



ПОЛЕ

Августа

ГАЗЕТА ДЛЯ ЗЕМЛЕДЕЛЬЦЕВ

УВАЖАЕМЫЙ ЧИТАТЕЛЬ!

Предлагаем Вашему вниманию материалы о государственных субсидиях по приобретению химических средств защиты растений

Официально

О ПРЕДОСТАВЛЕНИИ В 2003 ГОДУ СУБСИДИЙ из федерального бюджета на государственную поддержку по приобретению химических средств защиты растений

Федеральным законом «О Федеральном бюджете на 2003 год» предусмотрены субсидии на компенсацию части затрат на приобретение сельхозтоваропроизводителями средств защиты растений и минеральных удобрений в объеме 2,1 млрд руб. Минсельхозом России введен лимит указанных средств до областей, краев и республик страны.

Правительство РФ, в свою очередь, приняло Постановление № 120 от 25 февраля 2003 года о предоставлении в текущем году субсидий из федерального бюджета. В нем продлен порядок предоставления субсидий, который существовал в 2002 году. Основой порядка является то, что финансирование выделяемых средств осуществляется Минсельхозом России через органы исполнительной власти субъектов РФ. Субсидии выплачиваются на приобретение пестицидов только отечественного производства.

Во исполнение указанного Постановления Минсельхоз России издал приказ № 376 от 11 марта 2003 года, в котором довел ставки (размер) субсидий на компенсацию части затрат на приобретение химических средств защиты растений и перечень документов на их получение. В перечень предлагаемых пестицидов вошли препараты производства ЗАО Фирма «Август», зарегистрированные Госхимкомиссией РФ (41 наименование). Размер субсидий по указанным препаратам составляет от 23 до 30 %.

Получатели субсидий – сельхозтоваропроизводители, а также семенные заводы по подработке и хранению семян сахарной свеклы, должны заполнить в установленном порядке справку-расчет о причитающихся субсидиях и представить ее в уполномоченный орган исполнительной

власти субъекта РФ. Первичными документами, на основании которых составляются справки-расчеты, являются договоры на поставку пестицидов, накладные и счета-фактуры на оприходование товара, а также платежные документы.

Комментарий редакции

Для сравнения: в 2002 году на компенсацию части затрат на приобретение сельхозтоваропроизводителями пестицидов и минеральных удобрений было направлено из федерального бюджета 2,7 млрд руб. В большинстве регионов выделенные средства были использованы сельхозтоваропроизводителями уже к ноябрю. Поэтому, на наш взгляд, хозяйствам, применяющим средства защиты растений, не стоит затягивать с их приобретением и своевременным оформлением документов на получение субсидий на местах.

И в заключение. Очень не хотелось бы повторения ситуации прошлого года, когда отсутствие надлежащего контроля позволило некоторым структурам продавать с субсидиями препараты, выпущенные за рубежом. Это привело к снижению объемов закупок средств защиты растений отечественного производства и фактическому отвлечению части средств федерального бюджета, направляемых на целевое субсидирование.

С полным текстом Постановления Правительства РФ № 120 от 25 февраля 2003 года о предоставлении в текущем году субсидий из федерального бюджета, а также Приказа Минсельхоза России № 376 от 11 марта 2003 года Вы можете ознакомиться на нашем сайте в Интернете www.firm-august.ru в разделе «Официальные документы».

СТАВКИ СУБСИДИИ НА ПРЕПАРАТЫ ФИРМЫ «АВГУСТ»

в соответствии с Постановлением Правительства РФ № 120 от 25 февраля 2003 г. и приказом № 376 от 11 марта 2003 г.

Препарат	Ставка субсидии, руб/кг (л)
Багира, КЭ (40 г/л)	130,50
Баста, ВР (150 г/л)	82,80
Бетанес, КЭ (70 г/л + 90 г/л + 110 г/л)	223,50
Бетарен Экспресс АМ, КЭ (180 г/л)	121,50
Бетарен ФД 11, КЭ (80 + 80 г/л)	76,50
Бурелон ФД 11, КЭ (80 + 80 г/л)	76,50
Виал, ВСК (60 + 80 г/л)	372,00
Витарос, ВСК (198 + 198 г/л)	67,50
Гезагард, СП (500 г/кг)	58,50
Гербитокс, ВРК (500 г/л)	43,80
Данадим, КЭ (400 г/л)	58,50
Дефис, КЭ (25 г/л)	81,00
Диазинон, КЭ (600 г/л)	81,00
Диален-супер, ВР (344 г/л + 120 г/л)	81,00
Дивиденд, КС (30 г/л)	94,50
Зеллек-супер, КЭ (104 г/л)	238,50
Кинмикс, КЭ (50 г/л)	79,50
Корсар, ВРК (480 г/л)	99,00
Лазурит, СП (700 г/кг)	240,00
Лонтрел-300, ВР (300 г/л)	445,50
Метаксил, СП (640 + 80 г/кг)	111,00
Оксихом, СП (670 + 130 г/кг)	135,00
Ордан, СП (689,5 г/кг + 42 г/кг)	63,00
Пилот, ВСК (700 г/л)	157,50
Прима, КС (300 г/л + 6,25 г/л)	104,00
Раундап, ВР (360 г/л)	63,00
Сайрен, КЭ (480 г/л)	76,50
Суми-8, ВСК (20 г/л)	86,40
Суми-альфа, КЭ (50 г/л)	76,50
Сэмпей, КЭ (50 г/л)	76,50
Сэнсэй, ВСК (80 г/л)	340,50
Тилт, КЭ (250 г/л)	262,80
ТМТД, ВСК (400 г/л)	31,50
Торнадо, ВР (360 г/л)	56,70
Трефлан, КЭ (240 г/л)	33,60
Фенорам-супер, СП (470 г/кг + 230 г/кг)	102,60
Фундазол, СП (500 г/кг)	103,50
Фуфанон, КЭ (570 г/л)	53,10
Центурион-А, КЭ (240 г/л)	387,00
Циткор, КЭ (250 г/л)	120,00
Шарпей, КЭ (250 г/л)	111,00

ЧИТАЙТЕ В ЭТОМ НОМЕРЕ:

2 - 3 стр. «НЕ СНИЖАЙТЕ ТЕМПОВ РАЗВИТИЯ!»



Такое пожелание фирме «Август» высказал герой этого номера, руководитель одного из крупнейших ставропольских хозяйств, вошедших в элитный клуб «АГРО-300».

4 - 5 стр. «НАС ОБЪЕДИНИЛА САХАРНАЯ СВЕКЛА... И «АВГУСТ»!»



Очередной семинар нашей фирмы в Воронеже стал хорошим примером взаимовыгодного делового партнерства многих фирм и хозяйств на свекловичном поле.

6 - 7 стр. КАРТОФЕЛЬ, ЛЕН-ДОЛГУНЕЦ...



Эти культуры наиболее чувствительны к сорнякам, здесь без гербицидов не обойтись. Какие выбрать, как их применять с максимальной отдачей? Читайте материалы рубрики «Советы к сезону».

7 стр. МАЛЕНЬКИЕ ХИТРОСТИ



Наибольший эффект гербициды дают при внесении тихой прохладной ночью, это знают все.

Но как вывести опрыскиватель на поле в темноте? Очень просто!

8 стр. АГРОПОЛИГОН «АВГУСТА»



Продолжаем знакомить читателей с демонстрационными опытами фирмы «Август». Их результаты могут дать профессионалам земледелия ценнейшие подсказки...

Новости «Августа»

ПОЛУЧЕНА РЕГИСТРАЦИЯ

ЗАО Фирма «Август» сообщает о государственной регистрации следующих препаратов: Багира, КЭ – гос. рег. № 03-03027-0032-1 Бетанес, КЭ – гос. рег. № 03-02760-0201-0 Лазурит, СП – гос. рег. № 03-02740-0201-0 Пилот, ВСК – гос. рег. № 03-02739-0201-0 Пролонгирована регистрация следующих препаратов: Суми-8, ВСК – гос. рег. № 03-2315-0201-0 Сэмпей, КЭ – гос. рег. № 01-0599-0201-0

ПАЛИТРА ВЕСЕННИХ ВЫСТАВОК

«Агроуниверсал-2003» в Ставрополе Более 200 организаций и предприятий из различных регионов России, ближнего и дальнего зарубежья представили свою продукцию на 5-й международной специализированной выставке «Агроуниверсал-2003», проходившей в Ставрополе с 3 по 5 марта 2003 года.

Выставка вызвала огромный интерес как среди тех, кто выращивает сельхозпродукцию, так и тех, кто обеспечивает селян техникой, семенами, средствами защиты, занимается переработкой, транспортировкой, хранением. Высоко оценено активное участие в работе выставки фирмы «Август» – ей присуждено первое место и Диплом I степени Министерства сельского хозяйства Ставропольского края.

«Дача. Сад. Огород – 2003» в Москве С 12 по 17 марта 2003 года в Москве на ВВЦ проходила крупнейшая международная выставка-ярмарка «Дача. Сад. Огород-2003». В ней приняли участие около 270 фирм и организаций, которые представили продукцию,

произведенную в 25 регионах России, а также в Украине, Молдове, Республике Беларусь, Великобритании, Голландии, Германии, Польше, США, Чехии и Швеции.

Стенд фирмы «Август», как всегда, пользовался заслуженным вниманием посетителей – здесь можно было не только приобрести современные средства защиты растений, но и получить консультацию квалифицированных специалистов. «Золотая медаль» 7-й специализированной выставки-ярмарки за производство новых видов средств защиты растений высокого качества – достойная награда отечественного производителя.



Фото В. ВОРОНЦОВ

История успеха

КОЛХОЗ ИМЕНИ ВОРОШИЛОВА

Колхоз имени Ворошилова Труновского района Ставропольского края – крупное многоотраслевое хозяйство. Занимается растениеводством, животноводством, переработкой сельхозпродукции, коммерческой и посреднической деятельностью. С 1983 года колхозом руководит Виктор Иванович Свиридов. При нем хозяйство из отстающих вышло в число самых высокопродуктивных и процветающих на Ставрополье.

Земли в колхозе 24849 га, в том числе пашни – 19961 га. Ежегодно он производит 45-50 тыс. т зерна, из них пшеницы 3 класса – 25 тыс. т, около 40 тыс. т. сахарной свеклы, 2 тыс. т подсолнечника, 2800 т молока, 1000 т мяса, 50,7 т шерсти.

Под руководством В. Свиридова в колхозе освоены и неутомительно соблюдаются интенсивные влагооберегающие технологии возделывания всех культур с системой применения удобрений и средств защиты растений, внедрением новейших сортов. Основную прибыль дает растениеводство, однако большое внимание уделяется подкормке животноводства. В 90-е годы В. Свиридов не только не допустил сброса поголовья скота, но и расширил его. При непосредственном участии председателя ведется селекционно-племенная работа. Колхоз является племенепродуктором по разведению КРС черно-пестрой породы, а с участием ВНИИ племенного дела создает стадо мясных овец нового скороспелого вида. С 2001 года колхоз – племенепродуктор и оригинатор по разведению овец породы тексель.

На всероссийских выставках колхоз дважды награждался золотыми медалями и Дипломом I степени. По итогам 2001 года хозяйство награждено Дипломом победителя, рубиновыми и сапфировыми крестами, отмечено грамотами губернатора и минсельхоза края.

Под руководством В. Свиридова в колхозе создана мощная материально-техническая база. Построены новые корпуса для скота, зернохранилища на 30 тыс. т, картофелехранилище на 1000 т, ангары для ремонта и хранения техники. В хозяйстве 187 тракторов, 32 зерноуборочных комбайна, 121 автомобиль. Регулярно обновляются техника и оборудование. Только в 2002 году колхоз приобрел 14 комбайнов, 21 трактор, 20 автомобилей, 30 культиваторов, 30 сенокосилок и много других современных сельхозорудий.

Оrientируясь на рынок, В. Свиридов ввел в эксплуатацию мельницу производительностью 10 т муки в смену, мясокombинат по переработке 2 т мяса и 1 т колбас в смену, пекарню на 4 т хлебобулочных изделий в смену. Колхоз имеет собственную торговую сеть из 20 магазинов. В этой сфере создано около 100 новых рабочих мест.

Благодаря вниманию руководителя колхоза в последние годы изменился облик села Безопасного. Построены 76 квартир, детский сад на 140 мест, мемориальный комплекс, центральная контора, столовая, 18 км асфальтированных дорог, 25 км газопровода, осуществлена телефонизация села. Ежегодно колхоз тратит на благотворительность 600 тыс. руб.

Среди партнеров колхоза – ОАО группа компаний «Гранд», ООО «Продинвест», ООО «Зерновые системы», ОАО «Ставропольсахар», ОАО «Молочный комбинат Ставропольский», ООО «Ставропольский пивоваренный завод», ОАО «Ставропольский комбинат хлебопродуктов», ЗАО «Прасковейское».

В последние 4 года колхоз – постоянный участник клуба лучших российских сельхозпроизводителей «АГРО-300». По итогам работы за 1999-2001 годы в рейтинг 300 лучших хозяйств России колхоз имени Ворошилова занимает 98-е место.

Герой номера

Виктор Свиридов:

«НЕ СБАВЛЯЙТЕ ТЕМПОВ! Иначе на рынке можно потеряться»

Герой этого номера «Поля Августа» – руководитель колхоза имени Ворошилова Труновского района Ставропольского края Виктор Иванович СВИРИДОВ. В последнем рейтинге 300 наиболее крупных и эффективных хозяйств России (1999 - 2001 гг.), входящих в клуб «АГРО-300», его колхоз занимает 98-е место.



ФОТО: В. ПИНЕГИН

Виктор Иванович, по масштабам производства ваш колхоз – один из лидеров в крае, а вот насколько эффективно оно ведется?

Ну, по абсолютному «валу» мы далеко не первые, здесь нас в крае опережают селекционно-племенная работа. Колхоз является племенепродуктором по разведению КРС черно-пестрой породы, а с участием ВНИИ племенного дела создает стадо мясных овец нового скороспелого вида. А я вот посидел с калькулятором и дополнил ее еще одной графой – выручкой от реализации продукции и услуг в расчете на одного среднегодового работника. И знаете, что получилось? Если в большинстве хозяйств нашего края, вошедших в элитный список 300 лучших, этот показатель в лучшем случае достигает 100 тыс. руб., то у нас – 126,5 тыс. руб. Я могу гордиться этим показателем больше, чем любым другим. Нас могут обойти по площади посевов, поголовью скота и соответственно по «валу» сельхозпродукции, но вот по производству нужных всем продовольственных товаров на одного человека мы опережаем почти всех... В этом по показателю концентрированно отражены все наши усилия и достижения, по нему можно судить, насколько грамотно мы используем землю, труд людей, материальные ресурсы.

Можно ли так поставить вопрос: главное для Вас не центнеры с гектара, а рубли с гектара?

А как же иначе, ведь мы на рынке! Для нас главное – произвести не просто больше и качественнее, но и дешевле, а продать – дороже. И полученные деньги правильно распределить – хорошо заплатить людям, с умом вложить в дальнейшее развитие производства. Вот так наш девиз, и любой наш работник им руководствуется... Мы считаем каждую копейку, чтобы вложить ее в дело с

умом, чтобы она принесла рубль. Вот и на поле тоже считаем – на какие затраты надо пойти, чтобы пшеница получилась не рядовой, а высокобелковой, чтобы продать ее по повышенной цене, да еще к нам за ней чтобы в очередь становились... Конечно, важны и центнеры с гектара, но на рынке мы учимся считать прежде всего рубли – вложенные в гектар и полученные с гектара.



ФОТО: А. ДЕМИДОВА

И как много Вы вкладываете в производство? Я слышал, себестоимость тонны пшеницы у Вас – около 800 рублей...

Да нет, на самом деле получится больше. Быстро дорожают удобрения, ГСМ, химические средства защиты и все остальные ресурсы... А сокращать их применение опасно, может получиться «экономия на спичках». В 2002 году мы потратили около 17 млн руб. на удобрения и примерно столько же на пестициды, это основные статьи расходов в производстве. Я не раз размышлял – как сократить расходы на пестициды хотя бы на пару миллионов – какое было бы облегчение для нашего напряженного баланса!..

Но без пестицидов может получиться именно «экономия на спичках» – удобрения и другие потраченные ресурсы не дадут ожидаемой отдачи, сорняки «съедят» весенние в почву питательные вещества, болезни уничтожат посевы...

В том-то и дело. Поэтому все считаем, спорим до хрипоты. И приходим к оптимальным решениям. Все это отражено в той цифре выработки на одного человека, которой я горжусь... Скажем, на кукурузе, зерновых колосовых, подсолнечнике мы еще можем что-то сэкономить на пестицидах, сократить кое-какие химобработки, а вот на сахарной свекле – нельзя, можно потерять в доходе. Соя тоже очень чувствительна к сорнякам, значит, тоже нельзя...

При таких масштабах производства у Вас, понятно, большой круг поставщиков, партнеров. Как Вы с ними работаете, как оцениваете качество их ресурсов и услуг?

Круг наших партнеров сложился давно, с большинством из них мы сотрудничаем многие годы и понимаем друг друга, можно сказать, с полуслова... по телефону. Изменений здесь в последнее время немного. Да и, собственно, ста-

бильность наших успехов во многом объясняется тем, что у нас давно проверенные, стабильные партнеры. В первой тройке их, если судить по оборотам, – фирма «Август», с которой сотрудничаем шестой год, и с каждым годом все теснее и теснее. Почему? Потому что видим, что с каждым годом повышается качество и расширяется ассортимент препаратов, производимых «Августом». Для меня очень важно, что это российская компания. Мы прежде много закупали (да и продолжаем закупать) хорошие пестициды от западных фирм, и я всегда чувствовал некоторый дискомфорт от одной мысли, что я этим подерживаю рабочие места за рубежом... А теперь я знаю, что закупками у «Августа» я помогаю создавать новые рабочие места в своей стране.

Но западные фирмы все-таки «подают» свой товар наряднее, работают более цивилизованно, берут культурой обслуживания, пониманием интересов своего клиента...

Ну так и «Август» ничуть не хуже! Да и многие другие российские фирмы быстро подтягиваются до западного уровня работы. В последние годы здесь произошли заметные перемены к лучшему. Разумеется, мы смотрим, как работает поставщик – на его порядочность, обязательность, корректность. Сами стараемся себя вести порядочно, и того же ждем от партнера. Мы, русские, умеем быстро учиться, а рыночные правила схватываем на лету. Сейчас, можно сказать, у меня уже и не осталось нецивилизованных партнеров, их время быстро уходит в прошлое. Мы все-таки не в начале 90-х годов...

«Август», по-моему, работает на уровне лучших зарубежных фирм. Я бы пожелал фирме быстрее осваивать производство собственных действующих веществ для своих препаратов, меньше зависеть от западных поставок.

Дело к тому давно идет... А что еще бы Вы пожелали «Августу»? Главное пожелание – поддерживать качество. Пока я доволен сотрудничеством с «Августом», но на рынке все быстро меняется. Никто не знает, что будет завтра, западные конкуренты не дремлют, изучают наш рынок самым внимательным образом. Да и мы, практикой, тоже растем, усложняется наше производство... Надо быть на высоте требований своих потребителей. Так что я всем партнерам желаю: не сбавляйте темпов! Иначе на рынке можно быстро отстать.

В прошлом году многие хозяйства сильно недобрали на зерне из-за обвала цен на рынке. А Вы, я слышал, взяли то, что планивали. Поделитеесь опытом, как это удалось.

А почему, собственно, мы должны терять свой заработок? «Пролетели» с зерном те хозяйства, которые еще до посева сами загнали себя в угол – брали товарные кредиты с расплатой после уборки урожая. А потом эти кредиты пришлось срочно возвращать зерном по низкой цене. У нас такого никогда не было, мы за все ресурсы сразу распла-

чиваемся, не накапливаем долгов. Покупаем только за живые деньги да еще торгуемся. Долгов нельзя терпеть, чем быстрее ты рассчитался, тем лучше. Мы уже давно работаем как на Западе, по звонку: звоним на фирмы, когда что-то нужно, делаем заказ, получаем товар и сразу расплачиваемся.

Сколько же Вы выручите за свою пшеницу урожая 2002 года?

В среднем не менее 2350 рублей за тонну.

То есть, Вам никакие государственные интервенции не нужны? На тех торгах за пшеницу 3-го класса давали примерно такие же деньги...

Да, но из той цены надо вычестить затраты на доставку, оформление документов и т.д., а тут я назвал конечный результат в касе. Нет, никакой помощи от государства мне не нужно, я зарабатываю больше по долговременным договорам с надежными партнерами...

Расскажите немного о себе.

Я родился 3 сентября 1949 года в селе Ново-Романовское Арзгирского района, это в сухостепной зоне Ставрополя.

Слово агроному

С ЧЕГО НАЧИНАЮТСЯ 50 ЦУГА ЗЕРНА И 500 ЦУГА СВЕКЛЫ

ных веществ в почве по полям, которые ежегодно обновляем с учеными Ставропольского НИИХ. Во время вегетации пшеницы применяем внекорневые подкормки азотом, а также обработки по флаговому листу элином – для повышения качества зерна. В 2002 году средний урожай зерновых составил 50 ц/га, озимой пшеницы – до 63 ц/га. Практически все зерно пшеницы получено с клейковиной более 25 % (были партии и с 28 - 30 %). Сейчас продаем его со своего склада не дешевле чем по 2400 - 2500 руб/т.

Понятно, что такого результата не получить без полной защиты растений. В последние годы применяем препараты по системе защиты, предложенной фирмой «Август». Все обработки выполняем только наземной техникой (давно отказались от авиаобработки), для этого в хозяйстве есть 12 современных опрыскивателей, подготовленные исполнители в каждой бригаде. Использование препаратов – строго по регламентам, только ранним утром или поздним вечером, нередко опрыскивание ведем и ночью. Среди препаратов отменю инсектицид данадим – он позволил нам на 100 % снять проблему клопа-черепашки.

В целом качество препаратов фирмы «Август» высокое, а цены – примерно вдвое ниже, чем аналогичных зарубежных. Импортируют также удобная упаковка, современный сервис, который предлагает Северо-Кавказское представительство фирмы. Ждем новые препараты «Августа», особенно магнум и приму. Надеемся, в частности,

ПРОГРАММА ФИРМЫ «АВГУСТ» ПО ЗАЩИТЕ САХАРНОЙ СВЕКЛЫ

01	05	10	12	14	16	18	35	49
Посев	Всходы	Самодом	7 настоящих листьев	4 настоящих листа	6 настоящих листьев	8 настоящих листьев	50% сыпучая ракета	Начало уборки
ТМТД, ВСК		ДАНАДИМ, ДЕЦС, ДИАЗИНОН, КИНИКС, САЙРЕН, СЭМПАЯ®, ФУФАНОН, ЦИТКОР, ШАРПЕВ®						
		БЕТАНЕС®, БЕТАРЕН ФД11, БУРЕФЕН ФД11, БЕТАРЕН ЭКСПРЕСС АМ						
		ИМПЛОТ®, ПРЕПАРАТ ИЗ БЕТАНАЛЬНОЙ ГРУППЫ						
		КАГИРА®, ЗЕЛЛЕКС-СУПЕР, ЦЕНТУРИОН-А						
		ЛОНТРЕЛ-300						
ИМПЛОТ®		ФУНДАЗОЛ						

® - зарегистрированная торговая марка ЗАО Фирма «Август»

Новости «Августа»

РОССИИ НУЖНЫ КАЧЕСТВЕННЫЕ СЕМЕНА КАРТОФЕЛЯ

«Картофель и бизнес в современных экономических условиях. Проблемы семеноводства» – так назывался всероссийский семинар, состоявшийся 13 - 14 марта 2003 года на базе ЭТК «Меристемные культуры» в Кисловодске. Его цель – наметить пути создания современной системы семеноводства картофеля в России. Являясь мировым лидером в производстве этой культуры и выращивая ежегодно около 33 млн т клубней, наша страна остается на одном из последних мест в мире по урожайности – в среднем 103 ц/га. Одна из главных причин – низкое качество посадочного материала.



ФОТО: А. ДЕМИДОВА

О том, как организовать производство семян картофеля высших репродукций, наладить контроль за качеством и осуществлять сертификацию семенного материала, говорили руководители МСХ России, ведущие ученые, руководители картофелеводческих хозяйств, представители фирм-поставщиков пестицидов, удобрений, техники.

Среди выступавших был заместитель генерального директора ЗАО Фирма «Август» В. Л. Шаралов, который рассказал о разработанной специалистами «Августа» схеме защиты растений в системе производства семенного и продовольственного картофеля. Эта схема уже широко применяется на тысячах гектарах и дает отличные результаты. В. Л. Шаралов предложил создать на базе ЭТК «Меристемные культуры» Учебный центр по подготовке специалистов по семеноводству картофеля.

На снимках: в президиуме семинара; выступает В. Л. Шаралов; экскурсия в теплицах ЭТК «Меристемные культуры»

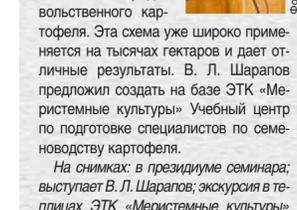


ФОТО: А. ДЕМИДОВА

Работникам «Августа» пожелал бы поудачить о хорошем почвенном гербициде на сахарной свекле – нередко складываются ситуации, когда такой препарат необходим. Запускайте скорее магнум и приму в производство. Неплохо бы усилить действие инсектицидов, на практике приходится zvyšивать рекомендованные дозы...

Встречи

ЗДЕСЬ «НУЖНЫЕ ЛЮДИ» НАШЛИ ДРУГ ДРУГА

Именно таким оказался семинар фирмы «Август» по теме «Обеспечение свекловодческих хозяйств Центрального Черноземья качественными пестицидами, семенами, удобрениями и техникой», проведенный 4 марта в Воронеже. Многие участники назвали его самым информативным и полезным для практиков семинаром из проведенных фирмой «Август» в последнее время.

Семинар собрал около 170 человек: руководителей сахарных компаний и заводов, хозяйств Воронежской, Белгородской, Пензенской, Липецкой, Тамбовской, Курской областей, Краснодарского края, ученых ВНИИ сахарной свеклы и ВНИИ защиты растений (г. Рамонь), представителей фирм-поставщиков семян, средств механизации, удобрений.

Приветствуя участников, заместитель начальника отдела главного управления АПК Воронежской области Е. Н. Быстрицкая рассказала об итогах 2002 года. Зерновых на круг собрали 23,7 ц/га, сахарной свеклы – 209,2 ц/га. Область произвела 15 % российского сахара, 12 % растительного масла, наметился рост по многим направлениям, однако эти итоги, конечно, не отражают потенциал воронежских черноземов.

Заместитель начальника ФГУ «Агентство по семеноводству свеклы “Семсвекла”» А. И. Казарев проанализировал ситуацию с семеноводством сахарной свеклы в России.

От имени фирмы «Август» собравшихся приветствовал заместитель генерального директора по маркетингу В. Л. Шаралов. Он рассказал о новинках фирмы, которые пойдут на рынок в новом сезоне, о планах и перспективах работы со свекловодами.

Огромный интерес вызвало сообщение генерального директора компании «Провиант – Аналитика» С. Б. Андреева о тенденциях развития российского сахарного рынка. По его мнению, отрасль ожидает быстрый подъем, российский свекловичный сахар в ближайшие годы будет важной статьей экспорта в страны СНГ.

Уже привычной сенсацией стало выступление авторов эффективной «курской» технологии выращивания сахарной свеклы без затрат ручного труда А. В. Агибалова и И. И. Гуреева (см. подробнее в «Поле Августа», № 1 - 3). Не первый раз они на таких семинарах дотошно рассказывают обо всех ее нюансах, но вопросов и слушателей не убавляется... Технология уже давно перемахнула за пределы Курской области, ее нынче планируют применять на десятках тысяч гектаров во многих областях черноземного Центра и Юга России. Выступление курских технологов дополнила начальник отдела фирмы «Август» А. А. Демидова, рассказав о пакете препаратов фирмы для защиты сахарной свеклы и основных схемах их применения.

Многие выступления звучали сенсационно, содержали факты, в которые трудно поверить. Например, директор ВНИИСС (г. Рамонь) И. В. Опасов сообщил о международном сравнительном испытании гибридов свеклы во Франции, в котором рамонские гибриды намного опередили всех по урожайности и выходу сахара.

В конце семинара слова провозгласили многие агрономы хозяйств...

Партнеры

«НАС ОБЪЕДИНИЛА САХАРНАЯ СВЕКЛА... И “АВГУСТ”»

Рассказы участников семинара фирмы «Август»

Участников воронежского семинара наша газета попросила поделиться впечатлениями об уровне его организации, рассказать о своем бизнесе и планах его развития, о переменах в отрасли и на рынке в последние годы, высказать пожелания фирме «Август»...



Сергей АНДРЕЕВ, генеральный директор компании «Провиант – Аналитика»:

Наша компания основана в 2000 году, занимается информационно-аналитической и консалтинговой деятельностью в сфере агробизнеса в РФ и странах СНГ. Выпускаем справочники, ведем мониторинг рынка пяти основных сельхозтоваров: мясо, молоко, растительное масло, зерно, сахар. По заказам делаем эксклюзивные обзоры, организуем семинары, конференции...

Сегодня речь о рынке сахара. Он в нашей стране интересен тем, что одним из первых был государством «отпущен» в частное владение и сейчас наиболее структурирован. Все сахарные заводы в России (кроме двух) обрели хозяев, в основном это крупные российские компании. Многие компании, помимо нашей, ведут мониторинг рынка и не скрывают своей информации, поэтому динамика рынка сахара достаточно предсказуемая. Здесь все операторы давно знакомы, их состав стабилен, новичков почти нет.

Одним из таких операторов является фирма «Август». Мы с ней сотрудничаем 3 года, готовим для нее материалы, помогаем проводить подобные семинары... Должен сказать, что «Август» работает со свекловодами высокопрофессионально, на уровне мировых стандартов. Взять хотя бы то, что фирма сама производит пестициды, а не перепродает. Ведь наш рынок ХСЗР – в основном посреднический, вторичный, на нем постоянно возникает много проблем, связанных с качеством препаратов, их сертификацией и т.д. Насколько я могу судить, в «Августе» к решению таких проблем относятся серьезно – выполняют легальную регистрацию препаратов, их апробацию, тестирование и только после этого выпускают их на рынок. На рынке такой подход ценится. Я знаю, что многие крупные сахарные компании, например «Крупдлекс», «Русагро», «Разгуляй-УкрРОС», «Евросервис», формируя свои свекловичные программы в регионах, планируют активно использовать пестициды и вообще обращаться за помощью к агроменеджменту фирмы «Август».

Сейчас все начинают понимать, что будущее – за собственным сахаром, вырабатываемым из свеклы, а здесь для развития остается только интенсивный путь, т.е. увеличение урожая при стабилизации посевных площадей. А это невозможно без качественной защиты растений. С помощью аналитиков рынка (в том числе и нас) опровергнуто убеждение, будто сырьевой сахар прибыльное свекловичное. Да ничего подобного! Просто сырьевой сахар остается наименее рискованным бизнесом с оборотом средств максимум в два месяца. Со свекловичным сахаром все сложнее, здесь нужны «длинные» деньги, но наша экономика постепенно улучшается, и его производство становится весьма доходным делом. Оживление в отрасли чувствуется во всем...

Так что, организуя подобные семинары, фирма «Август» делает большое дело.

И ваша газета «Поле Августа» появилась как нельзя вовремя. Сейчас земледельцам остро не хватает методической литературы, официальных инструктивных материалов, рекомендаций ученых, рассказов о передовом опыте. Если вы сможете хотя бы частично закрыть эту нишу – будет очень хорошо. Фирме «Август» хочу пожелать и дальше развиваться поступательно и в хорошем смысле агрессивно. Финансистам компании советую предложить клиентам разнообразные схемы расчета. В отрасли еще долго будет ощущаться нехватка денег...



Пеер ЕФТИМОВ, представитель селекционной фирмы KWS (Германия), генеральный директор ООО «ГерСем»:

Наша фирма ведет селекцию сахарной свеклы, кукурузы, подсолнечника, зерновых. На российском рынке мы уже 8 лет. Чтобы быть ближе к своим потребителям, 3 года назад создали чисто российскую фирму «ГерСем».

Мы уже предлагаем своим клиентам семена, выращенные не только в Германии, но и в России, на Кубани. Сотрудничая со многими местными селекционными учреждениями. В Рамони совместно с ВНИИСС выпустили гибриды сахарной свеклы РМС-68, РамГер, на Кубани совместно с СКНИИСС – гибриды МС-80 и МС-81 (кстати, они устойчивы к церкоспорозу). В этом году начинаем сотрудничество со Льговской селекционной станцией, через 3 года и здесь будем иметь совместные гибриды для Центрального Черноземья, устойчивые к гнилям. Строим завод на Кубани, и если раньше мы у «Августа» покупали только фунгициды для протравливания своих семян, то теперь нам потребуются и инсектициды. Начинаем разминать свои семена кукурузы в Ставрополе, запускаем програм...

му по пивоваренному ячменю. Поле сотрудничества очень широкое...

Не буду хвалить семена от KWS, приведу несколько фактов. Возьмите последний рейтинг 100 лучших производителей сахарной свеклы в России, так вот – почти 90 хозяйств из этой сотни используют дражированные семена от KWS, а 50 хозяйств – это наши постоянные клиенты. На Кубани все хозяйства, имеющие урожайность выше 30 т/га, почти обязательно применяют наши семена... и очень часто – пестициды от «Августа».

Мы многому учимся у фирмы «Август». Например, при назначении цены. «Август» предлагает качественные продукты по умеренным ценам, и мы в KWS подхватили эту идею. Другая идея «Августа» – производить ресурсы надо в самой России, мы ее тоже используем. Вот запустили свой завод на Кубани, теперь можно будет снижать цены на свои качественные семена...

Мы очень высоко оцениваем семинары, проводимые фирмой «Август», с удовольствием участвуем в них. Отмечу еще одну идею, которую мы подхватили от «Августа» – это организация опытов в самих хозяйствах, причем не мелкоделячных, а производственных. Мы теперь тоже, как и «Август», ищем таких хозяйства, фермеров, которые хотят научиться новому, улучшить свои результаты с применением новейших разработок – и сотрудничаем с ними. Кстати, в таких партнерских хозяйствах сахарной свеклы в 2002 году собрали в среднем по 40 т/га...



Анатолий ЛАДУХИН, директор по маркетингу ОАО «Буйский химический завод»:

Наш завод выпускает специализированные виды удобрений, рассчитанные на определенные технологии. Это органоминеральные удобрения (ОМУ) и «Акварини» – комплексные безбалластные удобрения с полным набором элементов питания и микроэлементов в форме хелатов. Исторически мы ориентированы на работу с тепличными комбинатами и отправляем свою продукцию по десяткам адресов – от Украины до Камчатки, от Заполярья до южных границ.

Но здесь рынок все-таки узкий, суммарная посевная площадь таких комбинатов в

России – чуть больше 3 тыс. га. Правда, тепличное хозяйство ведется очень интенсивно, на 1 га защищенного грунта расходуется 10 - 15 т удобрений, чтобы снимать до 500 т витаминной продукции. Но все же на этом рынке нам давно стало тесно, и мы стали изучать, как наши комплексные удобрения покажут себя на открытом грунте. Провели опыты в десятках хозяйств юга России на общей площади более 100 тыс. га, и оказалось, что наши удобрения дают высочайшую отдачу. Вот, например, как сработали «Акварини» при внесении в системах капельного орошения и при листовых подкормках: прибавка урожая озимой пшеницы – 6 - 12 ц/га, озимого пивоваренного ячменя – 5 - 9, риса – 4 - 5, сахарной свеклы – 40 - 50, семян подсолнечника – 2 - 2,5, сои – 3 - 4,2, льносемян – 2,8 - 3,8, яблук – 40 - 50, винограда – 28 - 54 ц/га. И везде отмечено повышение качества продукции. Причем «Акварини» можно применять в баковых смесях с гербицидами и фунгицидами.

И вот сегодня нам заказывают удобрения для равномерного и полного питания растений в открытом грунте – например, для блоневых садов в южных регионах или для томатов в Астраханской области. И в каждой капельке, которая подается прямо к корням растений, есть все необходимое – азот, фосфор, калий, магний, микроэлементы – и в самом доступном растворенном виде. Вот в чем уникальность нашей продукции. То, что мы делаем, пока в России не делает больше никто...

Ну а с «Августом» нас объединили технология, бизнес, поле, даже само растение. Питание от Буйского завода, защита растений от «Августа» – они нередко встречаются в... капельке, подаваемой растениям... Так что мы, можно сказать, обречены на сотрудничество.

Прекрасно, что «Август» проводит такие семинары. Мы не раз участвовали в них, и я должен сказать, что на глазах растут их качество, информативность, полезность для земледельцев.



Виктор СУХАЧЕВ, главный агроном ЗАО «Транс-Агро-Инвест»:

У нашего холдинга здесь, в Воронежской области, в Бугурлиновском районе, есть дочернее хозяйство, где мы в прошлом году на арендованных по паям землях стали выращивать сахарную свеклу. Сезон получился не очень удачным, но мы четко увидели свои ошибки, знаем, как их исправить, и планируем в 2003 году вырастить хороший урожай.

Начинали практически с нуля: земли запустили, техники нет. Прежде здесь под свеклу отводили около 600 га, и возделывали их на 100 % с ручным трудом, с тяжкой. Посевы получались изреженными, густота насаждения – не более 40 тыс. на 1 га, собирали корнеплоды в среднем 11 т/га.

Мы сразу заманились на 800 га свеклы без ручного труда, для чего завезли 6 отечественных опырыскивателей. Сеять пришлось без зби и, естественно, без основного удобрения. Весной при подготовке почвы потребовались две сплошных культивации орудиями КПС-3, чтобы уничтожить всходы падалицы озимой пшеницы и хоть немного выровнять поле. С посевом, конечно, запоздали, сеяли расклябанными сеялками, получилось сильное загущение. Семена были плохо откалиброванные, мы пытались выдерживать высев хотя бы 7 шт. на 1 пог. м, но доходило до 10... Словом, все получалось, как не надо. Как учит не делать Александр Агибалов.

Но мы в прошлом году еще не знали его технологии и делали все по старинке. То есть получили загущенный посев, потом его бороновали до всходов и по всходам и т.д. И все равно «двойников» было около 30 %, только примерно на 60 % посева удалось добиться нормальной густоты. Потом культивировали междурядья... Зато с химзащитой получилось хорошо, мы «по наитию» применили почти полную схему защиты фирмы «Август». То есть против первой волны сорняков применили бурфен ФД 11, а через 2 - 3 недели – баковую смесь того же бурфена ФД 11, центуриона, карибу и лонтрела. Дозы их в смеси несколько снизили. И эта схема сработала просто здорово. Именно благодаря ей мы собрали сносный для засушливого года урожай – 18 т/га.

Ныне, я уверен, поработаем намного успешнее. Расширяем площадь посева сахарной свеклы вдвое – до 1600 га. Закупили белгородские сеялки «Ритм» для точного высева семян на конечную густоту, трактора ДТ-75 с узкими гусеницами и МТЗ-1221. С осени качественно подготовили зябь, внесли по 400 кг удобрений (в физическом весе) на 1 га, успели на половине площадей провести выравнивание, закупили гибридные семена от KWS... А главное – мы теперь хорошо ознакомились с «курской» технологией, побеседовали с Агибаловым, лучше видим свои ошибки.

В схеме защиты растений изменения будут небольшие. Для подавления первой волны сорняков применим бетанес в дозе 1,25 - 1,30 л/га, а против второй волны составим такую баковую смесь: бетарен экспресс АМ, центурион, лонтрел, карибу. Защита 1 га свеклы обойдется в 3200 руб., это дорогого, конечно. Но у нас уже сделаны значительные вложения в производство, и надо от них добиться наивысшей отдачи. Уж если хорошо потратился, то грех сккупиться на защиту растений... С каждого из 1600 га рассчитываем собрать по 30 т корнеплодов.



Вилли МАРТИНС, руководитель немецкой аграрной группы (Deutsche Agrar Gruppe, DAG):

Мы представляем группу заводов-производителей сельхозтехники из Европы, в основном из Германии. Предлагаем хозяйствам полный набор техники – от трактора до любой прицепной или навесной машины, а также комбайны – зерно-, свекло- и картофелеуборочные.

Мы благодарны организаторам подобных семинаров – здесь можно напрямую выйти на наших клиентов. Такие семинары, на мой взгляд, полезнее любой выставки. Не первый раз я участвую в семинарах «Августа» и должен сказать, что они делаются все более профессионально, становятся все более информативными, практически ориентированными, интерес к ним растет. На таких семинарах люди могут учиться не на своих, а на чужих ошибках, сэкономить массу денег. Уровень работы «Августа» в регионах я бы назвал весьма высоким. Это европейский сервис в сочетании со знанием российских реалий и индивидуальным подходом к каждому клиенту. Везде, где мы появляемся с техникой, слышим хорошие отзывы об «Августе».

Работать на российском рынке становится все интереснее. Появляется все больше современно мыслящих руководителей хозяйств, которые рассматривают свое производство как нормальный бизнес. Они уже не повторяют жалобы вечно плачущих «по-ле» депутатов, а учатся вести деловые переговоры с поставщиками ресурсов и потре...

бителями своей продукции. Они очень строго подыкают к качеству машин и препаратов, все просчитывают...

Такое изменение мышления руководителей мы четко чувствуем на своем бизнесе. Растут продажи западной техники, но еще больше меня радует то, что самыми активными фигурами стали именно хозяйственники, практики, а не чиновники областных администраций, которые совсем недавно решали за крестьян все вопросы снабжения техникой. Сегодня мы ведем переговоры с теми, кому мы нужны, кто непосредственно работает на земле, а не с посредниками. А земледelec никогда не ошибется в выборе техники.



Дмитрий СТОРЧАК, агроном по защите растений агрофирмы-племзавода «Победа» Каневского района Краснодарского края:

Очень полезным был семинар, много мы услышали новой информации, вопросы возделывания свеклы мне теперь видятся яснее. Я, например, сейчас лучше представляю себе гербициды бетанальной группы, узнал о новом препарате бетанес, буду его испытывать. Все выступления были очень информативны, спасибо «Августу» за такой семинар.

У нас большое и успешное хозяйство, занимающее 23-е место в последнем рейтинге 300 лучших хозяйств России. Мы поддерживаем высокий уровень производства очень непросто. Например, сахарную свеклу мы возделываем на 1500 га, собрали нынче 340 ц/га, это наш обычный уровень. Рентабельность – около 85 %. Но что касается защиты растений, то на свекле мы только в этом году выйдем на полную схему фирмы «Август». В прошлом году по первой волне сорняков на свекле работали бурфеном в смеси с карибу – очень эффективная смесь в наших условиях. А против второй волны готовили тройную смесь – бурфен, лонтрел, центурион. Очень понравился центурион, я его применил впервые и он показал себя прекрасно, причем как на свекле, так и на сое. На сое еще одна хорошая новинка – корсар, он нам хорошо помог. А у нас сои 700 га, в том числе 300 га на орошении. На зерновых нет конкурентов диалену-супер, прекрасный гербицид.

По качеству препаратов фирмы «Август», удобству их применения у меня самые хорошие впечатления. Хочется работать этими препаратами и дальше... В 2003 году в системе защиты растений я планирую некоторые изменения. В частности, на овощных хочу заменить импортные фунгициды российскими аналогами – метаксиллом и орданом. Это даст хорошую экономию средств. На свекле попробуем бетанес. На зерновых нас хорошо выручает диален-супер, нет смысла его менять. Мы также применяем секатор, но на диален-супер есть дотация... Заложим опыты по испытанию магнума. Он не совсем подходит для нашей зоны. Все-таки у нас очень насыщенные севообороты и рН почвы выше 7,5 – в таких условиях может быть последствие гербицида, чего мы позволить никак не можем... Но в любом случае надо все попробовать своими руками и увидеть своими глазами.

Очень благодарен «Августу» за приглашение на этот семинар. Нам в последнее время не хватает профессионального общения с коллегами...

Записал
Виктор ПИНЕГИН



Фото: В. ПИНЕГИН

- ДИСТРИБЬЮТОРЫ ФИРМЫ «АВГУСТ»**
- ГП «Сельхозхимия» (г. Ярославль)
тел: (0852) 30-36-88
 - ООО «Еврохимсервис» (г. Великий Новгород)
тел: (8162) 66-50-88
 - ОАО «Владимирсельхозхимия» (г. Владимир)
тел: (0922) 21-23-84
 - ООО «Владаргокомплекс» (г. Владимир)
тел: (0922) 23-53-22
 - ООО «Альянс-Агро» (г. Воронеж)
тел: (0732) 72-01-07
 - ФГУ «ФГТ Станция защиты растений в Псковской области» (г. Псков)
тел: (8112) 17-31-96
 - ФГУ «Брянская областная станция защиты» (г. Брянск)
тел: (0832) 41-07-37
 - ФГУ «Вологодская областная станция защиты» (г. Вологда)
тел: (8172) 73-95-47
 - ГУ «Смоленская областная станция защиты» (г. Смоленск)
тел: (0812) 66-12-02
 - ОАО «Леноблагропромхимия» (г. Санкт-Петербург)
тел: (812) 271-14-74
 - ФГУ «Тверская СтаЗР» (г. Тверь)
тел: (0822) 36-43-91
 - ООО «МК «Пери»» (г. Санкт-Петербург)
тел: (812) 346-02-13
 - ЗАО «Чудовоагрохимсервис» (г. Великий Новгород)
тел: (8162) 64-30-34
 - ООО «Агробиотех» (г. Обнинск)
тел: (08439) 44-292
 - ООО НПФ «Агротех-Гарант» (г. Воронеж)
тел: (0732) 53-62-12
 - ООО НПФ «Агротехнология» (г. Воронеж)
тел: (07340) 22-354
 - ООО фирма «Красноярсельхозхимснаб» (г. Красноярск)
тел: (3912) 27-58-13
 - ООО «Агрохимсервис» (г. Ишим Тюменской области)
тел: (34551) 25-308
 - ОАО «Свердловскагропромхимия» (г. Екатеринбург)
тел: (3432) 22-16-47
 - ОАО «Сельхозхимия» (г. Челябинск)
тел: (3512) 34-73-27
 - ГП «Пермагропромхимия» (г. Пермь)
тел: (3422) 12-74-45
 - ОАО «Трастовая компания «Татагрохимсервис»» (г. Казань)
тел: (8432) 42-97-10
 - ООО «Хакасиясельхозхимия» (г. Абакан)
тел: (39022) 62-397
 - ЗАО «Агрозащита» (г. Уфа)
тел: (3472) 24-08-73
 - ЗАО «Алтайагрохимия» (г. Барнаул)
тел: (3852) 66-86-89
 - ООО «Сельхозхимия» (г. Кемерово)
тел: (3842) 57-06-72
 - ОАО Компания «Новосибирскагропромхимия» (г. Новосибирск)
тел: (3832) 21-62-18
 - ЗАО «Иртышское» (г. Омск)
тел: (3812) 55-91-80
 - ГП «Лензаагропромхимия» (г. Пенза)
тел: (8412) 63-52-63
 - ООО «Тамбовоблсельхозхимия» (г. Тамбов)
тел: (0752) 53-2098
 - ЗАО «Химсервис» (г. Саратов)
тел: (8452) 24-48-23
 - ООО МК «Астримагро» (г. Астрахань)
тел: (8512) 39-13-86
 - ЗАО «Компак» (г. Ижевск)
тел: (3412) 36-42-66
 - ООО «Вяткаагросоюз» (г. Киров)
тел: (8332) 37-04-12
 - ОАО «Слободской Агрохимсервис» (г. Киров)
тел: (83362) 48-571
 - ОАО «Нижегородсельхозхимия» (г. Нижний Новгород)
тел: (8312) 35-55-68
 - ОАО «Самараагрохимпром» (г. Самара)
тел: (8462) 33-34-30
 - ОАО «Самараагрохимсервис» (г. Самара)
тел: (8462) 35-46-43
 - ЗАО «Чувашагропромхимия» (г. Чебоксары)
тел: (8352) 69-11-99
 - ОАО «Амурсельхозхимия» (г. Благовещенск)
тел: (4162) 44-77-71
 - ФГУ «ФГТ Станция защиты растений в Амурской области» (г. Благовещенск)
тел: (4162) 42-16-82
 - ОАО «Черниговскагропромхимия» (п. Высокое Приморского края)
тел: (42351) 22-921
 - ФГУ «ФГТ Станция защиты растений в ЕАО» (г. Биробиджан)
тел: (42622) 68-639
 - КГУП «Государственное агентство по продовольствию Приморского края» (г. Владивосток)
тел: (4232) 46-07-01

Совет по сезону

КАК ЗАЩИТИТЬ КАРТОФЕЛЬ

Среди препаратов, применяемых для борьбы с сорной растительностью на картофеле, наиболее высокие и стабильные результаты показывают гербициды на основе метрибузина. К ним относятся, прежде всего, известный препарат фирмы «Байер» **зенкор** и совсем недавно зарегистрированный отечественный гербицид **лазурит**, СП (700 г/кг).

Эти препараты обладают широким спектром действия, мало подвержены влиянию погодных условий и истребляют от 90 до 98 % засорителей, наиболее часто встречающихся в картофельных севооборотах. Среди однолетних двудольных сорняков к ним чувствительны василек, вероника, горец, горчица полевая, дурман, дурнишник, дымянка, звездчатка, канатник Теофраста, крапива, крестовник, марь белая, осот огородный, пикульник, портулак, ромашка, щирца, яснотка. Токсичность указанных препаратов к однолетним злакам выражена слабее. Хорошо подавляются ежовник, лисохвост, овсюг, плевел, росичка, състь, щетинник. Что же касается других широко распространенных сорняков, то данные гербициды не действуют на подмаренник цепкий, виды паслена и мятлики однолетние. Устойчивы к ним многолетние двудольные и злаковые сорняки.

Гербициды на основе метрибузина воздействуют на сорняки как через листья, так и через почву, и поэтому уничтожают не только уже появившиеся на поле, но и еще прорастающие засорители. Благодаря почвенному действию защитный период может составлять свыше 2 месяцев.

Вносить **зенкор** и **лазурит** можно двумя способами. Первый из них – однократная обработка, применяемая при относительно невысокой засоренности. В этом случае опры-

скивают почву до всходов культуры. До недавнего времени регламентами Списка препаратов, разрешенных к применению в РФ... рекомендовалось при этом использовать 1,4 - 2,1 кг **зенкора** на 1 га. Однако многие российские ученые, в частности Л. А. Пеньков, а также агрономы-практики отмечали необоснованное завышение таких дозировок. Разработчики **лазурита** учли это замечание, и рекомендуемая норма его расхода при однократном внесении составляет 1,0 - 1,4 кг/га. Другой способ, который целесообразно применять при высокой засоренности, – это дробная обработка: первый раз препарат используют в норме расхода 0,5 кг/га для опрыскивания почвы до всходов культуры, второй – в дозе 0,3 кг/га при высоте ботвы картофеля 5 см. Лучшим ориентиром для применения **лазурита** является период, когда появилось 70 - 80 % всходов картофеля. Не следует затягивать с опрыскиванием: при перерастании большинства растений картофеля выше 5 см может отмечаться их повреждение.

Опыт некоторых картофелеводческих хозяйств, а также испытания, выполненные учеными ВНИИ фитопатологии в нескольких регионах страны, показали, что в сочетании со своевременными проведенными агротехническими приемами даже однократная обработка при высоте растений картофеля не более 5 см с нормой расхода 0,4 кг/га на легких почвах и 0,5 кг/га на тяжелых обеспечивает эффективность на уровне 90 %. Такая технология применения гербицидов на основе метрибузина более экономична и экологична. При этом принимается во внимание, что весной первая волна проросших сорняков уничтожается во время предпосадочной обработки почвы и посадки картофеля.



Фото: А. ДЕМИДОВА

Позже, одновременно со всходами культуры, появляется вторая волна однолетних сорняков, а также вторично отрастают корнеотпрысковые виды. В это время проводят второе окучивание (но не культивацию!), которое позволяет избавиться от большинства однолетних видов примерно на две недели и значительно ослабля-

ет корневую систему многолетников. Через 10 - 14 дней после окучивания, когда высота растений картофеля достигает 3 - 5 см, поле опрыскивают указанными препаратами в норме расхода 0,5 кг/га. Гербицидный эффект при этом сохраняется практически до конца вегетации, а хозяйство может сэкономить около 1200 руб. на каждом гектаре.

Несколько слов об ограничениях при применении **зенкора** и **лазурита**. Для раннего картофеля норма расхода этих гербицидов не должна превышать 0,5 кг/га, особенно при выпадении сильных дождей. Хотя препараты хорошо переносятся большинством сортов картофеля, у некоторых сортов при неблагоприятных условиях может наблюдаться пожелтение листьев. Поэтому на чувствительных сортах лучше проводить опрыскивание после появления всходов сорняков, но обязательно до всходов культуры и в дозировке не более 0,75 кг/га (а на легких почвах – 0,5 кг/га). Нельзя применять **зенкор** и **лазурит** на песчаных почвах, содержащих менее 1 % гумуса.

Зинаида Волкова,
кандидат сельскохозяйственных наук

ЛЕН БЕЗ ГЕРБИЦИДОВ НЕ ВЫРАСТИТЬ. КАКИЕ ВЫБРАТЬ?

Состояние льноводства в России специалисты считают нестабильным. Посевные площади льна к 2002 году сократились до 114 тыс. га. Невысокой остается урожайность и волокна и семян – 4,8 и 1,6 ц/га соответственно. Причина одна – нет денег на семена, удобрения, технику, средства защиты растений.

Однако льноводы не сдаются. В передовых хозяйствах урожайность льноволокна составляет 10 - 12 ц/га, рентабельность льнопродукции достигает 70 %. Доход от экспорта льняных тканей в 2002 году составил более 170 млн долл. США.

Основными регионами льносеяния в России традиционно являются Тверская, Смоленская, Псковская, Вологодская, Ивановская области, а также Удмуртия. Расширяют посевные площади льна на Алтае, в Новосибирской области. На лен обратили внимание коммерческие структуры, просчитывающие выгоду именно сейчас, когда на Западе наблюдается пик интереса к льну. В Тверской области квалифицированно взялась за дело ассоциация «Тверской лен». На Алтае расширяет посевы льна ОАО «Бийская льняная компания». Планируемое в 2003 году увеличение посевных площадей льна со 114 до 136 тыс. га обнадеживает. Возрождается отрасль, но медленно.

Одна из основных проблем при выращивании льна – сорняки. В период вегетации против двудольных и злаковых сорняков, которые могут на 10 - 20 % снизить урожайность и на 1 - 2 номера – качество длинного волокна, применяют гербициды.

Основой современного ассортимента гербицидов на льне против двудольных сорняков по-прежнему остаются феноксипропизовые 2М-4Х: **агритокс**, **гербитокс**, **хвастокс экстра**. Недостаток первых двух препаратов на основе диметиламинных солей МЦПА более селективны к культуре. На основе бентазона, калиевой и натриевой солей МЦПА фирмой БАСФ специально для льна был создан **базарган М**. Это действительно очень эффективный, не вызывающий «присаживания» культуры препарат, но на гектар его нужно 3 - 4 л, для российских льноводов это очень дорого.

В последнее десятилетие на льне стали применять препараты из класса сульфонил-

мочевин, которые имеют значительные преимущества: низкую норму расхода, широкий спектр подавляемой сорной растительности, отсутствие фитотоксичности по отношению к культуре. На основе хлорсульфурона, к которому у льна очень высокая селективность (даже доза 200 г/га не снижает резко его качество), созданы препараты **ленок** и **кросс**. **Ленок** использовался достаточно успешно до тех пор, пока он не был зарегистрирован на зерновых, после чего из-за нарушений ротаций в севообороте стали возникать проблемы. Сульфонилмочевинный гербицид **хармони** эффективный, «мягкий», но он, как и **базарган М**, очень дорог. Хотя нужно признать, что те, кто начал им в свое время работать, до сих пор предпочитают именно **хармони**.

Одним из последних включен в Список препаратов... **секатор**. ВНИИ льна занимался его изучением в течение четырех лет. Он показал прекрасные результаты в норме расхода 0,1 - 0,2 л/га против подмаренника цепкого, ромашки непахучей, мари белой, пикульников, видов горцев; умеренное действие оказывал на осоты, фиалку, полевцу. Но в условиях засушливого 2002 года **секатор** не справился с одним из проблемных сорняков – марью белой, даже с первой ее волной, а их может быть до четырех. Поэтому мы пришли к выводу, что для страховки требуется комбинированное применение сульфонилмочевин с препаратами группы МЦПА.

Трудность борьбы с сорняками в посевах льна заключается в том, что они относятся к различным биологическим группам и гербициды на них действуют избирательно. Применение противозлаковых препаратов приводит к накоплению в посевах льна двудольных сорняков, а использование противодвудольных гербицидов – соответственно к увеличению количества злаковых сорняков. В последние годы резко снизилось внесение минеральных удобрений в льняных севооборотах, а также непосредственно под лен, по этому для увеличения урожайности льна его стараются сеять по многолетним травам, которые к моменту уборки сильно засорены пыреем ползучим. В последнее время около 50 % всех площадей льна в сильной или средней степени заражены этим сорняком.

За последние годы испытаны и зарегистрированы 13 качественных герминцидов, приблизительно одинаковых по эффективности. По селективности выделяется **зеллек-супер**, которым необходимо работать

при высоте пырея 20 - 25 см. При обработке остальными герминцидами достаточно высоты пырея 10 - 15 см. На мой взгляд, **шоугн** – один из лучших противозлаковых препаратов для льна, но при условии раздельного применения, не в баковой смеси. По эффективности ему не уступает **центурион**, используемый как раздельно, так и в баковых смесях, но он хорошо окупается в южных районах, где преобладают однолетние злаковые, например куриное просо, а вот против пырея он нерентабелен.



Фото: А. ДЕМИДОВА

У нас на севере всего хватает: и проса куриного, и пырея ползучего. Именно поэтому приходится идти на раздельное применение гербицидов – сначала против двудольных, даже если в это время подходит пырей, и уже через 4 - 6 дней – против злаковых, потому что куриное просо всходит позже. Самый окупаемый противозлаковый препарат – **багира**, на которую распространяется государственная субсидия, чуть дороже – **пантера**, понятно, почему. Оба препарата очень селективны ко льну, но действие их в шоссейно-лужайке распространяется аддитивно (нельзя снижать норму препарата), причем норму расхода следует определять исходя из количества злаковых сорняков – если оно больше 200 шт/м², то необходимо работать с нормой расхода 1,2 - 1,5 л/га.

Льноводам, работающим баковыми смесями, стоит обратить внимание на **фюзилад форте**, который в раздельном варианте действует только в дозировке 1,5 л/га, а в смеси с **агритоксом** или **гербитоксом** прекрасно работает и в норме 1,0 л/га.

Качественный лен невозможно вырастить без противосотового гербицида, потому что и бодяк полевой, и осот желтый по-прежнему остаются проблемой. С ними пытаются бороться осенью с помощью **раундапа**, однако на нужные 5 - 6 л/га не хватает средств, а 3 - 4 л/га не могут полностью уничтожить мощную корневую систему этих сорняков. На очищенный от конкурентов поле виды осотов стремительно размножаются, поэтому наиболее целесообразны обработки по вегетации специализированным гербицидом **лонтрел** в фазе розетки сорняков в норме расхода 0,2 л/га.

В какие же сроки нужно применять гербициды? Лен-долговец слабо конкурирует с сорняками, особенно в первые фазы роста и развития и после цветения – в фазе зеленой спелости, когда начинают опадать нижние листья. Исследованиями нашего института установлено, что наиболее эффективно послевсходовые гербициды действуют при высоте культуры 3 - 10 см. Химическую прополку можно начинать при высоте льна 2 см от семейных листьев. Сорняки в это время находятся в фазе проростков или на начальных фазах развития и легко погибают от небольших доз гербицида. У льна высотой 2 - 12 см гербициды не вызывают существенных отклонений в развитии. При большей высоте на стеблях льна часто возникают искривления и изгибы, в этих местах нарушается формирование волокон, что приводит впоследствии к снижению выхода и качества волокна, особенно длинного.

Для уменьшения негативного воздействия диметиламинных солей МЦПА, более эффективного применения гербицидов нашим институтом разработаны баковые смеси группы 2М-4Х с **ленком**, **хардином**, **кроссом**, **хармони**, **центурином**, **таргой-супер**, **пантерой**, **багирой**, **набу**, **погамом** в минимальных нормах препаратов, входящих в баковую смесь. Хозяйства, использующие такие смеси, получают вполне приличные результаты. И тем не менее за долгие годы исследований выявлено, что качество льна всегда выше при раздельном применении гербицидов даже при совпадении фаз сорняков. Баковая смесь негативно влияет на растения льна высотой 3 - 10 см. И хотя в дальнейшем они «нагоняют» в росте, серьезно страдает качество соломки: ниже ее прочность и номер, меньше содержание луба.

Будущее в защите льна – за комбинированными гербицидами. Пока их только три: **базарган М**, **кросс**, **секатор**, но надеемся, что появятся новые отечественные препараты, с помощью которых можно будет решить многие проблемы льноводства. Для зарубежных фирм регистрация на льне из-за небольших площадей возделывания культуры в России считается нерентабельной, поэтому большие надежды возлагаем на научный потенциал фирмы «Август».

Лидия Захарова,
старший научный сотрудник
лаборатории защиты растений ВНИИ льна

На снимке: на льняном поле, Лидия Михайловна Захарова вторая справа

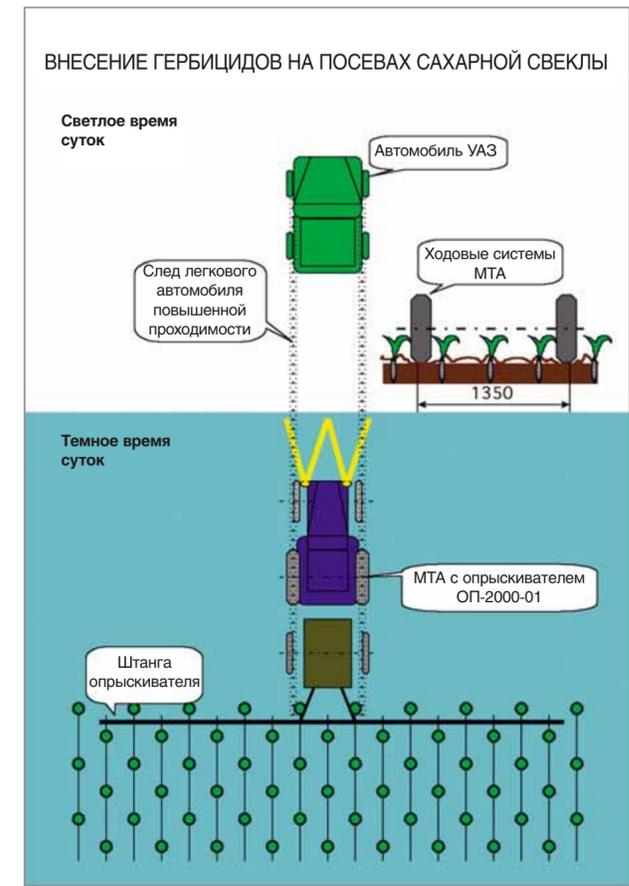
Отвечаем читателям

НОЧНОЕ ПРИМЕНЕНИЕ ГЕРБИЦИДОВ? НИЧЕГО СЛОЖНОГО!

В редакцию «Поля Августа» обращаются многие агрономы с просьбой объяснить, как применять гербициды ночью, что рекомендовалось в предыдущих номерах газеты. Рассказывает автор способа, глава Курского представительства фирмы «Август» Александр АГИБАЛОВ:

Те, кто попробовал этот способ, уже не могут работать иначе. При ночном применении (лучше всего с 8 - 9 часов вечера до 7 - 8 часов утра), когда спала жара, нет восходящих потоков воздуха, растения сорняков активно растут, гербицид напрямую по-

ступает в раскрытые устьица и проявляет свою эффективность на все 100 %. Это очень выгодно при дробном внесении дорогих препаратов, особенно в малых дозах. И здесь нет ничего сложного. Просто в светлое время суток по ширине захвата опрыскивателя надо обозначить на полях вдоль рядков технологические колеи, лучше с помощью автомобиля повышенной проходимости УАЗ. Ну а ночью механизатор, включив фары своей машины, легко найдет эти следы и будет работать точно без огрехов... Смотрите схему!



ПРОГРАММА ФИРМЫ «АВГУСТ» ПО ЗАЩИТЕ ЛЬНА

Дл. вегетации	Фазы развития льна					
	Посев	Всходы	Фаза «почка»	Бутование	Цветение	Созревание
РАЙОНАЛ ТРОИЦКИЙ	ТМТД ВСК, ФЕНОРАМ-СУПЕР		ДЕЦС	ДАНАДИМ, ФУФАНОН		БАСТА, ТОННАДО®
			ФУНДАЗОЛ			
			ГЕРБИТОКС®, КОРСАР®			
			ЛОНТРЕЛ-300			
			БАГИРА®, ЗЕЛЛЕК-СУПЕР, ЦЕНТУРИОН			

Гербициды

Выпускается в России фирмой «Август»

- Применяется для борьбы со многими видами однолетних двудольных и злаковых сорняков.
- Проникает в сорные растения двумя путями: через корень и листья.
- Оказывает продолжительное гербицидное действие.
- Обладает широким диапазоном применения: до всходов или после всходов культуры.
- Может использоваться гробно, что позволяет снизить нормы расхода препарата.
- Обеспечивает значительную прибавку урожая и улучшение его качества.

ЛАЗУРИТ®

Основной гербицид для борьбы с однолетними сорняками на картофеле и томатах

За более подробной информацией о препарате и по вопросам его закупки обращайтесь в специализацию фирмы «Август»
Центральный офис: 125115, Москва, ул. Садовая, 6
Тел.: (095) 787-88-88, 383-49-01. Тел. факс: (095) 787-08-28

К читателям**БУДЬТЕ С НАМИ!**

«Поле Августа» – бесплатная газета и распространяется путем прямой почтовой рассылки адресатам. Если этот номер попал к Вам не по почте, но Вы хотели бы стать постоянным читателем, обратитесь в ближайшее к Вам представительство или на склад фирмы «Август». Вы также можете написать в редакцию по адресу: 129515, Москва, ул. Цандера, д. 6, фирма «Август», редакция газеты «Поле Августа» или позвонить нам по телефону (095) 787-84-90. Сообщите при этом полный почтовый адрес, название Вашей организации, Вашу должность, фамилию, имя, отчество (полностью).

ПОДЕЛИТЕСЬ ОПЫТОМ С 10 000 ЧИТАТЕЛЕЙ!

Мы приглашаем к сотрудничеству ученых и практиков. Первых просим поделиться своими знаниями и разработками в области защиты растений, вторых – передовыми технологиями выращивания культур и применения пестицидов. Главное требование к публикациям – их практическая направленность. Особый интерес представляют материалы по экономике использования различных агротехнических приемов, способов внесения удобрений, использования средств защиты растений. Наш адрес: 129515, Москва, ул. Цандера, д. 6, фирма «Август», редакция газеты «Поле Августа». Телефон/факс: (095) 787-84-90. E-mail: pole@firm-august.ru

Совет по сезону**ФУНГИЦИДЫ, ИНСЕКТИЦИДЫ И ДЕСИКАНТЫ, предлагаемые к продаже фирмой «Август»**

Препарат	Норма расхода, л(кг)/т, л(кг)/га	Культура*
ФУНГИЦИДЫ		
Метаксил, СП	2,5	Картофель, виноград, огурцы открытого грунта
Оксихом, СП	1,9 - 2,3	Картофель, виноград, томаты, огурцы
Ордан, СП	2,5 - 3,0	Картофель, огурцы
Тилт, КЭ	0,5	Зерновые, многолетние травы
Фундазол, СП	0,3	Зерновые, свекла сахарная, плодовые
ИНСЕКТИЦИДЫ		
Данадим, КЭ	0,5 - 3,0	Зерновые, зернобобовые, свекла, лен, плодовые, цитрусовые, участки, заселенные саранчовыми
Децис, КЭ	0,15 - 0,6	Зерновые, зернобобовые, технические, овощные, плодовые, цитрусовые, участки, заселенные саранчовыми
Диазинон, КЭ	0,8 - 2,5	Пшеница, ячмень, свекла сахарная, капуста
Димилин, СП	0,14 - 2,0	Участки, заселенные саранчовыми
Кинмикс, КЭ	0,2 - 0,5	Зерновые, плодовые, технические, овощные, участки, заселенные саранчовыми
Сайрен, КЭ	0,5 - 2,0	Свекла сахарная, картофель, яблоня, персик, хмель, участки, заселенные саранчовыми
Суми-альфа, КЭ	0,2 - 0,5	Зерновые, яблоня, картофель, горох, рапс, капуста, хмель, участки, заселенные саранчовыми
Сэмпей, КЭ	0,2 - 0,5	Зерновые, яблоня, картофель, виноград
Фуфанон, КЭ	0,5 - 3,0	Зерновые, бобовые, технические, овощные, плодовые, участки, заселенные саранчовыми
Циткор, КЭ	0,1 - 0,5	Зерновые, свекла, картофель, рапс, овощные, плодовые, участки, заселенные саранчовыми
Шарпей, КЭ	0,1 - 0,5	Зерновые, свекла, картофель, рапс, овощные, плодовые, участки, заселенные саранчовыми
ДЕСИКАНТЫ		
Баста, ВР	1,0 - 3,0	Подсолнечник, соя, лен, клецеевина, пшеница, рапс, горох, люцерна

* Подробнее см. Список пестицидов и агрохимикатов, разрешенных к применению в РФ.

Анонс**ЧИТАЙТЕ В БЛИЖАЙШИХ НОМЕРАХ:**

«Миллионные прибыли порой зависят от выбора одного препарата...»

Рассказывает один из партнеров фирмы «Август», руководитель крупного хозяйства в самом центре России.

Приготовьтесь к встрече с фитофторой

Возбудитель фитофтороза картофеля приобретает новые формы.

Фунгициды на зерновых

Если не ждать болезнь – она обязательно придет. И оставит вас без урожая, без дохода, без будущего.

Эта вредная черепашка...

«Портрет» стратегически важного вредителя крупным планом.

**Агрополигон****КОРСАР НА СОЕ**

За эффективностью действия послевсходового гербицида корсар на посевах сои в приазовской зоне Ростовской области наблюдали специалисты областной СТАЗР.

В СХА «Ленинское знамя» в 2002 году на посевах сои сорта Виллана на площади 58 га были заложены опыты с двумя дозировками корсара – 1,50 и 1,75 л/га. Из-за наступившей после сева засухи всходы и сои и сорняков появились поздно – в конце мая. Среди засорителей преобладали бодяк полевой, вьюнок полевой, щирица запрокинутая, молочай лозный, горчица полевая.

Учет сорняков через две недели показал, что корсар полностью уничтожил однолетние двудольные сорняки. Биологическая

эффективность против комплекса сорняков составила по вариантам от 87 до 91 и от 87 до 93 %. Гербицид оказал угнетающее действие на бодяк полевой и вьюнок полевой, приостановив их рост. Снижение массы сорняков по отношению к хозяйственному контролю – 96 и 97 %.

Если учесть, что урожайность сои в среднем по России не превышает 6 - 7 ц/га, то прибавка, полученная по вариантам опыта на уровне 2,1 и 2,4 ц/га при хозяйственной урожайности 11,5 ц/га, достаточно высока. Применение корсара позволило достичь рентабельности выращивания сои 85,8 - 87,1 % и получить чистый доход в размере 630 и 726 руб/га соответственно.

Людмила Макарова

Справочное бюро

Если у Вас есть вопросы, Вы можете получить ответ, обратившись к авторам и героям номера:

СВИРИДОВ Виктор Иванович,
председатель колхоза им. Ворошилова
Тел.: (86546) 33-677, 21-143

ЗАХАРОВА Лидия Михайловна,
старший научный сотрудник ВНИИ льна
Тел.: (08251) 51-844, факс: (08251) 54-458

АНДРЕЕВ Сергей Борисович, генеральный директор ООО «Провиант – Аналитика»
Тел.: (095) 146-53-74, 146-60-51

ЕФТИМОВ Пеер, генеральный директор ООО «ГерСем»
Тел.: (095) 504-41-65

МАРТИНС Вилли,
руководитель «Немецкой аграрной группы»
Тел.: (095) 956-95-16

ЛАДУХИН Анатолий Георгиевич, директор по маркетингу ОАО «Буйский химический завод»
Тел.: (09435) 22-790, 24-141

СТОРЧАК Дмитрий Александрович, агроном по защите растений ЗАО агрофирма-племзавод «Победа» Краснодарского края
Тел.: (86164) 59-391

Гербициды

Выпускается в России фирмой «Август»

- Обладает широким спектром действия, уничтожает наиболее распространенные виды однолетних двудольных сорняков, в том числе устойчивых к 2,4-Д и МЦПА.
- Незаменим для борьбы с сорняками на горохе, сое, рисе, а также зерновых с посевом бобовых культур.
- Имеет достаточно длительный срок применения.
- На зерновых может применяться в баковых смесях с 2,4-Д и МЦПА.
- Обеспечивает стабильную прибавку урожая.



За более подробной информацией о препарате и по вопросам его закупки обращайтесь к специалистам фирмы «Август»
Центральный офис: 129515, Москва, ул. Цандера, 6
Тел.: (095) 787-84-90, 363-40-01, Факс: (095) 787-84-90

КОРСАР™

Гербицид против двудольных сорняков в посевах сои, гороха, льна, риса



апрель 2003
№3
поле Августа



Бесплатная газета для земледельцев

© ЗАО Фирма «Август»

Тел./факс: (095) 787-08-00, 363-40-01

Учредитель ЗАО Фирма «Август»

Свидетельство регистрации ПИ №77-14459
Выдано Министерством РФ по делам печати, телерадиовещания и СМК 17 января 2003 года

Руководитель проекта А. Демидова

Главный редактор В. Пинегин

Редактор Л. Макарова

Адрес редакции: 129515, Москва, ул. Цандера, 6
Тел./факс: (095) 787-84-90
Web: www.firm-august.ru
E-mail: pole@firm-august.ru

Заказ № 0271
Тираж 10 000 экз.

Дизайн, верстка и печать © Фирма «Арт-Лион»
E-mail: mail@art-lion.com

Перепечатка материалов только с письменного разрешения редакции.