

ПОЛЕ АВГУСТА

Март № 3 [269] 2026

Читать • Защищать • Процветать

avgust.com



ГЕРОЙ НОМЕРА

Винных дел мастер

стр. 2 - 3

ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ

Этой команде все по плечу!

стр. 6

ПРЕПАРАТЫ

Рондаш защитит сою

стр. 11



Коллаж Елены Кириченко

Время весны

Женщины часто выступают не только хранительницами семейного очага, но и инициаторами инноваций – научных, организационных, маркетинговых и других. Если пройтись по технологической цепочке защиты растений от создания новейшего препарата в научной лаборатории до применения его на поле – везде на ключевых позициях можно встретить представительниц прекрасного пола. Многие тому подтверждения – в нашей газете.

«Vinabani».

В поисках истины



Ю. Н. Химичев

Юрий Николаевич ХИМИЧЕВ – основатель винодельни «Vinabani» в Мартыновском районе Ростовской области – из тех людей, кому, как Борису Пастернаку, хочется «во всем... дойти до самой сути».

Он не просто продолжатель традиции виноградарей-виноделов, о нем заслуженно говорят: «профессиональный энолог (ученый-винодел) с многолетним опытом и глубоким знанием донского терруара».

Юрий Николаевич, когда Вы занялись виноградом?

В виноделии – начиная от винограда и заканчивая вином – я с детства. Родился в хуторской, казацкой семье, мои предки всю жизнь работали на земле, выращивали виноград, делали вино. Все очень просто: меня учили дед и отец, и я горжусь тем, что семья Химичевых в четвертом поколении продолжает их дело.

НЕМНОГО ИСТОРИИ

Виноградарский совхоз «Южный», на землях которого сейчас мы находимся, был образован в 1954 году. В числе других 36 хозяйств, созданных с 1953 по 1957 год, он входил в систему «Донвино». Из винограда производили игристые, крепленые вина, дистилляты для коньяка на Ростовском комбинате шампанских вин, Новочеркасском винном заводе.

Моего отца Николая Мефодьевича в 1976 году назначили директором совхоза, а до этого он работал также в виноградарстве в станции Бессергеновской Октябрьского района Ростовской области, откуда наши корни. Мне было семь лет, когда мы с мамой приехали в 1977 году сюда, в Малую Мартыновку, так что здесь моя вторая родина.

Отец был агрономом?

Нет, у него было техническое образование плюс Высшая партийная школа, у меня – инженерное и экономическое. А опыт и знания я получал, работая на виноградниках со школьных лет.

Когда я окончил Новочеркасский мелиоративный институт, отец взял меня на работу старшим рабочим. Я прошел весь путь технолога, а в дальнейшем смог увязать все с экономикой. Я глубоко благодарен отцу, в память о нем мы выпускаем в лимитированном количестве красное сухое вино «Отец».

Когда он сюда приехал, здесь было порядка 220 - 250 га виноградников. Преобладали европейские сорта, автохтонных сажали немного. Когда появились гибриды, по-

ним мы успешно работали с Институтом виноградарства и виноделия имени В. Е. Таирова (Одесса), Всероссийским НИИ виноградарства и виноделия имени Я. И. Потапенко (Новочеркасск).

Гибридов на Дону – в укывной зоне виноградарства – сажали очень много, поскольку их не надо было укрывать, они выдерживали минусовые температуры. Соответственно, себестоимость их возделывания ниже. У нас до сих пор растет и прекрасно себя чувствует гибрид Саперави северный – его вывели в 1956 году великие селекционеры – супруги Потапенко – Яков Иванович и Елена Ивановна.

Во время «сухого закона», объявленного в 1985 году, на Дону уничтожили около 70 % виноградников, у нас на левобережье – почти все, а отцу удалось сохранить – не вырубил ни одного из 300 га, хотя грозились исключить его из партии. Он тогда заключил липовый договор с Азовским комбинатом детского питания, а на самом деле возили виноград в совхоз «Междуреченский» для производства дистиллята. Сейчас об этом можно говорить...

ПРЕИМУЩЕСТВЕННОСТЬ

После перестройки у нас несколько раз менялись формы собственности, мы присоединились к «Цимлянским винам» как сельхозпредприятие и достаточно долго благополучно работали. Но из-за проблем в компании началось ее разделение, и в 2013 году я создал крестьянско-фермерское хозяйство.

Виноград считается самой трудоемкой культурой в мире, особенно укывной, а у нас его 153 га. На них мы не заняты лишь один-два месяца в году, а все остальное время в работе.

проекта Минсельхозом заказываем привитые саженцы за границей или в российских питомниках, и тут очень важна их чистота в плане инфекций.

Очень много посадочного материала мы привезли из Сербии, куда я сам ездил, когда закупал его у компании «Војопи», и там до подписания контракта саженцы проверяли в их лаборатории. На должном уровне ведется работа в этом плане и в питомнике одной из крупнейших в Европе итальянской компании «Vivai Cooperativi Rauscedo» (VCR), специализирующейся на винограде.

153 га площадь плантации
200 тыс. бутылок вина в год
60 % ХСЗР «Августа» в защите

На Дону виноград в среднем живет порядка 40 лет, потому что он укывной и все время страдает: его закапывают, откапывают, обдувают. Из-за этого есть выпад, ремонту лозы не подлежат в отличие от тех регионов, где неукывные виноградники можно ремонтировать зимой, потому что там и живут гораздо дольше. Мы каждый год что-то корчем, сажаем для обновления. На сегодняшний день самым взрослым нашим посадкам 33 года, но они и дальше могут плодоносить при должном уходе, как у нас сейчас. Ведь многое зависит и от культуры земледелия.

А сколько Вы за свою жизнь посадили виноградников?

Ну, не я сам, а вместе с теми, кто со мной работал и работает, – больше 1,2 тыс. га.

Все наши виноградники привитые, мы заменили корнесобственную группу, когда в 1980 году из Европы к нам пришел такой бич, как филлоксер. До этого в Советском Союзе надежно работала карантинная служба.

Сейчас у нас три автохтонных сорта – Красностоп золотовский, Сибирьковский и Бессергеновский донской, остальные – европейские: Каберне, Мерло, Шираз, Мальбек,

В России могу отметить питомник «Дионис» А. Е. Зареченского. Он давно этим занимается, тесно сотрудничает с ВНИИ виноградарства и виноделия имени Я. И. Потапенко, у него тоже всегда чистый от инфекции посадочный материал.

Какие работы у вас механизированы?

Многие. Раньше у нас даже был комбайн, но сейчас весь урожай убираем вручную: складываем грозди в ящики по 18 кг, чтобы не повредить ягоды при транспортировке, и перерабатываем на нашей винодельне в течение часа - двух. Для отправки партнерам заполняем 20-тонный рефрижератор за день. Поэтому к 15 постоянным работникам на сезон нанимаем еще 60 - 70 человек по договорам.

Многие приезжают к нам из Дагестана уже с опытом работы на родине, они заняты на подвязке, обрезке, уборке. Плюс с ними надежнее – местные из-за личных дел могут не выйти на уборку, а у нас свои недопустимы, ведь виноград – скоропортящийся продукт.

Обрезку осенью тоже проводим вручную, регулируя таким образом урожайность: без нее можно и 100 ц/га винограда собрать, но качественное сырье получается при 60 - 70 ц/га. На донских автохтонах

“ **Виноград считается самой трудоемкой культурой в мире, особенно укывной, а у нас его 153 га**

Рислинг, Ркацителли, Саперави, Шардоне и другие.

ТЕХНОЛОГИЯ ВЫРАЩИВАНИЯ

Посадка новых виноградников начинается с разработки проекта: в нем указываются место, количество саженцев, результаты анализа почвы из агрохимической лаборатории, данные о плантаже, шпалере, формировке, уплотненности посадки и др. После одобрения

оставляем до 12 почек, на «европейцах» – по две - три на плодовой стрелке.

Перед обрезкой лозе нужно дать вызреть. Когда она начинает одревеснеть, убираем плодовые стрелки, снимаем лозу со шпалеры, освобождаем, поднимая две нижние проволоки наверх, и проводим обрезку с дальнейшим измельчением веток.

А дальше начинаем виноград укрывать: сначала по свободным



Первый урожай сорта Денисовский

рядом проходим чизелем, затем глубокорыхлителем, чтобы сделать канавы, в которые лозоукладчиком кладем лозы, и сразу же плугами закапываем с двух сторон – получается земляной вал.

Весной плугом раскрываем это укрытие, следом «вертушка» разрыхляет почву, а после этого отдувочный агрегат мощным потоком воздуха выдавливает из кустов землю. Далее ремонтируем шпалеру и натягиваем проволоку. При необходимости до начала сокодвижения проводим так называемую сухую обрезку, делаем сухую подвязку, а дальше – вегетация. По мере роста побегов ведем зеленую подвязку: прихватываем их к проволоке, а потом уже чеканочные машины ножами убирают все лишнее наверху, по бокам, и рядок становится очень ровненьким.

Чеканку ведем в зависимости от влажности сезона – последние два года делали ее всего по два раза, бывает, что проводим с мая до августа по мере необходимости. Еще одна операция – листоудаление. В очень жаркие годы при температуре 50 °С мы его не делаем, а в более прохладные с помощью специальной машины удаляем листья на северной стороне виноградника.

Даже для обрезки есть зимние предобрезчики, но вся техника импортная, российской сейчас не существует, хотя в СССР прекрасно работали институты, благодаря которым укрывочные, отдувочные агрегаты, чеканочные машины, даже комбайны делали в России. Просто в стране не уделяется должного внимания именно механизации, а я считаю, что господдержка должна быть не только в плане посадки и уходных работ.

Мы используем технику немецких фирм, в том числе «Clemens». Ее, а также агрегаты итальянских, французских производителей в большом количестве поставляет ООО «Эро-Бингер Рус» – дочернее предприятие компании ERO.

Мы и дрожжи покупаем во Франции – отечественных нет. Всю необходимую «химию» вина ведем из Германии, Франции. И бочки емкостью 225 л (так называемые французские баррики, в переводе

barrique – бочка) за границей закупает.

ПРОИЗВОДСТВО ВИНА

Самое время поговорить о виноделии.

Изначально мы производили немного – до 5 т вина. С 2010 года вместе с партнером начали расширять площади под виноградниками и в географической зоне «Долина Дона» построили винодельню нового поколения «Вилла Звезда».

Потом я создал семейную винодельню – «Vinabani». Назвали ее так, потому что под нее построили полуразрушенное здание совхозной бани. На сегодняшний день на основании действующей лицензии мы продаем 200 тыс. бутылок вина в год.

Отменного! Я его уже пробовала.

Ну, вина хорошие не только у нас, их очень много. За свою жизнь 60 % винного мира я точно объездил. И именно с познавательными, дегустационными целями. Чтобы увидеть новые терруары, посетить институты, лекции, вместе с виноделами из других стран побывать на интересных винодельнях.

Мы придерживаемся принципа натурального виноделия без консервантов, используем в производстве не пресс, а гравитационный стекатель. В ферментер, в котором внизу стоит сетка под углом 45°, загружаем виноград, и он под собственным весом выдавливает сок.

Сусло-самотек бродит при контролируемой температуре, по окончании брожения вино заливаем во французские баррики, в которых выдерживаем в течение девяти месяцев, а после этого разливаем его в бутылки, и через три месяца оно готово к употреблению.

По сути все наше вино можно отнести к премиальному, с маркировкой Кюве (Cuvee). Этим термином обозначают вина, изготовленные из сусла высшего качества, а оно у нас именно такое. Тем не менее, мы разделяем их на повседневные и премиальные, последних в разные годы получаем от 10 до 20 %.

Это сказывается на цене?

На цену влияет полная себестоимость – от выращенного винограда за данный год до бутылки вина. И ты уже сам решаешь, какую цену тебе поставить, даже несмотря на рынок. Я всегда так ее определяю: вино на каждый день должно стоить не дороже 4 - 5 долл., как во всем мире. На сегодняшний день даже в Европе ценник упал до 3 долл. Поэтому, когда я вижу, что в магазине вино на каждый день стоит более 1 тыс. руб., считаю, это неправильно. Конечно, каждый сам заявляет цену, но опять-таки в этом вопросе должно быть государственное регулирование, устанавливающее определенную «вилку».

ЗАЩИТА ВИНОГРАДНИКОВ

Расскажите о защите виноградников.

Мы не можем выращивать виноград низкого качества по той простой причине, что 70 % урожая продаем, причем крупным компаниям, например, «Абрау-Дюрсо».

Весна начинается с применения аминокислот, которые положительно влияют на растения: повышают устойчивость к заболеваниям и вредителям, ускоряют формирование завязей, снижают влияние стрессов и др.

Ну, а потом начинаем защитные мероприятия. 2025 год был сухой, вообще без дождей, на некоторых площадях провели семь - восемь обработок. А вот во влажном 2023 году пришлось выполнить 11 туров: и системными, и контактными препаратами.

На сегодняшний день мы очень плотно работаем с «Августом». Нравится соотношение качества продукции и уровня защиты растений. Об эффективности препаратов можно судить по состоянию виноградников сегодня (прим. ред.: беседа состоялась 4 сентября 2025 года) – листья лоз на всех плантациях зеленые, а у соседей уже ржавые, желтые. И хотя в силу большого количества опрыскиваний невозможно работать препаратами одной только компании, мы, тем не менее, планируем на сезон-2026

увеличение объема «августовской» продукции примерно до 60 %.

Появляются новые болезни, вредители?

Конечно. Раньше мы не знали, что такое микоплазмоз на винограднике, очень редко встречались с раковыми опухолями. У нас никогда не было сосудистых некрозов, а сейчас появляются, причем бактериальные, против них сейчас практически нет эффективных препаратов.

Хотя различные фирмы на разных континентах производят много мощных средств защиты растений, проблем меньше не становится, даже наоборот – ведь действующие вещества практически одни и те же, нужны новые.

30 лет назад мы боролись только с милдью и оидиумом, потом еще и с филлоксерой, а сейчас 10 пальцев рук не хватит, чтобы назвать все болезни. Даже агрономы-корифеи иногда просто разводят руками. Нужны лаборатории, специалисты, обладающие современными знаниями, и новый уровень защиты растений.

В «Агроанализ-Дон» Вы уже обращались?

Пока нет, но ее сотрудники принимали участие в опытах при подготовке к Дню поля по винограду, который проходил на базе нашего хозяйства в августе 2025 года. Сорт винограда Пино Нуар считается самым неустойчивым к болезням, и они определяли на нем эффективность препаратов после проведения каждой обработки и в целом схемы защиты. Сейчас есть договоренность с лабораторией о комплексных исследованиях на этом сорте, потому что с ним есть проблемы. Надеемся решить их с помощью специалистов «Августа».

Вы довольны состоявшимся мероприятием?

Да. Даже несмотря на небольшой «недобор» – не все приглашенные смогли приехать. Все было организовано на очень хорошем уровне. Самое главное – была продемонстрирована полная схема эффективной защиты винограда, включая новинки: Либертадор, Инсайд, Балий и Тиацин Био (прим. ред.: подробнее об этом читайте в № 10/2025). Такие встречи нужны – они интересны, а значит, познавательны.

Я предложил и Галине Владимировне Галдобиной (прим. ред.: глава представительства компании в сл. Большая Мартыновка) и Андрею Анатольевичу Генералову (прим. ред.: начальник отдела продаж «Августа»), который посетил наше хозяйство, проводить такие семинары не только на нашей базе, а в условиях разных терруаров, чтобы люди могли выбирать наиболее подходящие для них варианты защиты.

ОРГАНИЧЕСКИЕ УДОБРЕНИЯ

Вы используете аминокислоты, а в почву удобрения вносите?

Минеральные удобрения не применяем, по данным анализа почвы, основных элементов питания вполне достаточно. А вот

гранулированное органическое удобрение из птичьего помета, которое производят в Воронеже, уже четыре года используем и получаем хорошие результаты.

Начали применять его в полеводстве – у нас 1,2 тыс. га земли, выращиваем в том числе зерновые. И в последние три года пшеницу получаем только третьего класса. Осенью после уборки урожая разбрасываем по стерне РУМами гранулы удобрения. Благодаря ему мы отказались от азотно-фосфорных туков: они дороже, могут вымываться, а органические – нет. Единственное, что делаем, – две весенние подкормки зерновых аммиачной селитрой.

Теперь применяем удобрение на основе помета и в виноградарстве с нормой 3 ц/га. Для его внесения сделали агрегат: на глубокорыхлитель поставили бункер от сеялки, дозирующий при севе семени или сложные туки. По трубкам гранулы поступают в почву на глубину 50 - 60 см. Агрегат проходит по междурядью шириной 3 м, не повреждая корневую систему, если он и удалит поверхностные корни на подземном штамбе, то это будет определенное обновление – катаровка, что даже хорошо.

Именно органика дает возможность лозе лучше развиваться, тем более в такие засушливые годы, как 2025-й. Мы планируем и дальше локально вносить ее раз в три года. Есть дополнительные плюсы: во-первых, государство частично дотирует приобретение органических удобрений, в которых есть все необходимое для растений, а во-вторых, мы не подкисляем почву, а это важный момент.

ОБ АГРОТУРИЗМЕ И ПЛАНАХ

Сейчас активно развивается агротуризм...

Мы занимаемся им еще с 2019 года, а сейчас с шестью другими винодельнями входим в областной туристический маршрут – трехдневный «Винный тур». Но мы и сами принимаем гостей – организуем выезд на виноградники, знакомим с винодельней, устраиваем дегустации.

В 2023 году мы стали победителями отбора на предоставление гранта «Агротуризм» и на эти средства строим еще один дегустационный зал, создаем парковую зону. Приглашаем всех желающих на экскурсии, записаться на них можно на сайте vinabani.ru.

Здесь стоит побывать! Спасибо Вам за беседу и гостеприимство!

Беседовала Людмила МАКАРОВА
Фото автора
и из архива Ю. Химичева

Сканируйте QR-код и знакомьтесь с винодельней «Vinabani»



Контактная информация

Юрий Николаевич ХИМИЧЕВ
+7 (928) 147-86-61

Галина Владимировна ГАЛДОБИНА
+7 (928) 296-17-02

АВГУСТ NON-STOP

Год начался успешно

В первые месяцы 2026 года компания «Август» приняла участие в международных и региональных выставках АПК.

«Казань Агро»

Специализированная сельскохозяйственная выставка «Казань Агро» прошла 11 - 13 февраля в МВЦ «Казань Экспо».

Мероприятие собрало более 12 тыс. профессионалов агробизнеса. Они ознакомились с экспозициями 314 компаний из 37 регионов России, а также Беларуси и Турции. Фирма «Август» выступила генеральным спонсором выставки.

Стенд компании посетила делегация во главе с райсом Республики Татарстан Рустамом Миннихановым и заместителем министра сельского хозяйства России Романом Некрасовым.

> 12 тыс.

профессионалов агробизнеса

Приветствуя гостей, генеральный директор АО Фирма «Август» Михаил Данилов выразил слова благодарности Р. Минниханову за благоприятный инвестиционный климат в Татарстане, лучший в России. Он сообщил главе республики о запуске завода по производству рукавов «Август-Полимер». Затем генеральный директор УК «Август-Агро» Айдар Галаятдинов рассказал о завершении строительства элеваторного комплекса «Бугульма-Зернопродукт» и примыкающей к нему железнодорожной ветки.

Насыщенная деловая программа охватывала разные направления сельхозпроизводства: от цифровизации и применения БПЛА

до оценки перспективных направлений экспорта продукции, хранения и переработки, а также реальный опыт успешных проектов. Впервые на выставке появился раздел «Агротуризм», открывающий новые направления для развития сельских территорий.

В рамках деловой программы «Казань Агро» представители «Август-Агро» выступали на круглых столах, посвященных растениеводству и животноводству. Генеральный директор Дилерского Центра «Август-Агротехнологии» Дмитрий Крайнов и начальник коммерческого отдела предприятия Рафис Фатыхов рассказали о технике и технологиях, применяемых агрохолдинге. Информацией о карьерных возможностях в «Августе» для студентов колледжей – а их на выставке было более 2,6 тыс. человек – поделилась специалист отдела управления персоналом УК «Август-Агро» Дарья Грошева.

«Август-Агро» в Дубае

Представители «Август-Агро» в составе делегации Республики Татарстан 26 - 30 января приняли участие в 31-й выставке пищевой промышленности «Gulfood 2026» в Дубае, ОАЭ.

Отечественная экспозиция, которую представляли 140 компаний из 40 регионов России, занимала площадь 2 тыс. м². В день открытия выставки ее посетили министр сельского хозяйства РФ Оксана Лут и райс Татарстана Рустам Минниханов.

Позже он провел для министра экскурсию по экспозиции РТ, где генеральный директор «Август-Агро»



«Gulfood 2026». О. Лут (в центре) с Р. Миннихановым на стенде «Августа»

Айдар Галаятдинов рассказал О. Лут о производственных мощностях, которыми располагает агрохолдинг, и экспортных отгрузках.

«Все дни работы выставки были насыщены встречами и мероприятиями. Мы увиделись с партнерами, обсудили многие рабочие моменты.

Посетили масложировой, зерновой и зернобобовый российский форум, где были рассмотрены ключевые тренды, ознакомились с работой контейнерного порта Джебель-Али, одного из крупнейших в мире», – отметил начальник коммерческого отдела УК «Август-Агро» **Амир Галаятдинов**.

«Выставка «Gulfood» – грандиозная, впечатления от нее самые положительные! Участие в ней позволило нам не просто показать свою продукцию – зерно и маслосемена, но и погрузиться в глобальную торговлю.

За несколько дней работы на стенде мы установили контакты с покупателями из Африки, Китая, Индии и других стран Азии. Мы убедились: наша продукция востребована!», – поделилась впечатлениями ведущий специалист по качеству продукции УК «Август-Агро» **Татьяна Канисина**.

«АгроКавказ»

У агропромышленная выставка «АгроКавказ» прошла в Ставропольском крае в МВЦ «МинводЭКСПО» 5 - 7 февраля.

На площади 14 тыс. м² собрались свыше 250 производителей сельхозтехники, СЗР, удобрений,

семян и оборудования для хранения и переработки продукции из разных регионов страны. С их экспозициями ознакомились более 8 тыс. посетителей.

На стенде специалисты «Августа» знакомили земледельцев с новинками ассортимента, обсуждали современные сельхозтехнологии, стратегию защиты кукурузы и зерновых культур, интенсивных садов и картофеля, а сотрудники региональной группы «АгроЛаборатория-Ставрополь» демонстрировали образцы фитопатогенов

основных тенденциях в отрасли, получали полезные знания на мероприятиях насыщенной деловой программы. В рамках конгресса «Фокус на технологии и практику» научный сотрудник отдела сельскохозяйственной энтомологии НИЦ «Августа» Дарья Орел рассказала о мониторинге и методах регулирования численности вредителей в плодовых садах.

На стенде «Августа» проходили встречи с партнерами компании, в том числе с сотрудниками Северо-Кавказского ФНЦ садоводства,



«АгроКавказ». Консультируют Е. Берченко (слева) и О. Панченко

под микроскопом, отвечали на многочисленные вопросы по защите растений.

Большой интерес в преддверии нового сезона у земледельцев вызвали фунгициды Ланцея, Геката, Эвклид и Плантенол Нео, инсектицид Коллайдер, росторегулятор Стэнли, гербициды Стингрей и Эмбоди Сенс.

виноградарства, виноделия: научный центр и фирма сотрудничают уже много лет. По защите плодовых культур и винограда посетители консультировали глава представительства «Августа» в Краснодаре Андрей Орлов, менеджеры-технологи компании, а также сотрудники «АгроЛаборатории-Ставрополь».

Земледельцы интересовались широким ассортиментом препаратов для сельхозкультур: фунгицидами Шриланк, Плантенол Нео, инсектицидами Стилет, Скарабей и Дюссак, биопрепаратами Тиацин Био против болезней и МатринБио для борьбы с вредителями. Садоводы с нетерпением ожидают завершения регистрации фунгицидов Реюнион и Стилус, о которых говорили эксперты компании.

«Fruit Trade»

В Краснодаре в выставочном комплексе «Экспоград Юг» 17 - 18 февраля прошел III Международный конгресс и выставка «Fruit Trade: сады и виноградники».

В течение двух дней более 150 компаний из 16 стран представляли эффективные решения для плодоводства и ягодоводства: технику, посадочный материал, ХСЗР, удобрения, оборудование для мелиорации, полива, хранения и переработки продукции и многое другое.

На выставке посетители общались с экспертами, узнавали об

Материалы подготовили

Альбина САБИРОВА,

Ольга АКИЛЬЕВА

и Вера ГУСЕВА

Фото А. Галаятдинова,

В. Панченко и из архива «Августа»



«Казань Агро». Сотрудники «Августа» на стенде компании

АВГУСТ NON-STOP

«Август» на «Агравии - 2026»



Стенд «Августа» – место встреч и обмена опытом

21 - 23 января 2026 года компания «Август» приняла участие в крупной отраслевой выставке АПК России «Агравия (Agravia)».

В МВЦ «Крокус Экспо» одновременно прошли две международные выставки АПК: технологической производства и переработки «Агравия» и инноваций и высоких технологий «iAGRI». Стенды и экспонаты свыше 1 тыс. компаний-участников из 32 стран мира, в том числе Белоруссии, Бразилии, Словении, Китая, Турции, Южной Кореи располагались на площади более 60 тыс. м². Зарегистрировалось свыше 30 тыс. профессионалов АПК со всех регионов России и ближнего зарубежья.

В течение трех дней работы выставки стенд «Августа» был центром притяжения для гостей, партнеров и друзей компании. Дни были насыщены живым общением, «августовцы» консультировали посетителей по вопросам применения препаратов и системам защиты сельхозкультур.

Деловая программа

Экспозиция состояла из четырех ключевых направлений: полевые культуры; картофель, плодоводство и овощеводство; животноводство; корма и ветеринария. В рамках деловой программы прошли 155 форумов, конференций, семинаров и круглых столов.

«Августовцы» приняли активное участие в двух дискуссиях. На заседании «Битва за урожай картофеля: наука и агропрактика» обсудили перспективные разработки в области диагностики фитопатогенов и технологий картофелеводства. Круглый стол «Новые препараты для защиты рапса,

подсолнечника, сои и картофеля с учетом адаптивного растениеводства» был посвящен самым опасным вредным организмам и современным способам борьбы с ними. На нем выступили начальник департамента маркетинга «Августа» Дмитрий Белов, начальник отдела развития продуктов Владимир Барков, руководитель группы масличных культур Ринат Баторшин, старший научный сотрудник научно-исследовательского центра Елена Волынчикова и руководитель группы бобовых культур Александр Лыгин.

Они детально ознакомили аграриев с ключевыми вопросами защиты растений в условиях ограниченного севооборота.

Технологическая сессия «Инновационный подход к хранению урожая: производство зерновых рукавов и полимерных материалов для сельского хозяйства» прошла 23 января с участием партнеров из компании «Сибур». Эксперты – генеральный директор АО Фирма «Август» Михаил Данилов, менеджер по отраслевым решениям АПК «Сибур» Виктория Цапина, генеральный директор «Август-Алабуга» Владимир Алин и директор «Август-Кайбицы» Александр Иванов – поделились успешным опытом применения технологии хранения зерна в рукавах в хозяйствах «Август-Агро».

Ее практическую ценность подтвердило экспертное жюри, присвоив звание «Лучший продукт Агравия 2026» в номинации «Решения для хранения, переработки и сбыта продукции растениеводства».

Обучение и карьера

На интеграционной площадке «АгроКампус и Карьера» «августовцы» общались со студентами и молодыми специалистами, рассказывая о возможностях профессионального и карьерного роста в компании и программах стажировок. Позитивных эмоций добавили мастер-классы, викторины, квизы.

В ходе выставки состоялось награждение финалистов всероссийского социального проекта «Картофельный БУМ!», цель которого – формирование будущего кадрового резерва АПК. При поддержке «Картофельного Союза», «Августа» и других компаний старшеклассники из 12 регионов России выращивали картофель, используя современные технологии, проводили научные наблюдения.

Подводя итог мероприятия, ведущий менеджер «Августа» по работе с учебными заведениями Армине Паносян отметила: «Второй год подряд площадка «АгроКампус и Карьера» становится центром притяжения ведущих компаний в сфере АПК, вузов и молодых специалистов. Для нас это отличная возможность познакомиться с активными студентами, выпускниками аграрных вузов и уже практикующими специалистами. Уверена, что для многих молодых посетителей выставки мероприятие станет началом интересного пути к своим мечтам и яркой карьере!»

Подготовила Вера ГУСЕВА

Фото О. Сейфутдиновой
и А. Алексеенко



Работа с молодежью на стенде «Августа»



Квиз – масса позитивных эмоций



Команда сотрудников агролабораторий «Августа»



М. Е. Данилов награждает участников «Картофельного БУМа»



К. Сордия, А. Ионова, А. Паносян на площадке «АгроКампус и Карьера»

ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ

Работа на результат



И. Юнаш (слева) и И. Яцкевич на поле гибрида кукурузы Фродо, обработанной Фултаймом

Вот уже несколько лет в ОАО «Ружаны-Агро» Пружанского района Брестской области Беларуси трудится молодая и амбициозная команда специалистов и во всем достигает успеха.

О том, каких результатов она добивается, корреспонденту «Поля Августа» рассказали директор хозяйства **Андрей Иванович БОСАК** и главный агроном **Илья Александрович ЮНАШ**.

О ХОЗЯЙСТВЕ

А. И. Босак: «ОАО «Ружаны-Агро» – динамично развивающееся многоотраслевое сельхозпредприятие. У нас более 20 тыс. га земли, из них 17 тыс. га пашни. Наш «монетный двор» – животноводство, 70 % выручки получаем от продажи молока. Держим 17,8 тыс. голов КРС молочного направления и 2,8 тыс. бычков на откорме. Среднегодовой надой – 8 тыс. л на корову. Еще у нас есть 24,2 тыс. голов свиней. Это тоже выгодный бизнес, его рентабельность 21 % – по этому показателю мы в тройке лидеров в Беларуси. Среднесуточный привес – 900 г.

Мы активно занимаемся мясопереработкой. Есть два убойных цеха – для КРС и свиней. Производим мясную нарезку, субпродукты, полуфабрикаты – всего более 40 наименований. Три года назад выпускали 15 т мясных продуктов в год, а сейчас уже 60 т, и это только 8 % от всего продаваемого мяса. Причем парного в день реализуем более 4 т.

По мясопереработке в Пружанском районе большая конкуренция, но мы достойно ее выдерживаем, так как наши продукты высочайшего качества.

Дополнительную маржу хозяйству приносят и другие направления. У нас есть сад – 172 га, из них 165 га на капельном орошении. Выращиваем осенние и зимние сорта яблонь и груш белорусской и иностранной селекции. Есть и современное плодохранилище, объемом 4 тыс. т. Также занимаемся картофелем, но в последние годы площади под ним сократили с 200 до 55 га из-за низкого спроса, хотя берем не менее 300 ц/га.

Что касается механизации, у нас четыре больших мехдвора для 115 тракторов, из которых 35 энергонасыщенных, более 20 комбайнов, включая кормо- и картофелеуборочные; 120 автомобилей. Техники хватает на наши нужды и на помощь другим хозяйствам.

17 тыс. га
посевная площадь

>17 тыс. голов
КРС

40 % ХСЗР
препараты «Августа»

ворят: «Все поняли, делаем!» Во-вторых, достойный труд должен достойно оплачиваться. И в этом, пожалуй, «Ружаны-Агро» – одно из лучших хозяйств в стране. Помимо прочего у нас хороший соцпакет, мы предоставляем молодым специалистам жилье, организуем досуг. Если работник продлевает контракт с нами на пять лет, выплачиваем ему бонусом 200 базовых величин (**прим. ред.: более 240 тыс. российских рублей**).

РАСТЕНИЕВОДСТВО

И. А. Юнаш: «Основная задача растениеводов в нашем хозяйстве – обеспечить животных высококачественными кормами (грубями, сочными,

концентрированными) в должном объеме. Ежегодно предприятию нужно порядка 30 тыс. т зерна, 100 тыс. т силоса и 70 тыс. т сенажа.

Люцерна – основа кормления. 1 тыс. га этой культуры заменяет 2 тыс. га злаковых трав и по питательности, и по объему, и по себестоимости. В нашем севообороте она хорошо держится на поле пять лет подряд. Под ее сев мы обязательно известкуем поля, потому что культура любит нейтральные почвы, а у нас они довольно кислые. После сева обязательно прикатываем, а по всходам пропалываем «августовским» Корсаром Супер (**прим. ред.: зарегистрирован в РБ на люцерну первого года вегетации**).

Зерновые колосовые. Сеем 2,5 тыс. га тритикале. Работаем с проверенными годами сортами – Толедо, Гренадо, Тадеус и берем не менее 45 ц/га, что для наших песчаных и супесчаных почв с баллом плодородия около 29 очень хороший результат. Второй год занимаемся озимым ячменем – очень нравится эта культура: хорошая урожайность, ранняя уборка, освобождающая поля под озимый рапс. В планах прибавлять по 100 га озимого ячменя каждый год и дойти до 800 - 1000 га. Озимой ржи сеем 50 га на зеленую массу и на семена.

Культивируем сорта мягкой озимой пшеницы Скаген, Бонанза, Маркиза и получаем около 50 ц/га. При этом рентабельность их производства составляет 60 %. На пшенице под основную обработку почвы вносим 200 кг/га хлористого калия в физическом весе и 100 кг/га суперфосфата. Весной делаем три азотные подкормки: даем 100 кг/га КАС в физическом весе во время возобновления вегетации и в фазе выхода в трубку, а в фазе флагового листа – 100 кг/га карбамида в физическом весе.

Кукурузы у нас почти 3,3 тыс. га. И уже примерно на половине площадей против сорняков применяем «августовский» Фултайм. В основном кукуруза идет на зерновой откорм и частично на силос. 60 % гибридов – транснациональных компаний («Rarool», «Singenta», «KWS», «Bayet»), 20 % – белорусских, 20 % – линейка гибридов Ладожские российской селекции. Под пропашные культуры вносим 200 тыс. т органики.

Озимый рапс выращиваем на 1,3 тыс. га, и только импортные «классические» гибриды: ЕС Ритмо, ЕС Капелло, СИ Анабелла, НК Текник. С устойчивыми к имидазолинонам как-то не сложилось. Сеем 550 тыс. семян на 1 га, с учетом перезимовки выходит 500 тыс. растений на 1 га. Защита годами отработана: осенью до всходов обрабатываем гербицидом с почвенным действием на основе метазахлора и диметенамида-П, а по всходам делаем одну росторегуляцию, в частности «августовским» Робустом (**прим. ред.: на основе протиоконазола и паклобутразола, зарегистрирован в РБ**) в фазе четырех настоящих листьев, иногда ее повторяем.

Всего под рапс мы даем не менее 200 кг/га азота в д. в., включая осеннее внесение 150 кг/га сульфата аммония, две подкормки по вегетации КАС 130 кг/га в физическом весе – в фазе возобновления вегетации и в стадии начала

стеблевания, а также 200 кг/га карбамида в фазе бутонизации – начала цветения. То есть по азоту мы закладываем урожайность 40 ц/га (на 10 ц рапса – 50 кг азота в д. в.). В реальности третий год подряд получаем более 30 ц/га.

ТЕХНОЛОГИЯ

У нас хорошие посевные агрегаты: «Pöttinger Terrasem C8», «Lemken Solitair 12», «Köckerling Allrounder 6». На 70 % площадей работаем по классике, на 30 % используем безотвальную обработку. Пашем обычно на глубину 20 - 22 см, а при подготовке полей под рапс проходим культиватором «Horsch Tiger» на глубину 25 см, разрушая плужную подошву, что хорошо влияет на развитие корневой системы растений и, как следствие, на их перезимовку и продуктивность. Мы можем себе позволить безотвальную обработку, потому что активно применяем глифосатсодержащие гербициды, например, «августовские» Торнадо 500 и Торнадо 540. Не менее 3,5 тыс. га полей каждой осенью «накрываем» ими. При такой интенсификации земледелия, как в нашем хозяйстве, получить хороший урожай без качественной «химии» невозможно.

ПРЕПАРАТЫ

Работа агрономической службы, которую я возглавляю, должна быть экономически эффективна, а все траты – обоснованы. Закупка ХСЗР включает расчет, подбор аналогов (не менее трех), подсчет цены. Для этого мы постоянно закладываем сравнительные опыты с пестицидами разных компаний.

В такой жесткой конкурентной борьбе доля препаратов «Августа» за несколько лет увеличилась с 10 до более 40 %. По вопросам приобретения продуктов в Брестской области взаимодействуем со старшим региональным менеджером ЗАО ТД «Август» Валерием Козловским и начальником технологического отдела Иваном Яцкевичем.

Качество пестицидов фирмы – на уровне известных мультинациональных компаний, при этом они часто существенно дешевле аналогов. Мы применяем и проверенные временем препараты: гербицид Балерина, фунгициды Колосаль и Колосаль Про, инсектициды Борей и Борей Нео, и новинки, – гербициды Сплит (**прим. ред.: дифлофеникан, метрибузин, флорасулам – зарегистрирован в РБ**), Морион, Форкаст, фунгицид Ланцея. Против рапсового цветоеда и скрытнохоботника используем инсектицид Аспид.

В 2024 году впервые протравили 10 т семян Байсайдом, и он сработал не хуже препарата известной немецкой компании со схожими д. в., а стоил в 1,5 раза дешевле. В 2026 году планируем протравить им уже 500 т зерна.

Записали Альгирдас РУЙБИС
и Иван ЯЦКЕВИЧ
Фото А. Руйбиса

Контактная информация

ОАО «Ружаны-Агро»
ruzhaniy-agro@mail.ru
Валерий Викторович
КОЗЛОВСКИЙ
+375 (44) 588-23-11

ПРАКТИЧЕСКИЙ ОПЫТ

Сад – мое призвание



Слева направо: И. Харитонов, И. Лаврушкина, С. Мальгин

Садоводство – женское дело! Генеральный директор ООО «Агро-Т» **Ирина ЛАВРУШКИНА** – яркий тому пример. Несколько лет назад она заложила яблоневый сад в Тамбовском районе Тамбовской области.

Предпринимательница рассказала корреспонденту «Поля Августа», с какими сложностями столкнулась на первых порах и о принципах работы, позволивших ей уверенно развивать свое дело.

ЭТАПЫ ПУТИ

«У меня два высших образования, в том числе юридическое. Но мне хотелось созидать, и это желание привело меня в агробизнес. Да, я променяла офис на поле и не жалею ни минуты! Пускай устаю физически, зато создаю то, чего без меня бы не существовало.

Начала в 2017 году с посадки аронии черноплодной: сейчас «Агро-Т» – одно из крупнейших в Центральной России хозяйств по ее выращиванию, под культурой 50 га. Яблоневый сад сажали с 2018 по 2020 годы, его площадь 25 га.

На первых порах было много затрат, и вряд ли бы удалось стартовать без помощи минсельхоза Тамбовской области. Мы пользовались всеми формами господдержки, однако субсидий не хватало на все сразу.

Поэтому систему полива смонтировали спустя три года после посадки саженцев. Без нее не обойтись, к тому же и НРК, и ряд микроэлементов вносим методом фертигации.

С одной стороны, задержка пошла на пользу: деревья в поисках влаги так укоренились, что теперь и ураган им не страшен. Но нам лет

через 20 - 25 предстоит непростая работа по раскорчевке.

Сорта и сортоподвойные комбинации подбираю тщательно. На карликовых и полукарликовых подвоях выращиваю сорта Лигол, Лобо, Беркутовское, Хонейкрип, Редфри, Рождественское, Белорусское сладкое, Флорина и Айдаред. Все новинки три - четыре года тестирую на небольшом участке. Удачные идеи масштабирую – для этой цели в 2025-м заложила питомник. Направление для меня новое, но какой открывается простор для творчества!

Большой набор сортов – осознанная стратегия: я могу предложить покупателю именно то, что он ищет. «Агро-Т» ориентируется на производство плодов для свежего потребления: для них построили хранилище на 500 т, оно нам обошлось почти в 20 млн руб. Но сад растет, в 2025 году урожай был от 15 до 40 т/га, а потенциально можем получить 1,5 тыс. т. яблок. Будем строить еще одно хранилище на 1 тыс. т.

А первые доходы я пустила на покупку техники. Начала проект с единственным стареньким МТЗ-80 «Беларус». Позже приобрела еще пару тракторов «Беларус 921.3» – с ними агрегируем опрыскиватели, подборщики веток, косилки и пневмостанции для обрезки яблонь.

Выручают они и при уборке черноплодки: работают с прицепными ягодоуборочными комбайнами «JAREK 5». Теперь за смену шесть человек убирают 6 - 10 т

ягод, а при ручном сборе – около 100 кг.

ЛЮДИ, КОТОРЫЕ ВЕРЯТ

Первые годы я опасалась, что не справлюсь. Не было ни коллектива, ни опыта в агрономии, ни знакомств в профессиональном сообществе. Именно тогда я встретила своих «ангелов-хранителей», менеджеров-технологов «Августа» Ивана Харитонова и Сергея Мальгина. Они меня познакомили с миром сада, поддерживали, все объясняли. Мы сотрудничаем и сейчас. Доля препаратов «Августа» в 2025 году составляла 70 - 75 %, их качество меня более чем устраивает.

Мой страх перед неизвестностью ушел, когда в Мичуринском ГАУ я получила еще и агрономическое образование, а постоянная практика принесла уверенность.



Фирменная продукция компании «Агро-Т»

Но самое главное – собралась команда. Для своих сотрудников я регулярно организую мастер-классы по обрезке: приезжает Роман Исаев, ведущий научный сотрудник ФНЦ имени И. В. Мичурина и показывает, как работать с тем или иным сортом. Мы формируем «русское веретено», но и здесь масса нюансов. Для обрезки, кстати, я приобрела пневмосекаторы, снижающие нагрузку на кисти рук, и выработка стала заметно лучше.

Первую проверку на прочность наш коллектив прошел в 2022 году, когда мыши повредили 19 тыс. молодых яблонь: разложенная приманка от грызунов не спасла. Весной мы обрезали пострадавшие деревья на обратный рост: спиливали стволы и из побегов, образующихся из спящих почек, формировали новые кроны. Большую часть спасли, потеряли почти 1,5 тыс. растений. Теперь штамбы обвязываем металлической сеткой с ячейкой 0,5 на 0,5 см, по периметру сада установили ограждение из сетки-рабицы, а зимой уплотняем снег в междурядьях, проезжая трактором: так грызунам сложнее добраться до стволов.

А в 2024-м, в первый год коммерческого плодоношения яблонь, в период цветения, было еще одно испытание: ударили возвратные заморозки до минус 8 °С. Нам пришлось непросто, но финансовая поддержка от государства помогла сохранить и бизнес, и команду.

ЯБЛОКО СТАЛО БРЕНДОМ

Уметь продавать не менее важно, чем получать качественную продукцию. Благодаря обратной связи от покупателей, я знаю, какие сорта они предпочитают. Однажды для эксперимента наклеила на наливающиеся яблоки трафареты-сердечки из светонепроницаемого материала, и под ними участки кожицы остались золотисто-желтыми. «Фирменные» плоды украсили ящики с нашей продукцией. Клиенты были в восторге, да и меня это радует не меньше, чем факт продажи.

Приятно и высокая оценка сотрудников лаборатории, где наша продукция проходит предпродажную сертификацию. Люди буквально выстраиваются в очередь, чтобы купить яблоки.

Моя бизнес-стратегия – идти от садоводства к переработке. Мы в 2020 году открыли потребкооператив «Мир», запустили линию фасовки и переработки ягоды. Бренд «ЕшьBerry», полезные сладости для

взрослых и детей, создали в 2021-м, выпускаем сушеную черноплодку, и яблочные чипсы. Их делаем в дегидраторе, при температуре 55 °С вся польза сохраняется. Готовые продукты реализуем через маркетплейсы и местные супермаркеты.

Рентабельность не самая высокая – электричество дорогое. Но это выгоднее, чем продавать мелкие плоды по цене 5 - 10 руб/кг. Плюс приносит дополнительный доход сотрудникам в межсезонье.

Сад – мое детище, здесь можно развиваться вечно. Новые сорта высаживать, разрабатывать стильную упаковку, экспериментировать с переработкой. Я люблю смотреть, как распускаются первые листочки, как наливаются и зреют яблоки. Здесь невозможно работать по шаблону. Надо читать литературу, делиться знаниями с другими садоводами. Глубоко убеждена: в нашем деле не место конкуренции. Молодые коллеги, которые закладывают свои сады, знают, что могут приехать ко мне за советом. Мы торгуем на всю Россию – покупателей на всех хватит. Давайте объединяться!»

Комментирует Иван ХАРИТОНОВ, ведущий менеджер-технолог по специальным культурам в ЦЧР и Поволжье.

«Защитой яблони в «Агро-Т» мы занимаемся с первых лет жизни сада. Сейчас используем фунгициды Кумир, Приам, Гекта, Тирада, Шриланк, Клеймор, неосектициды Брейк, Мамба, Борей, Нео, Скарабей, Герольд, Сирокко, Стилет. В конце сезона-2025 против яблонной плодовой гнили применили новинку – Коллайдер, 0,25 л/га. Остались довольны его работой: поврежденных плодов было менее 0,5 %.

В 2025 году из-за прохладной, влажной погоды в начале цветения пришлось работать фунгицидами на основе карбоксамидов (SDHI) и анилинопиримидинов. Цветение затянулось, а когда установилась теплая погода, воспользовались Тирадой, 2,5 л/га.

Лето выдалось дождливым, на первый план вышла защита от болезней. Из-за обильных осадков работали баковыми смесями системных и контактных препаратов до конца июля, хотя обычно в это время обходились лишь контактными. Хорошо себя показала смесь Шриланка и препаратов на основе дитианона, который будет входить в состав фунгицида Стелус – его выход ожидается в 2026 году.

В новом сезоне введем в систему защиты инсектицид Аспид, получивший расширение регистрации на яблоню, а также новинки – акарицид Тема и фунгицид Ралли».

Записала Вера ГУСЕВА
Фото автора
и из архива ООО «Агро-Т»

Контактная информация

Ирина Александровна
ЛАВРУШКИНА
+7 (915) 882-11-55

Иван Вячеславович ХАРИТОНОВ
+7 (910) 750-04-69

Сергей Александрович МАЛЬГИН
+7 (915) 860-37-28

СОТРУДНИЧЕСТВО

Снабжение и поддержка

На территории Краснодарского края действуют **15 официальных дистрибьюторов «Августа»**. Представляем две организации из них. Они разные, но в обоих случаях политику работы определяют женщины.



О. И. Полковникова

ООО «ТОРГОВЫЙ ДОМ «АВЕРС»

Предприятие более 30 лет снабжает сельхозпроизводителей СЗР и помогает их правильно применять. Рассказывает коммерческий директор предприятия **Ольга Ивановна ПОЛКОВНИКОВА**.

«ТД «Аверс» реализует средства защиты растений производства ведущих российских и зарубежных компаний с безупречной репутацией, в том числе – «Августа».

Кроме того, мы поставляем семена сахарной свеклы, подсолнечника, кукурузы и озимого рапса ведущих иностранных и российских селекционно-семеноводческих компаний: «SESVanderHave», «Syngenta», «Limagrain», «Агроплазма» и «Сан-Флауэр».

Также ТД «Аверс» производит собственные семена озимой пшеницы на дочернем предприятии ООО «Агросоюз», которое располагает 2,5 тыс. га земли. Четвертый год совместно с Первомайской селекционно-опытной станцией сахарной свеклы занимаемся семеноводством: в январе 2026 года вошли в федеральную научно-техническую программу развития сельского хозяйства на 2017 - 2030 годы. В ее рамках планируется зарегистрировать пять гибридов и начать производство семян. Уже строится завод по производству посевного материала сахарной свеклы мощностью

350 тыс. т в год, который будет работать по полному циклу: принимать ворох и выпускать дражированные семена в упаковках.

Головная организация «Аверса» расположена в Староминском районе края, а ее филиалы действуют в Ростовской области и Республике Крым. География постоянных потребителей еще шире, она охватывает Ставропольский край, Татарстан и Башкирию. Всего у нас более 1 тыс. постоянных клиентов самого разного масштаба, от мелких фермеров до агрохолдингов.

Складской комплекс сейчас занимает более 10 тыс. м², его площадь ежегодно растет. Склады лицензированы, есть мощности с зимним обогревом и холодильником для семян. Мы можем хранить оплаченную продукцию покупателя до нужного момента, а по мере необходимости доставляем ее, располагаем для этого собственным автопарком и лицензией на перевозку.

Рука об руку с сельхозпроизводителями работают наши штатные **агрономы-консультанты** – профессионалы с опытом практической работы. Они подбирают гибриды

и системы защиты, исходя из пожеланий и возможностей каждого хозяйства, на протяжении сезона ведут постоянное технологическое сопровождение: обследуют поля, дают рекомендации.

Кроме того, ТД «Аверс» на базе «Агросоюза» занимается испытаниями новых сортов, гибридов, технологий. Результаты демонстрируются на Днях поля.

Наши специалисты постоянно обучаются на мероприятиях, организованных поставщиками продукции, и затем применяют эти знания на практике».

ООО «СТАНЦИЯ ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ»

Компания из города Усть-Лабинска работает на пестицидном рынке Краснодарского края уже 25 лет. Рассказывает ее бессменный руководитель **Лилия Федоровна СЛЕНЕНКО**.

«Мы предлагаем земледельцам главным образом **пестициды** российского производства, в первую очередь «августовские». Таков наш сознательный выбор, ведь главное в растениеводстве – применить препарат вовремя и правильно, а уж импортный он или хороший дженерик, неважно, это подтверждено многолетней практикой. Только 5 - 10 % всех наших продаж приходится на «фирменные» пестициды – это препараты для защиты садов, виноградников и овощей, у которых в нашей стране пока нет зарегистрированных аналогов. Сегодня мы уверены в качестве российской продукции, к тому же в самых сложных случаях у коллег всегда можно получить технологическую помощь.

Наши склады оборудованы газовым отоплением и искусственной вентиляцией, ведь замораживание многих продуктов недопустимо! Я очень трепетно отношусь к этому вопросу, поэтому мы бесплатно храним оплаченные потребителями препараты вплоть до наступления агротехнических сроков. Это связано еще и с работой в ФГИС «Сагтурн». Также организуем для сельхозпроизводителей консультативные и обучающие мероприятия по работе с этой системой.

В нашей клиентской базе примерно 200 предприятий разного масштаба, а обрабатываемые площади, курируемые нами, исчисляются десятками тысяч гектаров. Однако основным «коньком» я считаю не столько продажи, сколько **технологическое сопровождение**. Помощь в выборе препаратов и построении схемы защиты – это только малая часть процесса взаимодействия с каждым партнером.

Будучи профессиональным агрономом по защите растений, я даже не помышляю о продаже ХСЗР без технологического сопровождения. Пестициды – токсические вещества, их применение требует специальных знаний. Я беру на себя все выезды на поля и работу с крупными хозяйствами, а агроотдел



Л. Ф. Слененко

взаимодействует с фермерами, имеющими небольшие площади.

Знания по защите растений нельзя получить раз и навсегда: «химия» идет вперед, наука все глубже погружается в природу вредных организмов, технологии развиваются. Набор культур в регионе меняется под давлением рынка, административных факторов и климатических сдвигов. Приведу пример: в регионе есть законодательное требование – занимать в севообороте не менее 10 % площади бобовыми, причем за невыполнение этого условия могут лишиться права аренды. Но выбор культур у нас невелик, горох да соя, причем соя – слабоконкурентная культура, в условиях засухи ее могут «глушить» сорняки, и тогда рентабельность под большим вопросом.

Одна из глобальных проблем в регионе – дефицит влаги в почве, он накапливался на протяжении

растений, и кукуруза начинает реагировать на гербицид как сорняк. В связи с этим многие производители ХСЗР вынуждены переводить сахарную свеклу, кукурузу и люцерну на орошение.

Чтобы постоянно быть в курсе происходящего, в том числе относительно новых препаратов, мы сами изучаем результаты всевозможных полевых испытаний непосредственно в хозяйствах. Ежегодно организуем обучающие семинары для земледельцев.

Наша организация взяла на себя **функцию сигнализации и прогноза** развития вредных организмов. Стоит мне заметить, что увеличивается численность того или иного вредителя или может произойти вспышка заболевания, как каждый клиент получает смс-оповещение. Только в этом случае есть шанс «схватить» проблему в зародыше. Например, пиренофороз или

“ **Желаю счастья и здоровья всем женщинам, работающим в сельском хозяйстве. В какой еще сфере так сочетаются востребованность, интеллектуальные усилия и необходимость все время быть в движении?**

последних семи лет подряд! Дошло до того, что слой продуктивной влаги к осени 2025 года местами уменьшился до 40 см вместо прежних 1,5 - 2 м. Только озимые культуры еще держались благодаря тому, что частично успевают развиваться во влажные месяцы. К счастью, в этом году мы наконец дождались осадков, теперь шанс на урожай появился и у яровых.

Разные факторы влияют друг на друга. Такой пример: во время засухи мы запрещали делать химпрополку на кукурузе, чтобы не подвергать ее сильному стрессу. Ведь основные механизмы действия избирательных гербицидов основаны на разнице скорости жизненных процессов: культура быстро перерабатывает препарат, а сорняк долго «переваривает» его и погибает. Жара, засуха и прочие стрессы замедляют метаболизм у всех видов

ржавчина развиваются бурно, если не принять меры немедленно, то часть листового аппарата будет потеряна, что ударит по урожайности. На селе очень не хватает квалифицированных агрономов, поэтому собственники и специалисты хозяйств относятся к нашим сигналам очень серьезно – сразу же проверяют обстановку на полях».

Записала Елена ПОПЛЕВА

Фото из архивов
О. И. Полковниковой
и Л. Ф. Слененко

Контактная информация

ТД «Аверс»
+7 (861) 535-77-92

Лилия Федоровна СЛЕНЕНКО
+7 (988) 666-66-05

“ **В сельском хозяйстве работает много женщин. Хочу пожелать им благополучия и гармонии, вдохновения и успехов!**

В помощь агробизнесу



«SmartAgro» – российская IT-компания, работающая на стыке сельского хозяйства и цифровых технологий.

Она создана в 2017 году с простой, но амбициозной целью – помочь агробизнесу перейти от интуитивных решений к точному, прозрачному и управляемому земледелию. Сегодня «SmartAgro» – это экосистема цифровых решений для агропредприятий любого масштаба: от фермерских хозяйств до крупных агрохолдингов.

Компания занимается автоматизацией процессов, контролем ресурсов и обеспечением принятия управленческих решений на основе анализа полученной информации. Ее продукты помогают видеть реальную картину происходящего, снижать потери, экономить время и деньги, принимать решения на основе конкретных данных.

«SmartAgro» – это команда профессиональных экспертов, которые глубоко понимают специфику современного сельского хозяйства, сезонность, человеческий фактор и реальные проблемы агробизнеса. Сотрудники компании говорят с аграриями на одном языке и создают продукты, действительно работающие в поле.

Комплексная система «Агроаналитика-IoT» для анализа, контроля и управления агробизнесом – ключевой продукт «SmartAgro». Она объединяет данные по полям, культурам, операциям, технике, ресурсам и персоналу в едином цифровом пространстве. В ней работают более 200 агропредприятий России, а также стран ближнего зарубежья. Общий земельный банк клиентов – более 5,5 млн га. Система окупается всего за один сезон.

«Агроаналитика-IoT» позволяет видеть полную актуальную картину по каждому полю; контролировать выполнение работ и использование ресурсов; выявлять потери, ошибки и неэффективность на ранних этапах; планировать работы и бюджеты с учетом реальных данных; принимать управленческие решения быстрее и точнее.

Накануне посевных работ компания предложила земледельцам еще один функционал – теперь в системе «Агроаналитика-IoT» имеется подробная и наглядная контрольная панель, демонстрирующая весь ход подготовительных и посевных работ.

В ходе посевной число факторов, влияющих на дальнейший устойчивый результат, сложно поддается оценке вручную: это значительные затраты материальных ресурсов, также колоссальная предсезонная подготовительная работа с техникой и прицепным оборудованием, труд многих подразделений, которым в ходе сева необходимо отрабатывать на все 100 %.

На контрольной панели отражены: данные о культурах и площадях под ними; ход сева (количество гектаров по датам); средняя производительность посевных агрегатов (га/сут.); площади полей, на которых выполнены технологические операции, в том числе подготовительные.

Кроме того, отражаются данные о влагонасыщении почвы; факт по севу, план и остаток посевных работ в течение ближайших дней; информация о семенном материале, удобрениях и нормах их использования, о применении протравителей семян и других средств защиты растений (СЗР); потребность, фактический расход и сумма затрат по семенам, удобрениям, СЗР и ГСМ; посевные комплексы и персонал, задействованные на севе.

Эта информация в максимально наглядном виде помогает отслеживать все процессы, запланированный и выполненный объем работ, потребность и расход материалов в ходе посевной, а главное – своевременно определить отставание от графика и предпринять необходимые меры. Связь данных с технологической картой позволяет произвести план-фактный анализ выполнения посевных работ.

Контрольная панель поможет руководителю предприятия и агроному быть в курсе всех процессов и оперативно принимать своевременные решения, а в перспективе – сравнивать эффективность процессов по культурам, сезонам и подразделениям на основании дальнейшей инвентаризации всходов и наглядного представления истории сева по каждому полю.

Пресс-служба «SmartAgro»

Иллюстрация из архива «SmartAgro»

Сканируйте QR-код и читайте подробнее о компании «SmartAgro»



Контактная информация

Компания «SmartAgro»
+7 (800) 700-43-75

Контроль ХСЗР

Можно ли добавить средства контроля над пестицидами ко множеству IT-услуг по управлению агропредприятием?

На эту тему рассуждает эксперт-аналитик компании «АгроСигнал» Юрий КУЛИКОВ.

НАСТОЯЩЕЕ

Уже сегодня система «АгроСигнал» позволяет посредством электронных накладных записывать и учитывать любые товарно-материальные ценности (ТМЦ), применяемые как расходный материал в растениеводстве, в частности канистры со средствами защиты растений.

На основании накладных можно распечатать на специальном термомпринтере самоклеящиеся этикетки с QR-кодом и наклеить их на канистры. Сотрудник предприятия при помощи нашего мобильного приложения (прим. ред.: подробнее о нем читайте в № 7/2025) может этот QR-код считать.



Ю. Куликов

Когда ответственный сотрудник принимает канистры со склада, он сканирует QR-коды и записывает канистры «на себя». Далее он привозит их в поле или на растворный узел и выдает исполнителям, чтобы они сделали рабочий раствор для опрыскивания. Когда исполнитель, готовящий его, сканирует QR-код, система переписывает

канистру с ответственного за перевозку на него. Точно так же по обратной цепочке передается пустая тара, что тоже фиксируется в приложении. Таким образом руководитель хозяйства видит, сколько канистр с пестицидами было выдано и сколько единиц пустой тары вернулось на склад. Это делает движение ХСЗР (равно как и любых других ТМЦ) на предприятии прозрачным, помогает предотвращать хищения и невозврат упаковки для утилизации, ситуацию, когда канистры валяются где ни попадя, за что предприятие может быть оштрафовано проверяющими органами. Система дает гарантию того, что персонал, участвующий в передаче и использовании ТМЦ, по ошибке не заподозрит в краже.

БУДУЩЕЕ

Пока не решена задача контроля состава рабочего раствора пестицидов. Как убедиться, что из форсунок опрыскивателя распыляется препарат в должной концентрации? Есть определенные предложения на уровне экспериментов, стартапов, но масштабного применения пока нет.

Мы считаем, что в скором времени может быть создан портативный

жидкостной хроматограф или подобный прибор. Ведь есть лабораторные методики определения действующих веществ (д. в.), например, сульфонилмочевин – органических соединений, которые можно детектировать в составе раствора методом высокоэффективной жидкостной хроматографии (ВЭЖХ). В лаборатории мы можем идентифицировать наличие и концентрацию этого д. в. как компонента раствора. Остается сделать миниатюрный полевой портативный хроматограф и поставить его в опрыскиватель.

Задача амбициозная, но явно требующая внимания. Пока что специалистам ее не удастся решить из-за технических и экономических проблем. Во-первых, сложно уменьшить размер жидкостного хроматографа, равно как и других высокоточных аналитических инструментов, и обеспечить при этом минимальные погрешности, близкие к лабораторным, антивибрационную устойчивость и т. д. В лаборатории соблюдаются так называемые нормальные условия при калибровке и последующих измерениях, при которых все значения влияющих величин поддерживаются в пределах, не выходящих за допустимые границы. Они обеспечивают точность и достоверность

результатов измерений. В полевых условиях этого добиться чрезвычайно трудно.

Во-вторых, портативный хроматограф будет стоить очень дорого. Так, цена стандартного прибора доходит до нескольких десятков миллионов рублей в зависимости от комплектации. А компактный хроматограф будет стоить раз в десять дороже. Итого 100 млн руб. за инструмент, который к тому же все равно нужно будет профессионально наладить, контролировать и обслуживать.

И все же создание такого аналитического прибора – вопрос планомерного технологического прогресса. Еще полвека назад люди не могли представить, что будут обладать смартфонами, да еще со столь производительными процессорами, как сейчас. Думаю, лет через десять компактный хроматограф или эквивалентный инструмент, устойчивый к «полевым» факторам, будет создан и даже найдет массовое применение.

Записал Альгирдас РУЙБИС
Фото из архива «АгроСигнала»

Сканируйте QR-код и читайте подробнее о компании «АгроСигнал»



ПРЕПАРАТЫ

Спасти рядовое яблоко

В условиях широкого распространения парши и мучнистой росы для сохранения будущего урожая яблони нужен целый набор разных средств.

Напоминает об этом ведущий менеджер-технолог по специальным культурам представительства «Августа» в Тамбове **Иван ХАРИТОНОВ**.

«Год назад садоводы, особенно работающие в ЦЧР и Поволжье, ожидали наступающего сезона с трепетом. Ведь в 2024 году урожай повсеместно погиб в результате серии заморозков во время цветения. Чтобы восполнить упущенное, следовало уделить насаждениям максимум внимания.



И. Харитонов

СПРОС И ПРЕДЛОЖЕНИЕ

На старте сезона-2025 сотрудничающие с «Августом» садоводческие хозяйства стремились усилить схемы фунгицидной защиты препаратами преимущественно на основе трех действующих веществ (д. в.): дитианона, каптана и тирама.

Дитианон, 125 г/л содержится в новом «августовском» препарате Стилул*, действие которого дополняет гидрофосфит калия, 561 г/л – индуктор иммунитета растений с накопительным эффектом.

Тирам в концентрации 400 г/л содержится в фунгицидах Реюнион* и Тирада. В состав Тирады также входит 30 г/л дифеноконазола – популярного д. в. триазольного ряда, которое составляет основу еще трех препаратов «садовой» линейки: это Раёк (дифеноконазол, 250 г/л), Геката (дифеноконазол, 120 г/л и тетраконазол, 60 г/л) и Шриланк (масло чайного дерева, 400 г/л и дифеноконазол, 150 г/л).

Две группы системных д. в. – стробилурины и SDHI-фунгициды – представлены в препарате Ралли (пираклостробин, 100 г/л + боскалид, 200 г/л). Анилинопиримидины присутствуют в фунгицидах Приам и Плантенол Нео, которые содержат 250 г/л и 500 г/кг ципродинила соответственно.

ПРИНЦИПЫ ЗАЩИТЫ

Защита садов должна опираться на два главных принципа.

1. Необходимо работать на опережение: создавать на поверхностях растений защитный барьер, который не даст грибам развиваться. Для этих целей используют препараты, «бьющие» по патогену одновременно с разных сторон – по классификации FRAC они выделены в группу M – multisite, «мультисайтовые». Они – основа для построения антирезистентных систем защиты плодовых культур от микозов и профилактики бактериозов.

2. В ходе вегетации нужно периодически применять системные фунгициды с лечашим эффектом, нацеленные на нарушение разных этапов цикла развития патогенов.

Грамотно выстроить конвейер обработок помогает принцип чередования д. в. с различными механизмами действия и применение их в течение вегетации в соответствии с погодными условиями. Особого внимания требует защита от инфекции на стадии формирования плодов.

Фактор температуры. Медьсодержащий Кумир и фунгициды Приам с Плантенолом Нео на основе ципродинила начинают эффективно работать уже при 3 - 5 °С. Ралли способен действовать в умеренно прохладную погоду – 8 - 12 °С, а препараты, содержащие триазолы – Раёк, Геката, Тирада и Шриланк, – становятся активными только после повышения среднесуточных температур выше 14 - 16 °С.

Защита завязей. Чтобы не потерять качество продукции, очень важно не допускать распространения парши и мучнистой росы на плоды. Для этого, начиная с фаз красной почки – розового бутона вплоть до стадии развития «грецкий орех», необходимо применять баковые смеси препаратов контактного (защитного) действия и системных фунгицидов с лечашим эффектом. Это особенно актуально, если погодные условия способствуют развитию патогенов.

Заражение паршой возможно в течение всего сезона. Весной мы имеем дело с аскоспоровой инфекцией, а в середине сезона на заболелых участках листьев и плодов развивается конидиальная стадия гриба. С момента появления первых симптомов и до вылета всего запаса аскоспор приходится бороться с двойной инфекционной нагрузкой фитопатогена: как правило, она длится со времени цветения яблони и до фазы размера плодов «лещина». Позже, когда наступает период уборки летних

яблок, защитные мероприятия в насаждениях обычно прекращают, а это приводит к появлению дополнительного очага парши. Поэтому зимние сорта необходимо защищать дольше, особенно если погодные условия благоприятны для патогена.

ОПЫТ ПРИМЕНЕНИЯ

В 2025 году мы провели технологические испытания в садах Тамбовской и Тульской областей. В системы защиты были включены фунгицидные препараты Кумир, Раёк, Стилул*, Геката, Тирада, Шриланк. Период вегетации в регионах начался в обычные сроки: с первой по вторую декаду апреля.

Тульская область. На яблоне восприимчивого к парше сорта Лигол на фоне высокого запаса зимующей инфекции в конце цветения – 27 мая – была проведена обработка препаратом Ралли. Через 10 суток распространение парши составило 6 % на листьях и отсутствовало на плодах. В контроле без обработки эти показатели достигали 25 и 8 % соответственно.

После применения баковой смеси препаратов Геката, 0,7 л/га + Стилул*, 3 л/га в той же фазе распространения парши на листьях было на уровне 12 %, на плодах – 8 %, при этом на контрольном участке учеты показали 24,5 и 18 % соответственно. Во всех случаях поражение не превышало 1 балла.

Более успешную работу препарата Ралли можно объяснить тем, что после опрыскивания держалась прохладная погода – среднесуточная температура составляла 10 - 12 °С. В таких условиях гораздо лучше работают д. в. из классов SDHI и стробилурины, которые входят в его состав, в то время как триазолы – основа Гекаты – проявляют наибольшую эффективность при более высоких температурах.

Тамбовская область. Лето 2025 года в ЦЧР выдалось дождливым: в июне и июле выпало примерно по 100 мм осадков. Это способствовало развитию парши яблони. В середине июля на фоне остановки защиты из-за начала уборки летних яблок при обильных осадках на листьях зимних сортов вновь появились симптомы заболевания. Поэтому плановое опрыскивание препаратом Шриланк, 0,5 л/га мы решили усилить: добавили в баковую смесь дитианон. Так у нас появилась возможность дополнительно проверить эффективность фунгицида Стилул* в норме 3 л/га. В итоге распространение парши на листьях удалось сдержать на уровне не выше 9 % и не допустить перехода инфекции на плоды. Результат использованной для сравнения комбинации препаратов Шриланк 0,5 л/га + дитианон других производителей оказался скромнее: распространение парши на листьях составляло от 11 до 16 %.

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД

Эффективная защита сада требует постоянного мониторинга состояния насаждений, запаса инфекции в саду, погодных условий – частоты осадков и времени увлажнения растений. Как



Сорт Лигол. Симптомы парши на листьях без обработки



Результат работы Ралли, 1 л/га в конце цветения

показывает практика, в самое ответственное время – от фазы «красная почка – розовый бутон» до стадии «грецкий орех» – обязательно соблюдение следующих условий:

- интервалы между опрыскиваниями – не более 7 - 9 дней;
- тур обработки не более двух дней;
- при обильных осадках необходимо использовать баковые смеси контактных и системных фунгицидов;
- следует чередовать д. в. с разными механизмами действия и соблюдать кратность обработок, а также проводить защиту сада в послеуборочный период.

Для профилактики болезней необходимо удаление и уничтожение листового опада, в том числе с использованием биодеструкторов (карбамида).

* – регистрация препарата завершается.

Подготовила Елена ПОПЛЕВА

Фото И. Харитонова и О. Сейфудиновой

Контактная информация

Иван Вячеславович ХАРИТОНОВ
+ 7 (905) 122-79-29

ПРЕПАРАТЫ

Успешный старт для сои



Александр Лыгин

Стратегия защиты сои от болезней волнует все большее число сельхозпроизводителей. Ведь из-за интенсификации возделывания и высокой рентабельности площади под культурой растут не по дням, а по часам.

Какую роль в системе защиты сои выполняет протравливание семян фунгицидами? Детали раскрывает руководитель группы бобовых культур «Августа» **Александр ЛЫГИН**.

«Сою сейчас выращивают не только в традиционно соевых регионах России, но и далеко за их пределами, например, в Центральном Черноземье и Сибири. С каждым годом мы получаем все больше вопросов по ее защите.

ВНУТРЕННИЕ И ВНЕШНИЕ УГРОЗЫ

На ранних стадиях развития растения сои особенно уязвимы для инфекций, которые распространяются с семенами и присутствуют на поле.

Семена культуры бывают заражены возбудителями фузариоза,

церкоспороза, пероноспороза, а также бактериоза. Склероции белой гнили (склеротиниоза) попадают на поля вместе с примесями в семенном материале сои, а также сохраняются на растительных остатках предшествующих культур, например, подсолнечника и рапса. Насыщение севооборота соей, а тем более ее перевод в монокультуру вызывает накопление возбудителей фузариоза, церкоспороза, аскохитоза и септориоза – фитопатогенов, способных долго существовать на остатках растений.

Заражение сои сразу после посева может протекать по одному из двух сценариев: проросток или отстает в росте и развитии, что приводит к снижению количества и качества маслосемян, или погибает.

Болезни влияют на урожайность культуры в неодинаковой степени. Например, заражение септориозом

вызывает преждевременное пожелтение и опадение листьев, в период налива бобов растение может потерять до 50 % листового аппарата, а в итоге – до 25 % урожая. Инфицированные пероноспорозом семена при прорастании не сбрасывают семенную оболочку, она прилипает к семядолям, не дает им раскрыться, и проросток либо погибает, либо деформируется и сильно отстает в росте. В результате изреженность всходов возрастает в среднем на 10 %, может произойти диффузное заражение растений, когда болезнь захватывает его практически целиком. Эпифитотия пероноспороза грозит потерей до половины урожая.

Однако самые распространенные и опасные болезни сои на старте развития – корневые гнили. Фузариозная корневая гниль способна существенно снизить всхожесть семян и уменьшить урожайность на 20 - 30 %. Фузариоз сои также может проявляться в гибели точки роста, увядании растений, загнивании семян и бобов. Возбудители заболевания передаются с семенами, накапливаются в почве и на растительных остатках. В регионах, где сеют много сои, формируются обширные резервуары инфекции.

Корневые гнили также могут иметь питиозную или ризоктониозную природу. Для диагностики патогена нужны лабораторные исследования – различить эти инфекции в поле практически невозможно.

НАДЕЖНАЯ ЗАЩИТА

Чтобы улучшить фитосанитарную обстановку в поле и получить высокий и качественный урожай, необходима целая система мер, позволяющих максимально реализовать потенциал культуры. Она включает в себя соблюдение севооборота, удаление или заделку растительных остатков, а также комплексную защиту растений. И протравливание – «фундамент» системы, который не только позволяет сохранить семена и проростки, но и предотвращает целый ряд болезней по вегетации.

По данным аналитиков, в России протравливают практически 100 % семян сои при подготовке к посеву. Это позволяет:

- значительно снизить процент инфекции на семенах;
- помочь растениям уверенно стартовать и сохранить максимальную всхожесть;
- уменьшить риск заражения в поле.



Соя в фазе примордиальных листьев после применения Рондаша, 1,5 л/т



Посевы, где применили Рондаш, перед уборкой

Современные протравители семян способны сдерживать развитие болезней от прорастания семян до фазы второго и даже третьего тройчатого листа, то есть в период наибольшей уязвимости молодых растений к болезням. Здоровая соя на ранних фазах развития лучше сопротивляется аэрогенным инфекциям, а также более устойчива к абиотическим стрессам.

Выбор протравителя всегда должен начинаться с результатов фитоэкспертизы семенного материала – подбирать препарат нужно на основе спектра диагностированных патогенов. При этом он должен защищать от внутренней семенной, почвенной и аэрогенной инфекций, а также обладать положительным физиологическим действием.

ПРОВЕРЕНО ПРАКТИКОЙ

Фунгицидный протравитель семян Рондаш будет зарегистрирован к применению на сое к сезону 2026 года. Препарат содержит три компонента из разных химических классов. Флудиоксонил, 25 г/л локализуется в зоне корневой системы и продлевает защиту от корневых гнилей. Металаксил, 40 г/л благодаря высокой системности справляется с внутренней семенной инфекцией и обеспечивает длительную защиту всходов. Азоксистробин, 40 г/л обладает защитным и профилактическим действием, а также повышает устойчивость растений к абиотическим факторам.

Эффективность Рондаша мы проверяли на протяжении нескольких лет в разных регионах. В частности, в 2024 году провели опыт в **ООО «Заря» Краснодарского края**: семенной материал сои, на котором фитоэкспертиза зафиксировала

присутствие целого комплекса патогенов, протравили препаратом в норме 1,5 л/т. Полевая всхожесть обработанных семян оказалась на 9 % выше по сравнению с семенами без обработки.

При использовании Рондаша развитие фузариоза в фазе семядолей составило 21,7 %, в то время как в контроле без обработки этот показатель достигал 72 %.

В конечном итоге на контрольном участке урожайность сои составила 9,4 ц/га при содержании в зерне 34,2 % белка, а протравливание семян Рондашем позволило получить на 6,9 ц/га больше маслосемян с более высоким содержанием протеина – 38,8 %.

Применение Рондаша обеспечивает всестороннюю защиту семян и растений от инфекций вплоть до фазы третьего тройчатого листа. Препарат на эталонном уровне сдерживает развитие фузариоза, а также выступает как средство профилактики пероноспороза и склеротиниоза. Все это делает Рондаш отличным инструментом профилактики этих заболеваний в течение вегетации».

Подготовила Елена ПОПЛЕВА

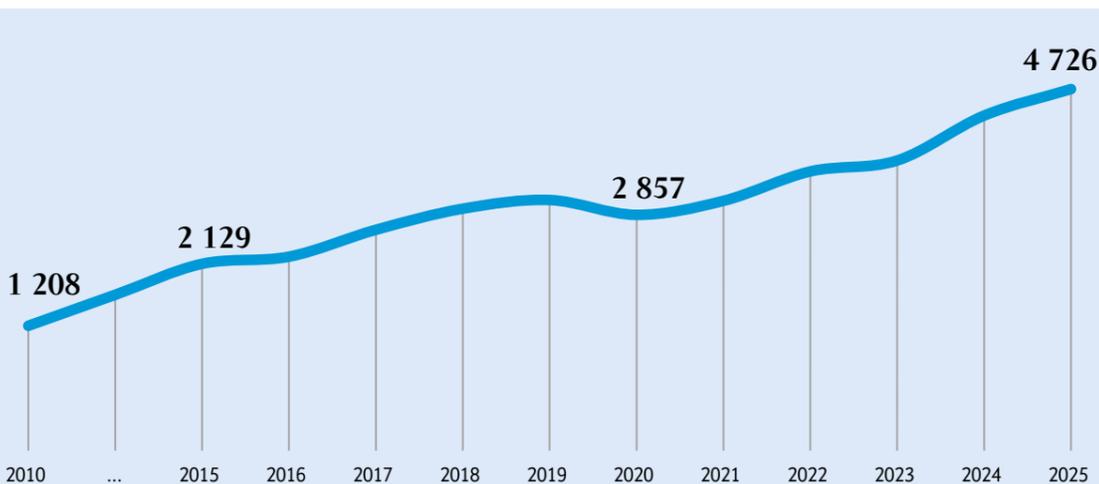
Фото А. Лыгина
и О. Сейфутдиновой

Сканируйте QR-код
и читайте о статье
о новых препаратах



Контактная информация

Александр Владимирович ЛЫГИН
+7 (903) 108-32-50



Динамика изменений площадей сои в России, тыс. га (Росстат)

АВГУСТ NON-STOP

Урок «на вырост»

Школьники НЧШ на заводе «Август-Бел»

В середине ноября 2025 года состоялась образовательная и мотивационная поездка учеников 8 - 11 классов Новой Черноголовской школы (НЧШ) в Беларусь на завод «Август-Бел» – лидер производства ХСЗР в республике.

Школьники из НЧШ уже посещали производственные площадки компании «Август». В 2021 и 2023 годах они побывали на предприятии «Август-Алабуга» и в агрофирме «Август-Муслюм» в Татарстане, а в 2024 году – еще и на заводе «Август-Вурнар» в Чувашии.

Как и прежде, была составлена насыщенная программа, включавшая посещение исторических мест Беларуси и знакомство с инновационным производством. Это подарило ребятам незабываемые впечатления, которые могут стать основой для выбора их будущей деятельности.

Чтобы экскурсия на предприятие стала еще интереснее, при подготовке к ней, в соответствии с заданием от учителей, каждый ученик выбрал для себя роль: инженера-технолога, химика, биолога, эколога, экономиста, историка или медиа-корреспондента, а в дальнейшем проанализировал и объяснил, какие возможности открываются при выборе этих профессий.

Заместитель директора завода по общим вопросам Василий Молчанов и руководитель службы качества Евгения Сарнова провели для школьников увлекательную экскурсию сначала в цехах, где особое впечатление на них произвел роботизированный комплекс по производству четырехслойных канистр, а затем и в заводской лаборатории. Там ребятам продемонстрировали современное лабораторное оборудование, используемое для контроля качества продукции от приема сырья до финальной упаковки.

Восхищение вызвала и забота предприятия об экологии: карпы в прудах-накопителях, пчелы на заводской пасеке, лишайники на деревьях на территории «Август-Бел» – все это живые индикаторы чистоты окружающей среды. Ее обеспечивает применение высоких технологий для очистки отходов производства и их нейтрализации с помощью специальной установки – инсинератора.

В учебном центре завода школьников познакомили со стратегией развития «Августа». Одним из самых ярких моментов стала интерактивная агрономическая олимпиада, вопросы которой были специально подготовлены к приезду ребят. Лучшими знатоками признаны ученики восьмого класса Матвей Строганов и Олег Астафьев, а также десятиклассник Иван Гаврилов. По окончании состязания ребята не только поделились эмоциями от увиденного на заводе, оценили уровень полученной ими информации и их личного участия, но и наметили для себя новые познавательные ориентиры на будущее.

Культурная программа включала посещение Хатыни и Брестской крепости. Оно стало уроком мужества, напоминанием о трагических и героических страницах и белорусской, и нашей общей истории, послужило патриотическому воспитанию учащихся.

Поездка в Беларусь для учеников – это не просто экскурсия, а важный шаг в профессиональном самоопределении, расширении кругозора и развитии навыков командной работы.

Их познакомили с профессиями, связанными с производством средств защиты растений, что поможет им в будущем при выборе специальности. Ребята увидели, как знания, полученные в школе, применяются на практике, развили исследовательские навыки, осознали роль сельского хозяйства и бережного отношения к окружающей природе.

Ответственный подход «Август-Бел» к экологии вдохновил восьмиклассников: под руководством педагога М. С. Гаврилова они изготовили домик для насекомых-опылителей – ремиз – и в декабре школа передала его предприятию.

Материал предоставлен сотрудниками НЧШ
Фото из архива НЧШ

Сканируйте QR-код и читайте о Новой Черноголовской школе



ПРИГЛАШАЕМ В НЧШ!

В Новой Черноголовской школе стартовал прием заявок на поступление. Кампания пройдет в два этапа: вступительные испытания (с 6 по 9 апреля) и «Летняя школа» (с 8 по 19 июня). Для иногородних учащихся 8 - 11 классов НЧШ предоставляет комфортный пансионат для проживания в период поступления и обучения. Возможна существенная скидка на оплату обучения и проживания в пансионате. Подробности на сайте nschg.ru или по телефону: +7 (496) 524-05-25.

Семена и всходы – в полной безопасности!

Хет-Трик®

ПРОТРАВИТЕЛЬ | имидаклоприд, 333 г/л + дифеноконазол, 67 г/л + тебуконазол, 17 г/л

С нами расти легче

avgust crop protection

