпуков: Я считаю, что именно опрыскиватели у нас в полях больше всего работают. На свекловичных посевах используем «Амазоне» и «Агрифак» с 36-метровыми штангами, а на зерновых – пока ОП-2000, для которых сами изготовили 22-метровые штанги. Опрыскивателями хотим в этом году вносить и КАС на сахарной свекле, я думаю, эффект будет хороший. Для сева свеклы у нас 24-рядные сеялки «Ритм», которые агрегируем с тракторами «Беларус-1221», и 12-рядная французская сеялка фирмы «Кун». В этом году планируем ими посеять 1 тыс. га.

А зерновые сеялки у вас какие?

Мы используем разбросной способ сева с помощью разбрасывателей минеральных удобрений «Амазоне», а заделываем семена орудием «Катрос» с шириной захвата 12 м. Его суточная производительность достигает 200 - 250 га. Когда-то такую технологию первым начал успешно применять Виктор Степанович Шатохин из СХПК «Комсомолец» Курской области. О ней мы узнали, опять же посещая заседания «Клуба Агибалова».

И как у вас эта технология работает?

В 2014 году мы собрали 11 тыс. т зерновых с 3,5 тыс. га, урожайность 32 ц/га. Для наших условий да еще в засушливый год это хороший результат. А вообще мы уже научились выращивать урожаи зерновых и за 40 ц/га. Конечно, по «агибаловским» меркам это маловато, но в Курской, Орловской областях и влаги больше, и вегетация на две недели раньше начинается. **Вячеслав Васильевич, вы занимаетесь семеноводством...**

Причем поставляем семена и за пределы области – в Чувашию, Татарстан, Оренбургскую, Самарскую, Пермскую области. Конечно, сахарная свекла – главный источник наших доходов, но нет возможности расширять ее посевы, и, чтобы выжать из этих площадей максимум дохода, мы решили заняться семеноводством яровой пшеницы сортов ульяновской селекции, среди них Экада 70, Экада 109 и Ульяновская 100.

Уже лет пять сотрудничаем с автором этих сортов, доктором сельскохозяйственных наук, заведующим отделом селекции яровой пшеницы, овса и гороха Ульяновского НИИСХ Владимиром Григорьевичем Захаровым. Он часто приезжает, проводит апробацию, ну и иногда находит потребителей того или иного сорта. Мы сеяли и другие сорта, а в результате остановились на местных, потому что на них есть спрос. В этом году нам на испытания передали новый сорт пшеницы Ульяновская 105.

Прошлый год был не очень удачным из-за засухи. Ячмень поначалу выглядел так, что я думал, ничего не получим, а потом дождь прошел, и он дал 37 ц/га. Пшеницы собирали и 55 ц/га, и 45, а на одном поле в 3,2 га с богатой черноземной почвой получили даже 71 ц/га. Удобрений мы вносим немного – 100 кг/га аммиачной селитры, а все остальное – листовые подкормки по вегетации. Аквариумами работали, Мегамиксами, микроэлементы вносили.

Е. Ф. Сяпуков: Мы выращиваем из зерновых только пшеницу, причем преобладает яровая. Почему не ячмень, не другие культуры? Да, можно правильно построить посевную, уборку, но все сложности начинаются при хранении. После того как в один год произошло смешивание – Дарьи, Тризо, немецких сортов, мы решили больше не рисковать. На сегодня сею один сорт – Тризо немецкой селекции, семена которого привезли из Курской области. Сорта озимой пшеницы тоже пробовали разные, но Скипетр в прошлом году показал себя лучше, чем Ермак, поэтому остановились на нем. Мы нашли свой рынок сбыта – в прошлом году 9 тыс. т зерна поставили на Чебоксарский элеватор.

Еще мы занимаемся картофелем, и было время, когда высаживали его до 300 га. Сейчас отводим площадь не более 50 га, потому что более 1 тыс. га будет занимать сахарная свекла, и на одновременную уборку этих двух культур просто не хватает сил, а приоритет, конечно, за сахарной свеклой и пшеницей. В 2011 году мы занимались и подсолнечником, и он уродился очень неплохой, но убрать его не смогли опять же из-за наложения сроков уборки с сахарной свеклой. Техника-то была, но сказались нехватка механизаторов. Пришлось убирать весной, но тогда уже и кислотность была другая, и цена. Нужно все делать своевре-



На совещании в Курске: (слева направо) Евгений, Александр и Евгений Сяпуковы, Вячеслав и Петр Сялюкины и Алексей Романов

менно, с хорошим качеством, поэтому мы и остановились на двух культурах.

В этом сезоне попробуем люпин белый. Если будет удачно складываться с реализацией зерна, можно будет расширять площади под ним. Но в любом случае он нужен для улучшения плодородия почвы, во-первых, это биологический азот, который усваивается быстрее, во-вторых, севооборот надо выстраивать. Двухполка рано или поздно «выстрелит» не в нашу пользу. Может быть, люпин стоит использовать как сидеральную культуру. Мы пробовали заниматься горохом, сеяли сорт Флагман, но, хотя он стоячий, у нас все полегло, а такие поля сложно убирать. А люпин мало того что прямостоячий, так у него еще, в отличие от сои, бобки расположены сверху, потери при уборке минимальные. Я считаю, что рано или поздно животноводство начнет развиваться, и безалкалоидный люпин будет очень востребован. Тем более уже есть пример выгодной реализации зерна люпина – в «Агрофирме Мценская» Орловской области его продали по 14 руб./кг. К тому же, как рассказал заместитель генерального директора хозяйства по растениеводству Александр Васильевич Агафонов, это прекрасный предшественник для озимой пшеницы. Даже посевы по парам уступали тем, что выращивались после люпина.

Насколько я понимаю, «Клуб Агибалова» делает свое дело...

Мы туда ездим не только для того, чтобы учиться, но еще и за вдохновением. Я очень благодарен судьбе, что на нашем пути встретился такой человек, как Александр Вениаминович. А вместе с ним и Иван Иванович Гуреев (*прим. ред.:* *заведующий лабораторией механизации ВНИИ земледелия и защиты почв от эрозии*), и Михаил Васильевич Клыков – генеральный директор ОАО «Гарант» Беловского района Курской области, и все те, с кем общаемся на совещаниях в Курске. Сейчас мы участвуем в своеобразной гонке за лидером. Пусть не скоро достигнем таких же результатов, но если они это сделали, значит, рано или поздно и мы сможем.

В отличие от многих хозяйств, мы начинали с чистого листа, а сегодня нам не стыдно и высокими гостями пригласить. Перед началом сезона к нам приезжали депутаты Законодательного собрания области и лично убедились в том, что подготовка к севу шла полным ходом. Это тоже показатель...

Поговорим о защите растений...

В. В. Сялюкин: У нас практически 99,9 % всех препаратов – «августовские». Как мы связали свою жизнь в 2003 году с «Августом», так и продолжаем. Были годы, когда в долгах оставались, но все равно рассчитывались, теперь таких проблем нет. Затраты на пестициды у нас очень большие – 7 млн руб. на посевную площадь 2,2 тыс. га – это более 3 тыс. руб. на 1 га. Пакет для защиты сахарной свеклы в прошлом году включал Бицепс 22 и Бицепс гарант, Пилот, Квикстеп и Лонтрел-300. В этом году будем исходить из видового состава сорняков. Наверное, одними из первых в области мы начали использовать при протравливании семян зерновых культур инсектицидный препарат Табу. И это было связано с тем, что в 2010 году мы потеряли очень много пшеницы из-за того, что не справились со злаковыми мухами. Может, как инженер, я ошибаюсь, но считаю, что по вегетации их уничтожить сложно и затратно. С 2011 года мы, не задумываясь, каждый год используем Табу. Несколько лет применяли фунгицидный протравитель Виал ТрасТ, сейчас переходим на трехкомпонентный Виал Трио. В рабочий раствор обязательно добавляем антидепрессанты.

Берем большой объем граминцидов для зерновых, потому что у нас семеноводческое хозяйство, зерно должно быть чистым от примесей, а затраты на механическую очистку гораздо выше, чем на гербициды. На пшенице используем Ластик 100, на ячмене – Ластик экстр. Это тоже не обсуждается. Как и борьба с вредителями и болезнями. На зерновых культурах против осотов применяем Лонтрел-300, добавляем его из расчета 0,2 - 0,25 л/га к Балерине. И такой смесью хорошо очищаем поля, которые затем идут под сахарную свеклу. Также второй год по примеру курских хозяйств делаем десикацию и на зерновых, и на подсолнечнике. Мы занимаемся этой культурой три года, два были неудачными, а 2014 хорошо сложился – получили в зачетном весе 21 ц/га и продали по достаточно высокой цене – 19,5 руб./кг. И в этом году сею подсолнечник на тех полях, которые не подойдут под свеклу. Решили пока остановиться на 200 га.

Когда конкуренты «Августа» предлагают нам свои пестициды дешевле, мы на это не идем. Потому что уже знаем препараты компании, нам не надо их испытывать, проверять, я получаю их с завода «свежими», знаю, где и как их про-

извели. Фирма, которую я выбрал в 2003 году, не раз «вытаскивала» меня в сложные годы. С 2006 года мы никогда не были у «Августа» в должниках.

Е. Ф. Сяпуков: В первое время я сам вникал во все, что касалось защиты растений, вместе с Агибаловым составляли планы применения препаратов. А когда в представительство «Августа» в нашей области пришел Раис Тагирович Абдулмянов, который досконально знает свое дело, я всегда обращаюсь к нему и в точности выполняю все его рекомендации. Во-первых, надо отдать должное, что закончил он Тимирязевскую академию, уровень специальных знаний у него огромный, плюс многолетний практический опыт, поэтому я полностью на него полагаюсь. Тем более что «Август» каждый год выпускает все новые и новые продукты, и Раис Тагирович в них очень хорошо разбирается, четко обо всем рассказывает.

Для нас очень важно, что мы стали применять глифосаты в качестве десиканта. У нас же одна культура из зерновых, более того – яровая пшеница представлена одним сортом. В прошлом году мы немного попробовали, а в этом уже будем полностью выстраивать разные сроки созревания с помощью десикации, чтобы успеть без потерь убрать урожай. Это возможно. Может, мы в чем-то проиграем, начав, если потребуются, десикацию при влажности зерна более 30 %. Но это нужно будет делать, потому что нам придется убирать 4 тыс. га. Когда мы начали применять для этих целей Торнадо, то прекращали молотить только из-за усталости, когда дальше невозможно было работать. У нас зерно шло сухое, а те, кто не делал десикацию, останавливали уборку из-за сильных рос, которые наблюдаются у нас в августе - сентябре.

Я не буду перечислять, сколько литров, граммов мы применяем – делаем это так, как нам рекомендуют специалисты «Августа», это написано на каждой канистре. Но вот что еще хочу сказать... Когда компания начала выпускать газету, она стала для меня настоящим учебным пособием. В ней столько информации, что каждый может выбрать для себя то, что ему ближе, нужнее. Главное – направление должно быть, и его определяют сотрудники «Августа». Сначала мы звонили А. В. Агибалову (и сейчас продолжаем). Но теперь и у нас есть представительство компании, и наши специалисты тоже знают свой предмет на «пятерку». Обра-

щаемся по одним вопросам к Раису Тагировичу, другим – к Петру Ивановичу Филатову (*глава представительства «Августа» в Ульяновской области – прим. ред.*). У нас сложились очень тесные, я бы даже сказал, дружеские отношения. Мы даже отдыхаем вместе, наши семьи друг с другом знакомы, и не только в Ульяновской области, но и в других регионах Центрально-Черноземной зоны, в Мордовии. И этот объединяющий фактор – великое дело «Августа».

А как ваше фермерство отразилось на ваших семьях?

За 20 с лишним лет работы много было сложностей, но, может, оно и хорошо. Работа на земле объединила мою семью, детей. Все они «заточены» под это дело. Жена Галина Викторовна заведует складом, дочь Юлия отвечает за бухгалтерию, ну а главная моя опора – сын Евгений. Он ведет все хозяйство, я уже за ним и не успеваю. Все-таки уже 60 лет... Его жена Оля тоже с нами работает. Внуку Никите скоро 17 лет, и когда я спросил его, куда он пойдет учиться после школы, он ответил, что как я скажу, так и будет, с нами хочет трудиться.

В. В. Сялюкин: Начинали мы втроем с братьями Николаем и Петром. Сегодня с нами трудятся два моих сына, четыре племянника. Также закончили агрофак, мехфак Ульяновского аграрного университета. Работают в хозяйстве там, где понадобятся. Снохе и двоюродной сестре тоже дело нашли. Мой главный помощник – сын Виктор, он занимается соблюдением технологии выращивания, побывал

Красивое название у вашего поселка – Новая Воля...

Это его так назвали наши деды. В этом году будем праздновать его 90-летие. Для крупных холдингов сельское хозяйство – это бизнес. Для нас это тоже не хобби, мы зарабатываем деньги, но мы здесь родились и выросли, для нас интересы жителей этого села в нашей душе, в сердце. Их боль – наша боль. Вот и М. В. Клыков тоже живет интересами своих односельчан. Так должно быть. Село должно развиваться, не только сельхозпроизводство. И в Новой воле жителей мало, 100 человек, но поселок есть на карте России. Здесь осталась школа, в которой мы еще учились, и мы всегда рады ей помочь, выделяем средства на покупку мебели для классных комнат, на поддержку юных талантов. Зимой кроме нас некому чистить дороги, и мы делаем это за свой счет. И никогда не оставляем людей один на один с их бедами.

Е. Ф. Сяпуков: Вот здесь было четыре деревни, которых уже нет, откуда все уехали – Лопатино, Ивашевка, Михайловка, Петровочка. Там ничего нет, кроме зарослей крапивы... Если бы не наш приход на эти земли, наверное, и здесь бы все опустело. А вот живет село, и хоть и есть пустующие дома, они не разрушены, сейчас их покупают те, кто когда-то уехал в город. Пусть никто это дачный вариант, но их тянет сюда. У нас, чувашей, крепки традиции. На Троицу все, кто отсюда родом, собираются вместе на кладбище, где лежат наши деды, прадеды. Оно у нас довольно-та-



Открытие в Новой Воле обелиска павшим в Великой Отечественной войне

езде, где можно чему-то научиться – и в хозяйствах Курской области, и у И. И. Гуреева, когда внедрили сеялки точного высева для сахарной свеклы. В этом хозяйстве начинали родственники, а сейчас привлекаем и других.

Вы фермерствуете, поддерживая друг друга?

Более того – у нас же одна база для хранения техники, под которую забетонировали площадку, закупили трубы, чтобы теплую стоянку сделать. Мастерские в этом году построили, нефтебазу, гараж, куда на зиму технику ставить будем. Мы с сахарным заводом по давальческой схеме работаем, и хотя урожайность в 2014 году была меньше, чем в 2013, год был тяжелый, стройку затеяли, когда цена на сахар подскочила. Вот ЗАВы хотим ставить, уже оплатили часть оборудования. Единственное – дорога к этой базе. Один километр осилили, но это же 3 млн руб.! Но ничего, со временем все сделаем.

ки ухожено, мы его огородили, деревья посадили, порядок там поддерживаем.

В. В. Сялюкин: А в прошлом году мы открыли там же обелиск в честь односельчан, погибших во время Великой Отечественной войны. Это наш вклад в сохранение истории Новой Воли. Празднование 70-летия великой Победы началось с возложения цветов к этому обелиску, и прошло оно и торжественно, и очень душевно.

Удачи вам! И спасибо за беседу!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото Ю. Усачева
и из архива В. В. Сялюкина

Контактная информация

Вячеслав Васильевич
САЛЮКИН
Моб. тел.: (927) 806-40-18
Евгений Федорович СЯПУКОВ
Моб. тел.: (908) 487-54-61

События

Глава Чувашии на заводе «Август-Бел»

8 - 10 апреля Глава Чувашской Республики Михаил Васильевич Игнатьев находился с рабочим визитом в Республике Беларусь.

9 апреля состоялась его встреча с Президентом Беларуси Александром Григорьевичем Лукашенко, в ходе которой были намечены задачи по развитию сотрудничества во многих сферах. 10 апреля он посетил несколько предприятий агропромышленного комплекса, а также ЗАО «Август-Бел», выпускающее средства защиты растений для земледельцев республики, а также других стран.

В плотном графике посещения Беларуси Михаил Игнатьев буквально выкроил немного времени для того, чтобы ознакомиться с современной производственной базой второго завода компании «Август». Первый, как известно, на-

ходится в чувашском поселке Вурнары. Главу Чувашии у ворот предприятия встретил директор завода «Август-Бел» Евгений Плотиннов, который прежде долгое время работал на Вурнарском заводе компании «Август» и на новом месте сполна применил накопленный там опыт.

Экскурсию по заводу вел заместитель директора предприятия Эдуард Васильев. Михаил Игнатьев и сопровождавшие его официальные лица осмотрели лабораторный корпус, цех по производству полимерной тары, участок фунгицидов. В ходе экскурсии они живо интересовались условиями труда, уровнем зарплаты, решением социальных вопросов.

Анна ТРУБЧИК,
собственный корреспондент
ЗАО «Август-Бел»
Фото автора



М. Игнатьев (в центре) во время экскурсии по заводу

РСП ХСЗР: ИТОГИ И ПЛАНЫ



Участники собрания

22 апреля в центральном офисе компании «Август» состоялось очередное общее собрание Российского союза производителей химических средств защиты растений (РСП ХСЗР). В повестке дня – обсуждение проделанной работы за 2014 - начало 2015 года, утверждение планов деятельности организации на 2015 год и многие другие вопросы, актуальные в сложившейся на сельскохозяйственном рынке ситуации.

В работе совещания приняли участие генеральные директора и представители компаний-членов Союза: «Август» (А. М. Усков, М. Е. Данилов, Л. М. Нестерова, П. Г. Фоменко), «Агрорус» и «Ко» (В. В. Зарев, И. Г. Калинина), «АгроЭкспертГруп» и «Волга Индустри» (К. Н. Музылев, О. О. Агапова), «ДюПонХимпром» (С. П. Скобелев), «Кирово-Чепецкий завод «Агрохимикат» (Э. А. Смирнов), «Щелково Агрохим» (С. Д. Каракозов), «ФМРус» (А. М. Чирков), «ТПК Техноэкспорт» (В. Н. Богословский). Суммарные производственные мощности этих предприятий в настоящий момент составляют около 160 тыс. т препаратов в год.

Открыл совещание президент РСП ХСЗР и генеральный директор компании «Август» А. М. Усков, который представил собравшимся отчет о работе, проведенной Союзом в 2014 году. Для начала Александр Михайлович привел статистические данные по аграрной отрасли в части фитосанитарии.

По данным Минсельхоза России, объемы мероприятий по защите растений в Российской Федерации в 2014 году составили 79,5 млн

га (в 2013 году – 76 млн га). Прогнозный объем фитосанитарных обработок по вегетации на 2015 год составляет 77,5 млн га, а протравливания семян – 7,7 млн т. Рынок средств защиты растений по сравнению с 2013 годом в рублевом выражении вырос на 16 %, или в пересчете по курсу на сентябрь 2014 года составил 1,3 млрд долл. США. Динамика роста применения препаратов по группам в сравнении с 2013 годом довольно устойчива и пропорциональна. Небольшой «рывок» совершили фунгициды, что является косвенным доказательством того, что аграрии более внимательно соблюдают современные технологии выращивания культур, стараются повысить качество сельскохозяйственной продукции.

Продажи ХСЗР отечественными предприятиями в 2014 году достигли 21 млрд руб., что составляет 47 % от общего оборота пестицидов на российском рынке. В сравнении с уровнем 2013 года реализация отечественных препаратов увеличилась на 20,8 %.

Далее участники собрания обсудили законотворческую деятельность Союза. Решения, принятые на

общем собрании членов РСП ХСЗР 21 апреля 2014 года, в целом были выполнены. Работа аппарата президента Союза в прошедшем году была сосредоточена на отработке взаимодействия с органами законодательной и исполнительной власти по подготовке нормативных документов в области оборота пестицидов на территории Российской Федерации, а также мер поддержки производства и применения отечественных средств защиты растений.

Аппарат РСП ХСЗР совместно с Минсельхозом России и другими ведомствами активно участвовал в подготовке двух важных нормативно-правовых документов. Это, в первую очередь, проект Федерального закона о внесении изменений в ФЗ-109 и Порядок по организации проведения экспертизы результатов регистрационных испытаний пестицидов и агрохимикатов в Российской Федерации. Основные два момента, играющие важную роль для цивилизованной деятельности на рынке пестицидов, которые нужно было прописать в данных документах, – это лицензирование деятельности по реали-

зации пестицидов и изменение понятия «регистрант» – им может быть только изготовитель пестицидов.

В настоящее время проект закона прошел общественные слушания. Понятие «регистрант» будет включено в Порядок регистрации, согласие Минсельхоза РФ за подписью заместителя министра А. В. Волкова получено.

Собравшиеся кратко коснулись и темы утилизации тары из-под пестицидов. В 2014 году этот проект Союза довольно успешно заработал, переработано 400 т канистр. Совместно с Ассоциацией европейского бизнеса (АЕБ) начат обмен статистическими данными по оценке российского рынка пестицидов. В связи с принятием ФЗ-458 от 29.12.2014 года «О внесении изменений в Федеральный закон «Об отходах производства и потребления» утилизации необходимо уделить серьезное внимание, так как в соответствии со ст. 24 Закона производители и импортеры товаров, которые не обеспечивают самостоятельную утилизацию отходов от использования товаров, уплачивают экологический сбор.

Кроме того, продолжена работа Союза с таможенным сектором. С целью пресечения обращения контрафакта на рынке средств защиты растений и исключения злоупотреблений по занижению таможенной стоимости ввозимых пестицидов Союз обратился в Федеральную таможенную службу РФ с просьбой об установлении индикативных цен на указанную группу товаров. Вопрос до сих пор находится на рассмотрении.

Наиболее важной темой совещания, которая подверглась длительному обсуждению, стал вопрос импортозамещения в сфере средств защиты растений.

Аппаратом Союза был подготовлен ряд документов по импортозамещению – в министерства, Государственную Думу РФ, к коллегии Минсельхоза и Всероссийскому агрономическому совещанию. С конца 2014 года и вплоть до настоящего времени Союз вложил много труда в доказательство необходимости субсидирования отечественных средств защиты растений. В тревожной ситуации с обеспечением хозяйств отечественными пестицидами, кото-

рая может сложиться в России из-за нехватки финансовых средств, применение средств защиты растений, скорее всего, сократится. Тогда потери урожая всех культур могут быть очень велики. Аналогичную тенденцию наблюдали в 1999 году, и правительство в то время оперативно приняло правильное решение о субсидировании приобретения пестицидов отечественного производства.

Чтобы расширить возможности Союза в решении этого и других вопросов, на собрании принято решение обратиться в Российский союз промышленников и предпринимателей с просьбой о вступлении в него РСП ХСЗР.

В период 2015 - 2016 годов Союз планирует продолжить текущую работу по разработке технического регламента Евразийской экономической комиссии «О требованиях к безопасности пестицидов, процессов их испытаний, производства, хранения, перевозки, реализации и утилизации». А также завершить работу по административному регламенту процедуры регистрации пестицидов и агрохимикатов.

Кроме того, будет продолжено взаимодействие с федеральными органами исполнительной власти по ликвидации монополизма в проведении экологических, токсикологических, биологических испытаний и исследований, непропорциональности регистрации различных препаратов на основании одного регистрационного досье.

Конечно, получат дальнейшее развитие проекты по утилизации тары из-под пестицидов, по мониторингу и оценке российского рынка пестицидов (совместно с АЕБ).

Предприятия-члены Союза, как и в 2014 году, будут принимать активное участие в различных конференциях, выставках, семинарах.

После всех обсуждений текущей работы собравшиеся высказали свои замечания и пожелания к будущей работе Союза, а также утвердили его бюджет. Произошли и изменения в составе РСП ХСЗР – за несоблюдение Устава Союза из его членов исключена компания ООО «Алсико-Агропром».

«Поле Августа»
Фото О. Рубчик

Профессионалы

Центру «Агроанализ-Дон» – 5 лет!

Пять лет назад компания «Август» начала создавать сеть комплексных диагностических лабораторий и развивать на их основе современный агрономический сервис, вести внедрение новейших агротехнологий. За образец был взят опыт, накопленный украинской компанией «АгроАнализ» (г. Каховка). Первой подобной лабораторией в России стал диагностический центр агрономических исследований «Агроанализ-Дон» в г. Азове Ростовской области. Рассказывает его руководитель Александра СКОРОБОГАТОВА.



Сотрудники центра «Агроанализ-Дон»

15 апреля мы отметили свой первый скромный юбилей. Поначалу нашими клиентами были хозяйства и агрохолдинги Южного федерального округа, но постепенно о нас узнали многие. Наша работа и наши услуги стали востребованы и в других регионах – в Рязанской, Курской, Липецкой, Тамбовской, Воронежской областях, Краснодарском и Ставропольском краях, а также в Чечне, Дагестане, Абхазии.

Подводя итоги пяти лет, мы вспоминаем, сколько было пережито, а самое главное – сколько было осуществлено проектов полного агрономического обслуживания и фитомониторинга. Мы благодарим за сотрудничество такие сельхозпредприятия, как ООО «Рассвет», ИП Дигай С. Н.-Ф., ЗАО имени Кирова Ростовской области, ООО ТПК «Дары Кубани» Краснодарского края, ООО «Овощевод» Волгоградской области, ООО «Заря» Курской области и многих других.

Эти хозяйства начинали работать с нами с оказания разовых услуг, а сегодня стали не только нашими постоянными клиентами, но и друзьями. Благодаря им мы наработали первый опыт, встали на ноги, получили известность. За эти годы мы приобрели много новых клиентов, и каждый из них очень важен для нас. Мы рады новым знакомствам, с удовольствием готовы прийти на помощь.

Многие хозяйства, проработав с нами по договорам полного агрономического обслуживания несколько сезонов и перенеся наш опыт работы, теперь самостоятельно ведут растениеводство на самом высоком уровне. Но при этом продолжают с нами сотрудничать, так как без услуг нашей лаборатории им сложно принять правильные решения.

Нам удалось создать сильную команду квалифицированных, преданных своему делу сотрудников. Наш центр сегодня оснащен самым современным высококачественным оборудованием, мы используем в своей работе сертифицированные методики и ГОСТы, действующие в Российской Федерации. Благодаря многолетнему опыту и современному оснащению мы можем оказывать профессиональную помощь и поддержку земледельцам, давать достоверные и са-

мое главное, точные рекомендации по лечению растений и их минеральному питанию. Компания «Август» постоянно повышает квалификационный уровень своих специалистов, сотрудники лаборатории регулярно проходят обучение в различных учебных центрах Москвы, Санкт-Петербурга, Ростова-на-Дону.

Мы прислушиваемся к пожеланиям каждого клиента и стараемся идти навстречу, что часто приводит к расширению спектра наших услуг. Сегодня на базе нашей лаборатории созданы отделы, которые оперативно проводят агрохимические анализы почвы, растительную диагностику. Зачастую сельхозпроизводители обращаются к нам уже после возникновения проблемы на их полях. Наблюдая за начинающими и еще неопытными земледельцами, мы видим, что их неправильные и иногда неоправданные агротехнические мероприятия существенно снижают урожайность культур, доходность отрасли.

Расскажу об одном из наших крупных проектов 2014 года – выращивании кукурузы на капельном орошении в ООО «Рассвет» Куйбышевского района Ростовской области. Для этого мы заключили с хозяйством договор полного агрономического сопровождения, по которому обязались выполнить комплекс исследований и анализов, вести системный контроль за развитием растений и изменениями почвы, наблюдения за процессом формирования запланированного урожая. В ООО «Рассвет» 13 тыс. га пашни, основные культуры – кукуруза, пшеница, ячмень, подсолнечник, рапс. Однако кукурузу на капельном орошении здесь еще не выращивали. Поэтому решили работать с нашей лабораторией, чтобы лучше понимать, что происходит с растениями, как их кормить, вести поливы в разные фазы развития и т.д.

Расчет минерального питания подготовили на основе данных агрохимического обследования полей, проведенного нашими специалистами. Для получения достоверных данных о погодных условиях мы установили на поле автоматическую агрометеостанцию «Davis», которая дает возможность более точно оценить влияние погодных факторов на вегетацию и формирование урожая.

С помощью этого был налажен постоянный мониторинг «климата поля» и на его основе проведено планирование, а также выполнение агротехнических мероприятий. Общими усилиями хозяйства и лаборатории «Агроанализ-Дон» получена урожайность зерна кукурузы 160 ц/га.

Перечислю спектр наших услуг, которые мы сегодня в состоянии оказывать хозяйствам, ставящим целью получение высокого запланированного урожая.

Сопровождение сельскохозяйственных проектов – это предоставление полной информации о том, что происходит на конкретном поле и внутри растений, необходимой для принятия точных решений и получения гарантированного результата при снижении себестоимости продукции. Как показала практика, именно агрономическое сопровождение сельскохозяйственных проектов нашими специалистами является идеальным решением для хозяйств, внедряющих новые технологии и не желающих нарабатывать опыт ценой собственных проб и ошибок, а соответственно, и убытков. А стоит агрономическое сопровождение из целого ряда различных исследований.

Мы ведем **фитомониторинг полей** – постоянную комплексную диагностику состояния растений, непосредственный и непрерывный контроль за их ростом и развитием. Эта услуга включает регулярный осмотр полей, отбор образцов почвы, растений, поливной воды; выполнение анализов отобранных образцов; обработку полученных данных и предоставление их хозяйству вместе с рекомендациями по принятию технологических решений.

Агрохимический анализ почвы позволяет наладить сбалансированное минеральное питание растений. Важнейшие показатели: содержание в почве макро- (N легкогидролизующий, P₂O₅, K₂O), мезо- (S, CaO, MgO) и микроэлементов (Mn, Zn, Cu, B, Co); определение солей в почве: карбонаты (HCO₃⁻), хлориды (Cl⁻), кальций (Ca²⁺), магний (Mg²⁺), натрий (Na⁺), калий (K⁺), сульфаты (SO₄²⁻); кислотность почвы; электропроводность водной суспензии почвы.

Гранулометрический состав почвы – неотъемлемая процедура в технологии орошаемого зем-

делия. В лаборатории рассчитывают следующие показатели: водопроницаемость; наименьшую влагоемкость; влажность завядания; предельную влагоемкость; вододерживающую способность.

Анализ поливной воды осуществляем по следующим показателям: кислотность (pH); электропроводность (ЕС); содержание токсичных для растения солей; сухой остаток.

Тканевую диагностику проводим для контроля питания растений в период их активного роста, а также корректировки внесения удобрений. Она включает определение содержания в растениях: общего азота (N общ.), фосфора (P₂O₅), калия (K₂O), кальция (Ca), магния (Mg), серы (S), железа (Fe), бора (B), марганца (Mn), цинка (Zn), меди (Cu), кобальта (Co), молибдена (Mo). Тканевая диагностика дает возможность вовремя выявить избыток или недостаток элемента питания, что в свою очередь позволит не допустить поражений растения болезнями неинфекционного характера.

Агрохимическое обследование полей выполняется по заявке хозяйств. Полный комплекс работ включает: выезд специалистов «Агроанализа-Дон» в хозяйство; определение точных границ поля с использованием GPS-технологий с нанесением контура полей на картографическую основу; составление картографической сетки элементарных участков; отбор проб почвы (с привязкой к координатам GPS); лабораторный анализ и определение содержания элементов питания в доступной растительной форме; определение степени и вида засоленности почв, уровня содержания токсичных для растений солей; расчет потребности в элементах питания с учетом усвояющей способности культуры, обеспеченности почвы, климатических условий зоны; подбор наиболее приемлемых форм удобрений; составление плана применения удобрений под каждое поле севооборота; составление картограмм обеспеченности почвы подвижным фосфором, обменным калием, содержания гумуса, а также картограммы реакции почвенного раствора; расчет плана мелиоративных мероприятий – потребности в известковании, гипсовании и т.д. (по необ-

димости).

Комплексный анализ растительного образца направлен на оперативное, на самых ранних стадиях развития, определение микроорганизма, вызывающего заболевание. В день поступления растительного образца проводится первичное микроскопирование, которое дает информацию о причине поражения растения. Для прогнозирования развития заболевания образцы закладывают на специализированные среды, во влажную камеру, и на четвертые – пятые сутки исследуют повторно. На основе полученных данных консультационная служба лаборатории составляет рекомендации по подбору препаратов. Ранняя диагностика заболевания позволяет работать профилактически – меньшей дозой препарата, с меньшими затратами.

Бактериологическое исследование растений позволяет точно идентифицировать возбудителя болезни с помощью микробиологических сред, микроскопирования и специализированных тестов и не допустить развития бактерий на полях.

Фитоэкспертиза семян включает в себя выявление на поверхности семян спор возбудителей грибных заболеваний; диагностику внутренней зараженности грибными и бактериальными болезнями; определение видового состава патогенной микрофлоры; подбор протравителя для каждой конкретной партии семян в соответствии со спектром найденных патогенов; определение энергии прорастания и всхожести семян. Подготовка семенного материала, его качественное протравливание правильно подобранным препаратом защитят растение на стадии прорастания.

Фитосанитарный анализ почвы выполняют для того, чтобы изучить влияние предшествующей культуры на видовой и количественный состав микрофлоры почвы. Такой анализ особенно актуален при выборе культуры для конкретного поля. В ходе него определяется наличие и количество спор фитопатогенных грибов и бактерий в почве, возбудителей корневых гнилей, наличие фитопатогенных нематод.

Ждем вас в нашей лаборатории!

Записал Виктор ПИНЕГИН
Фото из архива

Контактная информация

ОП РГ «Агроанализ-Дон», г. Азов
Тел./факс: (86342) 6-55-04, тел.: (952) 561-00-94
agroanaliz-don@yandex.ru
ООО «Агроанализ», г. Каховка, Украина
Тел.: (10380) 503-15-66-36
www.agroanaliz.ru
ЗАО «Агродоктор», г. Новосибирск
Тел.: (383) 339-00-65, 399-00-82, моб. тел.: (913) 951-18-09
ООО «АгроАнализ-Бел», г. Минск, Республика Беларусь
Тел.: (1037529) 679-35-53
ООО «Агроанализ-Казахстан», г. Алматы, Республика Казахстан
Тел.: (7777) 22-67-24, 32-76-54

Жизнь как она есть

Почему мелиораторы стали земледельцами



Н. И. Андреев

Разными путями люди приходят работать на землю. Кто-то не мыслит жизни без нее, для кого-то она дает возможность сохранить коллектив, когда, казалось бы, он на грани распада. В этом плане очень интересна история ЗАО «Водстрой ПМК-1» Гурьевского района Калининградской области. О ней беседа с ее руководителем Николаем Ивановичем АНДРЕЕВЫМ.

Николай Иванович, откуда Вы родом, чему учились и где?

Меня можно назвать кадровым мелиоратором. Рос и учился в Ростовской области, закончил Новочеркасский инженерно-мелиоративный институт, там же женился, еще будучи студентом. И сейчас с супругой работаем в одной организации. Живем вместе 44 года... А тогда, в 1973 году, после окончания вуза меня направили по распределению в объединение «Калининград-мелиорация». Работал мастером, прорабом, затем главным инженером в городе Гусев, а в 1979 году меня перевели в Гурьевскую передвижную механизированную колонну (ПМК), которая выполняла мелиоративные работы: в первую очередь – в своем районе, а затем – в соседних. В 1985 году возглавил это предприятие, в марте исполнилось 30 лет, как я им руковожу.

В 1995 году, так уж сложилось, мы занялись земледелием. Начали с 200 га, которые передало нам одно из хозяйств после того, как мы помогли ему обработать его земли. Так как посевной техники у нас не было, работники этого сельхозпредприятия посеяли на нашем поле зерновые своими семенами и сеялками. Мы тоже сложа руки не сидели и к уборке смогли приобрести комбайн. Чтобы выжить в то нелегкое время, приходилось кооперироваться, все время искать новые подходы. Тогда же был полнейший развал сельского хозяйства, землю начали делить на паи, наблюдался сильный диспаритет цен... Многие обвиняют руководителей за то, что они не удержали хозяйства, и те распались. Но в большинстве случаев это было не так. Люди работали с душой, с огромной самоотдачей, но вынуждены были распродавать свой скот, технику, чтобы рассчитаться по зарплате. И я думаю, не на пользу мы разделили землю на доли, а имущество – на паи. Лучше бы земля оставалась в государственной собственности, хочешь работать

в сельском хозяйстве – бери землю в аренду.

Вот вы видите эти восемь карт на стене? Все они представляют бывшие хозяйства нашего района, в каждом из которых у нас есть земля – от 300 до 1 тыс. га. Всего ее у нас 4 тыс. га, из них около 3 тыс. га в собственности, остальное арендуем. И вместо того, чтобы работать компактно, вынуждены по всему району технику гонять, за 30 - 40 км.

Но продолжаете еще заниматься и мелиорацией?

Конечно. Еще во времена Советского Союза мы взяли предприятие в аренду с правом его выкупа и в 1991 году заключили первый в области договор выкупа в собственность коллектива. Тогда у ПМК было 120 - 130 учреждений, сейчас осталось 36, а мы преобразовали ее в ЗАО «Водстрой ПМК-1». Это головное предприятие, как мы считаем, нашей небольшой компании, в которую теперь входят дочернее предприятие ООО «Гурьевск-Агро», занимающееся растениеводством, и ООО «Гурьевский хлеб». Одними из первых в районе мы стали получать продовольственную пшеницу, на собственной мельнице делаем из нее муку и выпекаем хлеб. Объемы, конечно, небольшие – от 400 до 700 кг хлебобулочных изделий в сутки, реализуем их и в своем магазине и поставляем в бюджетные организации – больницы, школы и т.д. Так как мы сами выращиваем зерно, у нас очень низкая себестоимость продукции – 500-граммовая булка стоит от 12 до 14 руб.

Это была Ваша идея – заняться сельским хозяйством?

Да. Когда получилось так, что финансирование мелиоративной отрасли вообще прекратилось, мы много чем занимались... Помогло то, что у нас был опыт подготовки полей к посеву, ведь после строительства мелиоративных систем мы должны были еще вспахать землю, задисковать и отдать хозяйству под сев. Так что почво-

ласть занимает по урожаям зерна первое место по Северо-Западному региону России. Наверное, в этом есть доля и нашего труда, и наших партнеров – фирмы «Август» и других компаний, с которыми мы работаем. Среди них много отечественных, мы вообще стараемся поддерживать российского производителя. Первыми в области стали выкупать «Доны» «Ростсельмаша», два из них еще работают. В прошлом году поставили новый современный сушильный комплекс с шахтной сушилкой, рассчитанный на 30 т/ч, сделанной в Нижнем Новгороде фирмой «Мельинвест». А до того у нас были карусельные сушилки, произведенные в Твери.

У нас в области нет ни одного хозяйства, где было бы десять тракторов К-701, а мы их еще ремонтируем и используем. Потому что на покупку нового мощного трактора требуется не меньше 10 млн руб., а так можно на ремонт «Кировца» потратить 50 - 100 тыс. руб. и продолжать его использовать, например, на севе. А вообще нам надо как минимум половину техники менять...

А сколько вы всего получаете зерна?

В прошлом году валовой сбор составил 12 тыс. т, если считать рапс, пшеницу и ячмень. Раньше сеяли немного кормовых бобов (600 - 700 га), выращивали озимую рожь, но из-за низких цен и слабого спроса от этих культур пришлось отказаться. В этом году их уже нет. Это очень плохо, потому что мы фактически переходим чуть ли не на двухпольный севооборот – зерновые и рапс. Это, конечно, приводит к деградации почв, к тому же не ведется в прежних объемах работа по известкованию, фосфоритованию, внесению минеральных удобрений и мелиорации земель. А вообще, нам сам бог велел заниматься растениеводством, ведь у нас в области почти все земли мелиорированы (94 %) с помощью закрытого дренажа. У нас очень большая переувлажненность почвы, и, если не отводить воду, сложно получить достойный урожай. На своих полях мы в первую очередь восстанавливаем дренажные системы, то есть выполняем все работы в комплексе – и мелиорацию, и выращивание сельхозкультур. И получается неплохо.

В целом же положение дел с мелиорацией в области тревожное, и мне, как заслуженному мелиоратору Российской Федерации (звание присвоено в 2001 году), это

больно видеть. На 90 % мелиоративные системы и объекты отнесены к областной собственности, они даже не в полном объеме поставлены на учет. Новые системы не строят, а действующие поддерживают в рабочем состоянии только там, где обрабатывают поля. В области еще достаточно много заброшенных земель... Видеть такое запустение очень обидно. Средств на поддержание мелиоративных систем выделяют мало. Если три года назад 70 % этих работ финансировалось за счет областного бюджета, а остальное – за счет хозяйств, то сейчас соотношение сделали 50 на 50. А себестоимость этих работ все возрастает. И еще хорошо, что мы на своих землях их проводим сами. А многие хозяйства из-за нехватки средств просто отказались от этого.

Сейчас мы являемся самой большой мелиоративной организацией в области – и по численности работающих, и по объемам наших возможностей и выполняемых работ. У нас имеется около 80 единиц техники – бульдозеры, экскаваторы, различные сельхозмашины, транспорт. Вывозим на стройки Калининграда песок и песчано-гравийную смесь. Это еще одно из направлений, которое позволяет оставаться на плаву. Где-то заработаем на сельском хозяйстве, где-то на мелиорации, где-то на реализации продукции растениеводства – муки, хлеба. Да и можем предоставить услуги техники... Я думаю, в России немного осталось предприятий, подобных нашему.

Как удается реализовать произведенное зерно?

В нашей области мало места для маневра... Вот вырастили мы урожай зерна в два раза больше потребности, не везти же его в Россию, только на экспорт, но одному хозяйству тут не пробиться. Что-бы отправить паром с зерном, надо двум - трем хозяйствам объединять усилия... Конечно, выручает компания «Содружество-Соя», но есть и минусы. В сентябре - октябре прошлого года цена составляла 7,4 тыс. руб/т, а в феврале доросла до 11 тыс. Вот если бы в целом продать за эту цену, было бы хорошо. Ну а фактически получилось в среднем по 8,5 - 9 тыс. руб/т. Но что есть, то есть...

Хочу отметить, что мы всегда работали рентабельно, ни одного года убыточного не было ни в одном из наших предприятий, и это заслуга всего нашего стабильно-



А. П. Хрипунов

го коллектива. В советское время у нас было и 220, и 240 человек, сейчас работает порядка 120 человек, но костяк сохранился. Вот отмечали 50-летие своего предприятия в январе этого года и подсчитали, что из 120 человек более 60 – со стажем свыше 10 лет. Согласитесь, это весомо.

Мы пережили тяжелые времена различных реформ, но за все эти годы ни разу не задержали зарплату. Люди держатся еще и потому, что мы многие материальные стимулы оставили с советских времен. Выдаем «13-ю зарплату» по итогам года, доплачиваем за выслугу лет, молодым семьям компенсируем 50 % оплаты за детский сад, ежемесячно доплачиваем 1,5 тыс. руб. нашим пенсионерам... Есть материальная помощь к отпуску, на лечение. Даже небольшую выплату делаем тем, кто не курит. Я уж не говорю о премиях в размере среднемесячного заработка к юбилеям наших работников.

Назовите специалистов, которые вместе с вами работают.

Мой первый заместитель – главный инженер Ростислав Федорович Солоха, заместитель по механизации Валерий Федорович Давыдков, главный бухгалтер Клавдия Михайловна Федоткина, начальник ПТО Людмила Александровна Аничкина, которая работает у нас чуть ли не с момента создания предприятия, главный агроном Александр Павлович Хрипунов.

За эти годы два созыва (в течение 10 лет) я был депутатом областного Законодательного собрания от Гурьевского района. А сейчас – депутат Гурьевского районного совета. Мы стараемся ветеранам помогать финансово, молодежь поддерживаем, организуем различные конкурсы, соревнования. На доброе дело никому ни разу не отказали.

Еще добавлю: наше мелиоративное предприятие и в советские времена было на хорошем счету в «Главнечерноземводстрое», всегда были в числе победителей в соцсоревновании. И сейчас 14 наших сотрудников имеют правительственные награды, а троим, вместе со мной, присвоено звание Заслуженный мелиоратор РФ. Так что славные традиции мы продолжаем. Не зря об этом рассказываю – в конечном счете все дело в людях, в том, какие условия для них созданы... Как поставлена работа в коллективе – такой будет и отдача. Это – залог стабильности и успеха.

Ну а что касается нашего сельхозпроизводства, то пусть о нем расскажет главный агроном. Он человек опытный, толковый специалист, ему и «карты в руки».

А. П. Хрипунов: В 2014 году мы возделывали 800 га озимого рапса, 1500 – озимой пшеницы, 700 – яровых зерновых (ячменя и пшеницы). Прошлой осенью под урожай 2015 года посеяли около 1900 га озимой пшеницы и 900 га озимого рапса. Посевы яровых нынче расширим до 800 га.

Прошлый год сложился нормально. Я четвертый год здесь работаю, и понемногу у нас растут и урожайность и объемы производства. В бункерном весе озимая пшеница на круг дала почти 50 ц/га, ячмень – около 40 ц/га, планируем получать зерна в среднем 50 ц/га, и близки к этому. По рапсу ставим задачу выйти на 30 ц/га, хотя

это и непросто. Пока в прошлом году получили 28 ц/га. Сдерживает невысокое качество полей, хотя мы и занимаемся мелиорацией... Дело в том, что нам достаются плохие, третьесортные поля, которые уже никому не нужны. Пропускаем их через севооборот, сеем тот же рапс, а он не выдерживает, например, переувлажнения почв. К тому же мелиорацию проводим практически одновременно с выращиванием урожая, что ведет к снижению продуктивности рапса. А на окультуренных полях мы уже получали рапса по 40 ц/га и даже выше. Пока разброс урожайности объясняется именно степенью окультуренности поля. Мы ведь одновременно с выращиванием убираем камни, кусты и т. д. И вот уже на второй год урожай выше, на третий – еще выше и т. д.

Понемногу обновляем технику. В придачу к «Кировцам» купили два года назад трактор «Джон Дир» с плугом, в прошлом году – сеялку прямого посева «Премьера» фирмы «Амазоне». Она позволяет по минимальной обработке почвы сеять. На очереди обновление культиваторов. Приобрели опрыскиватель фирмы «Амазоне», а к нему трактор «Беларус», но современный, с кондиционером, без щелей, чтобы в жару было комфортно работать...

Наши поля все очень разные: одно не похоже на другое. Каждое из них требует индивидуального подхода. К работе подходим творчески. По шаблону действовать нельзя. Где-то во время уборки поле было сырое, там колеи, и сеялку сразу пускать нельзя, надо выровнять перед посевом. Где-то падалицы много, надо гербицидом пройтись. Вот мы с осени на 1 тыс. га провели химпрополку, получилось хорошо, хотя надо было бы все обработать. И мы приходим к этому. И один из лучших препаратов для этих целей, я считаю, – Магнум, недорогой, но эффективно работающий. Меня как агронома он устраивает.

Ну а там, где основной проблемой являются злаковые сорняки, допустим, метлица, овсюги и др., мы использовали гербицид Эверест фирмы «Ариста ЛайфСайенс». А где-то и Балерину вносили в пониженной норме расхода. Например, по падалице кормовых бобов применяли ее в норме 0,2 л/га, и она прекрасно очищала посевы, пшеница стояла чистенькая. Есть поля с такой обильной падалицей рапса, что к Магнуму добавляем немного Балерины и получается хорошо.

Вот так наводим порядок на своих посевах. Против падалицы рапса после уборки применяем Торнадо 500. Механическим путем эти всходы никак не уничтожишь, да и топлива требуется много. А так – просто прошли Торнадо 500 с нормой 1,5 – 1,8 л/га и очистили поле.

Творчески подходите к делу...

Каждый раз, прежде чем отправить на поле опрыскиватель, ведем непрерывный мониторинг посевов. И, конечно, постоянно испытываем новые препараты. В прошедшем году на рапсе, например, применили «августовские» гербициды, предварительно их опробовав на опытных участках. Это экономичный Хакер, которым заменили дорогой Лонтрел Гранд, а также Миура против злаковых сорняков, особенно на полях, ко-



Автор сорта Эстер Н. В. Давыдова

торые идут под посев озимой пшеницы. Мы вообще стараемся уничтожать злаковые сорняки именно на рапсе, ну а на посевах зерновых работаем в основном против широколистных. Ничего сложного здесь нет. В небольших объемах использовали и гербицид Галион. Из фунгицидов на рапсе с осени применяли Карамбу, весной в первую обработку – Колосаль, во вторую – смотрим по ситуации, по потенциалу урожая. Ну а на зерновых работаем Колосалем Про.

Какие протравители вы используете?

Уже третий год – Виал ТрасТ, пора бы его заменить... Видимо, на следующий год возьмем трехкомпонентный Виал Трио. Вообще подход у нас такой: посоветовал Сергей Алексеевич (С. А. Кутаков, глава представительства «Августа» в Калининградской области – прим. ред.) – мы ему на слово верим. И если эффективность препарата не устраивает – работаем им. Так, например, получилось с гербицидом Балерина – зачем мне другой брать, если я его знаю уже столько лет, и с ним у меня всегда прекрасные чистые поля? То же самое с Колосалем Про: он действительно эффективно работает, меня не нужно убеждать, я буду брать. С рапсовым цветоедом, как выяснилось, отлично справляется Борей. После него также нет ни скрытнохоботника, ни цветоеда, никаких других вредителей. Тем более если сделать все вовремя. Порой, при наличии очагов высокой численности вредителя через неделю после применения Борей проходим по рапсу еще раз пиретроидом. А некоторые соседи другими препаратами выполняют до четырех обработок! Я порой с пшеницы переключаюсь на рапс, когда он только начинает распускаться. И с пчелами у меня проблем нет – я обычно до их лета провожу обработки, по бутонам цветов рапса, и как раз в точку попадаю.

А вообще давно сотрудничаете с «Августом»?

Достаточно давно, лет, наверное, десять, не меньше... Как Сергей Алексеевич Кутаков здесь начал работать, мы сразу познакомились, и с тех пор, в какой бы организации я ни находился, всегда поддерживаю с ним контакты. Мы ведь говорим на одном языке, общаемся как коллеги. А он агроном опытный, через многое про-

шел, многое сам испытал. Я всегда спрашиваю его о новинках, о том, как лучше применить тот или иной препарат. Он же ездит по хозяйствам и лучше знает, как что работает и в каких условиях. Обязательно расскажет, предупредит, чтобы не прогадать и не «обжечься»... Агроном агронома с полуслова понимает.

Какие сорта вы выращиваете?

Если взять рапс, то в этом году посеяли много гибрида Днепр белорусской селекции, около 60 % посевов. Соседи наши его выращивали, и мы видели, что растения уходят в зимовку мощными, хорошо перезимовывают. А в основном используем семена от разных компаний – и «Рапуль», и «Пионер», и «Евралис» (у них взяли французский гибрид Нептун). В этом году отказались от немецкого сорта Ливиус. Вообще сорта при прочих равных условиях значительно уступают гибридам по урожаю, и разница достигает 8 ц/га.

Из пшениц используем сорта Московского НИИСХ «Немчиновка»: яровая – это Эстер, озимая – Московская 56, которая у нас хорошо зимует – за три года ни разу ее не пересевали! Однако потенциал Московской 56 не тот, какого хотелось бы, хотя были у нас поля, где она давала под 70 ц/га. Но нам надо больше, поэтому будем пробовать другие сорта. Еще посеяли элиту сорта Скипетр, чтобы размножить и получить свои семена... Также испытываем сорт Памир, семена которого приобрели в соседнем хозяйстве. Наша пшеница идет и на фуражные, и на продовольственные цели и приносит нам хороший доход. Себестоимость ее зерна – около 6 – 7 руб. за 1 кг...

Ну а из ячменей в этом году делаем ставку на немецкий сорт Анабель, до того возделывали Нур. А в испытании в этом сезоне – сорт Флавор.

Читаете ли нашу газету «Поле Августа»?

Да, и с большим интересом. Привлекает прежде всего то, что вы даете слово опытным агрономам, публикуете их подробные рассказы, из которых многое можно понять и многому научиться. Вот мне особенно запомнился герой первого номера этого года, мой коллега, Александр Васильевич Агафонов. Он просто молодец! Мне довелось с ним встретиться на одном из семинаров и пообщаться

от души. Он рассказывал о том, как организовывать работу механизаторов, призывал глубже изучать их психологию. Скромный человек, незаметный среди других, особо не выпячивается. Мы с ним быстро сошлись. Он мыслит такими категориями, с которыми я полностью согласен.

Да и многие другие публикации в «Поле Августа» весьма поучительны. Ну а чему читатели могут у нас поучиться – уж и не знаю. Нет у нас рекордных урожаев, как у крупных холдингов, которые пшеницы берут по 70 ц/га. Но и мы к этому со временем придем, не все сразу, надо сначала землю окультурить, добиться чистоты полей, искоренить злостные сорняки, севооборот наладить... А то мы нередко сеем пшеницу по пшенице, это же непорядок.

Давно Вы работаете на земле?

С 1992 года, когда закончил Калининградский сельскохозяйственный институт, сейчас университет. Это был вуз с очень хорошим, сильным преподавательским составом. И наши учителя не считались ни со своим временем, ни со здоровьем, старались передать все лучшее, что сами знали, порой буквально впахивали знания в наши головы. Раньше из вуза тебя не выпускали, пока ты не освоил того, что положено. И те знания стали хорошим толчком, они «работают» по сей день, но, конечно, их необходимо все время обновлять.

Да, нам очень непросто работать на этой земле. Я долго трудился в Багратионовском районе, где глинистые почвы, а дренажные системы полуразрушены. И уж если засушит, то эту землю ничем не возьмешь – ни плугом, ни даже мотыгой. А дождь пройдет – по три дня в поле не въедешь. И здесь у нас многие поля не лучше, тоже приходится ломать голову, как вырастить достойный урожай. Но это и есть наша работа, наш след на земле.

Спасибо за беседу! Хорошего Вам урожая!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото автора

Контактная информация

Николай Иванович АНДРЕЕВ
Моб. тел.: (906) 238-91-57
Александр Павлович ХРИПУНОВ
Моб. тел.: (952) 111-31-70

Обмен опытом

Гости с Северо-Запада на заводе «Август-Бел»



Члены делегации во время экскурсии по Минску

С 24 по 26 марта во время поездки на завод «Август-Бел» агрономы из хозяйств Ленинградской, Псковской, Вологодской и Владимирской областей смогли познакомиться с предприятием, выпускающим препараты, которые они широко применяют на своих полях. Первым делом они узнали о недолгой, но уже достаточно яркой истории «Август-Бел». Она началась в 2007 году...

«Строили первые цеха в чистом поле, все делали с «нуля». А уже в июне 2009 года был запущен в производство первый препарат – глифосатсодержащий гербицид Торнадо 360, потребность в котором в то время была особенно велика, – рассказала гостям руководителем службы качества завода **Е. С. Сарнова**. – Со временем ассортимент продукции и объемы производства только росли. Сегодня здесь выпускается более 30 продуктов, зарегистрированных не только в Беларуси, но и в России, на Украине, в Казахстане, странах Латинской Америки. Ежегодно предприятие выпускает более 7 тыс. т ХСЗР, около 60 % этих препаратов идет на экспорт».

Наибольший интерес у гостей вызвал лабораторный корпус завода, стоимость и содержание которого сравнимы с затратами на все производственное оборудование. На предприятии действует трехступенчатая система контроля. Она включает обязательную проверку поступающего сырья, отбор проб и проведение испытаний продукции перед фасовкой, а также исследование готовых препаратов уже в упаковке. Кроме того, производитель, купивший продукцию «Августа», может всегда обратиться в лабораторию с возникшими у него вопросами. На предприятии есть склад арбитражных проб, где хранятся образцы всех партий продукции с подробным описанием всего процесса их производства.

Качество препаратов зависит не только от уровня контроля и производства, но и от надежности упаковки, которую выпускают на заводе. Все «августовские» канистры имеют внутренний полиамидный слой, который не позволяет выпариваться и вытекать из них препарату любой формуляции и состава. Это позволяет хранить средства защиты растений в течение длительного срока. Все партии канистр тестируют по основным показателям – внешний вид, герметичность, прочность, надежность крепления ручки и др.

Есть еще 16 показателей, в том числе термостойкость, химическая устойчивость, электропроводимость и др., которые проверяют, прежде чем отправить упаковку в производство.

«Конечно, подделать полимерную канистру несложно, и по внешнему виду ее будет невозможно отличить от оригинальной, – отметила Евгения Сарнова, отвечая на вопрос одного из гостей. – Но здесь есть особенность, которую трудно воспроизвести, – внутренний полиамидный слой. Достаточно нанести на его поверхность обыкновенный йод, и место соприкосновения окрасится в темный цвет».

Не менее серьезно на «Август-Бел» относятся и к экологии. Помимо государственного контроля, на заводе есть и собственный – экологическая лаборатория, которая круглосуточно отслеживает параметры окружающей среды. Абсолютно все отходы производства, в том числе вода, утилизируются в печи на участке термического обезвреживания при температуре до 1200 °С, после чего образуется безвредная зола.

Поездка российских аграриев не ограничилась одним осмотром производства. Для них организовали экскурсию в музей народных промыслов и ремесел Беларуси в селе Дудutki. Все участники агрономической экспедиции выражают большую признательность гиду Наташе, энергия и юмор которой усилили у гостей позитивный настрой, возникший после знакомства с белорусской историей и настоящими деревенскими продуктами, производимыми тут же.

А перед отъездом россиянкам ждала обзорная экскурсия по Минску. С определенной завистью гости отмечали, что столица братской республики по многим параметрам выглядит привлекательнее, чем некоторые российские мегаполисы: здесь легко дышится, широкие дороги, по которым транспорт движется беспрепятственно, поразительная чистота, а над головой почему-то не нависают бесконечные хаотично-

строенные многоэтажки.

Запомнился и Белорусский государственный музей истории Великой Отечественной войны. И особенно порадовало, что основными посетителями музея были ребята совсем юного возраста, значит, существует преемственность поколений. Поэтому память о людях, ковавших нашу общую победу на фронте и в тылу, будет жить вечно.

В ходе поездки участники, конечно, сравнивали увиденное с положением дел в своих регионах. И активно обменивались агрономическим опытом, делились планами на предстоящий полевой сезон. Предоставим слово участникам поездки.

Заместитель директора учхоза «Пушкинский» (концерн «Детскосельский») Василий Константинович Чикида: «Наш холдинг был создан в 2007 году на базе одноименного хозяйства – флагмана по производству молочной и овощной продукции в Ленинградской области. Всего в нем около 20 предприятий. Сейчас у нас 9 тыс. голов дойного стада, в ближайшие годы планируем увеличить его до 10 тыс. Кормовая база частично своя, производим 250 тыс. т силоса, но, конечно, комбикорма приходится закупать. Выращиваем картофель на 1 тыс. га и овощные культуры на 500 га.

С компанией «Август» сотрудничаем давно. Раньше закупали только глифосатсодержащие гербициды и инсектициды. Сейчас стали шире использовать на картофеле гербициды Лазурит и Лазурит супер. В 2015 году на базе наших хозяйств заложили опыты по испытанию пяти новых «августовских» препаратов, которые мы на своих полях еще не применяли... Впечатления от экскурсии по цехам завода «Август-Бел» самые позитивные, поражает то, что такое масштабное производство создано с «нуля». Здесь все делается размеренно и планомерно, чувствуется, что работа налажена, как надо. Я бы сказал, что это уже европейский уровень произ-

водства. Завод приятно удивил во всем своим показателям, но особенно радует тщательно налаженный контроль качества выпускаемой продукции».

Ведущий агроном ЗАО племенной завод «Приневский» Ленинградской области Павел Владимирович Шаповал: «Мы в хозяйстве занимаемся племенным животноводством, заготавливаем корма (кукуруза, фуражное зерно), в растениеводстве делаем упор на овощи и картофель, занимаемся цветоводством, выращиваем шампиньоны, есть козья ферма. Построили свой молокозавод, работающий на собственном сырье. Производим и реализуем сметану, творог, кефир, йогурты и сыры...

За постсоветское время у многих людей сформировалось мнение, что импортные товары всегда по качеству будут превосходить отечественные. Про «августовскую» продукцию я такого сказать не могу. С «Августом» мы работаем с момента появления этой компании на рынке, приобретаем многие ее препараты. Среди них гербициды Лазурит, Квикстеп, протравитель Бенорад. На посевах столовой свеклы давно применяем гербицид Пилот и всегда получаем замечательные результаты... Ну а если оценивать увиденное мной на «Август-Бел» по десятибалльной шкале, то я бы поставил заводу десять с плюсом. Это не первое производство ХСЗР, где мне пришлось побывать, так что есть с чем сравнивать».

Агроном по защите растений ЗАО «Агротехника» Ленинградской области Петр Владимирович Потапайка: «На завод приятно зайти: работа идет тихо, без спешки, везде установлено современное оборудование. Видно, что производитель не экономит на качестве, а люди работают без показухи. Даже возникла легкая зависть к Беларуси, хотя я сам здесь родился. Из продукции «Августа» на картофеле и томатах применяем Лазурит супер – это очень «мягкий» и эффективный гербицид, к тому же с растянутым сроком применения. Нравится, как работает Пилот, применяем его на столовой свекле в дозировке 1,5 л/га. На зерновых у нас есть своя отработанная гербицидная комбинация: готовим смесь из расчета 0,5 л/га Балерины + 5 г/га Магнума. После такой обработки даже наши переросшие сорняки «красиво» сворачиваются в узел... На картофеле с фитофторозом справляемся с помощью Ордана, у него очень удобная упаковка – водорастворимые пакеты, которые не дают пыли и образуют качественный раствор, форсунки не забиваются. Нам также нравятся надежные инсектициды «Августа», например, Герольд. Мы его применяли на капусте против капустной моли, и эффективность была весьма высокой».

Исполнительный директор СПССК «Устюженский картофель» Вологодской области Александр Александрович Кузнецов: «Нашему объединению уже шесть лет. Оно началось с того, что ко мне обратились местные фермеры с предложением объединить их усилия для производства семенного картофеля. Сначала мы даже и не думали создавать кооператив, но к нашей идее стало подключаться все больше производителей. К нам приехал губернатор Вологодской области В. Е. Позга-

лев, мы обсудили проблемы, и он предложил фермерам создать кооператив. Руководители 16 хозяйств согласились – так появился «Устюженский картофель».

Сейчас общая площадь нашего предприятия составляет 1300 – 1400 га. В прошлом году мы производили семена для компаний «HZPC Sadokas», «McCain» и «KBC-Рус», в этом году только для компании «KBC-Рус». Думаю, что в 2015 году мы поставим на рынок более 4 тыс. т семенного картофеля, в основном реализуем элиту и 1 – 2-ю репродукцию. Ранние сорта у нас приобретают хозяйства южных регионов – Ставропольского и Краснодарского краев, Астраханской области. Сорта российской и белорусской селекции активно покупают хозяйства Ярославской, Владимирской, Нижегородской областей, Марий Эл и Чувашии. Ряд сортов российско-белорусской селекции востребованы в Тамбовской и Волгоградской, а также в Калининградской областях.

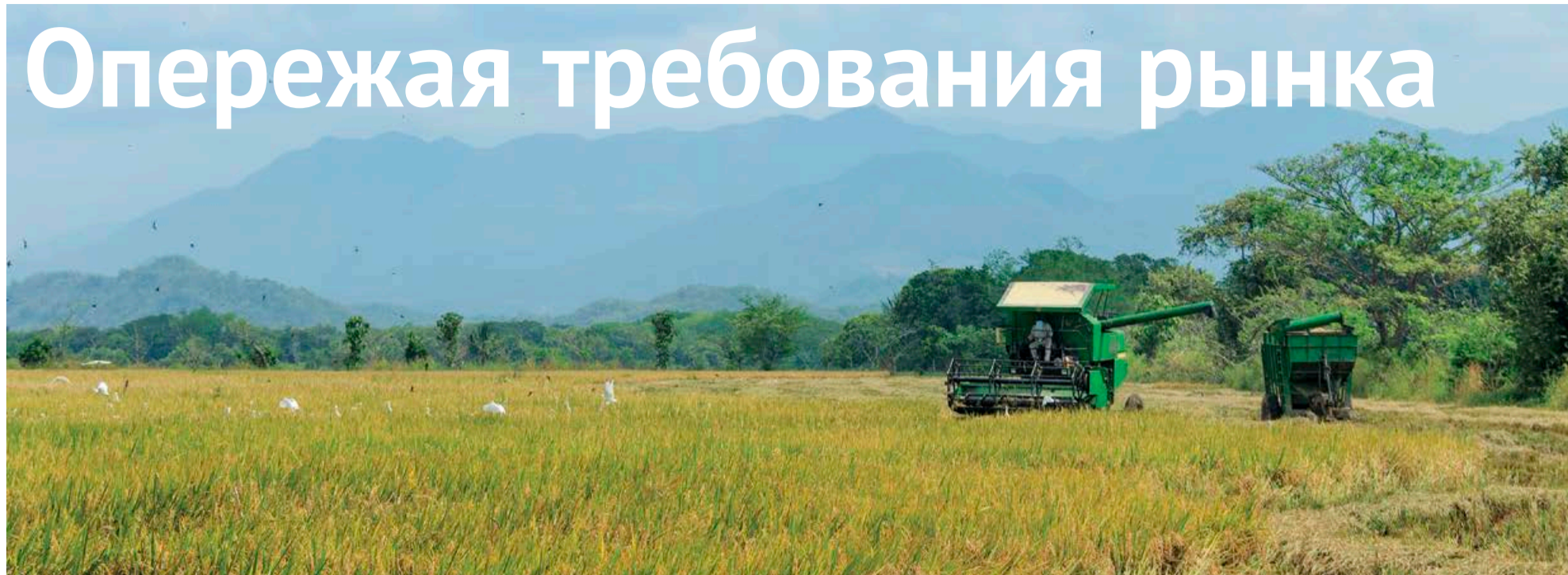
У нас достаточно высокий уровень земледелия, комплексная система защиты. На семенных посадках проводим до шести фунгицидных и инсектицидных обработок, за сезон делаем минимум три фитопрофилактики. В защите растений работаем на упреждение, так как это дешевле и потери урожая при этом значительно меньше. Из «августовских» препаратов используем инсектицидный протравитель Табу, гербициды Лазурит и Лазурит супер, фунгициды Метаксил и Ордан. Планируем с «Августом» заложить опыты по испытанию нескольких схем защиты, чтобы посмотреть, как будут работать препараты, которые мы раньше не применяли.

Об этой поездке могу сказать следующее: после того как я побывал на заводе «Август-Бел», у меня нет сомнений в качестве «августовской» продукции».

Менеджер компании «Август» в Северо-Западном регионе Аркадий Петрович Особливый: «Сельское хозяйство – традиционная и достаточно развитая отрасль экономики Северо-Запада России, и наша компания всегда уделяла большое внимание налаживанию сотрудничества с местными хозяйствами. В 2014 году, по данным «Россельхозцентра», локальный рынок ХСЗР составил 300 млн руб. Примерно четверть применяемых в регионе пестицидов – производство «Августа». На посевах зерновых культур местные земледельцы наиболее часто применяют протравители Виал ТрасТ и Виал Трио, гербицид Балерина и бинарные комплекты на ее основе. Очень популярен фунгицид Колосаль Про и экономичные инсектициды Шарпей и Брейк. На картофеле наш продуктовый «портфель» несколько слабее, чем на зерновых, но, тем не менее, большинство препаратов востребованы у местных производителей. Повсеместно используются протравители Табу и Бенорад, гербициды Лазурит и Лазурит супер, фунгициды Метаксил и Ордан, а также инсектициды Сирроко, Брейк, Борей. Растворы применяются Хакера, Пилота, а также Галиона на рапсе. С нетерпением ждем новых продуктов, которые сейчас находятся в стадии регистрации (Гайтан, Симба и Гамбит)».

Игорь ТИМЧЕНКО
Фото автора

Опережая требования рынка



Дочерняя компания «Августа» «Avgust Colombia» ведет свою деятельность на рынке Колумбии уже несколько лет, и весьма успешно. Этому способствуют профессионализм ее сотрудников и высокое качество предлагаемой ими продукции. Но достичь успеха было бы сложно без поддержки местного эксклюзивного дистрибьютора «Августа» – компании «AgroProductiva». Приводим несколько коротких интервью ее руководителей и сотрудников.

Луис Хавьер АДАД, генеральный директор компании «AgroProductiva»: Я начал учиться и работать очень рано, в юности. И старт моей карьеры был связан с логистической деятельностью. Сперва я отвечал за склад, был аудитором, руководил отделом импорта и экспорта товаров, а также работал генеральным директором логистической компании. В течение девяти лет я трудился в крупной колумбийской сахарной компании в отделе импорта удобрений и агрохимикатов. И когда новое руководство захотело убрать наше подразделение, решил уйти в «свободное плавание». Наши партнеры в Эквадоре – компания «Агрипак» – предложили мне стать дистрибьютором. В тот момент я и два моих партнера основали компанию «AgroProductiva». Мы арендовали склады, офис, закупили агрохимикаты. Начиналось все с четырех человек и контрактов с дистрибьюторами, с которыми мы уже работали в прошлом.

В первое время наши продажи составляли около 3 млн долл. США, каждый год мы увеличивали эту цифру в 1,5 - 2 раза. В 2014 - 2015 годах объем продаж достиг отметки в 9 млн долл. США. Сейчас мы занимаемся реализацией пестицидов, агрохимикатов, биопродуктов. В 2014 году приобрели свой собственный склад.

Раньше «AgroProductiva» работала в основном с поставщиками из Китая и Индии, но с момента образования компании мы нашли много новых партнеров. В последние годы сотрудничаем с российской компанией «Август» в качестве эксклюзивного дистрибьютора. Началась наша совместная деятельность с этим производителем с двух продуктов – фунгицида Nomad (в России – Колосаль Про) и инсектицида Vogue (Борей). Сейчас ассортимент препаратов увеличился очень значительно. И если в начале «Август» обеспечивал нам 15 % продаж, то сейчас эта цифра составляет уже 60 %. В 2015 году мы прогнозируем наши общие продажи на уровне 12 млн долл. США и большей частью – за счет препаратов «Августа» и компании

«PhytoCare», продукцией которой «Август» управляет. В период 2014 - 2015 годов ситуацию на рынке немного угнетали колебания курса доллара, это не очень хорошо для нас. Но это хорошо для аграриев, так как увеличивается импорт, растут посевные площади. А фермер, вместе с тем, имеет средства, чтобы купить препараты для защиты растений.

Мы очень довольны работой с «Августом», так как наши партнерские отношения характеризуются честностью и прозрачностью. А препараты российского производителя отвечают самым высоким запросам по качеству и эффективности, на уровне мультинациональных компаний. У «Августа» много уникальных высокотехнологичных продуктов, созданных с использованием нанотехнологий.

В этом году мы ожидаем выхода на рынок Колумбии нескольких «августовских» новинок, регистрация которых в стране завершается. Когда они будут доступны для реализации, мы ожидаем прекрасной отдачи. Дело в том, что с ними в нашем «портфеле» появятся несколько препаратов на пастбища – огромную незанятую нишу в нашей сфере. Также ожидаются новые протравители семян, гербициды на рис и другие препараты.

Я ездил в Беларусь, на завод «Августа», и был очень впечатлен тем, что увидел. Прежде всего, меня просто поразила экологичность предприятия «Август-Бел». Там все контролируется, очищается, обезвреживается. Также порадовало то, что компания «Август» не производит из года в год одни и те же препараты, а каждый сезон выводит на рынок несколько новых уникальных продуктов, используя современные технологии и опережая требования рынка.

Еще мне, как дистрибьютору, очень нравится, что «Август» много инвестирует в маркетинг и рекламу. Другие наши партнеры просто продают препараты, а их продвижением должны заниматься мы, дистрибьюторы. «Август» же очень заинтересован в продвижении компании, в создании ее хорошего образа в Колум-

бии. Кроме того, «Август» работает в команде – сейчас мы трудимся вместе (также – и с сотрудниками «PhytoCare»), на общее дело и в одном здании (офисе), что очень сплачивает нас. Мы вместе учимся, занимаемся технологическим сопровождением применения препаратов, развиваемся. И это здорово!

Тем не менее, я увлекаюсь не только работой. У меня прекрасная семья – жена, дочь. Дочь училась в США, по образованию – маркетолог, работает в компании «Хонда». Надеюсь, что в будущем она поможет и «Агропродуктиве». Одно из последних моих хобби – гольф. Этот спорт хорош тем, что каждый день игры не похож на другой – иной пейзаж, погода. Разнообразный спорт – это вообще наше увлечение. Раньше я серьезно занимался теннисом, как и моя дочь сейчас, бейсболом... Спорт очень важен в нашей жизни, он и в труде помогает достигать большего.

Джейсон Веласкес ГОНСАЛЕС, коммерческий директор компании «AgroProductiva»: Самое важное изменение в 2015 году в сравнении с 2014 – количество работы увеличилось вдвое. И это здорово! Расширилось наше портфолио, возросло количество сотрудников. Теперь у нас две стратегии работы. Первая – продолжать сотрудничество со старыми клиентами, которые теперь могут приобрести у нашей компании более полный ассортимент препаратов, тем самым мы вытесняем других поставщиков. Вторая стратегия – выход на новые рынки, охват новых культур, поиск новых клиентов.

«Август» уже завоевал себе прекрасную репутацию в Колумбии. В агромагазинах даже просят, чтобы на упаковку продуктов компании «PhytoCare», которые мы реализуем, ставили логотип «Августа» как можно заметнее. Теперь «Август», и вместе с ним и «AgroProductiva», здесь воспринимают как очень крупные компании с большим ассортиментом продукции и хорошей репутацией. На выставке «Агрошоу» в 2015 году мы договорились о гораздо большем количестве встреч с аграриями, чем ранее, стали еще более привлекательны для клиентов. Этому способствует и то, что вскоре у «Августа» выйдут новые препараты, которые местные фермеры очень ждут. С коммерческой точки зрения среди них есть продукты разных направлений. Например, гербициды на основе

бентазона давно существуют на рынке, но нам тоже нужен такой препарат в портфеле. А вот граминцид Quickstep (Квикстеп) – это уникальный продукт, с которым предстоит много работы по рекламе, проведению семинаров, где мы будем рассказывать о его преимуществах, возможностях, технологии применения и т. д. Конечно, с ним потребуется больше работы, но он и гораздо интереснее, здесь нужен творческий подход.

Работа с новыми уникальными препаратами приносит больше удовлетворения, так как ее результат очень хорошо виден: больше работаешь, больше думаешь – больше продаешь. Так у нас ранее получилось с Номадом и Борей: мы много работали, продвигали эти препараты, и они теперь настоящие «хиты».

У меня большой опыт сотрудничества с иностранными компаниями. Основное отличие «Августа» от них – серьезность, верность слову. Если представители «Августа» что-то сказали, обещали, то так оно и будет. Кроме того, видна нацеленность компании на долгосрочную перспективу. «Август» пришел в нашу страну, чтобы остаться. Ну, и нельзя не упомянуть о том, что в «Августе», как и во всей России, очень красивые девушки!

Оскар Иван Родригес ФЛОРЕС, агроном компании «AgroProductiva»: Я работаю в сельском хозяйстве около 35 лет. Сейчас тружусь в центральной зоне Колумбии – в регионах Топима, Уила и Какета. Главной моей задачей является налаживание хороших отношений с фермерами этих регионов. Я провожу много совещаний, семинаров, обеспечиваю позиционирование продуктов, отвечаю за продажи.

Среди препаратов, которые мы продвигаем, хочу особенно отметить Номад, Vaikal (Байкал – гербицид на рис) и Борей, а также ряд продуктов компании «PhytoCare». В целом наш большой ассортимент полностью закрывает потребности фермеров, а высокое качество препаратов способствует тому, что они становятся нашими постоянными клиентами.

Некоторые средства защиты растений мы предлагаем сначала испытать на небольшой площади, это в основном новые для региона продукты. Мы также осуществляем полное технологическое сопровождение их применения. А классические препараты часто не нуж-

даются в этой проверке, так как фермеры их хорошо знают.

На меня возложены в основном коммерческие задачи, но я все равно посещаю поля наших клиентов, чтобы знать, что лучше рекомендовать им в будущем. Это не совсем технологическое сопровождение, так как часто у фермеров есть в штате свой агроном. Но такие посещения помогают сделать отношения между нами и аграриями более доверительными. Клиенты видят, что мы искренне интересуемся результатами применения наших препаратов, контролируем ситуацию. Часто я помогаю агрономам хозяйств решить и некоторые профессиональные вопросы.

В качестве примера могу привести хозяйство «Пахоналес», в котором ежегодно проходит крупная сельхозвыставка «Агрошоу». Я являюсь в нем консультантом. И это знаменитое хозяйство уже вплотную интересуется «августовскими» продуктами. Пока здесь приобретают только уникальные препараты компании, такие как Номад и Борей, но идут переговоры и о расширении ассортимента поставок. «Август» стал хорошо узнаваем в регионе, и эта узнаваемость очень позитивная.

Я проработал 22 года в компании БАСФ и многому там научился – отношениям с клиентами, уважению, умению держать слово, пунктуальности... Это – Германия, здесь все должно быть четко и строго. И я вижу с высоты своего опыта, что мы с «Августом» идем верной дорогой. Сейчас на рынке очень много игроков, большой выбор. Нужно предлагать нечто уникальное, и у «Августа» это есть. Уникальные препараты, широкий ассортимент на различных культурах. Мне нравится трудиться в «AgroProductiva» и с «Августом». Мое глубокое убеждение – работа должна нравиться, иначе она превратится в мучение. Моя работа – это моя страсть, и я хочу делать ее хорошо. Люблю планирование, каждый должен понимать свои задачи и концентрироваться на них на определенный период. Люди, которые не видят, куда они идут, уже пришли. Люди, которые добиваются успеха, делают то, что другим лень. Конечно, для успеха требуются усилия и затраты, но я думаю, что мы все делаем правильно.

Новинки селекции

Озимые рожь и тритикале ждут внимания к себе

Мы не раз рассказывали о новых сортах озимой пшеницы, выведенных в Московском НИИ сельского хозяйства «Немчиновка» и ставших гордостью отечественной селекции. Однако в заделе у немчиновских ученых немало новинок по другим культурам, которые способны буквально революционизировать земледелие, резко увеличить производство не только продовольствия, но и сырья для получения многих востребованных технических продуктов.



Выступает А. М. Медведев

И если озимую пшеницу выращивают почти в каждом хозяйстве Нечерноземья, то озимые рожь и тритикале пока только ждут - не дождутся подобного внимания к себе. Сегодня - рассказ о новых сортах этих двух поистине богатых культур.

На что способны эти сорта? В 2014 году в опытах технологического отдела МНИИСХ «Немчиновка» новые сорта озимой ржи дали такие урожаи: Московская 12 - 119,7 ц/га, Московская 15 - 115,2, Татьяна - 120,2 ц/га, а озимой тритикале: Гермес (стандарт) - 107,9, Нина - 110, Немчиновский 56 - 118 ц/га. Результаты прошлого сезона обновили всю «таблицу рекордов» по этим двум культурам.

Наиболее полно немчиновские новинки озимых ржи и тритикале были представлены на Дне поля на опытных делянках института в июле прошлого года, незадолго до уборки рекордных урожаев. О том, как они были получены, в поле рассказал **заведующий технологическим отделом профессор П. М. Политико**. Новые сорта испытывают в пятипольном типичном севообороте, предшественником чаще всего выступают однолетние травы. Применяют три уровня технологии, которые различаются между собой по объемам внесения азота и соответствующих количеств фосфора и калия, а также применения защиты растений и др.

Комментируя результаты предыдущих сезонов по выращиванию озимой ржи, Петр Михайлович отметил, что делянки с нормой высева 4 млн всхожих зерен на 1 га по количеству продуктивных стеблей в среднем за три года не уступали тем, где было посеяно 5 млн зерен на 1 га. Снижение норм высева он назвал вполне оправданным приемом, так как при этом происходит более полное использование способности культуры к сильному кущению. Еще один момент, который надо учитывать при высокоинтенсивной технологии, - обязательным условием становится применение регуляторов роста, что способствует лучшему укоренению и развитию растений, а также увеличению продуктивной кустистости на 15 - 17 %.

В последние годы в опытах также стали при протравливании семян применять вместе с фунгицидным и инсектицидным препаратом, что заметно повысило сохранность посевов не только от болезней, прежде всего фузариоза, но и от поражения шведской мухой, проволочниками и другими вредителями. В этом могли убедиться все участники Дня поля - посева озимой ржи были в отличном состоянии. В целом, отметил П. М. Политико, высокоинтенсивная технология при выращивании озимой ржи окупается двукратно.

Вот что рассказал о проблемах выращивания этой культуры **руководитель селекционного центра института академик А. А. Гончаренко**: «Сейчас рожь переживает не лучшие времена - в России ее ежегодно производят лишь около 3 млн т. Это очень мало, потому что мы должны производить ее не менее 100 кг на одного человека, или около 15 млн т. Учитывая нашу территорию, климат, традиции, нам от ржаного хлеба уходить никак нельзя. Интересно, что много внимания ржи сейчас уделяется в северной Европе - Финляндии, Швеции, Норвегии, странах Прибалтики, где ведут настоящую борьбу за здоровое питание. Мы в России в этом плане недорабатываем, отводя под озимую рожь лишь около 2 млн га, а надо сеять ее на 6 млн га, получать в среднем не менее 25 ц/га (сейчас - около 20 ц/га), что даст валовый сбор ее зерна 15 млн т. Причем озимая рожь, как наиболее конкурентоспособная по сравнению с другими зерновыми культурами, могла бы занять значительную часть из 20 млн пустующих земель с малоплодородными почвами. Эту проблему нужно решать на государственном уровне, потому что дело у нас уже дошло до того, что зерно ржи приходится завозить из Польши...».

Однако в рыночных условиях все решает спрос, а спрос на рожь пока очень недостаточен. По мнению А. А. Гончаренко, для того чтобы рожь могла конкурировать с пшеницей, нужно заниматься созданием гибридов с гетерозисным эффектом: «Московская 15, Московская 12, Татьяна - высокоурожайные сорта, но это сорта-популяции. В Немчиновке ведут

работу над созданием гибридов, урожайность которых в среднем на 15 % выше, чем у популяционных сортов. Надо полнее учитывать опыт Германии и некоторых других стран Евросоюза, где рожь возделывают не только для выпечки хлеба, но и для производства комбикормов. Но зерно ржи нельзя в больших количествах вводить в рацион скота из-за высокого содержания пентозана. Мы работаем над созданием низкопентозанных сортов для производства зернофуража и высокопентозанных для выпечки хлеба. Низкопентозанные сорта находятся пока на стадии размножения, но мы идем в этом направлении. И уже получили очень интересные данные при введении зерна этих сортов в рацион птицы... Сейчас в Госреестре РФ восемь сортов нашей селекции, три из них перед вами - это самые последние, которые сейчас эффективно размножаются. Сорт Татьяна занимает, например, в Татарстане, более 100 тыс. га, хорошо зимует там, обладает достаточно высокой зимостойкостью, дает крупное зерно. Московская 15 проходит государственное испытание и скоро будет включена в Госреестр.

Максимальная урожайность озимой ржи в опытах института - 85 - 90 ц/га (до 2014 года - **прим. ред.**). По гибридам культуры работаем только мы в Немчиновке, больше в стране этим никто не занимается... Еще раз подчеркну, что оптимальная норма высева озимой ржи - около 3 млн зерен на 1 га, при ней в наших опытах достигается такая же продуктивность, как и при 5 млн. Надо и в производстве полнее использовать высокий потенциал кустистости озимой ржи. Но в хозяйствах если ее и выращивают, то высевают по старым рекомендациям по 5 млн зерен на 1 га. И получается ненужная конкуренция культурных растений между собой, посева сами контролируют свою густоту. В Германии фермеры поступают хитрее - высевают не 180, а 80 кг/га, но дорогих и качественных гибридных семян, получают высокую кустистость и урожай по 90 ц/га...».

О новинках озимой тритикале рассказал **заведующий лабораторией селекции этой культуры**

В. В. Осипов: «Наши сорта в производстве занимают пока небольшие площади, и более половины их представлены сортом Немчиновский 56. Он примечателен тем, что содержание клейковины в его зерне в благоприятные годы достигает 35 % (правда, второго класса). Отмечу, что у наших сортов Гермес и Виктор практически в два раза ниже клейковина, чем у Немчиновского 56 и Антея, но хлеб из зерна этих сортов по натурным показателям лучше. Гермес и Виктор мы рекомендуем к выращиванию на фуражные цели, а также для производства спирта, а Антей и Немчиновский 56 - для хлебопекарной промышленности.»

Последний наш сорт, районированный в 2013 году, - Нина. Он обладает более высокой зимостойкостью и продуктивностью - в отдельные годы до 120 ц/га, а в среднем - 100 ц/га при нормальной агротехнике. Этот сорт более скороспелый - созревает примерно на неделю раньше других. В 2013 году мы разбили сорт Нина на два биотипа и четыре агротипа, и один из биотипов будем передавать как номер на испытания, возможно, это будет новый сорт. Его преимущество в хорошей зимостойкости и продуктивности, а также повышенной скороспелости - он созревает на три дня раньше, чем сорт Нина, и на десять дней раньше нашего стандарта...».

Резюмируя результаты опытов, выступил **ведущий сотрудник института, заслуженный деятель науки РФ А. М. Медведев**, который назвал последние сорта тритикале «настоящим чудом света»: «Если сравнить их с первыми сортами этой культуры, созданными 40 - 50 лет назад в Харькове

жимо), то в России можно получать урожаи зерна 200 ц/га! Конечно, таким посевам надо дать соответствующее питание, хотя тритикале и принято считать нетребовательной культурой. Это качество она переняла от ржи. Надо полнее использовать биологические особенности тритикале, прежде всего ее мощнейшую корневую систему, способную усваивать из почвы даже фосфор из труднодоступных фосфоритов и т. д. Это растение может дать земледельцу очень много...»

Нам в производстве не хватает таких мощных, по-хорошему агрессивных культур и сортов, которые активно борются за тепло, свет, пищу и влагу, подавляя при этом сорняки. Вот, например, наш сорт тритикале Гермес - посмотрите, как мощно развиты его растения вдоль разделительной полосы, где площадь питания немного больше, чем в поле. Тем, кто имеет отношение к семеноводству, я хочу предложить взять на вооружение немчиновские сорта. Они обязательно пригодятся в производстве, потому что созданы здесь, в центре России, в экстремальных условиях».

Отвечая на вопрос одного из участников Дня поля, почему в хозяйствах так мало посевов тритикале, А. М. Медведев возразил: «Ну, уже не так мало! Если взять Госреестр РФ, то по этой культуре у нас уже больше сортов, чем по твердой яровой пшенице. По моим подсчетам, тритикале уже занимает в производстве более 500 тыс. га. И надо сеять эту культуру гораздо больше! Ведь сейчас ее зерно идет не только на корм скоту, но и на хлебопечение, на пивоваренные и технические цели... Если смешивать пшеницу с тритикале, можно получать отличнейший хлеб. Хорошие сорта тритикале выводят и в Ростовской области, в ДЗНИИХ, под руководством А. И. Грабовца. По одному из них достигнута подтвержденная урожайность 130 ц/га! А ведь эта культура очень неприхотли-



Тритикале сорта Гермес

А. Ф. Шулындиным, то потенциал урожайности за это время вырос в пять раз! Все сорта, которые продемонстрировал В. В. Осипов, получены с использованием материалов мировой коллекции ВИР. Великий селекционер П. П. Лукьяненко мечтал о том, чтобы получить в Краснодарском крае озимую пшеницу, у которой колос бы весил 2 г. Я определял структуру урожая тритикале, и у нас в колосе было до 4 г! Иными словами, если выращивать такие формы тритикале с плотностью посева 500 колосов на 1 м² (что вполне дости-

ва, ее практически не нужно обрабатывать препаратами против болезней и вредителей. Она может очень помочь нам в подьеме сельского хозяйства».

Материал подготовлен
Людмилой МАКАРОВОЙ
и Виктором ПИНЕГИНЫМ
Фото Л. Макаровой

Контактная информация

МНИИСХ «Немчиновка»
Тел.: (495) 591-83-91,
591-86-57

Агроном агроному

«Поле-онлайн»: помогаем растениям



Рапс в цвету на полтавском «поле-онлайн»

В середине мая, когда в нашей редакции завершалась подготовка этого номера, на «полях-онлайн» и вокруг них, можно сказать, все кипело: заезжали и выполняли свои операции разбрасыватели удобрений, почвообрабатывающие и посевные агрегаты, опрыскиватели, подъезжали и отъезжали погрузчики и заправщики... Люди стремились помочь культурным растениям проявить свою максимальную продуктивность. В это время надо действовать безошибочно, потому что ошибку уже не исправить до нового сезона. Именно так работают наши менеджеры, демонстрирующие на своих «полях-онлайн» филигранное агрономическое мастерство.

Что происходит с озимыми? Отправимся на одесское поле, где ведется испытание 88 сортов озимой пшеницы и ячменя. Как сообщил 13 мая **Юрий Осадчук**, в этот день здесь провели очередную обработку баковой смесью фунгицида Ракурс, 0,35 л/га и инсектицида Борей, 0,14 л/га. Такая смесь защищает пшеницу от мучнистой росы, бурой, желтой и стеблевой ржавчины, пиренофороза, септориоза, а ячмень – от карликовой и стеблевой ржавчины, профилактически от сетчатой, полосатой и темно-бурой пятнистости, ринхоспориоза, а также обе культуры от комплекса вредителей: хлебных жуков, клопа вредная черепашка, тлей, трипсов, пядицы... Обработку выполнили навесным опрыскивателем «Харди», расход рабочей жидкости 300 л/га.

Далее он приводит много фотографий, показывающих состояние растений пшеницы и ячменя на этот момент, спустя чуть более трех недель после обработки смесью Колосаль Про + Борей и 18 дней после обработки гербицидами Бомба + Деметра (подробности см. в блоге Осадчука на портале www.pole-online.com). Растения пшеницы выглядят прекрасно – листья мощные и чистые, сорняков в посевах практически нет. Ощущается недостаток влаги, на почве появились щели, особенно заметные на яровом ячмене. Нужен дождь, и, по прогнозу, он должен скоро прийти...

Интересно сопоставить данные и наблюдения Юрия Осадчука с подобными сообщениями **Виктора Якубова**, который ведет наблюдение за «полем-онлайн» озимой пшеницы в ЧАО «Зерно-продукт МХП» Винницкой области. В последнем репортаже он сначала приводит фото поля на 14 апреля, когда на нем выполнили подкормку посева удобрением КАС-32 в норме 150 кг/га в физическом весе. Так как температура воздуха в тот день повышалась до 12 - 14 °С, это мощное азотное

удобрение вносили в трехкратном разбавлении водой, чтобы избежать ожогов у растений.

«Растения чувствуют себя уверенно, – сообщает Виктор Якубов. – Их высота – 18 - 20 см, листья темно-зеленого цвета, признаков заболеваний не обнаружено. Для профилактики заболеваний мы еще 23 марта применили фунгицид Бенорад, 0,5 кг/га и он отлично справился с задачей... Обследовав посев 26 апреля, приняли решение провести гербицидную защиту (обнаружили в посевах подмаренник цепкий и марь белую) и профилактически – инсектицидную. Приготовили смесь: гербицид Бомба, 0,025 кг/га + адьювант Адю, 0,2 л/га + инсектицид Сирокко, 1 л/га + сульфат магния (MgO 23 %), 3 кг/га + мономедь, 0,5 л/га + препарат Фоликер (12 + 46 + 8 + микроэлементы), 2 кг/га. Обработку выполнили в вечернее время при скорости ветра до 1 м/сек. и температуре воздуха 18 °С, оставили контрольный участок. Ждем результата...».

Наведемся на два очень интересных «поля-онлайн» озимой

вают по традиционной технологии с предпосевной обработкой почвы, а на другом – по No-till. 7 мая Кыргыз сообщил: «Проверил работу фунгицида Колосаль Про, 0,4 л/га, примененного 11 дней назад, оценка – «отлично». Никаких новых поражений растений болезнями, и это несмотря на выпавшие осадки... Хорошо сработал и гербицид Балерина, 0,4 л/га, он заметно подавил польнь, марь (виды), вьюнок полевой, амброзию польнolistную и др. Смотрим общее развитие растений – пшеница отлично прошла фазу выхода в трубку и завязала первое и второе междоузлия, отмечаем появление флагового листа, еще скрученного. Средняя длина растений варьирует от 60 до 75 см...».

Столь же подробно А. Кыргыз анализирует развитие пшеницы на поле с No-till, сопровождая каждое свое замечание четкой качественной фотографией. После прочтения его репортажа ощущение такое, будто ты сам побывал на этом поле и воочию, из первых рук, получил достоверную ин-



Глубина заделки кукурузы – 4 см

формацию – только без жары, тряски в машине и пыли, оставаясь в тиши кабинета. И такое ощущение возникает при знакомстве

практически со всеми сообщениями на портале «Поле-онлайн». Все наши менеджеры и консультанты выполняют свое дело профессионально, добросовестно, с душой.

Очень интересные результаты будут получены на поле озимой пшеницы, которое курирует наш консультант в Гродненской области Беларуси **Василий Евсиков**. Здесь с осени провели обработку баковой смесью гербицидов Морион, 1 л/га + Плулгер, 0,01 кг/га и за счет этого добились практически полной чистоты посева. Как сообщил Евсиков 12 мая, междурядья чистые, трудно отыскать хотя бы один экземпляр сорняка. При умелом применении и благоприятных погодных условиях такая баковая смесь может сдерживать сорную растительность почти до уборки. Морион создает почвенный «экран», который препятствует всходам сорняков. Их появление возможно лишь при нарушении этого экрана, например из трещин в почве или по колею при проходе техники. На этом поле запланированы три фунгицидные обработки препаратами Ракурс, Спирит и Колосаль. Наш консультант планирует выявить, как действует Ракурс против мучнистой росы, Спирит – на защите стебля и листьев и Колосаль – на защите колоса. Первая фунгицидная обработка уже выполнена, ждем новых сообщений...

Все, кто сейчас проезжает по сельским районам, не могут не заметить ярко-желтых полей цветущего рапса. В нашем проекте эта культура (как озимая, так и яровая) занимает около десятка «полей-онлайн». На озимом рапсе в мае надо особенно внимательно следить за появлением вредителей и болезней. Вот что сообщил 13 мая менеджер по Кировоградской области **Сергей Шевчик**: «Судя по состоянию посева и немногочисленным вредителям, эффективность примененного 19 дней назад препарата Борей в норме 0,15 л/га можно оценить на «отлично». Действует он в течение 20 дней... Фаза развития культуры сейчас составляет 130 - 137 см, на них работают пчелы. И начинают появляться единичные вредители, прежде всего скрытнохоботник рапсовый... Запланировали в ближайшее время провести фунгицидную обработку и совместить ее с инсектицидной против вредителей стручка».

Наконец, в мае приходит время сеять поздние яровые, прежде всего сою и кукурузу. Вот как провел сев сои на 212-гектарном «поле-онлайн» в Полтавской области **Станислав Есып**, рассказавший об этом в своем репортаже 13 мая: «Всего в агрофирме «Маяк» под эту культуру нынче отводят 1300 га, и посев сои начали именно с нашего поля... Здесь после уборки кукурузы на зерно провели дискование и вспашку на 30 см. Посев выполнили 7 мая, что на 10 дней раньше, чем год назад, сеялкой «John Deere-455» сразу же после культивации. А между ними провели прикатывание. Для чего? В учебниках об этом не пишут, а в хозяйстве этот прием, именно при посеве после кукурузы, применяют не один год – чтобы

избежать попадания растительных остатков в высевующие сошники. Сеяли местный сорт Амелист. Чтобы проверить посевной материал на зараженность грибными инфекциями и правильно подобрать протравитель, образцы семян сои дважды отправляли в разные специализированные лаборатории в январе и непосредственно перед посевом, в апреле (в репортаже Есыпа приведены оба заключения – прим. ред.). Результаты исследований совпали – семенной материал годится для посева. На основе данных фитозкспертизы, протравливание выполнили препаратом Виал ТрасТ из расчета 0,4 л/т, а посев провели с нормой высева 14 шт. на 1 пог. м. Глубина посева – 4 см. Из-за дождей севок растянулся на четыре дня...».

Так же подробно рассказывает о посеве кукурузы менеджер в Днепропетровской области **Евгений Игнатенко**. А курировать это «поле-онлайн» он будет вместе с представителем компании KWS **Николаем Клименко**. Вот их совместное первое сообщение 11 мая: «Наше поле находится на территории ООО «Агрофирма имени Горького» холдинга «Фанфорвард». С осени, после уборки озимой пшеницы, поле готовили под картофель, провели дискование, безотвальную обработку, внесение безводного аммиака, 180 кг/га, нарезание гребней... Но в связи с падением цен на картофель решили разместить на этом поле кукурузу на зерно. С весны на нем провели боронование и культивацию, дополнительно внесли аммиачную воду, 80 кг/га и перед посевом – аммофос, 100 кг/га. Следом вели предпосевную культивацию и сев сеялкой «Оптима». Посеяли 20 гибридов кукурузы селекции KWS. Густоту высева отрегулировали на 73 тыс. растений на 1 га (5 семян на 1 пог. м), глубина заделки семян – 3 - 4 см. Погода стояла на редкость дождливая. Теперь ждем всходов».

Будет очень интересно увидеть результаты этого сезона, сравнить продуктивность 20 гибридов. А также технологию возделывания кукурузы с другими «полями-онлайн» этой культуры. Одно из этих полей – в Алматинской области Казахстана, его курирует наш менеджер **Виктор Гребенюк**. Вот его первое сообщение: «Наше поле находится в селе Караой, на землях ТОО «Агропромышленная фирма EVVA». 8 мая плугом ПЛН-7-35 в агрегате с трактором К-700 распашали поле, затем пустили тяжелые бороны БДТ-4 в агрегате и только после этого – компактор, которым выровняли поле для полива. Из-за проливного дождя, который промочил почву на 47 мм, смогли зайти на поле с сеялками только во второй половине дня 10 мая. Семена обработали ТМТД, сев вели на глубину 5 - 6 см, на расстоянии 18 - 19 см друг от друга в рядке, или 5 - 6 шт. на 1 пог. м (60 - 65 тыс. шт. на 1 га). Сорняки перед посевом уничтожили механическим способом, ну а по вегетации посмотрим, какие применить гербициды. У «Августа» здесь выбор достаточно широкий...».

Виктор ПИНЕГИН
Фото С. Есыпа

Образ жизни

«Вперед, в деревню!»

Так называется новый проект Группы компаний «Малино», одного из крупнейших российских производителей сельскохозяйственной продукции. Она занимается аграрным бизнесом с 1998 года. Общий объем производства продукции составляет свыше 300 тыс. т, а ее предприятия расположены в Московской, Тульской и Липецкой областях.



В России редкая семья не мечтает о своем наделе земли и собственной усадьбе. Для большинства горожан – это прекрасная возможность отдохнуть на природе, а для тех, кто живет в сельской местности, – еще и средство, чтобы обеспечить себя продуктами питания, а возможно – и поставить их на продажу. Ведь работа даже на небольших площадях может стать значительным, а то и основным источником дохода.

Группа компаний «Малино» решила помочь тем, кто захотел выбрать местом жизни деревню, заняться агробизнесом, и стала инициатором проекта «Вперед, в деревню!». Этот проект реализуется при поддержке правительства Московской области и администрации Ступинского муниципального района. Для него выделено 5 тыс. га, на которых будет расположен Агротурпарк «Городище».

Эта территория, находящаяся в 90 км к югу от Москвы, вблизи

города Ступино, имеет очень благоприятное и выгодное местоположение. С одной стороны, она расположена в экологически чистой зоне Подмосквы недалеко от Приокско-Тerrasного биосферного заповедника. С другой стороны, Ступинский район, в котором расположены земли проекта, располагает действующей развитой инфраструктурой с различными объектами социального, культурного и медицинского назначения.

Для тех, кто решит заняться агробизнесом, на первоначальном этапе проекта будут предоставлены участки земли в собственность или долгосрочную аренду, которые можно будет использовать для ведения животноводства, растениеводства, декоративного цветоводства, садоводства, переработки сельскохозяйственной продукции, создания объектов агротуризма, индивидуального жилищного строительства и других целей.

К участию в проекте «Вперед, в деревню!» приглашаются как опытные фермеры, которые ищут новые территории и новые возможности для развития, так и те, кто еще только задумывается об изменении образа жизни в сторону сельского хозяйствования. В этом случае инициаторы предлагают комплексную поддержку Управляющей компании. Она включает помощь в выборе оптимального сельскохозяйственного проекта, в составлении бизнес-плана и определении самой эффективной экономической модели, а так-

же предоставлении финансовых, юридических и технологических консультаций с целью получения кредита или субсидий.

Кроме того, участникам проекта будет оказываться профессиональная поддержка в решении всего спектра сельскохозяйственных вопросов – от обеспечения агрономическим и ветеринарным сопровождением до приобретения породистого скота, консультаций по установке специального оборудования для производства молока, мяса, напитков из ягод, овощей и др.

Для тех, кто не обладает достаточным объемом знаний в сельхозпроизводстве, будут организованы специальные курсы «молодого агронома» и «молодого фермера». Консультанты «Малино» будут оказывать помощь в налаживании отношений с представителями местных администраций, ориентировать в вопросах получения льгот для начинающих фермеров на всех уровнях местной, региональной и федеральной поддержки.

Так как одна из основных задач – получение дохода от работы на земле, планируется организация централизованного сбыта произведенной продукции. Для этого рядом с Агротурпарком «Городище» будет располагаться единая торговая площадка – фермерский Агрорынок. Также ГК «Малино» готова предоставить возможность выхода на более крупные рынки, используя собственные связи с крупными сетевыми магазинами. Кроме того, в планах дальнейшего развития – создание интернет-площадки. Как показывает практика, такой способ реализации продуктов пользуется большим спросом.

Вся информация о том, как будет реализовываться проект «Вперед, в деревню!», размещена на сайте www.welikeagro.ru.

Анна ОЛЕЙНИК,
заместитель генерального
директора ОАО «Малино»

Контактная информация

ОАО «Малино»
Тел.: (495) 670-70-06



Тройной удар по вредителям!

Борей® Нео
альфа-циперметрин, 125 г/л +
+ имидаклоприд, 100 г/л +
+ клотнанидин, 50 г/л

С нами расти легче www.avgust.com

avgust crop protection



Уникальный трехкомпонентный инсектицид для защиты зерновых культур от комплекса вредителей

Надежный контроль комплекса вредителей благодаря уникальной комбинации трех действующих веществ из двух химических классов, отличающихся по механизму действия.

Сочетание высокой скорости действия с длительным периодом защиты.

Уничтожение скрытоживущих вредителей и питающихся на нижней стороне листьев.

Сохранение высокой инсектицидной активности в широком диапазоне температур и влажности воздуха.



Международная газета для земледельцев
Июнь 2015 №6 (140)
© ЗАО Фирма «Август»
Тел./факс: (495) 787-08-00

Учредитель
ЗАО Фирма «Август»
Свидетельство регистрации
ПИ №77-14459

Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМК
17 января 2003 года

Руководитель проекта: **А. Демидова**
Главный редактор: **В. Пинегин**
Редакторы: **Л. Макарова, О. Рубчиц, И. Тимченко**

Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.

Адрес редакции:
129515, Москва, ул. Цандера, 6
тел./факс: (495) 787-84-90
E-mail: pole@avgust.com

Заказ № 0682
Тираж 16 400 экз.

www.avgust.com

