



ПОЛЕ АВГУСТА

ГАЗЕТА ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ

ВУРНАРСКОМУ ЗАВОДУ «АВГУСТА» – 80 ЛЕТ!

УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

В марте Вурнарскому заводу смесевых препаратов в Чувашии, который в последние годы является филиалом фирмы «Август», исполнилось 80 лет. Название этого завода для многих земледельцев в России и СНГ стало синонимом высокого качества пестицидов, эффективной защиты растений, прибыльного земледелия. 26 марта на заводе состоялся большой праздник, посвященный этому юбилею. Почетными гостями торжества стали более 400 ветеранов завода.

В 10 часов над заводом прозвучал гудок. При входе на территорию ВЗСП ветеранов встречал духовой оркестр.

В свое время на этой музыке выросло несколько поколений заводчан. Ветераны на автобусах совершили экскурсию по заводу, посетили цех производства козских канистр, цех № 181 производства ХСЗР, склад готовой продукции.



Выступают А. Усков и В. Свешников

Среди гостей были и те, кто работал здесь в 50 - 60-е годы. Удивлению пожилых людей не было конца. Они восхищались чистотой в цехах, практически полной автоматизацией труда. В их воспоминаниях завод – это дуст по колону, везде пыль, а в непогоду непролазная грязь. «А в такой-то чистоте только работай да работай», – говорили они более молодым коллегам.

Торжественная часть праздника прошла в актовом зале заводоуправления. В преддверии юбилея здесь произвели капитальный ремонт, и лишь портреты самых знатных труженников завода остались на своих местах.



В зале торжественного заседания

Праздничный концерт начался с гимна предприятия, который исполнил сводный хор заводчан. Собравшихся поздравили с юбилеем генеральный директор ЗАО Фирма «Август» Александр Усков и директор Филиала ЗАО Фирма «Август» «ВЗСП» Владимир Свешников.

Александр Усков, в частности, сказал: «Этот год – год юбилеев, 80-летия завода «ВЗСП», 20-летия фирмы «Август». В этом году исполняется 15 лет, как заводом руководит Владимир Васильевич Свешников, и 15 лет, как «Август» перестраивает завод. Я хочу, в первую очередь, поблагодарить наших ветеранов. Они оставили нам не только заводские стены, они оставили своих детей – трудолюбивых, умеющих учиться, умеющих грамотно относиться к своему труду.

Сейчас завод находится на стартовой площадке. Все готовится к тому, чтобы наша компания, а вместе с ней и завод, рванули в будущее. То непрерывное строительство, что ведется на заводе, идет параллельно с регистрацией его препаратов в самых разных странах мира.

Уже в следующем году продукция, произведенная в Чувашии, появится у сельхозпроизводителей Бразилии, Венесуэлы, Эквадора, Колумбии, Сербии. Пройдет еще

немного времени – к ним добавятся Северная Африка, Австралия и другие страны...».

Владимир Свешников подчеркнул, что Вурнарский завод смесевых препаратов является ведущим в отрасли производства ХСЗР не только в России, но и в Восточной Европе.

За последние пять лет на заводе выпущено 52,5 тыс. т пестицидов, в том числе в мелкой фасовке для ЛПХ – 5,8 тыс. т. С каждым годом повышается технологический уровень выпускаемых препаратов, их экологичность. Вся производимая заводом продукция сертифицирована.

Фирма «Август» и ее филиал «ВЗСП» сертифицированы по трем международным стан-



«В наше время таких станков не было...»

дартам ISO 9000, ISO 14000 и OHSAS 18000. Несмотря на кризис, фирма «Август» и завод крепко стоят на ногах и строят долгосрочные планы.

Владимир Свешников поблагодарил ветеранов, руками которых построены основные цеха предприятия, многоквартирные дома,



Сводный хор завода

социальные объекты, освоено производство самых качественных в России химических средств защиты растений.

От имени всех жителей района поздравил ветеранов и работников завода глава Вурнарского района Анатолий Кузьмин, он вручил Почетные грамоты МСХ ЧР ветеранам ВЗСП.

Среди гостей праздника были 11 ровесников Вурнарского завода. Им, а также всем другим ветеранам, пришедшим на юбилейное торжество, от имени предприятия были вручены подарки.

Ну а затем со сцены звучали песни времен молодости ветеранов в исполнении самодеятельных заводских коллективов и учащихся Вурнарской детской школы искусств. А открыли концерт самые маленькие – воспитанники детских садов «Березка» и «Рябинка»... Праздник показал, что у завода есть будущее, а у ветеранов – достойная смена.

Событие

«АВГУСТ» ПРОШЕЛ НОВЫЙ АУДИТ

22 - 26 марта в центральном офисе и филиале фирмы «Август» «Вурнарский завод смесевых препаратов» прошли два аудита – ресертификационный по международному стандарту ISO 9001 (система менеджмента качества) и второй надзорный по стандартам ISO 14000 (экологический менеджмент) и OHSAS 18000 (менеджмент в области профессиональной безопасности и здоровья), которые выполнили специалисты «Бюро Веритас Сертификейшн». О результатах аудитов рассказывает директор по стратегическому развитию фирмы «Август» Людмила Георгиевна ГОЛУБКОВА.

Аудиторы признали, что наши системы менеджмента, объединенные в КИСМ – корпоративную систему менеджмента – соответствуют указанным стандартам. Нам будет продлен сертификат ISO 9001 на трехлетний срок, и мы будем подтверждать это соответствие каждый год. Ну а второй аудит по стандартам ISO 14000 и OHSAS 18000 позволяет продлить нам сертификат по этим стандартам. На следующий год по ним нас ждет ресертификационный аудит, и это будет более серьезное испытание, поскольку требования по экологии, охране труда и здоровья во всем мире постоянно растут. И поскольку наша страна шире включается в международное сотрудничество, то мы должны принимать экологические требования и нормативы, действующие, например, в Европе, которые гораздо строже, чем у нас.

С момента получения первого сертификата прошло три года, так что фактически мы уже четыре года живем в новом измерении. В компании привыкли, что существуют определенная документация, принятые способы решения внутренних проблем, которые во многом соответствуют международной практике. Появилась служба, которая помогает выявлять их, доходить до причин и совместно с работниками искать пути решения, а также – закреплять это в документах. Это отдел развития корпоративной системы менеджмента (ОРКСМ).

Сейчас «Август» активно выходит на мировые рынки, и требования к системе управления резко возрастают. Но ничего прорывного нас не ждет. Дело в том, что процессный подход, вообще, западный менеджмент, который мы осваиваем, направлен не на героическое преодоление трудностей (к чему мы, увы, приучены всей историей нашей страны), а на регулярную работу, которую на Западе называют рутинной. И ничего плохого в этом слове нет. Рутинная означает просто процедура. Чем больше у нас будет процедур, подробно описывающих, КАК люди должны между собой взаимодействовать, КАКИЕ документы нужны, а какие не нужны, и так далее – тем легче будет работать и руководителям, и рядовым исполнителям. Тем проще мы будем добиваться более высоких целей.

Записал Виктор ПИНЕГИН

Герой номера**КАК ВОЗНИКАЮТ ХОЗЯЙСТВА-ЛИДЕРЫ
К 50-летию племзавода «Барыбино»**

В эти дни в племзаводе «Барыбино» Домодедовского района Московской области отмечают полувековой юбилей. У этого хозяйства очень поучительная история. В 60-е годы, когда оно только вставало на ноги, вокруг него в районе было много так называемых показательных, опытных, учебно-опытных и прочих хозяйств, в которые направлялись большие бюджетные вложения с целью сделать их своеобразной витриной отечественного АПК. Однако получилось как раз наоборот – всероссийским лидером (и витриной тоже) стало рядовое «Барыбино», не имевшее никаких льгот и преимуществ, а многие из тех хозяйств-«счастливчиков» давно развалились, не выдержав испытания рынком. Об истории и сегодняшнем дне своего хозяйства рассказывает его директор Давид Михайлович ГУЛЬКО. В «Барыбино» он с 1968 года, а директором – с 1980-го...



Д. Гулько в рабочем кабинете

Совхоз «Барыбино» был создан в апреле 1960 года на базе пяти маленьких колхозов (в каждом было по 1 - 1,5 тыс. га пашни) и Первой Михневской МТС. За прошедшие годы изменения произошли колоссальные. В те времена в округе средняя урожайность зерновых была 7 - 8 ц/га, и это считалось очень приличным результатом, а за стопудовый урожай (то есть всего 16 ц/га) руководителю хозяйства давали звание Героя Соцтруда... Для сравнения – в 2009 году мы получили средний урожай зерновых 52,2 ц/га. Надои молока на корову тогда были 2,5 - 3 тыс. кг, и это примерно от тысячи коров. А сегодня мы доим по 7 тыс. кг в среднем от 4 тыс. коров. И земли у нас стало намного больше. В 1960 году в совхозе было 5,6 тыс. га пашни, а сегодня 14 тыс. га...

Давид Михайлович, когда вы начали «округлять» владения племзавода?

С 90-х годов, когда соседи стали один за другим «прогорать» на рынке. Сначала присоединили Центральную опытную станцию



На новом молочном комплексе

Всесоюзного НИИ удобрений и агропочвоведения (ЦОС ВИУА), потом – часть земель развалившегося хозяйства «Красный путь». Выкупили откормочный свиноплекс, а к нему 70 га земли, и перестроили его в откормочник для бычков. Потом присоединили совхоз «Подхоженский» Серебряно-Прудского района с 5,4 тыс. га пашни и в 2005 году – знаменитое хозяйство «Заря Подмосковья» (бывшая «Заря коммуна»), это еще 5 тыс. га.

В те же 90-е годы к нам пришел крупный, стратегический инвестор – компания «Коалко», с помощью которой мы полностью обновили парк техники, заменили устаревшие машины на более современные, широкозахватные, высокопроизводительные, что позволило сократить число работающих машин в два раза и соответственно – число механизаторов. В прошлом году мы ввели в строй современную ферму на 800 голов дойного стада. Она оснащена новейшим оборудованием с учетом нашего, барыбинского ноу-хау, в частности, по навозоудалению.

К тому же, нам досталась в «Заре Подмосковья» недостроенная ферма, мы ее тоже восстановили и оснастили новейшим оборудованием. Так что животноводство у нас сейчас на самом современном, мировом уровне.

А полеводство?

Здесь перемены тоже разительные. Сильно изменила всю жизнь хозяйства новая техника, которая у нас отработала уже три сезона. Это трактора «Джон Дир» мощностью до 375 л.с., полностью «закрывающие» полевые операции и способные тянуть 12-корпусные плуги «Грегар-Бессон», 12-метровые культиваторы «Стром»... У нас есть еще два мощных интегральных трактора «Ксерийон» по 330 л.с. Это многофункциональные машины. И уборочная техника тоже вся современная, фирмы «Клаас». Так что и в полеводстве мы оснащены по высшему классу. Например, заготовку кормов ведут шесть комбайнов «Ягуар», отсюда очень высокие темпы и качество кормов. А это очень важно, поскольку мы отказались от выпаса скота и перешли на круглогодичный рацион. Поэтому требования к заготавливаемым кормам возросли.

Мы всего заготавливаем за сезон около 100 тыс. т кормов, это около 50 тыс. т травяного сенажа и 50 тыс. т кукурузного силоса. Урожайность кукурузы на силос в последние годы – около 400 ц/га. Травы используем не менее чем на два укоса, а на некоторых полях получается взять и по три укоса. Так что мы в состоянии работать очень прибыльно и единственное, на что не можем воздействовать – это ситуация на рынке. Я имею в виду цены на молоко... Мы ведь являемся самым крупным производителем молока

в России (если считать хозяйства – юридические лица). Мы каждый день производим 70 - 75 т молока, а за год – более 27 тыс. т. Поставляем молоко самым известным компаниям – «Данон», «Кампина», «Эрманн», «Вимм Билль Данн» для производства детского питания... Стараемся продавать молоко как можно большему числу переработчиков, чтобы обеспечить стабильность доходов. Практически все молоко идет от нас высшим классом.

Есть и свой комбикормовый завод, сейчас хотим его реконструировать и компьютеризировать, чтобы снять проблемы с рецептурами. Пока никак руки до этого не доходят, потому что присоединяем новые хозяйства, а значит, втягиваемся в новые проблемы. Получаем очередное разваленное хозяйство и вкладываем свои деньги в его восстановление, а это происходит за счет того, что замораживаем собственные программы развития или сильно задерживаем их выполнение...

В целом мы ведем политику укрупнения ферм. Четыре года назад достроили молочный комплекс в «Заре Подмосковья», а потом довели до ума там же еще один долгострой и создали комплекс по выращиванию нетелей. И вот объединили их, сделали одну крупную ферму, и получилось экономически очень выгодно. Сейчас мы ведем обновление стада полностью за счет своих нетелей. Каждый год ввод первотелок в стадо составляет 30 %, то есть вводим 1200 нетелей.

Рационы рассчитываем на компьютере, по энергетической ценности кормов, в джоулях. Если по-старому считать, то на 1 л молока коровы получают по 1,1 корм. ед., это очень приличный показатель. Он обеспечивается разнообразным рационом и высоким качеством кормов. А оно, в свою очередь, объясняется высокой оснащенностью самой современной техникой. Скажем, траншею на 4 тыс. т силоса закрываем не более чем за 4 дня, сенажные траншеи на 2 тыс. т – не более 3 дней.

Сенаж готовим в основном из клеверо-злаковых травосмесей, их урожайность в первом укосе – 100 - 150 ц/га. Перевозка зеленой массы – большегрузными КАМАЗами с прицепами, трамбовка – «Кировцами». Кукурузу убирают «Ягуары», они оборудованы приспособлениями для измельчения зерна в початках – корн-крекерами. Каждое зернышко сдавливается, что дает высокую поедаемость и переваримость корма. Тщательно трамбуем силосную массу. Траншеи закрываем двумя слоями пленки и придавливаем шинами. Получается хорошая герметичность и отсюда – качественный силос.

Видимо, все эти технологические перемены и обеспечили главное – высокую производительность труда?

Конечно. За счет обновления технологий и в животноводстве, и в полеводстве мы стали работать намного производительнее. По крайней мере, в Московской области, я думаю, у нас самая высокая производительность труда в сельском хозяйстве. Вот смотрите, самый простой расчет. После всех присоединений наша территория составляет 14 тыс. га, на ней в прежних хозяйствах работало не менее 3 тыс. человек, живших в 50 населенных пунктах. Сегодня в «Барыбино» занято чуть более 500 человек, и мы выполняем ту же самую работу, обслуживаем то же поголовье скота, разве что надои и урожаи у нас сейчас намного выше, чем были ранее. Так что нам есть чем гордиться...

В среднем за последние годы мы ежегодно реализуем сельхозпродукции на сумму около полумиллиарда рублей, стало быть, каждый наш работник в среднем за год производит сельхозпродукции на 1 млн руб. Ну а если взять наши лучшие коллективы, то эта цифра будет намного больше. Валовая

прибыль у нас по годам колеблется от 20 до 60 млн руб., это связано с ценообразованием на основной продукт – молоко...

На какие доходы может рассчитывать хороший работник в «Барыбино»?

Средняя зарплата у нас – 26 тыс. руб., ну а у лучших механизаторов получается и за 30 тыс., а в сезон значительно больше. Но у нас помимо достаточно высокого уровня оплаты труда есть дополнительная оплата в виде всех видов продуктов, производимых в хозяйстве. Каждый работник ежемесячно получает 30 л молока, 5 кг мяса, 4 банки мясных консервов (у нас есть свой завод), 2 кг творога, 2 кг масла, 2 кг сметаны. Плюс к этому раз в год мы выдаем по 10 кг гречки, 24 кг муки, 250 кг зерна и 1 - 2 кг меда...

Как изменилась жизнь людей за 42 года, что Вы работаете в хозяйстве?

В конце 60-х годов, когда я сюда пришел, люди здесь жили довольно бедно. На фермах, да и в полеводстве было много тяжелого ручного труда. Корма завозили на лошадях, раздавали вручную. Доярки надрылись с тележками и вилами, таскали тяжеленные корзины, по колени в жиже. С удалением навоза постоянно была морока. Доили только в линейные установки, молоко-



В музее племзавода «Барыбино»

провода не было. Зарплаты были невысокие, люди жили сложно. Тогда мы еще не выдавали наборы продуктов, и у людей были проблемы с их «доставанием».

Ну а сегодня... Проойдитесь по нашим фермам – везде сухо и чисто. Доярки только доят, раздача кормов механизирована. Когда я начинал работать директором, то есть в 1980 году, у нас в Барыбине нельзя было пройти без сапог. А сейчас уже давно мы все ходим на работу в туфлях. Даже механизатора в дождливую погоду редко увидишь в сапогах.

Что касается личного благополучия, то все оно – по труду. Все наши работники на сдельной оплате, все заинтересованы в хорошей работе. Сейчас в «Барыбино», по-моему, только ленивый не имеет своего автомобиля. Наши работники ездят на отдых за границу. У нас хороший Дом культуры, кстати, мы сами его построили. В нем есть музыкальная школа, множество всевозможных кружков...

Мне приятно осознавать, что во всех этих переменах есть и моя личная заслуга. Я всю жизнь много работал, и мне удалось многое изменить к лучшему. А вообще труд на селе остается тяжелым. Даже при такой современной технике, как у нас, в горячие периоды, например уборки урожая, приходится работать по 12 часов в сутки – с 7.00 до 19.00, и без выходных. Конечно, это многих отпугивает, тем более что Москва не так далеко. Но нам повезло тем, что у нас значительная часть работников трудится на одном месте всю жизнь. И конечно, мы будем стараться создавать им хорошие жизненные условия.



В доильном зале

Расскажите немного о себе.

Я родился на Украине, а вырос в г. Великие Луки. Родители отнюдь не «сельхозники» – горожане. Ну а я пошел учиться в Великолукский сельхозинститут. Учился на одни «пятерки», и меня перевели МИИСП имени Горячкина (сейчас МГАУ), там доби- рали студентов на недостающий второй курс... Закончил его в 1968 году и по рас- пределению попал в «Барыбино». Сначала два года был инженером по механизации трудоемких процессов в животноводстве, потом 10 лет отработал главным инженером, ну а в 1980 году стал директором. Вот и все... У меня всего одно место работы за всю жизнь, и три записи в трудовой книж- ке – об изменении должности. Коллектив мне всегда доверял, я три раза шел на выбо- ры директора, и всегда был избран. Так что вся моя жизнь связана с «Бары- бино», и рассказывать о себе – значит рассказывать о хозяйстве, о его коллекти- ве. Тот 1980 год был для нас очень тяже- лый, надой на корову тогда составил всего 2680 л. Хозяйство было среди самых отстающих в районе и области. С тех пор много воды утекло, мы постепенно пере- ломали ситуацию, строили, перестраива- ли, осваивали новые технологии...

Вам приходится иметь дело со многими поставщиками ресур- сов. Как наладилось сотрудниче- ство с «Августом»?

Раньше мы по химической защите растений работали со многими фирмами, в основном мелкими, которые предлагали пестициды по очень привлекательной низкой цене. Но потом довольно быстро выяснялось, что при этом страдает качество препаратов и эффективность химобработок. К тому же возникало много других вопросов, неболь- шие фирмы, поставившие нам препараты, часто быстро исчезали, и спросить было не с кого... Мы наладили сотрудничество с известной многонациональной компанией, получали препараты напрямую из-за грани- цы, с гарантией качества. Но потом эта компания открыла в России свое представи- тельство, мы стали работать с ним, и снова начались неурядицы – и по срокам постав-

ки, и по качеству пре- паратов и т. д. Мы и раньше часто применяли отдельные препараты «Августа», а когда года три назад узнали фирму побли- же, то наладили с ней более тесное сотруд- ничество. Все-таки работать с крупной фирмой выгоднее, чем с несколькими мелкими. И в послед- нее время с каждым годом расширяем объемы применения «августовских» пре- паратов. У меня к «Августу» одно пожела- ние – расширять ассортимент выпускае- мых препаратов, чтобы мы могли все необходимое приобретать в одном месте, у одной фирмы, а не бегать по нескольким. Ну и, конечно, – снижать цены...

Рассказ директора продолжает главный агроном племзавода «Барыбино» Сергей Васильевич ЖУЧКОВ:

Я работаю в хозяйстве 30 лет, сначала был агрономом-агрохимиком, а с 1996 года – главный агроном. Так что могу свои поля показывать с закрытыми глазами. У нас 14 тыс. га пашни. Почвы серые лес- ные среднесуглинистые, содержание гуму- са – от 2 до 3 %. Много кислых почв. И подкисление их продолжается, потому что применяем в основном физиологиче- ски кислые удобрения – аммиачную сели- тру. Пробуем сами вести известкование. Зерновых сею чуть более 4 тыс. га, поров- ну озимых и яровых. В этом году в составе яровых будем расширять посевы кукурузы на зерно до 300 га. В прошлом году попро- бовали кукурузу возделывать на зерно на 100 га на своих землях в Серебряно- Прудском районе. Вышло неплохо, получи- ли 50 ц/га зерна. Кукурузы на силос сею 1350 га, многолетние травы занимают около 5 тыс. га. До 600 га отводим под чистый пар, он необходим как предшественник для озимой пшеницы. Ее мы продаем, а для комбикормов выращиваем озимую тритикале. Остальную площадь отво- дим под однолетние травы. Самый большой шаг в повышении культу- ры земледелия мы сделали в последние три года, когда обзавелись современной почвообрабатывающей техникой, позволя- ющей выполнять все операции в лучшие агротехнические сроки. У нас и прежде был достигнут неплохой уровень культуры полеводства, но сейчас мы добиваемся его с меньшими затратами, с меньшим коли- чеством людей. Раньше мы часто работа- ли неэкономично. Скажем, применяли 14 - 15 тракторов там, где сейчас управляем- ся тремя - четырьмя – но более энергонасы- щенными. Использовали десять сеялок

СЗ-3,6 там, где сейчас обходимся одной, но более современной – «Моррис» с захва- том 12,2 м. И так далее... Из сортов озимой пшеницы в наших усло- виях наибольшую продуктивность обеспе- чивают немчиновские – Московская 39, Галина и др. Лучшие для нас сорта ячме- ня – Нур, Суздалец, Зазерский 85. Для получения силоса применяем гибриды кукурузы фирмы «КВС» Клифтон, Алмаз, Камерад и др. Все они завязывают початки и способны вызреть на зерно в наших условиях. Начинаем убирать с самых ран- них – Алмаз (ФАО 180), потом Ударник и Камерад (ФАО 200), Роналдинио (ФАО 220) и так далее... Ну а на зерно на 300 га нынче будем сеять самые раннеспелые Алмаз и Клифтон. В защите растений применяем препараты разных фирм, чтобы иметь возможность сравнивать. С компанией «Август» мы широко сотрудничаем только три года, но ее препараты составляют уже примерно половину всех потребляемых у нас ХСЗР. На зерновых это гербициды прима, маг- нум, зерномакс, на кукурузе – дублон голд.

Применяем в рекомен- дуемых дозировках, по сути, пока только при- сматриваемся к ним. Нареканий нет, работа- ют препараты хорошо... Технологическое сопро- вождение «Августа» ценим, получаем от менеджеров фирмы много полезных подсказ- ок. Да и в любом случае учиться никогда не поздно, а взгляд «со стороны» позволяет нам увидеть то, что мы сами можем не заметить, хотя у нас достаточно опытная агро- номическая служба. Кстати сказать, мы уже давно, еще с середины 80-х годов, широко применяем все виды ХСЗР. Все препараты и рекомендуемые дозировки стараемся проверить на опытных участках. Сею уже давно только протравленными семенами. Перепробовали много самых хороших препаратов. В последние два года применяю трехкомпонентный винцит форте и двухкомпонентный виал ТТ (с этого года – виал ТрасТ). «Августовские» протравители показали себя хорошо, во всяком случае, их защитное действие про- тив болезней продолжается довольно долго. Мы постоянно меняем протравители через каждые 2 - 3 года, чтобы уйти от резистентности. Уже давно применяю на зерновых и фун- гициды. Самый популярный препарат – тилт, в прошлом году на небольших пло- щадях испытал колосаль, теперь будем применять его шире... На озимой пшенице обычно работаем фунгицидами два раза, при этом делим норму расхода препарата

пополам. Например, тилта берем 0,4 - 0,5 л/га два раза, итого получается 0,8 - 1 л/га. А вот гербицидами – чаще всего достаточно одного раза, но иногда требу- ется и вторая обработка. На яровых зерно- вых стараемся всю необходимую защиту культуры собрать в одной баковой смеси и сработать один раз. Здесь фунгицид при- меняем, естественно, в полной норме – 0,8 - 1 л/га. Лучше, конечно, и на яровых работать фунгицидами два раза, но не хватает техники, не хватает сил. Также с середины 80-х годов применяю глифосатсодержащие гербициды сплош- ного действия. Начинали, естественно, с заводного раундапа. А на предстоящий сезон закупили в достатке торнадо 500... Применяю глифосаты чаще всего с осени, когда они дают максимальный эффект. После уборки зерновых провоцируем сор- няки, дожидаемся их достаточного отрас- тания и вносим гербицид. Затем три неде- ли даем ему, как следует, «поработать» с сорняками – и пашем (если поле пойдет под кукурузу) или просто выполняем глу- бокую культивацию.



Заготовка силоса

Поначалу мы применяли глифосаты в основном для того, чтобы вывести пырей ползучий. Ну а как стали присоединять новые земли с самым разнообразным спектром засоренности, этот опыт оказал- ся востребованным. Самые злостные сор- няки у нас, кроме пырея, который почти вывели, – куриное просо, на зерновых полях – ромашка, осоты. Обычно прима, магнум, зерномакс позволяют их эффек- тивно вывести с полей, иногда в баковую смесь добавляем гербицид лонтрел-300. Опрыскивания проводим агрегатами «Амазоне», у нас их четыре штуки, но и их порой не хватает – плечо перегона между пахотными участками часто достаточно большое. Но в целом мы в достатке обе- спечены современной техникой, и все агрохимические работы выполняем быстро и качественно.

Спасибо за беседу. Поздравляю с юбилеем!

Беседу вел Виктор ПИНЕГИН

Программа фирмы «Август» по защите кукурузы

До посева	00	05 - 07	09 - 11	12	13	15	17/32 - 34	53	63	69	79	89
	Посев	Набухание - прорастание	Всходы	2-й лист	3 - 5-й листья	6-й лист	9-й лист - трубкавание	Трубкавание до 9-го узла	Выбрасывание метелки	Цветение	Налив, молочная спелость	Полная спелость
	ТМТД ВСК ТАБУ®											
	ШАРПЕЙ®											
	ДУБЛОН® ГОЛД											
	ДИАЛЕН СУПЕР											
	ЛАЗУРИТ®											
	ТОРНАДО®											
	ПРИМА											

© – зарегистрированный товарный знак ЗАО Фирма «Август»

Встречи**КАК БОРОТЬСЯ С КОНТРАФАКТОМ?
Объединять усилия!**

10 марта в Представительстве Европейского Союза в Российской Федерации в Москве состоялось заседание «круглого стола» по вопросу «Борьба с контрафактной продукцией: объединение ресурсов и выработка эффективной стратегии».



В президиуме заседания

Организаторами заседания выступили компании - члены Подкомитета по защите растений Ассоциации европейского бизнеса: BASF, Bayer CropScience, Dow AgroSciences, Du Pont, Syngenta. Мероприятие было официально поддержано Федеральной службой по ветеринарному и фитосанитарному надзору. Модератором заседания выступил директор Института конъюнктуры аграрного рынка Д. Н. Рылько.

В заседании «круглого стола» приняли участие около 80 специалистов. Основными участниками дискуссии выступили: начальник Управления торговых ограничений, валютного и экспортного контроля Федеральной таможенной службы П. А. Баклаков, начальник Управления фитосанитарного контроля, безопасности и качества зерна Федеральной службы по ветеринарному и фитосанитарному над-

зору В. В. Попович, старший оперуполномоченный ОРБ № 6 Министерства внутренних дел Российской Федерации С. С. Чувашин, председатель Подкомитета по защите растений Ассоциации европейского бизнеса П. Кохадон, президент Российского Союза производителей химических средств защиты растений А. М. Усков, представители Европейской Ассоциации средств защиты растений.

Тема «круглого стола» является очень острой для нашей страны. В сфере оборота агрохимикатов и пестицидов в России доля контрафактной продукции – одна из самых высоких в Европе. Согласно поступающей из регионов информации, от 15 до 30 % (а в некоторых областях и выше) продукции на российском рынке химических средств защиты растений является контрафактной.

С конкретными предложениями по борьбе с контрафактом выступил А. М. Усков, а также некоторые другие участники «круглого стола», их предложения легли в основу итогового документа. В нем «круглый стол» Ассоциации европейского бизнеса нацелил собравшихся на объединение усилий органов государственной власти, компаний-производителей, общественных организаций для эффективного противодействия контрафактным товарам на российском рынке ХСЗР.

В итоговом документе отмечена необходимость совершенствования законодательства в области охраны интеллектуальной собственности и его правоприменения. Для реализации поставленных в итоговом документе задач и координации последующей деятельности предлагается создать межведомственную рабочую группу при Министерстве сельского хозяйства Российской Федерации.



Выступает А. М. Усков, справа – П. Кохадон

СПРАВКА

Контрафактная продукция – это товары, в которых незаконно используются чужие объекты интеллектуальной собственности (товарные знаки, патентные права и др.). В сфере оборота агрохимикатов и пестицидов контрафактная продукция является, главным образом, фальсифицированной, то есть поддельной продукцией.

Подделка (фальсификация) и незаконный ввоз средств защиты растений подвергают опасности здоровье людей, причиняют вред окружающей среде, наносят экономический ущерб производителям сельскохозяйственной продукции и средств защиты растений, дистрибьюторам, а также отрицательно сказываются на репутации препаратов, известных во всем мире. Происходит потеря доверия к качественным ХСЗР, в результате чего страдает вся отрасль. Кроме того, ущемляются интересы государства, недополучающего налоги.

Поддельные препараты губительно действуют на сельскохозяйственные культуры, либо снижая их урожайность, либо полно-

стью уничтожая урожай, причем не только текущего года. Страдают и последующие культуры севооборота, поскольку вредные химические метаболиты могут сохраняться в почве долгое время.

Контрафактными продуктами на российском рынке ХСЗР могут быть:

- копии существующих запатентованных препаратов и торговых марок с максимально близким к оригиналу воспроизведением упаковки, этикеток и содержания, которые трудно отличить от оригинальных препаратов;
- низкокачественные подделки и копии с простой этикеткой или без нее, очень часто с более низким или отличающимся от оригинала содержанием действующих веществ или вообще без действующих веществ;
- незаконный импорт оригинальных препаратов, не зарегистрированных в РФ.

«Поле Августа»
Фото АЕВ

Событие**ЗАВОД «АВГУСТ-БЕЛ»
начал поставки ХСЗР**

На начало апреля завод «Август-Бел» в Пуховичском районе Минской области Белоруссии по заявкам из всех областей республики наработал и отгрузил потребителям около 200 т препаратов.

**Рассказывает директор завода
Е. В. Плотиннов:**

– Первая очередь нашего завода была запущена в эксплуатацию 15 июля 2009 года и сразу же, в соответствии с заявками белорусских сельхозпредприятий и организаций и выигранными тендерами, началось производство гербицида сплошного действия торнадо для осеннего применения в рамках республиканской программы окультуривания полей. Всего за 2009 год мы наработали около 2 тыс. т торнадо.

В этом сезоне с помощью представительства фирмы «Август» в Белоруссии у нас уже сформирован большой пакет заявок на производство ХСЗР. Всего на 2010 год запланирован выпуск 18 препаратов для борьбы со всеми видами вредных организмов. Это гербициды торнадо и торнадо 500, лонтрел-300, лазурит супер, бицепс, бицепс гарант, миура, прима, пилот; протравители бункер, виал ТТ, витарос, табу; фунгициды колосаль и колосаль Про; инсектициды танрек, шарпей и брейк. Общий объем производства составит около 3 тыс. т.

Мы уже наработали и отгрузили потребителям около 200 т препаратов, это бицепс и бицепс гарант, прима, пилот, табу, колосаль и опытная партия танрека.

В этом году мы планируем также сдать в эксплуатацию вторую и третью очереди завода, цех утилизации отходов производства, склад №2, основную производственную линию и здание бытового корпуса. Пока мы выпускаем все препараты на одной производственной площадке, на четырех современных линиях. Новая площадка будет более мощной и произ-

водительной, она позволит нам быть готовыми к выполнению практически любых заказов.

На данный момент на заводе работает 160 человек, средняя зарплата – 1,8 млн белорусских рублей, это в полтора - два раза выше, чем на предприятиях Пуховичского района, и на уровне средней зарплаты в столице республики Минске.

Продукция завода «Август-Бел» уже успела получить самые хорошие отзывы белорусских земледельцев. Они высоко оценили качество и эффективность препаратов, их упаковку в специализированные козские канистры, своевременность выполнения заказов, технологическое сопровождение со стороны представительства «Августа» и т. д. Кстати, предприятие «Августа» – единственное в Белоруссии, где продукцию разливают в козские канистры собственного производства.

В этом году завод готовится к приезду Президента Республики Беларусь А. Г. Лукашенко. Несколько раз предприятие посетил вице-премьер правительства Беларуси И. М. Бамбиза. В интервью белорусским средствам массовой информации он не раз заявлял, что завод «Август-Бел» – единственное современное предприятие по выпуску пестицидов на территории республики.

В конце марта завод был удостоен звания «Лучший предприниматель по иностранным инвестициям» за 2009 год. Соответствующий диплом губернатор Минской области Л. Ф. Крупец вручил главе представительства фирмы «Август» в Белоруссии С. М. Ускову.

«Поле Августа»

Гербицид для борьбы с широким спектром сорняков в посевах зерновых культур

БАЛЕРИНА®

**БОРЬБА С СОРНЯКАМИ
В ВИРТУОЗНОМ ИСПОЛНЕНИИ**

- **Широта диапазона**
высокая эффективность против широкого спектра однолетних и многолетних двудольных сорняков, в том числе подмаренника, ромашки, осота и молочая лозного
- **Стремительность**
высокая скорость действия – первые симптомы поражения сорняков заметны через сутки после опрыскивания
- **Пластичность**
широкое «окно» применения (до фазы второго междоузлия культуры)
- **Грациозность**
отсутствие последствия и возможность применения во всех типах севооборотов

АВГУСТ®
www.firm-august.ru

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01
Тел./факс: (495) 787-08-20

Партнеры**АГРОКОНСАЛТИНГ
должен стать нормой в работе на земле**

В последних номерах нашей газеты мы достаточно подробно рассказали о деятельности украинской компании «АгроАнализ» (Каховка). 15 апреля состоялось открытие лаборатории «АгроАнализ-Дон» в России. Какие надежды связываем с ее появлением в регионе? Предоставляем слово инициаторам создания консультационного центра и непосредственным потребителям его услуг.

Михаил Данилов, директор по маркетингу и продажам фирмы «Август»:

В последние годы крупные агрохолдинги, частные инвесторы, фермеры вкладывают в сельское хозяйство достаточно серьезные средства. Руководители сельхозпредприятий взвешенно подходят к приобретению техники, пестицидов, удобрений. Но, к сожалению, инструментарий агронома, от компетентного и своевременного решения которого в растениеводстве в значительной мере зависит результат, и, в первую очередь, экономический, остается довольно скудным.



В. Дудка (справа) отвечает на вопросы первых посетителей

У нас уже есть опыт многолетнего сотрудничества на Украине с компанией «АгроАнализ» (Каховка) во главе с ее директором В. В. Дудкой. Ее комплексные лаборатории предоставляют агрономам полную информацию о том, что происходит на поле и внутри растений, так необходимо для принятия точных решений и получения, в конечном итоге, планируемого урожая.

Мы хотим перенести этот опыт в Россию и на базе лаборатории в Азове построить серьезную консультационную службу, как это уже сделано «АгроАнализом» на Украине, которая будет не только давать советы, но и **гарантировать** достижение определенного уровня урожайности и, как следствие, экономической эффективности. Вот та задача, которую мы видим на ближайшие годы. Она не простая, но, как показывает многолетний, достаточно успешный украинский опыт, решаемая.

После детального обсуждения мы приняли решение о том, что лаборатория в Азове не будет структурным подразделением «Августа». Мы не рассматриваем ее как рычаг продвижения продукции фирмы, потому что понимаем, что любая ангажированность в этом вопросе будет приводить к некоей недостоверности, к некому перекоосу в тех советах, которые эта консультационная служба будет давать потребителям.

Исходя из опыта «АгроАнализа» на Украине, мы приглашаем к сотрудничеству все заинтересованные компании, поставляющие сельхозпроизводителям материально-технические ресурсы, в том числе производители и поставщики техники, семян, удобрений. Уверен, совместные усилия позволят агрономам избежать досадных ошибок, добиваться высоких результатов.

Мне очень хочется верить, что наш пилотный проект будет удачен, и в ближайшем будущем лаборатории «АгроАнализа» появятся в Краснодарском и Ставропольском краях, в Волгоградской, Воронежской

и других областях России. А использование агроконсалтинга станет нормой жизни.

Вадим Дудка, директор ООО «АгроАнализ» (Каховка):

Местоположением компании «АгроАнализ-Дон» определен Южный федеральный округ и конкретно город Азов Ростовской области, так как на сегодняшний день здесь уже сформировался спрос на консалтинговые услуги, которые мы оказываем, и к нам уже много раз обращались хозяйства из этого региона. Здесь есть огромные возможности по развитию овощеводства, а на сегодняшний день оно может стать очень выгодным бизнесом.

Мы планируем работать по трем направлениям. Первое – это **простой консалтинг**, включающий помощь хозяйству в планировании минерального питания на основе анализа почвы, в принятии правильных решений по протравливанию семян после их фитозащиты, в выборе средств химической защиты растений в зависимости от ситуации.

Я рассчитываю на большой спрос со стороны полеводов, выращивающих зерновые колосовые, подсолнечник, рапс и др. Мы уже накопили опыт, разработали широкий спектр услуг, которые могут быть полезны. По рапсу, например, это тканевая диагностика определения дефицита микроэлементов внутри растения, а не в почве, позволяющая оперативно принять правильное решение в подборе формулы тех микроудобрений, что уместны для конкретного поля в данное время, а не в целом для рапса вообще.

Второе направление – это **работа с технически сложными полевыми культурами**, такими, как соя или сахарная свекла и др. Например, на сое, выращиваемой на юге на орошении, существует больше инструментов для управления, и чтобы правильно их использовать, нужно больше знать о ситуации. Мы планируем глубоко и системно сотрудничать с хозяйствами, которые занимаются этими культурами.

И третье направление – это, конечно, **овощеводство, садоводство, виноградарство**. Здесь мы можем предложить наиболее глубокое сотрудничество, готовы предоставлять полный консалтинг. Он включает вопросы технологии в целом, минерального питания, а также защиты растений, неразрывно связанной и с режимами орошения, и с правильными схемами и сроками посадки или посева и т. д. Фактически это реализация той самой



Давние партнеры ООО «АгроАнализ»

интегрированной системы защиты растений, о которой много говорят, но редко применяют на полях. Мы предъявляем высокие требования к уровню ее использования, потому что видим, что на сегодняшний день для производителей-агров уже разработан очень мощный инструментарий, существует объективная возможность **гарантированно** получить высокий урожай от здоровых растений.

Как мы подходим к выбору своих клиентов? Все зависит от уровня сотрудничества. Что касается проведения анализов, исследований или предоставления рекомендаций по минеральному питанию, защите, мы работаем со всеми без исключения. Что же касается системных договоров, то они требуют от нас большого напряжения, внимания, и, конечно, нам хочется получать на этих полях лучший результат. Критерий выбора хозяйства связан не с уровнем агротехники или технической оснащенности, для нас главное – отношение к делу руководителей и специалистов, отвечающих за проект. Если мы видим в этих людях единомышленников, нацеленных на успех, готовых обеспечить высокие уровни организации, производственной дисциплины и ответственности менеджеров, то заключаем договоры агрообслуживания.

Опыт нашей компании уже частично используется в России. Новосибирская фирма «Агродоктор» создала лабораторию, которая осуществляет широкий спектр услуг по обслуживанию полеводов, включая анализ почв, расчет минерального питания, фитопатологические исследования и определение необходимости химических обработок и т. д. Кроме того, второй год в рамках проекта выращивают лук и получают 60 - 70 т/га, что для региона является очень высоким результатом.

Александра Скоробогатова, заведующая лабораторией «АгроАнализ-Дон»:

При закупке оборудования для лаборатории в Азове мы, конечно же, ориентировались на Каховку. На сегодня все приборы, необходимые для проведения комплексных исследований, установлены, ведется их тестирование, уже в ближайшее время мы начинаем прием анализов и их обработку.

Штат лаборатории практически полностью укомплектован. Мы подбираем сотрудников на месте, но это задача достаточно сложная, поэтому временно привлекаем специалистов украинских лабораторий «АгроАнализа». Но, я уверена, что в Ростовской области, где так сильно развита аграрная наука, мы сможем подобрать специалистов, квалификация которых будет отвечать требованиям компании.

Кирилл Скляр, директор компании «Агроальянс»:

Мы поставляем технику, оборудование и семена для овощеводства на капельном орошении. Благодаря В. В. Дудке, который приложил немало сил к обучению наших специалистов, сегодня мы в состоянии вести технологическое сопровождение наших клиентов. Многие из них обращались за помощью в Каховку, преодолевая большие сложности на таможне. Я думаю, открытие лаборатории в Азове благотворно скажется на развитии овощеводства и растениеводства в целом для всего Юга России. Потому что в Каховку люди ездят и из Волгограда, и из Ставрополя, и из Астрахани, а это больше тысячи километров. Сейчас это все у нас «под рукой».



В. Дудка ведет презентацию

Виктор Татаркин, директор ЗАО «Рассвет» Песчанокоспского района:

Агрономы нашего и соседних хозяйств в прошлом году побывали в Каховке, и по их рассказам я понял, что в основном лаборатория предназначена для тех, кто занимается овощеводством. А когда узнал, что «АгроАнализ» выделил исследования по технологии No-till, на которую мы переходим, в отдельный блок, сотрудничаем с нашим партнером по поставке сеялок фирмы «Semeato» «Компанией Агромир», то понял, что благодаря сотрудничеству со специалистами в Азове мы сможем в значительной степени сократить затраты на выращивание культур. Прочитав интервью В. В. Дудки в газете «Поле Августа» (прим. ред.: N 3/2010), я сделал вывод, что Вадим Владимирович в первую очередь практик, а это важно, когда человек понимает проблемы в растениеводстве, ищет пути их преодоления. Мы точно будем среди клиентов новой лаборатории.



А. Скоробогатова у микроскопа «Olympus»

Роман Пономарев, главный агроном ПО «Энергия» Пролетарского района:

Наше хозяйство является лидером в рисоводческой отрасли, в 2009 году средняя урожайность риса с более чем 1,3 тыс. га составила 61 ц/га. На мой взгляд, лаборатория «АгроАнализ-Дон» создана очень своевременно. И если по питанию растений я пока не определился, как будет складываться сотрудничество с ней, то по вопросам здоровья растений и почвы, я думаю, оно будет плодотворным. В нынешних условиях надо точно знать, с чем мы боремся, какие препараты наиболее эффективны, и это важно именно с точки зрения экономики.

Петр Ратушный, глава КФХ «Исток» Азовского района:

Я – агроном со стажем, председатель районного Совета АККОР, не понаслышке знаю о проблемах в сельском хозяйстве. Главное, что я для себя отметил, – профессионализм, знание дела В. В. Дудки и его сотрудников. Я считаю, что создание такой лаборатории необходимо, сам воспользуюсь ее услугами и обязательно поставлю в известность об ее открытии фермеров нашего района.

**Записала Людмила МАКАРОВА
Фото автора**

Тревога**КЛОП ВРЕДНАЯ ЧЕРЕПАШКА****Готовы ли мы защитить от него урожай-2010?**

С 2009 года в Ростовской области отмечается рост численности опасного вредителя зерновых – клопа вредная черепашка. У него примерно 11-летний цикл развития, и его популяция резко увеличивается по сравнению с предыдущим периодом через относительно равные промежутки времени. Амплитуда этих пиков не всегда одинакова, но в последнее десятилетие в популяции вредителя отмечается постоянная тенденция к росту.



Последний такой пик отмечался в нашем регионе с 1996 по 1999 годы, тогда многие хозяйства понесли значительные потери урожая, вплоть до полной гибели посевов. Так, в 1997 году в северо-восточных районах Ростовской области численность зимующих взрослых клопов достигала в максимальных значениях 360 - 440 шт/м², на полях озимой пшеницы – 30 - 40 шт/м². В течение 9 - 12 дней после заселения вредителем полей было повреждено до 60 - 90 % продуктивных стеблей, что тогда привело к резкому снижению урожая, а порой и к полной гибели посевов.

Чтобы такого больше не повторилось, необходимо постоянно следить за численностью клопов и своевременно принимать меры, когда она достигает опасных значений. Такое время сейчас пришло.

Уже с осени 2008 года в местах зимовки клопа вредная черепашка при обследовании отмечалась численность имаго от 20 до 100 шт/м², борьба с вышедшими на посевы весной 2009 года клопами велась с переменным успехом, а численность их на полях колебалась от 5 до 12 шт/м². Клопы благополучно отложили яйца, и в июне численность личинок была от 40 до 150 шт/м². В этот период клопа, наконец, разглядели хозяйства и начали борьбу с ним.

Но клоп в период спада численности и клоп в период подъема – это не одно и то же. Многие инсектицидные препараты летом про-

шлого года показали пониженную эффективность, и в такой ситуации оказались многие хозяйства. После проведенных ими обработок не все личинки клопа гибли, и требовались дополнительные меры. В чем дело? Можно назвать несколько причин.

Первое. Возможно, возникла резистентность (устойчивость) клопов к отдельным группам препаратов, в частности, к пиретроидам. Нельзя работать одним и тем же инсектицидом несколько лет подряд, каким бы замечательным он ни был.

Второе. Добиться 100%-ной гибели клопов практически невозможно. Даже если биологическая эффективность обработок составила 90 %, и на 1 м² поля было 150 личинок, то это означает, что 10 % из них после обработки выжили, а это уже 15 личинок на 1 м², что значительно выше порога вредоносности. Естественно, требуется дополнительное опрыскивание для получения качественной пшеницы.

Такая же ситуация наблюдалась и в 1997 - 1998 годах, тогда средняя кратность обработок по взрослым клопам составила 1,5 - 2, по личинкам – 1,2 - 1,5 (данные Ростовской областной СТАЗР за 1998 год).

Третье. Даже незначительные отклонения от оптимальных условий проведения защитных мероприятий (высокая температура, ветер, дождь) снижают качество обработки и приводят к увеличению остаточной численности вредителя на полях. Поэтому крайне важно через 3 и 7 дней после обработок провести учеты для определения их эффективности. Опыт 1997 - 1998 годов показал, в частности, заметное снижение эффективности пиретроидов при высокой температуре воздуха (выше 25 °С).

Еще один немаловажный фактор – скорость движения опрыскивателя. Специалистами

«Августа» неоднократно было отмечено (и в 2009 году особенно), что увеличение скорости движения опрыскивателя выше 9 км/ч влечет за собой неминуемое снижение эффективности обработки. Как только трактористы сбрасывали скорость – все начинало сбавлять. Когда вредителя много, такие погрешности становятся очень заметными.

А что на полях сейчас? С осени 2009 года в места зимовки перелетело довольно значительное и потому опасное количество вредителя. По данным из различных источников (от специалистов районных референтных центров, агрономов хозяйств и из собственных наблюдений сотрудников фирмы «Август»), на севере Ростовской области складывается очень тревожная ситуация. **В Верхнедонском, Чертковском, Миллеровском, Тарасовском (не самых благоприятных с точки зрения условий зимовки для клопа-черепашки) и некоторых других районах среднее количество зимующих в подстилке клопов составляло на конец марта 2010 года 40 - 80 шт/м², а максимально на отдельных обследованных участках – более 200 шт/м²!** Это по крайней мере в два раза превышает значения прошлого года.

Вполне логично предположить, что на поля озимой пшеницы нынче вышло в среднем от 10 до 24 клопов на 1 м² посева (в два раза больше, чем в прошлом году). Каждый клоп в день накальвает от 3 до 5 продуктивных стеблей, нетрудно подсчитать, что в день эта «армия» может уничтожить от 40 до 120 стеблей. Иными словами – через четыре - пять дней убирать на таком поле будет нечего.

Какими должны быть действия агронома в подобной ситуации?

Во-первых, прежде всего, надо провести тщательное обследование посевов в период вылета имаго клопа на поля. Перелет начинается при наступлении устойчивой положительной температуры воздуха 18 - 19 °С. Продолжительность лёта зависит от погодных условий и длится 3 - 5 дней. Моментом завершившегося перелета считается равное количество самок и самцов в посевах.

Обследовать поля удобнее всего с 10:00 до 14:00 ч, когда клопы наиболее активны. В остальное время суток они прячутся под растительными остатками и комками почвы. В первую очередь, имаго заселяют изреженные, хорошо прогретые солнцем посевы, мигрируя в дальнейшем на хорошо раскустившиеся растения. На каждом поле осматривают до 10 - 16 учетных площадок размером 0,5 x 0,5 м².

Во-вторых, обработки против имаго клопа черепашки необходимо проводить «всплошную», двухкомпонентными инсектицидами или баковыми смесями препаратов – чтобы повысить эффективность, уйти от резистентности и как можно более продлить срок защитного действия инсектицидов. При наличии более двух перезимовавших клопов на 1 м² озимой пшеницы обработка обязательна.

В-третьих, очень важно после химической обработки в конце фазы кущения - начале формирования зерна провести тщательный учет численности оставшихся живых особей клопа. Дело в том, что на полях с исходной плотностью клопов 15 шт/м² и более и при средней эффективности обработок 80 - 85 % число оставшихся живых особей может превышать допустимые значения (2 шт/м²). Чтобы на таких полях не потерять урожай и качество зерна, получить хорошие семена, необходима повторная обработка против личинок. Обработке подлежат посевы озимой пшеницы с плотностью личинок 2 шт/м² на семенных и ценных посевах и 5 шт/м² на рядовых посевах, на ячмене – соответственно 5 и 10 шт/м².

В ассортименте продукции фирмы «Август» достаточно средств, необходимых для достижения наилучшего результата в этой непростой ситуации. Например, новый смесевой препарат **борей** (имидаклоприд + лямда-

цигалотрин) обладает как системным действием, так и «нокдаун-эффектом» – клопы гибнут буквально через несколько часов после обработки, а период защитного действия составляет не менее 14 - 20 дней.

Мы рекомендуем применять не монопрепараты (одиночные инсектициды), а их сочетания в баковых смесях: **данадим + шарпей, данадим + брейк, танрек + шарпей** в соотношении 50 - 70 % от полной рекомендованной дозировки данадиима, 30 - 50 % брейка или шарпея. В данном случае системное действие фосфорорганического диметоата дополняется контактно-кишечным действием пиретроида – эффект получится максимально возможным.

В условиях повышенной вредоносности клопов все защитные мероприятия необходимо закончить в срок от 3 до 5 дней.

Такой же тактики следует придерживаться и в осуществлении защитных мероприятий против личинок клопа. Обработки проводят в период начала молочной спелости зерна, когда личинки в массе перейдут во 2-й возраст и частично в 3-й (не более 10 - 15 % от общего количества). Преобладание 3-го и последующих возрастов не допускается, так как это резко снижает качество зерна! Для определения возраста личинок и сроков обработок против них регулярно, через каждые 2 - 3 дня, на нескольких полях анализируют возрастной состав путем кошения энтомологическим сачком. **Одного визуального осмотра посевов недостаточно!** При кошении сачком делают 10 взмахов, это соответствует количеству личинок на 1 м². Для наибольшей достоверности делают 10 взмахов в 10 местах.

В первую очередь следует защищать семенные посевы и те участки, где предполагается получить ценную и сильную пшеницу.

Через 2 - 3 дня после обработки обследование необходимо повторить, чтобы объективно оценить, как сработал препарат.

Качество зерна. В последние годы многие хозяйства при реализации зерна столкнулись с тем, что при относительно высоком содержании клейковины ее качественные показатели не проходили по ИДК (индекс деформации клейковины), из-за чего зерно не соответствовало продовольственному стандарту и засчитывалось низшим классом. От этого хозяйства несли значительные финансовые потери. Изменение ИДК вызывается повреждением зерновки как взрослым клопом, так и его личинкой. При высокой поврежденности ими зерна обычно снижается упругость клейковины и понижается ее растяжимость, показатель ИДК становится более 100.

Данные, полученные в последние годы учеными ВНИИ зерна, подтвердили ранее проведенные исследования, что зерновые партии с наличием свыше 3 % зерен, поврежденных личинками клопа, не пригодны для выпечки хлеба. В то же время в 2009 году повреждение клопом зерна пшеницы составляло на отдельных полях от 5 до 12 %...

Как клоп вредная черепашка влияет на качество зерна? Здесь хлеборобам надо запомнить такую закономерность: **при содержании в зерновой партии от 1 до 3 % поврежденных зерновок качество пшеницы по ИДК соответствует второй группе (удовлетворительно слабая), а свыше 3 % – снижается до третьей группы (неудовлетворительно слабая).**

Ситуация на посевах зерновых в сезоне-2010 обещает быть сложной, но не безвыходной. При правильном и ответственном подходе можно обеспечить высокий результат. Специалисты фирмы «Август» всегда смогут оказать всем земледельцам необходимую консультационную помощь, и вместе мы непременно добьемся успеха.

Ольга ШИШКАЛОВА,
менеджер Ростовского
представительства фирмы «Август»

pole-online

**АГРОНОМЫ ВСЕХ СТРАН,
ОБЪЕДИНЯЙТЕСЬ!**

Уважаемые агрономы - читатели газеты «Поле Августа»!

7 апреля первым сообщением электронной рассылки стартовал новый международный проект фирмы «Август» **pole-online** («Поле Онлайн»).

Этот проект посвящен сервисному сопровождению применения средств защиты растений и технологическим аспектам выращивания сельскохозяйственных культур. Впервые в режиме реального времени в течение всего сезона 2010 года мы будем рассказывать о том, какие **технологические решения** принимают агрономы в процессе выращивания различных культур и как **качество этих решений** влияет на конечный результат. Главная изюминка **pole-online** – в том, что эффективность такой работы и влияние различных факторов на продуктивность культур можно достоверно оценивать **по ходу процесса** выращивания.

Суть проекта такова. С полей наших партнеров хозяйства, которые находятся в разных регионах России и Украины, консультанты фирмы «Август» в коротких электронных письмах сообщают абонентам

адресной рассылки о решениях, принимаемых в процессе выращивания культуры. Также предоставляются фотографии, графики и другие данные.

Всего в проекте участвуют 15 полей с посевами 8 сельскохозяйственных культур в 7 регионах России и 5 – Украины. Более подробно о проекте читайте в следующем номере газеты «Поле Августа».

На сегодняшний день абонентами адресной рассылки являются 1564 человека из России, Украины и еще шести стран. Чтобы присоединиться к ним и получать рассылку **pole-online**, нужно отправить письмо с указанием своего адреса электронной почты, фамилии, имени и отчества, названия Вашего хозяйства (компании) и занимаемой должности, Вашего региона администратору проекта по адресу **pole-online@august-ukr.com.ua**. Вы также можете обратиться к менеджеру ближайшего к Вам представительства фирмы «Август», либо самостоятельно подписаться на рассылку на сайте **pole-online.com**.

Константин ДУДКИН,
руководитель проекта

Опыт

«МНЕ НРАВИТСЯ ЭКСПЕРИМЕНТИРОВАТЬ!» Вместе с фирмой «Август»

В 2009 году большая часть технологических испытаний новых препаратов фирмы «Август» в условиях Калининградской области была проведена в ЗАО «Луговское» Зеленоградского района. В первую очередь это связано с тем, что руководит этим хозяйством человек талантливый, ищущий, преданный сельскому хозяйству. Представляем вашему вниманию запись беседы с Григорием КОСАРЕВЫМ.

Григорий Васильевич, как давно вы работаете в хозяйстве?

Более 20 лет. В колхоз «Большевик», преобразованный затем в ЗАО «Луговское», я пришел после окончания Ленинградского сельскохозяйственного института в 1988 году. Пять лет проработал инженером, а в 1993 году был назначен на должность директора. Это было, как и везде, сложное время. После приватизации жилья люди буквально хлынули из села, мало кто хотел за копейки трудиться от зари до зари тогда, когда рядом город, воинские части, аэропорт. Некоторые работники попытались заняться фермерством, но по-настоящему оно не получило в области развития. Промучившись несколько лет, люди побросали землю, занялись кто чем. Ну а те, кто не захотел отделиться, остались работать в «Луговском». Колхоз в свое время был молочного направления, мы долго пытались сохранить дойное стадо, но цен нормальных на молоко не было, да еще и не рассчитывались с нами за него годами, а цены на энергоносители росли, поэтому постепенно все сошло на нет...



Г. Косарев (второй слева) среди сотрудников фирмы «Август» и «Россельхозцентра»

Хотя у нас в области отличные условия для занятия животноводством. Поэтому после КРС мы завели кроликов, особенных, так называемых австралийских кроликов-шиншилл, из шкурок которых шьют шубы, мало чем отличающиеся от норковых. Сначала все получалось, а затем начались проблемы с реализацией, потому что после закрытия мехового аукциона в Санкт-Петербурге они стали проходить в Европе, а пробиться туда было невозможно. А тут еще из-за несоблюдения технологии содержания и рационов кормления возникли проблемы с размножением кроликов, и пришлось отказаться и от них.

И от животноводства в целом?

Нет. Во-первых, мы выращиваем зерновые, и хотя с реализацией пшеницы стало несколько сложнее, продолжаем производить зерно. Во-вторых, в районе много брошенных земель, которые можно использовать как пастбища. Поэтому в прошлом году мы уже занялись птицеводством, а дальше планируем завести молочных коз. Дело в том, что ситуация с коровьим молоком остается такой же не очень благоприятной, а на козье появился спрос, есть специалисты по его переработке. Ну а кормов для выпаса этого вида животных здесь достаточно, и на зиму можно запасти столько, сколько нужно. Заодно с помощью коз будем очищать поля от боярышника и других кустарников. Сначала коз разведем,

а потом и... кроликов-шиншилл. Запали они мне в душу. Я же специально изучал опыт их выращивания в Италии. Но там – узкая специализация, четкое разграничение операций, а нам придется самим все делать, комплексно – кроликов растить, корма производить, шкурки выделывать...

От западных производителей у нас, конечно, велико отставание. Даже от Польши. Там фермерам выдали кредиты на 15 лет, ввели жесткий административный контроль ведения хозяйства, и в течение 10 лет поляки буквально завалили Россию всеми видами продуктов. А у нас и жестко подходит к кредитованию, и помощи существенной по большому счету нет. Программы, нацпроекты... Все это, может быть, хорошо, но чаще всего недоступно для рядового хозяйства, фермера. В 2007 году мне выделили краткосрочный кредит в 15 млн руб., а сезон оказался для нашей области просто катастрофический – дожди шли, можно сказать, каждый день. Пшеницу еле собрали, рапс потеряли из-за склеротинии. И я просрочил возврат кредита на три месяца. Почему бы мне его не пролонгировать?

Так нет! В течение уже следующего года я закрыл все долги – и по этому кредиту, и по поставкам различных ресурсов. Но если бы мне не пришлось вынимать из оборота эти 15 млн, а просто платить проценты, пусть даже увеличенные, я бы и коз уже завел, и новую ферму построил, продукцию поставлял населению.

А так пришлось сдвигать сроки...

Сейчас у нас 1 тыс. га земли. В 2009 году на площади 760 га выращивали озимую и яровую пшеницу, тритикале, озимый рапс и немного ячменя. На сегодняшний день рапс, который занимает у нас 200 га, – самая рентабельная культура, «валютная». Цена на него хоть и невысокая (сейчас опять начали «играть» с ценами, видя, что многие успешно занимаются рапсом), но он востребован, потому и расчет за него быстрый, и конкуренция среди покупателей есть.

Как давно вы сотрудничаете с «Августом»?

С тех пор, как познакомился весной 2008 года с Сергеем Алексеевичем Кутаковым, главой представительства компании в нашей области. Тогда он передал мне несколько номеров газеты «Поле Августа», в одном из которых была статья белорусского ученого Константина Георгиевича Шашко («Поле Августа», N 2/2008 – прим. ред.) о том, как весной подкармливать озимые зерновые азотными удобрениями. И знаете, она стала для меня настоящим спасением. Причем она актуальна на любой сезон, потому что в ней рассмотрены мероприятия в разных условиях – и мягкой зимы, и жесткой, и с частыми оттепелями...

Почему я обратил на эту статью внимание? Когда прежде ранней весной я ездил

на поля, осматривал пшеницу, которая еще не начинала вегетировать, приходила в голову мысль: вот сейчас, наверное, надо уже рассыпать гранулы удобрений. Но, по всем рекомендациям, делать это еще рано – вторая декада апреля не наступила! А когда она наступала – часто было уже поздно, потому что начиналась засуха, и оказывалось, что последняя декада марта была самая продуктивная.

А когда я все сделал так, как рекомендовал К. Г. Шашко, то попал в самую точку! В его статье без каких-то оговорок, четко сказано: «Ребята, думайте, чувствуйте, анализируйте!». И кто это чувствует, как мой коллега из Полесского района Роман Уютов, директор ЗАО «Залесское молоко», у того получается (подробнее о нем см. «Поле Августа», N9/2009 – прим. ред.). И будет получаться. Когда весной я отработал по этой статье, увидел результат, стал глубже вникать в вопросы использования препаратов. Я инженер по образованию, агрономии учусь на практике, и в этом мне серьезно помогают специалисты «Августа». Несмотря на то, что я покупал препараты и у других фирм, на сегодняшний день ни с одной из них не сложилось такого тесного контакта, как с «Августом». Я очень благодарен технологу центрального офиса компании Зинаиде Михайловне Колотилиной. Весь прошлый сезон она отработала с нами на полях, причем консультировала не только по защите растений, но и по другим вопросам.

Например...

У нас весной часто бывает засуха, но при этом еще холодно, корни в таких условиях слабо работают, и когда мы разбрасывали аммиачную селитру, заметного эффекта от этого не было. З. М. Колотилина посоветовала делать листовую подкормку, чтобы «завести» процесс роста вторичной корневой системы. Теперь комбинированные удобрения мы вносим при посеве, селитрой подкармливаем только по влажной почве, а когда проводим опрыскивания гербицидами, добавляем в рабочий раствор карбамид. Из-за складывающихся погодных условий практикуем совмещение гербицидных и фунгицидных обработок. Баковой смесью гербицидов примы и магнума стараемся работать до фазы выхода в трубку, а так как к этому времени заканчивается токсическая для патогенов концентрация протравителя, добавляем в рабочий раствор 0,5 л/га колосаля.

При необходимости проводим и вторую фунгицидную обработку для защиты от болезней флаг-листа и колоса, улучшения качества зерна. И это себя оправдывает. В 2007 году урожайность на круг составляла 21,3 ц/га. А когда перешли на систему защиты «Августа», стали вносить минеральные удобрения в соответствии с данными агрохимических анализов, использовать листовые подкормки, урожайность начала расти – в 2008 году поля продовольственной пшеницы дали 45 - 50 ц/га, в 2009 году – 50 - 60 ц/га. Фуражные посевы были менее продуктивны, на круг мы получили 37,6 ц/га, но раньше-то и до 25 ц/га не дотягивали. А у нас в области это все равно, что в ноль сработать, нам нельзя получать меньше 30 ц/га. Такая же картина и на озимом рапсе. В 2007 году собрали в среднем 17,9 ц/га, в 2008 году биологическая урожайность выросла до 20 - 25 ц/га, но были большие потери при уборке, а в 2009 году получили в среднем 30,6 ц/га.

Какие «августовские» препараты вы используете?

Все, что советует С. А. Кутаков. На залежных землях – гербицид сплошного действия торнадо 500, на зерновых, кроме тех препаратов, что я уже назвал (прима, магнум, колосаль), – протравитель виал ТрасТ. В технологическую карту, которую я составляю каждый год, был включен и инсектицид борей, но до применения его на посевах пшеницы дело так и не дошло, количество вредителей не превышало ЭПВ.

На посевах рапса трижды применяли колосаль. Первый раз осенью 2008 года в качестве ретарданта, а весной два раза: для защиты от альтернариоза и других болез-



Поле пшеницы с полной защитой, на переднем плане – контроль без обработки

ней, а также для реализации ретардантных свойств этого препарата и стимулирования развития боковых побегов. Ведь мы знаем, что до 70 % урожая рапса находится на боковых побегах, стручки и семена на которых гораздо крупнее, чем на основном стебле. Для борьбы с сорняками использовали лонтрел-300 и миуру, а с рапсовым цветением справлялись сэмпей или шарпей. Когда в прошлом году С. А. Кутаков с З. М. Колотилиной предложили провести на наших полях технологические испытания, я с удовольствием согласился. Да и как можно от этого отказаться, если компания предлагает научное сопровождение своих препаратов? Если есть возможность в совместной работе доходить до совершенства? Можно сказать, что «августовские» гербициды диметра, балерина получили «путевку в жизнь» на наших полях. Мало того, что я получил удовлетворение от плодотворной работы со специалистами «Августа», так еще и начал тесно сотрудничать с региональной службой защиты растений, которую возглавляет Ирина Степановна Козаченко.

Честно говоря, деятельность «Россельхозцентра» я прежде недооценивал. Хотя мы и испытывали большие трудности, зачастую учились на собственных же ошибках, теряли урожай. А теперь фирма «Август» не дает мне экспериментировать по-своему, мне предлагают делать это вместе со специалистами компании и сотрудниками «Россельхозцентра». И мне это нравится. Я настолько вошел во вкус, проникся вопросами агрономии, защиты растений, что в прошлом году сам под контролем моих консультантов готовил рабочий раствор для технологических опытов, проводил опрыскивания... Когда видишь чистые от сорняков поля пшеницы и то, сколько на контроле (без обработки) подмаренника, осота, зимующей ромашки, ярутки, яснотки и т. д., и как они «жируют» на удобренной почве, понимаешь, какую цену платишь «нахлебникам» в виде сорняков, болезней и вредителей.

Спасибо за беседу!

И удачи в наступившем сезоне!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото автора и З. Колотилиной

Опыт**«КАК СТАЛ СОТРУДНИЧАТЬ С «АВГУСТОМ», ТАК УРОЖАИ ПОШЛИ ВВЕРХ»**

В последние годы все чаще на землю приходят молодые предприимчивые люди, и многие из них добиваются успеха... но только в том случае, если рядом есть добрый советчик, профессионал. Особенно в таком сложном деле, как современная защита растений. Именно так произошло с фермером, рассказ которого предлагаем вашему вниманию.



А. Куринной (справа)
с В. Игнатенко

Говорит Андрей КУРИННОЙ, глава КФХ в Спасском районе Приморского края:

По образованию я инженер-механик, закончил в 1990 году Уссурийский совхоз-техникум. Помыкался по краю в поисках хорошей работы, да и вернулся в свое родное село Васильковка в 2001 году. А там совхоз обанкротили, работы у людей нет, поля зарастают, больно было все это видеть. Ведь у меня там родители живут, много друзей, одноклассников...

Словом, решил я понемногу брать землю и ее возделывать. Родители меня поддержали. Выкупил у внешнего управляющего все, что еще оставалось от хозяйства, — два комбайна на металлолом и склад. Ни конторы, никаких помещений... Но самые большие сложности были с оформлением земли в аренду, в конце концов, пришлось ее выкупать по полям. Всего у совхоза было около 600 га земли. Район у нас лесной, и пахотные контуры маленькие — по 30 - 50 га, самый большой — 120 га. Поля к тому времени не обрабатывались по 10 - 12 лет, сильно заросли не только сорняками, но и деревьями толщиной до 15 см. Много усилий мы с работниками затратили на корчевку и окультуривание.

Весной 2002 года кое-как разделили около 170 га и посеяли зерновые и сою. Убрать удалось только зерновые на 50 га, а вся соя ушла под снег... 22 октября был сильный снегопад, аж под крыши все завалило. С тех пор мы быстро учимся и расширяем площади обрабатываемой земли — в 2009 году ее было уже 650 га, а в этом сезоне планируем выйти на 770 га.

Развиваемся на свои средства. Все, что зарабатываем, вкладываем в развитие — в землю, технику, строительство... В первый год мы с работниками наделали много ошибок. Спорили, как надо сеять сою, а толком никто ничего не знал, в результате посеяли глубже, чем надо, и получили изреженные всходы... Но производство быстро учит. Уже на следующий год мы исправили многие из своих ошибок, а еще через год познакомились с «Августом», с главой представительства компании в нашем крае Виктором Моисеевичем Игнатенко и другими менеджерами и технологами, приезжающими из Москвы. И развитие хозяйства сразу пошло успешнее.

Сотрудничать с «Августом» мне понравилась хотя бы потому, что сотрудники компании все объясняют, сообщают много нового. Это называется технологическим сопровождением препаратов. Мы получаем много ценных сведений от «августовцев», которые сразу же используем в работе. Вот, например, сеялки. Мы сначала применяли

СЗП-3,6, потом посоветовались со специалистами «Августа» и заказали пневматические сеялки СПУ-4 из Беларуси. По рекомендации В. М. Игнатенко постепенно отказываемся от вспашки, переходим на дисковые захватом 7,2 м под «Кировцы» и 5,6 м — под Т-150.

До этого по старинке пахали с осени, весной закрывали влагу, потом разделяли поле культиваторами с боронами и сеяли. Виктор Моисеевич впервые нам подсказал, как лучше вести вспашку на наших полях — под углом, чередуя направления. За счет этого удалось хорошо выровнять поля. Или как сеять, чтобы рядки располагались с юга на север и за счет этого лучше, равномернее была освещенность посевов. А то мы всегда сеяли так, как механизаторам удобнее, чаще всего вдоль длинной стороны поля... Вроде бы мелочная подсказка, но из-за неравномерности освещения мы, в самом деле, много теряли — на растениях сои с плохо освещенной стороны меньше закладывалось бобов.

Только в последние два года, по существу, работаем четко, без грубых ошибок, правильно рассчитываем норму высева и создаем нормальную густоту посева... У нас в Приморье сложно вести земледелие. Каждый сезон уникален по своим погодным характеристикам, но почти всегда начало сезона холодное, сорняки растут, а культура запаздывает, и отсюда — опоздания с первой обработкой гербицидами. Приходится буквально угадывать с обработками, точных метеопрогнозов никто не даст...

В 2002 году я начинал с одним трактором, а сейчас в хозяйстве их уже восемь, в том числе колесные Т-150 К и К-700, достаточно большой парк техники. У нас четыре комбайна «Енисей-1200» на гусеничном ходу. Ну а работников в хозяйстве — всего 16, восемь механизаторов и столько же обслуживающих — токарей, слесарей, рабочих на току и т. д.

Но самые большие перемены произошли в защите растений. В прежнем совхозе о ней понятия не имели, не было ни одного опрыскивателя, так что нам приходилось начинать с нуля. В первый год не применяли гербициды, и наши посеянные сорняками, много было мучений на уборке урожая. На второй год мы арендовали опрыскиватели и некоторые поля обрабатывали. Тогда меня многие в селе стыдили — такие деньги бросаешь на ветер! А вот после уборки все увидели, как нужны гербициды, насколько проще и удобнее убирать чистые посеянные... Было сначала даже непривычно видеть чистые посеянные сои без сорняков. Только растения сои и голая земля.

Поначалу наши поля были настолько засорены, что мы делали по две обработки гербицидами. После посева сои вносили почвенный гербицид в половинной норме расхода: при преобладании злаковых сорняков — лазурит, 0,5 кг/га, при большей доле широколистных — гезагард, 1,5 л/га. Пока мы не готовы применять в качестве почвенного гербицида трефлан, потому что за ним вслед надо сразу пускать культиватор и тщательно заделывать его в почву. Для этого не хватает ни сил, ни техники. Да и все-таки случаются засушливые весны, когда почвенные гербициды не дают эффекта.

Ну а вторая гербицидная обработка на сое — это обычно смесь зеллека-супер

и фабиана (0,5 л/га + 0,1 кг/га). В последние три - четыре года мы научились эффективно применять эту смесь. Зеллек-супер, как выяснилось, хорошо справляется с камышом, который на наших почвах расплодился и порой не давал прохода технике. Сейчас мы камыш почти вывели, остались мелкие очаги на некоторых полях. Ну а фабиан эффективно очищает соевое поле от всех остальных видов сорняков.

Гербициды резко изменили психологию работников, механизаторов. Они теперь уже привыкли к чистым, как на картинке, полям, к комфортной уборке без сорняков, вполне «почувствовали разницу». И главное — научились осмысленно работать с «химией».

На зерновых у нас основные гербициды — магнум, диален супер, зерномакс. Но мы их применяем в баковой смеси, в которую добавляем и фунгицид, и инсектицид, и удобрения для некорневой подкормки. В 2009 году на зерновых, в фазе конца кущения, использовали такую сложную баковую смесь (в расчете на 1 га): магнум, 5 г + зерномакс, 0,4 л + лигногумат, 30 г + колосаль Про, 0,2 л + пиретроидный инсектицид шарпей (или сэмпей), 0,1 л, из расчета получения 0,03%-ного раствора. И в последнюю очередь в эту смесь добавляли еще по 4 кг/га мочевины.

Как подсчитали ученые Уссурийского НИИСХ, такое применение мочевины по влиянию на продуктивность растений равносильно внесению в рядок при посеве 120 кг/га сложных удобрений. Азот мочевины, попав на листья, тут же «подтягивает» влагу из воздуха и быстро напрямую попадает в растения. Мы такую схему азотной подкормки опробовали и на сое в дозе мочевины 2 кг/га. Она сработала хорошо, но на бообообразовании и урожае семян это не сказалось, растения сои больше пошли в рост, «жировали». Вот если бы удалось одновременно внести фосфор в рядок — азот бы сработал, как нам надо.

Ведем сев обязательно с внесением в рядок под сою по 40 - 50 кг/га сложного удобрения, а под зерновые — по 20 кг/га селитры. Но самыми эффективными оказались некорневые подкормки мочевиной. Поначалу было непросто научить механизаторов готовить такие сложные баковые смеси пестицидов с мочевиной и равномерно, качественно их вносить. Но главное, это сразу дает эффект, работники его видят и быстро учатся толково работать...

Кстати, инсектицид (в половинной дозировке) в эту баковую смесь на зерновых мы каждый год добавляем независимо от прогнозов развития вредителей. Ведь, когда они появятся, будет уже поздно. А так — посеянные, защищенные от всех возможных вредных организмов. И фунгицид в составе этой смеси работает прекрасно. Соседи, посещавшие наши поля, удивлялись: почему у вас пшеница стоит зеленая, а у нас уже вся засохла? Теперь сами применяют фунгициды...

Не сразу, но научились мы и семена грамотно протравливать. Необрабатываемыми семенами посеяли зерновые только в первый год, тогда понесли большие потери от корневых гнилей, и больше такого не допускали. Сначала приспособили для обработки семян транспортер, а потом заработали денег и купили протравочную машину «Фермер» ПСШ-3, довольно примитивную и маломощную, но она нас пока устраивает...

Протравливали семена сначала бункером, а в прошлом году — виалом ТТ в смеси с гидромиксом. В эффективности этой смеси все сразу убедились, когда одну полосу пшеницы вынужденно засеяли протравленными семенами, просто не хватило приготовленного раствора, — так там всходы появились на неделю позже и выглядели чахлыми. Впоследствии они по развитию так и не догнали посева, выполненные протравленными семенами. Когда убрали то поле, все механизаторы живо обсуждали этот случай, и теперь их не заставишь сеять без протравливания.

Конечно, все эти перемены в агротехнике сказались на урожае. В первые два года мы собирали зерновых и сои около 10 ц/га или даже меньше. Ну а как стали работать с фирмой «Август», то есть с 2005 года — ежегодно пошел постепенный рост. Причем сумма затрат в расчете на 1 га растет не очень заметно, урожайность повышается быстрее...

В целом за восемь лет существования моего хозяйства затраты выросли примерно на 30 %, а урожай — в 2 раза. Даже в 2008 - 2009 годах, которые в нашем крае выдались весьма неблагоприятными для растениеводства, сои мы брали не ниже 15 ц/га. На более окультуренных полях собирали по 16 - 19 ц/га, а лучшие поля давали по 24 и даже до 27 ц/га.

Теперь мы убедились, что наши лучшие, самые окультуренные поля готовы давать урожаи сои и зерновых на уровне 30 ц/га. Вопрос только в том, что мы сами еще не всегда к этому готовы...

Не будем забегать вперед, будем понемногу подтягивать все направления. Главное, конечно, культура земледелия, а ее быстро не повысить. В прежнем совхозе никогда семян не протравливали и не опрыскивали, все проблемы в защите растений решали только вспашкой. А потом лет 10 - 12 эти земли никто не трогал вообще, они заросли бурьяном, обсеменили почву на много лет вперед. Тем более что соседские поля сильно засорены, пополнение запаса семян сорняков идет и оттуда. Так что очищение



Опрыскивание посевов сои в хозяйстве

полей надо вести комплексно, и на своих полях, и соседям убеждать принимать меры.

Постепенно омолаживаем кадры механизаторов. Начинать я со «старой гвардией» — трактористами, которые еще в совхозе работали, сейчас они уходят на пенсию, на смену им приходят ребята по 25 - 30 лет. Для них, если необходимо, я приобретаю в нашем селе дома, чтобы не мыкались, где попало, а сразу жили в нормальных условиях, заводили семьи... Есть планы уже на следующий год, если все пойдет нормально, заложить улицу новых домов для работников КФХ. Будем также строить контору, гараж, столовую...

Ну а начинался наш подъем с того, что мы научились выращивать сою и пшеницу. С помощью «Августа».

Записал Виктор ПИНЕГИН

Встречи

«**ВЫСШИЙ ПИЛОТАЖ**» АГРОНОМИИ

Мы уже рассказали в прошлом номере о проведенных фирмой «Август» в южных регионах страны агрономических олимпиадах по интенсивным технологиям возделывания основных сельскохозяйственных культур. На Кубани и в Ставропольском крае сразу же после проведения этих творческих соревнований начались посевные работы. Ну а олимпиады двинулись... на восток.



Победители олимпиады в Уфе

15 марта фирма «Август» в Уфе пригласила своих друзей и партнеров – башкирских агрономов – принять участие в республиканской агрономической олимпиаде, темой которой на сей раз была современная технология выращивания зерновых культур. Напомним, что в прошлом году олимпиада в столице Башкортостана была посвящена сахарной свекле (подробнее об этом см. «Поле Августа», N4/2009).

Как рассказала на сайте фирмы «Август» www.firm-august.ru глава представительства компании в Уфе Людмила Кузьменко, испытать свои силы в «зерновой» олимпиаде приехало намного больше агрономов, чем в «свекловодческой». Даже несмотря на разыгравшуюся снежную метель и заносы на дорогах. Всего олимпиада собрала

69 практических агрономов из 29 районов республики.

С приветственным словом к участникам обратился ведущий менеджер фирмы «Август» по Западно-Сибирскому региону Р. Ф. Хазиев. Он объяснил порядок проведения и основные правила участия в олимпиаде. Тестовые задания состояли из 86 вопросов по самым различным темам, включая и теоретические, а также такие,

как морфология и физиология зерновых культур, питание, обработка почвы, севообороты, сорта и т. д. На выполнение тестовых заданий было отведено 1,5 ч.

По завершении работы над тестами состоялся «круглый стол», участие в котором приняли начальник департамента маркетинга фирмы «Август» С. В. Косырев и менеджер по демонстрационным испытаниям В. В. Исаев, а также специально приглашенные представители фирмы из Нижнего Новгорода и Чувашской Республики. С. В. Косырев рассказал о последних изменениях, произошедших в «Августе», которые позволили компании выйти на мировой уровень. Были показаны презентации по новинкам фирмы – гербицидам диметра, балерина, трицепс и др.

Представителям «Августа» пришлось ответить на целый шквал вопросов и выслушать множество пожеланий от башкирских земледельцев. Самым актуальным для весны перед началом полевых работ является, конечно, вопрос о протравителях. В Башкирии хорошо знакомы с системным фунгицидным препаратом виал ТТ, поэтому появление его улучшенной формуляции – виала ТрасТ – было воспринято с большим интересом. Агрономы задали массу вопросов о преимуществах, особенностях применения нового протравителя.

В связи с выходом на рынок новых гербицидов фирмы «Август» много вопросов касалось способов подавления, например, вьюнка полевого на картофеле и др. Были и личные пожелания от участников. К примеру, поднимался вопрос об обеспечении агрономов индивидуальными защитными средствами.

Ну а тем временем конкурсная комиссия подвела итоги творческого соревнования. Этого было не просто, потому что многие участники набрали одинаковое количество баллов, и на каждое призовое место пришлось назвать по два - три участника. А разница в ответах между призерами составила всего один балл!

Первое место разделили главный агроном Башкирского филиала ФГУ «Госсорткомиссия» А. Л. Золотов и главный агроном СПК колхоз им. Салавата Мелеузовского района Р. Г. Бареев.

Второе место было присуждено сразу трем участникам: агроному Абзелиловского ГСУ А. Б. Гусеву, агроному СПК колхоз им. Салавата Мелеузовского района Р. П. Кучербаеву и агроному Калталинского ГСУ В. Е. Шакирову.

На третьем месте – глава КХ «Старт» Мелеузовского района И. М. Шарипов и директор Абзелиловского ГСУ С. Б. Гусев.

Троих лауреатов можно поздравить с двойной победой. «Высший пилотаж» в агрономии показали Р. Г. Бареев, Р. П. Кучербаев и А. Л. Золотов, которые год назад уже победили в аналогичной олимпиаде по сахарной свекле.

А 25 марта в Алтайском крае, на базе Черемновского сахарного завода, была проведена агрономическая олимпиада по сахарной свекле, организованная фирмой «Август» совместно с руководством завода в лице генерального директора В. П. Тяпкина и заместителя генерального директора по сырью С. И. Ладика.

Как рассказал менеджер представительства фирмы «Август» в Алтайском крае Сергей Капустин, в интеллектуальном соревновании приняли участие главные агрономы и специалисты более 40 хозяйств из десяти основных районов свеклосеяния в крае, а также специалисты сахарного завода.

В состав конкурсной комиссии вошли главный специалист ГУСХ Алтайского края А. Н. Зимин, известный ученый-свекловод, профессор, член-корреспондент Академии аграрных наук Украины А. А. Ивашенко, а также ведущие сотрудники фирмы «Август».

Алтайский край является единственным российским регионом за Уралом, где давно и успешно выращивают сахарную свеклу. В годы существования СССР здесь действовали четыре сахарных завода, а сахарную свеклу ежегодно возделывали более чем на 60 тыс. га. На сегодня работает только один сахарный завод – Черемновский, в сезоне 2009 - 2010 годов он переработал более 400 тыс. т корнеплодов.

Генеральный директор Черемновского сахарного завода В. П. Тяпкин, выступая перед свекловодами, заявил, что, несмотря

на все сложности, в том числе финансовые, все разговоры о свертывании свекловодства на Алтае являются несостоятельными.

По валовому сбору сахарной свеклы Алтайский край в 2009 году занял 13-е место среди 28 свеклосеющих регионов России, а по урожайности – 12-е место, кстати, опередив таких признанных лидеров АПК, как Орловская, Воронежская, Белгородская области, Татарстан, Башкортостан и еще около двух десятков регионов.

И хотя посевная площадь сахарной свеклы в крае в 2009 году сократилась, валовой сбор составил 461,5 тыс. т, это второй результат отрасли за последние 15 лет (472 тыс. т было собрано в 2007 году). А средняя урожайность сахарной свеклы вообще стала рекордной за все время ее выращивания в Алтайском крае – 301 ц/га, превысив показатель 2008 года более чем на треть!



М. Данилов (справа) вручает приз П. Бейфорту

В 2009 году сахарную свеклу в Алтайском крае выращивали 57 хозяйств в 18 районах. Посевная площадь составила 15,7 тыс. га, уборочная – 15,3 тыс. га (380 га было списано). Наивысшая урожайность была достигнута в Романовском и Целинном районах – 449,8 и 418,6 ц/га соответственно. Еще в шести районах края она превысила 300 ц/га. Урожайности свыше 400 ц/га получили 9 хозяйств края, от 300 до 400 ц/га – 11. А самый высокий урожай собран в КХ «Березовая роща» Калманского района, где с каждого из 290 га накопили по 480 ц сахарной свеклы. В ЗАО «Колыванское» Павловского района с площади 800 га произведено 36,2 тыс. т сахарной свеклы, урожайность составила 452 ц/га.

Далее директор по маркетингу и продажам фирмы «Август» М. Е. Данилов объяснил правила проведения олимпиады (за полтора часа предлагалось ответить на 72 вопроса по биологии и интенсивной технологии возделывания сахарной свеклы) и дал старт творческому соревнованию.

Ну а когда оно завершилось, и конкурсная комиссия приступила к подсчету баллов, перед участниками олимпиады выступил профессор А. А. Ивашенко, который рассказал о некоторых «маленьких хитростях» выращивания больших урожаев, ответил на ряд вопросов пытливых агрономов.

И вот, наконец, победители определены. Третье место завоевали главный агроном агрофирмы «Черемновская» В. А. Вагнер, главный агроном ОАО «Алтай» В. В. Степанов и главный агроном ОПХ «Комсомольское» А. Э. Маттус, второе место – главный агроном ООО «Картофель Алтая» М. В. Ряполов и главный агроном ОАО «Стуковское» Г. М. Кулаковский.

А первое место занял директор ООО «Вирт» Целинного района П. Я. Бейфорт. Это хозяйство занялось выращиванием сахарной свеклы только в 2008 году и сразу же получило рекордный урожай – 434 ц/га. В планах Павла Яковлевича – дальнейшее увеличение посевных площадей под этой рентабельной культурой.

«Поле Августа»
Фото С. Базунова и С. Капустина

УРОЖАЙ В СИЛЬНЫХ РУКАХ!

NEW!

Гербицид из класса сульфонилмочевин для посевов сахарной свеклы

ТРИЦЕПС®

Сильный. Профессиональный. Технологичный

- содержит трифлусульфурон-метил, 750 г/кг
- уничтожает проблемные виды сорняков – канатник Теофраста, виды горца, щирицу запрокинутую, горчицу полевую и др.
- усиливает действие других гербицидов на двудольные сорняки
- высокоселективен для растений свеклы на всех стадиях ее роста
- выпускается в виде удобных для применения водно-диспергируемых гранул

По вопросам применения и приобретения обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01
Тел./факс: (495) 787-08-20

АВГУСТ
www.firm-august.ru

Встречи**NO-TILL В БРАЗИЛИИ РАБОТАЕТ!
Есть над чем задуматься**

Интерес к «нулевой» технологии обработки почвы при выращивании сельхозкультур растет. В первую очередь, это объясняется тем, что при использовании No-till в значительной степени сокращается себестоимость продукции, что весьма актуально в ситуации, складывающейся в сельском хозяйстве России в последние годы. При внедрении этой технологии возникает много вопросов, и ответы на них «из первых рук» смогли получить земледельцы из различных уголков России, побывавшие в феврале в Бразилии по приглашению компании «Semeato».



Осмотр сеялки «Semeato»

В деловой поездке, организованной фирмой «Август» и «Компанией Агромир» (Кировоград - Краснодар) приняли участие заместитель генерального директора ООО «АгроХимСервис» (Барнаул) А. В. Ильин, главный агроном СПК им. Артамонова Еланского района Волгоградской области А. В. Бойко, генеральный директор ООО «Сельхозобъединение «Галан» Курганского района Краснодарского края А. П. Галенко, генеральный директор ООО «Нива-Михеев и К°» Бутурлиновского района Нижегородской области Е. К. Михеев, глава администрации Адамовского района Оренбургской области П. П. Тейхриб и генеральный директор ООО «Шильдинское» Адамовского района С. Н. Алейников, генеральный директор ООО «Злак» Большечерниговского района Самарской области В. Н. Дмитриев.

Ростовскую область представляли: от холдинга «Валары-агро» – заместитель директора по производству А. Н. Баев и главный инженер С. В. Поленко, от ЗАО «Кировский конный завод» Целинского района – главный агроном В. Ю. Сивашов и победитель «Бизон-Трек-Шоу-2009» тракторист А. М. Бобровский, а также директор ЗАО «Рассвет» Песчанокского района В. И. Татаркин, агроном-технолог ОАО «Богородицкое», ЗАО «Рассвет» и ЗАО им. Кирова Песчанокского района И. Н. Ильченко.

Во второй раз Бразилию посетил декан агрономического факультета ДонГАУ Н. А. Зеленский, но в этот раз более с практическими целями – в опытном хозяйстве с прошлого года используется сеялка фирмы «Semeato», позволяющая реализовать то, что нарабатано за многие годы с использованием кустарно приспособленных посевных орудий.

Деловые встречи в Бразилии начались с посещения заводов компании «Semeato», в ходе которого гостям показали практически все основные этапы производства, начиная от выпуска закаленной и легированной стали с высоким и низким содержанием углерода, дисков, деталей из специальной пластмассы и заканчивая сборочными цехами и исследовательским центром компании. Для россиян это было убедительным доказательством того, что компания выпускает агрегаты из собственных деталей, что позволяет ей контролировать качество абсолютно каждой из них.

В ходе встречи ведущий специалист компании Джонас Рековски представил новую разработку, созданную по заказу «Компании Агромир», предназначенную специально для российского и украинского рынка, – 12-метровую зерновую сеялку с пневматической подачей семян. Впервые ее предполагается представить на XXII Международной агропромышленной выставке «Агро-2010» в Киеве, которая будет проходить с 15 по 19 июня.

В 2010 году фирма «Semeato» существенно обновила модели своих сеялок. Кроме 12-метровой «Air Drill» (сеялки с пневматической подачей семян), появилось транспортное устройство на сеялках серии SSM, новая коробка передач на всех моделях, существенно изменилась конструкция ступицы сошника. Это свидетельствует о постоянном

развитии компании, стремлении поставлять на рынок продукцию, соответствующую всем требованиям технологии.

В ходе поездки были проведены «круглые столы», в том числе с участием крупного эксперта в области технологии No-till Дирсеу Нери Гассена и преподавателя Университета Пассо Фундо, специалиста по почвам Карлоса Густаво Торнквиста. С презентацией модельного ряда продукции фирмы «Semeato» в Ростовской области, А. В. Пастухова – на Алтае.

Большая часть времени в ходе поездки была отведена посещению фермерских хозяйств, в большинстве своем семейных: «Cabanha Butia», «Sementes Webber», «Nbn Sementes», «Fazenda Estrella», а также хозяйства одного из самых знаменитых фермеров планеты Ноно Перейры. Хозяин фермы Алесандр Веббер детально ответил на многочисленные вопросы об урожайности, гумусе, удобрениях и методах

их внесения, сроках посева и уборки, возникающих проблемах. Затем было представлено последнее приобретение хозяйства – универсальная сеялка «Semeato» модели SSM 33 с транспортным устройством, предназначенная для сева колосовых культур и сои. По утверждению главы фермерского хозяйства, за десять лет работы по технологии No-till удалось почти вдвое увеличить содержание гумуса – с 2,2 % до 3,8 %. В 2009 году средняя урожайность сои с 1240 га составила 33,4 ц/га, зерна кукурузы с 530 га – 83 ц/га, средняя урожайность зерновых колосовых, выращиваемых в зимний период, – 40 - 43 ц/га. При этом под сою было внесено 250 кг/га минеральных удобрений (в д. в.), под кукурузу – 270 кг/га.

Семья Бертагнолли (ферма «Cabanha Butia») на площади 2,7 тыс. га летом выращивает 1400 га сои, 500 га кукурузы и 100 га сорго (покровная культура), а в зимний период – 750 га пшеницы, 400 га черного овса и 1150 га белого овса в качестве массовой покровной культуры. В 2009 году фермеры получили по 30 ц/га сои и пшеницы, 72 ц/га зерна кукурузы и 28 ц/га черного овса.

На технологию No-till семья Бертагнолли перешла 22 года назад, поверив в то, что это

может быть выгодно как в плане финансов, так и в отношении увеличения плодородия земли. Проблемы у земледельцев везде одни и те же, и количество осадков – одна из них. Где-то их мало, где-то их много, и уж никто не может похвастаться равномерным распределением осадков на протяжении сезона. На ферме «Cabanha Butia» эта проблема стоит особенно остро. Из-за больших перепадов высот на полях без технологии No-till растениеводством заниматься было бы невозможно. За сутки может выпасть месячная норма осадков, и если раньше, при ежегодной вспашке, такие ливни смывали весь плодородный слой, то теперь этой проблемы нет. Растительные остатки защищают почву от водной эрозии. После ливня на протяжении двух месяцев может не выпасть ни капли дождя. И снова на помощь приходят растительные остатки. Именно они защищают почву от палящего солнца и помогают сохранить влагу.

Последние годы «Cabanha Butia» успешно развивается, помимо выращивания сои и кукурузы здесь занимаются скотоводством, овцеводством и коневодством, причем, племенным. Членам делегации продемонстрировали гордость Бертагнолли – племенного жеребца, оцениваемого в 1,5 млн долл.

Безусловно, полезным и познавательным было посещение фермы «NBN Sementes». Глава предприятия возглавляет Ассоциацию семеноводов Бразилии. На ферме разработа-



На соевом поле – мастер-класс Ноно Перейры

на и внедрена специальная программа по обслуживанию техники и обновлению машинного парка. Семья Баризон старается не использовать кредитные средства. Помогает то, что при No-till технику не надо менять часто. При правильном техническом обслуживании каждая машина здесь служит 10 - 20 лет.

Никого не оставил равнодушным визит на ферму Ноно Перейры. Казалось, что этот человек может убедить в преимуществах технологии No-till, не произнося ни слова. Его спокойствие и уверенность в себе, в результате своего труда передаются всем окружающим. Он не говорит много. Не дает советов. Не учит. Не старается переубедить. Он просто рассуждает о земледелии, об эрозии, об органической массе и затратах труда, и каждый находит в его словах подтверждение своим мыслям, догадкам и предположениям. Перейра находится в постоянном движении: конференции, семинары, поездки, гости, ученики. Его время очень ценно. И тем более приятно, что во время лекции он выразил желание и готовность приехать в Россию и на Украину.

Время поездки российской делегации совпало с проведением в Бразилии традиционных карнавалов, поэтому к осмотру парка Villa Velha, крупнейшей в мире гидроэлектростанции Itaipu на реке Парана и водопада Iguacu добавилось посещение праздничных карнавалов шествий в городах Ponta Grossa и Foz do Iguacu.

В продолжение темы распространения технологии No-till в России 13 апреля в Азове Ростовской области состоялся расширенный «круглый стол», организованный фирмой «Август», «Компанией Агромир» и деканом ДонГАУ Н. А. Зеленским, с участием земледельцев Ростовской, Волгоградской и Нижегородской областей.

Алексей ИВАНОВ и Юрий ЮРКОВ,
специалисты «Компании Агромир»
(Кировоград - Краснодар)
Фото А. Иванова и Н. Зеленского

Выставки**«AGROWORLD UZBEKISTAN»**

24 - 26 марта в столице Узбекистана Ташкенте проходила 5-я Международная выставка «Сельское хозяйство – «AgroWorld Uzbekistan 2010».

«AgroWorld Uzbekistan», проводимая вместе с выставкой «WorldFood Uzbekistan», – одно из наиболее крупных мероприятий международного уровня, в организации которого активное участие принимают Министерство сельского и водного хозяйства Республики Узбекистан, Ассоциация фермерских хозяйств Узбекистана и другие государственные структуры, ассоциации, посольства зарубежных стран.

В «AgroWorld Uzbekistan» 2009 года участвовало 85 компаний из 26 стран мира, их экспозиции осмотрели 4,7 тыс. специалистов. Показатели нынешней выставки, как минимум, не ниже. Фирма «Август» не

первый год участвует в работе этой выставки. На сей раз в экспозиции компании были представлены препараты, широко применяемые узбекскими земледельцами: протравитель семян зерновых культур виал ТТ, инсектицид для защиты плодовых и овощных культур брейк, дефолиант для обработки хлопчатника авгурон экстра и фунгицид колосаль, который в республике используют для защиты зерновых и винограда. В республике, помимо названных, зарегистрированы также протравители бункер, витарос, зирх и табу, гербициды ластик и магнум, инсектицид танрек и др.

Многие препараты «Августа» уже завоевали широкую популярность у дехкан. Так, например, объемы применения дефолианта авгурон экстра на хлопчатнике в некоторые годы доходили до 200 тыс. га. Поэтому экспозиция компании привлекала постоянное внимание посетителей, за неполные три



Беседа с руководителями сельского хозяйства Узбекистана

дня работы выставки здесь побывали очень многие специалисты.

Ну а первыми посетителями стала группа руководящих работников Министерства сельского и водного хозяйства Узбекистана. В беседе на стенде была выражена надежда на расширение сотрудничества «Августа» с узбекскими земледельцами.

«Поле Августа»

На 6 сотках

«АВГУСТ» ПРЕДЛАГАЕТ НОВИНКИ «МАЛЫМ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦАМ»

С 19 по 23 марта в Москве, в павильоне 57 на ВВЦ, проходила 14-я специализированная выставка-ярмарка «Дача. Сад. Ландшафт. Малая механизация-2010». В прошлом году на ней были представлены 300 фирм и организаций из 20 регионов России, а также из Украины, Белоруссии, Голландии, Германии, Италии, Канады, Польши, США, Чехии, Швеции, Финляндии и других стран, а посетили мероприятие 79 тыс. человек, в нынешнем году выставка стала более масштабной. Каждый год компания «Август» является одним из ключевых участников этой крупнейшей в России ежегодной весенней выставки-ярмарки для владельцев личных подсобных хозяйств, небольших фермерских предприятий и др. Об итогах форума, планах на будущее и новинках сезона рассказывает руководитель отдела средств защиты растений для личных подсобных хозяйств фирмы «Август» Людмила Михайловна ЛЮЛЬЕВА.



На выставке «Дача. Сад. Ландшафт. Малая механизация» экспозиция фирмы «Август» представлена уже не первый год. И хотя мы не воспринимаем участие в выставке как эффективный инструмент маркетинга, отказываться от него не будем. Прежде всего, это нужно для того, чтобы получить мощный заряд оптимизма на весь последующий сезон. Достаточно посетить наш стенд и увидеть вокруг него большую толпу людей, которым необходимы наши препараты, консультации наших менеджеров, наши новинки. Эту картину мы наблюдаем каждый год, и она нас очень вдохновляет, заставляет чувствовать все большую ответственность за свою продукцию, предлагать все более востребованные качественные препараты.

Сама выставка в целом также пользуется большим успехом – очередь собирается каждый раз еще до открытия павильона. В этом году из всех представленных фирм-

производителей ХСЗР у нашего стенда было больше всего людей. «Августовские» менеджеры старались уделить внимание всем, и я видела, как это было непросто сделать. Многие посетители выставки уже стали нашими знакомыми, приходят из года в год. На выставке они хотят приобрести именно наши препараты, узнать о новинках.

Кроме того, люди хотят быть уверенными в том, что покупают оригинальную продукцию «Августа», так как на рынке появилось много подделок. Мы боремся с этим, в том числе изменяя упаковку наших продуктов.

В этом году мы, как обычно, представили на выставке несколько новинок. Это препараты **биотлин** от тли на плодовых, ягодных, овощных и цветочных культурах, **кемифос** от вредителей, появляющихся ранней весной, **клезевит** – от клещей на овощах и ягодах, **абига-пик** – против парши и пятнистостей на плодовых и овощных культурах, а также специализированный препарат от болезней на розах и других цветочных культурах **чистецвет**. Посетители стенда узнали об этих препаратах впервые, но они сразу же стали пользоваться спросом. Это говорит о высоком доверии потребителей к бренду «Августа» в целом.

По итогам выставки можно говорить о том, что наметилась тенденция к увеличению при-

менения в частном секторе фунгицидов и гербицидов. Раньше этими препаратами пользовались только особо «продвинутые» дачники. У «Августа» есть неплохой ассортимент препаратов из этих групп, а если говорить о «линейке» гербицидов, то она является лучшей на рынке и включает в себя препараты сплошного и избирательного действия. Например, несмотря на то, что в России зарегистрировано более десяти глифосат-содержащих гербицидов для ЛПХ, «августовский» **торнадо** по продажам практически не уступает лидеру рынка раундапу. Новинка прошлого сезона – гербицид **торнадо Бау** в готовой к применению препаративной форме также весьма востребован. А аналогов нашего гербицида **лазурит** на рынке сейчас вообще нет.

Из «августовских» «бестселлеров» огромным спросом до сих пор пользуется почвенный инсектицид **протокс** для борьбы с проволочником на картофеле. Мы закупили оборудование для его массового производства. Пока оно не выведено на проектную мощность, но мы прикладываем к этому все усилия. Этот препарат у нас остается самым дефицитным. Инсектицид **танрек** в мелкой фасовке по-прежнему препарат № 1 против колорадского жука. Этот факт подтвержден независимыми исследованиями компании «Клеффманн». **Муравьед** – также лидер продаж в своей инсектицидной группе, **ордан** в 2009 году был самым продаваемым фунгицидом на рынке, очень популярен и препарат от болезней плодовых культур **раёк**.

Летом 2010 года мы планируем выпустить рендентивную линейку под торговой маркой **Супер Кэт**. Это будут препараты, которые необходимы и в осенне-зимний период, когда большинство наших продуктов не востребовано. Планируем также зарегистрировать серию удобрений для осеннего внесения и многое другое, но это уже будет в следующем сезоне. Сейчас в нашем ассортименте более 100 препаратов в мелкой фасовке из собственного сырья фирмы «Август», а также из сырья других крупнейших, в основном зарубежных, производителей. Мы стараемся выпускать продукцию в различных упаков-



ках, например, флаконы по 10, 50, 100 мл. Любой покупатель подберет удобный именно для него вариант. Мы особенно гордимся дизайном нашей упаковки, как считает большинство покупателей, лучшим на рынке.

В этом году планируем расширять совместную работу с торговыми сетями. Ведь 80 % потребительских товаров для сада и огорода во всем мире продаются в сетевых магазинах. Сейчас продукция «Августа» в полном ассортименте представлена в таких магазинах, как «Леруа Мерлен», «ОБИ», «Касторама», «Ашан» и других, началась работа с региональными сетями. В 2010 году во многих магазинах пройдут акции компании «Август». В основном они будут носить консультационный характер, при участии наших высококвалифицированных менеджеров.

Мы вообще стараемся, чтобы наша реклама не столько продвигала продукт, сколько несла в себе полезную для потребителя информацию. Предлагаем не просто конкретный препарат, а целые схемы защиты культур. Кроме того, мы обучаем продавцов в торговых сетях, чтобы они могли ответить на вопросы покупателей об «августовской» продукции, ассортименте. Также мы продолжаем повышать квалификацию наших менеджеров, которые регулярно проходят тренинги по продажам, и оптовых покупателей, обеспечивая их всеми необходимыми консультационными материалами.

Продукция фирмы «Август» для ЛПХ высоко оценена ее потребителями как в России, так и в других странах СНГ. Достаточно сказать, что в 2009 году было продано почти 45 млн единиц продукции с логотипом компании. Сейчас мы уже стали задумываться о продвижении препаратов для ЛПХ за рубежом.

Я думаю, этот сезон для нас будет самым сложным за всю нашу историю. Экономический кризис коснулся наших потребителей, а значит и нас. Все больше покупателей приобретают препараты не впрок, как раньше, а по мере возникновения проблем на их участке. Но сезон – это всего несколько месяцев, тем более в этом году очень поздняя весна. По сути, нам надо просто успеть отгрузить продукцию. У «Августа» есть клиенты, которые приобретают препараты для ЛПХ на сумму около 20 млн руб.

Мы надеемся, что у нас есть свой покупатель, который в любой кризис захочет использовать продукцию той фирмы, которой он доверяет и в качестве препаратов не сомневается.

На каждой выставке многие посетители говорят нам слова благодарности за качественные препараты, консультации. Мы очень внимательно выслушиваем их мнения по поводу ассортимента нашей продукции, рекламы препаратов, их упаковки, качества. Очень интересны рассказы об опыте использования «августовских» продуктов. Искренняя благодарность потребителей – главный стимул в нашей работе. Когда осознаешь, что твой труд оценивают миллионы, – это ко многому обязывает. Мы благодарны за то, что люди доверяют нам, и, надеемся, полностью оправдываем это доверие.

Записала Ольга РУБЧИЦ
Фото автора



Событие

ЗАВОД «АВГУСТА» В ЧАНДЖОУ ВЫХОДИТ НА РЫНОК КИТАЯ

В середине марта в г. Шанхай (Китай) состоялась 11-я международная выставка International China Agrichemical & Crop Protection Exhibition (CAC 2010 Exhibition).



Команда СП «Августа» на выставке

В рамках выставки состоялась 4-й Международный форум по развитию агрохимической отрасли и 2-й Мировой симпозиум по развитию технологий в производстве химических средств защиты растений с главной темой «Инновации и развитие агрохимического бизнеса».

Совместное предприятие фирмы «Август» – «Changzhou August Agrochem Company Ltd.» приняло активное участие в выставке в числе 635 международных компаний, которые представили свои стенды на трех этажах крупнейшего экспоцентра Шанхая «Shanghai Everbright Convention and Exhibition Center».

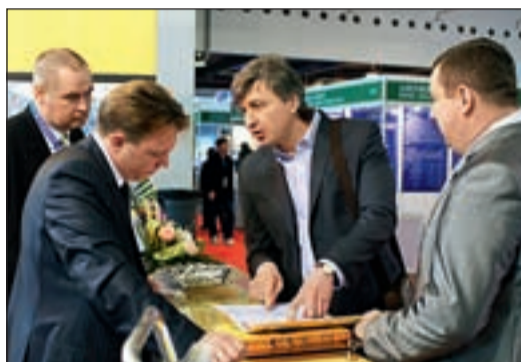
За три дня выставку посетили более 21 тыс. специалистов из многих стран мира. На стенде СП «Августа» зарегистрировались представители 235 международных компаний, интересующихся услугами СП, из США, Бразилии, Индии, Аргентины, Чили, Австралии, Китая, Бельгии, Италии, Германии, Франции, Чехии и многих других.

Многие посетители стенда уже были знакомы с компанией по прошлогодним международным выставкам «CAC 2009», «AgrochemEx 2009», с ними в дружественной обстановке обсуждались вопросы дальнейшего сотрудничества. С новыми потенциальными партнерами был составлен график посещения производственно-лабораторной площадки в г. Чанджоу, чтобы они могли на месте

ознакомиться с высоким уровнем производства и большими возможностями предприятия.

В марте произошло еще одно событие – по заказу крупной международной компании завод «Августа» в Чанджоу начал выпуск первой коммерческой партии продукта в мелкой фасовке для ЛПХ. Это инсектицид под торговым названием «Gongfu» (лямбда-цигалотрин, 10%, в форме масляно-водной эмульсии), предназначенный для внутреннего рынка Китая.

К началу апреля была выпущена первая партия инсектицида – 30 тыс. л (из запланированных для производства в 2010 году 100 тыс. л) во флаконах емкостью 200 мл.



Одна из встреч на стенде



На заводе «Августа» в Чанджоу

Производственные мощности СП «Changzhou August Agrochem Company Ltd.» расположены на Бинджанской производственной высокотехнологичной площадке близ города Чанджоу провинции Цзяньсу. Завод оснащен новейшим оборудованием мирового класса, позволяющим выпускать современные формуляции пестицидов, такие как эмульсии масляно-водные, концентраты эмульсии, водно-суспензионные концентраты, водно-диспергируемые гранулы и т. д. Производственные мощности по жидким пестицидам составляют 7,2 тыс. т в год, по водно-диспергируемым гранулам – 1,2 тыс. т в год.

На заводе ведется постоянный контроль за экологической безопасностью производственных процессов. Среди руководства СП – высококвалифицированные российские специалисты, обладающие учеными степенями и званиями.

«Поле Августа»
Фото Дугласа Пейна

КУПИ – ПРОДАЙ

Предлагается к реализации:

Семена: сои Белгородская 48 (1-я репродукция), ячменя Приазовский 9 (1-я и 2-я репродукции), гороха Фокор (элита и 1-я репродукция) и Таловец 70 (элита и 1-я репродукция), кукурузы Каскад 195 (F1), Катерина СВ (F1), Российская 1 (1-я репродукция).

ЗАО «Агрофирма Павловская нива», г. Павловск Воронежской области
Тел.: (47362) 2-50-48,
моб. тел.: (919) 235-79-76, (962) 327-72-02

Семена яровых культур урожая 2009 года: пшеницы Прохоровка (элита и 1-я репродукция), ячменя Приазовский 9

(1-я и 2-я репродукции), гречихи Дикую (элита), гороха Аксайский 7 (1-я и 2-я репродукции), проса Саратовское 10 (1-я репродукция), овса Скакун (1-я репродукция), кукуруза Каскад 195 (F1). ЗАО «Павловская МТС», г. Павловск Воронежской области
Тел.: (47362) 2-13-10, 2-13-54

Элитные семена яровых культур: гороха Аксайский усатый 7, ячменя Приазовский 9, Атаман, гречихи Девятка, проса Квартет, костреца безостого Павловский 22/05. ГНУ «Воронежская опытная станция по многолетним травам», г. Павловск Воронежской области
Тел./факс: (47362) 2-23-40, 2-91-87,
моб. тел.: (950) 756-30-19

Справочное бюро

Если у Вас есть вопросы, Вы можете получить ответ, обратившись к авторам и героям номера:

ГУЛЬКО Давид Михайлович,
директор ЗАО племзавод «Барыбино»
Домодедовского района Московской области
Тел./факс: (495) 262-14-63

СКОРОБОГАТОВА Александра
Александровна,
заведующая лабораторией «АгроАнализ-Дон», г. Азов Ростовской области
Моб. тел.: (918) 524-05-88

ШИШКАЛОВА Ольга Витальевна,
менеджер Ростовского представительства
фирмы «Август»
Тел./факс: (863) 255-12-05, 255-12-04

КОСАРЕВ Григорий Васильевич,
директор ЗАО «Луговское»
Зеленоградского района
Калининградской области
Моб. тел.: (906) 239-58-55

ИГНАТЕНКО Виктор Моисеевич
глава представительства фирмы «Август»
в Приморском крае, г. Спасск-Дальний
Тел./факс: (42352) 2-50-59

ИВАНОВ Алексей Борисович,
специалист «Компании Агромир»,
г. Кировоград, Украина
Тел./факс: (10380522) 30-41-01

ЛЮЛЬЕВА Людмила Михайловна,
начальник отдела СЗР для ЛПХ
фирмы «Август», Москва
Тел.: (495) 787-84-99

Здоровый колос – КОЛОСАЛЬ® ный урожай!

www.firm-august.ru

По вопросам применения и приобретения
обращайтесь в ЗАО Фирма «Август»
Тел.: (495) 787-08-00, 363-40-01
Тел./факс: (495) 787-08-20

май 2010

№5
1982

1982

1982

1982

1982

1982

1982

1982

1982

1982

1982

1982

1982

1982

1982

поле
Августа®



Бесплатная газета
для земледельцев

© ЗАО Фирма «Август»

Тел./факс: (495) 787-08-00, 363-40-01

Учредитель
ЗАО Фирма «Август»

Свидетельство
регистрации
ПИ №77-14459
Выдан о Министерством
РФ по делам печати,
телерадиовещания
и СМК 17 января
2003 года

Руководитель проекта
А. Демидова

Главный редактор
В. Пинегин

Редакторы
Л. Макарова
О. Рубчик

Адрес редакции:
129515, Москва,
ул. Цандера, 6
Тел./факс: (495) 787-84-90
Web: www.firm-august.ru
E-mail:
pole@firm-august.ru

Заказ № 62
Тираж 12 500 экз.

Дизайн, верстка и печать
© Фирма «Арт-Лион и К»
E-mail:
mail@art-lion.com

Перепечатка
материалов только
с письменного разрешения
редакции.